

**ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ  
УЧЕБНО-НАУЧНЫЙ ИНСТИТУТ  
ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА**

Вишневская Е. Н.

**ЭКОНОМИКА И МОДЕЛИ  
ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ  
СТРАН МИРА**

Учебное пособие

*Донецк 2010*

УДК 330.1:303.9:339.9 (075)  
ББК У9(2)0+У.В6  
В55

Вишневская Е. Н. Экономика и модели экономических систем стран мира: Учебное пособие. – Донецк, ДонНТУ, 2010. – 302 с.

ISBN 978-966-2539-02-8

Рекомендовано к печати учебно-издательским советом Донецкого национального технического университета (протокол № 2 от 22.04.2010 г.)

Утверждено на заседании ученого совета Донецкого национального технического университета (протокол № 3 от 23.04.2010 г.)

Рецензенты:

Дементьев В. В., д. э. н., профессор

Новицкий В. Е., член-корреспондент НАН Украины, д. э. н., профессор

Учебное пособие подготовлено на основе типовых программ по курсам "Национальные модели экономических систем" и "Экономика зарубежных стран". В нем приведена типология стран мира, представлена характеристика современных моделей экономических систем и описаны особенности экономик отдельных стран и регионов.

Пособие рассчитано на студентов экономических ВУЗов, аспирантов и преподавателей экономических дисциплин. Может быть использовано как дополнительная литература по изучению курса "Международная экономика".

ISBN 978-966-2539-02-8

© Е. Н. Вишневская, 2010

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>ПРЕДИСЛОВИЕ</b> .....	9
<b>РАЗДЕЛ 1. ВВЕДЕНИЕ В КУРС</b> .....	11
<b>ТЕМА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ КУРСА</b> <b>"ЭКОНОМИКА И МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ</b> <b>СИСТЕМ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН"</b> .....	11
1. Актуальность курса, задачи и предмет изучения .....	11
2. Определение мировой экономики и основные этапы ее формирования.....	12
3. Основные показатели развития различных стран мира .....	14
4. Современные тенденции развития мирового хозяйства .....	17
Вопросы для самоконтроля .....	24
Литература .....	25
<b>ТЕМА 2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТИПОЛОГИЯ СТРАН МИРА</b> <b>И ОСНОВНЫЕ МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ</b> <b>СИСТЕМ</b> .....	26
1. Экономическая типология стран мира .....	26
2. Основные модели экономических систем стран мира .....	31
Вопросы для самоконтроля .....	46
Литература .....	46
<b>РАЗДЕЛ 2. ЭКОНОМИКА И МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ</b> <b>СИСТЕМ ВЕДУЩИХ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНЫХ</b> <b>РАЗВИТЫХ СТРАН</b> .....	48
<b>2.1. Экономика и модели стран Северной Америки</b> .....	49
<b>ТЕМА 3. США</b> .....	50
1. История возникновения и общие сведения о США.....	50
2. Экономика и ее отраслевая структура .....	52
3. Основные тенденции социально-экономического развития.....	56
4. Модель американской экономики .....	61
Вопросы для самоконтроля .....	63
Литература .....	63
<b>ТЕМА 4. КАНАДА</b> .....	64
1. История возникновения и общие сведения о Канаде .....	64
2. Экономика Канады и ее отраслевая структура .....	67
3. Особенности модели Канады и современные тенденции её социально-экономического развития .....	69
Вопросы для самоконтроля .....	72
Литература .....	73

## 2.2. Экономика и модели стран Западной Европы ..... 74

### ТЕМА 5. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ..... 74

1. Исторические особенности развития Западной Европы ..... 74
  2. Классификация стран Западной Европы ..... 77
  3. Общие особенности западноевропейской экономической модели..... 78
  4. История развития европейской интеграции ..... 80
  5. Основные характеристики Европейского Союза..... 84
- Вопросы для самоконтроля ..... 87  
Литература ..... 88

### ТЕМА 6. ВЕЛИКОБРИТАНИЯ ..... 88

1. Общие сведения и исторические особенности развития Великобритании..... 89
  2. Особенности модели, отраслевая структура и тенденции социально-экономического развития экономики Великобритании..... 91
- Вопросы для самоконтроля ..... 94  
Литература ..... 94

### ТЕМА 7. ГЕРМАНИЯ..... 95

1. Общие сведения и исторические особенности развития Германии ..... 95
  2. Отраслевая структура экономики и современные тенденции социально-экономического развития Германии ..... 99
  3. Особенности модели экономической системы Германии ..... 103
- Вопросы для самоконтроля ..... 105  
Литература ..... 105

### ТЕМА 8. ФРАНЦИЯ ..... 106

1. Общие сведения и исторические особенности развития Франции..... 106
  2. Отраслевая структура экономики ..... 109
  3. Особенности экономической модели и современные тенденции социально-экономического развития Франции ..... 110
- Вопросы для самоконтроля ..... 114  
Литература ..... 114

### ТЕМА 9. ИТАЛИЯ ..... 115

1. Общие сведения и исторические особенности развития Италии ..... 115
2. Отраслевая структура экономики Италии ..... 118

3. Особенности экономической модели и современные тенденции социально-экономического развития Италии .....	120
Вопросы для самоконтроля .....	123
Литература .....	123
ТЕМА 10. СТРАНЫ ЮЖНОЙ ЕВРОПЫ .....	123
1. Общая характеристика стран Южной Европы.....	124
2. Отраслевая структура, особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития стран Южной Европы .....	125
Вопросы для самоконтроля .....	128
Литература .....	128
ТЕМА 11. СТРАНЫ СЕВЕРНОЙ ЕВРОПЫ.....	129
1. Общая характеристика и исторические особенности стран Северной Европы .....	129
2. Отраслевая структура, особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития стран Северной Европы.....	131
Вопросы для самоконтроля .....	135
Литература .....	135
ТЕМА 12. МАЛЫЕ СТРАНЫ ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЕВРОПЫ .....	136
1. Общая характеристика малых стран Центральной Европы.....	136
2. Отраслевая структура, особенности модели, исторического и социально-экономического развития малых стран Центральной Европы.....	137
Вопросы для самоконтроля .....	141
Литература .....	142
ТЕМА 13. "КАРЛИКОВЫЕ" СТРАНЫ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ .....	142
1. Общая характеристика "государств-карликов" .....	142
2. Особенности экономической модели "карликовых стран" Западной Европы .....	143
Вопросы для самоконтроля .....	146
Литература .....	146
<b>2.3. Экономика и модели стран Азиатско-Тихоокеанского региона .....</b>	<b>147</b>
ТЕМА 14. ЯПОНИЯ.....	147
1. Общая характеристика Японии, историко-экономические особенности ее развития. ....	147
2. Отраслевая структура экономики .....	154
3. Особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития Японии.....	155

Вопросы для самоконтроля .....	158
Литература .....	159
ТЕМА 15. АВСТРАЛИЯ.....	160
1. Общие сведения и историко-экономические особенности развития Австралии.....	160
2. Структура экономики, особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития Австралии.....	163
Вопросы для самоконтроля .....	166
Литература.....	167
<b>РАЗДЕЛ 3. ЭКОНОМИКА И МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН, ГОСУДАРСТВ С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ И РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН.....</b>	<b>168</b>
<b>3.1. Экономика и модели новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии и Латинской Америки .....</b>	<b>169</b>
ТЕМА 16. НОВЫЕ ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ СТРАНЫ ЮГО- ВОСТОЧНОЙ АЗИИ .....	169
1. Основные характеристики "азиатских драконов" и "азиатских тигров".....	169
2. Факторы успеха "азиатских драконов" и "азиатских тигров" и особенности их экономической модели .....	171
Вопросы для самоконтроля .....	176
Литература.....	177
ТЕМА 17. НОВЫЕ ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ СТРАНЫ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ.....	177
1. Особенности латиноамериканского региона и основные характеристики его наиболее развитых стран .....	178
2. Особенности модели и современные тенденции развития экономики НИС Латинской Америки.....	186
Вопросы для самоконтроля .....	191
Литература.....	192
<b>3.2. Экономика и модели наиболее развитых стран Южной Африки и Западной Азии .....</b>	<b>192</b>
ТЕМА 18. ЮЖНО-АФРИКАНСКАЯ РЕСПУБЛИКА .....	192
1. Особенности экономики африканского региона .....	192
2. Исторические особенности, модель развития и отраслевая структура экономики ЮАР .....	195
Вопросы для самоконтроля .....	200
Литература.....	200

ТЕМА 19. СТРАНЫ БЛИЖНЕГО И СРЕДНЕГО ВОСТОКА .....	201
1. Особенности ближневосточного региона и основные характеристики его наиболее развитых стран .....	201
2. Исторические особенности, экономика и модель развития Израиля .....	204
3. Исторические особенности, экономика и модель развития Саудовской Аравии .....	210
Вопросы для самоконтроля .....	214
Литература .....	214
<b>3.3. Экономика и модели стран Центральной и Восточной Европы и бывшего СССР .....</b>	<b>215</b>
ТЕМА 20. СТРАНЫ ЦЕНТРАЛЬНОЙ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ (ЦВЕ) .....	215
1. Основные характеристики стран ЦВЕ и модель их развития в период вхождения в социалистический лагерь .....	216
2. Территориальные изменения в странах ЦВЕ .....	220
3. Основные экономические преобразования в странах ЦВЕ в постсоциалистический период и современные тенденции их социально-экономического развития .....	223
4. Особенности социально-экономического развития стран Балтии .....	226
Вопросы для самоконтроля .....	232
Литература .....	232
ТЕМА 21. РОССИЯ .....	233
1. Общая характеристика и история России, ее место в мировой экономике .....	233
2. Особенности модели, проблемы и перспективы развития российской экономики .....	241
Вопросы для самоконтроля .....	248
Литература .....	248
ТЕМА 22. СТРАНЫ СОДРУЖЕСТВА НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ (СНГ) .....	249
1. Общая характеристика, история создания и эволюции Содружества .....	249
2. Особенности моделей и современные тенденции социально-экономического развития стран СНГ .....	253
Вопросы для самоконтроля .....	268
Литература .....	268

<b>3.4. Экономика и модели наиболее влиятельных развивающихся стран Восточной и Южной Азии</b> .....	269
ТЕМА 23. КИТАЙ .....	269
1. Общая характеристика Китая .....	269
2. Историко-экономические особенности развития Китая .....	270
3. Отраслевая структура экономики Китая .....	272
4. Особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития Китая .....	273
Вопросы для самоконтроля .....	277
Литература .....	278
ТЕМА 24. ИНДИЯ .....	279
1. Общая характеристика и исторические особенности развития Индии .....	279
2. Специфика индийской экономики и ее отраслевая структура .....	281
3. Особенности модели и тенденции социально-экономического развития Индии .....	284
Вопросы для самоконтроля .....	286
Литература .....	286
<b>РАЗДЕЛ 4. ЭКОНОМИКА И МОДЕЛИ РАЗВИТИЯ НАИМЕНЕЕ РАЗВИТЫХ АГРАРНЫХ СТРАН</b> .....	287
ТЕМА 25. СЛАБОРАЗВИТЫЕ СТРАНЫ МИРА .....	287
1. Понятие наименее развитых стран мира и их основные характеристики .....	287
2. Модели догоняющего развития для наименее развитых стран мира .....	291
3. Особенности стратегии преодоления бедности в мире на ближайшие годы .....	292
Вопросы для самоконтроля .....	297
Литература .....	297
<b>ЗАКЛЮЧЕНИЕ</b> .....	299



## ***ПРЕДИСЛОВИЕ***

Предлагаемое учебное пособие представляет собой курс лекций по дисциплинам "Экономика зарубежных стран" и "Национальные модели экономических систем" для студентов специальности "Экономическая теория". Оба эти курса предполагают ознакомление студентов с основными характеристиками современных моделей экономических систем и особенностями национальных хозяйств отдельных стран и регионов мира. Указанные дисциплины тесно связаны между собой, так что появилась возможность объединить их в данном пособии для создания более полной картины особенностей развития мировой хозяйственной системы во всем ее многообразии. Настоящее пособие может быть также полезным при изучении курса "Международная экономика".

Интерес к данной проблематике не случаен. Он обусловлен стремлением многих стран, в том числе республик бывшего СССР, использовать эффективные модели экономических систем, перенимая успешный зарубежный опыт. И действительно, например, "шведский социализм", социально ориентированная модель Германии или либеральная модель США неплохо зарекомендовали себя в определенных конкретно-исторических условиях, равно как и переходные модели некоторых стран Центральной и Восточной Европы. Как свидетельствует практика хозяйственного реформирования последних десятилетий, в том числе и украинская, слепое копирование зарубежного опыта без учета культурно-исторических особенностей развития страны, специфики её институциональной среды и т.п., как правило, приводит к нежелательным результатам (по крылатому выражению бывшего премьер-министра Российской Федерации В. Черномырдина: "Мы хотели как лучше, а вышло как всегда").

Однако это вовсе не значит, что зарубежный опыт изучать не нужно. Напротив, экономистам он крайне необходим для понимания причин ошибок предшественников и истоков достигнутых ими успехов при формировании собственных подходов к построению эффективных моделей национальных хозяйств. Очевидно, что учиться лучше на чужих ошибках, чем бесконечно "наступать на грабли" самому.

Учебное пособие состоит из четырех разделов.

В первом разделе представлены типологии стран мира, дана характеристика основных моделей экономических систем и описаны современные тенденции развития мирового хозяйства.

Во втором разделе рассмотрены особенности экономики и моделей развитых постиндустриальных стран, которые оказывают наибольшее влияние на мировые политические и экономические отношения и определяют главные тенденции развития мировой экономики.

В третьем разделе представлены экономики и модели экономических систем новых индустриальных стран, государств с переходной экономикой и развивающихся стран, которые постепенно улучшают свои позиции в мире, а некоторые из них, возможно, уже в ближайшем будущем станут новыми образцами успешного решения сложных проблем экономических трансформаций.

И наконец, в четвертом разделе рассмотрены экономики беднейших стран мира, проблемы которых весьма специфичны, но без решения которых можно ожидать негативных последствий для всей мирохозяйственной системы в связи с усилением взаимозависимости и взаимосвязанности экономик стран мира.

С целью повышения эффективности изучения разделов учебного пособия в конце каждого приведены вопросы для самоконтроля и список рекомендуемой литературы.

При подготовке книги были использованы ресурсы из электронных СМИ, статистические данные ООН, Всемирного банка и др. Эта информация требует периодического обновления. Кроме того, каждый день в мире происходят новые события, которые быстро меняют лицо планеты. Это следует учитывать студентам при самостоятельной работе с учебным пособием.

## **РАЗДЕЛ 1. ВВЕДЕНИЕ В КУРС**

### **ТЕМА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ КУРСА "ЭКОНОМИКА И МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН"**

1. Актуальность курса, задачи и предмет изучения.
2. Определение мировой экономики и основные этапы ее формирования.
3. Основные показатели развития различных стран мира.
4. Современные тенденции развития мирового хозяйства.

1. Актуальность курса, задачи и предмет изучения

**Актуальность курса.** Изучение экономики и моделей экономических систем зарубежных стран имеет важное значение как в системе экономического образования, так и для решения актуальных проблем Украины. Это связано с тем, что ни одна страна мира уже не может успешно функционировать в самоизоляции. В настоящее время реальность такова, что торгово-экономические отношения между государствами (а их насчитывается в мире более 200) становятся одним из решающих факторов устойчивого роста национального хозяйства.

С учетом того, что современный мир структурирован по геополитическим и хозяйственным критериям, каждой стране приходится делать свой выбор путей и целей стратегического развития, искать наилучших торгово-экономических партнеров. Для того чтобы не ошибиться в решениях, нужно внимательно изучать экономику и модели экономических систем зарубежных стран, хозяйственные отношения между ними и все мировое хозяйство в его сложной и противоречивой целостности.

Один из парадоксов современного мира заключается в том, что существенные различия между странами мира сочетаются с однородностью проблем ряда регионов. Так, экономические и социально-политические вопросы взаимоотношений промышленно развитого Севера и преимущественного аграрного Юга Италии в чем-то напоминают вопросы взаимоотношений Востока и Запада

Украины. Вот почему так необходимо изучение накопленного опыта других стран в решении схожих проблем.

Наконец, следует учитывать, что Украина, как молодое по историческим меркам государство, продолжает поиски собственной успешной модели, которые можно облегчить, если изучить особенности эволюции хозяйства других государств, прежде всего тех, которые находятся в схожих условиях.

**Предмет курса** составляют *национальные экономики* – целостные хозяйственные комплексы, которые характеризуются особыми социально-экономическими отношениями, специфическими отраслевой и территориальной структурой, системами управления, – и *модели экономических систем зарубежных стран* – типы организации хозяйства отдельных стран, различающихся уровнем социально-экономического развития, историческими и культурными условиями, законодательством и др.

**Задачей курса** является изучение и сравнительная характеристика национальных экономик и моделей экономических систем различных стран мира, анализ их преимуществ и недостатков, а также возможностей использования мирового опыта для формирования эффективной национальной модели экономики Украины, определения основных векторов эволюции ее хозяйства, выбора стратегических торгово-экономических партнеров.

## 2. Определение мировой экономики и основные этапы ее формирования

Совокупность всех национальных экономик мира составляет *мировую экономику*. При этом понятие "мировая экономика", или "мировое хозяйство", следует отличать от понятия "мировая экономика", которое встречается в современных учебниках (как правило, переводных) и обычно означает не саму мировую экономику, а теорию международных экономических отношений.

**Экономики отдельных стран, формирующие мировое хозяйство, прошли в своем развитии ряд этапов. Можно выделить следующие:**

этап 1 – с древних времен до конца XIX века.

этап 2 – рубеж XIX-XX веков;

этап 3 – современный.

**Этап 1** начался с международной мировой торговли, т.е. движения товаров и услуг между странами. Их ввоз из-за рубежа называется импортом, а вывоз – экспортом. Международная торговля известна с глубокой древности: ею уже занимались жители древнего Египта, Финикии, Греции.

Особенно большой вклад в становление мировой торговли внесло активное распространение рыночных отношений в новое время (вначале в Западной Европе, а затем в других странах), великие географические открытия XV-XII веков, появление машинной индустрии и современных средств транспорта и связи.

В результате к концу XIX века в основном сложился мировой рынок товаров и услуг, т.е. совокупность национальных рынков товаров и услуг.

На **этапе 2** мировое хозяйство приобрело черты современного и характеризовалось высокой степенью участия в нем национальных экономик. Об этом свидетельствует показатель экспортной квоты (соотношения между объемами экспорта страны и ее ВВП), который составлял, например, в Российской империи в 1913 г. около 10% ( в настоящее время 9%), а в США – 6% ( в настоящее время – более 10%). Основное отличие от современности состоит в том, что уровень экономического развития был тогда намного ниже. Так, в указанный период ВВП в США был почти в 25 раз меньше по сравнению с нынешним. Кроме того, отсутствовали характерные для современности интеграционные объединения, а международные организации были немногочисленны и слабы (не имели такого большого влияния, как в современном мире).

**Этап 3** можно подразделить на несколько периодов:

- с начала Первой мировой войны до начала 50-х годов XX века – характеризуется сворачиванием мирохозяйственных связей (в ходе двух мировых войн, революций, Великой депрессии 20-30-х годов). Они были частично восстановлены после Второй мировой войны. В результате объем мировой торговли вышел на уровень 1913 г. только спустя 40 лет;

- 50-70-е годы XX века – характеризуется возникновением интеграционных группировок (ЕС, СЭВ) и бурным процессом транснационализации (т.е. деятельности транснациональных корпораций – так называемых ТНК). В это время большое влияние в

мировой экономике имели социалистические и развивающиеся страны;

- с 80-х годов XX века по настоящее время – ознаменовался переходом высокоразвитых стран в эру постиндустриального развития, а для многих слаборазвитых стран – активными попытками преодоления своей экономической отсталости, для бывших социалистических стран – возвращением к принципам рыночных отношений.

### 3. Основные показатели развития различных стран мира

Для сравнения уровня развития отдельных стран обычно используются макроэкономические показатели, характеризующие уровень и динамику развития хозяйства. Основными из них являются *валовой внутренний продукт* (ВВП) и *валовой национальный продукт* (ВНП).

**ВВП** (англ. – *Gross Domestic Product, GDP*) – это стоимость конечных товаров, работ и услуг, произведенных за год на территории страны вне зависимости от национальной принадлежности предприятий.

**ВВП включает продукцию:**

- использованную для личного и общественного потребления;
- предназначенную для замещения выбывших основных средств;
- использованную для прироста основных средств, производственных и непроизводственных запасов;
- направленную на чистый экспорт (то есть экспорт за вычетом импорта).

ВВП исключает промежуточные товары, то есть те, которые используются для производства других товаров: материалы, сырье, топливо, энергию и т.п.

В отличие от ВВП, показатель **ВНП** (англ. – *Gross National Product, GNP*) характеризует стоимость конечных товаров, работ и услуг, произведенных не только внутри страны, но также и за ее пределами (расчет идет уже с учетом национальной принадлежности предприятий).

Как правило, разница в величинах ВВП и ВВП небольшая и составляет не более 1%.

Показатели ВВП и ВВП могут быть *номинальными*, то есть рассчитанными исходя из текущих цен на товары и услуги, либо *реальными*, то есть выраженными в неизменных (сопоставимых) ценах (с учетом дефлятора).

При сопоставлении потенциала разных стран используется показатель **ВВП (ВВП) в расчете на душу населения**. Так, по итогам 2007 г. по размеру ВВП в мире лидировали США (более 13,8 трлн. долл.), но по размерам ВВП на душу населения лидер – государство-карлик Люксембург (более 80 тыс. долл.), а США находятся на 9 месте (46 тыс. долл.). Хотя по абсолютному размеру произведенного ВВП Люксембург занимает 94 место в мире (табл.1).

Таблица 1  
ВВП в расчете на душу населения в разных странах мира  
с учетом паритета покупательной способности (2007 г.)<sup>1</sup>

Страна	Абсолютный размер ВВП, млрд. долл.	Рейтинг по абсолютному размеру ВВП	Население, млн. чел.	ВВП на душу населения, тыс. долл.	Рейтинг по ВВП на душу населения
США	13860	1	304	46,0	9
Китай	7 043	2	1330	5,3	128
Япония	4417	3	128	33,8	34
Индия	2965	4	1148	2,7	161
Германия	2833	5	82	34,4	31
Великобритания	2147	6	61	35,3	28
Россия	2076	7	141	14,6	73
Франция	2067	8	64	33,8	33
Бразилия	1 838	9	192	9,7	95
Украина	321	33	46	6,9	117
Норвегия	257	41	5	55,6	5
Сингапур	223	46	5	48,9	8
Израиль	185	54	7	28,8	42
Люксембург	39	94	0,5	80,8	1

<sup>1</sup> Здесь и далее международная статистика приводится по данным сайта: <http://www.indexmundi.com>.

Кроме того, для международных сопоставлений важно, в какой валюте рассчитаны ВВП и ВНП. Обычно для этой цели используются доллары США. При этом возможны два способа соизмерения ВНП и ВВП разных стран:

(1) исходя из текущего обменного курса (например, гривны и доллара);

(2) исходя из так называемого *паритета покупательной способности* (ППС), который учитывает разную покупательную способность доллара в отдельных странах.

Для расчета ППС в соответствии с Программой международных сопоставлений ООН сравниваются долларовые цены в разных странах по 600-800 основным потребительским товарам, 200-300 инвестиционным товарам, 10-20 типичным объектам строительства.

О важности учета ППС свидетельствует тот факт, что если исходя из текущего обменного курса ВВП Украины в 2007 г. составил 2590 долл. на душу населения, то с учетом ППС – 6900 долл., то есть почти в 3 раза больше.

Макроэкономические показатели, характеризующие уровень и темпы развития зарубежных стран, публикуются в специальных *международных статистических изданиях*. К наиболее известным из них относятся:

- издания ООН – Статистический ежегодник (*Statistical Yearbook*) и Ежемесячный статистический бюллетень (*Monthly Bulletin of Statistics*);
- издания Всемирного банка – Мировые социально-экономические показатели (*World Development Indicators*) и Атлас Всемирного банка (*World Bank Atlas*);
- издания Международного валютного фонда (МВФ) – Международная финансовая статистики (*International Financial Statistics*);
- издания Всемирной торговой организации (ВТО) – Ежегодные доклады (*WTO Annual Report*).

Статистику по развитым странам публикует Организация по экономическому сотрудничеству и развитию (сейчас в ОЭСР входят 30 стран Америки, Европы, Азии и Австралия с Новой Зеландией). Среди ряда ее изданий можно выделить ежемесячник



ОЭСР по Основным экономическим показателям (*Main Economic Indicators*).

#### 4. Современные тенденции развития мирового хозяйства

Характерными особенностями современного периода считаются следующие.

1. Углубление *интернационализации* хозяйственной жизни, т.е. участия отдельных стран в мировой экономике. Показателями интернационализации считаются экспортная квота (отношение экспорта к ВВП страны), импортная квота (отношение импорта к ВВП), а также внешнеторговая квота (сумма экспорта и импорта к ВВП).

Внешнеторговая товарная квота (*trade in merchandise*) в США составляет 22,5% (2006 г.), Японии – 28,1%, а, например, в ведущих европейских странах Франции и Германии – 45,6% и 69,8% соответственно, что свидетельствует о большей степени открытости и интегрированности европейской экономики (ЕС), по сравнению со своими заокеанскими конкурентами. В России, специализирующейся на экспорте энергоресурсов, этот показатель составил 47,5%, а Украине, экспортирующей главным образом промышленную продукцию низкой степени переработки (прежде всего черные металлы), – 78,3%.

2. Дальнейшее развитие *транснационализации*. В настоящее время ТНК – главный двигатель интернационализации, – по разным оценкам, контролируют от 20 до 25% мирового ВВП, а на торговлю между родительскими компаниями и их зарубежными филиалами приходится около  $\frac{1}{3}$  мировой торговли.

3. Внешнеэкономическая *либерализация* – уменьшение степени государственного регулирования внешнеэкономической хозяйственной деятельности. Она проявляется в:

- снижении таможенных пошлин, которые в развитых странах после Второй мировой войны уменьшились в несколько раз (сейчас средневзвешенное значение ставок на импортные товары в ЕС составляет около 7%, в то время как в конце 40-х годов XX века в ведущих странах Запада он достигал более 15%);

- постепенном устранении препятствий на пути ввоза и вывоза капиталов (прежде всего в развитых странах, поскольку мно-

гие развивающиеся страны и государства с переходной экономикой вынуждены использовать для защиты неконкурентных на мировом рынке отраслей методы внешнеэкономического протекционизма).

4. *Глобализация* – превращение мирового хозяйства благодаря интернационализации, транснационализации и либерализации в единый рынок товаров, услуг и факторов производства (труда, капиталов, знаний). Глобализация, с одной стороны, усиливает международную конкуренцию и, делая ее обычным явлением на внутренних рынках, способствует повышению эффективности использования ограниченных ресурсов и мировой экономики в целом.

Однако, с другой стороны, глобализация приводит к ослаблению национальных государств и сокращению их суверенитета. Она грозит девальвацией института государства как такового, который традиционно служил системообразующей организационной структурой мировой экономики. Она может также приводить к гибели или деградации национальных компаний многих стран, углубляя неравенство в распределении доходов в мире и создавая новые очаги политической и социально-экономической напряженности. Во-первых, это происходит из-за того, что современные государства делегируют всё больше полномочий влиятельным международным организациям, таким как ООН, ВТО, НАТО, МВФ

и т.д. Во-вторых, за счёт сокращения государственного вмешательства в экономику и снижения налогов увеличивается политическое влияние предприятий (особенно ТНК). Из-за более лёгкой миграции людей и свободного перемещения капиталов за границу также уменьшается власть государств по отношению к своим гражданам.

5. *Регионализация и интеграция*, – которые могут рассматриваться как средство защиты от глобализации.

*Регионализация* в международном контексте проявляется в тяготении внешнеэкономической деятельности прежде всего к соседним странам, обладающим близостью культур. С позиций отдельно взятой экономики регионализация – это процесс перераспределения властных компетенций, передачи функций и финансовых ресурсов с национального на региональный уровень. Причем

регионализация становится характерной не только для государств с федеративной формой устройства, но и для унитарных государств, а также для целых континентов и частей света. Наглядным примером регионализации является ЕС, где естественное развитие процесса регионализации привело к выработке концепции "Европы регионов", отражающей возросшее значение регионов и имеющей целью определить их особое место в ЕС.

Регионализация, в свою очередь, формирует естественную базу для интеграции.

*Интеграция* – срастание экономики соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе глубоких и устойчивых связей между их предприятиями и гражданами.

**Наиболее крупными интеграционными объединениями мира, оказывающими наибольшее влияние на страны и регионы, в настоящее время являются следующие:**

*Европейский Союз (ЕС)* – объединение 27 европейских стран, берущее свое начало с 60-х годов XX века и достигшее высшей формы в развитии с 90-х годов ЕС является уникальным образованием: он сочетает признаки международной организации и государства, однако формально не является ни тем, ни другим. Главным новшеством, связанным с созданием ЕС, по сравнению с другими международными образованиями, является то, что члены Союза отказались от определённой части национального суверенитета ради создания политического объединения с единой структурой. ЕС предусматривает единое гражданство (параллельно с национальным гражданством), единую внешнюю политику, увязку внутренних политик, сближение юридических систем, формирование экономического и валютного союза.

*Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА)* – между США, Канадой и Мексикой. Организация была создана в 1994 г. как отчасти ответ на набиравшую обороты европейскую интеграцию. Основной целью НАФТА явилось снятие барьеров на торговлю товарами между странами-участницами. В результате такого объединения США и Канада перенесли трудоемкие, материалоемкие и экологически дорогостоящие производства в Мексику, что позволило снизить издержки производства, повысить конкурентоспособность товаров и увеличить их экспорт.

Мексика от такого союза получила новые рабочие места и приток иностранных инвестиций.

*Южноамериканский общий рынок (МЕРКОСУР)* – организация созданная в 1991 г. в составе Аргентины, Бразилии, Парагвая, Уругвая и Венесуэлы (присоединилась позднее), предусматривающий для всех участников единый внешний таможенный тариф на продукцию, ввозимую из третьих стран, свободное движение капитала и рабочей силы, координацию внутренней политики. МЕРКОСУР объединяет 250 млн. человек и более 75% совокупного ВВП континента.

*Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН)* – организация стран, расположенных в Юго-Восточной Азии. Создана в 1967 г. и включает Индонезию, Малайзию, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Бруней, Вьетнам и др. страны Азии. Ее целями являются: ускорение экономического роста, социального прогресса и культурного развития, установление мира и стабильности в регионе. Население стран-членов АСЕАН составляет около 0,5 млрд. человек, общая площадь 4,5 млн. км<sup>2</sup>, их совокупный ВВП достигает более 700 млрд. долл.

*Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС)* – организация, функционирующая с 1989 г. и включающая 19 стран Азиатско-Тихоокеанского региона (в т. ч. США, Канаду, Австралию, Россию, Малайзию, Японию, Филиппины и др.) и две территории (Гонконг и Тайвань). И хотя АТЭС формально имеет консультативный статус, но в его рамках вырабатываются региональные правила ведения торговли, инвестиционной и финансовой деятельности. Главной целью организации является обеспечение режима свободной открытой торговли. На долю АТЭС приходится свыше 57% мирового ВВП и 48% объёма мировой торговли (2007 г.).

*Содружество Независимых Государств (СНГ)* – межгосударственное объединение большинства бывших союзных республик СССР (кроме Прибалтики), возникшее в 1991 г. сразу после распада СССР. Объективными предпосылками создания союза послужило развитие экономики СССР как единого хозяйственного комплекса. Целями СНГ являются всестороннее развитие государств-членов в рамках общего экономического пространства, межгосударственной кооперации и интеграции, а также сотрудни-

чество в политической, экономической и др. областях. Наиболее тесная интеграция между членами СНГ в настоящее время идёт между Россией, Белоруссией и Казахстаном.

О значении некоторых вышеуказанных интеграционных объединений для мирохозяйственной системы, ее целостности, устойчивости динамики свидетельствует то, что на долю только трех из них – ЕС, НАФТА и АТЭС – приходится 79% мирового ВВП, 75% мирового экспорта (табл. 2). В целом темпы роста таких группировок примерно в 1,5 раза выше по сравнению с большинством других интегрирующихся государств и темпами роста мирового ВВП. Кроме того, следует отметить, что эти показатели приведены без учета происшедшего расширения ЕС в 2004 г. и возрастания роли Китая не только в АТЭС, но и во всем мире.

Таблица 2

Удельный вес некоторых ведущих региональных объединений в мировых экономических показателях (2000 г.),%

Показатели	НАФТА	ЕС	АТЭС	СНГ
Население	5	7	34	5
ВВП (по ППС)	26	24	29	3
Государственные расходы	21	40	21	1,5
Экспорт	17	43	25	2
Потребление энергии	30	18	17	12
Инвестиции	19	19	36	3

Что касается **международных экономических организаций, оказывающих наибольшее влияние на развитие стран и регионов**, то выделяют следующие.

1. Межгосударственные универсальные организации, цель и предмет деятельности которых представляет интерес для всех государств мира. Прежде всего сюда входит вся система Организации Объединенных Наций (ООН) и его специализированные учреждения, являющиеся самостоятельными международными экономическими организациями: Международный валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Всемирная торговая организация (ВТО) и т. д.

2. Межгосударственные организации регионального и межрегионального характера для решения экономических и финансовых вопросов. Сюда относится Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) и объединяющая наиболее развитые страны различных регионов мира Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

3. С конца XX века большое влияние на все мировое сообщество начали оказывать полужформальные объединения, к наиболее влиятельным из числа которых относятся:

*G7*, или "*Большая семёрка*", включающая страны-лидеры: США, Японию, ФРГ, Великобританию, Францию, Италию и Канаду, от которых во многом зависит вся мировая экономика. В последние годы в связи с растущей экономической мощью России она вошла в число "главных промышленно развитых демократий", преобразовав ее в *G8* – "*Большую восьмёрку*".

*БРИК* – аббревиатура от названия Бразилии, России, Индии и Китая.



*Саммит глав государств группы БРИК  
(2009 г., Екатеринбург, РФ)*

Члены БРИК характеризуются как наиболее быстро развивающиеся крупные страны (последовательность букв в слове определяется не только благозвучием, но и тем, что само слово в английской транскрипции BRIC очень похоже на английское слово *brick* – "кирпич", таким образом, данный термин используется в качестве обозначения группы стран, за счёт роста которых во многом будет обеспечиваться будущий рост мировой экономики и фондовых рынков в частности). Выгодное положение этим странам обеспечивает наличие в них большого количества важных для мировой экономики ресурсов: Бразилия богата сельскохозяйственной продукцией, Россия – минеральными ресурсами, Индия – дешёвыми интеллектуальными ресурсами, Китай – дешёвыми трудовыми ресурсами. По мнению многих аналитиков, к 2050 г. суммарно экономики этих четырёх стран по размеру превысят суммарный размер экономик самых богатых стран мира (Большой семёрки). В конечном итоге, прогнозируется, что значительные размеры экономик этих стран в будущем позволят им трансформировать экономический рост в политическое влияние, что приведёт к формированию новой экономической элиты и снизит влияние нынешнего "золотого миллиарда" – населения развитых стран с высоким уровнем жизни (США, Канады, Австралии, Западной Европы, Японии, Израиля).

*ШОС (Шанхайская организация сотрудничества)* – региональная международная организация, основанная в 2001 г. Китаем, Россией, Казахстаном, Таджикистаном, Киргизией и Узбекистаном. Общая территория входящих в ШОС стран составляет 30 млн. км<sup>2</sup>, то есть 60% территории Евразии. Её совокупный демографический потенциал – четвёртая часть населения планеты, а экономический потенциал включает самую мощную после США китайскую экономику.

Главными задачами организации являются: развитие экономического сотрудничества, энергетического партнерства, борьба с терроризмом, наркотрафиком и др. Для России и Китая это возможность объединить усилия и потенциалы центральноазиатских государств для сдерживания возможной экспансии других мировых центров силы и влияния в Центральной Азии. В 2003 г. была подписана Программа многостороннего торгово-экономического

сотрудничества на 20 лет. В качестве долгосрочной цели предусматривается создание в ШОС зоны свободной торговли (рис. 1).



Рис. 1. ШОС на политической карте мира

4. Также значительное влияние на экономическое развитие стран и регионов оказывают международные организации, функционирующие в отдельных сегментах рынка (например, ОПЕК) и специализированные организации (МАГАТЭ и т. д.).

Вопросы для самоконтроля

1. В чем состоит актуальность изучения данного курса?
2. Какие этапы развития мирового хозяйства?
3. Охарактеризуйте отраслевую структуру современного мирового хозяйства и ее особенности по различным группам стран.



4. Назовите основные показатели развития национальной экономики.
5. Назовите и охарактеризуйте основные особенности развития мирового хозяйства на современном этапе.
6. Какие интеграционные объединения мира Вы знаете и какова их роль в развитии отдельных регионов?
7. Какие международные экономические организации Вы знаете? Каковы цели их создания?

#### Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 29-420.
2. Малкова И.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. – ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С. 3-15, 43-61.
3. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 11-136.
4. Мировая экономика. Экономика зарубежных стран / Под ред. В.П. Колесова и М.Н. Осьмовой. – М.: Флинта, 2001. – 480 с.
5. Болотин Б. Мировая экономика за 100 лет // МЭиМО. – 2001. – № 9. – С. 90-114.
6. Мировая экономика в XX веке: потрясающие достижения и серьезные проблемы (Глава V доклада МВФ "Обзор мировой экономики") // МЭиМО. – 2001. – № 1. – С. 3-15.
7. Обоснованный прогноз мирового развития // МЭиМО. – 2007. – №11. – С. 107-110.
8. Рост мирового неравенства в экономике: 1960-2005 годы // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2007. – №1. – С. 12-23.
9. Шишков Ю. Регионализация и глобализация мировой экономики: альтернатива или взаимодополнение? // МЭиМО. – 2008. – №8. – С. 3-20.
10. World Development Indicators Database. – [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org).
11. Country Statistics, Charts, and Maps. – <http://www.indexmundi.com>.

## ТЕМА 2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТИПОЛОГИЯ СТРАН МИРА И ОСНОВНЫЕ МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

1. Экономическая типология стран мира.
2. Основные модели экономических систем стран мира.

### 1. Экономическая типология стран мира

Существует несколько подходов к экономической типологии стран мира (рис. 2). Типология – это классификация, представляющая соотношения между разными типами предметов, явлений внутри системы.

**Страны мира обычно классифицируют по:**

- региональному признаку;
- уровню доходов на душу населения (с высокими доходами; выше средних; ниже средних; низкими);
- стадиям развития (доиндустриальное или аграрное, индустриальное и постиндустриальное общество);
- комбинации признаков: развитые, развивающиеся и страны с переходной экономикой.

Наиболее простой тип типологии – **по региональному признаку**. Под регионом (от лат. *regio, regionis* – область, округ) в данном случае понимают определенную историко-географическую область, которая, объединяя территории ряда стран, имеет определенные границы и характеризуется схожими природными, историческими, социально-культурными и хозяйственными особенностями. При таком подходе на глобальном (мировом) уровне обычно выделяют континенты – Азию, Америку, Африку, Европу, Австралию и Океанию. При дальнейшей дифференциации, например, Европа подразделяется на Западную, Северную, Южную, Центральную и Восточную.

Типология **по уровню доходов на душу населения** требует их корректного соизмерения (в общей для всех стран денежной единице). Для этого, как уже отмечалось, можно использовать или текущие обменные курсы национальных валют к доллару, или ППС. Например, в соответствии с известной типологией Всемир-

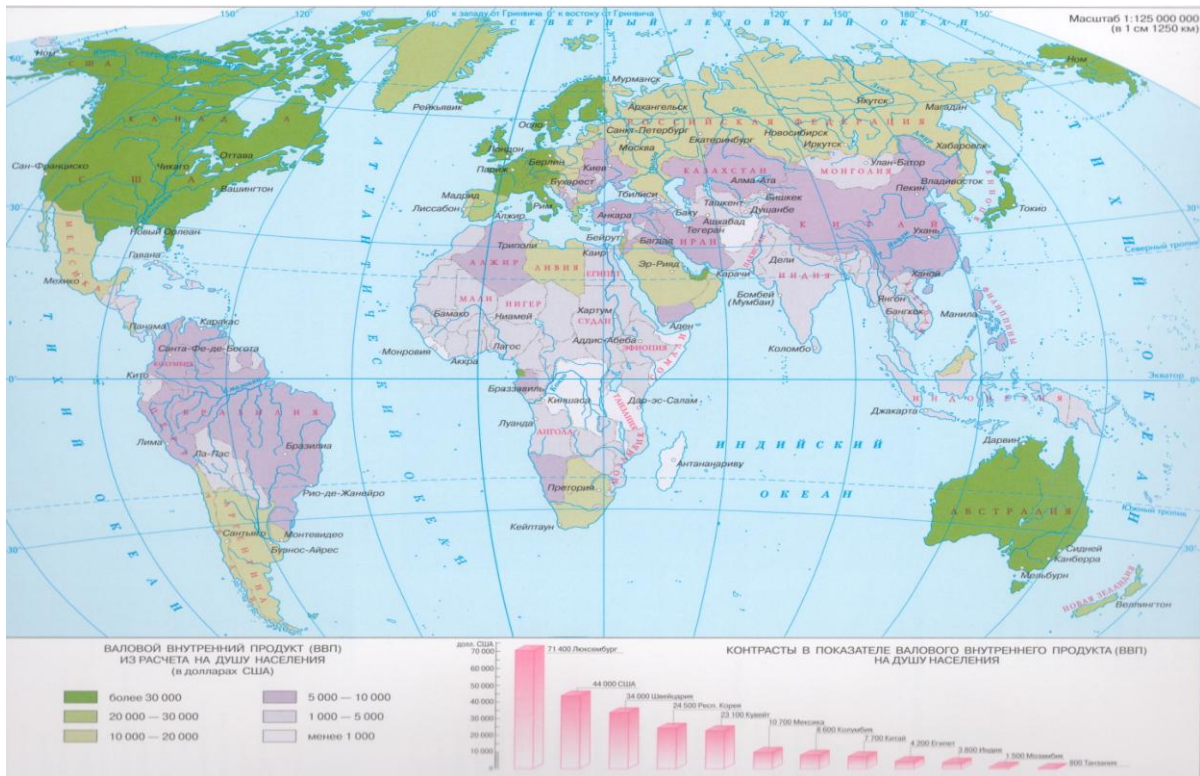


Рис. 2. Экономическая карта мира

ного банка, основанной на текущем обменном курсе, все страны мира по критерию валового национального дохода – ВНД (*Gross National Income – GNI*) подразделены на следующие группы (2007 г.):

- страны с низкими доходами – 975 долл. и менее;
- страны с доходами ниже средних – от 976 до 3 855 долл.;
- страны с доходами выше средних – от 3856 до 11 905 долл.;

- страны с высокими доходами – 11 906 долл. и более.

Согласно этой классификации Украина относится к странам с доходами ниже средних (2560 долл.) и занимает 126 место в мире из 208 (по данным за 2007 г.), а, например, Российская Федерация – к странам с доходами выше средних (7530 долл. и 79 место).

Однако по показателю ВНД, исходя из паритета покупательной способности, Украина занимает уже 113 место в мире, 6810 долл. на душу населения) (Российская Федерация – 73 место, 14330 долл.). Помимо доходов на душу населения для классификации стран важное значение имеет *стадия развития страны*. В глобальном масштабе широко известна теория трехстадийности: аграрная волна – индустриальная волна – постиндустриальная волна.

Для *аграрных (доиндустриальных)* стран характерно, что большинство населения занято производством продовольствия, в структуре ВВП преобладает первичный сектор (сельское и лесное хозяйство, охота и рыболовство), национальный доход используется преимущественно непроизводительно (на потребление), политическая власть принадлежит земельным собственникам или центральному правительству. Главный экономический ресурс составляют природные ресурсы. Это характерно прежде всего для наиболее бедных стран Африки, Азии, Латинской Америки. Отраслевая структура экономики этой группы стран выглядит следующим образом:

- аграрный сектор – до 40% в ВВП.
- промышленное производство – до 30% в ВВП.
- сфера услуг – до 30% в ВВП.

В *индустриальных странах*, к числу которых следует отнести и Украину, в структуре ВВП преобладает продукция вторичного сектора (промышленности и строительства). Для них характерна

урбанизация (повышение роли городов в развитии общества), высокая доля квалифицированного труда, сосредоточение руководства предприятиями в руках профессиональных управляющих – менеджеров. Главным экономическим ресурсом является капитал (реальный и денежный). Отраслевая структура экономики этой группы стран выглядит следующим образом:

- аграрный сектор – около 5% в ВВП.
- промышленное производство – до 50% в ВВП.
- сфера услуг – до 50% в ВВП.

*Постиндустриальные страны* (США, а также наиболее развитые страны Европы и Азии) характеризуются переходом экономики от производства продукции к оказанию услуг. В структуре ВВП преобладает третичный сектор (сфера услуг). Главным экономическим ресурсом являются знания и труд. Экономические отношения во многом определяются способностью вырабатывать и использовать новые знания, внедрять нововведения (инновации). Повышенное значение знаний и информации объясняет тот факт, что постиндустриальное общество часто называют информационным. Отраслевая структура экономики этой группы стран выглядит следующим образом:

- аграрный сектор – около 2% в ВВП.
- промышленное производство – до 30% в ВВП.
- сфера услуг – до 70% в ВВП.

При *комбинированном подходе* во внимание принимаются такие факторы, как уровень доходов на душу населения и социально-экономическая структура страны, а также некоторые другие вспомогательные индикаторы (степень открытости экономики, ориентация на демократические преобразования и др.). Наибольшее распространение в этой связи получила классификация ООН, согласно которой выделяются три группы стран:

*промышленно развитые* – все страны Западной Европы, США, Канада, Австралия, Новая Зеландия, Япония, Израиль (это индустриальные и постиндустриальные с высокими доходами на душу населения);

*страны с переходной экономикой* (как правило, индустриальные, но с меньшими доходами на душу населения) – бывшие социалистические государства – страны СНГ, Центральной Евро-

пы, Прибалтийские страны, а также Китай (ранее относился к группе развивающихся стран);

*развивающиеся страны*, большинство из которых когда-то были колониями, составляют наиболее многочисленную группу. Они подразделяются на подгруппы новых индустриальных стран (Бразилия, Мексика, Аргентина, Корея, Сингапур, Индия, Пакистан и др.) и наименее развитые доиндустриальные страны, прежде всего Африки (Эфиопия, Уганда, Танзания, Ангола, Сомали и др.), Азии (Афганистан, Бангладеш, Непал и др.) и Латинской Америки (Никарагуа, Гаити, Гондурас и др.).

Следует отметить, что каждая из приведенных классификаций не является совершенной, исчерпывающей или единственно правильной. Все они имеют условный характер и могут применяться в зависимости от исходных позиций наблюдателя.

Поэтому при рассмотрении национальных экономических систем в ходе изучения данного курса в дальнейшем **будет использована модификация комбинированного подхода**, сочетающая критерии уровня доходов, стадий развития и геополитической принадлежности.

**Первый блок** – экономики стран с высокими доходами (свыше 11906 долл. ВНД на душу населения по ППС) – это развитые постиндустриальные страны, которые во многом определяют главные тенденции развития мировой экономики и оказывают наибольшее влияние на мировые политические и экономические отношения:

- (1) Северной Америки (США и Канада);
- (2) Западной Европы;
- (3) Азиатско-Тихоокеанского региона (Япония и Австралия).

**Второй блок** – экономики стран с доходами выше (3856-11905 долл.) и ниже средних (976-3855 долл.) – это новые индустриальные страны, государства с переходной экономикой и развивающиеся страны, которые благодаря своему уровню развития и/или масштабам экономики оказывают существенное влияние на мировые процессы:

- (1) новые индустриальные страны Восточной и Юго-Восточной Азии (Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань и др.) и Латинской Америки (Аргентина, Бразилия, Мексика, Чили);

(2) наиболее развитые страны Африки (ЮАР) и Ближнего Востока (Израиль, страны Нефтяного пояса);

(3) страны Центральной и Восточной Европы (Польша, Венгрия, Чехия и др.) и бывшего СССР (Россия, Беларусь, Казахстан и др.);

(4) развивающиеся страны Восточной (Китай) и Южной Азии (Индия).

**Третий блок** – экономики стран с низкими доходами (975 долл. и менее) – беднейшие аграрные, наименее влиятельные страны Африки, Азии и Латинской Америки.

## 2. Основные модели экономических систем стран мира

Комбинируемая экономическая типология стран мира основана в большей степени на сравнении *результатов*, которых они достигли по итогам своего развития. Модели экономических систем стран мира, в отличие от неё, характеризуют не результаты, а *способы развития стран*, его обобщенные образцы, то, как развитие происходит, какие социально-экономические механизмы для этого используются.

В последние десятилетия в экономической литературе активно ведутся дискуссии о преимуществах "китайской", "шведской", "японской" и др. моделей экономических систем. Поэтому возникает очевидная потребность в разработке их классификации, выявлении общих признаков и закономерных связей между ними.

При рассмотрении типов моделей экономических систем часто противопоставляют "либерализм" и "дирижизм" (или "активизм") – в зависимости от роли государства в хозяйственной системе. И хотя роль государства как института, корректирующего автономное функционирование хозяйственного механизма (либеральная роль) либо замещающего его в выполнении некоторых существенных для экономики функций (дирижерская роль), является важным фактором развития, но самого по себе противопоставления современного либерализма и дирижизма явно недостаточно для правильного понимания эволюции и многообразия моделей экономических систем. Очевидно, что проблему следует анализировать с позиций более длительной исторической перспек-

тивы с учетом географических, природных, политических, социальных, культурных и иных факторов.

Если рассматривать новое время (с конца XV – начала XVI века, т.е. последние приблизительно 500 лет), то **по геополитическому критерию** различают несколько типов развития общества, материальной и духовной культуры (так называемых цивилизаций): африканскую, латиноамериканскую, западную, православную, исламскую, индуистскую, синскую (китайскую), японскую. Каждому из них соответствуют особые экономические модели, передающие по наследству через пространство и время свои наиболее удачные черты. Историческое разнообразие таких моделей очень велико. Если же постараться выявить некое родовое единство, то, сильно упрощая ситуацию можно выделить два основных типа геополитических моделей экономических систем:

(а) восточноазиатский – преимущественно территориально интенсивный, трудоемкий и энергосберегающий;

(б) западноевропейский – преимущественно территориально экспансивный, капитал- и энергоемкий.

Восточноазиатская модель преобладала в исторический период с XVI до примерно середины XIX века. Она получила развитие прежде всего в Китае и Японии, суммарный ВВП которых в XVI-XVIII веках многократно превышал суммарный ВВП таких западных стран, как Великобритания и США (ставшими лидерами соответственно в XIX и XX веках). Освобождение крестьян в XVII веке от кабальной зависимости, внедрение семейного фермерства, рост народонаселения при растущем дефиците земли – все эти факторы, вместе взятые, способствовали формированию в этих странах такого типа производства, который чрезвычайно зависел от инвестиций в человека. Крестьянам приходилось работать все больше и больше, но зато их труд приносил хорошие плоды, в результате чего исторически сложилась особая трудовая этика (что получило название "революции прилежания"). Территориальная экспансия не была условием успешного развития восточноазиатской экономической модели. Акцент делался не на захвате новых жизненных пространств, а лучшем использовании внутренних ресурсов. Но, не принимая активного участия в гонке вооружений, Восточная Азия оказалась уязвимой перед военным натиском ев-



роейских государств, прилагающих большие усилия к расширению своих территорий.

Примерно с середины XIX по конец XX века восточноазиатский тип экономических систем был сильно потеснен западноевропейским, и только в последнее время (конец XX – начало XXI века) он начал опять выходить на передовые позиции в мире.

Западноевропейский путь капитализма – *от итальянских городов-государств и буржуазной голландской республики*, впервые создавшей мировую торговлю и колониальную систему в отдельных районах Африки и Азии, *через национальное индустриальное островное государства Британию*, которая стала центром империи, опутавшей своими сетями весь морской и континентальный мир, *к новой постиндустриальной суперимперии – США*, "острову" размером с континент, – которая распространила свои национальные интересы на весь мир, используя для этого, помимо экономических аргументов, силовое давление посредством беспрецедентной в человеческой истории империи военных баз. Особенность западноевропейского пути – сочетание капитализма, индустриализма и милитаризма. Поскольку капитал время от времени накапливается в больших размерах, чем может усвоить данная территория, постольку капитализм требует вовлечения в систему накопления всё новых и новых пространств. При этом, как отмечает известный американский социолог и экономист Джованни Арриги, "... успех Запада, пошедшего путем материального процветания, промышленной революции, строился на лишении большей части населения Земли доступа к природным и человеческим ресурсам, необходимым для получения прибыли, а не только для того, чтобы взвалить на себя тяготы глобальной индустриализации".<sup>1</sup>

В последнее время (конец XX – начало XXI века) западноевропейский тип экономических систем постепенно теряет свои позиции в мире.

По критерию *способа формирования и использования национального богатства* можно условно выделить модели экономических систем, ориентированные на:

---

<sup>1</sup> Арриги Дж. Адам Смит в Пекине: Что получил в наследие XXI век / Пер. с англ. Т.Б. Менская. – М.: Ин-т общественного проектирования, 2009. – С. 425.

(а) природные богатства (природный капитал);

(б) рукотворные богатства (созданный трудом человека материальный и нематериальный капитал).

При оценке национального богатства часто акцент делается прежде всего на физическом капитале, созданном трудом людей: зданиях, сооружениях (включая объекты инфраструктуры), машинах и оборудовании. Однако если говорить о более полном исчислении богатства, то в него следует также включать:

- природный капитал (невозобновляемые природные ресурсы, т.е. сокращающиеся по мере их использования, например нефть, и возобновляемые природные ресурсы, например ресурсы биосферы);

- нематериальный капитал, включающий непосредственно труд (расходы на оплату труда), человеческий капитал (запас человеческих знаний и навыков), социальный капитал (уровень межличностного доверия, характер социальных взаимодействий в обществе) и качество институтов (формальных и неформальных норм поведения с механизмами принуждения к их выполнению).

Причина, по которой природному и нематериальному капиталу обычно уделяют меньше внимания, заключается в сложности их количественной оценки.

Оценки общего богатства по странам мира свидетельствуют, что способ его использования действительно имеет важное значение. Так, модели экономических систем наиболее развитых стран в большей мере основаны на приумножении и последующем использовании рукотворных богатств, прежде всего нематериального капитала, который достигает более 80% в структуре их национального богатства (рис. 3), а модели наименее развитых – на использовании природных богатств, прежде всего земель сельскохозяйственного назначения.

Это, однако, не означает, что природные ресурсы не имеют большого значения для сбалансированного развития страны. Напротив, страны с высокими доходами (по классификации Всемирного банка) обладают природными богатствами в расчете на душу населения в размере 9,5 тыс. долл., а бедные – только 2,1 тыс. долл. (за исключением стран-экспортеров нефти). При этом в развитых странах полезные ископаемые составляют 3,8 тыс. долл./чел. (40% их природного капитала), а в бедных странах –

только 0,5 тыс. долл./чел. (23% их природного капитала), а около 70% природного капитала бедных стран (исключая экспортеров нефти) составляют пахотные земли и пастбища.

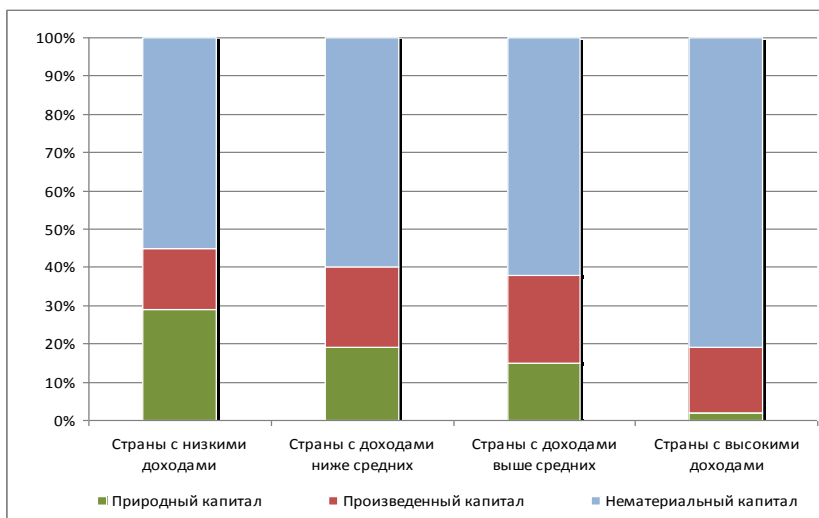


Рис. 3. Структура национального богатства по группам стран мира (2000 г.)<sup>1</sup>

*По критерию отношения непосредственных производителей к средствам производства* можно выделить модели экономических систем, в которых:

(а) непосредственные производители имеют контроль над средствами производства (в том числе над природными ресурсами);

(б) непосредственные производители такого контроля в своей массе лишены, а поэтому вынуждены продавать свою рабочую силу организаторам производства, подчиняться выдвигаемым с их стороны требованиям.

<sup>1</sup> Составлено по: Where is the Wealth of Nations? Measuring Capital for the 21st Century. – Washington, D.C.: The World Bank, The International Bank for Reconstruction and Development, 2006. – P. 26.

Закрепление права контроля над экономическими ресурсами за отдельными людьми, их группами или обществом в целом связано с понятием собственности. Обычно различают два противоположных вида собственности: частную и общественную. Считается, что частная собственность на средства производства лишает непосредственных товаропроизводителей контроля над ними, а общественная – нет. Хотя это несколько упрощенный подход (частная собственность может быть собственностью человека, который трудится сам, а общественная собственность может быть узурпирована чиновниками, от имени общества распоряжающимися средствами производства), но в целом он дает правильные ориентиры для определения типа отношений непосредственных производителей к экономическим ресурсам.

Средства производства можно подразделить на созданные природой (природные ресурсы или природный капитал) и созданные человеком (рукотворный материальный и нематериальный капитал).

Природные ресурсы обычно считаются общенародным достоянием. Такое положение имеет давние философские корни. Как писал К. Маркс: "Даже целое общество, нация, и даже все общества, взятые вместе, не есть собственники земли. Они лишь ее владельцы, пользующиеся ею, и, как *boni patres familias*<sup>1</sup>, они должны оставить ее улучшенной последующим поколениям".<sup>2</sup> Поэтому в большинстве стран, где конституции специально устанавливают отношение к природным ресурсам, собственность на них принадлежит государству-суверену, или, как обычно выражаются, – "народу" ("*the people*").

Что касается собственности на рукотворные средства производства, то в рыночной экономике она обычно является частной.

Переворот в этом отношении совершила Октябрьская социалистическая революция 1917 г. в России. Она создала первый прецедент в новое время, когда бóльшая часть средств производства

---

<sup>1</sup> "Boni patres familias" – добрые отцы семейств (лат.).

<sup>2</sup> К. Маркс. Капитал: критика политической экономии. Т. 3. Книга III: Процесс капиталистического производства, взятый в целом / Маркс К., Энгельс Ф. Соч., 2-е изд. – Т. 25. Часть 2. – М.: Гос. изд-во полит. литературы, 1962. – С. 337.

была передана в собственность организованного общества и частная собственность заменена общественной в форме государственной. Впоследствии под влиянием Октябрьской революции аналогичные преобразования произошли еще в ряде стран Европы, Азии и Латинской Америки, которые вместе составили в XX веке мировую социалистическую систему.

Успехи социализма после окончания Второй мировой войны побудили многие капиталистические западноевропейские государства национализировать часть промышленности, транспорта, связи, банков и т.д. (например, во Франции в собственность государства перешли предприятия угольной промышленности, авиадвигательные заводы, предприятия по производству электроэнергии и газа, в Великобритании – угольные предприятия, часть металлургических предприятий, энергетическая и газовая промышленность, предприятия связи, железнодорожный транспорт, почти весь воздушный, частично речной и автомобильный).

Позднее, вследствие кризиса кейнсианских механизмов государственного регулирования капиталистической экономики и неоконсервативной революции 1980-х годов во многих западных странах прокатилась волна реприватизации (т.е. приватизации ранее национализированной частной собственности). Но даже на родине европейского неоконсерватизма – Великобритании, несмотря на проведенную в середине 1980-х годов реприватизацию объектов ряда отраслей (угольной промышленности, энергетики, железнодорожного транспорта), государственный сектор все еще продолжает играть заметную роль в отдельных хозяйственных сферах.

Кризис централизованной плановой экономики, основанной на государственной собственности, наиболее остро проявившийся к концу 80-х годов XX века, привел к распаду мировой социалистической системы и переходу многих бывших социалистических стран на путь капиталистического рыночного хозяйства и приватизации большей части средств производства. Теперь в этих странах формы собственности, предполагающие контроль непосредственных производителей над средствами производства, занимают меньшую часть экономики (например, в РФ в последние годы в государственной и муниципальной собственности находится около 10% предприятий и организаций). Однако, например, в социалистическом Китае (согласно Конституции КНР – это социалистиче-

ское государство демократической диктатуры народа), который нашел собственный путь постепенных рыночных преобразований и уже имеет в мире второй по размерам ВВП (см. табл. 1), главное природное богатство и средство производства – земля – по-прежнему остается в собственности государства и не может быть объектом купли-продажи.

Последняя волна национализации средств производства прокатилась в период очередного финансово-экономического кризиса капитализма 2008-2009 гг. В большей степени она затронула коммерческие банки, которые сильнее других предприятий пострадали от кризиса. Рекордсменом в этом отношении стала Исландия, где в 2009 г. были национализированы сразу три финансовых учреждения, включая крупнейший банк страны (Kaupthing Bank). Национализация банков – полная или частичная (посредством приобретений крупных пакетов акций) – прошла также в Великобритании, Германии, Бельгии, Нидерландах, Люксембурге и некоторых других странах.

В целом же экономическая история свидетельствует, что ни одна из форм собственности не имеет безоговорочных преимуществ. Многое зависит от конкретно-исторических условий, в которых осуществляется контроль над экономическими ресурсами. Поэтому в наиболее успешных развитых странах, как правило, практикуются такие комбинации форм собственности, которые лучше всего подходят к местным условиям.

***Институционально-координационный критерий*** характеризует, кем и как осуществляется координация хозяйственной деятельности обособленных производителей товаров и услуг в экономике. Для этого могут использоваться два основных механизма: децентрализованный рыночный и централизованный плановый. Соответственно можно выделить и два основных полюсных типа моделей экономических систем:

- (а) основанные на рыночном ценообразовании;
- (б) основанные на централизованном планировании.

Рыночное ценообразование – это саморегулируемый механизм, соединяющий производителей товаров и их потребителей на основе взаимодействия спроса и предложения. Установленные таким образом цены служат сигналами того, что, как и сколько нужно производить.

Субъекты рынка, ведомые личными интересами, свободно распоряжаются принадлежащими им ресурсами, так стремясь повысить свое благосостояние. Свобода выбора ими образа действий служит основой для конкуренции, которая предполагает:

- наличие на рынке большого числа независимо действующих экономических агентов – покупателей и продавцов;
- свободный выход и вход экономических агентов на те или иные рынки;
- свободное перемещение всех видов ресурсов (материальных, финансовых, трудовых) в сферы более выгодного применения.

Для того чтобы децентрализованный рыночный механизм нормально функционировал, требуется наличие соответствующей институциональной среды – совокупности норм формальных (законов, подзаконных актов, правил) и неформальных (традиций, обычаев и т.д.), а также механизмов принуждения к их соблюдению, которые ограничивают свободу рыночных субъектов и направляют ее в определенное русло. Без такой институциональной среды, как показал опыт рыночных преобразований в бывших социалистических странах, рассчитывать на эффективную рыночную координацию хозяйственной деятельности не приходится.

Государство в моделях экономических систем, основанных на рыночном ценообразовании, устанавливает "правила игры" (предоставляет законный статус экономическим агентам, защищает права собственности, принуждает к выполнению контрактов), защищает конкуренцию, корректирует рыночные провалы методами кредитно-денежной и бюджетно-налоговой политики.

Централизованное планирование – это рукотворный, опирающийся на познание объективных экономических законов развития общества и направляемый человеком механизм соединения производителей и потребителей товаров, действующий на основе предписаний о том, что, как и сколько производить. На практике для этого создается специальный центральный государственный орган (например, в бывшем СССР – Госплан), призванный регулировать инвестиции, объемы и ассортимент производства товаров и услуг, цены продуктов, ставки заработной платы трудящихся и др.

Большая часть средств производства в централизованно регулируемом плановом хозяйстве принадлежит государству. Это

гарантирует, что государственные задания по производству продукции и оказанию услуг будут приняты к выполнению. В том случае, если в национальном хозяйстве преобладает частная форма собственности, может применяться индикативное (направляющее) планирование, которое не имеет директивного характера и оперирует такими показателями-индикаторами, как индексы изменения экономических величин, структурные пропорции (например, между отраслями), динамика учетных ставок, валютных курсов и др.

Координирующее равновесие в моделях экономических систем, основанных на рыночном ценообразовании, формируется за счет свободного взаимодействия спроса и предложения. В моделях же, основанных на централизованном планировании, для этой цели служит составление балансов народного хозяйства.

В бывшем СССР их основу составляла система натуральных материальных балансов, которая охватывала сотни основных видов продукции (по схеме "остатки продукции на начало периода + поступление ресурсов = остатки на конец периода + расходы в течение периода"), и межотраслевой баланс в натуральном и стоимостном выражении (то, что в западной экономической литературе получило название метода "*input-output*"). Важную самостоятельную роль в планировании розничного товарооборота и денежном обращении играли также баланс денежных доходов и расходов населения и другие стоимостные балансы, прежде всего баланс доходов и расходов государства (государственный бюджет).

Сравнение моделей экономических систем, использующих децентрализованный рыночный и централизованный плановый координационный механизмы, не показывает явных преимуществ одной из них. Как и в случае с формами собственности, многое зависит от того, как эти модели используются, в какой институциональной среде. Каждая из них имеет свои преимущества и недостатки. В чистом виде ни централизованное планирование, ни децентрализованное регулирование на основе рыночного ценообразования уже почти не встречаются. В современном мире преобладает смешанная экономика, основанная на взаимодействии как рыночных, так и плановых механизмов, действующих на разных уровнях национального хозяйства. Одним из примеров успешного сочетания таких механизмов служит экономика Китая, где в процессе реформ система директивного планирования не была отбро-



шена (как, например, в Украина или РФ), а трансформирована на макроуровне – в направляющий (индикативный) тип планирования и на микроуровне – в децентрализованное планирование индивидуальных хозяйств.

***По критерию роли государства в решении социально-экономических проблем, перераспределении доходов и богатства, устранении бедности*** можно выделить модели экономических систем:

- (а) либерально ориентированные;
- (б) социально ориентированные.

Либерально ориентированные модели основаны на постулате свободы личности, суждении о том, что индивидуальные свободы человека составляют правовой базис общества и экономического порядка, а государство должно быть минимальным, выполняющим защитные функции, так как только при этом условии оно может быть эффективным и морально оправданным.

По мнению сторонников экономического либерализма, в свободной рыночной экономике все транзакции (сделки, соглашения), по определению, происходят на добровольной основе, так что не только не нарушаются ничьи права, но и отпадает проблема справедливости. Однако поскольку вполне добровольное соглашение одних рыночных агентов может означать нарушение прав других, постольку необходим механизм защиты, действие которого и призвано обеспечить государство.

Что касается регулирования экономики, перераспределения доходов, выполнения государством социальных функций, то всё это считается неоправданным, поскольку требуемая от властей помощь (рабочие требуют защиты от увольнений, фермеры – высоких цен на сельскохозяйственную продукцию, неудачливые предприниматели – государственной поддержки бизнеса и т.д.) означает, по мнению сторонников либерализма, ни что иное, как оплату претензий одних людей за счет других. А поэтому любые действия государства сверх защитных функций они воспринимают как акты несправедливости и нарушение неотъемлемых прав граждан. Последние же должны требовать не преференций, а равных условий для получения возможности самостоятельно, своими усилиями обеспечить себя желаемыми благами.

Социально ориентированные модели, в отличие от либеральных, основаны на представлении о том, что не каждый человек сам по себе, а государство должно брать на себя ответственность за благосостояние граждан, гарантируя им достойный уровень жизни и необходимый набор социальных благ: обеспеченность жильем, возможность получить образование, занятость, пенсионное обеспечение и др. Для денежного покрытия таких расходов используются налоги с граждан и предприятий (обычно прогрессивные), которые поступают в распоряжение центрального правительства, органов регионального и местного самоуправления, а затем перенаправляются ими либо на финансирование общественных благ (общедоступных учреждений образования, здравоохранения, науки, культуры и т. д.), либо на выплату так называемых социальных трансфертов – помощи в денежной и натуральной формах непосредственно отдельным гражданам или же через различного рода государственные и некоммерческие организации (благотворительные, профессиональные и др.).

На практике современные социально ориентированные государства начали формироваться еще в конце XIX века. Примером может служить Германия при Бисмарке, где получила развитие система социального страхования, отдельные элементы которой были позаимствованы Австрией, Францией, Норвегией и др. В XX веке в Европе стали широко известны своей социальной направленностью скандинавские страны (Дания, Норвегия, Швеция, Финляндия). В этих государствах взимаются более высокие налоги, чем во многих других, поступления от которых используются для обеспечения высокого уровня социальной защищенности граждан.

Примером либерально ориентированных государств могут служить страны англо-саксонской группы (табл. 3).

Как следует из приведенных данных, в начальной ситуации (до государственного вмешательства) уровень бедности в странах с социально ориентированными моделями экономики был приблизительно таким же, как и в странах с либеральными моделями. Однако после государственного вмешательства ситуация становится существенно иной: средний уровень бедности в первой группе стран более чем в 2 раза ниже, чем во второй. Однако такой социальный результат иногда дается дорогой ценой. Общеизвест-

но, что высокие налоги в скандинавских странах препятствуют экономическому росту.

Таблица 3

Показатели, характеризующие усилия правительств отдельных стран мира по снижению бедности (в среднем за период 1970-1997 гг.)<sup>1</sup>

Страны	Уровень бедности* до вмешательства государства (до налогообложения и трансфертов)	Уровень бедности* после вмешательства государства (после налогообложения и трансфертов)	Процент снижения бедности
Швеция	14,8	4,8	64,5
Норвегия	12,4	4,0	67,2
Дания	17,2	4,8	71,5
Финляндия	12,1	3,4	69,1
<b>В среднем по группе</b>	<b>14,1</b>	<b>4,3</b>	<b>68,1</b>
Австралия	16,2	9,2	42,2
Великобритания	16,4	8,2	48,7
Канада	17,1	11,9	29,9
США	17,2	15,1	12,1
<b>В среднем по группе</b>	<b>16,7</b>	<b>11,1</b>	<b>33,2</b>

\*Уровень бедности – процент домохозяйств с главой семейства в возрасте от 25 до 59 лет, которые располагают доходами меньше 50% от средних доходов домохозяйств в стране.

Таким образом, если принять во внимание все перечисленные критерии – геополитический, способы формирования и использования национального богатства, отношение к средствам

<sup>1</sup> Составлено по: Moller S., Huber E., Stephens J.D., Bradley D., Nielsen F. Determinants of Relative Poverty in Advanced Capitalist Democracies // American Sociological Review, 2003, Vol. 68, No. 1. – P. 36.

производства, институционально-координационные особенности, роль государства в решении социально-экономических проблем, а также их возможные сочетания во времени и пространстве, – становится очевидным, что различных способов развития экономики очень много. И только условно можно выделить некоторые наиболее устойчивые типы.

Так, среди стран западноевропейских (по геополитическому критерию) можно выделить два наиболее распространенных типа моделей: *англосаксонский* и *континентально-европейский*.

**Англосаксонский тип** (США, Канада, Великобритания, Австралия) отличается явным преобладанием частной собственности на средства производства и рыночного координационного механизма, относительно ограниченной ролью государства в экономике, опорой на богатые природные ресурсы. Он построен на системе всемерного поощрения предпринимательской активности. Малообеспеченным группам создается приемлемый уровень жизни за счет частичных льгот и пособий. Задача достижения социального равенства здесь вообще не стоит. Этот тип предполагает массовую ориентацию на достижение личного успеха. Его недостатками считаются социальное неравенство, иногда невысокое качество общественных товаров.

**Континентально-европейский тип** отличается более активной ролью государства в экономике и более весомой долей государственной собственности на средства производства (по сравнению с англо-саксонским), сильной социальной политикой, большим использованием возможностей планового координационного механизма при явном преобладании рыночного координационного механизма. Доля государственных расходов часто достигает 50% ВВП, причем около 1/3 этих расходов обычно направляется на социальные цели, что возможно только в условиях высокого налогового бремени. К числу его недостатков относятся: иждивенческие настроения населения, меньшие темпы экономического роста.

Европейский тип неоднороден. В его рамках можно выделить три относительно самостоятельных вида.

Первый вид – *центрально-европейский*. Его представителями можно считать Германию, Францию, Австрию, Бельгию, Нидерланды, Швейцарию. Для него характерны относительно высо-

кие объемы перераспределения ВВП через бюджет (около 50%), формирование страховых фондов за счет работодателей, развитая система социального партнерства, стремление к поддержанию полной или, по крайней мере, высокой занятости.

Второй вид – *средиземноморский* – реализуется в странах Южной Европы (Италии, Испании, Греции, Португалии). Социальная политика преимущественно адресована социально уязвимым категориям граждан и не носит всеобъемлющего характера. Несмотря на относительно невысокие налоги, в средиземноморских странах сохраняется традиционно высокий (по европейским меркам) теневой сектор экономики.

Третий вид – *скандинавский* – характерен для Швеции, Дании, Норвегии, Финляндии. Он отличается наиболее активной социальной политикой, очень высокими (иногда более 50% ВВП) объемами перераспределения национального продукта через систему бюджетов, реализацией идей социальной солидарности, низким уровнем коррупции, интенсивностью технологических нововведений при относительно низких стимулах к труду.

Среди стран восточноазиатских (по геополитическому критерию) также можно выделить два наиболее распространенных типа моделей: японский и китайский.

Для **японского типа** характерны восточные ценности, определяющие формальные и неформальные правила поведения, относительно бедные природные ресурсы, преобладание частной собственности на средства производства, ориентация на научно-технические инновации, что способствует поддержанию относительно высокой конкурентоспособности продукции на мировых рынках. Препятствий имущественному расслоению не ставится. Такая модель эффективна при условии высокого уровня национального самосознания, готовности населения идти на определенные материальные жертвы ради процветания страны.

**Китайский тип**, как и японский, основан на традиционных восточных ценностях, но в отличие от последнего в большей степени опирается на местные природные ресурсы, государственную собственность на средства производства, плановый координационный механизм. Китайский тип имеет явную социальную направленность. В сфере производства преобладают трудоемкие технологии, которые создают конкурентные преимущества выпускае-

мым товарам. Похоже, что в рамках китайского типа рождается удачное сочетание плана и рынка, обеспечивающее устойчивое поступательное развитие экономики. Так ли это на самом деле, покажут события ближайших лет.

Наконец, следует указать на модели, которые находятся на стадии формирования, или на же стыке различных материальных и духовных культур, а поэтому не считаются типовыми: это **модели постсоветских стран, Индии, латиноамериканских и африканских стран**. Все они характеризуются своей институциональной спецификой, которая во многом зависит от промежуточности их положения во времени и пространстве (как, например, Россия, идущая путем трансформации планового хозяйства в рыночное и расположенная сразу в двух частях света – Европе и Азии) и определяет пути развития национальных хозяйств. Таких специфических моделей в современном мире существует большое количество и они будут далее рассмотрены при характеристике экономик отдельных стран и регионов.

#### Вопросы для самоконтроля

1. Какие типологии стран мира имеют место в экономической литературе? В каких случаях целесообразно использовать ту или иную классификацию?
2. Что такое модели экономических систем и по каким критериям их можно охарактеризовать?
3. Дайте краткую характеристику основным типам моделей экономических систем. К какому типу моделей, на Ваш взгляд, можно было бы отнести экономическую систему Украины?

#### Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 29-420.
2. Малкова И.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. – ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С. 3-15, 43-61.
3. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 11-136.
4. Арриги Д. Адам Смит в Пекине: Что получил в наследство XXI век / Пер. с англ. – М.: Ин-т общественного проектирования, 2009. – 456 с.
5. Шніцер М. Порівняння економічних систем / Пер. з англ. – К.: Основи, 1997. – 519 с.

6. Хантингтон С. Столкновение цивилизаций? // Полис. – 1994. – № 1. – С.33-48.
7. Хантингтон С. Запад уникален, но не универсален // МЭиМО. – 1997. – № 8. – С. 84-93.
8. Нестеренко А. Социальная рыночная экономика: концептуальные основы, исторический опыт, уроки для России // Вопросы экономики. – 1998. – №8. – С. 71-84.
9. Танци В. Роль государства в экономике: эволюция концепций // МЭиМО. – 1998. – № 10. – С. 51-62.
10. Болотин Б. Мировая экономика за 100 лет // МЭиМО. – 2001. – № 9. – С. 90-114.
11. Мировая экономика в XX веке: потрясающие достижения и серьезные проблемы (Глава V доклада МВФ "Обзор мировой экономики") // МЭиМО. – 2001. – № 1. – С. 3-15.
12. Экономические модели для развивающихся рынков // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2002. – №9. – С. 3-10.
13. Модели развития мировой экономики // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2007. – №10. – С. 12-24 .
14. Обоснованный прогноз мирового развития // МЭиМО. – 2007. – №11. – С. 107-110.
15. Шишков Ю. Регионализация и глобализация мировой экономики: альтернатива или взаимодополнение? // МЭиМО. – 2008. – №8. – С. 3-20.
16. Раквиашвили А. Либертарианская концепция государства: логика и мораль // Вопросы экономики. – 2009. – № 9. – С. 119-131.
17. Доклад о развитии человека 2009. Преодоление барьеров: человеческая мобильность и развитие / Пер с англ.; ПРООН – М.: Изд-во "Весь Мир", 2009. – 232 с.
18. Универсальный атлас мира / Ю.Н. Голубчиков, С.Ю. Шокарев. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2008. – 312 с.
19. World Development Indicators Database. – [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org).
20. Country Statistics, Charts, and Maps. – <http://www.indexmundi.com>.
21. Where is the Wealth of Nations? Measuring Capital for the 21st Century. – Washington, D.C.: The World Bank, The International Bank for Reconstruction and Development, 2006. – 188 p.
22. Haysom N., Kane S. Negotiating natural resources for peace: Ownership, control and wealth-sharing. – Henry Dunant Centre for Humanitarian Dialogue, 2009. – 32 p.

## ***РАЗДЕЛ 2. ЭКОНОМИКА И МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ ВЕДУЩИХ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНЫХ РАЗВИТЫХ СТРАН***

**Особенностями и отличительными чертами экономик стран с высокими доходами – свыше 11906 долл. на душу населения исходя из ППС (2007 г.) – развитых постиндустриальных и индустриальных стран являются:**

(1) высокопродуктивная рыночная экономика с развитой рыночной инфраструктурой (банками, фондовыми и товарными биржами, страховыми компаниями);

(2) благоприятная для устойчивого развития хозяйства институциональная среда – отработанное законодательство, традиции предпринимательства и законопослушания граждан;

(3) высокие макроэкономические показатели, в частности наибольшие объемы ВВП (в особенности на душу населения);

(4) высокий уровень жизни (низкая смертность, высокая обеспеченность продуктами питания, жильем, медицинскими услугами);

(5) преобладание в структуре экономики наукоемких промышленных производств и сферы услуг;

(6) относительно дорогой труд и дешевый капитал, наибольший уровень производительности труда.

Несмотря на небольшую часть в мировой численности населения (менее 15%), высокоразвитые страны производят более 50% мирового ВВП, экспортируют около 70% товаров и услуг в международной торговле.

Эти страны, и в первую очередь страны Большой семерки, занимают ключевые позиции в таких влиятельных международных организациях, как МВФ, МБ, ВТО, и прочих региональных банках и фондах.

Несомненно, историко-экономические предпосылки сыграли ключевую роль в столь сильном отрыве высокоразвитых стран от всех остальных.

Успехи были достигнуты благодаря рыночной экономике и высокой деловой активности граждан, стабильности политических систем, отлаженному законодательству, эффективному государственному регулированию, умелому использованию в националь-



ных интересах политической, экономической и военной мощи государства.

## 2.1. Экономика и модели стран Северной Америки

В Северной Америке расположены две высокоразвитые страны мира, которые занимают большую часть континента и оказывают огромное влияние на всю мирохозяйственную систему, – США и Канада (рис. 4).



Рис. 4. Политическая карта Северной Америки

### ТЕМА 3. США

1. История возникновения и общие сведения о США.
2. Экономика и ее отраслевая структура.
3. Основные тенденции социально-экономического развития.
4. Модель американской экономики.

#### 1. История возникновения и общие сведения о США

**Соединенные Штаты Америки** – государство в Северной Америке. Состоит из 50 штатов, 48 из которых расположены на материке, а 2 – удалены от основной территории (Аляска и Гавайские острова). Столица – Вашингтон. По типу политического устройства – федеративная республика.

По размеру территории и численности населения США относятся к крупнейшим странам мира.

**Территория США** составляет 9,4 млн. км<sup>2</sup> (это 4 место в мире после России, Канады и Китая).

Первые английские поселения возникли на территории современных США в 1607 г. (Виржиния) и в 1620 г. (Массачусетс). Образовавшиеся 13 новых колоний Англии потребовали представительства в британском парламенте и, не получив его, начали Войну за независимость (1775-1783). Ее результатом стало принятие 4 июля 1776 г. Декларации независимости Соединенных Штатов Америки.

Впоследствии в 1803 г. Соединенные Штаты купили у Франции долину реки Миссисипи – Луизиану, тем самым удвоив территорию страны. В результате войны с Мексикой территория США опять удвоилась за счет таких территорий, как Техас, Калифорния, Невада и др. В 1867 г. США купили у царской России Аляску. В 1898 г. захватили Гавайские острова, ставшие в 1958 г. последним 50-м штатом. Американской территорией стали также многие острова Атлантического и Тихого океана (Виргинские о-ва и т.д.)

Все эти события нашли отражение в национальном флаге США – 13 полос символизируют 13 первых колоний, а 50 звезд – штаты.

**Численность населения США** – 304 млн. человек (это 3 место в мире после Китая и Индии).

Американская нация сложилась в результате массовой иммиграции из Старого Света, привлекаемой благоприятными природными условиями, свободными землями, высокими доходами, а также политической свободой. Психология складывающейся американской нации характеризовалась духом предприимчивости, социальной активностью и готовностью к труду и лишениям.

И хотя подавляющее большинство населения страны считают себя американцами, объединенными единым языком и культурой, этнический состав страны очень пестрый. Население США по расовым признакам подразделяется на четыре большие группы: белые, африканцы, выходцы из стран Латинской Америки и Азии.

Белые составляют более 80% населения. Это преимущественно потомки выходцев из Англии, Германии, Ирландии, Шотландии, Италии, Франции. Американцы африканского происхождения (более 10% населения) являются в основном потомками рабов, завезенных с африканского континента. Латиноамериканцы занимают третье место среди населения США. В последние десятилетия растет доля выходцев из Азии. Доля коренного населения (индейцев) на превышает 1%.

Смешение рас и национальностей в США привело к синергетическому эффекту – комбинированному воздействию нескольких факторов, объединённое действие которых существенно превосходит эффект каждого отдельно взятого компонента и их суммы. Американской нации в одинаковой степени присущи дух авантюризма, предприимчивости, активности и одновременно религиозности (более 50% американцев регулярно посещают церковь), высокой значимости семейных ценностей, обязательности, что имеет большое значение для развития рыночной экономики.

Что касается **природно-ресурсного потенциала**, то США располагаются почти во всех климатических поясах с преобладанием умеренного климата, наиболее благоприятного для развития сельского хозяйства.

Также эта страна владеет запасами почти всех промышленно важных минеральных ресурсов и занимает ведущие позиции в мире по добыче угля, нефти, природного газа, урана. Значительными являются запасы меди, свинца, бокситов, золота, серебра, железа,

никеля, цинка. В последние десятилетия США осуществляют политику консервации основных запасов собственных ресурсов, в частности топливных.

## 2. Экономика и ее отраслевая структура

По уровню экономического развития США считается самой развитой страной в мире, единственной сверхдержавой. Этот экономический "остров размером с континент" сформировался не сразу и не всегда был "образцом экономической свободы и демократии", как его пытаются представить нынешние активные защитники. По мнению видного американского историка Чарльза Берда: "Вся внутренняя история империализма Соединенных Штатов была развернутым процессом территориальных захватов и оккупации ... Мигрируя на запад, американские поселенцы несли с собой кровавую резню и разрушение окружающей среды; подобно саранче, они проходили один рубеж за другим, останавливаясь лишь для того, чтобы разграбить поселения, убить или оттеснить аборигенов". И "... было заблуждением считать американцев мирными людьми; они самые жестокие люди в истории и были таковыми всегда".<sup>1</sup>

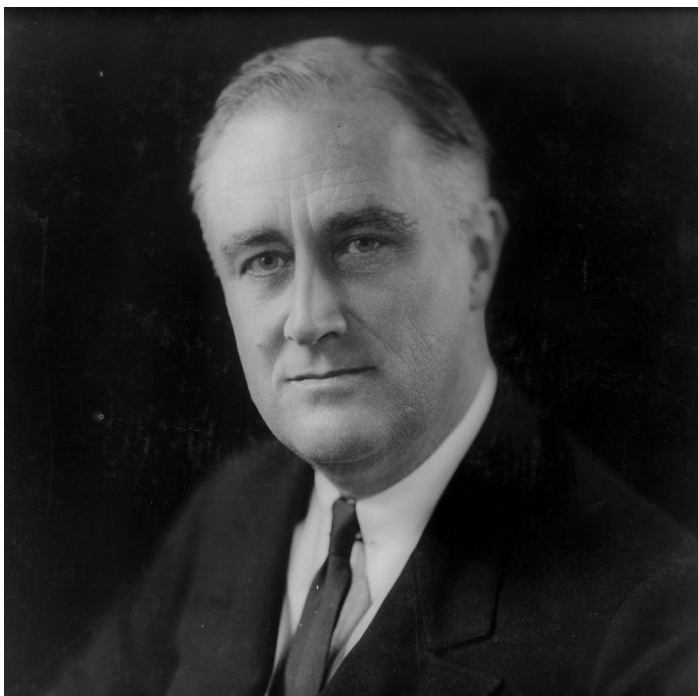
Восхождение страны к мировой гегемонии началось со времени общемирового экономического спада 1873 г., когда США начали наступление на мировой рынок. Между 1873 и 1914 гг. Америка превратилась в первую индустриальную страну мира по всем основным показателям. Вначале сталь, а потом автомобили стали ударной силой американского хозяйства.

Великая депрессия 1929-1933 гг. несколько подкосила американскую экономику, но благодаря "Новому курсу" президента США Франклина Рузвельта на ограничение рыночной стихии и усиление государственного регулирования экономики, страна начала опять возрождаться. А за годы Второй мировой войны экономический потенциал США увеличился в полтора раза.

---

<sup>1</sup> Цит. по: Арриги Д. Адам Смит в Пекине: Что получил в наследство XXI век / Пер. с англ. – М.: Ин-т общественного проектирования, 2009. – С. 277.

Поражение Германии и Японии в войне, ослабление империй Великобритании и Франции, а также распад СССР в конце XX века способствовали тому, что США стали сверхдержавой в военном и экономическом плане и распространили сферу своих интересов на весь мир.



*Франклин Делано Рузвельт (1882-1945)*

В основе гегемонии страны лежит гигантская по масштабам своего развития американская экономика. Хотя в последнее время ее развитие сталкивается с большими проблемами. Свидетельством этому стал кризис ипотечного рынка США, который перерос в мировой финансово-экономический кризис – наиболее глубокий после Великой депрессии 1929-1933 гг.

В настоящее время (2007 г.) **ВВП США** составляет 13,9 трлн. долл. (это 1 место в мире), **ВВП на душу населения** – 46,0 тыс. долл. (9 место).

На долю США приходится около 25% мировой продукции (т.е. каждый 4-й товар, производимый в мире). А бюджет страны превосходит размеры ВВП всех государств мира, вместе взятых, кроме Японии и Германии.

В XXI веке США вошли как постиндустриальная держава, в структуре хозяйства которой наблюдается явное доминирование сферы услуг. Доля ВВП, произведенного в отраслях этой сферы, достигла 76%. Свыше 20% приходится на промышленность и строительство и около 3% – на продукцию сельского хозяйства.

**В сфере услуг** преобладают финансовые и банковские услуги, телекоммуникационные, консалтинговые, информационно-сервисные и др. В эти отрасли направляется до 60% всех инвестиций в экономику.

Для **американской промышленности** характерна высокая производительность труда. Этому способствуют значительный уровень квалификации занятых и активное внедрение достижений НТП. Страна занимает первое место в мире по сумме расходов на НИОКР. Все это следует признать одним из главных факторов экономического роста США в последние десятилетия.

В современной структуре промышленного производства США ведущее место занимает машиностроение, особенно электронное, электротехническое, транспортное с акцентом на автомобилестроение и авиа- и ракетно-космическую технику.

Второе место по объему продукции в структуре промышленного производства США занимает химическая промышленность. Предприятия этой отрасли сконцентрированы в местах добычи нефти и природного газа, а также вблизи терминалов, где отгружается поступающая морем импортная нефть – на побережье Мексиканского залива и в северной части страны.

Среди развитых стран США обладают самой крупной добывающей промышленностью. Хотя при этом в данной отрасли создается не более 1-2% ВВП.

В последние годы в промышленном производстве США заметна тенденция к энерго- и ресурсосбережению. За последние 20 лет энергоемкость ВВП уменьшилась на 20-40%. При этом США потребляют электроэнергии на 23% больше, чем производят. Большое внимание уделяется замещению собственного сырья более дешевым импортным.

В аграрном секторе занято лишь менее 3% рабочей силы, но страна полностью обеспечивает себя основными продуктами питания. Основной упор в экономике делается на крупного сельхозпроизводителя – 3% крупных хозяйств дают половину сельскохозяйственной продукции США. В последние годы наметилась тенденция к сокращению числа ферм, но росту средней площади фермерских хозяйств (с 80 до 200 га). Значительное количество малых ферм убыточны, поэтому государство осуществляет политику поддержки фермеров (ежегодные дотации составляют около 13 млрд. долл.).

В целом же американские фермеры достигли самой высокой в мире производительности труда. Если один занятый в сельском хозяйстве наименее развитых стран с трудом может прокормить себя и свою семью, то в Японии один фермер может прокормить 14 человек, в Западной Европе – 19 человек, а в США фермер обеспечивает потребности в сельхозпродукции 59 человек. Этому способствуют использование сложных и высокопродуктивных машин, высокий уровень развития инфраструктуры (включая организацию транспортировки и складирования продукции), а также защита и поддержка государством сельскохозяйственного производства. Расходы на выполнение государственных программ в аграрной сфере составляют 4,5% всех расходов федерального бюджета США.

По объемам **внешней торговли** товарами и услугами США является лидером в мире.

В структуре экспорта ведущую роль занимает готовая промышленная продукция (более 50%). Наиболее динамичные статьи экспорта – машины и механизмы, потребительские товары. На втором месте по объему вывоза товаров за границу – сельхозпродукция (до 8% экспорта). США экспортируют более 60% сои, 30% хлопка и 14% риса в мире.

И конечно, американские компании занимают прочные позиции на мировых рынках услуг, в первую очередь связанных с информационными технологиями. Три четверти объема мирового рынка программного обеспечения для ЭВМ – в руках американских компаний (достаточно назвать всемирно известную компанию Microsoft).

В импорте преобладают потребительские товары и энергоносители.

Основными торговыми партнерами США являются Япония, Канада, Мексика, Германия, Республика Корея и Китай.

### 3. Основные тенденции социально-экономического развития

Поддержка свободы экономической деятельности, поощрение предпринимательской активности, защита конкуренции, ограничение монополий – таковы принципы экономической политики, проводимой государственными органами США. Эта страна традиционно считается эталоном "чистого" капитализма, образцом экономического либерализма, в котором главная экономическая функция государства – создавать равные стартовые условия всем хозяйственным агентам, препятствуя только злоупотреблениям излишней рыночной властью. Так, антимонопольная политика США является образцом для многих государств с рыночной системой хозяйства. Еще в 1890 г. здесь был принят антитрестовский закон Шермана, положивший начало нормативной базе антимонопольной политики и до сих пор остающийся основным законодательным актом США в этой сфере.

Первый глубокий кризис потряс эту модель в период Великой депрессии, когда "мыльные пузыри" рыночных цен на акции лопнули и вкладчики банков начали массовое изъятие вкладов. За три года с начала кризиса лишились работы более 13 млн. американцев, обанкротились два из пяти банков, денежная масса сократилась по номиналу более чем на 30%. Оказалось, что знаменитая "невидимая рука" А. Смита, направляющая эгоистические интересы отдельных хозяйственных агентов в русло всеобщего эффективного развития, уже не действует. Практика доказала и теоретики обосновали, что механизм рыночного саморегулирования в определенных условиях терпит аварию и уже без внешней помощи не может самостоятельно возобновить свою нормальную работу. Эпоха классического капитализма канула в лету.

Выход был найден в усилении государственного регулирования экономики и его оптимальном сочетании с рыночным саморегулированием. Основой реформ Рузвельта, получивших название "Новый курс", который, в конечном счете, вывел страну из



кризиса, стал принцип: "Бизнес не может быть выше правительства". В этот период впервые в экономической истории человечества были:

- установлены ограничения банковской деятельности (банкам было запрещено совмещать депозитные и инвестиционные функции) и спекулятивной деятельности фондовых бирж (создана Федеральная комиссия по ценным бумагам и биржам), введено государственное страхование частных банковских депозитов;

- принят ряд мер в сфере государственного регулирования промышленности и сельского хозяйства;

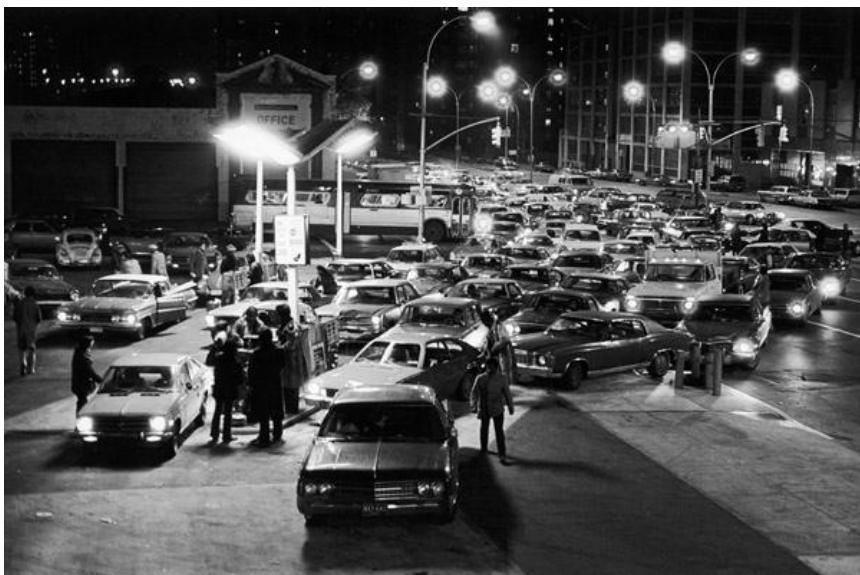
- введены пособия по безработице и пенсии по старости, а также специальные налоги для их финансирования (пенсии – за счет налогов с предпринимателей и служащих, пособия – с налогов на фонд заработной платы).

Типовая современная рыночная экономика, описанная в курсах "Экономика" и предполагающая определенное сочетание (разное – в отдельных экономических моделях) рыночного саморегулирования с государственными мерами по сглаживанию "рыночных провалов", родилась именно тогда. Скорректированные судебной практикой хозяйственные законы 30-х годов заложили основы политики государственного регулирования социально-хозяйственных отношений в США на последующие десятилетия. Теоретической основой этой политики стала экономическая концепция кейнсианства – государственного воздействия на совокупный спрос путем стимулирования государственных и частных инвестиций, сглаживания циклических колебаний производства и занятости преимущественно методами фискальной политики (через налоги и дефицит бюджета).

Переход на новый этап развития американской экономики – неолиберальную экономическую политику – произошел в начале 80-х годов. Толчком для этого перехода стал скачок мировых цен на нефть 1973-1975 гг. На пике кризиса цена галлона бензина в США выросла с 30 центов до 1,2 доллара, а очереди на бензоколонки растянулись на километры.

Произошло то, что Кейнс считал невозможным: рост инфляции и безработицы одновременно. В тот период кризис претерпела не только собственно кейнсианская теория, а вся концепция широкого участия государства в экономике, основанного на социальных

приоритетах, опирающегося на значительный государственный сектор экономики предпринимательства и высокую степень перераспределения национального дохода через бюджетную систему. Именно тогда стало очевидно, что "провалы" государства и клановый эгоизм бюрократии могут представлять для экономики не меньшую опасность, чем "провалы" свободного рынка. Теоретической базой новой экономической политики стала монетаристская концепция – теория, согласно которой количество денег в обращении является определяющим фактором развития экономики.



*Очередь на заправку в США в период нефтяного кризиса  
70-х годов*

Использование монетарных рычагов позволило заметно ослабить вмешательство государства в экономические процессы, стимулировать предпринимательскую и инвестиционную активность путем снижения налогов, сократить федеральные расходы на социальные нужды и значительно увеличить их на НИОКР. Эти мероприятия получили неофициальное название "консервативная революция" и "рейганомика" (по имени Р. Рейгана – Президента США с 1981 по 1989 г.). Использование монетаристских методов

достаточно быстро дало свои результаты, и темпы роста ВВП возросли до 3-4% в год, сократилась инфляция и безработица. В то же время "консервативная революция", включающая дерегуляцию и сокращение социальных выплат, ухудшила положение американского среднего класса, который начиная с 1945 г. фактически был движущей силой экономического роста.

"Рейганомика" действовала до конца 80-х годов и закончилась очередным спадом в американской экономике.

Сменившее консерваторов демократическое правительство Б. Клинтона несколько скорректировало курс предшественников за счет использования рецептов неокейнсианской направленности – более активной роли государства в экономике на новом уровне ее развития, некоторому увеличению налогов и росту социальных расходов. Результатом ее проведения стали относительно высокие темпы роста экономики (в том числе по причине очередного циклического подъема) и занятости при низком уровне инфляции, уменьшение суммы государственного долга и профицит бюджета.

Администрация Дж. Буша-младшего, пришедшая на смену администрации Б.Клинтона, в очередной раз направила развитие экономики США в привычное консервативное русло. В феврале 2001 г. Дж. Буш-младший представил федеральный бюджет, предусматривающий снижение налогов, увеличение ассигнований на образование и вооружённые силы. На этот же период пришлось первые признаки спада в экономике США.

Негативными последствиями такой политики стали:

- сокращение рабочих мест и рост безработицы. За период с момента возникновения рецессии в декабре 2007 г. и до начала 2009 г. число рабочих мест в США сократилось на 3,6 млн. Безработица достигла максимального уровня за последние 16 лет – 7,6%;

- колоссальный дефицит бюджета – по итогам 2009 финансового года, который заканчивается в США 30 сентября, бюджет недосчитал 1,6 трлн. долл., что более чем в три раза выше показателя 2008. г. В процентном выражении к ВВП дефицит бюджета составил 11,2% и стал самым большим после Второй мировой войны. Такая дыра обусловлена сокращением бюджетных доходов и ростом расходов в связи с экономическим спадом и финансовым

кризисом, а также из-за огромных расходов на военные операции в Ираке, Афганистане и др., стремления США играть роль мирового лидера, навязывать свои представления о лучшем политическом и социально-экономическом порядке всему остальному миру. В 2008 г. 42% мировых расходов в области обороны, или 607 млрд. долл., приходилось на США, – и это без учета расходов страны на военные действия;

- рост дефицита торгового баланса (в 2005-2007 гг. США имели ежегодный дефицит в размере более 700 млрд. долл.). И, что важно в политическом смысле, – растет отрицательное сальдо торговли с Китаем (233 млрд. долл. в 2006 г.) – страны, за которой, по оценкам аналитиков, стоит будущее лидерство в мире.



*Американские солдаты над телами иракцев, убитых на "миле смерти" (дороге между Эль-Кувейтом и Басрой) во время войны в Ираке*

Годовые темпы роста экономики США составили в период с 2002 по 2007 г. только 2,6%, что является для нее самым низким показателем с начала 80-х годов XX века (в этот же период, например, экономика Китая росла средними темпами более 10% в

год). Экономический рост США поддерживался не за счет сбережений домохозяйств, а за счет роста их задолженности под стоимость недвижимости. В конечном счете, надувание "мыльного пузыря" цен на недвижимость привело к обвалу ипотечного рынка. Это послужило толчком к началу глобального финансово-экономического кризиса, уменьшению ВВП США и сокращению всей мировой экономики в 2009 г.

#### 4. Модель американской экономики

Несмотря на вышеперечисленные проблемы, американская модель развития экономики продолжает оставаться самой успешной и конкурентоспособной. Она отличается либеральной философией ведения бизнеса, невмешательством государства в сферу компетенции частного сектора, высокой эффективностью менеджмента, в основе которого лежит приоритет индивидуальных ценностей и ориентация на быстрое принятие решений.

Хотя в США имеется большое количество небольших и средних компаний, лучше всего отвечающих принципам либеральной философии, господствующую роль в американской экономике играет большой бизнес. Подавляющая часть национального богатства США контролируется крупными корпорациями. На конец XX века семь корпоративных гигантов США имели в своем распоряжении активы на сумму более 300 млрд. долл. каждая. Американская компания "Вол-март" – крупнейшая в мире розничная сеть – ежегодно получает доходы, превышающие ВВП таких стран, как Швеция, Норвегия, Швейцария, Австрия, Украина. Список 100 крупнейших в мире ТНК также возглавляет американский супергигант – "Дженерал Электрик", – который обладает более чем 8% их суммарных иностранных активов, что почти в 3 раза больше, чем у второй в списке британской "Бритиш Петролеум".

Развитие экономики США имеет под собой прочный научно-технический фундамент. Здесь созданы благоприятные условия для занятия бизнесом и наукой, получения образования и медицинской помощи.

Несмотря на существующие очень сложные проблемы, США пока еще остаются единоличным лидером в мировой эко-

номике и, по-видимому, будут им оставаться как минимум до середины XXI столетия. Их основные конкуренты пока существенно отстают. Так, "планово-рыночная" экономика Японии, основанная на единстве государственного аппарата и крупного капитала в решении общих проблем, которая обеспечила быстрый экономический рост в 60-70-е годы, к концу XX века оказалась не такой эффективной и находилась в состоянии затяжной рецессии. Развитие экономики ЕС, как федеративного сверхгосударства тормозится противоречиями, обусловленными неравномерностями экономического развития отдельных стран-членов. Страны БРИК (Бразилия, Россия, Индия и Китай), хотя и обладают огромным ресурсным потенциалом, все еще слишком отстают от США по общему уровню развития и внедрению новых технологий.

Однако, несмотря на высокую эффективность и активную пропаганду этой модели развития, она не является универсальной и подходит далеко не всем. В США гораздо легче идти либеральным путем развития, так как это многонациональная страна, в которой национальные особенности, обычно тяготеющие над экономическими моделями развития этнически однородных стран, утрачивают свое значение. США изначально развивались как свободная страна переселенцев, ищущих надежное укрытие от произвола государства у себя на родине. Соответствующим образом формировались и американские законы, перед которыми все равны. Над американским вариантом менеджмента не довлеют (точнее, менее довлеют) клановые интересы, родственные узы, жесткий контроль со стороны государства.

И для того чтобы успешно использовать американскую модель развития, необходимо сформировать такие же институциональные условия, которые были созданы в США: приоритет и надёжная защита частной собственности, всемерное поощрение предпринимательской активности, массовая ориентация на экономический эгоизм и достижение личного успеха, мощная поддержка американского бизнеса с использованием всей политической, экономической и военной мощи государства. Насколько эта модель окажется эффективной в XXI веке и сможет ли она выстоять в соревновании с набирающими силу конкурентами (по некоторым оценкам, к 2050 г. на первые места в мире могут выйти страны БРИК), покажет время.

## Вопросы для самоконтроля

1. Определите место США в мировой экономике.
2. По каким позициям США лидируют в мировом хозяйстве?
3. Как повлияли историко-экономические факторы на развитие американской экономики и ее экономической модели?
4. Какую роль в американской экономике сыграли природные факторы?
5. Как повлияли геополитические факторы на развитие американской экономики?
6. В чем заключается особенность структуры экономики США?
7. Охарактеризуйте американское сельское хозяйство, промышленность и сферу услуг.
8. Каким образом США удалось справиться с Великой депрессией 1929-1930 гг.? Назовите основные составляющие "Нового курса" Рузвельта и поясните, почему он оказался столь успешным.
9. Какие разновидности экономической политики правительства США в XX веке можно выделить?
10. Какие факторы обеспечили рост экономики США в 90-е годы XX века?
11. В чем причина экономического кризиса 2008-2009 гг. и какую роль сыграли в нем США?
12. Какие проблемы остаются нерешенными в экономике США в настоящее время?
13. Каковы особенности экономической модели развития американской экономики? Приемлема ли эта модель для нашей страны?

## Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 421-443, 468-493.
2. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – 492 с.
3. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред. Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 57-97.
4. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990 гг.: Учеб. пособие / Под ред. проф. А.Н.Марковой. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1995. – С. 15-27, 82-91.

5. Безуглий В. В., Козинець С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С. 386-414.
6. Малкова И.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. – ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С. 122-135.
7. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
8. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ". – 2004. – 575 с.
9. Арриги Д. Адам Смит в Пекине: Что получил в наследство XXI век: Пер. с англ. – М.: Ин-т общественного проектирования, 2009. – 456 с.
10. Марцинкевич В., Кириченко Э. США // МЭиМО. – 2001. – №8. – С. 69-78.
11. США и проблемы экономического лидерства в XXI веке // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 7. – С. 11-20.
12. Волобуев В. После "клинтономики": бюджетные ориентиры Дж. Буш-мл. // МЭиМО. – 2006. – №2. – С. 89-94.
13. Перспективы развития американской экономики // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2006. – №12. – С. 20-32.
14. Гаджиев К. Демократическое и имперское начало во внешнеполитической стратегии США // МЭиМО. – 2007. – №8. – С. 31-41.
15. Иноземцев В. "Постамериканский мир": мечта дилетантов и непростая реальность // МЭиМО. – 2008. – №3. – С. 3-15.
16. Stiglitz Joseph E. Markets Can't Rule Themselves // Newsweek. – 2008. – December 31.

## ТЕМА 4. КАНАДА

1. История возникновения и общие сведения о Канаде.
2. Экономика Канады и ее отраслевая структура.
3. Особенности модели Канады и современные тенденции её социально- экономического развития.

1. История возникновения и общие сведения о Канаде

**Канада** – государство в северной части Северной Америки, одно из крупнейших и высокоразвитых в мире, член "G8", НАФТА, ОЕСР. Столица – Оттава. По типу политического устройства – федеративное демократическое государство с парламентской формой правления. Формально главой страны является королева Ве-



ликобритании, которую представляет генерал-губернатор (его полномочия носят в основном церемониальный характер).

**Территория Канады** составляет 9,97 млн. км<sup>2</sup> (это 2 место в мире после России).

По своим **природным условиям** Канада похожа на Россию. Это огромная северная страна, обширные пространства которой полностью не освоены и слабо заселены. Почти 40% территории страны занимают тундра и лесотундра. Южнее – зона тайги и смешанных лесов – главного природного богатства Канады. Всего леса покрывают более 50% территории страны (по запасам древесины она занимает 3 место в мире после России и Бразилии). Кроме того, вследствие концентрации здесь большого количества озер и рек Канада располагает значительными запасами пресной воды (15% от ее мировых запасов).

Наиболее благоприятные условия для проживания и сельскохозяйственного использования – юг и юго-восток страны (но это менее 10% территории).

Канада также располагает значительными месторождениями природного газа и урана, никеля, свинца, цинка, меди, бокситов, золота, платины.

**История основания Канады** берёт своё начало с 1530 г. Французский мореплаватель Жак Картье открыл и исследовал эту территорию. Он же объявил эти земли владениями Франции. Первым европейским поселением в Канаде была французская торговая фактория Квебек, основанная в 1608 г. Через несколько десятков лет здесь была основана Новая Франция, управляемая королевским губернатором, и параллельно – Британская компания Гудзонова залива, ставшая конкурентом французов, что послужило причиной нескольких войн. Решающей оказалась Семилетняя война (1756-1763), когда британские войска разбили французов и, взяв Монреаль, получили контроль над всей французской Канадой. После этого начался приток британцев на ее территорию.

В 1841 г. был создан Союз Канады, правительство которого окончательно разделило территорию между США и Канадой по 49 параллели. Канада стала все более отдаляться от Британии и сближаться с Соединенными Штатами.

Освоению западных территорий Канады способствовало открытие месторождений золота в Клондайке (1897), после чего начался приток в Канаду новых поселенцев со всего мира.



*Канада. Ниагарский водопад*

В настоящее время (2007 г.) **численность населения** Канады – 33 млн. человек, в основном это потомки переселенцев из Европы и США. Основные этнические группы: потомки британцев и французов – по 30% (франкоязычное население сосредоточено в Квебеке, Онтарио и Нью-Брансуике), другие выходцы из Европы – около 20%, азиаты – 5%, американские индейцы – до 3%. Здесь также проживает много украинцев – около 1 млн. человек. Почти половину населения страны составляют католики.

В Канаде два государственных языка – английский и французский. Имеют место межэтнические трения, связанные с преобладанием двух наций и использованием двух языков, а также соперничество между провинциями и территориями, что в некоторой степени затрудняет ведение бизнеса в Канаде.

## 2. Экономика Канады и ее отраслевая структура

По уровню развития экономики Канада входит в семерку крупнейших держав мира и занимает среди них последнее место.

Ее **ВВП** составляет 1,3 трлн. долл. (это 13 место в мире в 2007 г.). **ВВП на душу населения** – 38,2 тыс. долл.

Традиционно на экономику Канады оказывали влияние два главных фактора – наличие богатых природных ресурсов и соседство с США, с экономикой которых хозяйство страны тесно взаимосвязано.

Современная Канада – постиндустриальная держава, в структуре экономики которой преобладает сфера услуг. Доля ВВП, произведенного в отраслях этой сферы, достигла 65%. Свыше 30% приходится на промышленность и строительство и около 3% – на продукцию сельского хозяйства.

**В сфере услуг** наибольшее развитие получили в Канаде бизнес-услуги, оптовая торговля, гостиничное хозяйство, общественное питание.

**В промышленном производстве** традиционно лидерами по темпам роста производства и инвестиций выступают корпорации "ресурсных" отраслей – нефтяной и газовой промышленности, лесопромышленного комплекса, цветной и черной металлургии.

Также Канада обладает высокоразвитой обрабатывающей промышленностью (машиностроением).

Важнейшей особенностью канадской промышленности является то, что доля принадлежащих иностранным компаниям активов в промышленности страны превышает 40%, из них свыше 70% являются собственностью корпораций США.

**В сельском хозяйстве** из-за сложных природно-климатических условий пригодные для обработки земли занимают лишь 8% площади Канады (юг и юго-восток страны). Но с учетом обширности территории по объемам производства и экспорта сельскохозяйственной продукции (пшеница, ячмень, овёс) Канада занимает одно из ведущих мест в мире.

К особенностям организации труда в сельском хозяйстве следует отнести ярко выраженную территориальную и отраслевую специализацию: около 90% всех канадских ферм специализированы на определённых видах растениеводства и животноводства.

Основными производителями товарной сельскохозяйственной продукции все больше выступают крупные предприятия: свыше  $\frac{3}{4}$  сельскохозяйственных угодий приходится на хозяйства с площадью, превышающей 40 га.

Большое значение для экономики Канады имеют внешние факторы развития, так как она является экспортоориентированной страной.

Более 70% объема канадского экспорта приходится на продукцию пяти секторов экономики: лесного комплекса, горнодобывающей и металлургической промышленности, пищевой и сельскохозяйственной отраслей, энергоносителей и автомобилестроения. По экспорту ряда сельскохозяйственных продуктов Канада также находится среди лидеров на мировом рынке. За границу вывозится свыше 50% производимой пшеницы, 30% ячменя и 20% овса.

Характерным для экономики Канады является высокая степень ориентации на систему мировых хозяйственных связей. Это происходит из-за ресурсной специализации Канады, низкой численности ее населения (американский рынок сбыта является основным для канадских товаров) и высокой роли американского капитала в экономике Канады.

И хотя Канада активно торгует с Японией, Великобританией, Германией, но предметом беспокойства правительства Канады остаётся концентрация преобладающей доли внешнеторгового оборота страны на одном партнере – США (более 80% экспорта страны и до 70% ее импорта Канады). В качестве инвесторов на канадском рынке главным образом также выступают американские корпорации. Канада является членом Североамериканской зоны свободной торговли (NAFTA).

К факторам, затрудняющим канадским фирмам диверсификацию зарубежных рынков, относится то, что подавляющее большинство фирм относится к числу мелких и средних, для которых риск выхода на новые зарубежные рынки часто оказывается слишком высоким. Что касается крупных канадских компаний, то их значительная часть является филиалами американских ТНК и функционирует в рамках единой стратегии с материнскими компаниями.

Современная экономическая политика Канады направлена на строительство экономики "открытого типа", поддержание экономической независимости и равноправия с южным соседом, диверсификацию торгово-экономических партнерств.

### 3. Особенности модели Канады и современные тенденции её социально-экономического развития

Несмотря на интенсивные процессы хозяйственного взаимодействия с США, в Канаде сохранилась во многом своеобразная модель национальной экономики, обусловленная её географическим положением, специфическим природно-ресурсным потенциалом обширной северной территории, культурно-историческими особенностями (своеобразным сочетанием традиций потомков островной Европы – англосаксов и континентальной Европы – франков и галлороманов).

Одной из главных черт канадской модели являются более сильные позиции государства в экономике, чем в США, однако не такие сильные, как в европейской модели. Именно это и позволяет выделить модель Канады в самостоятельную, так называемую "промежуточную" между либеральной и социальной.

В течение трех послевоенных десятилетий в Канаде были введены и, несмотря на последующие преобразования, в основном сохранились крупные социальные программы, охватывающие широкие слои населения разных возрастов и уровней доходов и не имеющие аналогов в США. Главная такая программа – система всеобщего медицинского страхования, гарантирующая всем жителям Канады бесплатный доступ к широкому спектру медицинских услуг, включая лечение в больничных стационарах. Наличие такой системы значительно сглаживает последствия неравенства в рыночных доходах и является важным элементом обеспечения социальной стабильности.

Не менее важными являются также программы выплаты пособий на детей и пенсии по возрасту. Таким образом, по образному выражению одного из ведущих канадских экономистов К. Бентинга, "... социальная забота государства сопровождает канадских граждан на протяжении всего их жизненного цикла – от рождения

до смерти"<sup>1</sup>. Не случайно сейчас Канада относится к странам с очень высоким уровнем развития человеческого потенциала по классификации ООН (4 место в 2009 г.). Всё это существенно отличает Канаду от США, где традиционно упор делается в основном на борьбу с бедностью, а социальные программы нацелены преимущественно на престарелых граждан, малоимущих и "социально неблагополучные" группы населения.

Заметны отличия между двумя государствами и в механизмах реализации социальной политики. В Канаде главную роль играют государственные или общественные учреждения некоммерческого характера. В США же в некоторых важнейших секторах социальной сферы (здравоохранении и высшем образовании) сильны позиции частных учреждений, деятельность которых базируется в основном на коммерческих принципах.

Налоговая система Канады, как и США, построена по принципу прогрессивного обложения доходов населения, когда к более высоким доходам применяются и более высокие ставки. Однако и в этой сфере социальная ориентация в Канаде гораздо сильнее. Так, налоговые ставки, применяемые к доходам состоятельных слоев населения, выше, а режим налогообложения малообеспеченных граждан – более льготный, чем в США.

Еще одной особенностью Канады является то, что до начала 90-х годов XX века государственный сектор занимал ведущие позиции во многих отраслях национальной экономики (электроэнергетике, транспорте, связи) и выступал крупным производителем товаров и услуг. После этого началось формирование нового концептуального подхода к социально-экономическим функциям государства. Он характеризуется частичным демонтажем ранее сложившегося механизма государственного регулирования и сокращением доли государственной собственности: правительство продало частным инвесторам основную часть крупных государственных предприятий обрабатывающей и нефтегазовой промышленности. Приватизация была проведена в сфере воздушного и железнодорожного транспорта, транспортной инфраструктуры – аэропортов, морских и речных портов, припортовых сооружений и средств

---

<sup>1</sup> Качество жизни в Канаде // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2008. – №1. – С. 19.

связи. Были также разработаны программы приватизации электро-энергетических объектов.

Несмотря на всё это, в работах наиболее авторитетных канадских специалистов, а затем и в правительственных документах был обоснован тезис о неотделимости экономической стратегии от социальной политики, способствующей развитию человеческого капитала, который является фундаментальным условием конкурентоспособности в современном мире, тем более с учетом тех новых реалий, которые проявились в условиях мирового финансово-экономического кризиса. Вот почему удельный вес социальной инфраструктуры, гарантированной канадским правительством (образование, здравоохранение), остался гораздо большим, чем в США.

И хотя по уровню государственной поддержки образования Канада вместе с США входит в число мировых лидеров, но система мер по защите от увольнения и уровень государственных расходов на переобучение работников, размеры пособий малоимущим гражданам и государственных трудовых пенсий в Канаде заметно уступают стандартам, действующим в странах Европы.

Так, еще в начале 90-х годов общая доля государственных расходов на социальные нужды в ВВП Канады составляла немногим более 20%. При этом социальные расходы в США и Великобритании не превышали 17% ВВП, а в Европе составили от 25 до 35% ВВП.

Такое сопоставление моделей США и Канады позволяет сделать вывод, что даже интенсивная хозяйственная интеграция не ведет автоматически к нивелированию национальных особенностей и навязыванию экономической модели более сильного соседа. Опыт Канады показывает, что при условии заинтересованности и сплоченности предпринимательских элит и общества в целом вокруг общенациональных интересов можно сохранить достаточно высокую степень самостоятельности в разработке и осуществлении социальной политики, отвечающей особенностям и специфическим потребностям местного населения.

Опыт Канады подчеркивает высокую значимость социальной политики для развития межрегиональных отношений и укрепления социально-экономического единства страны. Эта страна успешно использует социальную политику в качестве инструмента

территориальной интеграции, своеобразного "цемента", скрепляющего большую страну, подверженную сильным центробежным тенденциям. Общенациональные социальные программы создали такую систему взаимоотношений между гражданами и центральным правительством, которая способствовала формированию общенационального политического пространства.

Канадский опыт представляет также интерес для тех государств, в хозяйственном комплексе которых большое место занимают ресурсные и топливно-энергетические отрасли. В этой стране относительно успешно реализуется переход от экономической системы, опирающейся на природные богатства, к системе, основанной на оптимальном сочетании природно-ресурсного и человеческого капитала.

Вот почему на фоне сложившейся в мировой экономике ситуации Канада по сравнению с другими развитыми странами, входящими в группу G7, занимает наиболее крепкие позиции. Банки Канады на протяжении многих лет являлись одними из самых надежных в мире. В условиях кризиса Всемирный экономический форум (Давос, 2009) признал финансовую систему Канады самой здоровой и устойчивой в мире. Рынок недвижимости Канады занимает гораздо более крепкие позиции по сравнению с другими странами, входящими в число наиболее развитых, и тем более по сравнению с США.

Канада – единственная страна в G7, имевшая сбалансированный бюджет на протяжении последних 11 лет. По оценкам экспертов, сбалансированность и устойчивость экономики Канады позволят стране быстро восстановиться от последствий неизбежной рецессии. Государственный банк Канады прогнозировал рост экономики на 3,8% к 2010 г. Безусловно, экономика Канады также имеет значительные проблемы, но они несравнимы с проблемами многих других развитых стран.

#### Вопросы для самоконтроля

1. Каковы отличительные особенности географического положения Канады? Какую роль сыграли природно-климатические факторы в развитии ее экономики?



2. Как исторически развивалась экономика Канады и в чем ее особенности?
3. Какова особенность отраслевой структуры канадской экономики? Охарактеризуйте ее основные отрасли.
4. Каким образом проявляется влияние США на экономическое развитие Канады?
5. В чем проявляется особенность канадской модели и ее отличие от американской и европейской?

#### Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 468-493.
2. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 167-182.
3. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред. Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 194-211.
4. Безуглий В. В., Козинець С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С. 386-414.
5. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
6. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
7. Роль иммиграции в развитии Канады // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2006. – №10. – С. 24-31.
8. Канадо-американские отношения // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2006. – №6. – С. 31-34.
9. Качество жизни в Канаде // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2008. – №1. – С. 13-24.
10. Доклад о развитии человека 2009. Преодоление барьеров: человеческая мобильность и развитие: Пер с англ.; ПРООН – М.: Изд-во "Весь Мир", 2009. – 232 с.

## 2.2. Экономика и модели стран Западной Европы

### ТЕМА 5. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ

1. Исторические особенности развития Западной Европы.
2. Классификация стран Западной Европы.
3. Общие особенности западноевропейской экономической модели.
4. История развития европейской интеграции.
5. Основные характеристики Европейского Союза.

#### 1. Исторические особенности развития Западной Европы

В экономической литературе термином **"Западная Европа"** принято обозначать большой регион (к нему причисляют также Северную и Южную Европу), охватывающий территорию более чем двадцати государств (рис. 5). Почти все они относятся к категории развитых, что создает предпосылки для их тесного взаимодействия. И благодаря интеграционным процессам Западная Европа все более превращается в единый хозяйственный комплекс. Сегодня она – один из трех "центров силы" в мировом хозяйстве наряду с США и Японией.

Чтобы выяснить, что способствовало европейскому успеху, стоит вспомнить исторические события, предшествующие этому. Ведь Европа, будучи на протяжении веков центром хозяйственных и социальных инноваций, прочно заняла место экономического лидера лишь относительно недавно, сумев воспользоваться плодами промышленной революции. А до нее еще в 1750 г. она уступала по доле ремесленного и промышленного производства Китаю и даже Индии. Промышленная революция, давшая толчок экономическому росту Европы, послужила предпосылкой и ее политической гегемонии в мире. Так, если в 1800 г. под контролем Европы было 35% политической карты мира, то к 1914 г. – уже около 84%.

В XX веке Европа прошла через две разрушительные мировые войны, была разделена надвое противостоящими идеологическими системами и казалась окончательно сломленной экономиче-

ским превосходством не только США, но даже поверженной во Второй мировой войне Японии.



Рис. 5. Политическая карта Европы

В конце XIX и первой половине XX века Европу постигли демографические потери, не имевшие precedентов в мировой истории. Только с 1846 по 1939 гг. в поисках лучшей доли ее пределы покинули около 60 млн. человек. За годы же Второй мировой войны военные потери составили 17 млн. человек, а потери гражданского населения превысили 20 млн. человек. Таким образом, менее чем за 100 лет демографический ущерб Европы составил почти 100 млн. человек.

Хозяйство Европы было разрушено двумя мировыми войнами. Так, за годы Первой мировой войны ВВП сократился на 15-30%, а после Второй мировой войны ВВП Италии находился на уровне 1909 г., Германии – 1908 г., Франции 1891 г., Австрии – 1886 г. В этот же период доля США в мировом валовом продукте достигла 45%, а их превосходство в технологической области даже не поддавалось оценке.

Кроме того, Западная Европа вышла из войны в состоянии нравственного шока. Наиболее развитая страна континента, Германия, оказалась поверженным агрессором, обвиненным в преступлениях против человечества, и была разделена между победителями. Франция запятнала себя сотрудничеством с нацистами. В Испании, Португалии и Греции сохранились полуфашистские режимы.

Справившись с угрозой нацизма лишь при помощи США и СССР, Европа стала разменной монетой во всемирной игре новых великих держав. На долгие годы континент был разделен "железным занавесом".

В этих условиях трудно было предположить, что к концу XX века Европа вновь станет мировым лидером в производительности, торговле, инвестициях и т.д. Тем не менее уже в первое послевоенное десятилетие, достигнув предвоенного уровня хозяйственного развития, европейские страны опередили США по темпам экономического роста (5-6%, а в США – не более 3,5%).

Хозяйственные системы европейских стран быстро обрели черты постиндустриализма. И на сегодняшний день по своему экономическому потенциалу Западная Европа является одним из лидеров в мире. На долю стран Западной Европы приходится треть мирового промышленного производства и научно-технического

потенциала, четвертая часть мирового совокупного национального дохода, она занимает первое место по объемам экспорта.

## 2. Классификация стран Западной Европы

Страны Западной Европы неоднородны по многим показателям.

**По уровню экономического развития стран выделяют:**

- высокоразвитые (Великобритания, Франция, Германия, Италия и т. д.);
- развитые (Греция, Чехия, Польша и т. д.);
- слаборазвитые (Македония, Черногория и т. д.).

**По размерам территории выделяют:**

- крупные (Франция, Испания, Швеция);
- средние (Финляндия, Норвегия, Италия);
- малые (Австрия, Бельгия, Нидерланды);
- карликовые (Андорра, Монако, Люксембург) страны.

Страны Западной Европы имеют различия **по численности населения**. Хотя все они являются достаточно густозаселенными, но с учетом различий в размере территории численность населения может сильно отличаться (например, как у Франции и Монако). В целом Западная Европа в избытке обеспечена рабочей силой, имеющей достаточно высокую квалификацию. Уровень безработицы в некоторых европейских странах составляет 10-12%, что создает некоторую социальную напряженность в обществе.

Есть различия **по степени обеспеченности природно-ресурсным потенциалом**: Норвегия, например, обладает крупнейшими в Западной Европе запасами нефти, Финляндия – лесными ресурсами и т.д. Однако в общем можно сказать, что минерально-сырьевая база Западной Европы ограничена, что предопределяет большую зависимость западноевропейского региона от внешнего мира в этой области. Западная Европа импортирует более 40% энергоносителей и около  $\frac{3}{4}$  других видов сырья.

### 3. Общие особенности западноевропейской экономической модели

Западноевропейская экономика, как и западноевропейская культура, является результатом многовекового эволюционного развития тесно связанных и взаимозависимых народов. Капитализм, как экономическая система, родился именно в Западной Европе. Европейские мыслители Джон Локк, Адам Смит, Давид Рикардо, Жан Батист Сей, Джон Стюарт Милль, Карл Маркс создали теорию свободного рынка и капитала, которая на столетия вперед определила основные пути развития мировой экономики.

Такая культурно- и хозяйственно-историческая общность является тем фундаментом, на котором стало возможно развитие интеграционных процессов в Европе во второй половине XX века (создание Общего рынка, затем ЕЭС и ЕС). Она же определяет многие характерные черты западноевропейской модели развития экономики, ее отличия от американской. Прежде всего, это проявляется в высокой роли государства и государственного сектора в экономике Европы. Неолиберальной модели американской экономике противопоставляется социально ориентированная рыночная экономика Европы. Социально-рыночное хозяйство более привлекательно стабильностью развития, достижением социального равенства, гарантированной защитой населения. Именно такая модель экономического развития помогла Европе справиться с послевоенной разрухой и кризисами.

Кроме того, если в американской и японской моделях индивидуализм как принцип и основное правило в общественной жизни явно превалирует над солидарностью, то в Западной Европе сложился относительный баланс между ними при ведущей роли первого.

Хотя, разумеется, рассуждать о единой западноевропейской модели следует с осторожностью, поскольку отдельные страны характеризуются существенными различиями. В этой связи важно отметить расхождения между островной (Британские острова) и континентальной Европой в области права, бухгалтерского учета, налогообложения и др. В некоторых отношениях Великобритания ближе к США (англосаксонская модель), чем континентальным Франции и Германии, с которыми к тому же у нее были войны

(можно, например, вспомнить Столетнюю войну между Англией и Францией (1337-1453), вызванную династическими притязаниями английских королей на французский престол, военные действия между Великобританией и фашистской Германией в годы Второй мировой войны).

Еще одной особенностью модели развития Западной Европы является наибольшая степень открытости мировому хозяйству и интернационализация хозяйственной жизни. Это выражается, прежде всего, в состоянии внешней торговли. Так, экспортная и импортная квота (отношение товарного экспорта и импорта к ВВП) стран-членов ЕС составляет около 30%, тогда как в США – около 10%, Японии – около 12%.

**Но сегодня такая модель развития социального рыночного хозяйства порождает в Западной Европе и ряд проблем:**

(1) технологическое отставание Европы. Это связано с приоритетом в финансировании социальных программ, а не программ по развитию НИОКР;

(2) менее эффективная система управления, бюрократия и коррумпированность государственных чиновников;

(3) менее эффективная структура производства. Это связано с сохранением рабочих мест в отдельных старых, неэффективных секторах национального хозяйства;

(4) более высокий уровень безработицы, во многом вызванный высоким уровнем социальной защиты, не стимулирующим лиц, живущих на пособия по безработице, к поиску новых мест работы;

(5) более высокий уровень налогового бремени и др.

Это объясняет отставание Европы от США по ряду макроэкономических показателей. И хотя последние два десятилетия (до начала мирового финансово-экономического кризиса) характеризовались проведением реформ либерального направления в европейских странах, но говорить о заметных переменах сложно. А в связи с мировым кризисом вновь возобладали идея сильного государства.

Главный фактор, позволяющей европейским странам укрепить свои позиции на международной арене, – это европейская интеграция.

#### 4. История развития европейской интеграции

Истоки европейской интеграции уходят своими корнями в эпоху средневековья, когда Европа представляла собой единое культурное целое, объединенное Римской церковью, с единым языком – латынью, общей валютой – золотом, развитой региональной торговлей, и даже в одно время (в эпоху крестовых походов) с единой внешней политикой и стратегическими военными целями.

Еще в XIV веке доминиканский монах Пьер Дюбуа выдвинул идею об управлении единым Советом европейской конфедерации как наилучшей форме существования христианского мира. В XVI веке об этом писал Эразм Роттердамский. В 1849 г. мысль о создании "Соединенных Штатов Европы" высказал Виктор Гюго. Сама европейская история делала интеграционные процессы практически неизбежными, и вопрос заключался в том, какие условия могли дать толчок этим процессам.

Первые реальные шаги на пути европейской интеграции относятся к 20-м годам XX века. Сигналом послужило резкое усиление роли США после Первой мировой войны и осознание того факта, что только объединение даст Европе шанс оставаться в числе крупнейших игроков на мировой арене. Поэтому в 1926 г. с целью осуществления беспошлинной торговли в Западной Европе был создан Европейский торговый и таможенный союз во главе с французским экономистом Шарлем Жидом. Дальнейшим интеграционным шагом помешала Вторая мировая война.

После ее окончания Европа оказалась еще более слабой, а США – еще более сильными, чем после Первой мировой, и идея европейского объединения обрела новых сторонников. Так, в 1946 г. Уинстон Черчилль произнес знаменитую речь в Цюрихе, где прямо и заявил: "Мы должны создать Соединенные Штаты Европы". Но в послевоенные годы слишком сильно проявлялись противоречия между победителями и побежденными, что мешало политическому диалогу.

Предвестниками будущего союза выступили в 1951 г. Европейское объединение угля и стали (подписанное Францией, Италией, ФРГ и Бенилюксом), а также в 1957 г. Европейское объеди-



нение атомной энергетики и Европейское экономическое сообщество (ЕЭС).

ЕЭС было значительным шагом на пути к единой Европе. Таможенные пошлины внутри сообщества были постепенно отменены, и резко возрос товарооборот.

Но экономическая интеграция не смогла немедленно породить политическое сближение. Особенно четко это проявлялось во взаимосвязи ряда стран континентальной Европы с Великобританией. Особое нежелание на участие Британии в евроструктурах проявлял французский государственный деятель Шарль де Голль. Он считал Альбион (и во многом не без основания) сателлитом США, а значит, – проводником на континенте интересов Вашингтона. Де Голль полагал, что "Соединенные Штаты Европы" – не что иное, как продукт США, которые предпочитают в отстаивании своих политических и экономических интересов в Европе иметь дело с единым центром принятия решений, нежели "уговаривать" каждое из нескольких десятков государств по отдельности.

Во многом поэтому в противовес ЕЭС в 1959 г. Великобритания, Норвегия, Швеция, Дания, Австрия, Португалия, Исландия и Швейцария создали альтернативную организацию – Европейскую ассоциацию свободной торговли (ЕАСТ).

После ухода де Голля с политической сцены процессы объединения пошли по нарастающей и часть стран из ЕАСТ примкнули к ЕЭС. После этого экономическое сотрудничество европейских стран стало более интенсивным и многосторонним: прошли выборы в Европейский парламент, были сделаны первые попытки привязать друг к другу основные европейские валюты.

И наконец, в 1992 г. в Маастрихте (голландском городе, расположенном на стыке границ Нидерландов, Германии и Бельгии) был подписан Договор о Европейском Союзе (ЕС) и начался современный этап развития Европейской интеграции.

В Маастрихтском договоре были закреплены **основные принципы организации объединенной Европы:**

- (1) принцип единого гражданства;
- (2) приверженность единой политике в области образования, культуры и здравоохранения, а также согласованной региональной и природоохранной политике;
- (3) основные права граждан ЕС;

(4) требования к странам, претендующим на участие в этом проекте:

- уровень государственного долга, не превосходящий 60% ВВП;
- бюджетный дефицит не более 3% ВВП;
- инфляция, не более чем на 1,5% превосходящая среднее значение для трех стран с наименьшим ее показателем.

В том же 1992 г. произошло объединение стран, прежде входивших в ЕЭС и в ЕАСТ, в единую Европейскую экономическую зону.

Единая европейская валюта – евро – была введена в безналичный оборот с 1 января 1999 г., а в наличный – с 1 января 2002 г.

На протяжении 90-х годов ряд бывших социалистических стран также подписали с ЕС договоры о сотрудничестве и впоследствии вошли в состав ЕС (табл. 4). Необходимость такого шага была продиктована желанием подвести черту под разъединением Европы, длившимся с момента окончания Второй мировой войны.



*Единая валюта ЕС – евро*

Таблица 4

## История создания и расширения ЕС

Дата	Страна	Общее количество членов
25 марта 1957	Бельгия, ФРГ, Италия, Люксембург, Франция, Нидерланды,	6
1 января 1973	Великобритания, Дания, Ирландия	9
1 января 1981	Греция	10
1 января 1986	Испания, Португалия	12
1 января 1995	Австрия, Финляндия, Швеция	15
1 мая 2004	Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония	25
1 января 2007	Болгария, Румыния	27

Процессы европейской интеграции замедлились в начале XXI века после вступления в ЕС группы новых стран (Эстонии, Латвии, Литвы, Польши, Чехии, Словакии, Венгрии, Словении, Кипра, Мальты, Болгарии, Румынии), значительно более слабых по уровню своего развития, чем главные "старые" члены (Германия, Франция). Неспособность принять европейскую Конституцию (референдум по ней провалился во Франции и Голландии) стала сигналом того, что масштабы интеграции сформировали новые противоречия внутри союза и превратились в тормоз дальнейшего социально-экономического развития единой Европы.

Единению Европы способствовало соглашение об отмене паспортного и таможенного контроля ряда государств. Оно было подписано 14 июня 1985 г. в Шенгене (Люксембург) пятью европейскими государствами (Бельгией, Нидерландами, Люксембургом, Францией, Германией) и вступило в силу 26 марта 1995 г. Позднее к нему присоединились ещё несколько государств. По

состоянию на конец 2007 г. соглашение было подписано 30 государствами и фактически действует (с отменой пограничного контроля) в 25 государствах: Австрии, Бельгии, Венгрии, Германии, Греции, Дании, Исландии, Испании, Италии, Латвии, Литве, Люксембурге, Мальте, Нидерландах, Норвегии, Польше, Португалии, Словакии, Словении, Финляндии, Франции, Чехии, Швейцарии, Швеции, Эстонии. Вместе все эти страны образуют так называемую Шенгенскую зону.

## 5. Основные характеристики Европейского Союза

В состав Европейского Союза входят 27 государств: Австрия, Бельгия, Болгария, Великобритания, Венгрия, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Кипр, Латвия, Литва, Люксембург, Мальта, Нидерланды, Польша, Португалия, Румыния, Словакия, Словения, Финляндия, Франция, Чехия, Швеция, Эстония (по состоянию на 1 января 2009 г.).

Его **площадь** составляет около 4 млн. км<sup>2</sup>, **население** – около 0,5 млрд. человек. ЕС входит (вместе с США и Китаем) в первую тройку стран по **размеру ВВП**, а **ВВП на душу населения** составляет в ЕС в среднем более 20 тыс. долл.

В то же время как в экономическом, так и в политическом плане **становление и развитие ЕС порождает много вопросов и проблем.**

*Во-первых*, уже сегодня идея европейского единства вступает в противоречие с концепцией национального государства. На протяжении столетий именно национальные государства были единственно известной формой воплощения демократического гражданского общества. ЕС сегодня не воспринимается как социальная структура, адекватная демократическому устройству, а превращение его в федеративное сверхгосударство встречает сопротивление его членов. И по мере того как контроль над ключевыми сферами переходит в ведение наднациональных институтов (например, Европейского центрального банка), а в конституции европейских государств вносятся поправки, признающие приоритет решений ЕС над национальными, разрушается идея национальных государств.

Порой унификация стандартов в странах ЕС доходит до абсурда. Современные правила ЕС четко оговаривают типы кранов, которые разрешено ставить в ванной, регулируют высоту дверных проемов и т.д. Большинство этих законов было инициировано Евросоюзом, но ни один из них не был одобрен парламентом каждой отдельно взятой страны и не был принят с согласия ее граждан.

Существует такая точка зрения, что ЕС – это попытка узурпации власти элитами европейских государств, кооперации их усилий в обход демократической системы. Она также не лишена здравого смысла, если, например, рассмотреть основные управленческие структуры наднационального Евросоюза. Они по своим функциям во многом идентичны тем, которые существуют в национальных государствах, т. е. представляют законодательную, исполнительную и судебную ветви власти.



*Брюссель. Здание Европейского парламента*

Законодатели в ЕС – это 768 депутатов Европарламента, избираемые прямым голосованием сроком на 5 лет в государствах-

членах ЕС. Но затем депутаты делятся на фракции уже не по государственному, а по партийному принципу. Иными словами, будучи изначально представителями своих государств, европарламентарии в непосредственной работе могут руководствоваться интересами не граждан, которые делегировали им полномочия, а международных партийных структур.

Что касается исполнительной власти в ЕС – Еврокомиссии, – то каждую из государств-членов Союза представляет один еврокомиссар (всего их 27). Но согласно нормативным документам ЕС еврокомиссары (министры) "действуют только в интересах ЕС", а "государства-члены не вправе влиять на членов Еврокомиссии". По такому же принципу действует и Европейский суд, состоящий из 27 судей.

Это также говорит не в пользу демократии. И не только о ней, но и о равноправии входящих в Евросоюз наций, представительство которых в Европарламенте котируется по количеству жителей. А потому никогда, например, Чехия (20 депутатов), Венгрия (20) и Польша (50), даже вместе взятые, не одолеют в отстаивании своих интересов позицию одной только Германии (99 депутатов).

*Во-вторых*, современный бюджет ЕС не может служить прообразом надежной казны единого европейского государства. Он формируется за счет взносов участников, при этом более 80% его идет на финансовую поддержку отдельных стран. Основными донорами европейского бюджета выступают наиболее развитые в экономическом отношении Германия (более 30% всей доходной части бюджета) и Франция (около 20%). А основными получателями средств из бюджета выступают менее развитые страны ЕС (Греция, Болгария, Румыния и др.). Разумеется, подобное положение остается причиной непрекращающихся разногласий внутри Союза. А адекватно реагировать на неравномерность экономического развития в отдельных регионах ЕС пока не имеет возможности.

Вот почему некоторые европейские страны отказываются участвовать в европейском интеграционном процессе. Так, не входят в состав ЕС Швейцария, Исландия, Андорра, Лихтенштейн, Монако и др. Трижды на национальных референдумах отвергало предложение о вступлении в ЕС население Норвегии. Великобритания

тания, Дания и Швеция не хотят переходить на единую валюту ЕС – евро. Например, шведы считают, что внутри еврозоны действуют разные правила для крупных и малых стран и рассматривают ЕС и Европейский валютный союз как неэффективные и коррумпированные системы. Более половины населения Швеции вообще считают, что от вступления в ЕС страна больше потеряла, чем выиграла (так, в 2003 г. взнос Швеции в общеевропейский бюджет составил 23,7 млрд. крон, а обратно она получила только 11,6 млрд. – в основном на развитие сельского хозяйства и регионов).

Тем не менее европейская интеграция приобрела к настоящему времени черты масштабного процесса, не имеющего аналогов в мировой истории.

На протяжении последнего десятилетия именно ЕС лидирует по суммам средств, выделяемым в качестве помощи развивающимся странам. В то же время среди промышленно развитых регионов мира только ЕС не увеличил потребление энергии и поддерживал стандарты энергоёмкости продукции, почти в 2 раза превосходящие те, которые приняты в США.

ЕС и США воплощают собой две качественно различные стратегии взаимодействия западной цивилизации с внешним миром. Эти стратегии отличаются настолько, что в последние годы столкнулись с нарастающей оппозицией их политике гегемонии и антиамериканскими настроениями (достаточно вспомнить теракт 11 сентября 2001 г.).

Конец XX века ознаменовался крахом биполярной системы международных отношений. События же последних десятилетий показали, что ЕС – это уверенный и принципиальный игрок на международной арене, способный выступить достойным оппонентом американскому стремлению к доминированию в международной жизни (хотя нельзя забывать и о набирающих мощь Китае, России, Бразилии, Индии).

И безусловно, ведущую роль в деятельности и развитии Европейского Союза играют четыре страны – Германия, Франция, Великобритания и Италия, модели и экономические характеристики которых будут рассмотрены далее.

## Вопросы для самоконтроля

1. Какова история развития европейской интеграции и Евросоюза? Почему именно интеграция способствовала экономическим успехам Западной Европы?
2. Какова роль Западной Европы в мировой экономике?
3. Назовите общие и отличительные черты американской и европейской моделей экономического развития.
4. В чем заключаются современные проблемы европейской модели экономики?
5. Каким образом членство в ЕС влияет на экономическое развитие ее членов?
6. Опишите характер и перспективы взаимоотношений Украины с ЕС.

## Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 444-467.
2. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 183-209.
3. Безуглий В. В., Козинець С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С. 102-142.
4. Европейская интеграция: экономические и политические аспекты // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2002. – № 8. – С. 3-18.
5. Место Европы в мировой экономике // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2003. – № 3. – С.26-40.
6. Европейская социальная модель // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2007. – №1. – С. 23-35.
7. Голычев А. Нет на Европу де Голля // 2000. – 2008. – № 35(427) 29 авг.-4 сент.

## ТЕМА 6. ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

1. Общие сведения и исторические особенности развития Великобритании.
2. Особенности модели, отраслевая структура и тенденции социально-экономического развития экономики Великобритании.



## 1. Общие сведения и исторические особенности развития Великобритании

**Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии** – островное государство в Северо-Западной Европе. Имеет также 12 заморских владений в Атлантическом, Тихом и Индийском океанах. Великобритания возглавляет и объединение бывших колоний и доминионов Британской империи – Содружество Наций, в которое на сегодняшний день входит 50 стран (Австралия, Индия, Канада, Малайзия, Новая Зеландия, Сингапур, ЮАР и т.д.). Столица – Лондон. По форме правления – конституционная монархия. Великобритания входит в число восьми так называемых "главных промышленно развитых демократий" (G8), является членом ОЭСР, ЕС.

**Территория** – 245 тыс. км<sup>2</sup> – отличается высокой степенью освоенности. Более 70% занято сельскохозяйственными угодьями.

Что касается **природных ресурсов**, то по запасам нефти и газа (на шельфе Северного моря) страна занимает одно из ведущих мест в Европе. Имеются и достаточно давно разрабатываются месторождения каменного угля.

**Население** – 61 млн. человек (это 3 место в Европе в 2007 г.), 95% из них – коренное население (англичане, шотландцы, валлийцы и ирландцы).

Великобритания образовалась в результате слияния 4 исторических областей: Англии, Уэльса, Шотландии и Северной Ирландии. Каждый из регионов несколько отличается от других в культурном, религиозном и экономическом отношении.

На протяжении своего длительного развития Великобритания была и остается одним из значимых и влиятельнейших государств Европы и всего мира. В XVIII-XIX веках она расширила свои заморские владения и создала гигантскую Британскую империю, в которую вошли Канада, Индия, Гонконг, Австралия, Новая Зеландия и ряд других территорий. В результате Первой и Второй мировых войн Великобритания утратила свое мировое господство и ее бывшие колонии образовали Содружество, объединяющее 49 государств (ранее входивших в ее состав) и 12 зависимых территорий.

Великобритания в мировой экономике играет особую роль. Она одна из первых совершила промышленный переворот. И была вплоть до начала XX века мировым лидером по промышленному производству и по объему экспорта. И до настоящего момента по этому показателю она уступает лишь США, Японии, Германии и Франции.

Длительное время британская валюта доминировала в международной валютной системе. Затем в течение ряда десятилетий английский фунт делил с американским долларом положение ключевой валюты мира.

В 1931 г. Великобритания возглавила Стерлинговый блок, преобразованный в крупнейшую в мире валютную зону. И в настоящее время, хотя фунт стерлинга утратил статус резервной валюты мира, Великобритания не отказалась от него в пользу евро и не вошла в еврозону.

Колониальное прошлое во многом наложило отпечаток на экономическое развитие Великобритании. Долгое время здесь преобладали: текстильная промышленность, угольная промышленность, черная металлургия, тяжелое машиностроение. В 1913 г. на эти отрасли приходилось более 60% британского экспорта. При этом 2/3 шло в колонии и полуколониальные страны, что снижало стимулы к развитию британской промышленности.



*Британский фунт стерлингов*

Во многом причиной успехов в послевоенной экономике Великобритании стало и то, что она меньше многих других европейских стран пострадала во время Второй мировой войны.

## 2. Особенности модели, отраслевая структура и тенденции социально-экономического развития экономики Великобритании

На сегодняшний день Великобритания представляет собой страну с высокоразвитой и независимой экономикой.

**ВВП** – 2,2 трлн. долл. (это 6 место в мире в 2007 г.), **ВВП на душу населения** – 35,3 тыс. долл.

Главной отличительной особенностью **экономической модели** Великобритании является то, что страна развивается не на основе принципов социального рыночного хозяйства (как Германия и Франция), а использует неолиберальную англосаксонскую модель развития. Этим она близка к США и сильно отличается от континентальных европейских стран.

На протяжении последних десятилетий в Великобритании были опробованы различные модели экономического развития страны. В послевоенные годы популярность получили кейнсианские идеи. В 70-е годы XX века им на смену пришла "политика доходов". Но основы современной неолиберальной модели развития английской экономики были заложены в 80-е годы XX века в период правления "железной леди" – премьер-министра Маргарет Тэтчер. Она умела противостоять давлению и не боялась проводить непопулярные реформы, зная, что в будущем они принесут пользу стране. Про нее говорили: "Англия обладает двумя сокровищами: одно из них – нефть, другое – Маргарет Тэтчер".

"Тетчеризм" в Великобритании, как и "рейганомика" в США предусматривал неоконсервативные реформы в экономике, направленные на снижение активной роли государства в экономике и развитие идей свободного рынка.

Консерваторы активно внедряли рыночные начала в деятельность государственного сектора. Они провели масштабную приватизацию, в результате которой к концу 90-х годов госсектор сократился на  $\frac{2}{3}$ . Также была проведена масштабная социальная реформа, в результате которой меньше стали выделять средств на социальную помощь, чтобы покончить с иждивенческими настро-

ениями в обществе. Кроме того, было снижено налоговое бремя, и в настоящее время налоги в Великобритании ниже, чем в других странах ЕС.



*Маргарет Тэтчер (род. 1925 г.)*

В 1990 г. М. Тэтчер сменил ее последователь Д. Мейджор, действовавший также в соответствии с принципами неоконсерватизма. Политика обоих отличалась противопоставлением британской модели экономики традиционному социальному рыночному хозяйству большинства стран-членов ЕС, в связи с чем между Великобританией и континентальными европейскими странами возникали частые разногласия по вопросам единой европейской политики.

В 1997 г. в Великобритании к власти пришли лейбористы во главе с Т. Блэром. Несмотря на различие во взглядах, модель развития страны не изменилась, так как она оказалась более эффективной по сравнению с большинством европейских стран. Эту модель отличает минимум государственного вмешательства в экономику и максимум частной инициативы. Она считается более сильной и конкурентоспособной, чем французская или немецкая социально-рыночные модели.

В XXI век Великобритания вошла как высокоразвитая постиндустриальная страна с преобладанием в отраслевой структуре экономики **сферы услуг**.

Значительный удельный вес имеют финансово-банковские и страховые услуги (до 25% ВВП). Лондон остается крупнейшим после Нью-Йорка финансовым центром, а по сумме оборотов на международных денежных рынках и объемам страховых операций – он является лидером в мире. Первое место Лондон занимает и по количеству действующих здесь иностранных банков.

Достаточно значимой отраслью является также туризм. Лондон является одним из крупнейших туристических центров мира.

**В промышленном производстве** значительный удельный вес имеют традиционные отрасли (угледобывающая, металлообрабатывающая, текстильная, пищевая), но в них в настоящее время наблюдается определенное отставание. Наибольшие же темпы роста характерны сейчас для наукоемких отраслей (станкостроение, электротехническая, авиационная, электронная, нефтехимическая). В последние десятилетия сокращается добыча угля и быстро растет добыча нефти и газа на шельфе Северного моря.

Страна располагает мощным торговым и рыболовецким флотом.

**Сельское хозяйство** Великобритании является одним из самых продуктивных и технически оснащенных в мире. В сельскохозяйственном производстве занято лишь 2% населения, но оно почти полностью обеспечивает нужды британцев в основных продуктах питания. Главной отраслью является животноводство.

Великобритания в большей степени открыта, чем Германия или Франция, для **внешней торговли**. Экспорт страны на 90% формируется за счет готовых изделий промышленности и аграрного сектора, а также продажи интеллектуальной собственности. Главными торговыми партнерами Великобритании являются страны ЕС (до 50%) и США.

В последние годы Великобритания демонстрирует достаточно низкий уровень безработицы, благоприятные налоговый и инвестиционный климат. Сейчас в центре экономической политики Великобритании остается стимулирование предпринимательства, дальнейшее снижение налогов, увеличение расходов на науку.

Вместе с тем либеральная модель экономики Великобритании оказалась уязвимой в условиях мирового финансово-экономи-

ческого кризиса. Экономический спад в Великобритании в 2009 г. оказался более значительным, чем во многих других странах с развитой экономикой, и самым сильным более чем за 60 лет. Рецессия в Великобритании оказалась более глубокой, чем, например, в США, Франции, Италии.

Вопросы для самоконтроля

1. Какова роль Великобритании в мировой экономике?
2. Какие исторические события оказали наибольшее влияние на развитие экономики Великобритании?
3. Охарактеризуйте природные факторы, которые определили пути развития британской экономики и ее специализацию в международном разделении труда.
4. В чем состоят особенности экономической модели развития Великобритании и ее отличия от моделей стран континентальной Европы?
5. В чем состоит схожесть "тэтчеризма" с "рейганомикой"? Какие основные реформы были проведены М. Тэтчер в 80-90-х годов XX века?
6. В чем состоят особенности взаимоотношений Великобритании и ЕС?

Литература

1. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 229-238.
2. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред. Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 156-174.
3. Малкова И.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. – ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С. 148-154.
4. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990 гг.: Учеб. пособие / Под ред. проф. А.Н.Марковой. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1995. – С.92-99.
5. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
6. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
7. Хесин Е. Великобритания // МЭиМО. – 2001. – № 8. – С. 98-108.
8. Тенденции в развитии экономики Великобритании // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 3. – С. 3-8.

## ТЕМА 7. ГЕРМАНИЯ

1. Общие сведения и исторические особенности развития Германии.
2. Отраслевая структура экономики и современные тенденции социально-экономического развития Германии.
3. Особенности модели экономической системы Германии.

1. Общие сведения и исторические особенности развития Германии

**Федеративная Республика Германия** – одно из крупнейших государств Западной Европы. После объединения Западной и Восточной частей страны в 1990 г. стала крупнейшей по экономическому потенциалу страной Европы.

Столица – Берлин. По форме правления – демократическая республика.

**Территория** Германии составляет 357 тыс. км<sup>2</sup>.

Германия не богата **природными ресурсами**. Наиболее значительными являются залежи каменного и бурого угля, железной руды, каменной и калийной солей. Возможно, что именно такая скудность естественных ресурсов породила знаменитую немецкую бережливость и определила специализацию страны на промышленном производстве и развитии наукоемких отраслей экономики.

Около 30% территории страны приходится на леса. Достаточно значительными являются водные ресурсы страны (Рейн, Эльба, Дунай, Майн и т.д.), что способствуют развитию речного судоходства. На территории Германии располагается крупнейший речной порт мира – Дуйсбург-Рурорт.

**Население** Германии составляет 82 млн. человек (это 1 место в Западной Европе в 2007 г.), более 90% которого составляют немцы. Когда говорят об этой нации, то не зря упоминают понятие "немецкая точность". Во многом именно человеческий фактор – трудолюбие немецкого народа, пунктуальность, приверженность порядку (Ordnung) – способствовал экономическим успехам этой страны. И в настоящее время производительность труда в Германии одна из самых высоких в мире.

Немного государств в XX веке имели столько глубоких перемен, как Германия. Она пережила монархию, Веймарскую республику и тоталитарный национал-социализм Третьего рейха, оккупацию, раздел страны и ее объединение, разрушительные кризисы и "экономическое чудо" восстановления – это лишь короткий список наиболее значимых для германского государства событий.

Свою современную историю Германия ведет от 1862 г., когда король Пруссии Вильгельм I назначил канцлером Отто фон Бисмарка, который насильственным путем объединил Германскую империю.

К концу XIX века Германия установила протекторат над значительными территориями в Африке (Того, Камерун и т. д.). В тот период страна переживала значительный экономический подъем.

Но Первая мировая война 1914-1918 гг., где основными противоборствующими сторонами были страны Тройственного союза (Германия, Австро-Венгрия, Италия) и Антанты (Франция, Великобритания, Россия), закончилась поражением Германии, концом монархической власти и установлением Веймарской республики. По Версальскому мирному договору 1919 г. Германия лишилась всех своих заморских колоний площадью 3 млн. км<sup>2</sup> с населением 13 млн. человек и возвратила победителям часть своей территории (Франции – Эльзас и Лотарингию, Польше – часть Пруссии, Литве – Клайпеду). Утрата этих владений, безусловно, создавала для Германии определенные трудности, сужая площадь производственных и сырьевых возможностей. Кроме того, согласно договору Германия обязана была возместить убытки, понесенные державами-победительницами, в виде репараций. Система репараций в размере 132 млрд. золотых марок включала платежи в золоте и товарах, поставки оборудования, угля, скота, установление благоприятного режима для судоходства и торговли стран союзных держав и т. д.

Этот период ознаменовался для Германии тяжелейшим экономическим кризисом. За годы войны на фронтах погибли до 2 млн. немцев, 1,5 млн. были ранены и покалечены, до 1 млн. погибли от эпидемий и голода. Война привела и к разрушению экономического потенциала Германии. Обесценивание марки в тот



период достигло небывалых размеров. Так, в 1921 г. 1 долл. стоил 65 марок, в 1922 г. – 420 марок, в начале 1923 г. – 7 260 марок, а в конце 1923 г. – уже 4,2 трлн. марок (т.е. за 1923 г. обесценивание марки составило 1,87 млрд.%. Это был рекорд за всю мировую историю).

Возрождение хозяйства Германии и необходимость выполнения решений Версальского мирного договора потребовали серьезного реформирования экономики страны. Глубокую заинтересованность в скорейшем восстановлении экономики Германии (и прежде всего ее военного потенциала), фактически вопреки Версальскому договору, проявили страны Запада. В 1924 г. державами – победительницами была принята программа ослаблений условий репараций.

Эта программа (план Дауэса) предусматривала три основных источника обеспечения репарационных платежей: поступления за счет пошлин и косвенных налогов, налогообложения промышленности и доходы германских железных дорог. Кроме того, Германии был предоставлен заем американскими кредиторами в 800 млн. марок, способствовавший укреплению бюджета.

Наилучший результат для экономики Германии дала удачно проведенная денежная реформа 1924 г. В результате в стране стабилизировалась валюта, начался приток в страну инвестиций и наметился экономический подъем. По общему объему промышленного производства Германия вышла на первое место в Европе и второе в мире (после США). При этом продолжительность рабочего дня была доведена до 10-12 часов, что вызвало недовольство профсоюзов и повысило популярность рабочего движения в стране.

Подъем экономики был прерван мировым экономическим кризисом 1929-1933 гг. Тяжелое экономическое положение в стране привело к краху Веймарской республики и приходу к власти в 1932 г. нацистской диктатуры во главе с Гитлером. Выход из кризиса путем гонки вооружений был особенно притягателен для немецких промышленников. Шахт, Крупп, Бош и десятки крупнейших финансистов и олигархов Германии пошли на сотрудничество с Гитлером, который пообещал покончить с кризисом, коммунистами, профсоюзами, Версальским договором, возродить страну, армию, обеспечить промышленность военными заказами.

Некоторые мероприятия по возрождению экономики Германии напоминали мероприятия в США для борьбы с Великой депрессией: необходимо было обеспечить работой армию безработных, и в 1933 г. Гитлер издал закон о сокращении безработицы. Более 2 млн. человек отправили на строительство автобанов, железных дорог и другие общественные работы. Ведущий проект "Имперский автобан" даже называли "гитлербан". Уже через год безработицу сократили вдвое, а в 1936 г. – почти полностью ликвидировали.

В 1932 г. были вовсе отменены репарационные платежи по Версальскому договору. Страна начала подниматься, чему способствовал перевод ее экономики на обслуживание военных заказов. Одним из главных лозунгов страны становится: "Пушки вместо масла!". До Гитлера в самолетостроении было занято немногим более 3 тыс. человек, а через 9 лет – четверть миллиона. За 1933-1939 гг. военные расходы страны возросли в 10 раз. Накануне войны на долю Германии уже приходилось 13% мирового промышленного производства. В этот период главный упор в управлении экономикой делался на методы административного диктата.

У нацистской Германии появились союзники – фашистские режимы Испании и Италии. Она вышла из Лиги наций (международной организации, которая предшествовала ООН) и уже без оглядки на мировое сообщество развязала Вторую мировую войну.

В результате поражения во Второй мировой войне экономика Германия была полностью разрушена. Сама Германия оказалась разделенной на две части, на два противоположных лагеря.

В восточной части страны в 1949 г. было образовано социалистическое государство – Германская Демократическая Республика (ГДР), в восстановлении экономики которой большую помощь СССР. Уровень жизни в ГДР был достаточно высоким по сравнению со многими другими социалистическими странами.

Берлин был разделен пополам знаменитой Берлинской стеной протяженностью более 160 км, которую власти ГДР возвели вокруг Западного Берлина в 1961 г. Разрушена стена была только почти через три десятилетия – в 1989 г. – в связи с перестройкой в СССР и распадом мировой социалистической системы.



*Берлинская стена*

В Западной Германии возникло капиталистическое государство – ФРГ, в восстановлении экономики которого приняли активное участие американские оккупационные власти. При их поддержке в 1948 г. известный государственный деятель Людвиг Эрхард провел удачную экономическую реформу, основной упор в ходе которой был сделан на создание "социального рыночного хозяйства". Рычаги экономического возрождения страны были определены как свободная частная инициатива и конкуренция в сочетании с активной ролью государства. В результате реформ рекордными темпами рос ВВП и доходы, снижалась безработица. Построенное в Германии уже через 20 лет "общество благосостояния" стали называть "германским экономическим чудом".

## 2. Отраслевая структура экономики и современные тенденции социально-экономического развития Германии

Первый кризис роста в послевоенной Германии возник в конце 60-х годов XX века. А мировой нефтяной шок середины

70-х годов еще более ухудшил экономическую ситуацию. Страна столкнулась со значительной безработицей.

В начале 80-х годов к власти пришел Гельмут Коль. Возглавляемый им Христианско-демократический союз (ХДС) взял курс на укрепление западногерманской марки путем стимулирования частного предпринимательства, сворачивание или модернизацию старых, малоприбыльных производств, создание новых рабочих мест, особенно для молодежи. Всё это способствовало возвращению страны на рельсы устойчивого экономического развития.

В историю XX века Гельмут Коль вошел как "канцлер немецкого единства". В сознании немцев он является главным политиком, благодаря которому стало возможным воссоединение германской нации. Именно ХДС в конце 80-х годов однозначно выступил в поддержку объединения и добился, чтобы оно не откладывалось в долгий ящик. Это был довольно рискованный шаг, поскольку в ГДР ВВП на душу населения составлял примерно  $\frac{1}{2}$  от аналогичных показателей ФРГ. Новому объединенному государ-

ству пришлось решать структурные преобразования в Восточных землях, связанные с закрытием нерентабельных производств, безработицей и социальной напряженностью. Для преодоления отсталости Восточных земель потребовались инвестиции в сумме около 2 трлн. марок. С целью выравнивания уровня развития Западных и Восточных земель был даже введен специальный "налог на солидарность", предполагавший повышение уровня налогов на корпорации и доходы физических лиц в западной части страны.

Через несколько лет стало ясно, что присоединение отсталой ГДР к процветающей ФРГ имело негативные экономические последствия. Увеличение государственных расходов потребовало роста налогов и сокращения социальных программ. Самой крупной социально-экономической проблемой в объединенной Германии стала и до сих пор остается высокая и устойчивая безработица: в Западной – до 13%, в Восточной – до 27% (с учетом скрытой). Популярность Г. Коля стремительно падала. Поэтому на выборах 1998 г. он и его коалиция проиграли социал-демократу Герхарду Шредеру. Социал-демократам удалось несколько сни-

зять безработицу – до 10%. Кроме того, было несколько уменьшено налоговое бремя на домохозяйства. Проведена (хотя и спорная) пенсионная реформа.

С ноября 2005 г. пост федерального канцлера Германии занимает новый руководитель ХДС – Ангела Меркель.

В XXI век Германия вступила как одна из 3 ведущих и наиболее развитых стран мира. Она занимает 1 место в Европе по объему производства (это 30% ВВП стран всего Европейского Союза). Германия входит в ОЭСР, G8, одновременно являясь "локомотивом" ЕС. Можно с уверенностью сказать, что от состояния ее экономики во многом зависят темпы роста всего Европейского Союза.

В 2007 г. **ВВП Германии** составляет 2,8 трлн. долл. (это 1 место в Европе и 5 место в мире). **ВВП на душу населения** – 34,4 тыс. долл.

**Отраслевая структура** экономики Германии такова, что на сферу услуг приходится до 65%, на промышленность – 35% и сельское хозяйство – более 1%. Германия обладает высокоразвитой инфраструктурой. Страна специализируется на финансово-банковских услугах и туризме. Но сфера услуг в Германии, на которую приходится почти на 10% меньше создаваемого продукта, значительно проигрывает нематериальному производству других ведущих стран мира.

В части **промышленного производства** для экономики Германии характерна сверхиндустриализация, т.е. достаточно большая доля промышленности в производстве ВВП по сравнению со многими развитыми странами мира. Только Япония, Ирландия и Португалия считаются в большей степени индустриальными. Ведущими отраслями являются машиностроение (в том числе приборостроение и автомобилестроение ("Мерседес", "БМВ", "Фольксваген", "Опель", "Ауди"), электротехника. Эта отрасль дает около половины товарного экспорта страны.

Кроме того, развиты химическая и нефтехимическая, пищевая, деревообрабатывающая отрасли и металлургия. Промышленность же Восточной Германии, ориентированная долгие годы на СССР и страны Восточной Европы, за последнее десятилетие претерпела серьезную структурную перестройку.



*Один из символов немецкой экономики – автомобиль марки БМВ*

**Сельскохозяйственное производство** является высокопродуктивным. Сельскохозяйственные угодья занимают до 55% территории страны. Главной отраслью является животноводство (особенно – свиноводство). Германия активно экспортирует мясо, масло, зерно.

По объему внешнеторгового оборота страна занимает 2 место в мире и имеет стабильное активное сальдо баланса. Доля экспорта в ВВП за последние 20 лет колеблется от 20-30%. В экспорте преобладает продукция обрабатывающей промышленности: автомобили, электротехнические изделия, станки и др. промышленное оборудование, химикаты, продовольствие, различная продукция широкого потребления. Основные статьи импорта – нефть и нефтепродукты, природный газ, другое промышленное сырье. Большой активностью отличается деятельность немецких инвесторов.

Главными торговыми партнерами Германии являются Франция, Великобритания, Нидерланды, Италия и США.

### 3. Особенности модели экономической системы Германии

Экономическая система Германии относится к континентально-европейскому типу. Что же касается специфики, то обычно её характеризуют как социальное рыночное хозяйство. Для Германии во все времена ее развития всегда была характерна несоизмеримо большая роль государства в экономике, чем, например, в США и Великобритании. Система социального страхования была создана здесь еще при Бисмарке (в 1871 г. в Германии было введено государственное социальное страхование от несчастных случаев на производстве, в 1880 г. – финансирование медицинской помощи, в 1883 г. – пособия по болезни).

Важнейшими особенностями современного социального рыночного хозяйства являются поддержание рыночной конкуренции (путем применения антимонопольного законодательства, законов против недобросовестной конкуренции) в сочетании с политикой обеспечения социальной безопасности и социальной справедливости: за счет проведения государством мероприятий по перераспределению в форме оказания социальной помощи, социальных пенсий и уравнивающих платежей, субсидий, дотаций, через пенсионное и медицинское страхование, страхование по безработице, от несчастного случая, трудовое законодательство).

В центр этой системы поставлена предпринимательская деятельность государства, обеспечивающая более-менее равномерное распределение социальных благ между всеми членами общества. Для Германии характерны высокий уровень оплаты труда и социальных гарантий.

Еще одной особенностью экономического пути развития Германии является так называемый "рейнский капитализм", характеризующийся значительной ролью банков в экономике страны. Германские банки являются крупными акционерами компаний в промышленности и сфере услуг, поэтому неслучайно их активное вмешательство в процесс принятия бизнес-решений. Таким образом, позиции банков в экономике Германии – с учетом их реального влияния на бизнес – оказываются более сильными, чем во многих других странах мира.

В последние годы Германия испытывает из-за своей модели социально-рыночной экономики серьезные проблемы: низкие тем-

пы роста ВВП, безработица. Высокий уровень социальных гарантий привел к тому, что до 40% чистой прибыли немецких компаний идет на оплату труда и отчисления в социальные фонды. Стоимость рабочей силы в Германии является самой высокой в мире. Большие пособия по безработице стимулируют иждивенчество. Кроме того, для выполнения своих социальных гарантий государство устанавливает высокие налоги, что в свою очередь делает Германию не слишком привлекательной для иностранного капитала.

Также социально-рыночная экономика в определенной мере противоречит задачам инновационного развития. Приоритетом в государственной экономической политике являются не финансирование высоких технологий, а выделение средств на социальные программы, что может повлечь за собой потерю Германией рынков высокотехнологичной продукции. Государство, чтобы не вызывать массовых социальных протестов населения, продолжает субсидировать убыточные секторы немецкой экономики. В результате Германия не только сохраняет угольную, сталелитейную, судостроительную промышленность, которые неконкурентоспособны на мировом рынке, но и тратит на такие убыточные отрасли экономики в виде прямых субсидий до трети расходов государственного бюджета.

Сохраняя высокооплачиваемые рабочие места в базовых отраслях промышленности, Германия теряет новые места в наиболее прогрессивных секторах национальной экономики. Это с одной стороны, а с другой стороны, устойчивый порядок и общественное согласие помогают отвечать на главные вызовы современности.

В период мирового финансово-экономического кризиса Германия, как страна, ориентированная на экспорт, пострадала сильнее, чем многие другие развитые страны. Но уже во второй половине 2009 г. страна, по мнению Еврокомиссии, вышла из рецессии. После роста на 0,3% во II квартале в III квартале экономика ФРГ уже выросла на 0,7%, а в IV – еще на 0,1%. Способствовать дальнейшему росту ВВП могут благоприятная внешняя финансовая среда и принятые правительством страны фискальные и монетарные меры стимулирования экономики.



## Вопросы для самоконтроля

1. Какие факторы повлияли на развитие экономики Германии?
2. Каковы причины экономического кризиса Германии 20-х годов? Как ей удалось выйти из него?
3. В чем состоит послевоенное "германское экономическое чудо"?
4. Какие особенности отраслевого состава германской экономики. Охарактеризуйте сферу услуг, промышленность и сельское хозяйство Германии.
5. Какова роль Германии в ЕС?
6. Назовите положительные черты социально-рыночной модели экономического развития Германии. Каковы проблемы этой модели и пути их решения?

## Литература

1. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 210-219.
2. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 118-135.
3. Малкова И.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. – ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С. 137-142.
4. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990 гг.: Учеб. пособие / Под ред. проф. А.Н.Марковой. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1995. – С. 9-14, 28-38, 51-62.
5. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
6. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
7. Гутник В. Германия // МЭиМО. – 2001. – № 8. – С. 79-88.
8. Позитивные тенденции в немецкой экономике // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 3. – С. 14-19.
9. Погорельская С. Немецкое общество в процессе реформ // МЭиМО. – 2007. – №7. – С. 20-29.
10. Черных Е. Как Гитлер выводил Германию из кризиса // Комсомольская правда. – 2009. – 2 июля.

## ТЕМА 8. ФРАНЦИЯ

1. Общие сведения и исторические особенности развития Франции.
2. Отраслевая структура экономики.
3. Особенности экономической модели и современные тенденции социально-экономического развития Франции.

1. Общие сведения и исторические особенности развития Франции

**Французская Республика** – одна из ведущих стран мира, член G8, ЕС, ОЕСР. Столица – Париж. По форме правления – президентско-парламентская республика. Делится на 96 департаментов, в числе которых есть и "заморские" (Гваделупа, Гвиана, Мартиника и т.д.).

**Территория** Франции – 552 тыс. км<sup>2</sup> (это 1 место в Западной Европе).

Из **природных ресурсов** Франция владеет значительными запасами железа, урана, свинца, цинка, каменного угля, бокситов, калийных солей и др. До 30% территории страны покрыто лесами, а более 50% занимают сельскохозяйственные угодья. Кроме того, широкий диапазон климатических условий способствует развитию во Франции морских и горнолыжных курортов.

**Численность населения** составляет 64 млн. человек (это 2 место в Западной Европе в 2007 г.). По официальной статистике – более 90% французы (большинство исповедует католицизм), но по неофициальным данным – почти 20% в настоящее время составляют выходцы из арабских стран.

Франция принадлежит к числу стран, которые на протяжении всей истории своего развития играли ведущую роль в международных экономических отношениях.

В средневековье Франция была одним из самых могущественных государств Европы. XVII век был периодом расцвета французской монархии. Король Людовик XIII и кардинал Ришелье преобразовали французскую феодальную монархию в абсолютную монархию.

Великая французская революция – одно из наиболее заметных событий мировой истории XVIII века, важный рубеж на пути перехода от феодализма к капитализму. Среди всех буржуазных революций нового времени она занимает особое место.

Во Франции она уничтожила дворянские привилегии и феодальные крестьянские повинности, ликвидировала церковное землевладение, закрепила за крестьянами землю, обеспечила свободу предпринимательства, учредила республику. В период Великой французской революции был выдвинут всемирно знаменитый лозунг: "Свобода, равенство, братство". В Декларации прав человека и гражданина были провозглашены основные демократические свободы – личности, слова, печати, собраний. Эти лозунги и принципы являются и сейчас основой современных демократических государств.

Пришедший позднее к власти Наполеон Бонапарт хотя и сосредоточил в своих руках всю власть и в течение 15 лет господствовал над Европой подобно императорам Древнего Рима, но его завоевания помогли распространить на другие страны идеи революции о природном равенстве, о том, что люди должны получать вознаграждения по заслугам, а не в силу своего происхождения. Его новая система законов – так называемый Кодекс Наполеона, содержащий фундаментальные положения о праве частной собственности, возмещении ущерба, договорном праве и др., многие из которых за 200 лет ни разу не подвергались поправке, – была принята не только в Европе, но также в Японии и Южной Америке.

Франция – одна из первых капиталистических стран мира. Еще в XIX веке французская промышленность производила до 10% мировой продукции, а в начале XX века страна выполняла роль мирового банкира.

В начале XX века Франция была метрополией гигантской колониальной империи и владела территориями в Африке, Океании, Карибском бассейне с богатейшей сырьевой базой, рынками сбыта и численностью населения более 60 млн. человек. Такое положение сохранялось до крушения мировой колониальной системы в середине XX века.

Находясь в центре Европы, в XX веке Франция оказалась втянутой в две мировые войны.

В Первую мировую войну, когда Франция выступила на стороне Антанты (блока с Англией и царской Россией), французские войска и армия понесли большие потери. Но, несмотря на это, после капитуляции Германии в 1918 г. она вновь вышла на лидирующие позиции в Европе.

В начале Второй мировой войны (1940 г.) Франция была оккупирована фашистами и освобождена только в 1944 г. войсками союзников. Тогда же было создано временное правительство под руководством Шарля де Голля – видного государственного, военного и политического деятеля, в годы войны – лидера движения Сопротивления, сыгравшего значительную роль в победе над фашизмом. Впоследствии он на 14 лет (с 1958 г.) стал президентом Французской Республики, и под его руководством Франция восстановила статус одного из наиболее влиятельных государств мира.



*Шарль де Голль (1890-1970)*

Вторая мировая война и потеря колониальных владений негативно повлияли на экономическое развитие Франции. Посте-

пенно она сдала свои экономические позиции США, Германии и Японии, но, тем не менее, в настоящее время прочно удерживает ведущие позиции в мире по основным показателям. Франция также является признанной ядерной державой, членом-основателем Организации Объединенных Наций и входит в пятерку постоянных членов Совета Безопасности ООН, обладая правом вето.

## 2. Отраслевая структура экономики

Франция является высокоразвитой страной и ее **ВВП** составляет 2,1 трлн. долл. (это 8 место в мире), **ВВП на душу населения** – 33,1 тыс. долл.

На долю Франции приходится 17% промышленного и 20% сельскохозяйственного производства Западной Европы.

В настоящее время Франция – постиндустриальная страна с высокими уровнем сферы услуг – более 70% ВВП. Около 25% приходится на промышленное производство и более 2% – на сельское хозяйство.

**В сфере услуг** безусловно лидируют туризм (Париж, Ницца, Канны и т. д.) и финансовая сфера.

**В промышленном производстве** Франция делает ставку на наукоемкие отрасли. Ведущая роль принадлежит машиностроению, в том числе военному, авиакосмическому (Франция занимает 1 место в Европе по объемам производства самолетов и ракет), железнодорожному (1 место в мире по производству подвижного состава), автомобилестроению (3 место в мире, ведущие фирмы "Ситроен", "Пежо", "Рено"), судостроению, электротехническому и радиоэлектронному. Более 40% продукции машиностроительной отрасли экспортируется.

Большой известностью на мировом рынке пользуются французская одежда, обувь, ювелирные изделия, парфюмерия и косметика.

Пищевая промышленность Франции (производство вин, коньяков, сыров и т.д.) занимает 2 место в мире по объему экспорта после США.

Большое значение имеют горнодобывающая промышленность, металлургия и атомная энергетика (на АЭС Франции производится 75% потребляемой электроэнергии).

**Сельское хозяйство** Франции по объему производства продукции занимает 3 место в мире (уступает только США и Канаде).

Многоотраслевое сельское хозяйство высокопродуктивно (в аграрном секторе занято 10% населения). Значительная часть продукции производится в крупных хозяйствах (хотя численно преобладают мелкие и средние).

Франция является крупнейшим в Европе производителем зерна, сливочного масла, мяса, сыра. Более 50% продукции аграрного сектора дает животноводство.

В импорте Франции преобладают топливо, сырье и новейшее оборудование, а в экспорте – продукция машиностроения (в том числе автомобилестроение), продукты питания, текстиль, одежда.

Торговый и платежный баланс Франции традиционно сводится с отрицательным сальдо. Основными торговыми партнерами являются страны ЕС (на них приходится более 60% товарооборота). Продолжают оставаться значимыми партнерами бывшие колонии и заморские территории.

### 3. Особенности экономической модели и современные тенденции социально-экономического развития Франции

Экономическая модель Франции в некоторой степени напоминает немецкую. Здесь также действует социально ориентированная модель экономики, в центре которой находится "государство благоденствия" (*letat providence*). Во Франции ее называют *этатистской* моделью (или "*дирижизмом*"). Эта модель, предполагающая прямое участие государства в воспроизводственном процессе, считается своеобразной и, несмотря на некоторую схожесть с немецкой, существенно от нее отличается, а тем более – от либеральной англосаксонской.

Истоки французского дирижизма были заложены после Второй мировой войны, когда государство взяло на себя функции по устранению последствий войны и оккупации, обеспечению устойчивого экономического роста в стране и повышению благосостояния граждан.

Эта значительная роль государства касается ряда направлений.

*Во-первых*, ценообразование. Несмотря на действие принципа свободного установления цен, государство во Франции прямо регулирует цены на ряд социально важных товаров и услуги: сельскохозяйственную продукцию, газ, электроэнергию, транспортные услуги (всего около 20% цен в стране).

*Во-вторых*, высокий удельный вес государственного сектора в экономике Франции, который включает отрасли-монополисты (газовую промышленность, электроэнергетику, транспорт). В списке 30 крупнейших в мире по размерам активов компаний, находящихся в госсобственности, французские группы "Томсон" (аэрокосмическая промышленность и оборона), "Аэроспасьель" (аэрокосмическая промышленность), "Газ Франции" и "Электрисите Франс" (энергетика). Например, группа "Томсон" является по существу государственным холдингом (государство владеет 75% активов). Она находится на 1 месте в Европе, на 3 месте в мире по производству электронной продукции военного назначения и на 4 месте – по производству бытовой электроники. А на долю государственной компании "Электрисите Франс", в которую входят 54 АЭС, приходится 90% производства электроэнергии и 95% электроснабжения.

*В-третьих*, высокая заработная плата в государственном секторе, которая превышает уровень оплаты труда в частном бизнесе. Государственные служащие получают также высокие пенсии и пособия. Поэтому государственная служба во Франции считается самой престижной (доступ к ней иностранцам закрыт).

Из-за высокой заработной платы и социальных гарантий во Франции пользуются популярностью те профессии в общественном секторе хозяйства, которые не считаются престижными в других развитых странах. Это имеет место потому, что изначально экономической идеологией страны было поощрение занятости в государственном секторе и едва ли не отрицательное отношение к частному предпринимательству.

Даже высшие учебные заведения страны в первую очередь ориентированы на подготовку государственных служащих и не так прививают культуру бизнеса, как, например, в США. Поэтому выпускникам ВУЗов Франции труднее адаптироваться в частном секторе экономики. Во многом поэтому наиболее перспективная и

образованная молодежь страны предпочитает работу в Великобритании и США.

В сфере НИОКР основную нагрузку также несет государство, а не венчурный бизнес. Для частного бизнеса препятствием являются высокие налоги и предвзятое отношение государства.

Франция лидирует среди ведущих стран Запада по объему государственных расходов (55% ВВП против 50% в Италии, 47% – в Германии, 40% – в Великобритании).

Таким образом, Франция испытывает многие аналогичные проблемы, что и Германия (высокие налоги и расходы на социальные нужды, отсутствие стимулов для НТП, утечка умов, безработица), и к концу 80-х годов ее социально ориентированная модель потребовала модернизации. Вот почему с начала 90-х годов во Франции был взят курс на экономические реформы, относительно жесткую либеральную экономическую политику. Но в отличие от успешных реформ в США и Великобритании наступление на социальные гарантии граждан вызвало бурю протестов и было отложено, а на смену радикальным реформам пришла так называемая "тихая революция", предусматривающая сохранение социальной стабильности в обществе при одновременном разгосударствлении экономики.

Можно привести примеры достаточно противоречивых результатов "тихой революции". Так, в конце 90-х годов Франция лидировала среди европейских стран по темпам экономического роста за счет создания новых рабочих мест. Но создаваемые государством новые рабочие места были таковы, что без них можно было бы обойтись. Например, программа трудоустройства молодежи, охватившая к 2000 г. 180 тыс. человек, предусматривала работу в качестве "глаз и ушей полиции". Их задачей было – следить за порядком на улице и о нарушениях сообщать в полицию. И хотя за это платили небольшую зарплату, но положительным моментом было то, что люди, ее получавшие, пополняли ряды налогоплательщиков. Стоимость одной такой программы – 35 млрд. франков, а таких программ было внедрено во Франции несколько.

Кроме того, после многочисленных выступлений профсоюзов рабочая неделя во Франции стала одной из самых коротких среди развитых стран (35 часов). При этом оплата ее сохранилась на прежнем уровне. Последствия этого шага немедленно сказались



на конкурентоспособности французских товаров на мировом рынке и, что печальнее, подорвали систему здравоохранения (при 35-часовой рабочей неделе невозможно организовать труд младшего медицинского персонала при 12-часовой смене, 2 днях отдыха и не очень высоком уровне оплаты труда). Будучи лучшим в Европе, французское здравоохранение буквально на глазах оказалось на одном из последних мест.

Однако в период мирового финансово-экономического кризиса 2008-2010 гг. экономика Франции оказалась менее подверженной его разрушительному влиянию. Это связано с тем, что она не так сильно зависит от внешней конъюнктуры, как, скажем, ориентированная на экспорт экономика Германии. И кроме того, важное значение имел пакет мер стимулирования хозяйства, представленный французским президентом Николя Саркози.



*Шарж на Николя Саркози*

Этот пакет считается наиболее "дирижистским" среди всех, разработанных европейскими правительствами. Саркози заявил: "Идея о том, что рынки всегда правы, была сумасшедшей идеей" и начал борьбу с растущей безработицей государственными субсидиями, дополняющими низкую заработную плату за счет дополнительного налога на доход от капитала, увеличения расходов бюджета в течение двух лет на сумму 26 млрд. евро (1,3% ВВП Фран-

ции). Благодаря Саркози Франция стала страной №1 в Европе по борьбе с кризисом.

#### Вопросы для самоконтроля

1. Какие факторы повлияли на экономическое развитие Франции?
2. Какова роль Франции в мировой экономике?
3. Охарактеризуйте особенности отраслевой структуры французской экономики. Какие отрасли реального сектора получили во Франции наибольшее развитие?
4. Какую роль играет АПК в экономике Франции?
5. Какую роль играет государство в экономике Франции?
6. В чем состоит суть политики французского "дирижизма"? Назовите его положительные и отрицательные моменты.
7. Роль Франции в процессах европейской интеграции.

#### Литература

1. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 219-228.
2. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред. Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 136-155.
3. Малкова И.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. – ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С. 143-145.
4. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990 гг.: Учеб. пособие / Под ред. проф. А.Н.Марковой. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1995. – 63-68.
5. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
6. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
7. Островская Е. Франция // МЭиМО. – 2001. – № 8. – С. 89-97.
8. Хрусталева Н. Франция на исходе столетия: смена модели регулирования экономики // МЭиМО. – 2004. – № 6. – С. 61-70.
9. Экономическая конъюнктура во Франции // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 3. – С. 8-14.
10. Островская Е. Трансформация социально-экономической модели Франции // МЭиМО. – 2007. – №4. – С. 40-49.
11. Эволюция социально-экономической политики Франции // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2007. – №9. – С. 3-14.

## ТЕМА 9. ИТАЛИЯ

1. Общие сведения и исторические особенности развития Италии.
2. Отраслевая структура экономики Италии.
3. Особенности экономической модели и современные тенденции социально-экономического развития Италии.

### 1. Общие сведения и исторические особенности развития Италии

**Италия** – государство на юге Европы, расположенное в центральной части Средиземноморья. Столица – Рим. По форме правления – демократическая республика. Италия состоит из 20 административных областей, которые подразделяются на 94 провинции.

**Территория Италии** составляет 301 тыс. км<sup>2</sup>.

Запасы минеральных ресурсов невелики. Ведется добыча цинка, свинца, серы, ртути, бокситов, бурого угля, мрамора. За счет импорта Италии приходится покрывать до 80% своей потребности в энергоресурсах.

Леса занимают до 20% территории. При этом страна располагает отличными климатическими условиями для развития сельского хозяйства и туризма. И благодаря Альпам имеет значительные гидроресурсы (полноводные реки, стекающие с гор).

**Население** – 58 млн. человек (2007 г.). Преобладают итальянцы, но имеется значительное количество французов, немцев и эмигрантов из Африки и арабских стран. Основная религия – католицизм.

Италию по праву называют колыбелью мировой культуры. И хотя римская цивилизация многим обязана грекам, но зато Рим подарил миру латынь, римские цифры, полководца Цезаря, оратора Цицерона, поэтов Вергилия, Горация, Овидия. Римские законы, мировоззрение и обычаи оказали влияние на всю европейскую цивилизацию в течение тысячи с лишним лет после краха Римской империи. И сегодня в ряде европейских стран, например во Франции, римское право служит основой законодательной системы.

Древний Рим – империя, просуществовавшая на протяжении 10 веков (начиная с V века до н.э.), была разгромлена пришедшими с севера варварскими племенами.



*Рим. Вид на Собор Святого Петра*

Начиная с X века. была создана Священная Римская империя, в которую в период наивысшего ее расцвета входили: Германия, северная и средняя Италия, Швейцария, Бургундское королевство, Нидерланды, Бельгия, Чехия, Силезия, Эльзас и Лотарингия.

Эпоха Возрождения (XIV-XV века) принесла с собой не только культурный, но и экономический подъем Италии. Ее прославили гении Леонардо да Винчи, Рафаэль, Микеланджело, Данте Алигьери, Петрарка. Италия по праву считается родоначальницей бухгалтерского учета (основоположником современных принципов бухгалтерии является итальянский математик Лука Пачоли) и современного банковского дела. Большую значимость для экономической жизни Европы имели самостоятельные города-коммуны Венеция и Генуя, которые были крупнейшими центрами торговли, а венецианские и генуэзские банкиры (например, Медичи) ссужали средства королевским домам Европы.

XVI век ознаменовался для Италии наступлением реакционного католицизма: были учреждены Орден иезуитов, реорганизована инквизиция, преследовавшая передовых мыслителей того времени (Джордано Бруно, Галилео Галилея и др.).

После итальянского похода Наполеона Бонапарта с конца XVIII века в Италии образовалось несколько республик. С этого периода усилилось движение, направленное на объединение страны. Объединительные тенденции достигли своего пика к середине XIX века, когда во главе движения встал народный герой Италии Джузеппе Гарибальди.



*Джузеппе Гарибальди (1807-1882)*

К 1870 г. полное объединение Италии завершилось присоединением к ней Рима и ликвидацией светской власти Папы Римского.

Во время Первой мировой войны Италия воевала на стороне Антанты (союз Британии и Франции), а также с австрийцами в Южной Европе. После ее окончания в Италии царили нищета и

безработица и страна стояла на грани гражданской войны. В этих условиях в 1922 г. к власти в стране пришли фашисты во главе с Бенито Муссолини, объявившие итальянскую нацию высшей и превосходящей другие народы. Став диктатором, Муссолини заявил, что сделает Италию великой империей, подобно Римской. Во Второй мировой войне Италия выступала союзницей Германии, но в 1944 г. была разгромлена.

После войны экономика Италии была быстро восстановлена. Промышленность вышла на довоенные рубежи в 1948 г., а сельское хозяйство – в 1950 г. Уже в 1948 г. довоенный уровень производства был достигнут в промышленности, а в 1950 г. ведущие итальянские предприятия ("Фиат", "Эдисон", "Монтекатини" и др.), используя средства, полученные в рамках плана Маршала (программы помощи Европе после Второй мировой войны, выдвинутой американским министром иностранных дел Дж. Маршаллом), полностью обновили производственное оборудование. Пятидесятые-семидесятые годы XX века стали периодом расцвета крупных итальянских компаний, преимущественно расположенных на северо-западе страны. После промышленного кризиса 70-х годов быстрое развитие получили предприятия малого и среднего бизнеса.

Современная Италия – это прежде всего высокоразвитое государство, входящее в число 8 ведущих стран мира (G8), член ЕС, ОЭСР.

**Объем ВВП** Италии составляет 1,8 трлн. долл. (это 10 место в мире в 2007 г.), **ВВП на душу населения** – 31 тыс. долл.

## 2. Отраслевая структура экономики Италии

Италия – это постиндустриальная страна. На долю сферы услуг приходится около 65% ВВП, промышленности – около 30%, сельского хозяйства – более 4%.

**Сфера услуг** преобладает в структуре экономики и является важнейшим источником доходов Италии. Здесь особо стоит отметить иностранный туризм, дающий 12% от ВВП, так как на долю Италии приходится до 6% от мирового туристического рынка. Ежегодно страну посещает около 50 млн. человек. По численности мест в отелях (около 3 млн.) Италия занимает 1 место в мире. Так

как Италия является родиной банков, то большое значение для экономики имеет также сфера банковских услуг.

**В промышленном производстве** наибольшее развитие получили машиностроение (в частности, автомобилестроение и производство бытовой техники), химическая и фармацевтическая отрасли, металлургия, производство строительных материалов, легкая и пищевая отрасли промышленности. К ведущим фирмам относятся "Фиат" (автомобилестроение), "Монтэдисон" (производство пластмасс), "Оливетти" (коммуникации), "Бенеттон" (одежда).

**Сельское хозяйство** развито преимущественно на юге страны. Ведущей его отраслью является растениеводство. Италия – один из крупнейших мировых производителей овощей, фруктов цитрусовых, винограда и виноградных вин. Здесь выращивают также пшеницу, кукурузу, сахарную свеклу, рис, миндаль.

В сельском хозяйстве Италии в настоящее время проявляются отрицательные последствия вступления страны в ЕС, так как не всегда достаточно эффективное сельхозпроизводство Италии не может конкурировать на равных с многими европейскими производителями.

По размерам экспорта и импорта товаров и услуг Италия входит в первую семерку стран мира. Италия относится к числу крупнейших производителей и поставщиков на мировой рынок автомобилей, велосипедов и мопедов, тракторов, стиральных машин и холодильников, пишущих и счётных машин, радиоэлектронной продукции, промышленного оборудования, стальных труб, пластмасс и химических волокон, автомобильных шин, а также готовой одежды и кожаной обуви, макарон, сыра, оливкового масла, вина, фруктовых и томатных консервов. В импорте преобладают энергоносители. Сальдо торгового баланса – отрицательное за счет ввоза на территорию страны большого количества сырья (энергоресурсов).

Главными торговыми партнёрами Италии являются страны ЕС, Швейцария и США.

### 3. Особенности экономической модели и современные тенденции социально-экономического развития Италии

Экономическая модель Италии как развитой постиндустриальной державы, с одной стороны, похожа на модели других наиболее развитых стран континентальной Европы. Но, с другой стороны, благодаря геополитическому положению она обладает многими специфическими чертами южноевропейской социально-экономической модели развития, характерными для ряда стран европейского Средиземноморья (см. тему 10).

Общей особенностью стран Южной Европы является их богатое историческое прошлое. Именно им принадлежит лидирующая роль в становлении европейской цивилизации. Вместе с тем страны этого региона характеризует относительно поздняя индустриализация, которая оставила в наследство ряд структурных признаков экономики, сильно отличающих Италию от других европейских стран. Так, в начале XX века Италия по масштабам промышленного производства вышла на 8 место в мире, но её экспорт в то время на 40% состоял из текстильной продукции.

Главной особенностью развития итальянской экономики за последнее столетие стало то, что в ней прослеживается четкая историческая тенденция к усилению роли государства и государственной собственности в национальном хозяйстве. Италия заслужила себе сомнительную славу самой регулируемой страны Западной Европы, в которой действуют почти 150 тысяч различных законов и процветает бюрократия и волокита. И в настоящее время страна располагает крупнейшим из всех развитых стран государственным сектором: до 50% экономики и до 70% банковской системы страны находится под контролем государства.

К расширению государственного сектора привели мероприятия государства по спасению от банкротства и оздоровлению частных компаний и банков в периоды неблагоприятной рыночной конъюнктуры. В случаях если компании, получив от государства финансовую помощь, оказывались не в состоянии погасить задолженность, они переходили под контроль государства. Этот процесс получил название "ползучей" национализации.

Видное место в социально-экономической структуре страны принадлежит также кооперативному сектору, который занимает



промежуточное положение между государственным и частным предпринимательством. К началу 90-х годов в стране насчитывалось почти 90 тыс. кооперативов, куда входят промышленные предприятия и банки.

Еще одной уникальной особенностью модели развития экономики Южной Европы в целом и Италии в частности является преобладание малого и среднего бизнеса, а также "семейного" типа собственности. По статистике около 70% занятости обеспечивают компании с числом персонала менее 50 человек, в том числе 30% всех занятых в экономике – это индивидуальные предприниматели, ведущие семейный бизнес. В отличие от Франции, где предпринимательская деятельность не в почете, в Италии создатели частных фирм являются уважаемыми людьми. А все наиболее конкурентоспособные отрасли (производство текстиля, обуви, одежды, пищевой промышленности, бытовой техники и др.) представлены территориально компактно расположенными малыми предприятиями. Так, почти все керамическое производство (на долю которого приходится до 30% мирового производство) сосредоточено в провинции Эмилия-Романья. А округ Прато, который называют "шерстяной столицей" ЕС, ведёт крупномасштабное экспортное производство на 16 тыс. мелких предприятиях.

Итальянские малые и средние фирмы достаточно эффективны: они чувствительны к изменениям конъюнктуры на мировом рынке, постоянно создают рабочие места и обладают большим экспортным потенциалом. Кроме того, в отличие от крупных фирм они оказались более живучими в периоды кризисов.

Специфика итальянской экономической модели во многом обусловлена и исторически сложившейся неоднородностью страны: Север и Центр страны являются промышленно развитыми, а Юг – аграрным и более отсталым в экономическом отношении. ВВП на душу населения между этими регионами отличается на более чем 10 тыс. долл. на человека. Контраст в развитии настолько велик, что существует целое политическое движение ("Лига Севера"), выступающее за отделение богатого Севера от бедного Юга. Подобное противоречие особенно опасно из-за того, что европейская (Северная) Италия с богатой культурой и традициями предпринимательства противостоит средиземноморской (Южной) Италии с ее клановостью, сращиванием бизнеса и государственно-

го аппарата с организованной преступностью – знаменитой сицилийской и неаполитанской мафией. По оценкам специалистов, удельный вес теневого сектора составляет до 25% ВВП Италии – и это тоже ее важная особенность (для сравнения: в странах Северной Европы теневой сектор не превышает 10% ВВП).

Вот почему Италии, чтобы не оказаться в хвосте европейского экономического локомотива, требуется обуздать коррупцию в политической системе и возможно больше внимания уделить дерегулированию, приватизации и либерализации.

С 80-х годов XX века в Италии наступил период так называемой "молчаливой психологической революции", связанной с переосмыслением в духе современных западных доктрин вопроса о роли государства в экономике.

В 1992 г. к власти пришло правительство Сильвио Берлускони. Акценты в его реформах были поставлены на ускоренную приватизацию, сокращение уровня налогов, снижение социальных льгот (в форме пенсий и бесплатной медицинской помощи). Тактика реформ была избрана иная, чем в Великобритании и США: поэтапность и постепенность. В результате реформ государственный сектор начал сокращаться, отметилось снижение безработицы, инфляции и бюджетного дефицита.

Но дальнейшее проведение подобных реформ может усложняться, так как Италия по своим историческим особенностям развития ближе к континентальным европейским странам с социально ориентированной экономикой. Поэтому радикальный курс реформ с сокращением социальных функций государства по аналогии с Великобританией и США вряд ли применим к ней.

В период мирового финансово-экономического кризиса, начавшегося в 2008 г., Италия пострадала не так сильно, как другие европейские страны, – снижение ВВП в 2009 г. составило 2,3% (в целом по ЕС – 4%) во многом благодаря жизнестойкости малого и среднего бизнеса. Тем не менее проблема выхода из финансового кризиса по-новому поставила перед итальянскими правящими кругами вопрос о соотношении принципов рыночной экономики с принципами государственного регулирования. В частности, правительством Италии был принят ряд мер, направленных на стабилизацию национальной банковской системы.

## Вопросы для самоконтроля

1. Как повлияли исторические факторы и культурные традиции на экономическое развитие Италии?
2. Опишите влияние природных факторов на особенности экономики Италии.
3. Какое место занимает Италия в мировом хозяйстве и экономике Европы?
4. В чем состоит специфика итальянской модели развития и ее отличие от других стран континентальной Европы?
5. Какую роль играет государство в экономическом развитии Италии?
6. Какие основные современные проблемы экономического развития Италии?

## Литература

1. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 239-248.
2. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 175-193.
3. Малкова И.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. – ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С. 146-147.
4. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
5. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
6. Авилова А. Италия: своеобразие Южноевропейского пути развития // МЭиМО. – 2001. – № 5. – С. 77-86.
7. Особенности экономической модели Италии // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 9. – С. 3-16.
8. Левин И. Италия: пейзаж после битвы // МЭиМО. – 2006. - №12. - С. 53-63.

## ТЕМА 10. СТРАНЫ ЮЖНОЙ ЕВРОПЫ

1. Общая характеристика стран Южной Европы.
2. Отраслевая структура, особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития стран Южной Европы.

## 1. Общая характеристика стран Южной Европы

К странам Южной Европы, помимо Италии, относятся Испания, Португалия и Греция (табл. 5).

Таблица 5  
Основные показатели стран Южной Европы (2007 г.)

Страна (столица)	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Испания (Мадрид)	506	41	1362 (11 место в мире)	33,7
Португалия (Лиссабон)	92	11	232	21,8
Греция (Афины)	132	11	326	30,5

**Население** в Греции и Португалии – мононациональное (по 98% соответственно греков и португальцев). В Испании 70% населения составляют испанцы, а почти 30% – национальные меньшинства (каталонцы, баски и др.). По религиозному составу большинство населения – христиане (в Испании и Португалии – католики, в Греции – православные). Имеется достаточное количество мусульман, что объясняется пребыванием Испании и Португалии в средневековье под властью исламских завоевателей, а Греции позднее – Османской империи.

В части **природно-ресурсного потенциала** ощущается острый дефицит топливных полезных ископаемых. Здесь практически нет нефти, очень мало природного газа и угля. Но имеются запасы цветных металлов: в Испании – меди, олова, ртути, серебра; в Греции – бокситов, никеля; Португалии – вольфрама, свинца.

В регионе недостаточно развита речная сеть, но в Испании и Португалии имеются значительные лесные ресурсы (во многом они уникальны, достаточно вспомнить пробковые деревья, кора которых используется в винной промышленности).

Страны Южной Европы в изобилии обеспечены разнообразными рекреационными ресурсами, что способствует существованию многочисленных морских и горнолыжных курортов.

## 2. Отраслевая структура, особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития стран Южной Европы

По сравнению с рассмотренными выше западноевропейскими странами государства Южной Европы, хотя и входят в ЕС и обладают достаточно высоким экономическим потенциалом, считаются менее развитыми. Во многом на особенности развития стран Южной Европы оказало влияние их историко-экономическое и культурное прошлое. Их **основными отличительными особенностями** являются следующие.

*Во-первых*, богатые агроклиматические ресурсы предопределили специализацию этих стран на развитии аграрного сектора экономики и сфере туризма.

*Во-вторых*, относительно позднее развитие капитализма, который уже быстро набирал обороты в других европейских странах (Англии, Нидерландах, Франции, Германии).

Греция период своего наибольшего расцвета пережила в древности, оставив нам в наследие богатейшую эллинскую культуру и демократию. Можно смело утверждать, что история западной цивилизации началась с эпохи Древней Греции и на протяжении 2 тысяч лет европейцы во многом руководствовались греческими представлениями о мире. В начале I тысячелетия и Раннем Средневековье Греция входила в состав Византии, также оказавшей значительное влияние на мировую культуру, науку, религию.

Испания и Португалия свой расцвет пережили в средневековье, когда они были великими морскими державами и владели многочисленными колониями.

С открытием Америки испанским мореплавателем Х. Колумбом (1492 г.) началась захват Испанией Мексики, Перу, Боливии и ряда других латиноамериканских земель. В страну хлынул поток золота и серебра, ставший основой испанского могущества. Тогда же в результате войн под власть Испании попали ряд земель в Италии, Нидерланды, Бельгия и Испания превратилась в крупнейшую мировую державу. Сегодня от бывшего могущества Испании осталось только широкое распространение испанского языка по всему миру (в 19 государствах мира на нем говорят 300 млн. человек, что в 7 раз больше, чем живет в самой Испании).

Могущество Португалии началось в XV веке. Ею были захвачены земли на западном побережье Африки, острова Мадейра, Зеленого Мыса, Азорские и др. Вскоре началось завоевание Бразилии, ставшей крупнейшей колонией Португалии. Так продолжалось вплоть до XVII века, когда страна была завоевана Испанией и стала на какой-то период ее придатком. В 1822 г. была провозглашена независимость Бразилии от Португалии.



*Фреска Рафаэля Санти "Афинская школа". Изображены великие древнегреческие мыслители и деятели: Платон, Аристотель, Пифагор, Диоген Лаэртский, Гераклит, Эпикур, Сократ, Эвклид, Александр Македонский и др.*

Таким образом, экстенсивный путь развития экономики Испании и Португалии (не за счет увеличения промышленного производства на основе технических достижений, как в Англии или Франции, а за счет притока золота и серебра из колоний) во многом объясняется особенностями их исторического развития.

*В-третьих*, религиозные особенности и развитая система вертикальной власти. Главной опорой общества в южноевропейских странах всегда были церковь, армия и государство. Многовековые католические традиции Испании и Португалии и православные – Греции привели к формированию устойчивых систем жизненных ценностей, в которых христианскому равенству и справедливости придается большее значение, чем предприимчивости и бережливости.

*В-четвертых*, относительно благоприятные условия для появления здесь диктаторских режимов, которые опирались на коллективные инстинкты населения, его религиозность и аполитичность (фашистский режим Муссолини в Италии, Франко в Испании вплоть до его смерти в 1975 г., диктатура "черных полковников" в Греции в 70-е годы). Кроме всего прочего, это привело к временной изоляции этих стран от мирового сообщества.

*В-пятых*, традиционно большой удельный вес теневого сектора экономики как способ скрытого противодействия населения сильной вертикали власти.

*В-шестых*, более низкая квалификация рабочей силы, нехватка ученых и научно-технического персонала.

Вот почему и сегодня, несмотря на проходящие структурные изменения в экономике, а также значительную финансовую поддержку от других стран ЕС, страны Южной Европы испытывают трудности в развитии. Для них характерны высокая безработица (до 20%), низкая конкурентоспособность товаров национальных производителей, в том числе аграрного сектора, из-за отсутствия передовых аграрных технологий, низкие расходы на НИОКР и т.д.

**Отраслевая структура** стран Южной Европы выглядит следующим образом: сфера услуг занимает 50-60%, промышленное производство – более 30%, сельское хозяйство – от 4% в Испании до 15% в Греции.

Основными отраслями **промышленности** являются текстильная, пищевая, обувная (Испания и Португалия), целлюлозно-бумажная (Португалия), металлургия и машиностроение (Испания). **Аграрный сектор** (особенно после вступления в ЕС) специализируется исключительно на средиземноморских культурах. Что касается **сферы услуг**, то богатое историческое прошлое

стран Южной Европы и уникальный средиземноморский климат благоприятствуют развитию туризма.

Главная современная тенденция социально-экономического развития стран Южной Европы – дальнейшее ускоренное (догоняющее) развитие в рамках интегрированных европейских хозяйственных структур при усилении национальных конкурентных преимуществ и сохранении национальной самобытности. Развитие процессов европейской хозяйственной интеграции для этих стран, по-видимому, останется главным вектором развития на ближайшие годы, так как экономический рост стран Южной Европы в последние годы был достигнут во многом именно благодаря существенной финансовой и организационной поддержке со стороны европейского сообщества.

#### Вопросы для самоконтроля

1. Как повлияли исторические, природные факторы и культурные традиции на экономическое развитие стран Южной Европы?
2. Какова специализация этих государств в системе мирохозяйственных связей?
3. Охарактеризуйте особенности модели развития средиземноморских стран.
4. Чем объясняется менее высокий уровень развития этой группы стран по сравнению с другими европейскими державами при их лидерстве в прошлом?

#### Литература

1. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 267-271.
2. Безуглий В. В., Козинец С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С. 166-189.
3. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
4. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
5. Авилова А. Италия: своеобразие Южноевропейского пути развития // МЭиМО. – 2001. – № 5. – С. 77-86.
6. Особенности экономической модели Италии // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 9. – С. 3-16.



7. Понеделко Г. Экспорт капитала – внешнеэкономический феномен Испании // МЭиМО. – 2006. – №2. – С. 66-73.
8. Внешнеэкономические связи Испании // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2006. – №5. – С. 39-45.
9. Понеделко Г. Сдвиги на рынке труда Испании // МЭиМО. – 2008. – №2. – С. 76-85.

## ТЕМА 11. СТРАНЫ СЕВЕРНОЙ ЕВРОПЫ

1. Общая характеристика и исторические особенности стран Северной Европы.
2. Отраслевая структура, особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития стран Северной Европы.

1. Общая характеристика и исторические особенности стран Северной Европы

К странам Северной Европы относятся скандинавские государства (Швеция, Дания, Норвегия, Исландия) и Финляндия, основные характеристики которых представлены в табл. 6.

Таблица 6  
Основные характеристики стран Северной Европы (2007 г.)

Страна (столица)	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Дания (Копенгаген)	43	6	205	37,4
Исландия (Рейкьявик)	103	0,3	12	39,4
Норвегия (Осло)	324	5	257	55,6
Финляндия (Хельсинки)	338	5	186	35,5
Швеция (Стокгольм)	450	9	333	36,9

История стран Северной Европы ведет начало с "эпохи викингов"(VIII-XI века) – суровых воинов, купцов, пиратов, которые в поисках новых земель отправлялись в далекие путешествия – открывали материки, торговали, грабили чужие суда и прибрежные европейские поселения. Достаточно вспомнить, что первые князья, которые правили Русью, имели скандинавское происхождение.



*Викинги*

Наибольшую известность в период Раннего Средневековья завоевали шведские викинги (известные в Западной Европе под названием норманнов, а на Руси – варягов), которые совершали набеги на соседние земли, в том числе на Русь, Византию и Арабский халифат. Швеция вела активную борьбу за господство на Балтике и в разные периоды истории владела Финляндией, Данией, Норвегией. К началу XVII века она стала одним из могущественнейших государств Европы. Ее владычество в Европе и вторжение в Россию было приостановлено Полтавской битвой 1709 г. После этого Швеция постепенно утратила свои владения в Прибалтике, Карелии, Финляндии и др. "Уставшая" от своей воин-

130

ственной истории в Первой и Второй мировых войнах Швеция строго придерживалась нейтралитета.

**Население** всех стран Северной Европы мононациональное: около 95% составляют представители основных для каждой страны наций. По религиозному составу все страны относятся к протестантской ветви христианства, где доминирует лютеранство.

Страны Северной Европы располагают значительным **природно-ресурсным потенциалом** при относительно небольшой численности населения. Так, близость моря дает возможность использования его ресурсов. Норвегия и Дания на шельфе Северного моря располагают значительными ресурсами нефти и природного газа. Высокие цены на нефть на мировом рынке в последние годы дают норвежской экономике дополнительные импульсы роста (так, объем Государственного нефтяного фонда в 2004 г. составил более 1000 млрд. крон, или 60% ВВП. С 2001 г. в бюджет страны ежегодно направляется 4% нефтяных доходов).

Значительным источником энергоресурсов являются многочисленные реки, а для Исландии – термальные воды, благодаря которым в этой холодной стране производится отопление и успешно функционируют многочисленные теплицы.

Одним из главных богатств скандинавских стран являются леса (на их территории сконцентрировано до 70% хвойных лесов Европы (но это без СНГ). Максимальная лесистость достигает 77% в Финляндии.

Такие особенности природно-ресурсного потенциала способствуют развитию в странах Северной Европы рыбо- и лесопереработки, судостроения, электроэнергетики и нефтепереработки.

2. Отраслевая структура, особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития стран Северной Европы.

**Отраслевая структура** стран Северной Европы характерна для развитых постиндустриальных стран с высоким уровнем жизни и интенсивным сельским хозяйством.

**Сфера услуг** составляет до 70%, **промышленное производство** – около 30%, **сельское хозяйство** – 2-4% (но в Исландии его

удельный вес доходит до 15% из-за высокой степени развития рыболовства и овцеводства).

Ведущими отраслями экономики являются: машиностроение (в Финляндии –электротехническое, Швеции – автомобиле- и судостроение, Норвегии – судостроение), нефтегазовая отрасль (в Норвегии обеспечивает до 15% ВВП и более 30% экспорта), металлургическая и химическая (в Норвегии, Швеции, Дании), деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная (в Финляндии, Швеции), энергетика (в Исландии уровень потребления электроэнергии на душу населения один из самых высоких в мире), производство стройматериалов (Финляндия), пищевая, текстильная.

Экономическая модель развития стран Северной Европы достаточно уникальна и получила название "скандинавский", или "шведский социализм". Такая модель является одним из вариантов социально-рыночного хозяйства и предполагает значительную роль государства в экономике, особенно с точки зрения социальной защиты населения.

Реализация такой модели стала возможна благодаря некоторым особенностям развития стран Северной Европы. Прежде всего уместно вспомнить о менталитете жителей стран Скандинавии, высоком уровне культуры и квалификации рабочей силы.

Здесь на протяжении полутора столетий не было войн, революций и прочих социальных потрясений. Во многом это связано с политикой нейтралитета скандинавских государств и со способностью правящих сил находить компромисс между различными слоями общества.

В 30-е годы XX века в странах Скандинавии к власти пришли социал-демократы, которые путем эволюционных реформ начали проводить экономическую политику, сочетающую рыночную ориентацию национального хозяйства и высокую степень социальной защиты населения.

И в настоящее время "шведский социализм" сочетает в себе многие лучшие черты капитализма и социализма. Преобладающей является частная форма собственности. Государство в данной экономической модели не владеет средствами производства, а перераспределяет через налоговую систему доходы, полученные в частном секторе, и направляет их на финансирование науки, образования, культуры, медицины, социальные нужды. Степень соци-

альной защищенности здесь действительно очень высока. Так, например, размер пенсии в Норвегии составляет минимум 70% от зарплаты. Пособие по безработице – 50% от зарплаты за последние 3 года, и выплачивают его на протяжении трех лет. Кроме того, здравоохранение и образование почти полностью обеспечиваются государством и на 80% им финансируются расходы на НИОКР.

Североевропейские страны добились больших успехов в развитии науки и техники. Например, Финляндия считается страной победившего high-tech, а её национальная инновационная модель признана одной из наиболее эффективных в мире.

В 2003 г. Международный институт развития менеджмента (Лозанна, Швейцария) признал Финляндию самой конкурентоспособной экономической зоной среди стран с населением менее 20 млн. жителей. А в 2004 г. Всемирный экономический форум в Давосе присвоил Финляндии второе место в рейтинге самых конкурентоспособных стран. Составители рейтинга учитывали общее состояние экономики, концентрацию наукоёмких производств, а также объём инвестиций в НИОКР и образование (только Израиль и Швеция опережают Финляндию по объёмам финансирования инновационной деятельности – рис. 6).

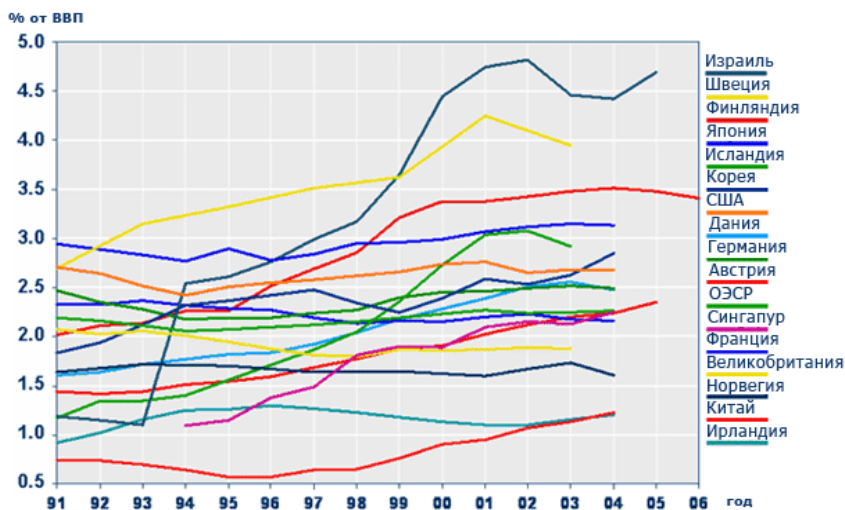


Рис. 6. Расходы на НИОКР в некоторых странах ОЭСР

Уровень жизни в скандинавских странах очень высок, а степень расслоения незначительна. Так, Норвегия занимает первое место в мире по обеспечению жильем на душу населения (на 1000 человек – 445 квартир, средняя площадь – 400 м<sup>2</sup>, на 1000 человек приходится 504 автомобиля). Не удивительно, что согласно последнему исследованию, проведенному специалистами ОЭСР (2009 г.), жители Северной Европы считают себя самыми счастливыми.

Ценой высокого уровня социальной защищенности в скандинавских странах является самый высокий в Европе уровень налогового бремени (40-50% ВВП), что отрицательно сказывается на динамике хозяйственных процессов, формирует иждивенческие настроения (особенно среди иммигрантов). Вместе с тем следует учитывать, что относительно высокое налоговое бремя обусловлено объективно более сложными погодно-климатическим условиями (нужно больше тратить на инфраструктуру, отопление и др.). Но при этом здесь отсутствует тотальное государственное регулирование и контроль. И хотя на протяжении ряда десятилетий эти страны имели устойчивый экономический рост (около 5% в год и профицит бюджета), но в 80-е годы XX века они столкнулись с теми же проблемами, что и Германия и Франция.

Дальнейшие перспективы развития стран Северной Европы связаны с поддержанием взвешенного баланса между социальным и инновационным вектором развития экономики (переходом на VI технологический уклад – нанотехнологии, клеточные технологии и методы геномной инженерии), ужесточением международной конкурентной борьбы за рынки и ресурсы в условиях глобализации. В том числе важное значение имеет развитие отношений с ЕС и внутри ЕС. Исландия и Швеция, как известно, не являются членами ЕС, что, с одной стороны, дает им возможность распоряжаться по своему усмотрению значительными доходами от экспорта ресурсов (нефти, газа, рыбы), но, с другой стороны, приводит к потерям эффективности, так как ЕС воздвигает антидемпинговые барьеры, например, для поставок на его таможенную территорию относительно дешевой рыбы. В странах-членах ЕС – Дании и Швеции – пока еще не введен евро (по данным за 2009 г.). Такой традиционный скандинавский нейтралитет хотя и позволяет уменьшить негативное влияние неконтролируемых внешних фак-

торов (в том числе связанных с мировым финансово-экономическим кризисом), но мешает более тесной интеграции стран Северной Европы со странами ЕС.

#### Вопросы для самоконтроля

1. Назовите отличительные черты экономики стран Северной Европы.
2. Какие факторы повлияли на экономику стран Северной Европы и их международную специализацию?
3. Охарактеризуйте скандинавский вариант социально ориентированной рыночной экономики. Почему такая модель получила название "шведский социализм"?
4. В чем проявляется высокая роль государства в странах Северной Европы?

#### Литература

1. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 259-267.
2. Безуглий В. В., Козинец С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С. 143-165.
3. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
4. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
5. Экономический рост стран Северной Европы // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2002. – № 10. – С. 3-13.
6. Идеология шведского социализма // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2006. – №9. – С. 17-30.
7. Волков А. Северные страны: первые годы нового тысячелетия // МЭиМО. – 2007. – №1. – С. 70-76.
8. Бурнаева Е. Финляндия: тенденция зарубежного инвестирования // МЭиМО. – 2007. – №7. – С. 30-39.
9. Экономика Скандинавских стран // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2007. – №6. – С. 3-18.

## ТЕМА 12. МАЛЫЕ СТРАНЫ ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЕВРОПЫ

1. Общая характеристика малых стран Центральной Европы.
2. Отраслевая структура, особенности модели, исторического и социально-экономического развития малых стран Центральной Европы.

### 1. Общая характеристика малых стран Центральной Европы

В данную группу стран в предложенной классификации входят малые страны, расположенные севернее Франции (Бельгия, Нидерланды), и южнее Германии (Швейцария, Австрия). Их объединяет то обстоятельство, что все они относятся к числу высоко развитых стран и, несмотря на относительно небольшие размеры, оказали большое влияние на европейскую историю и культуру. Основные характеристики этих стран представлены в таблице 7.

Таблица 7

Основные характеристики стран Центральной Европы (2007 г.)

Страна (столица)	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Австрия (Вена)	84	8	320	39,0
Бельгия (Брюссель)	33	10	379	36,5
Нидерланды (Амстердам)	41	17	639	38,6
Швейцария (Берн)	41	8	301	39,8

**Природные ресурсы** стран Центральной Европы достаточно значительны. Имеются запасы нефти и газа в Нидерландах и Бельгии, месторождения цветных металлов (свинца, меди, цинка) в Австрии. Гидроресурсами, ресурсами для развития животновод-



ства (альпийские луга) и туризма располагают Швейцария и Австрия.

**Население** в основном относится к германской группе (немцы, австрийцы голландцы, фламандцы, германошвейцарцы) и романской группе (валлоны, франко-и италошвейцарцы). Нидерланды и Австрия – мононациональны, в Бельгии преобладают два этноса: 55% фламандцы и 32% валлоны, что иногда приводит к обострению межнациональных отношений. Большинство населения – христиане, исповедующие две его ветви: католицизм и протестантизм. Католики преобладают в Бельгии.

2. Отраслевая структура, особенности модели, исторического и социально-экономического развития малых стран Центральной Европы

**Структура экономики** этих стран относительно однородна. В части постиндустриального развития лидируют Нидерланды (до 70% удельный вес сферы услуг).

Главными отраслями **сферы услуг** являются финансовые и туристические.

Ведущими отраслями **промышленности** являются: металлургия (Австрия, Бельгия, Нидерланды), точное машиностроение и приборостроение (знаменитые на весь мир швейцарские часы), автомобилестроение (Бельгия и Нидерланды), химическая промышленность (Нидерланды), фармацевтическая промышленность (Швейцария), пищевая промышленность (швейцарский сыр и шоколад), ювелирное и стекольное производство (Бельгия и Нидерланды).

**Сельское хозяйство** стран Центральной Европы отличается высокой степенью интенсивности ведения. Наиболее ярким примером этого выступают Нидерланды, которые, имея ограниченную территорию, обеспечивают до 20% своего экспорта продуктами питания (и это не считая цветов).

**Экономические особенности** этой группы стран в целом определяются двумя основными факторами: их малыми размерами и расположением в центре Европы. Последнее важно не только как хозяйственный фактор, но и с позиций исторического прошлого: все эти страны всегда находились в гуще европейских политиче-

ских событий и уже традиционно придерживаются политики нейтралитета. В остальном они достаточно индивидуальны.

Например, **Нидерланды** – это страна, в которой произошла первая в мире буржуазная революция и образовалась первая в Европе буржуазная республика (XVI век). Капиталистическое предпринимательство распространилось там в сукноделии, пивоварении, рыболовстве, кораблестроении и смежных с ними отраслях, перестраивалась на капиталистический лад торговля. Происходили коренные изменения в структуре аграрных отношений. Сложилась районы торгового земледелия, возникло высокопродуктивное молочно-животноводческое хозяйство.



*Голландский пейзаж: ветряная мельница над рекой*

В экономически развитых районах распространилась денежная рента, разные виды краткосрочной аренды. В конце XVI века была учреждена Голландская Ост-Индская компания, после чего был учреждён целый ряд акционерных компаний, среди которых особенно выделялась Голландская Вест-Индская компания. Амстердамская биржа в XVII столетии имела такое же значение, ка-

кое имеют в настоящее время крупнейшие мировые биржи. В середине XVII века. Нидерланды были могучей морской державой: торговый флот страны почти вдвое превосходил флоты Англии и Франции, вместе взятых. В настоящее время эта страна уже не играет такой большой роли в мировой экономике и политике, хотя ее влияние остается существенным.

**Бельгия** также имеет богатую историю. Она была частью Священной Римской империи (до XVI века), после ее распада в 1555 г. – частью Испании, в результате войны 1701-1714 гг. перешла к Австрии, по итогам наполеоновских войн (XIX век) была объединена с Голландией в единое Нидерландское королевство. Оно просуществовало до 1831 г., когда был признан суверенитет Бельгии и провозглашен ее вечный нейтралитет. В настоящее время в столице Бельгии – Брюсселе – находятся штаб-квартиры НАТО и ЕС. В экономике современной Бельгии ведущие позиции занимают черная и цветная металлургия, машиностроение (в котором выделяется традиционное производство оружия), химия и фармацевтика, высоко поставлены алмазогранильное дело и торговля бриллиантами, производство ковров и кружев.

В истории **Австрии** особую роль играла династия Габсбургов, которые правили Австрией более 6 веков. В состав Австро-Венгерской империи в свое время входили Чехия, Венгрия, Трансильвания, Хорватия, Словения, Северная Италия и др. В 1918 г. в Австрии была провозглашена республика. После Второй мировой войны (с 1955 г.) внешняя политика Австрии выстраивается с учетом международно-правового статуса постоянного нейтралитета. В настоящее время Австрия является одним из популярных районов международного туризма. Ежегодно ее посещают более 15 млн. человек – в 2 раза больше, чем население страны.

**Швейцария** исторически сложилась как классическое федеративное государство, состоящее из 23 кантонов, каждый из которых имеет свою конституцию, парламент, правительство и самостоятелен в решении внутренних проблем. В ведении центрального правительства находятся только международные вопросы, федеральный бюджет и эмиссия денег.

Венский конгресс 1914-1915 гг. признал "вечный" нейтралитет Швейцарии. Это решение способствовало экономическому развитию страны, так как создавало удачную конъюнктуру в по-

среднической торговле: Швейцария снабжала продовольствием армии всех воюющих сторон. Военные затраты страны были невелики по сравнению с остальной Европой, и постепенно в ее кантонах скопился значительный капитал, который и стал фундаментом ее банковской деятельности. Избыток капиталов начал приводить к систематическому их экспорту, что послужило предпосылкой для создания соответствующих институтов. И хотя швейцарское банковское дело – явление относительно недавнее (начало активно развиваться лишь в середине XIX века) и у него не было собственных предшественников (таких как банкиры итальянских или нидерландских торговых городов XV-XVII веков), тем не менее, за относительно короткий срок Швейцарии удалось создать исключительную стабильную и надежную финансовую и банковскую систему. Именно поэтому в Швейцарию стремятся те, кто рассчитывает сделать вложения не на несколько лет, а на несколько поколений.

Также швейцарские банки известны своими традициями уважения к частной жизни. Правовая гарантия банковской секретности закреплена в Конституции, Гражданском и Уголовном кодексах, Своде обязанностей, Законе о швейцарских банках от 1934 г. Секретность, соблюдаемая швейцарскими банками, и стабильность основ законодательства являются эталонными для современной финансовой системы.

Еще одно конкурентное преимущество Швейцарии – применение льготного налогообложения. В классификации ОЭСР эта страна относится к "налоговым оазисам", минимизирующим налоги, поощряющим создание иностранных компаний, ввозящим и вывозящим валюту и золото в неограниченном количествах т. д.

В Швейцарии действует сразу четыре официальных языка – немецкий, французский, итальянский, ретороманский (им владеют около 40 тысяч человек, живущих в одном кантоне), пятым фактически стал английский. Это вовсе не мешает единству Швейцарии (недаром на флаге этой страны начертан девиз: "Один – за всех, все – за одного!") и ее эффективному экономическому развитию. Скорее наоборот, владение несколькими языками способствует лучшему общению банкиров с клиентами. Еще один фактор, благотворно повлиявший на успехи страны, в том числе и в банковском деле, – национальный характер, отличительные черты кото-

рого – выносливость и работоспособность (рабочий день в Швейцарии до сих пор больше, чем в других европейских странах).

Благодаря всему этому Швейцария предоставляет клиентам особый род услуг, который на финансовом сленге называют "упаковкой": банки с быстрым обслуживанием на любом языке, конфиденциальностью и надежностью, прекрасные торговые центры, роскошные отели, надежные аэропорты. Совокупность всех этих условий внушает доверие к стране, а доверие клиента – первое и необходимое условие для успешной работы банкира.

Вот почему Швейцария по праву считается "первым сейфом Европы" и "третьим сейфом мира" – по величине капиталов, хранящихся в ее банках, страна уступает только США и Японии. В стране насчитывается до 150 иностранных банков и, в свою очередь, 100 швейцарских банков работают за рубежом, в том числе в оффшорных зонах.

Швейцария нашла свою нишу в производстве конкурентоспособных не массовых, а дорогих первоклассных товаров (она занимает первое место в мире по экспорту часов, входит в первую пятерку по экспорту высокотехнологичного оборудования для текстильной, пищевой и бумажной промышленности, производит 10% потребляемых в мире медикаментов), а также в банковских услугах, сфере консультаций по управлению, страхованию и туризму.

Модель развития стран центральной Европы может быть полезна с точки зрения того, как государство с небольшой территорией и незначительной армией может играть не последнюю роль на мировой арене. Так, в частности Швейцария смогла самоутвердиться, не подражая великим державам и проводя собственную политику. Залогом успеха стали лишь политическая, социально-экономическая и правовая стабильность, нейтралитет, устойчивость национальной валюты, выгодное географическое положение, хорошо подготовленные многоязычные кадры.

Вопросы для самоконтроля

1. Какова структура экономики стран Центральной Европы? Какие ведущие отрасли их национального хозяйства?
2. Можно ли выделить особенности модели экономического развития стран Центральной Европы?

## Литература

1. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 253-259.
2. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
3. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
4. Бацунова С. Швейцария как мировой финансовый центр // МЭиМО. – 2008. – №11. – С. 88-94.

## ТЕМА 13. "КАРЛИКОВЫЕ" СТРАНЫ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ

1. Общая характеристика "государств-карликов".
2. Особенности экономической модели "карликовых стран" Западной Европы.

### 1. Общая характеристика "государств-карликов"

К "карликовым странам" Западной Европы относятся Андорра, Лихтенштейн, Люксембург, Мальта, Монако и Сан-Марино, основные характеристики которых представлены в табл. 8.

Таблица 8  
Основные характеристики "карликовых стран" Европы (2007 г.)

Страна (столица)	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Андорра (Андорра-ля-Велья)	0,5	72	2,77	38,8
Лихтенштейн (Вадуц)	0,2	35	1,79	25,0
Люксембург (Люксембург)	2,6	486	38,8	80,8
Мальта (Валетта)	0,3	404	9,3	23,2
Монако (Монако)	1,9	33	0,98	30,0
Сан-Марино (Сан-Марино)	0,06	30	0,85	34,1

И хотя численность населения этих стран очень мала, но "карликовые страны" Западной Европы лидируют в мире по продолжительности жизни (по данным за 2007 г. Андорра на 1 месте, Сан-Марино – на 5, Монако – на 20, Лихтенштейн – на 21, Мальта – на 28 и т.д.) и по уровню жизни (Лихтенштейн на 1-м месте в мире, Андорра – на 18, Сан-Марино – на 32, Монако – на 40).

## 2. Особенности экономической модели "карликовых стран" Западной Европы

Главной особенностью, накладывающей отпечаток на экономическое развитие этой группы стран, является ограниченность территории и численности населения.

Соответственно имеет место высокая степень зависимости их экономик от крупных стран-соседей, наличие таможенного, валютного или экономического союза с ними. Иногда на территорию "государства-карлика" распространяется законодательство крупной страны-соседа. Например, в Монако действует банковское законодательство Франции. Тем не менее все рассматриваемые государства являются полностью суверенными. Княжество Монако на Парижском монетном дворе чеканит собственную монету.

Столь высокого уровня развития этим государствам удалось добиться благодаря умелому использованию преимуществ и сглаживанию недостатков высокой степени интеграции их хозяйств в глобальную экономическую систему, умению найти свою уникальную рыночную "нишу".

Общими чертами экономик "карликовых стран" является преимущественное развитие туризма. Так, **Монако** знаменито игорным бизнесом, ежегодными автогонками "Формула-1", международными фестивалями искусства и цирка. Золотой век Монте-Карло начался в середине XIX века и закрепился с постройкой в 1878-1879 гг. всемирно известного казино и оперного театра.

**Андорра** прославилась уникальным сочетанием субтропического климата и высокогорного рельефа, что создает прекрасные условия для горнолыжных курортов. На небольшой территории страны расположено более 250 отелей и крупный международный финансовый центр.

**Мальта** известна как морской курорт со средиземноморским климатом. За год количество ее туристов в 2 раза превышает численность населения страны. Основные отрасли экономики связаны также с обслуживанием кораблей, пересекающих Средиземное море или плавающих под мальтийским флагом.

**Сан-Марино** – одно из древнейших государств Европы (основано в 301 г. н. э.). Окружено со всех сторон Италией и расположено вблизи Адриатического моря, что привлекает многочисленных туристов.



*Казино Монте-Карло*

Многие "карликовые страны" являются оффшорными зонами и налоговыми "гаванями" Западной Европы (Люксембург, Лихтенштейн), предлагающими инвесторам низконалоговые или безналоговые режимы, упрощенные условия регистрации и функционирования компаний и другие комфортные условия для ведения бизнеса и управления капиталами.



В действительности современный оффшорный бизнес достаточно сложен и противоречив и характеризуется как положительными, так и отрицательными моментами. К числу положительных специалисты обычно относят: активизацию финансовых потоков и развитие финансовых рынков, расширение доступа к кредитам, стимулирование деловой активности. В числе отрицательных сторон – недоброкачественная налоговая конкуренция, чреватая санкциями со стороны других государств, поддержка теневой экономики и др. Сегодня в мире насчитывается 40-45 классических оффшоров, а с учетом тесно связанных с ними государств их общее число возрастает до 100, что составляет около половины стран мира.

В схемах оффшорного бизнеса сегодня используются как классические оффшоры, так и уважаемые страны с высокой прозрачностью бизнеса, но дающие определенные привилегии для нерезидентов. К числу таких государств относятся и некоторые "карликовые" страны Западной Европы, привлекающие значительные капиталы в силу своей высокой репутации, благодаря конфиденциальности услуг, отсутствию громких скандалов и неукоснительному выполнению законов, препятствующих отмыванию "грязных" денег.

Так, по данным Национального банка Швейцарии, из переданных в управление банкам средств в размере 356 млрд. долл. в одном только Люксембурге размещено 68 млрд. долл. На его крохотной территории расположены офисы более 200 крупнейших банков мира. Швейцария также ходит в должниках Лихтенштейна, на территории которого зарегистрировано более 70 тыс. международных концернов и иностранных компаний.

В этих странах также находятся штаб-квартиры многих ведущих ТНК и холдингов мира. Согласно статистике в настоящее время в оффшорных зонах локализовано до 60% мировых денег, и через них проходит около половины финансовых транзакций. Это во многом способствует процветанию тех государств, которые имеют статус оффшора.

Еще одной особенностью "карликовых стран" является отсутствие индивидуальных подоходных налогов для своих жителей. Многие известные и богатые люди предпочитают жить именно

здесь, минимизируя свою налоговую ответственность в странах, гражданами которых они являются.

Кроме туризма и финансовой сферы в "карликовых странах" развитие получили металлургия и точное машиностроение, химическая промышленность, включая фармацевтику и производство парфюмерии (Люксембург, Монако), текстильная и пищевая промышленность (Андорра, Мальта, Сан-Марино).

Модель экономики этих стран доказывает, что, даже не имея большой территории, трудовых и природных ресурсов, можно достичь значительных успехов в социально-экономической сфере, успешно реализовать интеллектуальный потенциал нации, умело используя свои конкурентные преимущества и выгоды экономической интеграции.

#### Вопросы для самоконтроля

1. Назовите особенности экономического развития "карликовых стран" Западной Европы. Какие отрасли являются ведущими?
2. Каким образом экономическому развитию данных стран помогает их статус налоговых "гаваней" и оффшорных зон?

#### Литература

1. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 271-275.
2. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
3. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
4. Хейфец Б. Роль оффшоров в глобальной экономике // МЭиМО. – 2008. – №11. – С. 69-76.

### *2.3. Экономика и модели стран Азиатско-Тихоокеанского региона*

#### ТЕМА 14. ЯПОНИЯ

1. Общая характеристика Японии, историко-экономические особенности ее развития.
2. Отраслевая структура экономики.
3. Особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития Японии.

1. Общая характеристика Японии, историко-экономические особенности ее развития.

**Япония** – государство в восточной части Азии. На сегодняшний день относится к числу самых высокоразвитых стран мира и является одним из трех центров мирового влияния. Столица – Токио. По форме правления – парламентская монархия.

**Территория** – 367 тыс. км<sup>2</sup>. Всего Япония занимает около 4 тысяч островов, но основная часть страны расположена на 4 крупных островах (Хонсю, Хоккайдо, Кюсю и Сикоку) (рис. 7).

В 1875-1945 гг. в состав Японии входили все Курильские острова, которые после Второй мировой войны были присоединены к СССР (вот почему сегодня Япония выступает с претензиями к России, требуя передачи ей Южных Курил). Также до 1910 г. Японии принадлежали остров Тайвань, Южный Сахалин и Корея.

**Природные ресурсы** Японии очень ограничены. Есть немного угля, меди, серы и известняка. Земельные ресурсы незначительны. На принадлежащих сегодня Японии территориях  $\frac{3}{4}$  занимают возвышенности и горы (средняя высота которых более 1,5 тыс. м), а равнины и низменности представлены узкими полосками вдоль моря или по берегам рек.

Поэтому в связи с постепенным ростом численности населения приходится для жизни отвоевывать у моря все новые территории. До 70% площади Японии покрыто лесами. Под сельское хозяйство используется только 14% территории.



Рис. 7. Политическая карта Азии

В связи с такими природными особенностями Япония вынуждена ввозить до 95% ресурсов. Так, например, по импорту нефти страна занимает 1 место в мире. Частично эти недостатки компенсируются богатыми ресурсами океана, которым Япония окружена со всех сторон: на ее долю приходится до 15% мирового вылова рыбы.

Дефицит природных ресурсов послужил одной из предпосылок для специализации экономики Японии на экспорте готовой продукции.

**Население** Японии составляет 128 млн. человек (это 10 место в мире в 2007 г.). Абсолютное большинство (99,3%) населения составляют японцы. Главные религии – синтоизм и буддизм, их исповедуют 84% населения.

В связи с ограниченной территорией и столь большой численностью населения Япония отличается высокой его плотностью – в среднем 350 человек на 1 км<sup>2</sup>. Ее равнинные территории считаются самым густонаселенным регионом мира. Половина населения Японии (около 60 млн. человек) проживает в Токийском мегаполисе, а в самом Токио – самом крупном городе мира – 36 млн. человек.

Для понимания специфики модели экономического развития Японии следует учитывать особенности ее исторического развития.

Заселение Японских островов началось во II-I веках до н.э. Первые европейцы (это были португальцы) появились здесь только в 1542 г., поэтому наибольшее влияние на нее оказали древние восточные цивилизации Китая и Кореи.

Вплоть до начала XX века Япония была феодальным государством, практически полностью изолированным от внешнего мира. Начиная с середины XVII века японцам были запрещены поездки за границу, а всем европейцам, кроме голландцев, запрещалось посещать Японию. Только два раза в год в порт Нагасаки могли заходить голландские, китайские и корейские суда. Блокаду сняла в 1854 г. американская эскадра коммодора Перри, высадившая десант в бухте Урага. После этого были заключены договоры с США, Россией, Великобританией, Голландией и Францией об открытии портов для внешней торговли.

Но такая самоизоляция имела и положительные моменты: в Японии глубоко сохранились национальные традиции и укоренилось национальное самосознание. В результате японцы и сегодня неохотно допускают к себе иностранцев и все зарубежное. Так, доля иностранных инвестиций в экономику Японии гораздо ниже, чем японских в иные страны. Менталитет японцев предполагает: "Японское – лучшее", и они, как правило, отдают предпочтение отечественным товарам.

Также особенностью японцев является проявление так называемого *сюивизма* (от франц. *susivre* – следовать), выражающегося в коллективном поведении, копировании вкусов, привычек и предпочтений (японская пословица гласит: "На красный свет переходить дорогу можно, но если это делать вместе").

Поворотным пунктом в развитии Японии стала антифеодальная революция "Мейдзи" (1867-1868 гг.). С этого момента в Японии начался промышленный переворот и капиталистическое развитие, превратившие ее к началу XX века индустриальную державу.

Перед Второй мировой войной Япония уже имела мощный ВПК, опиравшийся на развитую металлургию, машиностроение, химическую промышленность. На долю Японии приходилось до 3% мирового производства товаров. Она постепенно вытеснила европейские страны из азиатского региона, захватила Корею, Манчжурию, Тайвань, ряд островов Тихого океана и наводнила их своими товарами.

Во Второй мировой войне Япония принимала участие на стороне фашистской Германии и потерпела поражение. В результате американских бомбежек  $\frac{1}{4}$  промышленных предприятий Японии были разрушены, человеческие потери составили почти 3 млн. человек. Также Япония потеряла колонии, которые были ее сырьевой базой. К концу 1945 г. удельный вес страны в мировом производстве упал до 1%.

После поражения во Второй мировой войне американская оккупационная администрация провела в Японии ряд реформ, которые были разработаны американскими экономистами Дж. Доджем и К. Шоупом. Естественно, США не стремились облагодетельствовать Японию. Они, прежде всего, хотели покончить с ее военной мощью, ограничить ее влияние в Азиатско-Тихоокеан-

ском регионе. В отличие от стран Западной Европы, Японии не была предоставлена финансовая помощь, подобная плану Маршалла.

Как и в Западной Германии, здесь была проведена либерализация цен, стабилизирован бюджет и введен фиксированный валютный курс. При этом реформы были даже более масштабными и глубокими, чем в Западной Германии.

Оккупационные власти осуществили программу монополизации экономики, которая включала роспуск довоенных концернов во главе с семейными холдингами, дробление крупнейших промышленных компаний и принятие антимонопольного законодательства. Цель этой программы состояла в том, чтобы ликвидировать чрезмерную концентрацию экономической мощи и усилить рыночную конкуренцию.

Кроме того, на японских предприятиях был выполнен комплекс мероприятий по широкомасштабной конверсии военной продукции. Происходило это своеобразно: на каждое предприятие ВПК Японии было послано подразделение американских морских пехотинцев, демонтировавших и уничтоживших оборудование для производства вооружения. Таким образом, все военное производство было ликвидировано. Конверсия была оформлена и законодательно: по Конституции Японии и сейчас запрещено иметь военные расходы более 1% ВВП. Однако впоследствии это способствовало достижению успехов Японии в гражданских отраслях (в отличие от США, тратящих колоссальные суммы на военные расходы).

Также была проведена радикальная аграрная реформа с ликвидацией крупных владений, что привело к созданию сельского хозяйства мелких независимых фермеров. Была перестроена система государственных предприятий, оздоровлены финансы частных корпораций и банков, проведена налоговая реформа и снижено налоговое бремя, что предоставило в распоряжение предприятий дополнительные внутренние источники развития.

После завершения этих реформ США перестали оказывать Японии финансовую и консультативную помощь, и ответственность за дальнейшее проведение экономической политики была полностью возложена на японское правительство.

В последующие годы японцы, уже действуя самостоятельно, добились огромных успехов, сумели превратить свою страну в символ НТР и процветания, одного из основных конкурентов США на мировой арене. Главные факторы успеха – это политическая стабильность, уникальная композиция конкурентного рыночного механизма с государственным регулированием экономики, основанная на партнерстве государства с крупным бизнесом, постоянная нацеленность на инновационное развитие (приоритет разработке и внедрению новых продуктов и процессов, новейшей технике и технологии) в сочетании с консерватизмом в части стиля и методов управления, опирающимся на многовековые культурные традиции, патриотизм и трудолюбие населения.

Не имея почти никаких природных ресурсов, Япония на долгое время стала мировым экономическим и технологическим лидером. Характерно, что она входит в число 10 ведущих стран по выплавке стали, хотя (в отличие, например, от Украины) не обладает запасами железных и марганцевых руд. И сегодня японская робототехника, электроника, автомобили считаются лучшими в мире.

Таким образом, за 30 послевоенных лет Япония из разрушенной страны превратилась в великую экономическую державу, которая продемонстрировала всему миру основанный на достижениях современной науки и техники феномен – "японское экономическое чудо".

Особенностью периода восстановления и подъема стал "бум деторождения, в результате которого за период с 1955 по 1970 г. численность населения Японии с 90 млн. выросла до 104 млн. человек.

В 70-е годы XX века начался новый этап в развитии японской экономики. Резкий рост цен на сырье и энергетические ресурсы на мировых рынках создал тяжелую ситуацию для ресурсоемких отраслей. Темпы роста в экономике с рекордных 15% упали до 3-4%. Произошел кризис в основных металлоемких отраслях: судостроении, автомобилестроении. Выходом из кризиса стало введение ресурсосберегающих технологий (за счет активизации НИОКР). В результате, например, в конце 70-х годов был полностью ликвидирован мартеновский процесс при производстве стали, а удельный вес непрерывного литья заготовок превысил 90%.



Особую остроту приобрели отношения Японии с США, чей обширный рынок на протяжении длительного периода был исключительно привлекательным для японских компаний. На торговлю с Японией к началу 80-х годов приходилось около  $\frac{1}{3}$  общей суммы внешнеторгового оборота США, что способствовало росту в стране антияпонских настроений, активно подогреваемых профсоюзами.

90-е годы не лучшим образом сказались на экономическом развитии Японии. Темпы роста экономики упали до 1-1,5%. По Японии прокатилась волна банкротства, выросла безработица. Причинами длительного спада японской экономики в конце XX века стали возрастающая конкуренция со стороны азиатских "драконов" и "тигров" (Южной Кореи, Сингапура, Гонконга, Тайваня и др.), а также макроэкономические перекосы. Длительное время Япония имела положительное сальдо внешней торговли. Приток капитала от экспорта японские банки использовали не только для вложения в производственные мощности и развитие промышленных предприятий, но и в спекулятивные операции с акциями и недвижимостью. Курсы акций и цены на отдельные земельные участки стали завышаться, акции покупались для дальнейшей перепродажи. Этот процесс получил название "мыльного пузыря". В 1990 г. "пузырь" лопнул, рыночная цена акций и земельных участков стала снижаться, что и привело к кризису. Со временем его удалось преодолеть.

Ситуация опять обострилась в период мирового финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг. Имея экономику, ориентированную на экспорт, Япония сильнее многих других развитых стран пострадала от неблагоприятной конъюнктуры: в I кв. 2009 г. ВВП сократился в годовом исчислении на 14,2%. Это самое серьезное его падение за весь период послевоенной истории. Эксперты отмечают, что, несмотря на антикризисную программу правительства, по темпам экономического спада Япония опередила Европу и США. Ситуация несколько улучшилась во втором полугодии из-за увеличения объемов экспорта. Поэтому перспективы японской экономики во многом зависят от того, удастся ли стране удержать роль технологического лидера при одновременном снижении издержек производства до уровня наиболее успешных конкурентов.

## 2. Отраслевая структура экономики

**ВВП Японии** составляет 4,4 трлн. долл. (это 3 место в мире после США и Китая в 2007 г.), **ВВП на душу населения** – 33,8 тыс. долл.

Всего же, имея менее 3% населения земли и обладая 0,3% площади, она создает 14% ВВП мира и 12% мирового промышленного производства.

Удельный вес сферы услуг достигает 68% ВВП, промышленности – до 30%, аграрного сектора – до 2%.

**В сфере услуг** преобладают финансовые и банковские услуги. Банки Японии считаются самыми мощными в мире, а Япония является крупнейшим мировым кредитором. Также значительное развитие получили телекоммуникации, информационные и консалтинговые услуги.

**Промышленное производство** Японии отличается высоким технико-технологическим уровнем. Преобладают наукоемкие отрасли: производство робототехники и бытовой электроники (до 18% мирового производства), автомобилестроение (20% всех автомобилей мира), судостроение (около 50% мирового производства судов), металлургия (14% мирового производства).

**В сельском хозяйстве**, в отличие от США, где основной упор делается на крупные хозяйства, в Японии насчитывается более 2 млн. мелких крестьянских хозяйств. Средний размер участка – менее 2 га. Основные культуры: рис, картофель, сахарный тростник и свекла, цитрусовые. По урожайности сельскохозяйственных культур Япония занимает лидирующие позиции в мире, но в полном объеме она обеспечивает себя только рисом.

Большую роль играет морское рыболовство.

В части **внешней торговли** особенностью является то, что страна в меньшей степени вовлечена в систему международного разделения труда, чем другие развитые страны, и состояние экономики Японии не оказывает значительного влияния на мировую хозяйственную конъюнктуру.

Основные торговые партнеры – страны Юго-Восточной Азии (до 30%) и США (до 30%). В экспорте преобладает наукоемкая продукция, морские суда, автомобили, в импорте – сырье и

топливо. Торговый баланс традиционно имеет положительное сальдо.

### 3. Особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития Японии

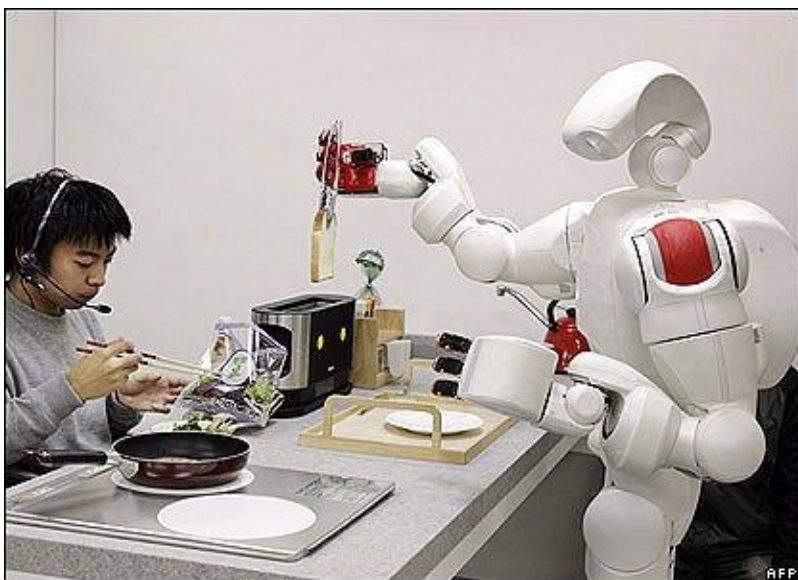
Одним из принципиальных отличий японской экономики является своеобразное партнерство государства и бизнеса. Государство разрабатывает стратегию развития, создает условия для определенных отраслей и меняет свои приоритеты в зависимости от поставленных задач.

Так, в послевоенной Японии был только один ресурс – дешевая многочисленная рабочая сила. Поэтому приоритеты отдавались преимущественно трудоемким отраслям (легкая промышленность). Эти отрасли быстро решили проблемы занятости и доходов населения, а зарабатываемая прибыль шла на финансирование базовых отраслей (металлургия, нефтехимия). По мере их развития инвестиции стали направляться в группу отраслей, связанных с поточным производством (автомобильная промышленность, станкостроение, приборостроение), и далее, с укреплением позиций этих отраслей, государство стало поддерживать отрасли высоких технологий (робототехника, биотехнологии, производство новых материалов).

Японская экономическая модель построена так, что государство прямо не участвует в хозяйственной деятельности предприятий, но в его арсенале имеются влиятельные налогово-бюджетные и денежно-кредитные рычаги. Удельный вес налогов в ВВП низок по сравнению со странами Европы. Государственный сектор в Японии относительно небольшой, и, в отличие от Западной Европы, он действует не в промышленности, а в инфраструктуре. В частном секторе доминируют крупнейшие всемирно известные компании, такие как "Тойота" (3 место в мире по объему иностранных активов в 2006 г.), "Хонда", "Ниссан", "Мицубиси", "Мицубиши", "Сони" и др.

Достаточно интересной является японская модель управления производством, чрезвычайно гибкая и нацеленная на быструю адаптацию к потребностям клиентов. Классическим примером молниеносной реакции японской фирмы на изменение вкусов по-

купателей может служить выход компании "Хонда" на американский рынок (во время подготовки к презентации тяжелых мотоциклов "Хонда" в США менеджеры заметили сильный интерес публики не к выставочным экспонатам, а к легким мотороллерам, на которых ездил обслуживающий персонал компании. "Хонда" изменила свою стратегию проникновения на рынок мотоциклов США всего за одну ночь, заменив образцы с тяжелых на легкие модели).



*Японский робот – домашний помощник для пожилых людей*

Чертой, которая значительно отличает экономическую модель Японии, является специфическая организация труда. Она заключается в системе пожизненного найма, а также зависимости служебной карьеры от стажа работы и возраста работника. Когда работник или служащий нанимается фирмой, он может рассчитывать на работу в этой фирме до выхода на пенсию. Даже во время кризисов фирма старается не увольнять кадровых работников. Это становится возможным благодаря особенной системе заработной платы. Базовая ставка оплаты сравнительно небольшая, а разные премии и надбавки часто её превышают; во время экономического

кризиса премии отменяются и работник получает только ставку, а фирма экономит на заработной плате.

Ставка заработной платы увеличивается соответственно стажу работы рабочего в фирме и его возрасту; это очень большой контраст в сравнении с американской системой найма, где работника ценят только за его профессиональные качества. Со своей стороны, работник японской фирмы отвечает ей преданностью и ответственным отношением к работе.

В компаниях не отмечаются резкие разрывы в оплате. После вычета налогов средний оклад директора-распорядителя примерно в 10 раз превышает заработок самого низкооплачиваемого работника, тогда как в США – в среднем в 100 раз.

Для Японии характерен длинный рабочий день. Японский мужчина находится на работе в среднем 58 часов в неделю, что больше западноевропейцев на 10 часов.

Внутри фирмы преобладают так называемые *патерналистские отношения*: младший по возрасту и стажу работник во всем подчиняется своему руководителю и не позволяет себе его критиковать. Руководитель считает своим долгом опекать подчиненного, иногда даже вмешиваться в сферу его личной жизни (например, дает ему советы относительно женитьбы). Руководитель не боится, что молодой и талантливый подчиненный может его обойти по службе: его солидный возраст и стаж являются надежными защитниками против конкуренции.

Своеобразное положение в трудовых отношениях занимает женщина-работница. Руководство многих компаний рассматривает женский персонал как "расходный материал". В неблагоприятных экономических условиях именно эта категория работников попадает под сокращение. В государственной статистике женщины проходят как домохозяйки, поэтому, когда они теряют работу, их не включают в число безработных. Этот незамысловатый прием позволяет удерживать официальные показатели безработицы на достаточно низком уровне. Средний уровень оплаты труда японских женщин примерно в 2 раза меньше, чем у мужчин. Однако, японские женщины умеют совмещать интересы семьи и карьеры, вследствие чего разводы в Японии очень редки.

Особенностью японского работника является неимоверное трудолюбие и дисциплинированность. Нередки случаи, когда ра-

ботники отказываются от отпуска, чтобы продемонстрировать свою верность фирме. Длительное время заработная плата японских работников была значительно ниже, чем в Европе или США. Это способствовало конкурентоспособности японских товаров, которые по качеству соответствовали высоким стандартам мирового рынка. Дисциплинированность японцев в значительной мере обусловлена господствующими восточным менталитетом и религией, проповедующими кроме прочего соблюдение иерархии, уважение к старшим, постоянное самосовершенствование.

Последствием такой традиции является высокий уровень образованности населения Японии. В стране достигнута практически стопроцентная грамотность. Среднюю школу заканчивают 95% молодежи соответствующего возраста, из них треть становятся студентами высших учебных заведений. Государство тратит на образование средства в размере 4-5% ВВП.

Благодаря этому в Японии сегодня больше ученых, чем во всей Европе. Расходы на науку составляют 3% ВВП (это наивысший показатель в мире), а по абсолютной сумме Япония уступает только США.

Некоторые из этих особенностей японской модели на сегодняшний день начали тормозить развитие Японии. Много зависит от того, сумеет ли страна адаптировать свою относительно внутренне закрытую и консервативную модель к современным особенностям эволюции социально-экономических систем, сохранить свои конкурентные преимущества в условиях интернационализации и глобализации.

#### Вопросы для самоконтроля

1. В чем состоит влияние исторических факторов на экономическое развитие Японии? Какие факторы способствовали росту японской экономики во второй половине XX века?
2. Какова роль американской оккупационной армии в период проведения послевоенных реформ в Японии?
3. Какие экономические реформы были проведены в Японии, превратившие её в один из трех центров мирового лидерства?
4. В чем заключается уникальность японской модели экономического развития? В чем состоит "японское экономическое чудо"?

5. Каковы особенности трудовых отношений в Японии? Что такое "сюивизм" и "патернализм", присущие японцам?
6. Какие характерные черты японской модели менеджмента? Каковы перспективы ее развития в XXI веке?

#### Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 494-512.
2. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 277-299.
3. Малкова И.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. – ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С. 155-172.
4. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред. Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 98-117.
5. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990 г.г.: Учеб. пособие / Под ред. проф. А.Н.Марковой. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1995. – С. 69-75.
6. Макмиллан Ч. Японская промышленная система: Пер. с англ. – М.: Прогресс, 1998. – 400 с.
7. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
8. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
9. Роль Японии в Азиатско-Тихоокеанском регионе // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2003. – № 8. – С. 17-27.
10. Леонтьева Е. Япония // МЭиМО. – 2001. – № 8. – С. 109-119.
11. Япония // МЭиМО. – 2002. – № 8. – С. 49-60.
12. Эволюция экономического развития Японии // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 11. – С. 28-40.
13. Михеев В. Китай и Япония на фоне глобальных тенденций // МЭиМО. – 2007. – №4. – С. 50-60.

## ТЕМА 15. АВСТРАЛИЯ

1. Общие сведения и историко-экономические особенности развития Австралии.
  2. Структура экономики, особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития Австралии.
- 
1. Общие сведения и историко-экономические особенности развития Австралии

**Австралийский Союз** – страна в Южном полушарии, занимающая одноименный материк, остров Тасмания и многочисленные мелкие острова вблизи них в Тихом и Индийском океанах (рис. 8). Столица – Канберра. По форме правления Австралия – государство в составе Содружества, в котором формально главой государства является Британская королева, представленная генерал-губернатором. Она является федеративным государством, состоящим из 6 штатов.

Существенной особенностью экономико-географического положения Австралии является изолированность от других материков, от которой её отделяют большие просторы Тихого и Индийского океанов.

**Площадь** Австралии – 7,7 млн. км<sup>2</sup> (это 6 место в мире).

Основным богатством страны являются **природные ресурсы**. Австралия занимает 1 место в мире по запасам бокситов (30% мировых запасов и 40% добычи) и циркония, 2 место по запасам урана (30% мировых запасов) и железных руд. Также имеет значительные залежи угля (6 место в мире), марганца, никеля, титана, вольфрама, платины, золота, серебра, алмазов, сапфиров, опалов. В недрах Австралийского континента и на шельфе возле его юго-восточных берегов расположены большие источники нефти и природного газа.

Все это в сочетании с умелым хозяйственным управлением положительно повлияло на развитие экономики страны. Различные по видам и богатые по запасам минеральные ресурсы способствовали интенсивному развитию горнодобывающей промышленности. А изолированность материка и его значительная протяжен-



ность обусловили развитие воздушного, морского и железнодорожного транспорта.

Недостатком является то, что  $\frac{2}{3}$  территории Австралии занимают пустыни (Австралия считается самым засушливым континентом Земли), в связи с чем для сельскохозяйственного использования пригодно всего 6% территории.

Этот континент достаточно поздно стал известен европейцам. Только в 1605 г. голландский мореплаватель А. Тасман открыл Австралию, а в 1642 г. – Новую Зеландию. Обе страны в 1769-1770 гг. были исследованы Дж. Куком и вскоре после этого стали собственностью Британской короны.



Рис. 8. Политическая карта Австралии и Океании

В конце XVIII века в Австралии были созданы первые военно-каторжные поселения, куда ссылали уголовников, ирландских революционеров, чартистов. И вплоть до середины XIX века она оставалась тюрьмой Европы.

Но не только каторжане были её жителями. Постепенно сюда стали прибывать безземельные английские и ирландские крестьяне, привлеченные большими земельными участками, которые начали хозяйственное и культурное освоение прибрежных территорий. Так возникли отдельные колонии. На естественных пастбищах быстро развивалось овцеводство, продукция которого (шерсть) вывозилась в метрополию.

Бурный приток переселенцев в Австралию начался с 1850 г. после открытий здесь месторождений золота, а затем свинца и каменного угля. В основном это были искатели легкой наживы и приключений.

В 1855 г. все колонии получили автономию, а в 1909 г. все 6 отдельных колоний Австралии были объединены в британский доминион Австралийский Союз и каждая из них получила статус штата. В 1947 г. Австралийский Союз стал независимым государством, оставаясь при этом членом Британского содружества. В 1975 г. из состава Союза в независимое государство выделилось прежнее его владение – Папуа-Новая Гвинея.

После Второй мировой войны в Австралию стали активно переселяться эмигранты из Юго-Восточной Азии (Китай, Индонезии), а также из Европы (Италии, Греции, Германии, Польши, России).

В настоящее время **численность населения** Австралии составляет 21 млн. человек, из которого только около 1,5% – коренное население (аборигены), а остальное – потомки переселенцев (92% – белые и 7% – азиаты).

Из-за несоответствия малой численности обитателей и огромной территории с неблагоприятными для проживания природными условиями Австралия характеризуется незначительной плотностью населения – всего 2,6 человека на км<sup>2</sup>.

Заселение Австралии совпало по времени с развитием капиталистических отношений, поэтому переселенцы сразу же перенесли на осваиваемые территории те же самые порядки и законы, которые диктовал рыночный путь развития Европы. А уникаль-

ным является то, что из первоначального скопища авантюристов и преступников за полтора столетия удалось воспитать вполне законопослушных и порядочных граждан, и Австралия из аграрного придатка метрополии превратилась в экономически высокоразвитую индустриально-аграрную страну с многоотраслевой экономикой, высоким научно-техническим потенциалом и уровнем жизни граждан (так, по рейтингу качества жизни ООН Австралия входит в пятерку самых благополучных стран мира, оставляя позади США, Германию, Великобританию, Японию и многие другие высокоразвитые государства). Уверенный экономический рост на протяжении последнего десятилетия сопровождался низкой инфляцией, низкими процентными ставками и постоянно растущей производительностью труда.

## 2. Структура экономики, особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития Австралии

На сегодняшний день **ВВП Австралии** составляет 767 млрд. долларов (это 17 место в мире), **ВВП на душу населения** – 37,5 тыс. долл.

Хотя Австралия по структуре экономики является постиндустриальной державой, но ее специализация в системе международного разделения труда – сельскохозяйственная продукция и продукция добывающей промышленности.

Удельный вес **сферы услуг** превышает 65% в ВВП. В основном преобладают банковские и туристические услуги.

**Промышленное производство** составляет 30%. Лидируют горно-обрабатывающие отрасли ( $\frac{1}{3}$  промышленного производства). Развиты также: энергетика (по производству электроэнергии на душу населения Австралии принадлежит одно из первых мест в мире), черная и цветная металлургия, машиностроение, химическая, пищевая, легкая промышленность. Ассортимент выпускаемой в стране продукции весьма широк: от продуктов питания и модной одежды, электроники и домашнего обихода до сложнейших изделий точного приборостроения и современных комплексов для нефтеперерабатывающей промышленности и производства пластмасс.



*Современная Австралия: оперный театр в Сиднее*

**Сельское хозяйство** превышает 4%. Господствует крупное землевладение, развито животноводство. Австралия является мировым лидером по поголовью овец, производству и экспорту шерсти, одним из крупнейших экспортеров мяса, молочных продуктов, пшеницы, сахара. Также в стране развиты виноделие.

Особенности социально-экономического развития Австралии на начальном этапе были обусловлены ее тесными связями с Великобританией. Промышленность, сначала горнодобывающая, а затем и обрабатывающая, отчасти сельское хозяйство достигли уровня технического развития Англии, который в то время был самым высоким в мире. В лице переселенцев из Англии Австралия получила квалифицированных работников и инженеров.

Именно поэтому модель экономической системы Австралии относится к англосаксонскому типу, причем Австралия наиболее успешно среди других высокоразвитых стран воплотила принцип *laissez-faire* в управлении экономикой. Если, например, рассмотреть расходы на социальную сферу, то они в Австралии ниже, чем

в других странах ОЭСР (до 10% ВВП). Однако некоторые социальные блага в стране предоставляются не по линии расходов на социальную сферу, а по линии рынка труда и жилищной политики. В Австралии система централизованного установления заработной платы исторически привела к относительно высоким минимальным заработным платам, так что в стране мало "бедных рабочих", нуждающихся в дополнительной помощи, а благодаря высокому уровню обеспеченности жильем снизился уровень стоимости жизни.

Среди основных мер по социальной защите можно выделить услуги государственной службы по адаптации вновь прибывших, выделение субсидий для покупки в кредит, помощь семьям с детьми. Также Австралия выгодно выделяется своей пенсионной системой: помимо пенсий пенсионерам предоставляются транспортные льготы, льготы на медицину и социально-бытовое обслуживание. Для стариков есть специальные недорогие поселения.

До 70-х годов XX века Австралия развивалась преимущественно по экстенсивному пути – путем наращивания объемов добычи и экспорта сырья (которое поступало в основном на переработку в Японию). В экспорте Австралии преобладали уголь, цветные металлы и шерсть. При этом важнейшие отрасли экономики находились под контролем правительства, а предприятия горнодобывающей промышленности и вся транспортная инфраструктура принадлежали государству.

Такая модель экономического развития дала сбой к началу 80-х годов. Стала очевидной необходимость ее смены путем проведения либеральных рыночных и инновационных реформ. Они включали: приватизацию и сокращение государственного сектора, реформы в финансовой сфере (снижение налогового бремени), а также структурную перестройку экономики (развитие наукоемких отраслей и внедрение достижений НТП в традиционных отраслях). Такие действия способствовали либерализации экономики, повышению конкурентоспособности австралийских товаров, улучшению макроэкономических показателей. И в настоящее время Австралия обладает одним из наиболее открытых и инновационных хозяйств мира, а ее правительство продолжает активно следовать этому курсу. Австралийским ученым принадлежит большое количество изобретений и разработок новых технологий в горнодобы-

вающей промышленности, сельском хозяйстве и перерабатывающих отраслях, а также медицине, образовании и др. Австралия все больше начинает опираться на предоставление внешнему миру различных услуг и поставку самых разнообразных и сложных видов промышленной продукции.

Но несмотря на успехи хозяйственных трансформаций, Австралия сохранила ресурсно-сырьевую ориентацию экономики, а внешняя торговля является ведущим звеном в ее экономике. Экспорт создает около  $\frac{1}{4}$  национального дохода страны. В нем продолжают преобладать сырье, энергоносители и продукция сельского хозяйства, а в импорте – машины и оборудование. Главными торговыми партнерами являются: Япония, США, Новая Зеландия.

Такая модель развития страны интересна с той точки зрения, что демонстрирует, какие выгоды может извлекать страна, при условии умелого рыночного регулирования и эффективного управления, из своих природных богатств. Эта страна с незначительным количеством населения, огромными территориями и богатейшими материальными ресурсами стремится на деле воплотить концепцию устойчивого развития.

Ресурсно-сырьевая специализация страны делает её уязвимой к колебаниям конъюнктуры рынков сырья. Тем не менее в условиях мирового экономического кризиса финансовое положение Австралии осталось одним из самых стабильных. Для этой страны – крупнейшего в мире экспортера железной руды – благоприятным фактором оказался продолжающийся рост экономики Китая, наибольшего в мире импортера черных металлов. Кроме того, большое значение имели принятые правительством меры поддержки потребителей с низким и средним уровнем доходов. По рейтингу журнала "Форбс", составленному в 2009 г., Австралия вошла в первую десятку стран мира по надёжности и привлекательности экономики.

#### Вопросы для самоконтроля

1. Какие факторы оказали влияние на экономическое развитие Австралии?
2. Покажите влияние природных факторов на экономическое развитие Австралии.

3. В чем состоят особенности модели "переселенческого капитализма"?
4. Дайте краткую характеристику современной структуре и особенностям экономики Австралии.
5. На чем специализируется Австралия в международном разделении труда и какова ее роль в мировой экономике?

#### Литература

1. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 300-307.
2. Безуглий В. В., Козинец С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С. 581-617.
3. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
4. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
5. Архипов В. Австралия в мировой экономике // МЭиМО. – 2001. – № 10. – С. 92-97.
6. Интеграция Австралии в мировую экономику // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2006. – №1. – С. 3-8.
7. Архипов В. Австралия на рынках азиатских стран // МЭиМО. – 2007. – №3. – С. 100-105.
8. Архипов В. Австралия: экономика и иностранные инвестиции // МЭиМО. – 2008. – №5. – С. 82-99.
9. Стефанчук Л. Новая Зеландия в XX и XXI вв. // МЭиМО. – 2007. – №7. – С. 75-81.

### ***РАЗДЕЛ 3. ЭКОНОМИКА И МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН, ГОСУДАРСТВ С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ И РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН***

**Особенностями и отличительными чертами экономик и моделей развития стран с переходной экономикой и развивающихся стран с доходами выше (3856-11905 долл.) и ниже средних (976-3855 долл.) являются:**

(1) относительно низкая степень развития рыночной инфраструктуры (эффективно функционирующих фондовых рынков, товарных бирж, надежных банков и страховых компаний);

(2) неустоявшаяся институциональная среда, недостаточно отработанное законодательство в отдельных сферах социальной и экономической жизни (прежде всего не всегда удовлетворительная законодательная защита прав собственности), наличие неблагоприятных для нормального развития рыночной экономики неформальных норм (например, традиции решения деловых вопросов методами коррупции, клановость, кумовство);

(3) технико-технологическое отставание от уровня ведущих развитых стран, как правило, высокая степень зависимости от импорта высоких технологий и высокотехнологичных продуктов и экспорта продукции преимущественно низкой степени обработки (сырья и материалов);

(4) отставание по уровню жизни (смертности населения, обеспеченности продуктами питания, жильем, медицинскими услугами) от развитых стран;

(5) относительно дешевый труд и дорогой капитал;

(6) нестабильная экономика, сильно зависящая от конъюнктуры мировых рынков, которая в благоприятные периоды может развиваться опережающими темпами, а в неблагоприятные – резко падать.

Эта группа стран наибольшая по составу (числу государств), территории (Россия, Китай), численности населения (Китай, Индия), природным богатствам (Россия, Бразилия, ЮАР, страны нефтяного пояса). Хотя сегодня страны этой группы не занимают ключевых позиций в мире, но некоторые из них уже приблизились к мировым лидерам по научно-техническому уровню производства



(Южная Корея, Тайвань, Сингапур) и уровню жизни (Сингапур, Израиль, Чехия, Словения) или же при благоприятных условиях могут стать мировыми лидерами со временем. Последнее прежде всего относится к странам БРИК (Бразилия, Россия, Индия, Китай), которые обладают огромным природно-ресурсным и трудовым потенциалом и демонстрируют в последние годы относительно высокие темпы развития.

### ***3.1. Экономика и модели новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии и Латинской Америки***

**Новые индустриальные страны (НИС)** – группа развивающихся государств, достигших значительных успехов в экономическом развитии, индустриализации и развитии наукоемких производств. По ряду показателей НИС приближаются к уровню развития ведущих стран мира.

Понятие НИС возникло в 80-е годы XX века. В настоящее время к группе НИС принято относить 8 стран в Юго-Восточной Азии и 4 страны в Южной Америке.

## **ТЕМА 16. НОВЫЕ ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ СТРАНЫ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ**

1. Основные характеристики "азиатских драконов" и "азиатских тигров".
2. Факторы успеха "азиатских драконов" и "азиатских тигров" и особенности их экономической модели.
1. Основные характеристики "азиатских драконов" и "азиатских тигров"

**Юго-Восточная Азия** – это регион, охватывающий территорию полуострова Индокитай и многочисленные острова Малайского архипелага (см. рис. 7 и 8).

Юго-Восточная Азия объединяет Евразию с Австралией, разъединяя бассейны Тихого и Индийского океанов. Через страны

Юго-Восточной Азии проходят важные воздушные и водные пути, а Малаккский пролив имеет такое же большое значение для мирового судоходства, как и Гибралтарский, Панамский и Суэцкий каналы.

К НИС Юго-Восточной Азии относятся: Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань (так называемые "азиатские драконы" или НИС первой волны), основные характеристики которых представлены в табл. 9, а также Малайзия, Индонезия, Таиланд и Филиппины ("азиатские тигры" или НИС второй волны), основные характеристики которых представлены в табл. 10.

Таблица 9  
Основные характеристики "азиатских драконов"

Страна (столица)	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Южная Корея (Сеул)	99	49	1206 (14 место в мире)	24,6
Тайвань (Тайбей)	36	23	690	29,8
Сингапур (Сингапур)	0,07	5	223	48,9
Гонконг (или Сянган)	1,1	7	293	42,0

Таблица 10  
Основные характеристики "азиатских тигров"

Страна (столица)	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Индонезия (Джакарта)	1905	238	846	3,4
Малайзия (Куала-Лумпур)	330	25	358	14,4
Таиланд (Бангкок)	513	66	520	8,0
Филиппины (Манила)	300	93	299	3,3

В целом регион расположен между тремя древнейшими островами цивилизации (Японией, Китаем и Индией). Он отличается значительной численностью **населения** (всего здесь проживает до 0,5 млрд. человек) и многообразием национального состава (только в Индонезии насчитывается до 150 народностей). Большинство населения составляют китайцы. Значительная часть жителей региона исповедует буддизм, меньше – ислам (Индонезия и Малайзия), католицизм (Филиппины), а также индуизм и местные религии аборигенов.

Что касается **природно-ресурсного потенциала**, то здесь имеются некоторые отличия между странами. Так, "драконы" в этом плане схожи с Японией: при ограниченной территории, бедных минеральных ресурсах они имели многочисленную дешевую рабочую силу.

В отличие от "драконов", "тигры" имеют значительные запасы минеральных ресурсов (нефть, газ, олово, медь, цинк, никель, кобальт, серебро, золото, драгоценные камни), что способствует развитию добывающей и перерабатывающей промышленности. Благоприятные агроклиматические ресурсы позволяют собирать по 2-3 урожая в год и специализироваться на тропических культурах (экзотические фрукты, каучуковые деревья, чай, пряности). Леса покрывают более 60% территории "тигров", в которых растут ценные породы деревьев (сандал и др.). А прибрежные тропические моря чрезвычайно богаты рыбными ресурсами.

## 2. Факторы успеха "азиатских драконов" и "азиатских тигров" и особенности их экономической модели

Вплоть до 50-х годов XX века НИС первой волны были слабо развитыми аграрными державами, специализирующимися на выращивании риса и чая. Но в результате успешно проведенных экономических реформ за три десятилетия они преодолели социально-экономическую отсталость и, более того, по многим показателям догнали и перегнали развитые страны, что даже дает некоторые основания причислить сейчас отдельные НИС к группе высокоразвитых стран. Например, в середине 50-х годов по уровню экономического развития Южная Корея относилась по классификации Всемирного банка к отсталых стран с ВВП на душу населения

ния меньше 1 тыс. долл. в год. А с 1999 г. страна принята в "клуб богатых и высокоразвитых", и сегодня Южная Корея занимает 14 место в мире по объему ВВП.

Темпы роста в НИС вплоть до 90-х годов составляли 7-12%, что значительно выше, чем в развитых странах. Значительный удельный вес занимает сфера услуг (Сингапур и Гонконг являются крупнейшими финансовыми центрами мира и ведущими экспортерами капиталов) и наукоемкие отрасли промышленности. Уровень качества их товаров отвечает самым высоким стандартам.



*Современный Гонконг*

**В основе феномена НИС Юго-Восточной Азии лежит ряд факторов.**

К числу внешних факторов относится экономическая и военно-политическая помощь со стороны развитых государств мира. Однако "тигры" и "драконы" появились далеко не везде. Это свидетельствует о том, что превращение того или иного молодого государства в НИС не является автоматическим следствием

насаждения капитализма извне. Семена дали ростки только там, где попали на благодатную почву. Без соответствующих внутренних условий и факторов вряд ли можно было бы форсировать развитие капитализма, которое наблюдается теперь в новоиндустриальном регионе Азии.

Первый внутренний фактор успеха этих стран – это благоприятная институциональная среда: менталитет, культурные и религиозные традиции, предусматривающие уважение и безоговорочное подчинение власти, трудолюбие, стремление к самосовершенствованию, командный дух, тесные семейные узы (как и в Японии).

Второй внутренний фактор – стабильная политическая обстановка. Капиталистическая модернизация некоторых НИС началась после того, как к власти приходил авторитарный режим и активно разворачивал политику государственного капитализма, добиваясь максимального эффекта. Тайвань и Южная Корея, в отличие от Японии, построили эффективную экономику через авторитаризм.

Все НИС прошли путь социально-политической эволюции по похожей схеме. В них, как правило, были запрещены коммунистические партии и другие леворадикальные организации. Это мотивировалось тем, что такие движения создают благоприятную почву для распространения уравнилельных идей, губительных для нарождающихся рыночных отношений и формирования класса эффективных собственников. Политическая стабильность и отсутствие стачек и забастовок повысили привлекательность этих государств в глазах иностранных инвесторов. По этим же причинам заметно ограничивалась деятельность политических партий и даже парламентской оппозиции (так, в Сингапуре долгие годы в парламенте был только один оппозиционный депутат). Однако недостаток политических свобод компенсировался предоставленной населению возможностью проявить себя в сфере бизнеса – от уличной торговли до участия в крупных компаниях. Разработка концепции реформ и управление экономикой были поручены профессионалам-технократам, многие из которых имели зарубежное образование.

И до настоящего времени во всех этих странах сохранилось сильное государство, хотя рычаги воздействия с жестких админи-

стративных сменились на рыночные. Это, а также отсутствие финансовых барьеров для капиталовложений, удачная налоговая политика способствовали успеху этих стран. Во многих случаях источником привлечения инвестиций стали свободные экономические зоны (СЭЗ), которых и сейчас насчитывается по 3 в Гонконге и Тайване и 10 в Таиланде.

Предпосылкой для ускоренной индустриализации этих стран стали реформы аграрного сектора: были конфискованы крупные землевладения и упор был сделан на мелких собственников.

Базой индустриализации стала легкая промышленность (текстильная и обувная). За счет дешевой рабочей силы и того, что одежда и обувь являются предметами кратковременного пользования, отдача от развития этих отраслей была быстрая, а окупаемость – значительная. Полученные средства направлялись на развитие наукоемких отраслей. Так появились электронная, автомобильная промышленность, индустрия информатики (и если в начале 80-х годов ее практически не существовало, то к концу XX века производство ЭВМ составило до 10% мирового выпуска в данном секторе).

Наукоемкие отрасли имели высокую степень экспортной ориентации. Именно этим НИС изменили традиционные понятия о развивающихся странах: в структуре их импорта (в отличие от многих других развивающихся стран и государств с переходной экономикой) преобладает сырье, а в структуре экспорта – потребительские товары.

Большую роль во внешней торговле НИС сыграло государство. Экономическая стратегия правительства во многом напоминала меркантилизм: стимулировался экспорт, жестко ограничивался импорт. Это способствовало защите национального производителя, ускорению индустриализации, поощрению экспорта. В дальнейшем по мере укрепления национальной промышленности регулирующая роль государства несколько снизилась.

В настоящее время экспортоориентированная модель развития НИС первой волны, которая первоначально давала такие высокие результаты, в некоторой степени себя изжила. Темпы роста экономики в конце 90-х годов снизились. В связи с ростом квалификации и заработной платы трудящихся невозможно, как раньше, добиваться конкурентных преимуществ за счет дешевой рабочей

силы. Поэтому НИС первой волны в настоящее время делают акцент на развитии новых технологий, наукоемкого производства и нематериальной сферы. Например, в Южной Корее **отраслевая структура экономики** выглядит следующим образом: на сферу услуг приходится 57% ВВП, промышленное производство – 40% и аграрный сектор – 3%. А, например, в Гонконге – 91, 9 и 0%, соответственно.

Наибольшие успехи такая экономическая модель продемонстрировала в **Сингапуре**: в конце 90-х годов темпы роста производства среди стран Юго-Восточной Азии были самыми высокими – до 14%, а ВВП на душу в настоящее время доходит до 50 тыс. долл. Это небольшое островное государство, площадью менее 100 км<sup>2</sup> вплоть до середины XX века имело статус колонии Великобритании, а независимым стало только в 1965 г. Несмотря на ограниченное пространство, на территории Сингапура есть технопарки, специализирующиеся на производстве средств телекоммуникаций, информационных технологиях, по уровню компьютеризации и внедрению роботов он занимает второе место в Азии (после Японии). Также развито судостроение, работают 5 нефтеперерабатывающих заводов на импортной нефти (страна является третьим по величине центром нефтепереработки в мире после Хьюстона и Роттердама (свыше 20 млн. т сырой нефти ежегодно)).

Сингапур – крупный банковский и финансовый центр мира (4 в мире по объемам операций валютная биржа) и штаб-квартира многих ТНК, один из крупнейших морских портов мира. Ограниченность пресной воды в этой стране (ее приходится импортировать из соседних Малайзии и Индонезии), не мешает выращивать орхидеи и декоративные цветы, разводить рыбу на экспорт. На острове есть природный заповедник и сохранились манговые леса. Ежегодно до 7 млн. туристов приезжают в Сингапур. Их привлекают морские пляжи, многочисленные памятники архитектуры и музеи, парки экзотических растений и животных.

В последнее десятилетие к НИС первой волны присоединились и географически расположенные рядом развивающиеся страны, называемые "азиатскими тиграми". **Структура экономики "тигров"** выглядит следующим образом: на сферу услуг приходится более 40% ВВП, на индустриальную сферу – около 40% и аграрный сектор – до 20%. Экономика этой группы стран имеет

аграрно-индустриальный характер. Сфера услуг развита еще недостаточно, исключение составляет туризм, дающий от 2 до 15% ВВП. Эти страны также выбрали для себя экспортоориентированную модель развития, но в отличие от "драконов" резервы дешевой рабочей силы здесь еще не исчерпаны.

Например, Малайзия в начале XXI века превратилась в ведущую державу в области информационных технологий. Она занимает 1 место в мире по производству электронных компонентов, чипов, интегральных схем, полупроводников, керамических плат, телефонов, бытовых кондиционеров, видео-телеаппаратуры. На территории этой страны созданы несколько технополисов, специализирующихся на изготовлении продуктов информационных телекоммуникаций.

В отличие от кризиса 90-х годов, который достаточно сильно ударил по развитию "драконов" и "тигров", влияние финансово-экономического кризиса 2009 г. в этом регионе оказалось не столь катастрофичным. "Двигателем" развития для всего Азиатско-Тихоокеанского региона выступает Китай, который кризис практически не затронул. В последние годы регион все больше становится "самодостаточным". Например, до 70% экспорта и импорта стран АТЭС ограничивается рамками региона.

Достаточно бросить беглый взгляд на город-государство Сингапур, где бурлит экономическая жизнь и не приостанавливаются гигантские стройки, чтобы понять, что Европа с ее экономическими диспропорциями в развитии разных стран и США с их гигантским государственным долгом могут уступить в экономическом соревновании "азиатским тиграм". Огромный человеческий и финансовый капитал, накопленный в регионе, и внутренние стимулы к развитию дают дополнительные преимущества в этой гонке за лидерство. И все больше сюда перемещается центр тяжести мировой экономики.

#### Вопросы для самоконтроля

1. Каковы особенности и характерные черты экономического развития НИС Азии? Какую роль сыграли культурные факторы в этом процессе?



2. Почему модель развития НИС в настоящее время испытывает проблемы?
3. Назовите отличительные особенности современного экономического развития "драконов" и "тигров". Возможно ли распространение азиатского опыта развития на другие страны?

#### Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 538-549.
2. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 330-343.
3. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 323-341.
4. Малкова И.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. – ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С. 182-185.
5. Безуглий В. В., Козинець С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С. 329-385.
6. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
7. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
8. Экономические показатели, перспективы и стратегические задачи стран Азиатско-Тихоокеанского региона // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 11. – С. 16-28.
9. Развитие инновационной деятельности в Корее // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2007. – №8. – С. 12-19.
10. Толорая Г. Корейский полуостров в поисках пути стабильности // МЭиМО. – 2008. – №1. – С. 45-56.

## ТЕМА 17. НОВЫЕ ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ СТРАНЫ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ

1. Особенности латиноамериканского региона и основные характеристики его наиболее развитых стран.
2. Особенности модели и современные тенденции развития экономики НИС Латинской Америки.

## 1. Особенности латиноамериканского региона и основные характеристики его наиболее развитых стран

**Латинская Америка** – общее название государств, возникших в Западном полушарии к югу от США в первой половине XIX века на месте бывших испано-португальских колоний в Центральной и Южной Америке (рис. 4 и 9).

Особенности исторического развития Латинской Америки отличаются неоднозначностью и калейдоскопичностью социально-политических процессов, которые не всегда могут быть объяснены по аналогии со странами Европы и Северной Америки. Страны Латинской Америки пережили сложный путь социально-экономической эволюции: от бывших колоний и рабовладельческих государств до конгломерата независимых развивающихся стран, играющих все более важную роль в системе современных мирохозяйственных экономических и политических связей.

К началу новейшего времени Латинская Америка в своем историческом развитии прошла три больших этапа. Первым и наиболее длительным из них была эпоха доколумбовой Америки, длившаяся до конца XV века. На южноамериканском континенте цивилизация начала развиваться позднее, чем в Европе и Азии. Тем не менее первые крупные города были построены здесь более 2 тыс. лет назад. А древнейшая мексиканская цивилизация и более поздние цивилизации майя, ацтеков, инков поражают воображение своей самобытностью до настоящего времени.

Первая заокеанская экспедиция Колумба (1492 г.) положила начало открытию, завоеванию и колонизации Западного полушария европейцами. Основные территории Южной и Центральной Америки с начала XVI века вошли в состав Иберийского полуострова – испанцев и португальцев, колонизовавших эту часть Америки и затем составивших важнейший компонент сформировавшихся здесь наций.

В последнее время термин "открытие Америки" часто заменяется другим – "встреча культур". Это действительно встреча разных культур и цивилизаций – индоамериканской и европейской, с последующим их синтезом. Но это не просто "встреча", а столкновение двух миров, завершившееся порабощением европей-

цами индейского населения, колониальных империй Испании и Португалии.



Рис. 9. Политическая карта Латинской Америки

Результатом этнокультурного симбиоза и стало современное латиноамериканское общество, спецификой которого, прежде всего, является многонациональность. Здесь располагаются бывшие колонии: Испании (Аргентина и др.), Португалии (Бразилия), Англии (Ямайка, Багамские острова, Гренада и др.), Франции (Гаити, Мартиника и др.), Голландии (Суринам, Антильские острова). Потомки выходцев из этих стран (их называют "креолами") преобладают в Аргентине, Уругвае, Чили. Кроме того, вплоть до отмены рабства сюда свозили негров из Африки, которые сегодня массово проживают на Гаити. После Второй мировой войны в страны Латинской Америки активизировался приток выходцев из Италии, Германии, славянских и арабских стран, Китая, Индии, Японии. Не стоит забывать и самобытном местном индейском населении. Таким образом, в Латинской Америке создалась пестрая смесь национальных, культурных и языковых традиций.

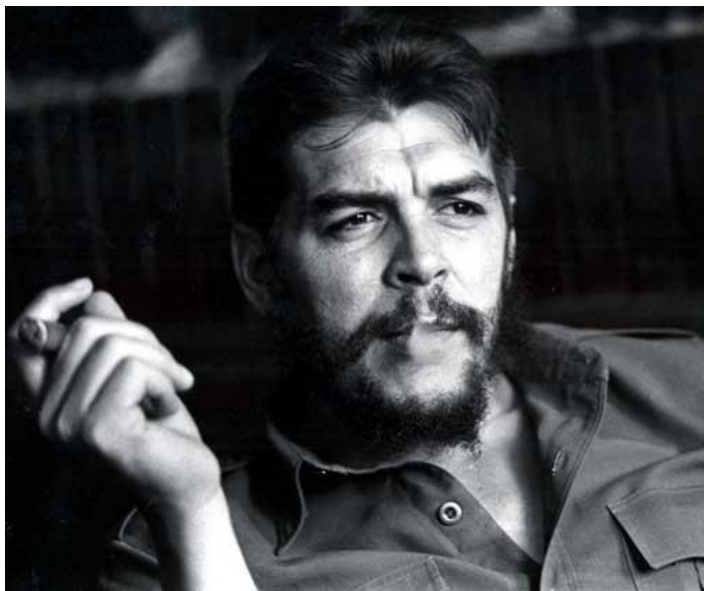
Взаимодействие разных традиций, культур, обычаев, психологических складов – индейских, негритянских, европейских – дало своеобразный этнокультурный сплав. Латиноамериканцев отличала свойственная многим южным народам темпераментность, склонность к ярким, эмоциональным проявлениям жизни. Население региона или готово к бунтарству и революционным вспышкам, или впадает в отчаяние и пассивность.



*Ежегодный карнавал в Рио-де-Жанейро*

Такое нестабильное, "взбудораженное" состояние латиноамериканского общества, недостаточный уровень политической культуры, отмеченные этнические и психологические черты порождали политическую нестабильность, определяли большой вес насилия в политической жизни. Это проявлялось в частых мятежах, переворотах, убийствах политических и государственных деятелей, диктатурах и массовых репрессиях, партизанских, гражданских войнах, восстаниях и революциях. В странах Латинской Америки часто господствовали авторитарные, диктаторские режимы (достаточно вспомнить хунту Пиночета в Чили).

Многие люди в регионе вдохновлены идеями пламенного революционера Эрнесто Че Гевара. В регионе сейчас есть созданное при его непосредственном участии социалистическое государство – республика Куба, а также дружественная ей Венесуэла (президент – Уго Чавес), которая считает себя одним из главных противников американского империализма на континенте.



*Эрнесто Че Гевара (1928-1967)*

Также характерной чертой латиноамериканского общества и до настоящего времени является живучесть патриархально-патерналистских, или "каудильистских" (от слова "каудильо" – вождь), традиций, клановости, сформировавшихся в эпоху колониализма и гражданских войн XIX века. Это проявляется в сплочении масс вокруг сильной, влиятельной личности в надежде выбиться наверх вслед за этой личностью на правах его ближайшей опоры в конкуренции с другими аналогичными "кланами".

Еще одной важной особенностью Латинской Америки является заметная роль в общественной жизни католической церкви. Здесь и сегодня проживает почти половина католиков всего мира. Католическая церковь была активным участником колонизации и формирования колониального общества. Она сыграла огромную роль в развитии просвещения и культуры, в христианизации и приобщении к ценностям европейской цивилизации индейского населения. В настоящее время католицизм распространил свое влияние на 90% населения Латинской Америки.

До начал XIX века в истории Латинской Америки наступил трехвековой колониальный период. Был насильственно прерван естественный ход развития традиционного индейского общества, погибли древние индейские цивилизации, подверглась истреблению значительная часть местного населения, а уцелевшая была подчинена власти колонизаторов. В то же время европейцы принесли в Новый Свет достижения европейской цивилизации и культуры, ставшие наряду с индейскими традициями достоянием Латинской Америки.

С колониальным периодом связано вовлечение Латинской Америки в процессы мирового капиталистического развития в качестве его периферийного аграрно-сырьевого звена. Этому способствовало плантационное рабовладельческое хозяйство и подневольный труд на рудниках. Аргентина превратилась в крупнейшего поставщика мяса и зерна на внешний рынок, Бразилия и Колумбия – кофе, Куба – сахара, Чили – меди и селитры, Боливия – олова, Уругвай – шерсти и мяса, республики Центральной Америки и Эквадор – тропических культур, Венесуэла – нефти.

Специфика экономического развития Латинской Америки во многом определялась запоздалым по сравнению с Европой вступлением на путь буржуазного прогресса. Только после провозгла-

шения независимости Бразилией (1822) прокатилась волна освободительного движения, что положило конец колониальному господству Испании и Португалии в регионе и отменой рабства (в Бразилии оно просуществовало до 1888 г.). Большинство латиноамериканских стран обрели независимость до 1830 г. Против испанского владычества народ поднял легендарный Симон Боливар, мечтавший создать "Великую Колумбию" – федеративное государство, состоящее из всех бывших колоний. Но его мечта не сбылась: колонии распались на отдельные государства. Боливар освободил Венесуэлу, Колумбию, создал в Верхнем Перу республику, которая в честь него была названа Боливией.

Переход латиноамериканских стран к промышленному капитализму совпал со вступлением мирового капитализма в стадию трестов и синдикатов, с империалистической экспансией европейских держав и США. Вторжение иностранных компаний в Латинскую Америку сочеталось здесь с формированием фабрично-заводской промышленности. В данном случае произошло совмещение разных фаз развития капитализма (при сохранении и докапиталистических элементов в регионе). Это отличало латиноамериканский вариант капиталистического развития от "классического" западноевропейского и североамериканского образца.

Выйдя на первое место в мире по уровню экономического развития, Соединенные Штаты претендовали на гегемонию в Западном полушарии. Для обоснования своей экспансии в Латинской Америке была использована доктрина Монро, провозглашенная президентом США Дж. Монро еще 2 декабря 1823 г. В ней утверждалось, что США намерены "рассматривать любое вмешательство европейской державы с целью угнетения этих стран или установления какого-либо контроля над ними не иначе, как недружественное проявление по отношению к Соединенным Штатам"<sup>1</sup>.

В свое время доктрина Монро сыграла положительную роль в защите только что возникших государств Латинской Америки от угроз европейских держав. Но в конце XIX века она стала истолковываться как право США выражать и защищать интересы стран

---

<sup>1</sup> Из седьмого ежегодного послания Конгрессу президента Джеймса Монро 2 декабря 1823 года. – <http://america-xix.org.ru/library/monroe-doctrine/>.

Латинской Америки в международных отношениях. США захватили остров Пуэрто-Рико и прилегающие мелкие острова из группы Виргинских островов и оккупировали Кубу. В 1903 г. на побережье Кубы в районе бухты Гуантанамо США отторгли участок кубинской территории для сооружения своей военно-морской базы.

Крупнейшим социально-политическим потрясением в истории Латинской Америки явилась Мексиканская революция 1910–1917 гг., оказавшая решающее влияние на последующую историю всего региона. Это была борьба против диктаторских режимов, против политического господства олигархической верхушки имущих классов, за демократические преобразования. Это также была борьба против проявлений экспансии со стороны ведущих мировых держав, прежде всего США, против привилегий иностранных компаний в защиту национального суверенитета, за развитие национальной экономики и преодоление отсталости, периферийного положения в мировой экономике.

Стремясь упрочить влияние США в Латинской Америке, правительство Ф. Рузвельта в 1933 г. провозгласило новую политику в отношении стран Латинской Америки – политику "добраго соседа", которая означала переход к более гибким формам экспансии. Было заявлено об отказе США от интервенций и других форм прямого вмешательства в дела латиноамериканских государств, американские войска в 1934 г. были выведены из Гаити, где они находились долгие годы. Со многими государствами были заключены новые, более благоприятные для них торговые соглашения.

Со второй половины 50-х годов Латинская Америка вступает в новую полосу революционного подъема. Главным центром революционных событий оказалась Куба. Победа Кубинской революции показала пример радикальной ломки устоев общества и приняла антикапиталистическую направленность.

В середине 60-х годов происходит частичный спад движения, и в ряде стран утвердились военно-диктаторские режимы. Но в некоторых республиках демократические и реформистские процессы получили дальнейшее развитие, результатом этого стал ряд важных необратимых позитивных перемен в латиноамериканском обществе, повлиявших на его последующую эволюцию.



В настоящее время особенностью Латинской Америки являются сильные различия в уровнях социально-экономического развития. В регионе представлены как беднейшие страны мира, живущие за счет выращивания коки (например, Боливия), так и страны, занимающие промежуточное положение между высоко-развитыми странами и развивающимися. Их относят к категории новых индустриальных стран (НИС) Латинской Америки, основные характеристики которых представлены в табл. 11.

Таблица 11

Основные характеристики наиболее развитых стран  
Латинской Америки

Страна (столица)	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Бразилия (Бразилиа)	8547	192	1838 (9 место в мире)	9,7
Мексика (Мехико)	1958	110	1353 (12 место в мире)	12,5
Аргентина (Буэнос- Айрес)	2780	41	524	13,0
Чили (Сантьяго)	757	17	234	14,4

В отличие от НИС Юго-Восточной Азии (особенно от "драконов") эти государства богаты **природными ресурсами**. НИС Латинской Америки располагают значительными территориями ( в том числе пригодными для ведения сельского хозяйства), водными и лесными ресурсами мирового значения. Бразилия, например, – самое крупное государство Латинской Америки – занимает почти половину ее территории. Здесь расположена уникальная экологическая система всей Земли – влажные тропические леса Амазонии (сельва). Они считаются "легкими" планеты и вырабатывают до

половины всего кислорода, продуцируемого растительным миром, и поглощают  $\frac{1}{4}$  углекислого газа, выбрасываемого в атмосферу.

НИС Латинской Америки располагают колоссальным минерально-сырьевым потенциалом. Здесь в изобилии есть железные руды, медь, олово, цинк, свинец, уран, бокситы, уголь, нефть, газ, золото и алмазы и др. В одной только Бразилии добывается более 80 видов полезных ископаемых. Страна уже многие годы удерживает 1 место в мире по добыче железной руды, 3 – по добыче бокситов и графита, 4 – по добыче золота и олова.

## 2. Особенности модели и современные тенденции развития экономики НИС Латинской Америки

Экономика Латинской Америки сформировалась в составе бывших колониальных стран и имела в этой связи ярко выраженную специализацию на производстве типичных колониальных товаров: тростникового сахара, табака, кофе, каучука и др.

Серьезные сдвиги в экономике стран Латинской Америки начались лишь после Второй мировой войны. Но несмотря на успехи индустриализации в 40–50-е годы, сохранялось подчиненное, периферийное положение стран Латинской Америки в мировом хозяйстве как поставщиков аграрно-сырьевых товаров. Начавшееся в 50-е годы неуклонное падение цен на эти товары на мировом рынке болезненно отразилось на экономике стран региона. Доля Латинской Америки в мировом экспорте сократилась с 12% в начале 50-х годов до 6% к началу 60-х. Цены же на машины и оборудование, в которых остро нуждалась Латинская Америка, увеличивались все более. Сокращение доходов от внешней торговли вело к нехватке капиталов, финансовому кризису, инфляции, обнищанию населения. Также это заставило ограничивать импорт необходимых машин и оборудования, что тормозило экономическое развитие. Бюджетный дефицит в Аргентине, Бразилии, Перу и Чили в начале 60-х годов достигал 25-30%. Нехватка финансовых средств побуждала во все больших масштабах привлекать иностранный капитал, что послужило росту внешнего государственного долга.

Положение осложнял "демографический взрыв". Темпы роста населения в Латинской Америке в 1955-1965 гг. достигли 2,8%

в год – рекордного уровня даже по сравнению с Азией и Африкой. За 20 лет (1950-1970 гг.) население региона увеличилось со 164 до 284 млн. человек, а его доля в населении мира – с 6,5 до 7,6%. Более 40% латиноамериканцев были моложе 15 лет. Это привело к уменьшению удельного веса экономически активного населения (с 35,4% в 1950 г. до 31,6% в 1970 г.).

Такой рост численности населения способствовал концентрации в этом регионе крупнейших городов мира. Мехико – столица Мексики, унаследовавшая свое название еще от древних ацтеков (по имени бога войны Мехитли) – входит в тройку крупнейших мегаполисов мира с численностью населения около 19 млн. человек (2005 г.). В Сан-Паулу – столице одноименного штата в Бразилии – проживает более 18 млн., а в Буэнос-Айресе, столице Аргентины, – более 12 млн. человек.

Чтобы стабилизировать ситуацию, потребовалась ускоренная индустриализация, которая имела характер "импортозамещающей", т.е. предусматривала рост местного производства промышленных товаров, которые прежде импортировались. Эта стратегия обеспечила многим странам региона вплоть до 70-х годов XX века ежегодные темпы роста в 5-7%. Благодаря ей в настоящее время НИС Латинской Америки располагают мощным производственным потенциалом, а ведущими отраслями экономики стали: энергетика, металлургия, химия, машиностроение (в том числе авиастроение, производство электроники и космической техники, автомобилестроение). Но безработица и нищета сохранились, а уровень квалификации рабочей силы все еще отстает от развитых стран.

Кроме того, мировой экономической кризис конца 70-х – начала 80-х годов привел к новому уменьшению спроса на латиноамериканское сырье. Результатом стал новый экономический спад. Беспрецедентных размеров достигла инфляция: в среднем по региону она увеличилась с 65% в 1986 г. до 470% в 1988 г. и 1200% в 1989 г. Еще выше она поднялась в Аргентине, Перу и Бразилии. По ВВП на душу населения Латинская Америка в 3 раза опережала развивающиеся государства Африки и Азии, но в 7-9 раз отставала от высокоразвитых стран мира. Зато в Мексике, Чили, Боливии инфляция была незначительной. Этот период в развитии Латинской Америки известен как "потерянное десятилетие".

Во второй половине 80-х годов латиноамериканские страны перешли на новую экономическую модель. Она получила название "*креольский неолиберализм*" и подобно реформам в НИС Юго-Восточной Азии способствовала переориентации хозяйства на внешние факторы и развитие экспортоориентированного производства.

Были проведены радикальные реформы по либерализации экономики: приватизация, снижение степени государственного вмешательства, налоговые реформы, активизация финансового рынка (сейчас только на территории Бразилии находится 9 крупных фондовых бирж). Все это способствовало притоку инвестиций в экономику стран Латинской Америки.

Важнейшей заботой правительств стран Латинской Америки был поиск решения проблемы внешней задолженности. Гигантски выросшие размеры внешнего долга и практическая невозможность его выплаты латиноамериканскими странами создавали непредвиденные осложнения для всего мирового хозяйства. Это заставило развитые государства и международные финансовые организации искать компромиссные решения, которые бы смягчили ситуацию. Латиноамериканские страны частично добились от кредиторов снижения уровня процентов, предоставления новых долгосрочных займов на льготных условиях для выплаты просроченной задолженности, безвозмездного списания части долга, временной приостановки выплат.

В начале 90-х годов большинству латиноамериканских республик наконец удалось добиться экономических успехов. Инфляция была снижена, общий ВВП региона увеличился на 2% в 1991 г. и продолжал расти в 1992-1994 гг. примерно на 3–3,4% в год. Оживление экономики Латинской Америке пришлось на годы спада и стагнации производства в промышленно развитых странах мира, что во многом было ей на руку.

В настоящее время **отраслевая структура** экономик ведущих стран Латинской Америки выглядит следующим образом: на сферу услуг (в основном – туризм) приходится до 55%, на промышленное производство – около 35%, на аграрный сектор – до 10% ВВП.

Ярким представителем латиноамериканского пути развития выступает **Бразилия**. Эта страна в XX веке неоднократно пережи-

вала серьезные социально политические и экономические потрясения. Она участвовала в двух мировых войнах (в Первой – на стороне Антанты, во Второй – на стороне Антигитлеровской коалиции). В 1930, 1954 и 1964 гг. в Бразилии происходили государственные перевороты, и только в 1985 г. к власти окончательно пришло гражданское правительство и страна встала на путь демократического развития.

В настоящее время Бразилия является экономически самой мощной страной Латинской Америки, входящей в первую десятку стран мира по размеру ВВП. Страна имеет высокоразвитую авиакосмическую отрасль, занимает 10 место в мире по объему выпуска автомобилей (более 2 млн. в год) и к концу XX века стала одним из ведущих экспортеров оружия в мире.

В современных условиях перед НИС Латинской Америки открываются новые перспективы. По мере перехода азиатских "драконов" в разряд развитых стран латиноамериканские страны вполне могут занять их нишу в мировом промышленном производстве. Более того, учитывая мощный природно-ресурсный потенциал, высокую обеспеченность трудовыми ресурсами, квалификация которых становится все выше, смешение различных рас, национальностей и культур, способствующее лучшему восприятию современных тенденций к интернационализации и глобализации, наиболее развитые страны Латинской Америки со временем могут превратиться в мировых экономических лидеров.

Важным стимулом для экономического развития региона сегодня является экономическая интеграция стран Латинской Америки. Еще в 50-е годы была выдвинута концепция создания общего латиноамериканского рынка, как импульса для ускорения экономического роста. В результате были учреждены: ЛАСТ (Латиноамериканская ассоциация свободной торговли), ЦАОР (Латиноамериканский общий рынок). Рост противоречий внутри этих союзов привел к созданию новых интеграционных объединений: МЕРКОСУР, КАРИКОМ (Карибский общий рынок). Значительную роль в развитии региона также сегодня играет НАФТА.

Однако ряд проблем остаются нерешенными. Первой серьезнейшей проблемой региона остается коррупция, пронизавшая практически все звенья государственной администрации.

Также опасной болезнью всего латиноамериканского общества стало распространившееся в районах Андского нагорья, в джунглях бассейна Амазонки и в некоторых других местах нелегальное производство наркотиков, прежде всего кокаина и марихуаны, для сбыта главным образом в США. В сферу наркобизнеса оказались вовлеченными большие массы населения города и деревни. Под плантациями коки в начале 90-х годов было занято 350 тыс. га в Перу и до 70 тыс. га в Боливии. На них трудились сотни тысяч крестьян. "Кокаиновые бароны" сконцентрировали в своих руках огромные финансовые средства и распространили свое влияние на многие сферы легальной экономики. Их агентура проникла в ряды государственной администрации, армии и полиции. Наибольшую силу наркомафия приобрела в Боливии, Колумбии и Перу. Объем их операций превосходил возможности легальной экономики этих стран. В 1992 г. в Латинской Америке было произведено 1200 т кокаина стоимостью в 130 млрд. долл.

Новой проблемой для континента стала растущая угроза разрушения окружающей среды. Это проявилось в Латинской Америке в загрязнении атмосферы, воды, почвы, в истреблении лесов, особенно в бассейне Амазонки, тропические джунгли которой являются крупнейшей "фабрикой кислорода" на планете, в нарушении стабильности климата. В начале 90-х годов экологический кризис впервые привлек серьезное внимание не только общественности, но и правительственных сфер в странах региона. Правительства Перу и Бразилии в 1991-1992 гг. приняли ряд решений по защите лесных массивов бассейна Амазонки от бесконтрольного истребления. В июне 1992 г. в Рио-де-Жанейро состоялась конференция ООН по окружающей среде и развитию, где прозвучала критика латиноамериканскими лидерами индустриальных держав как главных виновников экологического кризиса и ответственных за решение экологических проблем. Со своей стороны, державы Запада призвали латиноамериканские страны к мобилизации собственных усилий в этой области. США на конференции объявили о выделении до 6 млрд. долл. на экологические программы, осуществляемые в Бразилии (среди них – энергоснабжение от солнечных батарей, разработка дешевого производства спирта из сахарного тростника в качестве экологически чистого топлива для автомобилей).

Что касается проблем, возникших в связи с мировым финансово-экономическим кризисом, то ведущие страны Латинской Америки преодолевают его относительно быстро. Спад в большинстве экономик региона меньше общемирового, а некоторым государствам и вовсе удалось избежать рецессии. Наилучшие показатели продемонстрировали Перу, Бразилия и Чили, которые только выиграли от увеличения спроса сырья в Азии, в первую очередь в Китае.

Главная причина подобной устойчивости – здоровая финансовая система, где не было "пузырей" ипотечных задолженностей, кредитного краха и банковских банкротств. Латиноамериканцы извлекли уроки из кризисов последних десятилетий. В 90-е годы они провели ряд реформ, укрепивших банковский сектор. В одной Бразилии были три специальные программы для национальных, региональных и местных банков.

Пережить мировой финансово-экономический кризис латиноамериканцам помогли и ранее накопленные валютные резервы (только в Бразилии они свыше 200 млрд. долл.), а также строгая финансовая дисциплина (бюджетные дефициты, как правило, не превышают 1,5%).

Главной задачей Латинской Америки на ближайшие десятилетия становится поиск и осуществление таких вариантов развития, которые отвечали бы местным условиям и позволили бы странам региона совместить обновление экономики с интересами большинства общества, с решением наиболее насущных социальных и политических проблем, сочетать интеграцию в мировое сообщество с сохранением оригинальной самобытности, собственных цивилизационных основ, характерных для народов Латинской Америки.

#### Вопросы для самоконтроля

1. Что отличает латиноамериканский регион и его развитие от Юго-Восточной Азии? Какие общие черты им присущи?
2. В чем состоят особенности модели развития НИС Латинской Америки?
3. Перечислите факторы, обеспечивающие дальнейшее развитие экономики НИС Латинской Америки. Какие трудности на этом пути им предстоит преодолеть?

## Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономистъ, 2003. – С. 591-599.
2. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 343-353.
3. Безуглий В. В., Козинец С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С.410-466.
4. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
5. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
6. Строганов А. И. Новейшая история стран Латинской Америки: Учеб. пособие. – М.: Высш. шк., 1995.– 415 с.
7. Современные тенденции развития экономики в странах Латинской Америки // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2004. – № 2. – С. 13-26.
8. Финансовая ситуация в странах Латинской Америки // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 3. – С. 19-31.
9. Экономика Латинской Америки и политика развитых стран // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2002. – № 9. – С. 21-30.
10. Мексика // МЭиМО. – 2002. – № 8. – С. 83-94.
11. Общий рынок в Латинской Америке // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2006. – №1. – С. 40-52.
12. Бюджетные изменения в Чили: от фискального дефицита к профициту // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2008. – №10. – С. 16-25.

### ***3.2. Экономика и модели наиболее развитых стран Южной Африки и Западной Азии***

#### **ТЕМА 18. ЮЖНО-АФРИКАНСКАЯ РЕСПУБЛИКА**

1. Особенности экономики африканского региона.
2. Исторические особенности, модель развития и отраслевая структура экономики ЮАР.

1. Особенности экономики африканского региона

Наиболее развитой страной африканского континента, которая может быть рассмотрена в данной группе развитых стран, яв-



ляется Южно-Африканская республика (ЮАР). Однако так было не всегда. И для правильного понимания современных особенностей ее развития важно отметить некоторые общие черты, которые характеризуют экономическую историю Африки в целом.

Африка считается колыбелью человечества. На севере континента около 5 тысяч лет назад была создана древнейшая цивилизация, просуществовавшая почти 3 тысячелетия. Пирамиды, возведенные 4,5 тысячи лет назад, по сей день возвышаются в Гизе. Древний Египет оказал огромное влияние на развитие материальной культуры, науки и формирование хозяйственных институтов (например, уже в Древнем Египте были известны налоги).

Впоследствии в эпоху Великих географических открытий в поисках золота, пряностей и прочих товаров европейцы открывали здесь новые земли и постепенно проникали вглубь страны. На несколько веков африканский континент стал главным поставщиком "живого товара" – чернокожих рабов. Только между XVII и XIX веками около 20 миллионов африканцев были захвачено в плен, переправлены через Атлантический океан и проданы в рабство в американские колонии (в некоторых странах мира рабство оставалось законным даже до 60-х годов XX века).

Также до 50-60-х годов XX века Африка была континентом зависимых территорий, главными метрополиями которых были: Франция (более 30% территории), Великобритания (более 30%), а также Бельгия, Португалия, Испания, Италия и Германия.

На территории современной Африки расположены 53 независимых государства и несколько зависимых территорий (рис. 10) с общей численностью населения до 800 млн. человек.

После крушения колониальной системы государства Африки обрели независимость и начали самостоятельный путь развития. Однако, несмотря на значительную численность населения и богатый природно-ресурсный потенциал (теплый климат, наличие у ряда государств плодородных земель, залежи полезных ископаемых: нефти, газа, угля, железа, марганца, бокситов, хрома, меди, олова, цинка, свинца, урана, кобальта, платины, золота, алмазов, фосфоритов и др.), достижения в развитии к настоящему времени весьма скромные. Это связано в том числе с неблагоприятной институциональной средой, нестабильностью политических систем. В ряде африканских стран не разрешены межэтнические кон-



Рис. 10. Политическая карта Африки

фликты. Во многом это связано с тем, что европейцы, производя раздел Африки, не принимали во внимание традиционные границы древних африканских царств, и в настоящее время в одном и том же государстве могут проживать представители враждующих

194

племен. Во многом поэтому более 25 лет длится гражданская война в Анголе, Мозамбике, Сомали, более 15 лет – в Судане, Бурунди, Руанде, Либерии.

По большинству социально-экономических показателей Африка является наиболее слабо развитым регионом мира (здесь находятся 32 из 39 наименее развитых стран мира). Хотя в Африке проживает около 13% населения мира, но производится менее 4% мирового ВВП и 2% экспорта, наблюдается наименьшая продолжительность жизни, наивысший уровень смертности, очень низкий уровень научно-технического развития. Более половины населения Тропической Африки систематически голодает.

Экономическое развитие африканских стран является неравномерным, нестабильным, и, несмотря на постоянные кредиты, выделяемые развитыми странами, в них постоянно ощущается финансовый дефицит.

По структуре экономики большинство стран Африки являются аграрными государствами, некоторые – аграрно-индустриальными.

Достаточно высокого уровня развития среди всех африканских стран достигли только ЮАР (что вызывает необходимость рассмотреть подробнее ее экономику и модель), а также в меньшей степени – Египет, Сейшельские острова, Замбия и Маврикий.

## 2. Исторические особенности, модель развития и отраслевая структура экономики ЮАР

**ЮАР** – государство, расположенное на крайней южной оконечности Африки. Столица – Претория. По форме правления – парламентская республика.

**Территория** – 1,2 млн. км<sup>2</sup>. Берега ЮАР омываются водами двух океанов – Индийского и Атлантического.

**Население** страны составляет 44 млн. человек (2007 г.), из которых 75% – африканцы, 14% – белые, 9% – метисы. Большинство населения (до 70%) – христиане.

Что касается **природно-ресурсного потенциала**, то ЮАР обладает уникальными запасами полезных ископаемых. На территории страны находится более 80% мировых запасов металлов платиновой группы, более 50% золота, 40% алмазов, имеются

также уголь, железо, марганец, хром, ванадий, никель, олово, медь. На базе столь значительных месторождений и строится экономика ЮАР.

**ВВП ЮАР** составляет 468 млрд. долл. (в 2007 г. по ППС), **ВВП на душу населения** – 10,6 тыс. долл.

Территорию ЮАР до прихода европейцев населяли полукошачьи племена охотников и скотоводов: зулу, косу, готтентоты, бушмены, банту, и сегодня составляющие значительную часть населения страны.

Колонизацию этой территории начали голландцы. Первый европейский форт, из которого вырос современный Кейптаун, был основан голландским торговцем Я. Рибекком в 1652 г. Первая колония Капштадт возникла в 1662 г. Голландские переселенцы называли себя бурами и на своих фермах широко использовали труд рабов.

В конце XVIII века интерес к этим землям начала проявлять Великобритания, в 1806 г. объявившая Капскую колонию частью своей империи. Были ликвидированы все голландские административные органы, и английский язык был объявлен единственным официальным. Буров начали вытеснять в необжитые регионы вглубь континента и они основывали новые независимые республики: Трансвааль, Оранжевое независимое государство, в свою очередь, сгоняя с исконных мест коренных жителей в северные пустынные земли. К 1860 г. вся территория современного ЮАР оказалась поделенной между Голландией и Великобританией.

В 1867 г. вблизи г. Кимберли были открыты богатейшие месторождения алмазов (по имени этого города магматические горные породы, содержащие алмазы, называют кимберлитовыми трубками), а в 1886 г. на территории Трансвааля обнаружено одно из богатейших и на сегодняшний день месторождение золота. С тех лет в Южную Африку устремился мощный поток переселенцев из европейских стран.

Стремясь подчинить себе наиболее богатые районы, оказавшиеся на территории буров, Англия в 1899 г. развязала войну. Англо-бурская война длилась 3 года, и голландские переселенцы вынуждены были отступить.



*Главный объект алмазодобычи в районе Кимберли – "Big Hole", самый глубокий алмазный карьер в мире, вырытый практически вручную в XIX веке*

В 1910 г. возникает Южно-Африканский союз, вошедший на правах доминиона в состав Британской империи. С этого момента началась одна из самых мрачных страниц в истории страны, отмеченная активной расистской политикой. Коренному населению запрещается иметь земли вне резерватов, выполнять квалифицированную работу и т.д. Убийство "черного" европейцем каралось небольшим штрафом, а если наоборот – смертной казнью. С 1948 г. политика апартеида (т.е. раздельного развития рас) официально стала государственным курсом, и в стране был создан так называемый "белый капитализм с черными рабочими". По сути, апартеид стал экономическим протекционизмом белых рабочих, созданием социализма для белых за счет более многочисленного черного населения. В результате Южная Африка могла считаться высокоразвитой страной мира, если принимать в расчет уровень

жизни белых граждан, но оставалась отсталой развивающейся страной по уровню жизни большинства населения.

В целом же экономическая ситуация в мире в 50-60-е годы благоприятствовала развитию Южной Африки, так как значительно вырос спрос на сырье со стороны развитых стран и соответственно увеличились доходы от его экспорта.

В 1961 г. страна вышла из Британского содружества и стала именоваться ЮАР, но это не прекратило дискриминацию чернокожих аборигенов. Поэтому закономерно, что в 80-е годы недовольство со стороны черного населения переросло в вооруженные столкновения и под влиянием мирового сообщества в 1991 г. расовая дискриминация была отменена. В 1994 г. состоялись первые открытые президентские выборы с участием коренного населения, на которых победил чернокожий лидер Нельсон Мандела, и режим апартеида сменила нерасовая демократия.

В результате ЮАР быстро превратилась в развивающуюся страну с высокими темпами роста, активно участвующую в мировых интеграционных процессах, привлекающую иностранный капитал и успешно реформирующую свою экономику. Эти реформы были направлены прежде всего на выравнивание уровней жизни белого и черного населения страны. И хотя с делением по расовому признаку в ЮАР было покончено (в стране появились чернокожие политики, бизнесмены, служащие, студенты и т. д., о чем нельзя было и мечтать в период апартеида), но проблемы с бедностью значительной части населения страны еще остаются. В настоящее время до 40% черного населения ЮАР не имеют работы. В стране имеет место сложная криминогенная ситуация из-за наличия у ее жителей более 4 млн. единиц оружия. Около 10 млн. человек живут за чертой бедности в плохих жилищных условиях. Средняя продолжительность жизни в ЮАР составляет 47 лет. Это, в частности, объясняется очень высоким уровнем заболевания СПИДом (до 20% взрослого населения), от которого ежегодно умирает более 300 тыс. человек.

Ситуация осложняется тем, что в стране вновь нарастает напряженность между белыми и черными гражданами, но теперь уже имеет место обратный процесс – ущемление прав белого населения, часть которого стремится покинуть страну. Также ширятся протесты против перераспределения доходов со стороны обеспе-

ченного черного населения (а это около 4 млн. человек, составляющих почти половину всех высокооплачиваемых рабочих в ЮАР).

И тем не менее, по уровню развития и **отраслевой структуре экономики** ЮАР является единственной страной континента, которую можно отнести к постиндустриальным странам. Сельское хозяйство обеспечивает до 4% ВВП, промышленность – до 30%, в то время как в сфере услуг вырабатывается до 67% ВВП.

Базовой отраслью экономики ЮАР является горнодобывающая **промышленность**. До 80% добываемых полезных ископаемых идет на экспорт, что обеспечивает половину иностранных поступлений в бюджет страны. Важнейшей отраслью горной индустрии является добыча золота (до 30% в экспорте) и высококачественных алмазов. Кроме того, значительное развитие получили машиностроение, металлургическая, химическая и пищевая отрасли промышленности.

ЮАР имеет и высокоразвитое **сельское хозяйство**. Страна практически полностью обеспечивает себя продуктами питания, выращивая маис, пшеницу, сахарный тростник, овощи, фрукты, бананы. Значительная часть угодий отдана под виноградники и в последние годы ЮАР стала одним из ведущих экспортеров вина в мире. Экзотичной для европейцев отраслью сельского хозяйства является разведение крокодилов и страусов.

**В сфере услуг** значительное место занимает туризм. Климат страны достаточно мягкий, а растительный и животный мир настолько богаты и уникальны, что это привлекает многочисленных туристов со всего мира. Стоит отметить, что территорию ЮАР ученые выделяют в качестве Капского флористического царства – одного из шести на земле. Многие декоративные растения пришли в Европу именно отсюда: нарцисс, гладиолус, тюльпан, гиацинт, ирис. Не удивительно, что на территории ЮАР находится 16 национальных парков.

В целом опыт ЮАР свидетельствует, что невозможно построить устойчивую современную экономику за счет насильственного неравномерного распределения прав и доходов по расовому, национальному, религиозному, языковому или иному признаку. Идея естественных прав человека имеет не только важное нравственное, но и экономическое значение. Эффективность рыночных отношений основана на фундаментальных идеях права собствен-

ности человека на свою личность и продукты своего труда, признании его суверенитета как потребителя. Конституционное или иное обеспечение этих прав создает такую институциональную среду, в которой только и может развиваться современная рыночная экономика. И напротив, формирование искусственных барьеров между людьми фрагментирует экономику, разбивает хозяйство на кусочки, в которых свободное действие "невидимой руки" А. Смита становится невозможным, а творческие способности и инициатива людей направляются не на созидание ценностей и приумножение добавленной стоимости, а на бесплодные политические разборки.

### Вопросы для самоконтроля

1. В чем состоят особенности экономического развития стран Африки?
2. Каковы исторические особенности становления и развития капитализма в ЮАР?
3. Как изменилась политическая и экономическая ситуация в ЮАР после крушения режима апартеида? Охарактеризуйте особенности экономического курса Н. Манделы и его последователей в 90-е годы.

### Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 577-590.
2. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 319-327.
3. Безуглий В. В., Козинец С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С. 467-580.
4. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
5. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
6. Скубко Ю. ЮАР: инновационное развитие и человеческий фактор // МЭиМО. – 2008. – №6. – С. 86-92.
7. Давидсон А., Филатова И. Южная Африка после апартеида // МЭиМО. – 2008. – №11. – С. 77-87.



## ТЕМА 19. СТРАНЫ БЛИЖНЕГО И СРЕДНЕГО ВОСТОКА

1. Особенности ближневосточного региона и основные характеристики его наиболее развитых стран.
  2. Исторические особенности, экономика и модель развития Израиля.
  3. Исторические особенности, экономика и модель развития Саудовской Аравии.
- 
1. Особенности ближневосточного региона и основные характеристики его наиболее развитых стран

**Ближний и Средний Восток** – часть Азии, занимающая территорию Аравийского полуострова и полуострова Малая Азия, Палестины и Месопотамии (рис. 11). В его состав входят: Афганистан, Израиль, Ирак, Иран, Катар, Кипр, Кувейт, ОАЭ, Саудовская Аравия, Сирия, Турция и др., основные характеристики некоторых из них представлены в табл. 12.



Рис. 11. Политическая карта Ближнего и Среднего Востока

Значительная роль стран Западной Азии в мировом хозяйстве определяется стратегически важным географическим положением и наличием энергетических ресурсов.

Таблица 12

Основные характеристики наиболее развитых стран Ближнего и Среднего Востока (2007 г.)

Страна (столица)	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Израиль (Тель-Авив)	21	7	185	28,8
Иран (Тегеран)	1648	66	853 (15 место в мире)	12,3
Турция (Анкара)	780	72	668 (19 место в мире)	9,4
Саудовская Аравия (Эр-Рияд)	2150	28	572	20,7

Этот регион расположено на стыке 3 частей света: Европы, Азии и Африки. Он характеризуется наличием древнейших очагов цивилизации (Месопотамия, Урарту и др.), подаривших миру богатейшую культуру и науки. Главным их достижением можно считать алфавит, положивший начало письменности многих народов (в том числе и европейских).

Регион является родиной крупнейших мировых религий: ислама, христианства и иудаизма. Именно здесь сегодня находятся главные центры и духовные святыни ислама и проживают наиболее ортодоксальные приверженцы этой религии.

Регион характеризуется высокой политической напряженностью. По количеству национально-религиозных конфликтов он не имеет себе равных в мире. Так, более 50 лет продолжается конфликт между евреями и палестинцами. Греко-турецкие противоречия разделили Кипр на две части. Нерешенной остается курдская

проблема. Горячими точками являются Афганистан, Иран и Ирак и т.д. (список можно продолжить). В связи с этим регион остается крупнейшим в мире импортером оружия, и немалая часть ВВП этих стран тратится на его покупку.

Западная Азия вплоть до середины XX века была относительно отсталым регионом мира. Большинство стран находились под протекторатом Великобритании. Основой экономики этих стран были животноводство, производство товаров народных промыслов (восточные ковры, ювелирные украшения), ловля жемчуга и обслуживание судов, проходящих через Суэцкий канал.

В части **природных условий и ресурсов** Ближний и Средний Восток характеризуется гористостью, жарким и сухим климатом, наличием пустынь, недостатком пресной воды, что затрудняет его развитие.

Но жизнь региона значительно переменялась после открытия в ряде стран месторождений нефти и обретения государственной независимости. В настоящее время именно здесь располагается до 60% мировых запасов нефти, на регион приходится до 30% ее добычи и до 50% – экспорта. При этом себестоимость нефти самая низкая в мире. Поэтому начиная с 60-х годов XX века многие страны региона, которые сумели правильно распорядиться новыми возможностями, начали процветать.

Что касается **населения**, то преобладает арабское, исповедующее ислам. В том числе и по этой причине Ближний и Средний Восток имеет самые высокие показатели рождаемости и темпы прироста населения в мире. Так, в 90-е годы они достигали до 5% в год. Ожидается, что к 2025 г. численность населения этого региона может вырасти в 2 раза.

**По уровню экономического развития** все страны Западной Азии можно разделить на 3 группы:

**1 группа** включает страны с высоким уровнем развития (Израиль, Катар, Кипр, Кувейт, ОАЭ);

**2 группа** включает страны со средним уровнем развития (Турция, Саудовская Аравия, Сирия, Иран и др.);

**3 группа** – страны с низким уровнем развития (Афганистан, Йемен).

Далее будут рассмотрены экономики представителей двух первых групп стран Ближнего и Среднего Востока – Израиля и

Саудовской Аравии, так как модели развития этих государств достаточно своеобразны и представляют собой отдельные типы, важные для полного представления о различных путях эволюции современных хозяйственных систем.

Что касается Саудовской Аравии, то модель ее развития в общих чертах характерна для некоторых соседних "нефтяных" государств Западной Азии (например, Катара и Кувейта).

Страны же 3 группы (наименее развитые) будут рассмотрены в составе беднейших стран мира.

## 2. Исторические особенности, экономика и модель развития Израиля

**Израиль** – государство на Ближнем Востоке, расположенное в древней исторической области Палестина. По форме правления – президентско-парламентская республика.

Первые поселения были здесь известны уже во II тысячелетии до н.э. В мире имеется не много стран, история народа которых не соответствует истории государства. В этом смысле история Израиля уникальна. И так как она в значительной мере повлияла на современную социально-экономическую модель развития Израиля, ее следует рассмотреть подробнее.

Почти два тысячелетия еврейский народ (являющийся одним из древнейших народов мира) проживал в изгнании, подвергаясь гонениям и физическому уничтожению. Но несмотря на это, он сохранил свой язык, обычаи и культуру.

Первоначально на заре своего существования территория современного Израиля входила в состав Египта. Но постепенно, объединившись, еврейские племена создали единое израильское царство (в I тысячелетии до н. э.) со столицей в Иерусалиме, которое достигло своего расцвета при царе Соломоне. Эти территории постоянно подвергались захвату: персами, войсками Александра Македонского, египтянами, сирийцами. К началу н. э. большинство населения было обращено в иудаизм.

В тот же период израильские территории попали под власть Рима, но правили здесь еврейские цари (в том числе царь Ирод, при котором по Библии был рожден Иисус Христос). Иудеи не-

сколько раз восставали против римлян, в результате чего большая часть еврейского населения была уничтожена или выселена.

В конце I века н. э. стали усиливаться христианские течения, которые постепенно отделились от иудаизма. Гонения на христиан были прекращены только в 313 г. при императоре Константине, а Иерусалим и Палестина были объявлены Священной Землей и большинство местного населения приняло христианство.

Ко II веку н. э. Палестину захватили арабы-мусульмане и в течение 1300 лет она находилась в лоне арабской цивилизации и стала центром мусульманской религии (так, пророк Мухаммед объявил Иерусалим первым направлением, куда обращаются лица молящихся, и третьим святым городом ислама, так как пророк должен был здесь вознестись на небеса). Часть населения была обращена в ислам, приняв арабскую и мусульманскую культуру. С XVI и до начала XX века Палестина входила в состав Османской империи.

Постепенно христианские и еврейские общины получили некоторую религиозную автономию, и с конца XIX века сюда начали переселяться евреи из европейских стран. Толчком для этого стало основание в 1897 г. Теодором Герцлем Всемирной сионистской организации, одной из задач которой было помогать евреям переселиться в Палестину. И если до этого из менее 0,5 млн. жителей 95% составляли арабы (а евреев было всего 24 тысячи), то в результате их массовой эмиграции во время двух мировых войн (в особенности из Российской и Австро-Венгерской империй, Польши) численность евреев к 1945 г. выросла до 0,6 млн. человек (более 30% населения Палестины). Это послужило началом для экономического развития территории.

После распада Османской империи в 1918 г. Великобритания заняла эту территорию, но уже в 1947 г. отказалась от управления ею, передав это право ООН. К этому времени здесь проживало 1,3 млн. арабов и 0,6 млн. евреев. ООН предложила план разделения Палестины на еврейское и арабское государства, на который согласилась еврейская сторона, но против которого выступила арабская община.

В 1948 г. было провозглашено государство Израиль, которое было признано США, СССР и рядом других стран, но Лига арабских стран объявила ему войну. В 1949 г. было подписано переми-

рие, но потом Израиль захватил ряд новых территорий, не предусмотренных ООН. Началось массовое бегство арабов с этих территорий в более безопасные (сектор Газа и на Западный берег реки Иордан). А на новых территориях стали селиться еврейские эмигранты.

В 1967 г. в ходе Шестидневной войны между Израилем, с одной стороны, и Египтом, Сирией, Иорданией, Ираком и Алжиром, с другой, израильские войска заняли сектор Газа, Синайский полуостров, Западный берег Иордана и Голанские высоты. В 1993 г. Израиль и Организация освобождения Палестины подписали соглашение об автономии захваченных территорий.

Все это послужило причиной непрекращающихся военных конфликтов между Израилем и арабскими странами (и в настоящее время даже иностранцам, в паспорте которых проставлена израильская виза, может быть закрыт доступ в некоторые мусульманские страны). В этом регионе постоянно происходят террористические акты. Поэтому не случайно, что расходы на оборону в Израиле одни из самых высоких в мире (более 10% ВВП), а израильская армия считается одной из самых боеспособных в мире (не говоря уже об израильской службе разведки "Моссад"). По израильским законам каждый гражданин страны независимо от пола должен отслужить в армии и вплоть до 50 лет оставлять резервистом.

**Площадь** Израиля – 21 тыс. км<sup>2</sup>, в том числе 6,2 тыс. км<sup>2</sup> занимает Палестина.

Что касается **природных ресурсов**, то Израиль находится в зоне средиземноморского субтропического климата с жарким засушливым летом (температура может достигать 40-50°C). От нехватки пресной воды страдают многие районы страны. Но благодаря системе искусственного орошения сельскохозяйственные земли занимают более 20% территории страны. Запасы полезных ископаемых незначительны. Можно выделить запасы фосфоритов и минеральных солей Мертвого моря (калия, брома, магния).

Из 7 млн. **населения** Израиля (2007 г.) более 80% составляют евреи, около 17% – арабы. Из вероисповеданий преобладает иудаизм – 80% верующих, до 15% – мусульмане, более 2% – христиане. Следует отметить, что на территории Израиля действуют общины греческой и русской православных, армянской апостоль-

ской, сирийской православной, униатской, католической, протестантской церкви. Вот почему межконфессиональные споры здесь нередки.



*Стена плача в Иерусалиме. Люди со всего мира вкладывают между ее камней записки с просьбами о ниспослании здоровья, достатка и удачи*

**На становление современной социально-экономической модели развития Израиля оказали влияние следующие факторы.**

*Во-первых*, активная роль государства в экономике. Столь быстрое и успешное развитие страны было бы невозможно без действенного государственного регулирования. И хотя в настоящее время для хозяйства Израиля характерно равноправное существование трех секторов: государственного, кооперативного и частного, но доля государственного сектора в экономике Израиля достаточно велика – около 30%. Государству и его институтам принадлежит большинство земель, электро- и водоснабжение, нефтеперегонные заводы, железнодорожный транспорт.

Государство также разрабатывает различные программы: по социальной защите населения, по бесплатному медицинскому обслуживанию (стоит отметить, что израильское здравоохранение одно из лучших в мире), по обустройству переселенцев (строительство жилья для иммигрантов, пособия для них, курсы по изучению языка, трудоустройство и т.д.). Значительна роль государства и в финансировании науки, благодаря чему Израиль занимает передовые позиции в мире в части фундаментальных и прикладных исследований (в частности, в медицине и агрономии).

*Во-вторых*, высокая роль репатриантов. Для страны характерно несколько волн эмиграции, есть много желающих поселиться здесь и сейчас. Основная масса тех, кто приехал на постоянное место жительства, имеют высшее образование. Большинство из израильских ученых являются выходцами из Советского Союза, которые не смогли реализовать себя дома, но получили такую возможность в Израиле. Так, около 90% кадров израильского ВПК составляют бывшие граждане СССР.

*В-третьих*, значительные внешние источники финансирования. Главным донором израильской экономики являются США, причем  $\frac{2}{3}$  из около 100 млрд. долл. помощи предоставлены Израилю безвозмездно. Благодаря этому практически на пустом месте была создана современная инфраструктура, начала ускоренно развиваться промышленность.

По уровню экономического развития Израиль в настоящее время относится к числу постиндустриальных стран мира.

Ведущей отраслью является **сфера услуг** (более 70% ВВП). В ней преобладают финансово-банковские услуги. В настоящее время Израиль стал одним из главных финансовых центров Ближнего Востока, специализирующихся в том числе на оффшорных операциях.

Важной отраслью является также туристическая сфера, так как помимо курортов Мертвого и Средиземного морей, туристов и паломников со всего света привлекают Иерусалим, Вифлеем, Назарет (здесь расположены святыни и для христиан, и для мусульман, и для иудеев).

Характеризуя **промышленность** Израиля (удельный вес в ВВП достигает 25%), следует отметить ее высокую наукоёмкость. По доле расходов на НИОКР (3%) Израиль опередил США и Япо-



нию. Он специализируется на развитии наукоемких отраслей машиностроения (широкую известность в мире получили медицинское оборудование, средства связи, военная техника Израиля). Развиты также химическая отрасль (биотехнологии, фармацевтика), металлообработка, обработка алмазов (Израиль производит до 80% всех ювелирных и до 40% промышленных алмазов в мире, здесь шлифуется до 40% всех бриллиантов).

**В аграрном секторе** создается около 3% ВВП. Страна полностью (за исключением зерновых) обеспечивает себя продовольствием. С середины 80-х годов XX века в Израиле была внедрена уникальная водосберегающая технология капельного орошения (вода подается по гибким трубкам к корням растений). Здесь выращивают цитрусовые, овощи, хлопок, арахис, оливки, виноград, цветы. Разводят птицу и скот (надои молока самые высокие в мире – более 10 тыс. л от одной коровы в год).

Основой сельского хозяйства Израиля являются уникальные сельскохозяйственные кооперативы – киббуцы. В них сохранилась общественная собственность на средства производства, коллективное принятие решений, централизованное питание, общая прачечная, детский сад и т.д. Все члены киббуца по очереди выполняют различные виды работ, не получая за это заработную плату, но обеспечивают себя всем необходимым для жизни.

В целом экономика Израиля имеет экспортную ориентацию (экспорт в стране на треть превышает импорт).

Основные статьи экспорта: электроника, граненые алмазы, фармацевтическая и косметическая продукция, минеральные удобрения, военная техника.

Основные статьи импорта: необработанные алмазы, нефть, металлы. Главные торговые партнеры – США и страны ЕС.

Правительство Израиля в настоящее время пытается реализовать политику, предусматривающую приватизацию нерентабельных государственных и профсоюзных предприятий, формирование благоприятных условий для иностранных инвестиций.

В свое время один из основателей Израиля Давид Бен-Гурион говорил, что: "Наш долг – сделать Израиль признанным международным центром науки, знания и обучения" и в настоящее время, реализуя такую стратегию, Израиль добился высоких результатов. Хотя многочисленные проблемы остаются, в том числе

с высокой степенью милитаризации экономики, непроизводительным использованием большей части ресурсов на политически мотивированные цели, встраиванием экономики страны в новые мирохозяйственные отношения, формируемые в связи с быстрым ростом новых центров экономической власти (БРИК, НИС Латинской Америки и др.).

### 3. Исторические особенности, экономика и модель развития Саудовской Аравии

**Королевство Саудовская Аравия** – государство в Юго-Западной Азии, занимающее большую часть Аравийского полуострова. По форме правления – теократическая монархия во главе с королем; конституцию в стране заменяет Коран. Столица – Эр-Рияд.

Территория страны издавна была заселена кочевыми арабскими племенами. В 1500 г. до н. э. здесь началась караванная торговля ладаном. Территория была раздроблена на владения кочевых племен и оазисы-государства.

В VII веке н. э. на территории Саудовской Аравии возник ислам (его основатель – пророк Муххамед в 570 г. родился в Мекке и затем переселился в Медину, где у него возникло много сторонников). Ислам быстро распространился по Аравийскому полуострову и стал основой для объединения многих разрозненных племен. Так возник Арабский халифат со столицей в Медине.

Его территории неоднократно завоевывались сирийцами, турками и др. В XVIII веке они вошли в состав Османской империи. В этот же период Муххамед ибн Абд-эль-Ваххаб создал исламское реформаторское течение *ваххабизм*, предусматривающее очищение ислама путем аскетизма, отрицания культов пророков и святых.

В начале XX века началась борьба за объединение аравийских земель и изгнание турок с их территории под руководством Ибн Саида (основателя династии Сауидов, которая до сих пор правит в стране). В 1932 г. было провозглашено новое королевство – Саудовская Аравия.

**Площадь** Саудовской Аравии – более 2000 тыс. км<sup>2</sup> (точных данных нет, так как границы с соседними странами до сих пор не демаркированы).

**Население** – 28 млн. человек (2007 г.), 90% из которых составляют арабы. Государственная религия – ислам (ваххабизм). В стране строго соблюдаются законы шариата.



*Священная мечеть в Мекке*

Характеризуя **природные ресурсы**, следует отметить, что большую часть страны занимают пустыни и полупустыни, в центральной части которых осадков может не выпасть по несколько лет. Температура достигает +30 – +50°C, а колебания между дневной и ночной температурой составляет до 35°C. В стране ощущается нехватка пресной воды.

Вместе с тем Саудовская Аравия располагает богатейшими месторождениями нефти и газа, протянувшимися вдоль побережья Персидского залива. Она занимает 1 место в мире по запасам и добыче нефти (26% мировых запасов) и 4 – природного газа (6% мировых запасов).

Таким образом, экономика страны полностью базируется на богатых месторождениях энергоресурсов, а добываемая нефть дает около 45% ВВП страны.

С момента открытия месторождений нефти (в 30-е годы XX века) страна и общество пережили трансформацию, совершив скачок в своем развитии и приблизившись по многим показателям к уровню промышленно развитых стран мира. Вот почему анализ развития так называемой "нефтяной монархии" с присущими такому типу развития достижениями и противоречиями может представлять большой интерес.

В связи с тем что Саудовская Аравия – крупнейший в мире производитель нефти, экономика страны теснейшим образом увязана с функционированием нефтяной отрасли. Поэтому исключительно велика зависимость страны от мирового уровня цен на нефть (так, при уровне добычи примерно 7 млн. баррелей в день повышение цены на нефть на 1 долл. за баррель означает прирост около 2,5 млрд. долл. доходов для казны).

В последние годы цены на нефть постоянно растут, что, безусловно, на руку Саудовской Аравии. Однако в годы нефтяного бума (70-е годы) в королевстве началась лихорадочная погоня за прибылью и безумная гонка потребительства – от новейших изобретителей до коллекций экзотических бабочек.

Но были случаи и резкого падения цен на нефть, что негативно отражалось на благосостоянии Саудовской Аравии (последний раз – в 2008 г.). Поэтому правительство делает попытки диверсифицировать производство и находить новые источники доходов. Так, средства, полученные от продажи нефти, идут на развитие других отраслей промышленности, инфраструктуры, социальной сферы. В результате проведенных реформ (в последние два десятилетия XX века) национальное хозяйство Саудовской Аравии было в основном переустроено на новых, более современных основах и обрело возможности для саморазвития.

В лучшую сторону изменилась **структура экономики** страны: за последние два десятилетия доля аграрного сектора с 1% возросла до 7%, а доля сферы услуг – с 18 до 45% в ВВП страны. Хотя на долю обрабатывающей промышленности приходится только около 10%, но доля добывающей снизилась с 55 до около 40% ВВП.

В настоящее время в **промышленности** преобладают нефте- и газопереработка, металлургия, судостроение, автосборка, химическая и нефтехимическая, текстильная промышленность. Показателем стремления саудовцев не отстать от развитых стран стало создание в конце 90-х годов нескольких технопарков по примеру США и Тайваня.

В **сельском хозяйстве** главную роль играет кочевое скотоводство (разводят овец, коз, верблюдов, лошадей).

В **сфере услуг** лидирует туризм. Туристов привлекают богатые восточные базары и морские пляжи Красного моря, а также священные для каждого мусульманина города Мекка и Медина. Из почти 8 млн. туристов, ежегодно посещающих Саудовскую Аравию, около 2 млн. составляют паломники, совершающие хадж.

Что касается внешней торговли, то доля нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта составляет до 85%. Главными покупателями арабской нефти выступают США. Основными статьями импорта являются самолеты и их составляющие, автомобили, телекоммуникационное оборудование и фармацевтические препараты.

Нерешенными в Саудовской Аравии остаются проблемы развития трудовых ресурсов. Несмотря на огромные усилия государства по развитию системы образования и подготовки кадров (расходы на которые составили более 5% ВВП, а это столько же, сколько и в Австрии), саудовцы сумели лишь путем широкомасштабного привлечения иностранных работников добиться успехов в развитии. Так, 70% всех занятых в нефтяном секторе и сфере услуг (4 млн. человек) – это иностранные рабочие из Йемена, Египта, Пакистана, Южной Кореи.

Также, несмотря на реформы, правящим и господствующим слоем в королевстве остаются одни и те же люди – около 7 тысяч эмиров королевской семьи Саудитов. Все ключевые рычаги управления занимает эта семья, превратившись из феодального клана в своеобразную "государственную партию". Политической оппозиции семье Саудитов практически не существует, имеет место запрет на политические и профсоюзные организации.

Сохраняется также униженное положение женщин в саудовском обществе, что вызывает большое недовольство у побывавше-

го на Западе и получившего современное образование молодого поколения саудовцев.

Таким образом, в ходе реформ в Саудовской Аравии их главным субъектом было государство. Но в начале XXI века оно по-прежнему сохранило главенствующие позиции в экономической жизни и полное господство в политической сфере.

В планах же развития страны на ближайшие годы в качестве первоочередных числятся не столько социально-экономические цели (так, даже несмотря на мировой финансово-экономический кризис 2008-2009 гг. и скачки цен на нефть, Саудовская Аравия сохранила положительные темпы роста в 2009 г.), сколько политические: сохранение исламских ценностей, защита веры и нации. Фактически это стало признанием завершенности коренных реформ в экономической части путем ускоренной индустриализации при отказе от амбициозных планов достижения уровня среднеразвитых западных стран. Вопрос о демократизации страны и формировании гражданского общества, по-видимому, еще не скоро встанет на повестку дня в Саудовской Аравии.

И хотя многие считают, что мусульманский мир вообще не поддается реформированию, но, как показала, например, турецкая модель, базирующаяся на несовершенной, но все-таки работающей рыночной экономике и парламентской демократии, можно добиться успехов в данном направлении, сохранив при этом традиционные восточные ценности.

#### Вопросы для самоконтроля

1. В чем состоят особенности развития стран Ближнего и Среднего Востока?
2. Каковы особенности экономики стран "нефтяного пояса"?
3. В чем состоит уникальность государства Израиль и пути его развития?

#### Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 563-576.
2. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 307-319, 411-430.

3. Безуглий В. В., Козинець С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С. 269-291.
4. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
5. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
6. Яковлев А. Саудовская Аравия: достижения и противоречия реформ // МЭиМО. – 2001. – №1. – С. 97-104.
7. Иранская модель модернизации // МЭиМО. – 2008. – №7. – С. 69-81.
8. Никитина М. Модели инновационного развития на примере Республики Турция // МЭиМО. – 2006. – №6. – С. 100-103.
9. Ближний Восток: реформы и традиции // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2007. – №5. – С. 25-31.
10. Сапронова М. Арабский мир: новые векторы политического развития // МЭиМО. – 2008. – №12. – С. 91-101.
11. Israel: Selected Issues. – International Monetary Fund IMF, 2008. – Country Report No. 08/63. – 69 p.

### ***3.3. Экономика и модели стран Центральной и Восточной Европы и бывшего СССР***

#### **ТЕМА 20. СТРАНЫ ЦЕНТРАЛЬНОЙ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ (ЦВЕ)**

1. Основные характеристики стран ЦВЕ и модель их развития в период вхождения в социалистический лагерь.
2. Территориальные изменения в странах ЦВЕ.
3. Основные экономические преобразования в странах ЦВЕ в постсоциалистический период и современные тенденции их социально-экономического развития.
4. Особенности социально-экономического развития стран Балтии.

1. Основные характеристики стран ЦВЕ и модель их развития в период вхождения в социалистический лагерь

**К странам Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ)** (см. рис. 5) относятся бывшие социалистические государства Европы, а также страны Балтии, некогда входившие в состав СССР (другие страны ЦВЕ, бывшие союзные республики, рассмотрены далее в теме, посвященной экономике СНГ), основные характеристики которых представлены в табл. 13.

Таблица 13  
Основные характеристики стран ЦВЕ (2007 г.)

Страна (столица)	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Словения (Любляна)	20	2	55	27,3
Чехия (Прага)	79	10	249	24,4
Словакия (Братислава)	49	6	108	19,8
Венгрия (Будапешт)	93	10	194	19,5
Польша (Варшава)	313	39	625	16,2
Хорватия (Загреб)	57	5	69	15,5
Болгария (София)	111	7	87	11,8
Румыния (Бухарест)	238	22	248	11,1
Македония (Скопье)	26	2	17	8,4
Сербия (Белград)	78	10	57	7,7
Босния и Герцеговина (Сараево)	51	5	30	6,6
Албания (Тирана)	29	4	20	5,5
Черногория (Подгорица)	14	0,7	26	3,8



После окончания Второй мировой войны произошло разделение Европы между победителями на Западную и Восточную, и не только по географическому, но прежде всего по политическому признаку

В государствах ЦВЕ под влиянием СССР к власти пришли коммунистические партии. Экономики этих стран были трансформированы по образу и подобию народного хозяйства Советского Союза: ликвидирован или существенно ограничен частный сектор, национализированы средства производства, рыночные стимулы заменены административно-командной системой управления.

Приоритет в развитии получили отрасли тяжелой промышленности: металлургия, химия, машиностроение, а производство потребительских товаров отошло на второй план (за исключением выпуска товаров, составляющих предметы традиционной специализации: вина и эфирные масла Болгарии, обувь Чехии и Югославии, кожгалантерея и консервированные овощи Венгрии, фарфор и швейные изделия Германии и др.). Кроме того, политическое противостояние стран чуждого теперь капитализма потребовало создания мощного военно-промышленного комплекса, отвлекающего значительную часть средств от развития гражданских отраслей.

В результате этих процессов постепенно сформировался так называемый "социалистический лагерь" (социалистическое содружество) и экономические отношения стран ЦВЕ развивались в основном в рамках этого содружества. По аналогии с международными хозяйственными союзами капиталистических стран был создан Совет экономической взаимопомощи (СЭВ) – интеграционная группировка социалистических стран, лидером которой стал СССР. В рамках СЭВ действовали свое разделение труда, экономические связи, цены, отличные от капиталистических стран. Более того, осуществлялась политика протекционизма по отношению к товарам из капиталистических стран. В противовес военной организации НАТО (1949 г.) был создан военный союз, получивший название Варшавского договора (по месту его подписания в 1955 г.).

Такая политика, с одной стороны, позволила быстро решить проблемы послевоенного обустройства мирной жизни. Однако, с другой стороны, централизованная плановая экономика социали-

стических стран, изолированная от внешнего капиталистического мира и остро ощущавшая дефицит децентрализованных рыночных стимулов, начала давать сбои еще в 70-х годах XX века. Но наиболее рельефно недостатки централизованного планового хозяйства проявились к концу 80-х годов, когда кризисные явления охватили экономику СССР – ведущей страны социалистического содружества.

Несмотря на высокий уровень социальной защищенности и наличие "железного занавеса", мешавшего свободному обмену информацией, жители стран ЦВЕ ощущали существенную разницу в качестве жизни по сравнению с Западной Европой и США, на чем особо концентрировала внимание пропаганда идеологических противников (в том числе ведущаяся организациями, финансируемыми ЦРУ США и др.). Особенно наглядно это прослеживалось на примере немцев ФРГ и ГДР, которые в Берлине были разъединены только стеной: до начала воссоединения ВВП в расчете на душу населения и производительность труда в Восточной Германии составляли менее  $\frac{1}{3}$  от западногерманского уровня, а заработная плата одного занятого – менее 50%.

Вот почему в 50-70-е годы XX века периодически возникали протесты против существующего порядка. В 1956 г. Венгрия потребовала вывода со своей территории советских войск и объявила о выходе из Варшавского договора. Восстание было подавлено, а из страны бежало 200 тысяч человек. В 1968 г. в Чехословакии была предпринята попытка построения "социализма с человеческим лицом" ("Пражская весна"), но она не удалась – в страну были введены войска СССР и других стран Варшавского договора для подавления этого движения.

Особенно жесткие коммунистические режимы действовали в Румынии (режим Н. Чаушеску) и Албании (режим Э. Ходжи). В годы правления Ходжи Албания – маленькая балканская страна – превратилась в настоящую крепость, изолированную от всего мира, единственное в мире полностью атеистическое государство. В нем были запрещены не только проявления рыночной экономики, но и частная собственность, треть населения Албании сидела в тюрьмах и лагерях. Эти же страны сильнее отставали от других социалистических стран в экономическом развитии. Доллар в ме-

сяц – таков был средний доход на душу населения в Народной Республике Албания.

Относительно глубокие хозяйственные реформы, направленные на соединение преимуществ планомерного развития и рыночных стимулов, были проведены в Югославии и Венгрии. В этих странах произошла некоторая децентрализация власти, были укреплены позиции частного сектора и торговли, в особенности мелкого предпринимательства в сфере услуг, ограничен контроль над ценами.

Например, Югославия к началу 80-х годов была одной из наиболее индустриально развитых стран на Балканах: обрабатывающая промышленность давала около 40% всего объема продукции. Производство велось не только в государственном, но и в частном секторе, так как в частной собственности оставались небольшие земельные участки, мастерские, рестораны, а сельское хозяйство страны никогда не было полностью коллективизировано. В этом отношении экономика Югославии не была похожа на централизованную экономику других стран "восточного" блока. Важное отличие состояло еще и в той существенной роли, которую играло децентрализованное самоуправление предприятий. Советы предприятий (а не государство, как в СССР) определяли количество и качество выпускаемой продукции, уровень занятости и зарплаты, критерии при приеме на работу и увольнении рабочих.

Но в целом такие паллиативные (т.е. основанные на полумерах) модели оказались недостаточно жизнестойкими. Нарастающие диспропорции в экономике и ухудшающиеся макроэкономические показатели, в том числе в связи с глубоким кризисом всей социалистической системы, послужили толчком для начала радикальных реформ либерального рыночного типа.

Хотя, как впоследствии продемонстрировал успешный опыт хозяйственного реформирования Китая, а также уроки всемирного финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг. (во время которого Н. Саркози заявил, что: "*Laissez-faire is finished*"), именно в оптимальном сочетании плана и рынка следует искать пути устойчивого инновационного развития современной экономики.

## 2. Территориальные изменения в странах ЦВЕ

Экономические реформы в странах ЦВЕ происходили одновременно с территориальными изменениями. Особенно остро эти процессы протекали в многонациональных государствах.

В Чехословакии процесс разделения на два независимых государства прошел относительно безболезненно (его даже назвали "бархатной революцией"). Вначале в рамках страны были выделены два субъекта федерации: Чехия и Словакия, а в 1994 г. Словакия объявила о своем суверенитете. Во многом этот процесс прошел спокойно благодаря усилиям правительства В. Гавела, которое стремилось не допустить кровопролития и не препятствовало словакам в их стремлении к обретению государственной самостоятельности. Имущество, доставшееся в наследство от единой Чехословакии, было разделено по соотношению численности населения в обеих странах (10,3 млн. человек в Чехии и 5,3 млн. в Словакии), то есть как 2 к 1.

Иначе обстояли дела на территории бывшей Югославии, где проживало много национальностей разных вероисповеданий.

Югославия образовалась после Первой мировой войны и распада Австро-Венгерской империи (как Королевство Сербов, Хорватов и словенцев). Основное население составляли южные славяне (католики: хорваты и словенцы, православные: сербы, черногорцы и македонцы), а также неславянская народность (мусульмане-албанцы).

В годы Второй мировой войны Югославия была оккупирована нацистской Германией, но воевала на стороне Антигитлеровской коалиции. После оккупации на территории Югославии развернулось обширное партизанское движение, по размаху одно из самых значительных в Европе (не считая СССР). Воюя с гитлеровцами, глава коммунистического движения Иосип Броз Тито нашёл общий язык как с Западом, так и поначалу с СССР (в 1948 г. отношения Югославии с СССР резко ухудшились; это было связано с тем, что руководители Компартии Югославии отказались подчиниться Сталину по вопросу о возможности включения Югославии в состав СССР).

После войны Тито предполагал создать "Великую Югославию" в виде Балканской Федерации с центральной властью в Бел-

граде. Предполагалось, что она будет объединять территорию Югославии, а также Болгарии и Албании в качестве федеративных республик. Но эти планы не были реализованы ввиду возникших разногласий с руководством Албании и Болгарии, а затем и разрыва с СССР в 1948 г. Поэтому в действительности в состав Социалистической Федеративной Республики Югославия (СФРЮ) вошли шесть республик (Сербия, Словения, Хорватия, Босния и Герцеговина, Македония, Черногория) и два автономных края (Косово и Метохия, Воеводина).



*Иосип Броз Тито (1892-1980)*

Все народы Югославии были признаны равноправными. Национально-государственная реформа И.Б. Тито привела к определённым успехам и в стране снизился накал межэтнических отношений. Руководство страны заявило о появлении новой наднациональной этнической общности – югославского народа.

После смерти Сталина разногласия между Югославией и СССР были частично устранены, но Югославия так и не стала членом Организации Варшавского договора, а, напротив, в противовес ей создала Движение неприсоединения. Режим Тито играл на противоречиях между государствами капиталистической и со-

циалистической систем, что позволяло Югославии в послевоенные десятилетия довольно быстро развиваться.

Смерть Тито стала одним из факторов распада югославской федерации и фиаско проводимой его преемниками национальной политики. Также этому способствовали распад мировой социалистической системы и всплеск национализма в Европе (причём не только в странах ЦВЕ). В 1990 г. во всех шести республиках СФРЮ были проведены местные выборы. Победу на них всюду одержали националистические силы.

Это, а также обострившиеся в середине 80-х годов экономические проблемы привели к обострению отношений между экономически более развитыми Сербией, Хорватией, Словенией и остальными республиками.

К концу 90-х годов в ходе гражданской войны из состава Югославии вышли четыре из шести союзных республик. Первой в 1991 г. объявила о своем суверенитете Словения. Тогдашний президент Югославии С. Милошевич предпринял военные действия в отношении Словении, пытаясь удержать страну от распада. Но вмешательство европейских стран позволило Словении стать независимой.

В том же году объявила о суверенитете Хорватия. Но сербы, проживающие на ее территории, выступили против этого. Это было начало гражданской войны между сербами и хорватами, во время которой погибло около 6 тыс. человек. По отношению к Югославии со стороны ООН были применены экономические санкции и введены войска. И в 1992 г. Хорватия обрела независимость.

Но на этом разделение Югославии не закончилось. В 1992 г. Босния и Герцеговина объявили о создании Сербской республики Босния и Герцеговина. На этот раз процесс носил более кровавый характер. Опять были предприняты военные действия, введены войска ООН, экономика страны и сейчас еще полностью не оправилась от разрухи.

В 1994 г. отделилась Македония. В составе Югославии остались Сербия и Черногория, но и здесь возникали постоянные конфликты (в основном на территории автономной республики Косово, где преобладает мусульманское население). В 1999 г. НАТО провела военную операцию против Югославии. Официальным по-

водом для этого стали обвинения в этнических чистках, выдвинутые против сербских властей и югославской армии после начала вооруженных столкновений между силами правопорядка и мусульманскими сепаратистами. Решение о начале операции было принято в обход Совета безопасности ООН. По сути военная операция НАТО стала демонстрацией односторонней силовой политики, пренебрежения к коллективным началам в решении международных проблем.

В течение 78 дней агрессии самолеты НАТО нанесли около 2300 ракетно-бомбовых ударов по 990 объектам на территории Сербии и Черногории, используя при этом запрещенные типы боеприпасов с радиоактивными примесями, главным образом обедненным ураном (U-238). На Югославию было сброшено 14 тыс. бомб (в общей сложности 23 тыс. бомб и ракет) общим весом более 27 тыс. т. Итогами войны стали переход Косова под контроль сил НАТО и албанцев и строительство на оккупированной территории американской военной базы Кэмп-Бондстил.

В начале XXI века в составе союзного государства осталось две республики – Сербия и Черногория. Окончательно свое существование Югославия прекратила 3 июня 2006 г. в связи с выходом из союза Черногории.

### 3. Основные экономические преобразования в странах ЦВЕ в пост-социалистический период и современные тенденции их социально-экономического развития

В конце 80-х почти во всех странах ЦВЕ произошло падение коммунистических режимов. "На руку" новым правительствам сыграло то обстоятельство, что в это время Советский Союз был занят собственными проблемами экономического и политического плана и уже не мог, как раньше, активно препятствовать стремлению других стран к переходу на самостоятельный путь развития.

Символом новой эпохи в мировом развитии стало падение Берлинской стены – своеобразного символа "железного занавеса", разделявшего не только одну страну на две части, но и всю Европу на два лагеря: социалистический и капиталистический.

По всей Восточной Европе прошли массовые демонстрации протеста против прежней системы и к власти пришли радикально

настроенные антикоммунистические правительства, в некоторых случаях возглавляемые бывшими борцами-диссидентами (Л. Валенса в Польше, В. Гавел в Чехословакии). Конец коммунистических режимов в некоторых странах ЦВЕ был печальным (так, в Румынии Н. Чаушеску с женой были казнены).

И конечно, эти события происходили не без активной поддержки стран Запада, которые на проведение рыночных преобразований выделили большие кредиты. Например, на хозяйственные реформы только в Чехословакии МВФ выделил почти 2 млрд. долл.

**Основными направлениями экономических реформ в странах ЦВЕ стали:**

- пересмотр роли государства в экономике (переход от административно-командных рычагов управления к рыночным);
- изменение форм себестоимости (путем приватизации и ускоренного развития частного сектора);
- либерализация цен, торговли, ВЭД;
- структурная перестройка экономики;
- макроэкономическая стабилизация (борьба с инфляцией, ужесточение требований к бюджетной политике и т.д.).

Рыночные реформы осуществлялись в кратчайшие сроки и получили название "шоковой терапии" (известным примером которой служит Польша, где реформы проводились наиболее радикальными методами). Естественно, отдача не могла быть мгновенной, поэтому вплоть до 1991 г. в странах ЦВЕ наблюдались спад производства, инфляция, безработица, банковский кризис. Ситуация усугублялась и распадом прежних хозяйственных связей в рамках СЭВ.

Но в первой половине 90-х годов реформы начали приносить плоды, обозначилось оживление экономики, а затем и экономический рост. Постепенно изменилась и структура экономики. Из бывших индустриальных и аграрно-индустриальных держав, которые специализировались на добыче сырья, производстве сельскохозяйственной продукции и промышленной продукции, некоторые страны ЦВЕ начали приближаться к постиндустриальным западным государствам. Широкое развитие получили сфера услуг (туризм) и отдельные наукоемкие производства. Признанием успеха рыночных реформ можно считать членство ряда стран ЦВЕ в



ОЭСР, объединяющей наиболее развитые государства мира, и, конечно, принятие Польши, Чехии, Венгрии, Словакии, Словении, Румынии и Болгарии в ЕС.

В настоящее время страны ЦВЕ по степени их социально-экономического развития можно разделить на три группы.

*К первой группе* относятся наиболее развитые страны, которые добились наибольших успехов в рыночных преобразованиях: Венгрия, Польша, Словакия, Чехия и Словения. Все они входят в ЕС, а первые четыре образуют так называемую Вышеградскую группу, в рамках которой координируются региональные экономические и политические связи. Словения является богатейшей республикой бывшей Югославии и по уровню развития превосходит Вышеградскую четверку.

Структура экономики этой группы напоминает структуру высокоразвитых постиндустриальных стран. На сферу услуг приходится 55-65% ВВП (в основном это туризм и финансовые услуги), на промышленное производство – 30-40% (развитие получили тяжелая индустрия, наукоемкие отрасли, легкая промышленность), на аграрный сектор – около 5%. На территории этой группы стран действуют филиалы и дочерние компании ведущих ТНК мира, активно привлекаются иностранные инвестиции.

*Ко второй группе* можно отнести Хорватию, Болгарию, Румынию. Страны этой группы характеризуются более низким уровнем развития и не столь решительными и быстрыми реформами (хотя Болгария и Румыния уже вошли в ЕС). Структура экономики стран второй группы выглядит следующим образом: на долю сферы услуг приходится до 50% в ВВП, на промышленное производство – 30-40%, на сельское хозяйство – до 20%.

*К третьей группе* относятся наименее развитые страны ЦВЕ (Албания и остальные республики бывшей Югославии), экономика которых наиболее сильно пострадала в результате политических и военных конфликтов (бомбардировки НАТО и т.д.). Регион характеризуется низким уровнем жизни, наличием теневого сектора. В структуре экономики преобладает сельское хозяйство, легкая промышленность, металлургия, угольная промышленность. Но реформы идут и здесь и направлены они на членство в ЕС.

В целом страны ЦВЕ сумели добиться существенного прогресса на пути рыночных трансформаций. Тем не менее, как пока-

зали события мирового финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг., который сильно сказался на экономике бывших социалистических стран, либеральные идеалы 90-х годов оказались во многом обманчивыми. Надежды на финансовые инструменты и западные инвестиции как основные двигатели экономического подъема оправдались только частично. Восточноевропейская промышленность не смогла пробиться на западные рынки в силу слабой конкурентоспособности своей продукции, а рынки сбыта в бывшем СССР были потеряны. Венгерские "Икарусы" и латвийские "Рафики" оказались не нужны нигде: ни на западе, где у них имелись сильные конкуренты, ни на востоке, где за эту продукцию сначала нечем было платить, а затем от нее просто отказались. В ряде случаев (как с польским судостроением и частью чешских оружейных производств) негативную роль сыграли политические факторы или недобросовестная конкуренция со стороны Запада. В результате производственный сектор экономики стран ЦВЕ резко сократился, а ставшая избыточной рабочая сила пополнила ряды либо безработных на родине, либо гастарбайтеров на Западе.

Так что повторить успешный опыт Финляндии, которая за счет развития собственных высокотехнологичных производств смогла быстро преодолеть последствия краха одного из своих основных экономических партнеров – СССР и переориентироваться на другие рынки, не удалось почти никому из бывших соцстран ЦВЕ (кроме, возможно, Словении и отчасти Чехии).

Внешние финансовые вливания, которые способствовали быстрым рыночным трансформациям в ЦВЕ в постсоветский период, во время кризиса по очевидным причинам не могут быть столь щедрыми, как ранее. И, кроме того, они уже превратили ряд стран региона в безнадежных должников западных государств и международных финансовых институтов, лишая их реальных возможностей проводить самостоятельную экономическую политику.

#### 4. Особенности социально-экономического развития стран Балтии

Страны Балтии (или Прибалтийские страны) – это государства, расположенные на юго-восточном побережье Балтийского моря. Их основные характеристики представлены в табл. 14.

Таблица 14

## Основные характеристики стран Балтии

Страна (столица)	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Литва (Вильнюс)	65,2	3,6	60	16,7
Латвия (Рига)	64,5	2,3	40	17,7
Эстония (Таллинн)	45,1	1,3	55	21,8

**Население** стран Балтии на 60-80% составляют представители основных для каждой страны наций. Однако на их территории проживает также много русских (более 25% населения в Латвии и Эстонии). По религиозному составу преобладают католики и протестанты (в Эстонии).

Страны Балтии бедны на **природные ресурсы**. Можно отметить богатства моря, лесные ресурсы (лесистость до 45% имеют Латвия и Эстония), горючие сланцы, торф и строительное сырье. Это предопределяет высокую зависимость Прибалтийских стран от импорта энергоносителей и промышленных материалов.

Длительное время территория Прибалтийских государств служила объектом борьбы между мощными державами Европы. В разные периоды времени Прибалтика частями входила в состав Дании, Швеции, Речи Посполитой и России. И сегодня она продолжает оставаться зоной контакта западноевропейской и российской цивилизаций.

После выхода из состава СССР Прибалтийские государства активно переориентировали свою экономику на вхождение в Европейский Союз, а их внешняя политика была нацелена на вступление в НАТО (и цели эти были достигнуты). Хозяйственные реформы в странах Балтии шли в том же направлении, что и во многих других странах ЦВЕ. В настоящее время по уровню экономического развития и степени рыночных преобразований они находятся на втором месте после Словении и Вышеградской четверки.

Но все же их стоит выделить в отдельную группу, так как в 1940 г. после ввода на их территорию советских войск они были включены в состав СССР в качестве союзных республик. На протяжении всего советского периода своей истории Прибалтийские республики отличались самобытностью, высоким уровнем национального самосознания, а в 1991 г. первыми объявили о своем выходе из состава СССР.

В советский период Литва, Латвия и Эстония вместе с Калининградской областью входили в состав так называемого Прибалтийского экономического района. Предпринимались попытки их интеграции в единую хозяйственную систему, однако целостный территориально-производственный комплекс Прибалтики так и не сложился. Определенные успехи были достигнуты только в рыбной промышленности и энергетике. Наблюдалась близость специализации, но не внутреннее единство, и более высокий уровень жизни по сравнению с общесоюзным.

После выхода из состава СССР страны Балтии пытались идти путем экономической интеграции, но их хозяйственные структуры были столь близки по специализации, что они и сегодня являются скорее конкурентами в борьбе за внешние рынки, чем партнерами в территориальном экономическом сотрудничестве. В частности, для экономик трех стран большое значение имеет обслуживание внешнеэкономических связей России через балтийские порты.

После восстановления независимости Прибалтийские страны провели серьезные экономические реформы в соответствии с рыночными принципами и переориентированы на Запад. Были введены собственные валюты (лат – в Латвии, лит – в Литве, крона – в Эстонии), которые в настоящее время привязаны к евро.

Уже к середине 90-х годов были приватизированы почти все объекты, за исключением жизненно необходимых государству (например, АЭС в Литве). Также была проведена реституция (возврат собственности ее бывшим владельцам), вызвавшая большой резонанс в обществе.

Одним из факторов, обусловивших относительно успешный старт экономик стран Балтии в начале 90-х годов, явился их отказ признать государственный долг Советского Союза, благодаря чему они получили низкопроцентные займы и значительную экономи-

ческую помощь Запада. Так, только Эстонии были предоставлены займы в сумме 285 млн. долл. В дополнение к этому Эстония получила более 100 млн. долл. из средств довоенной республики, замороженных в иностранных банках в 1940 г. в связи с аннексией (насиленным присоединением) страны Советским Союзом.

Начиная с середины 90-х годов произошла значительная деиндустриализация Прибалтийских стран, развитых в промышленном отношении в советский период. Но и сейчас удельный вес **промышленного производства** превышает 20%. Наибольшее значение имеют машиностроение (приборостроение, электротехническое, судостроение и судоремонт) и металлообработка, деревообрабатывающая, химическая и фармацевтическая промышленность, производство стройматериалов, пищевая и текстильная, кустарные промыслы.

Экономический рост в Прибалтийских странах происходит в основном благодаря развитию **сферы услуг** (достигает 70%). Страны Балтии являются транспортным коридором, связывающим Россию с Европой. Транзит российских грузов идет через морские порты. Так, только для одной Латвии транспортные операции приносят ежегодно 1,5 млрд. долл. прибыли, что составляет  $\frac{1}{3}$  доходов госбюджета и  $\frac{1}{4}$  ВВП Латвии.



*Латвия. На Рижском взморье*

Другим видом услуг, которые сегодня преобладают в странах Балтии, являются финансовые. Рига, например, является центром региона, который нередко используется как оффшорная зона. В основном финансовыми услугами Латвии пользуются российские предприниматели, поэтому около половины всех банковских депозитов страны принадлежат российским резидентам.

Богатое историческое прошлое стран Балтии и обилие курортов на побережье Балтийского моря (Юрмала, Паланга и др.) привлекают значительное количество туристов.

В отличие от других развитых стран ЦВЕ в странах Балтии высокий удельный вес занимает **аграрный сектор** – до 7-10% ВВП (в основном – мясомолочное животноводство), хотя объемы сельскохозяйственного производства снизились в постсоветский период более чем в два раза в связи с банкротством и роспуском колхозов.

С начала нового тысячелетия Прибалтийские государства демонстрировали стабильный экономический рост – до 10% ВВП, низкие темпы инфляции, приток инвестиций в экономику. Вместе с тем в них наблюдались и негативные явления: неведомая ранее безработица, нарастание социального расслоения населения, межнациональные проблемы в Эстонии и Латвии, вынужденный отток русского населения. Значительная часть жителей работают за рубежом на низкоквалифицированных работах (например, в Англии, Ирландии и др.).

Сходные с нынешними структурные изменения уже происходили в Прибалтике в 1918-1940 гг., в период существования независимых буржуазных республик. Вследствие утери обширного восточного рынка довольно развитая промышленность этих стран пришла в упадок, резко снизилась активность их портов, обслуживающая транзитные перевозки. Прибалтийские государства превратились в поставщика аграрной продукции на Запад. Значительная часть населения эмигрировала в поисках работы.

Сейчас конкуренция на продовольственном рынке Европы столь высока, что возможная пищевая специализация Прибалтики не слишком перспективна. Развитие новых перерабатывающих отраслей промышленности требует больших инвестиций. Поэтому многое в экономическом развитии региона зависит от того, удастся ли сохранить емкий российский рынок, потребляющий тради-

ционно производимые в странах Балтии товары, смогут ли порты Прибалтики и далее в больших объемах перерабатывать российские грузы. Нельзя не учитывать также, что сырье и топливо для своих предприятий Прибалтийские государства получают в основном из России.

В условиях глобального экономического кризиса 2008-2009 гг. "экономическое чудо" Прибалтийских государств быстро сошло на нет и экономика начала резко сокращаться. В докризисный период основой их роста был приток инвестиций, в том числе так называемого спекулятивного капитала, который в период кризиса уходит ещё быстрее, чем приходил. Вкладчики забрали из банков средства на сотни миллионов долларов. В результате крупнейшие рейтинговые агентства мира понизили рейтинги стран Балтии.

Инфляция в странах Балтии – самая высокая среди стран Евросоюза, как и темпы падения ВВП. Национальные финансовые системы оказались на грани краха. Так, в Латвии был национализирован второй по величине банк – "Парекс", на спасение которого потребовалось около полумиллиарда долларов. За счет бюджета приходится теперь еще обслуживать и долги бывшего коммерческого банка. Правительство, чтобы выйти из сложного положения, предложило огромные сокращения расходов, а это больно ударило по малообеспеченным слоям населения. Угроза дефолта стоит в Прибалтийских странах очень остро.

Рецессия в Прибалтике протекает тяжелее, чем в других странах ЕС, так как инвестиции уходят, транзитные возможности из-за политических проблем с Россией используются не в полной мере, а собственных ресурсов крайне мало. Способствовать выходу из кризиса может то обстоятельство, что уровень затрат в Эстонии, Латвии и Литве остается ниже, чем в Германии, Британии и скандинавских странах. Поэтому балтийские государства остаются перспективными объектами для инвестиций в экспортно-ориентированные производства, включая банковские и телекоммуникационные услуги.

## Вопросы для самоконтроля

1. Каковы особенности развития административно-командной экономики социалистического типа в странах ЦВЕ и Советском Союзе? Какие позитивные и негативные черты характерны для данной модели развития?
2. Почему модель развития стран ЦВЕ оказалась неконкурентоспособной? В чем проявлялось отставание социалистической Восточной Европы от стран Запада?
3. Назовите положительные и отрицательные последствия современных рыночных преобразований в странах ЦВЕ. Какие из стран региона продвинулись на пути осуществления реформ дальше всех?
4. Какие геополитические изменения произошли в ЦВЕ в 90-е годы? Каковы причины и последствия происходящих процессов?
5. Охарактеризуйте особенности экономики наиболее развитых стран ЦВЕ.
6. Каковы экономические особенности развития менее благополучных стран ЦВЕ? В чем заключаются основные причины отсталости их национальных хозяйств?
7. В чем заключаются особенности экономического развития стран Балтии? Какие стартовые условия благоприятствовали их развитию по сравнению с другими республиками Советского Союза?

## Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 642-656.
2. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 354-377.
3. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 285-303.
4. Безуглий В. В., Козинець С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С. 190-240.
5. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990 гг.: Учеб. пособие / Под ред. проф. А.Н. Марковой. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1995. – С. 100-120.
6. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
7. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.



8. Литва и Латвия: проблемы прямых иностранных инвестиций // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2003. – № 8. – С. 26-30.
9. Польша // МЭиМО. – 2002. – № 8. – С. 105-117.
10. Проблемы развития югославской экономики // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2002. – № 10. – С.18- 23.
11. Проблемы бедности в странах ЦВЕ и в России // МЭиМО. – 2005. – № 5. – С. 71-78.
12. Страны Юго-Восточной Европы в переходный период // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 1. – С. 25-31.
13. Десятилетие экономических реформ в Польше // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 2. – С. 23-42.
14. Кочетков Ю. Латвия: между Россией и Западом // МЭиМО. – 2006. – №3. – С. 59-62.
15. Симонян Р. Страны Балтии в Евросоюзе // Вопросы экономики. – 2006. – №11. – С. 118-132.
16. Кудров В. Модели и механизмы рыночной трансформации в странах ЦВЕ // МЭиМО. – 2006. – №8. – С. 10-21.
17. Экономическое развитие стран ЦВЕ // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2006. – №11. – С. 37-51.
18. Экономические преобразования в Чешской Республике // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2008. – №5. – С. 14-32.

## ТЕМА 21. РОССИЯ

1. Общая характеристика и история России, ее место в мировой экономике.
2. Особенности модели, проблемы и перспективы развития российской экономики.

1. Общая характеристика и история России, ее место в мировой экономике

**Российская Федерация (РФ)** – самое большое по площади государство в мире, расположенное в восточной части Европы и в северной части Азии. Столица – Москва. По форме правления – федеративная президентско-парламентская республика.

**Территория** – 17,1 млн. км<sup>2</sup> (это 1 место в мире).

Россия граничит с 18 странами (самый большой показатель в мире), омывается водами 12 морей, принадлежащих к бассейнам

трех океанов, и имеет самую продолжительную в мире длину береговой линии (почти 38 тыс. км). Расположенность в двух частях света создает выгодность геополитического положения, возможность играть активную роль не только на континенте, но и во всем мире и пользоваться огромным **природно-ресурсным потенциалом**.

РФ обладает крупнейшими в мире запасами минеральных и энергетических ресурсов. Её недра содержат почти всю таблицу элементов Менделеева. По разведанным запасам газа, железной руды, алмазов, цинка, тантала, палладия страна занимает 1 место в мире; по запасам олова, ртути, висмута, платины – 2 место; по запасам золота, меди, свинца, циркония, вольфрама, молибдена, лития – 3 место; ведущие места по запасам угля, нефти, бериллия, никеля, кобальта, серебра и др. Но стоит иметь в виду, что многие из этих ресурсов находятся в Сибири, где большие расстояния, слабая населённость, суровый климат (более 60% ее территории лежит в зоне многолетней мерзлоты) создают значительные трудности для экономически эффективной добычи и транспортировки сырья к местам переработки и потребления.

Россия занимает первое место в мире по площади лесов: 45% ее территории покрыто ими (это 22% общемировой площади и 25% мирового запаса древесины). Она обладает наибольшим числом озёр, содержащих около четверти мировых запасов незамороженной пресной воды. По гидроэнергетическому потенциалу страна занимает второе место в мире (после Бразилии) за счет крупных сибирских рек (Обь, Енисей, Лена).

РФ расположена в 4 климатических поясах: от арктического до субтропического, но в целом характеризуется холодным климатом. Поэтому, несмотря на огромные пространства, основную часть составляют леса или непригодные в агроклиматическом отношении земли.

**Население** РФ составляет – 141 млн. человек (это 8 место в мире), причём 80% жителей проживает в ее европейской части. В стране проживают представители 160 национальностей, но русские составляют до 80% населения. Основные религии – православие (около 80%), ислам (15%), иудаизм, буддизм. Многочисленный этнический состав России определяет многоязычие населения. Государственный язык – русский.

Человеческий потенциал является мощным фактором для развития экономики России. Помимо высокой численности он характеризуется высоким уровнем образованности и научно-технической подготовки. Однако в стране пока нет механизма его сохранения и эффективного использования, как в развитых странах. Численность населения России за последнее десятилетие сокращается за счет высокой смертности и низкой рождаемости. Много квалифицированных кадров стали востребованы на Западе и покинули территорию своей страны. И если в настоящее время недостатка в рабочей силе не ощущается, то к 2050 г. численность экономически активного населения, по прогнозам, может существенно снизиться (в 1,7 раза).

Россия имеет богатое **историческое прошлое**. Славянские племена известны на территории Древней Руси с начала I тыс. н. э. А истоки культуры российского народа и исторические корни российской государственности находятся в Киевской Руси. Расцвет и расширение Древнерусского государства пришлись на период правления киевского князя Владимира, который в 988 г. принял христианство и распространил его на всё государство. В тот период Киевская Русь была органичной частью Европы и христианского мира, а великокняжеский род Рюриковичей был частью европейской династической системы (Ярослав Мудрый был женат на дочери шведского короля, его сыновья – на дочерях византийского императора, польского короля и немецкого графа, дочери стали королевами Франции, Норвегии и Венгрии).

В X веке началось раздробление Русского государства на мелкие княжества. В 1237 г. потомок Чингисхана – хан Батый – вторгся в русские земли и на Руси начался длительный период монголо-татарского ига. Кроме того, в XIII веке русские княжества подвергались шведской и немецкой агрессии.

В XIV веке Москва становится центром объединения русских княжеств для борьбы с монголо-татарами, конец ига которых над Русью положил первый царь-самодержец Иван Грозный.

Однако трехсотлетие татаро-монгольского ига не прошло бесследно: оно наложило на общественную жизнь и экономику России азиатскую тоталитарную модель, появился феномен русского рабства – крепостничество. Всё это происходило в тот период, когда в Западной Европе бурно развивались товарно-денежные

отношения, появились многочисленные нововведения в экономике, науке, культуре.

Хозяйство России продолжало развиваться как аграрно-патриархальное и натуральное, основанное на рабском крестьянском труде. И хотя к XVII веку границы Московского государства расширились до Байкала, но страна все более отставала от прогрессивных цивилизованных экономических и общественных процессов, протекавших в Европе. В 1700 г. доля России в мировом ВВП составляла 4,4% (и хотя это было 4 место в мире, но удельный вес Индии был 24,4%, Китая – 22,3, Франции – 5,7%).

Важнейшей страницей в истории России стал период правления первого российского императора Петра I (1682-1725). Петровские реформы превратили Россию в одну из ведущих мировых держав, постоянно расширяющую свои границы, с мощным военно-морским флотом и боеспособной армией. За годы его царствования промышленное производство в России увеличилось в 10 раз, крупные европейские предприниматели начали создавать здесь свои компании, быстро нарастал внешнеторговый оборот.

Особое место в истории России принадлежит правлению императрицы Екатерины II (1762-1796), которую ученые-историки оценивают как одного из самых успешных российских реформаторов. В результате по масштабам производства и по военной мощи страна заняла ведущие позиции в Европе. В XVIII- XIX веках к Российской империи были присоединены новые земли в Азии.

Важной вехой стала победа России над Наполеоном, которая ознаменовала самый долгий мирный период в общеевропейской истории – вплоть до Первой мировой войны. В этот период Россия укрепила свои ведущие позиции в Европе и в мире по объему производства и военной мощи. Были достигнуты серьезные успехи в развитии образования, науки и культуры. На Россию начали смотреть не как на "дикое поле", а на мощную страну, идущую хотя и с отставанием от Запада, но общим с ним цивилизованным путем. В 1820 г. по размеру ВВП Россия по-прежнему занимала 4 место в мире (5,4%), отставая от Китая, Индии и Франции, но превосходя США, Японию, Великобританию, Германию, Италию.

В территориальном отношении Российская империя простиралась от морей Атлантического океана до Тихого океана. Активно распространяемые "панславянские" идеи (объединения всех

славянских народов) нашли приверженцев не только в Украине и Беларуси, но и в Австро-Венгрии, и на Балканах, где славянские народы находились под властью чуждых в религиозно-культурном отношении народов. Россия охватывала территории не только славян, но и множество народов других языков и религий. Она экономически контролировала и Северный Иран, и Северо-Восточный Китай.

В этот период также возникают идеи об особой роли России в мировой цивилизации как связующего звена между западными и восточными культурами и цивилизациями. Эта мысль об особой миссии России в мире была выражена во взглядах русской интеллигенции (М. Карамзин, С. Соловьев, М. Бердяев, В. Ключевский и др.) и сохранила свою притягательность до настоящего времени. Наиболее точно идею уникальности России выразил русский поэт Ф. Тютчев:

Умом Россию не понять,  
Аршином общим не измерить:  
У ней особенная стать –  
В Россию можно только верить.

К началу XX века после реформ Александра II, С. Витте, П. Столыпина и бурной индустриализации положение России в мире еще более укрепилось, несмотря на поражение в Крымской и русско-японской войнах. В стране сложилась капиталистическая система, темпы роста были одними из самых высоких в мире. По сбору зерновых Россия уступала только США, по добыче нефти занимала первое место в мире. В 1913 г. доля России в мировом ВВП возросла до 8,6%.

В ходе Второй мировой войны Россия выступила против Германии в составе "Антанты". Неудачи на фронте обострили внутренние проблемы государства, и в 1917 г. произошло новое событие, имевшее всемирное историческое значение и навсегда изменившее представление об уникальности и незаменимости капиталистического пути развития – Октябрьская революция. Она расколола мир на две конкурирующие социально-экономические и политические системы.

На политической карте мира появилось новое государство – СССР, которое в дальнейшем сыграло решающую роль в победе над фашизмом в ходе Второй мировой войны. После ее завершения СССР, наряду с США, был одной из двух сверхдержав в мире. Советский Союз доминировал в мировой системе социализма, в которую входили многие страны Европы, Азии и Латинской Америки (в том числе Китай – самая многочисленная страна мира, которая, сохранив коммунистическую идеологию и социалистический строй, в настоящее время выходит на лидирующие позиции в мире).



*Парад Победы. Москва, Красная площадь, 24 июня 1945 г.*

В СССР впервые в мире была создана плановая система хозяйства. В Москве была сосредоточена огромная политическая, экономическая и административная власть, которая распространялась на все союзные республики. Из центра шел контроль над основными ресурсами, производственным и научно-техническим потенциалом. Позднее это получило название командно-административной системы управления, т.е. централизованного государ-

ственного управления, которое требовало от всех предприятий безусловного выполнения плановых директив (обязательных заданий).

После завершения Второй мировой войны командно-административными методами в короткие сроки было обеспечено быстрое развитие производства и страна по объемам ВВП вышла на 2 место в мировой экономике после США. Были построены гиганты машиностроения, металлургии, электроэнергетики, началась эксплуатация энергоресурсов Сибири, построены крупнейшие нефте- и газопроводы. В СССР была создана первая в мире водородная бомба (1953 г.), построена первая в мире атомная электростанция (1954 г.), создан первый в мире атомный ледокол (1959 г.), запущен первый искусственный спутник Земли (1957 г.), впервые отправлен человек в космос (1961 г.). Тем самым страна продемонстрировала, что она, безусловно, является одним из мировых научно-технических лидеров. Этому во многом способствовала система образования, которая считалась одной из лучших в мире.



*Юрий Алексеевич Гагарин (1934-1968) –  
лётчик-космонавт СССР, первый человек,  
совершивший полёт в космос*

Практика социалистического хозяйствования выработала три формы народнохозяйственных планов (по длительности планового периода): долгосрочный, охватывающий 10-15 лет, среднесрочный, как правило 5-летний, и текущий – годовой. Долгосрочные планы выражали генеральные направления экономического, научно-технического и социального развития общества, намечали очерёдность решения важнейших народнохозяйственных проблем. Они обеспечивали преемственность, последовательность и согласованность различных этапов экономической политики. В среднесрочном пятилетнем плане предусматривалось решение крупных комплексных задач экономического и социального характера, вытекающих из долгосрочной плановой перспективы развития экономики и культуры. В текущем годовом плане уточнялись задания пятилетнего плана, учитывался ход его выполнения, новые потребности общества, достижения науки и техники.

Первичное звено всей системы народнохозяйственного планирования составляли планы производственных предприятий и объединений (техпромфинпланы). Они разрабатывались на базе той информации и указаний, которые поступали от вышестоящих органов (главков, министерств, ведомств) с учётом предложений самих предприятий. Планы центральных хозяйственных органов (министерств, ведомств) исходили из общегосударственных задач и представляли собой комплексные планы развития данной отрасли. В комплексных планах союзных республик предусматривалось развитие народного хозяйства всех отраслей республики. В народнохозяйственном плане содержалась целостная система показателей, которая отражала политические и экономические задачи плана, основного направления развития хозяйства и его составных частей, взаимозависимость процессов производства, распределения и потребления продукции.

Планы развития народного хозяйства носили адресный, директивный характер. Они утверждались на сессии Верховного Совета СССР и после этого становились законом, обязательным к исполнению не только предприятиями, но и вышестоящими органами. Утвержденные для предприятий плановые задания могли быть изменены лишь в исключительных случаях Советом Министров СССР.



Опыт хозяйственного строительства в СССР показал, что экономическая модель планового хозяйства, основанного на командно-административных методах управления, может успешно решать многие социально-экономические задачи, особенно в экстраординарных условиях войны и послевоенного восстановления разрушенного хозяйства, когда требовалась концентрация сил на нескольких ключевых направлениях. Однако в обычных условиях командно-административные методы управления становятся тормозом развития, игнорируют растущие потребности человека. Начиная с 70-х годов XX века темпы научно-технического и экономического развития СССР стали снижаться. Возник феномен застоя, стало ясно, что хозяйственный механизм СССР по ряду позиций не способен конкурировать с рыночным механизмом стран Запада. (2 место в мире по объему производства СССР удерживал до начала 80-х годов, когда Япония оттеснила его на 3 место). Экономика СССР не выдержала соревнования с капиталистическим миром, и в конечном счете это привело к распаду Советского Союза и созданию РФ как независимого государства.

## 2. Особенности модели, проблемы и перспективы развития российской экономики

После распада СССР в конце 1991 г. РФ была признана международным сообществом как государство-продолжатель Советского Союза в международно-правовых отношениях. России отошла большая часть союзной (76%), более половины населения и квалифицированных кадров, осталась большая часть природно-ресурсного, производственного, научно-технического потенциала и золотовалютные резервы бывшего СССР. Вместе с тем за Россией остались долги и внешние обязательства Советского Союза. С другой стороны, в наследство от СССР Россия получила деформированную структуру экономики, в которой доминировали отрасли оборонной промышленности, а также неравномерное размещение производства по ее территории (основная часть обрабатывающей промышленности находится в европейской части, а добывающая – за Уралом).

Кроме того, наличие такой значительной территории как в Европе, так и в Азии, большое число национальностей и религий

создали очаги вооруженных конфликтов (например, на Северном Кавказе). Вот почему, с одной стороны, стартовые условия для развития России были лучше, чем у других республик бывшего СССР, но, с другой стороны, проигрывали им.

Поэтому перед РФ со всей остротой встал вопрос о выборе модели и стратегии дальнейшего развития. Ситуация в стране сложилась крайне тяжелая. Полки магазинов были пустые. Ничего нельзя было купить. Товарно-денежные потоки остановились. Старые хозяйственные связи быстро разрушались из-за невыполнения всех цепочек поставок по Госплану СССР, а новые не формировались.

Чтобы быстро изменить ситуацию, тогдашний Президент РФ Б. Ельцин по настоянию команды молодых реформаторов (Е. Гайдар, А. Чубайс и др.) принял решение запустить рекомендуемую западными советниками программу "шоковой терапии" – "отпустить" цены, отменить государственную монополию на внешнюю торговлю, начать широкомасштабные действия по приватизации государственного имущества и формированию нового класса собственников,

Такие действия считаются частью стандартного комплекса мер по формированию рыночной экономики. Как отмечают специалисты мирового банка: "Либерализация – это первый шаг, делающий возможным все остальные преимущества рыночной реформы: предоставление предприятиям и гражданам права самостоятельно принимать экономические решения; предоставление экономическим агентам стимулов и информации, позволяющих участвовать в свободной торговле и реагировать на спрос и предложение" [15, с. 2]. Однако большая экономическая свобода открывает не только новые возможности, но также создает и серьезные проблемы, так как теперь субъекты хозяйствования должны принимать на себя всю меру ответственности за последствия неудачного ведения бизнеса. А главное – возникают специфические проблемы, связанные с переходным периодом, когда старые структуры и методы управления взаимодействуют с новой экономической средой.

По отношению к советской социалистической экономике подобные программы и планы были направлены не на созидание, а на разрушение. Б. Ельцин прямо говорил о необходимости ломать

всю старую экономическую систему "через колено". Уже отойдя от дел, он с гордостью отмечал, что в 1991 г. ставил перед собой в качестве главной задачи "всю жизнь повернуть круто и наоборот". "Поэтому, – пояснял он, – я подобрал команду, которая ничего из прошлого не ценила и должна была только строить будущее"<sup>1</sup>.

Результатом такой "шоковой терапии" в РФ стала гиперинфляция, которая обесценила денежные сбережения населения, превратила его большую часть в нищих, а результатом ваучерной приватизации – распродажа по бросовым ценам ранее недоступных общенародных активов, которые попали в руки единичных "новых русских", небывалое для мирного времени падение объемов и рентабельности производства, катастрофическое сокращение инвестиций при росте всех видов задолженности, прямом и скрытом уходе или утрате предприятиями всех видов ценных активов. К середине 1990-х годов в РФ было большое количество приватизированных предприятий в самых различных отраслях промышленности с неэффективным управлением, убыточным производством, огромными задолженностями перед бюджетом и своими работниками, непрозрачными и полукриминальными схемами реализации.

Стало очевидным, что принятые решения оказались ошибочными и выбранные способы приватизации, на которую возлагали большие надежды, в целом себя не оправдали. Как писал американский экономист, нобелевский лауреат Дж. Стиглиц: "Опыт Китая и Российской Федерации наиболее ярко демонстрирует, что конкуренция более важна для успешного экономического развития, чем форма собственности. Китай расширил сферу конкуренции без приватизации государственных предприятий. Трудно себе представить больший разрыв в объемах производства – Россия скатилась на уровень десятилетней давности, в то время как в Китае на протяжении почти двух десятилетий поддерживаются двузначные темпы экономического роста... В целом картина ясна: в бывшем СССР реальные доходы и потребление населения сократились, а в Китае резко выросли" [8].

В. Путин (сменивший Б. Ельцина на посту Президента РФ) так характеризовал ситуацию, сложившуюся в стране к концу 90-х

---

<sup>1</sup> Вестник аналитики. – 2005. – № 2. – С. 8.

годов: "Государственная власть была малоэффективна. Свидетельством тому стало ослабление всех государственных институтов и пренебрежение законом. Отечественные СМИ нередко действовали в интересах отдельных корпоративных групп, по их экономическому и политическому заказу.

Значительная часть экономики контролировалась олигархическими или откровенно криминальными структурами. В глубочайшем кризисе оказалось сельское хозяйство.

Финансы страны были опустошены и практически полностью зависели от внешних заимствований. И это, в конечном счете, привело к дефолту 1998 г., который обернулся разорением многих предприятий, ростом бедности и безработицы.

Инфляция съедала и без того невысокие доходы граждан России. В 1999 году она составляла 36,5 процента. На начало 1999 года пришелся и пик задолженностей по заработным платам, пенсиям и пособиям (некоторые пособия не выплачивались совсем). На предприятиях задержки с выплатами зарплат достигали двух лет.

По отношению к 1991 году реальные доходы граждан составляли лишь 40 процентов, пенсии – и того меньше. В результате почти треть населения имела доходы ниже прожиточного минимума. ...

Тяжелое состояние дел в экономике и социальной сфере и, конечно, потеря многих ценностных ориентиров нанесли психологический удар обществу. Усилили социальные болезни, коррупцию, преступность. Обострился и демографический кризис. Рождаемость падала, смертность росла.

Богатая Россия превратилась в страну бедных людей" [7].

В. Путину с новой командой профессионалов удалось переломить ситуацию. Были предприняты комплекс последовательных мер по наведению конституционного порядка, укреплению государственных институтов, обеспечению социальных гарантий. Результатом стал длительный период экономического подъема – средние темпы роста экономики РФ в 2000-2008 гг. составили 7%. За 8 лет, которые В. Путин возглавлял страну, реальные доходы граждан выросли в 2,5 раза, пенсии – также почти в 2,5 раза. Безработица и уровень бедности уменьшились более чем в 2 раза. Государственный внешний долг сократился более чем в 3 раза (до

уровня 3% ВВП), а накопленные золотовалютные резервы весной 2008 г. превысили отметку 500 млрд. долл. (в 1999 г. они составили всего 13 млрд. долл.).

Главное, что удалось сделать Путину, – восстановить веру россиян в национальное возрождение. Решения стали приниматься в интересах России, а не отдельных персон. По словам самого Путина: "Нам удалось избавить страну от порочной практики принятия государственных решений под давлением сырьевых и финансовых монополий, медиамагнатов, зарубежных политических кругов и оголтелых популистов. Когда не только национальные интересы, но и элементарные потребности миллионов людей цинично игнорировались" [7].

Тем не менее, уже пройденный путь – это только начало больших системных преобразований, которые нужно сделать, чтобы перевести страну с пути инерционного, энерго-сырьевого на путь инновационный, высокотехнологичный, необходимый для того, чтобы страна прочно вошла в число мировых экономических лидеров.

С 1995 по 2007 г. **структура российской экономики** не претерпела значительных изменений. Так, в 2007 г. сектор услуг составлял 58% ВВП, промышленность обеспечила до 38% ВВП, сельское хозяйство – около 4%.

Среди всех отраслей **промышленности** России наиболее сильными выглядят: горнодобывающая промышленность (за счет добычи топливно-энергетических полезных ископаемых), энергетика, металлургическое производство, машиностроение (в основном за счёт открытия сборочных производств иностранных автоконцернов и увеличения производства подвижного состава для железной дороги), химическое и целлюлозно-бумажное производство, производство строительных материалов. И, безусловно, Россия является серьезным конкурентом на рынке ядерных технологий, ракетной техники, боевой и гражданской авиации (это не случайно, так как во времена СССР расходы на исследования в этих сферах поглощали более 70% всех расходов Союза на научные исследования).

На сельскохозяйственные угодья из-за холодного климата приходится только 13% территории России. В **сельском хозяйстве** преобладают зерноводство, картофелеводство (13% его миро-

вого производства), свекловодство, развито также животноводство. Агропромышленное производство в России имеет низкую урожайность и производительность труда, и это ставит страну в зависимость от ввоза продуктов питания из-за рубежа. Тем не менее, Россия входит в пятерку мировых лидеров по производству пшеницы.

**В сфере услуг** ведущими являются финансовая деятельность, операции с недвижимым имуществом, аренда (14,7% ВВП в 2006 г.), а также услуги образования, здравоохранения и социальные (6% ВВП), хотя по сравнению с развитыми странами все они существенно отстают (например, соответствующие показатели Германии составляют 29,1 и 11,6% ВВП, Франции – 32,0 и 13,9%, Италии – 26,9 и 10,6%). В структуре платных услуг населения наибольший удельный вес занимают услуги транспортные, связи и жилищно-коммунальные.

Уязвимость нынешней российской модели экономики продемонстрировали события мирового финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг., когда цены на нефть сначала достигли своего исторического максимума (144 долл./барр. в июле 2008 г.), а затем обвалились (до 34 долл./барр. к концу 2008 г.). Это, вместе с другими негативными факторами, которые сопровождали мировой кризис (сокращение спроса на товары, "бегство" капиталов, дефицит ликвидности в банковской системе и др.), привело к тому, что в декабре 2008 г. падение промышленного производства в России достигло 10,3% по отношению к декабрю 2007 г., что стало самым глубоким спадом производства за последнее десятилетие. И только к концу 2009 г. спад удалось остановить.

Для того чтобы исправить положение, первоочередные реформы в реальном секторе экономики должны идти в направлении совершенствования структуры производства: увеличения доли перерабатывающих отраслей, уменьшения добывающих и уменьшения экспорта сырья, чтобы была возможность сохранить его для будущих поколений. Это касается, например, той же древесины. Россия, как известно, вывозит круглый лес, а бумаги вывозит в 5-7 раз меньше, чем Швеция и Финляндия.

Страна имеет потенциал для создания конкурентных преимуществ в сферах производства, транспортировки и использования энергии, применения ядерных технологий, развития глобаль-

ных информационных сетей с использованием суперкомпьютеров, наземной и космической инфраструктуры, передачи всех видов информации, производства отдельных видов медицинского оборудования, сверхсовременных средств диагностики, медикаментов для лечения вирусных, сердечно-сосудистых, онкологических и неврологических заболеваний.

Что касается потенциала АПК, то у России есть возможность специализироваться на производстве экологически чистой продукции, которая в мире на 30-40% дороже, чем с применением удобрений, гормонов и т.д.

Новый Президент РФ Д. Медведев назвал главные, по его мнению, социальные недуги России, характеризующие особенности нынешней экономической модели:

- привычка существовать за счет экспорта сырья, фактически выменивая его на готовые изделия;
- коррупция, чрезмерное присутствие государства во всех сколько-нибудь заметных сферах экономической и иной общественной деятельности;
- безответственный бизнес; многие предприниматели озабочены не поиском талантливых изобретателей, не внедрением уникальных технологий, не созданием и выводом на рынок новых продуктов, а подкупом чиновников ради получения контроля над перераспределением собственности;
- широко распространенные в обществе патерналистские настроения, уверенность в том, что все проблемы должно решать государство, безынициативность, дефицит новых идей [6].

Избавиться от всех этих недугов и сформировать новую – инновационную – модель экономики будет очень сложно, и очевидно, что даже при самом благоприятном раскладе на это могут уйти годы. Но у России есть для этого необходимые предпосылки: политическая воля, люди, финансовые и природные ресурсы. Само её огромное пространство – это важное конкурентное преимущество и серьезное препятствие для держав, стремящихся к мировому господству. В нынешнем неустойчивом геополитическом мире Россия выполняет и в обозримом будущем будет продолжать выполнять роль "щита" между великими цивилизациями Запада и Востока.

## Вопросы для самоконтроля

1. Какое место занимает Россия в мировой экономике?
2. Дайте характеристику экономического потенциала России (природных и трудовых ресурсов, производственной структуры).
3. В чем состоят особенности и перспективы развития экономики России?
4. Каково состояние и перспективы экономических отношений Украины с Россией?

## Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 690-709.
2. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред. Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 240-263.
3. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990 гг.: Учеб. пособие / Под ред. проф. А.Н. Марковой. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1995. – С. 142-164.
4. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
5. Медведев Д. Национальные приоритеты. Статьи и выступления. – М.: Издательство "Европа", 2008. – 504 с.
6. Медведев Д. Россия, вперед! Текст обращения // [http://www.gazeta.ru/comments/2009/09/10\\_a\\_3258568.shtml](http://www.gazeta.ru/comments/2009/09/10_a_3258568.shtml).
7. Путин В. Выступление на расширенном заседании Государственного совета "О стратегии развития России до 2020 года". Полный текст // <http://www.regnum.ru/news/954426.html>. – 08.02.2008.
8. Стиглиц Дж. Многообразные инструменты, шире цели: движение к пост-Вашингтонскому консенсусу // Вопросы экономики. – 1998. – № 8. – С. 4-35.
9. Оболенский В. Россия в международном разделении труда: вечный поставщик энергоресурсов? // МЭиМО. – 2004. – № 6. – С.71-84.
10. Кудров В. Экономика России в Европе и мире // МЭиМО. – 2007. – №5. – С. 45-57.
11. Федулова Н. Россия – СНГ: время собирать камни // МЭиМО. – 2006. – №1. – С. 104-111.
12. Шишков Ю. Россия на развилке стратегических дорог // МЭиМО. – 2007. – №12. – С. 25-34.
13. Экономический кризис в России: экспертный взгляд // Вопросы экономики. – 2009. – № 4. – С. 4-30.
14. Алексашенко С. Обвальное падение закончилось, кризис продолжается // Вопросы экономики. – 2009. – № 5. – С. 4-20.
15. Отчет о мировом развитии – 1996: от плана к рынку. Краткое содержание. – The World Bank: Oxford University Press, 1996. – 24 p.



## ТЕМА 22. СТРАНЫ СОДРУЖЕСТВА НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ (СНГ)

1. Общая характеристика, история создания и эволюции Содружества.
2. Особенности моделей и современные тенденции социально-экономического развития стран СНГ.

1. Общая характеристика, история создания и эволюции Содружества

**Содружество Независимых Государств (СНГ)** было основано после распада СССР главами РСФСР, Белорусской и Украинской ССР 8 декабря 1991 г. Позднее в него вошли и другие бывшие союзные республики (кроме Прибалтийских) (табл. 15). Главной задачей Содружества было предотвращение неконтролируемого распада ядерной сверхдержавы, локализация межнациональных вооруженных конфликтов, сохранение общего оборонного, экономического и гуманитарного пространства.

На протяжении более 70 лет перечисленные в таблице члены СНГ входили в состав СССР в качестве союзных республик – вплоть до его распада в 1991 г. В советский период все республики имели централизованное плановое хозяйство, основанное на командно-административной системе управления. При этом главные политические и хозяйственные вопросы решались в Москве.

Советский Союз развивался как единое предприятие, где отдельные республики выступали в качестве его национальных "цехов". В советские времена эффективность специализации каждой из них рассматривалась с позиций системного подхода. Но с точки зрения отдельных республик такая специализация не всегда была оправдана, поскольку имелись диспропорции в развитии отдельных регионов. Так, например, на территории Украинской ССР был создан мощный промышленный комплекс и она относилась к числу самых развитых республик, но при этом здесь отмечалась чрезмерная концентрация энерго- и материалоемких производств, оказывающих большую экологическую нагрузку на окружающую среду. А, например, республики Средней Азии (Таджикская ССР,

Узбекская ССР и др.) специализировались в основном на выращивании хлопка и сильно отставали по уровню развития.

Таблица 15  
Основные показатели стран СНГ (2007 г.)

Страна (столица)	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Россия (Москва)	17075	141	2076	14,6
<b>Восточная Европа</b>				
Беларусь (Минск)	208	10	105	10,2
Украина (Киев)	604	46	321	6,9
Молдова (Кишинев)	34	4	10	2,2
<b>Закавказье</b>				
Азербайджан (Баку)	87	8	72	9,0
Армения (Ереван)	30	3	17	5,7
Грузия* (Тбилиси)	70	5	20	4,2
<b>Центральная и Средняя Азия</b>				
Казахстан (Астана)	2717	15	162	10,4
Туркменистан (Ашхабад)	488	5	47	9,2
Узбекистан (Ташкент)	447	28	62	2,2
Кыргызстан (Бишкек)	199	5	10	2,0
Таджикистан (Душанбе)	143	7	12	1,6

\* В 2008 г. Парламент Грузии принял решение о выходе страны из СНГ.

Многие виды продукции для огромной страны могли выпускаться одним-двумя специализированными предприятиями, которые не имели конкурентов: например, кондиционеры для всего

250

Союза изготавливались только на НПО "Баккондиционер" в Азербайджанской ССР, микроавтобусы – только на Рижской автобусной фабрике (РАФ) в Латвийской ССР.

Хозяйственные связи Советского Союза с внешним миром формировались по остаточному принципу, т. е. импортировалось только то, что не могло производиться в СССР. В результате уровень зависимости союзных республик друг от друга был выше, чем, например, в рамках ЕС, который обычно теперь приводят как пример тесной интеграции. Поэтому распад СССР в 1991 г. оказался таким сильным потрясением не только для отдельных предприятий, отраслей и регионов, но и новых независимых государств в целом.

Как и в странах ЦВЕ, в странах СНГ начался переход от централизованного планового социалистического хозяйства к капиталистической рыночной экономике. На момент провозглашения независимости ни одна из бывших советских республик не имела ясной и конкретной экономической программы. Реформы в одних бывших союзных республиках носили более радикальный характер (Украина, Казахстан, Киргизия), в других – умеренный (Белоруссия, Узбекистан, Туркменистан). В целом в СНГ трансформация происходила очень трудно и результаты в большинстве случаев оказались неожиданно удручающими. Ни один экономический кризис в мирное время не приводил к такому обвалу экономики, как после распада СССР: многократно сократилось промышленное производство, резко возросли дефициты бюджетов и государственные долги, миллионы рабочих и служащих теряли работу и сбережения, быстро обесценивались пенсии и пособия, рушились привычные ценности и ориентиры. Исчезали государственные заказы, источники инвестиций, рынки сбыта, оборотные средства, целые отрасли (прежде всего наукоемкие), вся система управления и хозяйствования. За первую пятилетку независимости уровень цен вырос: в Молдове – в 1,5 тыс. раз, Казахстане – 21, Беларуси – 40, Украине – в 43 тыс. раз. И только когда повсеместно были созданы собственные финансово-кредитные системы, проведены денежные и институциональные реформы, инфляцию удалось снизить до двузначных цифр.

Период с 1992 по 1995 г. был для всех стран СНГ преимущественно временем разрушения и упадка, временем выживания.

Однако не все существовавшие ранее структуры и ценности удалось уничтожить. Кое-что сохранилось, и на этой базе многие независимые государства начали создавать какие-то новые структуры, правила, законы и ориентиры.

Образование СНГ позволило несколько смягчить негативные последствия распада Советского Союза. Так, в политической сфере в рамках СНГ был решен принципиальный вопрос о правопреемстве ядерного статуса СССР, и единственной ядерной страной на постсоветском пространстве была признана РФ. Что же касается экономической сферы, то здесь результаты оказались намного хуже. Стремление отдельных стран максимизировать собственные экономические выгоды в двусторонних отношениях при минимизации обязательств и ответственности в рамках Содружества привели к фактической дефрагментации ранее единого экономического пространства.

На путях раздельного хозяйствования возникли субрегиональные политические и экономические группировки, порожденные разновекторной внешней стратегией. Одни из них ориентированы в основном на Россию: ЕвроАЗС – Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан), Единое экономическое пространство (ЕЭП – Россия, Белоруссия, Казахстан), Союзное государство Белоруссии и России (СГБР) и др. Другие же выбрали иной путь: ГУУАМ (Грузия, Украина, Узбекистан, Азербайджан, Молдавия); Центральноазиатское сотрудничество (ЦАС – Узбекистан, Казахстан, Киргизия и Таджикистан, кавказская "четверка" (Азербайджан, Армения, Грузия, Россия) и др. Но ни одно из субрегиональных образований на постсоветском пространстве так и не добилося весомых успехов.

Несмотря на указанные выше проблемы, аморфность и очевидную непригодность для решения изначально поставленных задач по сохранению единого оборонного, экономического и гуманитарного пространства, СНГ оказался весьма живучим. России он нужен, поскольку она заинтересована в благоприятном внешнем окружении. Некоторые другие страны-участницы извлекают из членства в организации материальные выгоды (в том числе в связи с режимом свободного перемещения граждан в пределах СНГ). Государства Центральной Азии заинтересованы в коллективном сотрудничестве в сфере предотвращения угроз международного

терроризма. А регулярные встречи руководителей государств и глав различных ведомств позволяют обсуждать и решать текущие вопросы двустороннего и многостороннего характера.

Наиболее сильная и влиятельная страна СНГ – РФ – изменила свой первоначальный курс на реинтеграцию постсоветского пространства на основе универсальных принципов (ввиду ставшей очевидной бесперспективности такого подхода) и добилась определенных успехов в объединении коллективных усилий на основе взаимных интересов для решения конкретных злободневных задач. Имеется в виду создание в 2009 г. совместных военных сил ряда стран СНГ (России, Армении, Беларуси, Казахстана, Киргизии, Узбекистана и Таджикистана) – Коллективных сил оперативного реагирования (КСОР). Предполагается, что КСОР будут в состоянии постоянной готовности для противодействия чрезвычайным ситуациям, а также военной агрессии, терроризму, организованной преступности и наркотрафику. По сути – это некий аналог в новых условиях Варшавского договора стран социалистического содружества. Еще один пример – создание таможенного союза в составе трех государств – Беларуси, Казахстана и РФ, который начал функционировать с 1 января 2010 г. Это новый, прорывной этап в экономической интеграции этих стран. Ожидается, что таможенный союз будет содействовать росту взаимной торговли, повышению конкурентоспособности продукции, откроет новые перспективы для инвестиций.

## 2. Особенности моделей и современные тенденции социально-экономического развития стран СНГ

Страны СНГ в совокупности имеют богатый **природно-ресурсный и экономический потенциал**, обширный рынок, который дает им конкурентные преимущества и позволяет в перспективе занять достойное место в международном разделении труда. На них приходится 16% мировой территории, 5% численности населения, до 25% запасов природных ресурсов, до 10% промышленного производства и до 12% научно-технического потенциала. Важным преимуществом является географическое положение СНГ, по которому самый короткий сухопутный путь из Европы в Юго-Восточную Азию. Другие конкурентные преимущества

стран СНГ – относительно дешевая рабочая сила и энергоресурсы (здесь производится до 10% мировой электроэнергии) – создают потенциальные условия для устойчивого развития экономики.

Но эти конкурентные преимущества распределены по странам крайне неравномерно. Так, Россия, Казахстан, Украина располагают значительной территорией, мощной ресурсной базой и большим количеством квалифицированной рабочей силы. Но, например, не могут похвастаться ресурсной базой Беларусь, Молдова, Армения, квалифицированными кадрами – республики Средней Азии.

Кроме того, эти преимущества используются странами Содружества нерационально, а интеграция как способ совместного хозяйствования не достигла высокого уровня и не позволяет переломить негативные последствия деформации воспроизводственных процессов, рационально использовать природные богатства, материально-технические, научно-исследовательские и кадровые ресурсы для экономического роста как отдельных стран, так и всего Содружества в целом. Более того, в последние годы ухудшились отношения внутри СНГ (например, России с Украиной и Грузией, что способствовало выходу последней из состава Содружества).

Необоснованными оказались надежды некоторых стран бывшего СССР, что богатые природные ресурсы сами по себе обеспечат им успех и процветание. Хотя экспорт сырья и топлива является сегодня основой экономики для многих стран или дает им дополнительные преимущества (Россия, Туркменистан, Азербайджан).

В настоящее время страны СНГ сильно отличаются друг от друга по уровню социально-экономического развития, структуре экономики и национальным моделям экономических систем.

Некоторые из них к концу 90-х годов начали выходить из кризиса, а с 2000 г. отдельные страны СНГ сумели выстроить устойчивую и ясную экономическую стратегию и хозяйственную практику, которые можно было бы определить как экономическую модель.

**По уровню социально-экономического развития** к числу наиболее развитых стран относятся Россия, Беларусь, Казахстан.

Промежуточное положение занимают страны Закавказья. Низкий уровень – Средняя Азия и Молдова.

По критерию **отраслевой структуры экономики** страны СНГ в целом можно отнести к группе индустриально-аграрных. Им присуща унаследованная от СССР "утяжеленная" структура и чрезмерная топливно-сырьевая ориентация. Но при этом в некоторых из них явно больше развита промышленность (РФ, Беларусь, Украина, Азербайджан, Казахстан), в других – сельское хозяйство (Армения, Киргизия, Таджикистан, Узбекистан).

Что же касается **модели экономики**, то она в значительной мере определяется геополитическим положением (Европа или Азия), культурными и религиозными традициями (например, христианство и ислам), природно-ресурсным потенциалом, местом каждой республики в социалистическом разделении труда в рамках бывшего СССР и даже трудовой моралью, которая у разных народов на пространстве СНГ оказалась неодинаковой, несмотря на общее советское прошлое. Хотя большое значение имела также социально-экономическая политика, которая проводилась лидерами новых независимых государств. Наиболее удачными в этом отношении оказались взвешенные (а не шоковые) подходы, использованные для реформирования экономики, например, Казахстана и Беларуси, которые стремились к сохранению кооперационных связей, сложившихся в рамках некогда единого народнохозяйственного комплекса СССР. Именно поэтому Казахстан и Беларусь, наряду с РФ, имеют наибольший ВВП на душу населения.

В общих чертах стоит охарактеризовать некоторые из этих экономик и моделей, ориентируясь на положение дел в странах СНГ к концу 2009 г., – наиболее и наименее развитых в пределах данного региона.

### *Страны СНГ Восточной Европы*

**Белоруссию** в советский период называли "сборочным цехом СССР". Она бедна на природные ресурсы, но здесь весьма успешно развивались многие отрасли промышленности, и в первую очередь машиностроение. Десятки машиностроительных и станкостроительных заводов страны, а также заводов по производству телевизоров, холодильников, радиоаппаратуры, медицинского оборудования завершали технологический цикл, который начи-

нался, как правило, в России и Украине. Самыми крупными из белорусских заводов являлись Минский тракторный (МТЗ), Минский и Белорусский автомобильные заводы (МАЗ и БелАЗ). По подсчетам экономистов, белорусская экономика на 80% состояла из предприятий финального цикла производств, зависимых в сырье и сбыте от общесоюзного рынка. Это предполагало большую долю квалифицированного труда и более высокую заработную плату. Распад Советского Союза нарушил нормальную работу значительной части крупных предприятий Белоруссии.

В Белоруссии не было такого сильного порыва к независимости, какой наблюдался в Прибалтике, Грузии или Украине. "Классический национализм" в Белоруссии оказался невозможным, так как не мог опереться на белорусский язык. Родной язык население Белоруссии в целом знало, но он уже не употреблялся в городах в качестве разговорного и очень мало использовался как язык образования и культуры.

После распада СССР в Беларуси, в отличие от России, не было "шоковой терапии", а руководство экономикой осуществляла не команда иностранных советников из Гарварда или МВФ, а последнее советское правительство, возглавляемое опытным хозяйственником В. Кебичем. Это правительство попыталось провести некоторые осторожные реформы. Было принято несколько законов о переходе к рыночной экономике, но приватизированы были только в основном мелкие и средние предприятия, что составляло лишь 3% советских активов республики.

После прихода к власти А. Лукашенко в Беларуси достаточно быстро возобладали новая экономическая политика, основанная на прагматизме, реализме, здравом смысле и на восстановлении самых тесных связей и сотрудничества с Россией. Она исходила из интересов народа, народного хозяйства, как их понимал и формулировал сам Лукашенко. "Вы знаете, что такое рыночная экономика, умеете работать в условиях рынка?" – спросил Лукашенко у членов своего первого правительства. В ответ он получил уверенное "нет". "А знаете ли вы, что такое плановая экономика?" В ответ – столь же уверенное "да". "Вот, – сказал президент с прису-



щей ему выразительностью, – так давайте и будем строить то, что знаем".<sup>1</sup>

В настоящее время в белорусской экономике сохранились командно-административные формы хозяйственного управления, и многие распоряжения исходят здесь непосредственно от президента Лукашенко. Была восстановлена плановая экономика советского типа – с заданиями на год и на пять лет. Около 80% активов в стране являются государственной или кооперативной собственностью. Частная инициатива и частная собственность развиваются почти исключительно в сфере услуг, а также в мелком и среднем производстве. Только в последние несколько лет стали больше поощряться разнообразные формы частной инициативы и частного предпринимательства.

Предприятия здесь почти не конкурируют друг с другом, но им приходится преодолевать конкуренцию на мировом рынке (белорусские тракторы, самосвалы, станки, телевизоры, продукцию химической и нефтехимической промышленности покупают в более чем 60 странах). По структуре экспорта и импорта Беларусь является промышленно развитой европейской страной.

Беларусь не гналась за статусом "страны с рыночной экономикой", хотя в последние годы именно принципы рыночной экономики изучались здесь особенно внимательно. В стране не отказались от определения своего общества как социалистического, хотя здесь чаще говорят о "рыночном социализме". Здесь считают справедливым поддерживать низкие цены на главные потребительские товары и на услуги ЖКХ.

В настоящее время средняя заработная плата и среднемесячная пенсия (до 200 долл. в 2008 г.) в Беларуси является самой высокой среди государств Содружества, за исключением РФ. В стране нет олигархов, крупных частных состояний и безработицы. По уровню преступности и коррупции Беларусь является самой благополучной страной в СНГ. Только за 10 лет – с 1996 по 2005 г. – страна удвоила свой ВВП и планирует утроить его к 2010 году. Других стран с такими высокими темпами экономического роста в настоящее время нет в Европе.

---

<sup>1</sup> Федута А. Лукашенко: Политическая биография. – М.: Референдум, 2005. – С. 202.

Характеризуя экономическую модель Беларуси, А. Лукашенко отмечал: "Мы избрали... свой путь развития: и не западный, и не восточный, а сбалансированный, исходящий из наших реалий. Мы изначально отказались от революционной ломки, предпочтя ей постепенное реформирование экономики, перенимая все лучшее, что может предложить мировой опыт. А основную ставку сделали на развитие богатейшего потенциала, накопленного нашей страной в составе Советского Союза. Наш путь – это сочетание частной инициативы с регулирующей ролью государства, бескомпромиссное пресечение коррупции, беспощадная борьба с криминалом. В Беларуси не брошена на произвол рыночной стихии ни одна сфера общественной жизни – наука, культура, образование, здравоохранение или спорт. Мы создаем многоукладную экономику, включающую в себя различные формы собственности – как государственную, так и частную. Основным пунктом нашей политики стало возрождение и укрепление реального сектора экономики".<sup>1</sup>

Мировой финансово-экономический кризис также сильно сказался на экономике Беларуси. Её ВВП в 2009 г. увеличился по сравнению с 2008 г. только на 0,2%. Но по сравнению, например, с РФ (падение ВВП – 8,5%), и тем более с Украиной (падение ВВП – 14%) это достаточно приличный результат. Дальнейшие перспективы Беларуси во многом зависят от того, как ей удастся решить проблемы формирования инновационной экономики и от успеха проекта единого экономического пространства (ЕЭП) Беларуси с РФ и Казахстаном, создание которого планируется к 1 января 2012 г.

**Молдова** менее всех европейских стран СНГ может похвастаться успехами в экономических реформах. Страна располагает только земельными ресурсами (чернозем составляет около 80% всей почвы, и по этому показателю Молдове принадлежит мировое лидерство) и специализируется на аграрном производстве (более 1/3 валового национального дохода и значительная доля в объеме экспорта). Это небольшая по территории республика еще во времена СССР давала 18% урожая винограда, 26% – табака, около

---

<sup>1</sup> Из выступления А. Лукашенко в Москве на заседании Государственной думы РФ 27 октября 1999 г. // Советская Россия. – 1999. – 30 нояб. 258

9% – сахарной свеклы, подсолнечника, фруктов и овощей. Но сельскохозяйственные предприятия Молдовы в настоящее время являются малорентабельными и не могут составить конкуренцию предприятиям из стран Европы.

После выхода из Союза экономическая политика Молдовы базировалась на либерально-монетарных принципах в соответствии с рекомендациями МВФ. В трактовке руководства Молдовы это предполагало отказ государства от реального регулирования экономики и упование на "невидимую руку рынка". Молдова первой из стран СНГ вступила в Совет Европы, получила кредиты от МВФ и ряда других международных финансовых организаций, которые в начале 90-х годов считали ее эталоном либерализации экономики на постсоветском пространстве. Но это не помогло ее эффективному экономическому развитию. Скорее наоборот. ВВП страны в 90-е годы сократился почти на  $\frac{2}{3}$  (больше, чем в других странах СНГ), жизненный уровень населения снизился, экспортный потенциал практически ограничился фруктами, алкогольными напитками и табачными изделиями. И даже в последние годы, когда во многих государствах СНГ имели место высокие темпы экономического роста, в Молдове они оставались самыми низкими. Страна во многом живет и развивается благодаря доходам гастарбайтеров из России.

Существование Молдовы за счет кредитов Запада привело к тому, что по показателю совокупного внешнего долга на душу населения и отношения совокупного внешнего долга к ВВП (74% в 2006 г.) страна является одним из "лидеров" в СНГ. Кроме того, местные энергетические ресурсы покрывают лишь 2% от всей потребности. Поэтому экономика Молдовы полностью зависит от импортируемых энергетических ресурсов, что увеличивает ежегодно сумму ее внешнего долга.

В 2001 г. Молдова подписала протокол о присоединении к ВТО и стала третьим из стран СНГ (после Кыргызстана и Грузии) членом этой организации. Молдавские товаропроизводители теоретически должны были получать возможность доступа в недискриминационном режиме на рынки стран-членов ВТО. Но на деле оказалось не все так просто. Молдова действительно пользуется системой преференций в торговле с Европейским Союзом, при которой более 7 тыс. групп товаров без применения таможенных

пошлин имеют доступ на рынки ЕС (кроме вина, помидоров, овощных консервов, мяса). Но исключения составляют как раз те товары, в вывозе которых Молдова нуждается больше всего. Поэтому европейский рынок сельскохозяйственной продукции и винных изделий для Молдовы закрыт.

Вот почему, как это ни покажется парадоксальным, страны СНГ (Россия и Украина) все-таки оказались для нее более выгодными партнерами, чем Европа, а их рынок – более привлекательным, даже несмотря на проблемы Приднестровья и временный запрет импорта винных изделий Россией (поставки были запрещены в сентябре 2006 г. в связи с обнаружением в молдавском вине и коньяке тяжелых металлов и пестицидов, а с 1 ноября 2007 г. Роспотребнадзор разрешил возобновить поставки в РФ вина и винодельческих материалов отдельным молдавским предприятиям).

#### *Республики Закавказья*

**Грузия** в советский период была одной из самых богатых и развитых республик. Этому способствовало наличие уникальных рекреационных ресурсов (горные и морские курорты, источники минеральных вод "Боржоми", "Набеглави" привлекали туристов со всего СССР). Но в 90-е годы, после распада СССР, Грузия испытала катастрофический экономический спад.

В 1995 г. правительство начало выводить экономику из состояния кризиса. На укрощение инфляции и стабилизацию финансовой сферы были направлены займы МВФ. Были также отпущены цены на зерно и хлебпродукты, подписаны соглашения о строительстве трубопровода через территорию Грузии, приняты законы о коммерческих банках, земельной и налоговой реформах. Введение в октябре 1995 г. новой денежной единицы – лари и относительно сбалансированный государственный бюджет оказали положительное влияние на экономику. Если в период 1990-2000 гг. средние темпы падения ВВП составили -7,1%, то в 2000-2006 гг. уже наблюдался рост – в среднем +7,8%. Тем не менее по абсолютным размерам валового национального продукта на душу населения (с учетом ППС) страна не входит даже в первую сотню стран мира (в 2007 г. – 140 место в мире). И кроме того, до настоящего времени нормальному развитию страны мешает политическая нестабильность, военные конфликты с Абхазией и Южной Осетией, коррупция, клановость.

Основу экономики составляет сельское хозяйство (в Грузии земля сельскохозяйственного назначения передана в частную собственность). Преобладают: выращивание винограда и цитрусовых, чая, табака, производство вин (до 500 видов), коньяков, минеральной воды "Боржоми" и др. Развиты также металлургия и металлообработка, химическая промышленность). В стране явно ощущается нехватка энергоносителей, которые массово экспортируются.

В последние годы прилагаются усилия к возрождению курортно-туристического комплекса, и в перспективе 20% всей территории Грузии планируется отвести под национальные парки и заповедники. Однако на сегодняшний день степень вовлеченности имеющихся сырьевых и природных ресурсов в хозяйственный оборот остается незначительной.



*Вина – гордость Грузии*

В настоящее время Грузия находится в зависимости от финансовых вливаний со стороны США и западных доноров и по-прежнему является полем для "большой игры", которую ведут между собой великие державы. США заинтересованы в этой южнокавказской стране, прежде всего как в территории, по которой планируется протянуть важные энергетические маршруты, чтобы ослабить геополитические позиции России, связанные с транспортировкой нефти и газа на Запад.

В отличие от Грузии, **Азербайджан** после шока, связанного с распадом СССР, добился больших экономических успехов (в

2006 г. рост ВВП в этой стране составил мировой рекорд – 36,6%). В период 2003-2008 гг. были достигнуты следующие показатели: экономика государства выросла в 2,6 раза; уровень бедности в государстве снизился с 45 до 13%, размер средней зарплаты вырос в 3,5 раза, пенсии – в 3,8 раза (по уровню размеров пенсии Азербайджан на 4 месте среди стран бывшего СССР, опережая даже Россию). Во многом этому способствовали богатые запасы нефти и газа.

Власти Азербайджана ставят амбициозную цель превратить свою страну в "новый Кувейт". Однако в последние годы страна начинает обретать явные признаки *петрократии* (от англ. *petrol* – нефть) – так обычно называют государства, живущие на доходы от продажи нефти за границу и имеющие автократические режимы ("правлящий клан – правящая семья").

Также остаются нерешенными традиционные "болевые точки" азербайджанской экономики: высокий уровень коррупции (одно из первых мест в мире), теневой рынок, инфляция, неразвитость рынка труда. Эти проблемы обостряют карабахский конфликт, нерешенные проблемы беженцев и др.

#### *Страны СНГ Центральной и Средней Азии*

После обретения независимости большинство государств Центральной и Средней Азии встало на путь авторитаризма или полуавторитаризма, а некоторые (Туркменистан) превратились по существу в диктатуры, где выборы президента заменяются продлением его полномочий, оппозиция часто лишена возможности участвовать в выборах, процветают клановость, коррупция и кумовство. Однако попытки демократизации общества и внедрения западной модели развития без учета местных традиций не привели здесь ни к чему хорошему.

Например, **Киргизия (Кыргызстан)**, будучи ещё в составе СССР, считалась отсталой и слабо развитой республикой. Больше половины населения здесь и сегодня занято сельским хозяйством и животноводством. За 1990-1995 гг. экономика Киргизии снизилась почти вдвое, в основном из-за остановки промышленных предприятий на севере страны после массового отъезда квалифицированных, в основном русских, рабочих. В настоящее время до 40% промышленного производства дает добыча золота – единственная активно развивающаяся в республике отрасль.

В Киргизии было приватизировано более 70% госпредприятий. Но большинство крупных предприятий контролировались родственниками первого президента страны А. Акаева. Сам Акаев бессменно находился у власти до 2005 г., когда кризис его режима привел к "революции тюльпанов". И хотя, по оценкам западных журналистов, демократические преобразования в Кыргызской Республике на сегодня являются наиболее передовыми в центрально-азиатском регионе, но страна столкнулась со значительными экономическими проблемами, а революция не привела к нормализации жизни в стране.

С момента выхода из СССР и до настоящего времени Кыргызстан получал внешних кредитов от Запада в пересчете на душу населения больше, чем любая другая страна СНГ. Только на поддержание национальной валюты – сома – ему выделялось ежегодно по 100 млн. долл. Огромная величина внешнего долга негативным образом повлияла на развитие страны. В киргизском обществе один из самых низких среди стран СНГ уровень жизни, наблюдается резкое расслоение между богатыми (3% населения) и бедными (97%). По неофициальным данным теневой сектор достиг уровня, равного ВВП страны.

В отличие от Киргизии соседнему **Казахстану** удалось добиться значительных успехов в реформировании экономики и построении работоспособной модели. Казахстан является девятой по размеру страной в мире и располагает значительными запасами нефти, каменного угля, урана, железа, цинка, вольфрама, серебра, свинца, меди, марганца, золота, драгоценных камней (стоит отметить, что на планете осталось всего четыре державы, в которых сложился благоприятный баланс между природой и человеком, то есть имеются необжитые и пригодные для освоения территории: это Россия, Австралия, Канада и Казахстан).

Экономика Казахстана в начале 90-х годов не была самодостаточной. В ней преобладали сырьевые отрасли, а крупнейшие предприятия страны работали на нужды всего Союза и имели тесные связи по кооперации.

Однако после кризиса 90-х, вызванного распадом СССР, Казахстан сумел быстрее других стран СНГ осуществить переход на рыночные принципы хозяйствования и обеспечить устойчивый прогресс почти во всех направлениях.

Во многом такой успех был достигнут благодаря разумной и взвешенной политике бессменного лидера страны Н. Назарбаева. Этот прагматичный политик решительно возражал против ликвидации СССР, но когда это всё-таки произошло, сумел сохранить в своих руках основные рычаги власти и сформировать собственную "казахстанскую модель". Благодаря такой политике Казахстан поддерживает ровные и добрые отношения со всеми крупными и влиятельными странами мира. Казахстан является единственной страной в регионе, которую называют своим главным партнером и союзником не только США и Россия, но и Китай и Индия. Естественным результатом этих успехов было приглашение президенту Казахстана принять участие в саммите "G8" в Санкт-Петербурге в 2008 г.

С обретением независимости страна отказалась от четвертого в мире ядерного арсенала и ликвидировала ядерный полигон в Семипалатинске. На этом шаге, непопулярном среди политической элиты, настоял Назарбаев, считая, что главное – это безопасность и стабильность в регионе. Это позволило сократить военные расходы, направив сэкономленные средства на мирные цели.

Становление собственной "казахстанской модели" происходило иным путем, чем в РФ. Российский вариант ваучерной приватизации в Казахстане не прижился. Правительство Назарбаева приняло фундаментальное решение: передать в управление иностранным компаниям крупнейшие экономические объекты Казахстана (горнодобывающие, химические и металлургические предприятия) с их последующей приватизацией. В этом решении был большой риск. В то время как в России останавливались и даже разрушались один за другим такие гиганты, как "Уралмаш", "ЗИЛ", "Челябинский тракторный", "Ростсельмаш" и др., в Казахстане крупное производство не было остановлено. Более того, Казахстану стали доступны новейшие технологии (и во многом благодаря этому сегодня открыты современные предприятия по сборке легковых и грузовых автомобилей, чего ранее не существовало в стране, идет прокладка новых железнодорожных линий и др.).

Приватизация была осуществлена в кратчайшие сроки, и многие предприятия передавались иностранцам даже без накопившихся долгов. При этом была проведена массовая смена директоров, многие из которых в собственных интересах уже начали



прибирать к рукам подчиненные им предприятия и рудники, но так и не смогли этого сделать. В России же, напротив, значительная часть промышленных объектов перешла в собственность местных криминальных авторитетов и разного рода авантюристов. Наглядным примером служит алюминиевая промышленность в Красноярске, где в "алюминиевых войнах" погибли десятки чиновников и менеджеров высшего звена. В это же время в Казахстане крупные алюминиевые заводы успешно работали под управлением японских и корейских фирм.

Новые сырьевые магнаты в России перестали проводить геологоразведку. А в Казахстане иностранные корпорации проводили компетентные геологоразведочные работы и открывали одно за другим новые месторождения (к их числу можно отнести крупнейшее месторождение нефти в мире, открытое за последние 25 лет). Ряд самых крупных предприятий республики передали в стратегическое управление иностранным компаниям с правом последующего выкупа.

Разумеется, было немало критики по поводу "распродажи национальных ресурсов". Безусловно, не все эти компании работали безупречно. Были и споры, и коррупционные скандалы. Однако общий итог такого сотрудничества был несомненно положительным. Казахстан получил не только немалую финансовую поддержку в самое трудное для себя время, но и избежал хаоса и социальных беспорядков.

Передавая предприятия под иностранное управление, государство не уходило из экономики. Оно сохранило контроль за транспортной инфраструктурой, экологией, а также солидные пакеты акций и места в советах директоров компаний. В последние годы, накопив опыт и немалые финансовые ресурсы, Казахстан стал создавать крупные государственные корпорации и холдинги, которые успешно конкурируют с иностранными.

В настоящее время более 75% всей произведенной продукции в стране дает частный сектор. Предпринимательство доминирует в сфере услуг, финансов, телекоммуникаций, информационных технологий.

Неоднозначной была реакция оппозиции страны и на решение Назарбаева о переносе столицы из Алма-Аты в совершенно новый город – Астану (с юга на север, где проживает преимуще-

ственно русское население). Но это решение также оказалось продуманным и имело успех, так как новая столица располагалась ближе к центру огромной страны, позволяя объединить в единое целое все ее регионы. Ее создание ослабило влияние сложившейся еще со времен Советского Союза партийной бюрократии и традиционной для азиатской республики системы кланов. Важным обстоятельством оказалось и то, что новая столица строилась далеко от центров мусульманского радикализма.



*Астана – новая столица Казахстана*

Также во многом основой стабильности Казахстана является разумно проводимая политика межнационального согласия. Казахстан – многонациональная страна, и кроме казахов многочисленными нациями являются также русские, украинцы, немцы. И хотя казахский язык – государственный, но и русский остается официальным как язык межнационального общения (при этом газеты издаются и каналы вещают на более чем 10 языках).

С 2001 г. темпы роста ВВП Казахстана достигали 9-10% при минимальном уровне безработицы. У страны практически нет внешних долгов, а объем золотовалютных резервов составил 25 млрд. долл. Продолжает расти Национальный фонд развития (более 10 млрд. долл.). За период независимости Казахстан привлек прямых иностранных инвестиций до 50 млрд. долл. (2006 г.), т.е. больше, чем Россия. По оценкам Всемирного банка, в 2007 г. Казахстан входил в первую двадцатку стран, наиболее привлекательных для инвестиций. Инвесторов прежде всего привлекает стабильность и соблюдение законов в стране (в ней не было революций, скандалов с реприватизацией, межэтнических конфликтов).

Сегодня Казахстан играет ключевую геополитическую роль на постсоветском пространстве. Известно его давнее стремление стать "центром Евразии" – звеном, связывающим экономически и культурно три быстрорастущих мировых центра – Россию, Китай и мусульманский мир.

Казахстанская модель экономики вполне убедительно и наглядно показала свою эффективность. Ее нельзя слепо копировать в другой стране СНГ и она сама не является копией другой эффективной экономической модели. В этой модели учтены геополитические, исторические, национальные и экономические факторы и условия, присущие только Казахстану. Эта модель выдержала испытание кризисом 2008-2009 гг. – страна, в отличие от многих других республик бывшего СССР, сохранила положительный рост ВВП, который в 2009 г. составил около 1%. Главными направлениями на ближайшие годы должны стать развитие наукоемкого и высокотехнологического производства и подготовка высокообразованных национальных кадров.

Подводя краткие итоги, следует отметить, что, несмотря на пеструю мозаику моделей развития стран СНГ, исходя из накопленного опыта рыночных трансформаций прошедших почти двух десятилетий, наибольших успехов позволяет достичь социально-экономическая политика эволюционного типа, учитывающая институциональные особенности, культурные и другие традиции данной страны. При этом она, однако, не должна ограничиваться рамками узко понимаемых национальных интересов. Лучшие результаты дает политика толерантная, взвешенная, последовательная в достижении поставленных целей, стабильная и предсказуе-

мая как для своих граждан, так и зарубежных партнеров, учитывающая в том числе большой и всё ещё не реализованный потенциал экономической и гуманитарной кооперации в рамках Содружества.

### Вопросы для самоконтроля

1. Какие экономические реформы были проведены в странах СНГ после выхода из состава Советского Союза? Каковы итоги этих реформ сегодня?
2. Как различаются по уровню развития страны СНГ в настоящий момент? В чем причины таких отличий?
3. Какие факторы стали причиной успеха наиболее развитых стран СНГ?

### Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 657-709.
2. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
3. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
4. Тиммерман Х. Украина и Белоруссия: "новые соседи" Европейского Союза // МЭиМО. – 2004. – № 6. – С.49-60.
5. Уайт С., Лайт М., Лоуэнхардт Дж. Белоруссия, Молдавия, Украина: к востоку или к западу? // МЭиМО. – 2001. – № 7. – С. 59-67.
6. Хрищев Е. Пути развития экономики Молдовы в условиях глобализации // МЭиМО. – 2001. – № 10. – С. 108-113.
7. Малышева Д. Демократизация постсоветского Востока: модели и реалии // МЭиМО. – 2004. – № 6. – С. 85-94.
8. Резникова О. Экономическое развитие государств Центральной Азии и Кавказа: роль внешних ресурсов // МЭиМО. – 2003. – № 4. – С. 87-96.
9. Проблемы бедности в странах ЦВЕ и в России // МЭиМО. – 2005. – № 5. – С. 71-78.
10. Малышева Д. Центральная Азия в свете "демократических революций" // МЭиМО. – 2006. – № 8. – С. 60-70.
11. СНГ в современном мире // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2006. – №8. – С. 3-10.
12. Советская трагедия: ретроанализ катастрофы СССР // МЭиМО. – 2007. – №12. – С. 92-97.
13. Медведев Р. Модель Назарбаева // Еженедельник "2000". – 2008. – № 51. – 19-25 дек.

### ***3.4. Экономика и модели наиболее влиятельных развивающихся стран Восточной и Южной Азии***

#### **ТЕМА 23. КИТАЙ**

1. Общая характеристика Китая.
2. Историко-экономические особенности развития Китая.
3. Отраслевая структура экономики Китая.
4. Особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития Китая.

##### **1. Общая характеристика Китая**

**Китайская Народная Республика (КНР)** – государство в Восточной Азии (см. рис. 7) – самое крупное по численности населения, одно из самых сильных по экономической мощи и политическому влиянию в мире. Столица – Пекин.

**Территория** – 9,6 млн. км<sup>2</sup> (это третья по величине страна мира после России и Канады).

В части **природных ресурсов** Китай занимает ведущие позиции в мире по запасам ряда полезных ископаемых: 1 место по запасам угля, 3 место по запасам железных руд. Имеются также значительные запасы марганцевых руд, бокситов, вольфрама, цинка, олова, титана, ртути, поваренной соли, урана, золота.

Китай обладает самыми большими в мире ресурсами гидроэнергии (помимо рек, это еще и почти 3 тысячи озер). Леса занимают 12% территории и произрастают в трех климатических поясах (умеренном, субтропическом и тропическом). На севере страны преобладают таежные хвойные леса, а на юге – тропические.

Хотя Китай и располагает огромной территорией, но  $\frac{3}{4}$  ее – земли малопригодные для жизни (горы, пустыни). Только 12% территории на востоке страны составляют плодородные равнины. Именно здесь сосредоточены основная масса населения, города и хозяйственная деятельность страны.

**Население** Китая – 1,3 млрд. человек (более 20% населения Земли, т.е. каждый пятый в мире – китаец). Это самая густонаселенная страна в мире. Более 90% населения страны составляют

китайцы. И еще 45 млн. китайцев живет за пределами страны. Главные религии – конфуцианство, даосизм и буддизм.

Продолжительность жизни в Китае одна из самых высоких в мире – более 80 лет и для мужчин, и для женщин. Женщин на 30% меньше, чем мужчин.

Ежегодно население Китая увеличивается на 11 млн. человек. Поэтому в стране проводится отличная от развитых стран демографическая политика, направленная на снижение рождаемости (жители Китая получают льготы при рождении первого ребенка и штрафы при рождении второго). Соответственно Китай располагает самой мощной армией рабочей силы – более 800 млн. человек.

## 2. Историко-экономические особенности развития Китая

Китай является одним из древнейших государств, письменная история которого насчитывает уже 4 тыс. лет, с богатейшей культурой, которая оказала большое влияние на развитие всего человечества. Именно в Китае изобрели: компас, порох, бумагу, бумажные деньги, шелковые ткани, процессы книгопечатания и производства железа, первыми начали употреблять чай. В Китае зародились такие значительные философские течения, как даосизм и конфуцианство.

В Древние века и Средневековье Китай был одной из ведущих держав по степени развития науки и техники. Еще в конце XVIII века на Китай приходилось до 33% мирового промышленного производства (в тот период удельный вес Европы составлял 28%, США – 1%). Но устойчивые феодальные порядки, сохранившиеся в Китае вплоть до начала XX века, сдерживали его развитие. К концу XIX века удельный вес Китая в мировой экономике снизился до 6% (Европы в этот период увеличился до 62%, а США – до 24%). Такой спад, а также колониальная экспансия Китая со стороны Великобритании, Франции, Германии, России и Японии привели к массовой эмиграции из страны.

После разгрома Японии во Второй мировой войне для развития Китая, при поддержке СССР, сложились благоприятные условия. После затяжной гражданской войны и победы в ней Народно-освободительной армии Китая под руководством коммунистиче-

ской партии во главе с Мао Цзедунем в 1949 г. было провозглашено Китайская Народная Республика.

В стране развернулись реформы, которые были неоднозначны по своим последствиям. В 1949-1952 гг. была национализирована собственность буржуазии и проведена аграрная реформа. С помощью СССР были заложены основы индустриализации страны. Но в 1966-1976 гг. Китай пережил "культурную революцию", оказавшую крайне негативное влияние на дальнейшее развитие страны. В этот период происходили массовые гонения на людей, принадлежавших к интеллигенции: десятки тысяч из них были уничтожены, множество ученых и специалистов высланы в отдаленные регионы "на перевоспитание". Всего от "культурной революции" пострадало примерно 100 млн. человек.

На 60-е годы пришелся разрыв Китая с СССР и большинством социалистических стран. Учитывая также напряженные отношения с США и их союзниками, Китай очутился в политической и экономической изоляции.

После смерти Мао Цзедуна в 1976 г. в стране появились возможности для перемен. В 1978 г. Ден Сяопин провозгласил курс на реформы, в основу которых были положены перестройка отношений собственности и формирование социалистического рынка. Эти реформы в целом дали позитивный эффект и обеспечили экономике Китая высокие темпы роста (при этом коммунистическая партия продолжает играть в стране руководящую роль). На протяжении последних 20 лет они составляют около 10% в год (в развитых странах – не превышают 3%). Благодаря этому **ВВП Китая** очень быстро увеличивается и уже составляет более 7 трлн. долл. (в 2007 г. по ППС). Это 2 место в мире после США. Если так будет продолжаться, то лет через 10-15 экономика Китая может стать самой крупной в мире. Уже сегодня Китай занимает 1 место в мире по добыче угля, сбору всех зерновых (риса и пшеницы в частности), хлопка, производству мяса, улову рыбы, производству минеральных удобрений, хлопчатобумажных и шелковых тканей, одежды, обуви, велосипедов, а также 2 место по производству электроэнергии, объемам промышленного производства и ряду других показателей.

Китай владеет одними из крупнейших в мире золотовалютными резервами. Валютные запасы размещены преимущественно

в ценных бумагах США и частично ЕС, их объем на начало 2007 г. превысил 1 трлн. долл. Лидирует Китай и по объему иностранных инвестиций в экономику.

Наконец, Китай – сильная страна в военном отношении, имеет ядерное оружие, но не присоединяется ни к одному военному блоку и проводит самостоятельную внутреннюю и внешнюю политику.

При этом **ВВП на душу населения** в Китае составляет всего 5,3 тыс. долл. За чертой бедности проживает 10% населения Китая (около 125 млн. человек). Половина населения имеет душевой доход в 2 долл. в день.

### 3. Отраслевая структура экономики Китая

Китай является индустриально-аграрной страной, в которой лидирует **промышленное производство** – до 50% ВВП. Ведущими отраслями в настоящее время являются угольная, металлургическая, текстильная, химическая, авиакосмическая отрасли и производство электроники.

**В истории Китая было несколько периодов быстрого роста промышленности.**

Первый охватывает 1950-1965 гг., когда были резко увеличены производственные мощности в угольной и нефтяной промышленности и возникли новые отрасли (авиастроение, автомобилестроение, сельскохозяйственное машиностроение, станкостроение, цветная металлургия). За эти годы в строй вошло почти 5 тыс. крупных и средних предприятий, костяк которых был построен с экономической и технической помощью Советского Союза и стран бывшего социалистического лагеря.

Второй период (1965-1970 гг.) ознаменовался созданием группы предприятий, получивших известность как "третья линия обороны". В провинциях Сычуань, Гуйчжоу и др. было построено 2 тыс. крупных и средних предприятий, сформировано 45 научно-исследовательских и производственных баз, возникло 300 городов. Здесь была создана оборонная промышленность и обслуживающие ее отрасли, главным образом машиностроение, электроэнергетика, химическая.



В их развитие было вложено более 200 млрд. юаней, что практически равнялось всему объему ВВП Китая в 1970 г. "Третья линия обороны" формировалась в глубинных и горных районах с неразвитой инфраструктурой, на принципах самообеспечения и опоры на собственные силы, в отрыве от старых экономических центров. Это породило немало трудностей в функционировании новых промышленных и исследовательских баз, а в последующем – серьезных проблем их реформирования.

Третий период (1980-1995 гг.) отличается введением в строй группы крупных современных предприятий энергетики, электроники, автомобилестроения, авиастроения, химической, пищевой, кормовой отраслей промышленности. Был взят курс на широкое заимствование современной техники и технологий, созданных за рубежом. Началось производство телевизоров, магнитофонов, холодильников, кондиционеров и многих других потребительских товаров длительного пользования.

Удельный вес **аграрного сектора** достигает 15% ВВП и по объемам производства сельскохозяйственное производство Китая не знает равных в мире.

**Сфера услуг** составляет до 35% ВВП. В основном преобладают торговые операции.

#### 4. Особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития Китая

Экономическая модель Китая своеобразна тем, что основана на рыночных отношениях при ведущей роли государственного сектора и под идеологическим контролем коммунистической партии. Это новое явление в мировой экономической истории. Оказывается, что политический либерализм западных стран может иметь серьезные проблемы в соревновании с новой социально-экономической системой, хозяйство которой основано на рыночных принципах, а ее институциональная среда формируется под влиянием единой идеологии, которая не разделяет западные демократические идеалы и свободы, а большее значение придает государственному единству, коллективизму, исполнительской дисциплине, традиционным моральным ценностям.

Как уже отмечалось, ежегодные темпы роста экономики Китая очень высокие и составляют около 10% в год. Наиболее успешными были 1980-2000 гг. За эти годы ВВП страны, если судить по официальным данным, вырос более чем в 7 раз.

Значительную роль в экономике сыграли иностранные инвестиции, в том числе приходящие через "окна" свободных экономических зон (СЭЗ). В настоящее время их на территории Китая насчитывается более 140. Только за 20 лет (с 1980 по 2000 г.) в страну поступило около 640 млрд. долл. иностранных инвестиций. К началу XXI века в стране насчитывалось более 200 тыс. предприятий с привлеченным иностранным капиталом. В крупнейшем городе Китая – Шанхае – представлены 450 из 500 наиболее значимых мировых корпораций. Здесь собираются 80% всех ноутбуков мира. В Китае изготавливаются двигатели для всех автомобилей компании "Дженерал моторс", идущих на экспорт. Китайские товары заполнили весь мир. В ведущих западных странах уже трудно найти в продаже продукцию легкой промышленности не китайского производства. Пять из десяти крупнейших компаний мира являются китайскими. Страховая компания "Чайна Лайф Иншуренс" обошла по рыночной капитализации американского гиганта в сфере телекоммуникаций АТ&Т. К концу 2007 г. более 5000 китайских предприятий имели прямые инвестиции в 172 странах мира. По информации журнала "Форбс" страна занимает 2 место в мире после США по числу долларовых миллиардеров (415) и оставила далеко позади Германию и Россию (55 и 53, соответственно).

На протяжении 90-х годов китайская печать постоянно писала о серьезных достижениях в борьбе с нищетой. За период реформ страна смогла добиться ощутимых результатов: если в 1978 г. численность голодающего населения официально составляла 250 млн. человек, то в 1986 г. – 123 млн., в 1993 г. – 80 млн., а в начале XXI века – 20 млн. человек.

Важная черта экономического развития КНР – его пространственная неравномерность. В стране сложились четыре экономические зоны, отличающиеся друг от друга разной ресурсной базой, хозяйственным механизмом, темпами роста и достигнутым уровнем развития.

Первую зону образуют несколько, главным образом приморских, провинций, а также города центрального подчинения. Это – ведущий и наиболее экономически развитый регион. Его отличают экспортная ориентация, самые высокоразвитые по условиям Китая сельское хозяйство, частное предпринимательство, инфраструктура. Именно сюда идет основной поток иностранного капитала.

Город Шанхай, расположенный в этой зоне, поражает воображение. Он имеет размеры 180 на 120 км, численность населения – 21 млн. человек, лидирует в мире по количеству небоскребов (3 тыс. зданий высотой более 30 этажей). Он буквально опутан поднятыми над землей дорогами, пересекающими этот мегаполис по вертикали и горизонтали. Иногда они проходят в 5 ярусов, и машины проносятся между зданиями на уровне 9-го этажа. Сложно поверить, что этот город вырос буквально за два десятилетия.



*Виражи автострад современного Шанхая*

Вторую зону составляют провинции с благоприятными природными условиями, высокой плотностью населения, развитым сельским хозяйством. Удачное географическое положение, современные транспортные артерии, традиционные отрасли промышленности, близость к центрам бурного экономического роста способствуют их динамичному развитию. Они начинают постепенно расширять экспортоориентированные производства.

Третья зона примечательна тем, что народное хозяйство ее провинций и автономных районов определяют добывающие, оборонные и традиционные отрасли промышленности. Их развитие в основном осталось экстенсивным, импортозамещающим.

Четвертую зону, занимающую большую часть территории страны, представляют по преимуществу окраинные, слабо развитые районы проживания национальных меньшинств с низкой плотностью населения и примитивной инфраструктурой. Сложные климатические условия, острый дефицит в ряде из них пресной воды, господство натурального хозяйства выступают серьезными ограничителями ускорения темпов социально-экономического развития.

Разрыв между уровнями развития наиболее и наименее развитых зон составляет 14 раз (по объему ВВП). Поэтому преодоление региональных диспропорций для Китая является в настоящее время одной из первоочередных задач.

В КНР оформилось и набирает силу великодержавное течение с его главным тезисом "XXI век – век Китая" и нескрываемым намерением борьбы за мировое экономическое, а возможно, и политическое господство. Уже к концу XX века Китай стал крупным признанным игроком на геополитической арене. Без его участия не принимаются решения мирового сообщества по ключевым вопросам современности. Он начал инициировать принятие международных правовых норм в рамках ООН.

Обладая пятой частью населения и почти  $\frac{1}{3}$  всех работающих на земном шаре, КНР доказала, что отсталая в недавнем прошлом страна может быстро выйти на передовые позиции в мире по объему производства жизненно важных товаров промышленности и сельского хозяйства. Не подкосил экономику КНР и мировой финансово-экономический кризис (2008-2009 гг.). Она является одной из немногих стран, которым удалось сохранить высокие

темпы роста национальной экономики (в то время как США и другие развитые страны, а также Россия пережили в этот период не самые лучшие времена). И если по эффективности производства и производительности труда страна выйдет в XXI веке на уровень среднеразвитых стран конца XX века, а этого рубежа она рано или поздно достигнет, лидирующие позиции в мире по масштабам и результативности экономического потенциала ей будут обеспечены.

Но для этого Китаю еще предстоит решить ряд сложных проблем. В частности, нужно находить рабочие места для десятков миллионов рабочих, уволенных с государственных предприятий, мигрантов и подрастающего поколения, решать сложные экологические и социальные проблемы, связанные с быстрыми трансформациями национального хозяйства. Экономическое развитие Китая было более быстрым в прибрежных провинциях, чем в отдаленных районах, и около 200 миллионов сельских рабочих переехали в городские районы в поисках работы. Демографическим следствием политики "одного ребенка" стало то, что Китай сегодня является одной из наиболее быстро стареющих стран мира.

Ухудшение окружающей среды, в частности загрязнение воздуха, падение уровня грунтовых вод, особенно на севере страны, – это еще одна долгосрочная проблема. Страна продолжает терять свои пахотные земли из-за эрозии почвы и расширения хозяйственной деятельности (отторжение сельхозугодий под объекты промышленности, инфраструктуры и др.).

Правительство в центре и на местах уже активизировало усилия по улучшению экологической обстановки. КНР стремится повысить потенциал производства энергии из альтернативных углю и нефти источников. Так, в 2007 г. было подписано соглашение с западными компаниями о приобретении пяти ядерных реакторов третьего поколения. Однако очевидно, что это только начало большого пути.

#### Вопросы для самоконтроля

1. Какие факторы способствовали экономическому росту Китая в последние десятилетия?

2. Дайте характеристику структуре и особенностям экономики КНР.
3. В чем состоит особенность модели экономического развития Китая? Какие положительные черты китайской модели развития могли бы быть использованы при реформировании отечественной экономики?
4. Охарактеризуйте место Китая в мировой экономике и дальнейшие перспективы и проблемы его развития.

#### Литература

1. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономика, 2003. – С. 613-641.
2. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 387-402.
3. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 264-284.
4. Малкова И.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. – ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С. 173-181.
5. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990 гг.: Учеб. пособие / Под ред. проф. А.Н.Марковой. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1995. – С. 129-141.
6. Арриги Д. Адам Смит в Пекине: Что получил в наследство XXI век: Пер. с англ. – М.: Ин-т общественного проектирования, 2009. – 456 с.
7. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
8. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ". – 2004. – 575 с.
9. Гельбрас В., Кузнецова В. КНР // МЭиМО. – 2001. – № 8. – С. 119-128.
10. Современное экономическое положение в Китае // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 11. – С. 3-16.
11. Федоровский А. Институциональные преобразования в Китае: предпосылки, особенности, перспективы // МЭиМО. – 2003. – № 4. – С. 77-86.
12. Новейшие тенденции развития китайской экономики // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2004. – № 11. – С. 21-31.
13. Достижения и проблемы китайской экономики // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2008. – №1. – С. 3-13.
14. Пальчун А. Китайский блокнот // Еженедельник "2000". – 2007. – №24(370) 15-21 июня.

## ТЕМА 24. ИНДИЯ

1. Общая характеристика и исторические особенности развития Индии.
2. Специфика индийской экономики и ее отраслевая структура.
3. Особенности модели и современные тенденции социально-экономического развития Индии.

1. Общая характеристика и исторические особенности развития Индии

**Республика Индия** – государство на юге Азии, на полуострове Индостан и в Гималаях (см. рис. 7). Столица – Дели. Индия – федеративное государство, образованное 25 штатами и 7 союзными территориями.

**Площадь** Индии составляет 3288 тыс. км<sup>2</sup>.

**Природно-ресурсный потенциал** Индии является одним из богатейших в мире. Климат тропический и субэкваториальный. Через территорию Индии протекает несколько крупных полноводных рек (Ганг, Брахмапутра и др.). Лесами покрыто более 20% территории. Имеется много ценных пород деревьев. Около 60% территории страны составляют обрабатываемые земли. Главным же богатством Индии являются полезные ископаемые. Страна располагает значительными запасами железных и марганцевых руд, каменного угля, меди, хрома, бокситов, слюды, титана, урана, циркония, золота, драгоценных и полудрагоценных камней.

**Население** Индии – 1,2 млрд. человек (2007 г.). Это 2 место в мире после Китая, или 17% от мировой численности населения.

Самые крупные народы: хиндустанцы (265 млн.) и бенгальцы (225 млн.). Основные религии – индуизм (81%) и ислам (12%).

В стране существует более 500 различных языков, из них 18 являются государственными, 40% населения говорит на хинди. Другим распространенным языком является английский. В каждом штате государственным является еще и язык жителей данного штата.

В Индии насчитывается около 3 тыс. каст и подкаст, которые образуют строгую иерархическую структуру общества. Главная каста – брамины (первоначально – каста жрецов). Несмотря на

признание конституцией всех каст равноправными, старые традиции живы и играют важную роль в повседневной жизни Индии.

Характеризуя историко-экономические особенности развития Индии, следует отметить, что Хараппская цивилизация, которая возникла на ее территории более 4 тыс. лет назад, является одной из древнейших в мире. В VI веке до н.э. здесь возник буддизм, а с IV века н.э. началось становление его разновидности – индуизма.

С XI века начались военные вторжения в Индию мусульман из соседнего Афганистана. В XIV веке произошло нашествие Тамерлана, разорившего страну, а в XVI веке его потомок стал правителем Индии и положил начало династии Великих Моголов, которая просуществовала до XIX века.

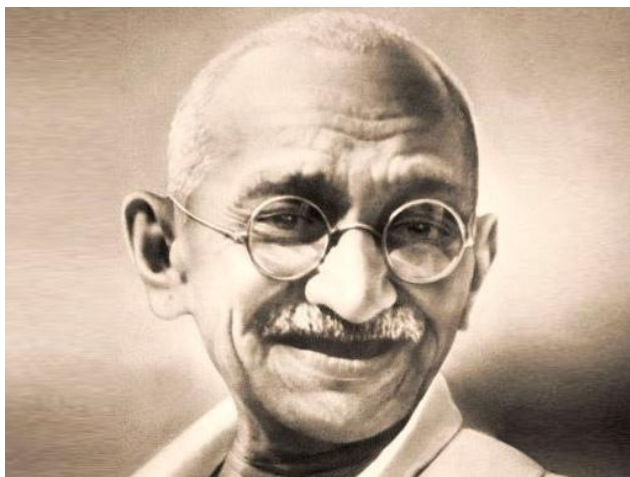
Начиная с XVIII века территория Индии входила в сферу английского влияния и началось ее формирование как колонии Британской империи. В этот период активно происходили антиколониальные выступления. Наибольшую известность получило восстание сипаев – служивших в английской армии индийских солдат – в Северной Индии в 1857 г. Это был не просто армейский мятеж. Люди восставали против навязывания им чуждого образа жизни и мировоззрения. В этом восстании обе стороны проявили чудовищную жестокость.

В 1947 г. Индия после долгих лет борьбы получила независимость. Выдающуюся роль в ее обретении сыграл Мохандас Карамчанд Ганди, который стал духовным лидером страны и идеологом индийского национально-освободительного движения.

Он призывал к мирному (ненасильственному) сопротивлению колонизаторам, используя марши, голодовки протеста и др., заставившие британцев отказаться от притязаний на эту страну. Ганди в Индии называли "Махатма", что означает "Великая душа", а его философия ненасилия (сатьяграха) оказала большое влияние на национальные и международные движения сторонников мирных перемен.

В 1945 г., когда британское правительство было готово уйти из Индии, между индусами и мусульманами произошел окончательный раскол. В результате Индия обрела независимость, но распалась на два государства – Индийский Союз (индуистский)





*Махатма Ганди (1869-1948)*

и Пакистан (мусульманский). Процесс формирования новых государств сопровождался массовыми переселениями людей и вооруженными конфликтами, в которых погибло более 500 тыс. человек. В эти же годы было проведено реформирование 555 формально независимых княжеств в штаты и союзные территории. Наконец в 1950 г. Индийский Союз стал Республикой Индия. А Пакистан в 1971 г. также разделился на две части – восточную и западную. Индия поддерживала восточную часть, которая после обретения независимости получила название Бангладеш. Военные же конфликты с западной частью (собственно Пакистаном), где проживает в основном мусульманское население, не утихают и по сей день.

## 2. Специфика индийской экономики и ее отраслевая структура

Современное экономическое развитие Индии характеризуется определенной парадоксальностью.

С одной стороны, она входит в первую десятку промышленно развитых стран мира и ее **ВВП** составляет 2,9 трлн. долл. (2007 г. по ППС). Это 4 место в мире. Страна обладает ядерным оружием, запускает космические спутники, знаменита во всем мире своим программным обеспечением и фармацевтикой. Индия

занимает одно из первых мест в мире по числу специалистов с высшим образованием, и на ее территории расположены исследовательские центры крупнейших ТНК в мире. Средний класс в Индии составляет до 100 млн. человек, и эта мощная прослойка населения имеет доходы, позволяющие вести образ жизни, приближенный к среднему классу развитых стран Запада.

Но, с другой стороны, Индия относится к беднейшим государствам планеты по среднему уровню развития своей экономики, а размер **ВВП на душу населения** не доходит и до 3 тыс. долл. в год (2,7 тыс. долл.). При этом до 30% ее населения имеет доход менее 1 долл. в день, что по критерию Всемирного банка характеризуется как крайняя степень нищеты. Именно в Индии проживает  $\frac{2}{3}$  беднейших людей планеты. Более 50% населения страны является неграмотным.

Причинами таких противоречий являются, во-первых, региональные диспропорции в развитии Севера и Юга, Востока и Запада страны, сложившиеся в ходе исторического развития (так, влияние капиталистической Великобритании сильнее проявилось на Юге, чем на Севере, поэтому Северные штаты со своими местными обычаями и культурой находятся на более низком уровне развития). И, во-вторых, – экономическая политика, проводимая на протяжении почти 40 лет после обретения независимости (т.е. большого периода существования Республики Индия). В основе такого самостоятельного пути развития лежали три принципа: национальная гордость, предубеждение к возможностям международной торговли и надежда на самообеспечение.

Принцип национальной гордости основывался на колоссальном внутреннем рынке, порождавшем иллюзию возможности успешного развития страны в определенной изоляции от внешнего мира.

Принцип предубеждения проявился в занижении роли экспорта в развитии экономики страны. Экспортный потенциал Индии был крайне ограничен из-за низкого качества продукции и недостаточного научно-технического компонента. В основном это были товары, которые не имели сильных конкурентов на мировом рынке в 50-60-е годы XX века (чай, кожи, драгоценности, высококачественные хлопчатобумажные ткани). В результате и сегодня

удельный вес Индии в мировом промышленном экспорте составляет менее 1%.

Принцип самообеспечения был связан с политикой импортозамещения. Он зародился еще в колониальный период, когда происходила ориентация на местные товары как способ поддержки национального производства. Поэтому протекционизм был воспринят в Индии как национальная идея.

Осознание ущербности такой экономической политики и невысокие конкурентные позиции Индии обусловили необходимость социально-экономических реформ, которые были начаты в 90-е годы, и хоть и не сразу, но привели к ощутимым результатам. Сейчас уже Индию считают членом неформальной группы БРИК, которая, по некоторым оценкам, может в перспективе занять лидирующие позиции в мире.



*Мумбаи (бывший Бомбей) – один из крупнейших мегаполисов мира*

Что касается **отраслевой структуры экономики** Индии, то на сектор услуг приходится до 50% ВВП, на промышленность и аграрный сектор – по 25%.

К настоящему времени в стране созданы практически все отрасли современного **промышленного производства**: электроника, ракетно-, самолето- и автомобилестроение, атомная энергетика, фармацевтика, которые активно развиваются наряду с традиционными отраслями: металлургией (Индия занимает 11 место в мире по выплавке стали) и легкой промышленностью. В последние годы Индия поставляет на мировой рынок программное обеспечение для ПК и его доля в мировом объеме составляет до 30%.

В **сельском хозяйстве** занято более 60% населения Индии и уровень его технического оснащения невысок. Основные культуры: пшеница, рис, хлопок, чай, джут, специи и пряности. Животноводство развито слабо, хотя поголовье скота огромно, поскольку коровы священны и их убой запрещен законом.

В части **сферы услуг** можно отметить, что Индия является одним из туристических центров мира. Многочисленные памятники истории и архитектуры, заповедники с экзотическими животными привлекают туристов. Но уровень сервиса, инфраструктуры и санитарных норм тормозят их приток в страну.

### 3. Особенности модели и тенденции социально-экономического развития Индии

Исторически сложилось так, что Индия, подобно многим другим развивающимся странам на ранних этапах формирования собственной социально-экономической модели развития, отдала дань популярным тогда социалистическим идеям. Увлеченная успешным послевоенным опытом СССР в сфере восстановления экономики, ускоренной индустриализации и хозяйственного планирования Индия выбрала модель развития, основанную на использовании нормативно-распределительных механизмов, ведущей роли государства и расширении его собственности. В рамках этой модели в ходе индустриализации были заложены основы легкой и пищевой отраслей, а также тяжелой промышленности. Однако со временем политика импортозамещения стала давать трещины, остались нерешенными проблемы массовой нищеты и безработицы, что потребовало изменения экономического курса.

В ходе реформ 90-х годов предполагался переход к более открытой экономике путем предоставления большей свободы част-

ному сектору, открытости национального хозяйства для внешних рынков, привлечения иностранных инвестиций. Основой экономических реформ стала триада: либерализация, приватизация и глобализация (открытие новых возможностей для индийских компаний вести бизнес за рубежом, расширять свой доступ и влияние).

Такой курс принес определенные успехи: вырос поток иностранных инвестиций и к середине 90-х годов темпы роста индийской экономики составили 6%. Тем не менее основные черты модели развития Индии изменились не очень сильно. По-прежнему государство влияет на экономику с помощью административных рычагов, сохраняется коррупция, не преодолена глубокая дифференциация населения по доходам (при этом сохранилась традиция государственной помощи государства бедноте, упрочившаяся в годы планирования, вплоть до выделения продуктов питания по сниженным ценам) и т.д. Все это еще раз подтверждает, что сложившиеся в обществе ценности и нормы поведения нельзя поменять в одночасье, и на это могут потребоваться многие годы, если не десятилетия.

Специфической частью проблемы нищеты и ее воздействия на состояние экономики в целом остается такой типично индийский феномен, как огромный неформальный сектор. Сюда относятся многочисленные велорикши, уличные торговцы, мелкие предприниматели в сфере производства товаров и оказания услуг. Эта часть экономики обеспечивает работой до 50 млн. человек.

Абсолютный показатель ежегодного прироста населения Индии – около 17 млн. человек. Пока еще экономика не в состоянии обеспечить занятость такого количества рабочих рук. Их избыточное предложение при одновременном росте производительности труда становится тормозом хозяйственного развития и приводит к дальнейшему увеличению размеров низкоэффективного неформального сектора. Это с одной стороны, а с другой – в том числе благодаря этому сектору, Индия лучше многих других стран пережила мировой финансово-экономический кризис 2008-2009 гг. и сохранила относительно высокие темпы роста ВВП.

Поэтому дальнейший ускоренный рост экономики Индии на инновационной основе требует сохранения курса на либеральные преобразования, но с учетом сложившейся национальной специфики и необходимости постепенного формирования новой инсти-

туциональной среды, более благоприятной для экономического развития в глобализирующемся мире.

#### Вопросы для самоконтроля

1. Охарактеризуйте экономику Индии. В чем состоит "полнота" в ее развитии?
2. Определите современные экономические достижения и проблемы развития Индии.
3. Какое место занимает Индия в мировой экономике и каковы перспективы ее развития?

#### Литература

1. Погорлецкий А.И. Экономика зарубежных стран: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2000. – С. 424-430.
2. Безуглий В. В., Козинец С.В. Регіональна економічна та соціальна географія світу: Посібник. – К.: Видавничий центр "Академія", 2003. – С. 304-325.
3. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
4. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
5. Индия // МЭиМО. – 2002. – № 8. – С. 70-82.

## **РАЗДЕЛ 4. ЭКОНОМИКА И МОДЕЛИ РАЗВИТИЯ НАИМЕНЕЕ РАЗВИТЫХ АГРАРНЫХ СТРАН**

### **ТЕМА 25. СЛАБОРАЗВИТЫЕ СТРАНЫ МИРА**

1. Понятие наименее развитых стран мира и их основные характеристики.
  2. Модели догоняющего развития для наименее развитых стран мира.
  3. Особенности стратегии преодоления бедности в мире на ближайшие годы.
- 
1. Понятие наименее развитых стран мира и их основные характеристики

**Наименее развитые страны (или страны с низкими доходами, экономически отсталые, слаборазвитые страны, страны третьего мира) – это те страны, которые имеют размер ВВП на душу населения до 1 тыс. долл. в год.** (Их не следует путать с *развивающимися странами*, так как это более широкое понятие, объединяющее множество государств и включающее в том числе и страны-нефтеэкспортеры, и новые индустриальные страны, и экономически отсталые страны, которые сильно различаются между собой по размеру ВВП на душу населения, по уровню жизни и др.).

В настоящее время наименее развитых стран в мире насчитывается около 50 с численностью населения до 0,5 млрд. человек. Они располагаются во всех регионах мира (см. рис. 2), но преимущественно в Тропической Африке (Ангола, Буркина-Фасо, Бурунди, Габон, Гвинея, Замбия, Кения, Конго, Мадагаскар, Нигерия, Сомали, Чад, Эфиопия и др.), Латинской Америке (Боливия, Гаити, Гондурас, Никарагуа) и Азии (Афганистан, Камбоджа, Лаос, Непал). Характеристики некоторых из них представлены в табл. 16.

**Группа наименее развитых стран имеет следующие особенности.**

1. Институциональная среда, неблагоприятная для устойчивого экономического прогресса. Наименее развитые страны де-

Таблица 16

Основные характеристики некоторых наименее развитых стран мира (2007 г.)

Страна	Территория, тыс. км <sup>2</sup>	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл.	ВВП на душу населения, тыс. долл.
Африка				
Зимбабве	391	13	6	1,3
Эфиопия	1104	78	55	0,7
Азия				
Камбоджа	181	14	26	1,8
Непал	147	30	31	1,1
Латинская Америка				
Никарагуа	130	6	18	3,2
Гаити	28	9	16	1,9

монстрируют неспособность организовать население на плодотворную хозяйственную деятельность и обеспечить социально справедливое распределение её результатов. Здесь, как правило, отсутствуют традиции предпринимательства, плохо защищены права собственности, не действуют механизмы принуждения к выполнению контрактов, отсутствует необходимая рыночная инфраструктура. Стабильность правил (законов и неформальных норм), необходимая для эффективного функционирования рыночной экономики, обычно отсутствует. Вместо этого наблюдаются постоянные внутренние конфликты по политическим, религиозным и иным мотивам. Многие из стран этой группы попросту находятся на низком уровне общественного развития, материальной и духовной культуры.

2. Самые низкие в мире показатели среднедушевого дохода – около 1 долл. в день (например, в Тропической Африке живет за чертой бедности около 50% населения) и резкая неравномерность в распределении доходов. Причем с ростом экономики зачастую увеличиваются доходы только богатых слоев населения (это наглядно показывает опыт некоторых стран Латинской Америки).



3. Несовершенная структура экономики – наибольший удельный вес в отраслевой структуре занимает аграрный сектор (более 50% ВВП), но и он обычно является крайне отсталым и низкопроизводительным. Это приводит к нехватке продовольствия и необходимости его постоянного импорта (достаточно вспомнить периодически повторяющийся массовый голод в Эфиопии). После сельского хозяйства наибольший удельный вес в структуре экономики занимают услуги, но они "нестандартные": рикши, чистильщики обуви и т.п. Низкий удельный вес составляет промышленное производство (до 10-15% ВВП). При этом наукоемкость производства очень низкая.

4. Неконтролируемая демографическая ситуация и быстрый прирост населения (2,5% в год против 0,7% в других странах). И это при том, что уровень смертности является чрезвычайно высоким. Так, в странах Африки к югу от Сахары детская смертность в 15 раз превышает соответствующий показатель стран с высокими доходами.

Значительная часть населения беднейших стран неграмотна (особенно женщины), а квалификация рабочей силы – низкая. Издержки на воспитание детей, в отличие от развитых стран, очень невелики, что делает "производство" детей экономически выгодным проектом с позиций отдельно взятой семьи, но зато еще больше усугубляет и без того неблагоприятную общую ситуацию с образованием, здравоохранением, антисанитарией, недостатком рабочих мест, продуктов питания и др.

Некоторые беднейшие страны оказались в эпицентре эпидемии ВИЧ/СПИД. Так, в Зимбабве и Ботсване заражен каждый четвертый взрослый. Сироты, родители которых умерли от СПИДа, становятся непомерным бременем для системы социального обеспечения, а все достижения по увеличению средней продолжительности жизни в мире будут скоро сведены на нет из-за такой неблагоприятной ситуации в беднейших странах.

5. Высокий удельный вес теневого сектора, торговли оружием и людьми, терроризма, наркобизнеса, пиратства. Например, доходы наркомафии Афганистана составляют до 50% ВВП страны. Это государство является мировым лидером по производству наркотиков, здесь изготавливается до 95% опиума всего мира. Аналогично обстоит ситуация в Боливии, где основной выращиваемой

культурой является кока, а основная экспортируемая культура (незаконно) – это кокаин. На весь мир "прославились" сомалийские пираты, для обуздания которых приходится задействовать военные корабли развитых стран (но эту проблему так и не удается решить).



*Опиумные поля в Афганистане*

6. В ряде случаев – бедность полезных ископаемых, недостаток пресной воды. У некоторых из них нет выхода к морю, отсутствует транспортная инфраструктура. Хотя ресурсы – это не главный фактор экономического успеха. Япония, например, тоже почти не имеет ресурсов, а является одним из мировых лидеров. Одной из самых инновационных стран в настоящее время считается Финляндия, которая из природных богатств имеет только лес и пресную воду. В то же время, например, богатые залежи нефти в Анголе местному населению почти ничего, кроме неприятностей, не приносят. Её добычей занимаются ТНК (местный бизнес не имеет для этого ни технологий, ни достаточных средств), государство не в состоянии эффективно защитить национальные интересы, а те доходы, которые все же поступают в страну, уходят кор-

рупционерам, расходуется на вооруженные конфликты, приобретение предметов роскоши местных олигархов и т.п.

7. Низкая степень интеграции в мировое хозяйство. В основном страны этой группы экспортируют сырье и продукцию сельского хозяйства (каучук, чай, кофе). Все высокотехнологические товары, более дорогие по сравнению с товарами низкой степени переработки, импортируются. Это приводит к формированию неблагоприятной структуры внешней торговли.

8. Высокая степень финансовой зависимости от стран с развитой экономикой и связанные с этим иждивенческие настроения местного населения. Так, на Саммите стран Большой восьмерки в Японии в 2008 г. одной из главных обсуждаемых тем была финансовая помощь беднейшим странам мира, а точнее – куда деваются ежегодно выделяемые им развитыми странами значительные суммы.

## 2. Модели догоняющего развития для наименее развитых стран мира

Экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть отставание стран по уровню развития, а соответственно преодолеть бедность, называется *догоняющим развитием*. Как показывает опыт стран, которые перешли из разряда беднейших в разряд развитых (например, НИС Азии), способом достижения успеха могут быть **две модели догоняющего развития**: импортозамещающая и экспортоориентированная.

*Импортозамещающая модель* развития в своё время применялась в крупных странах Латинской Америки (Бразилии, Аргентине, Мексике) и Азии (Индии и Пакистане). Она предусматривает протекционизм по отношению к большинству отраслей национальной экономики, часто подкрепленный государственной монополией внешней торговли и неконвертируемостью национальной валюты. Все это может благоприятствовать развитию импортозамещающих отраслей, ослаблению конкуренции со стороны иностранных компаний, а неконвертируемость национальной валюты – препятствовать вывозу национального капитала, концентрируя его во внутренних инвестициях. Данная модель, с одной стороны, может способствовать созданию многоотраслевой экономии

ки, включая современные производства. Но, с другой стороны, на практике в условиях протекционизма может сокращаться лишь импорт потребительских товаров, а импорт инвестиционных товаров – расти, в результате чего отрасли национальной экономики становятся неконкурентоспособными на мировом рынке, так как привыкают к "тепличным" условиям.

*Экспортноориентированная модель* предусматривает ориентацию отраслей национальной экономики преимущественно на внешний рынок, что заставляет их поддерживать высокую конкурентоспособность. Подобная экспортная ориентация может сочетаться с активным привлечением к экспортному производству иностранного капитала путем предоставления ему различных льгот. Успешное применение этой модели продемонстрировали, например, Южная Корея, Сингапур, Гонконг, средние и малые размеры территории которых с самого начала не позволяли им формировать многоотраслевую экономику. Несмотря на проблемы, связанные с сильной конкуренцией на внешних рынках, страны, использовавшие экспортноориентированную модель, продемонстрировали её преимущества – высокие темпы экономического развития. Однако важно учитывать, что либерализация торговли, как правило, является следствием успешного развития внутреннего производства, а не его причиной, так что преждевременное "открытие" внутреннего рынка для обычно более сильных и изощренных внешних конкурентов может привести к угнетению отечественных предприятий. И кроме того, акцент на привлечение иностранного капитала может оказаться губительным для национальной экономики, если по какой-либо причине экономическая конъюнктура становится неблагоприятной, и он быстро покидает пределы принимающей страны.

### 3. Особенности стратегии преодоления бедности в мире на ближайшие годы

Некоторые страны мира за последние десятилетия добились значительного прогресса в борьбе с бедностью. Так, в Китае количество бедных было снижено с 360 млн. в 1990 г. до 210 млн. к концу 90-х годов. Еще одним наглядным примером является Маврикий, который сумел сократить свой военный бюджет и вложил

крупные средства в здравоохранение и образование. Сегодня все население Маврикия имеет доступ к канализации, 98% обеспечено пресной водой, 97% родовспоможений осуществляется квалифицированным медицинским персоналом. Если некоторые страны смогли добиться успехов в сокращении многочисленных проявлений бедности, то этого могут добиться и другие страны. Поставленные цели могут быть достигнуты за счет сочетания эффективных национальных и международных действий.

Однако в целом, несмотря на успехи некоторых стран в преодолении бедности, сегодняшний мир остается сильно поляризованным по доходам. Средние доходы в 20 наиболее богатых странах мира в 37 раз превышают средние доходы в 20 беднейших. Более того, за последние 40 лет этот разрыв не только не сократился, а, напротив, удвоился. Количество бедных в Латинской Америке, Южной Азии, странах Африки к югу от Сахары продолжает расти. В странах Европы и Средней Азии, находящихся на этапе перехода к рыночной экономике, количество людей, живущих на менее чем 1 долл. в день, выросло более чем в 20 раз.

Всего в начале XXI века более 600 млн. человек на Земле жили на 1 долл. в день, примерно по столько же – на 2 и 3 долл. в день. А по международным стандартам доходы в 1 долл./день считаются критерием вопиющей нищеты, 2 долл./день – критерием абсолютной бедности, а 3 долл. – критерием относительной бедности.

Перед лицом такой глобальной бедности и неравенства международное сообщество в лице ООН поставило несколько целей по сокращению бедности, обусловленной низкими доходами, и преодолению связанных с ней лишений:

- сократить вдвое долю людей, живущих в условиях крайней бедности из-за низких доходов;
- обеспечить всеобщее начальное образование;
- преодолеть различия в начальном и среднем образовании между мужчинами и женщинами;
- сократить на  $\frac{2}{3}$  показатель детской смертности;
- сократить на  $\frac{3}{4}$  смертность рожениц;
- обеспечить всеобщий доступ к услугам репродуктивной медицины;

- осуществить стратегии устойчивого развития, чтобы изменить тенденцию к утрате экологических ресурсов.

Нынешний подход к сокращению бедности формировался на протяжении последних 50 лет по мере того, как углублялось понимание сложных процессов развития.

В 50-60-е годы XX века многие считали, что главным средством обеспечения развития служат инвестиции в физический капитал и инфраструктуру. В 70-е годы пришло понимание, что одного физического капитала недостаточно, а столь же важными являются здравоохранение и образование. В 80-е годы, после кризиса задолженности и глобального спада, основной упор был сделан на совершенствование экономического управления и повышение роли рыночных сил. В 90-е годы на передний план были выдвинуты аспекты управления и создания надлежащих институтов.

На протяжении всего этого периода размеры помощи со стороны развитых стран постоянно росли. Она оказывалась в виде льготных займов, финансирования различных программ и др. Но зачастую эффективность помощи бедным странам со стороны богатых оказывается низкой и имеет противоречивый характер. Выплаты по займам могут превышать размеры оказанной помощи. По данным МВФ к концу XX века общий внешний долг развивающихся стран достиг 2 трлн. долл. и составил более 35% их совокупного ВВП. Например, в странах Африки правительства передавали западным кредиторам в четыре раза больше, чем тратили на здравоохранение и образование. Кроме того, стоимость подаренного или закупленного оружия для наименее развитых стран Азии, Африки и Латинской Америки в 1965-1985 гг. составила 65% от всех сумм помощи, т.е. в реальности развитыми странами активно стимулировалась милитаризация беднейших стран и поддерживались очаги вооруженных конфликтов. И хотя ТНК развитых стран размещают свои производства в слаборазвитых странах, тем самым стимулируя создание рабочих мест, но они же и получают прибыли от экономического роста вместе с небольшой прослойкой местных олигархов, а широкие слои населения повсеместно беднеют. Кроме того, эти производства, как правило, являются наиболее грязными, экологически небезопасными или рассчитанными на дешевую рабочую силу. В том случае, если бедные страны осуществляют либерализацию внешней торговли, торговые режи-

мы богатых стран зачастую создают им невыгодные условия (можно вспомнить негативный опыт Молдовы в связи со вступлением в ВТО).

С учетом недостаточности ранее использованных подходов к преодолению бедности мировое сообщество выработало новую стратегию, рассчитанную на период до 2015 г. В соответствии с этой стратегией главными действующими лицами в борьбе с бедностью должны стать сами бедные слои населения. Именно им должно быть отведено центральное место в разработке, претворении в жизнь и осуществлении контроля за реализацией мероприятий против бедности. Правительства беднейших стран должны разработать собственную программу мер по сокращению бедности, которые отражали бы национальные приоритеты и местные реалии. Если у слаборазвитой страны будет на месте разработана четкая и эффективная программа борьбы с бедностью, то она может получить поддержку со стороны богатых стран и международных организаций. Помощь должна предоставляться такими способами, которые способствовали бы участию стран-получательниц в разработке и реализации соответствующих мероприятий.

Развитые страны могут расширить экономические возможности отстающих, обеспечив большую открытость своих рынков для импортных товаров из бедных стран, в частности для сельскохозяйственной продукции.

Международное сообщество также должно положить конец вооруженным конфликтам, от которых страдают прежде всего бедные страны, путем принятия мер, направленных на сокращение международной торговли оружием, содействие миру и поддержку физического и социального восстановления после окончания конфликтов.

Правительства развитых стран должны активно поддерживать создание международных общественных благ – разработку и распределение вакцин против ВИЧ/СПИДа, туберкулеза, малярии, распространение передовых разработок в области сельского хозяйства для использования в тропических и полупустынных районах.

Международные усилия, направленные на защиту окружающей среды, могут сократить вредные последствия ухудшения экологических условий в беднейших странах мира.

Жизненно важным компонентом сокращения бедности во всем мире является устойчивый экономический рост, но его по-прежнему не удастся обеспечить в половине стран мира. Поэтому в ближайшие годы меры по стимулированию экономического роста, должны быть направлены на:

- стимулирование эффективных частных инвестиций. Для их развития требуется сократить риск частных инвесторов путем проведения стабильной налогово-бюджетной и денежно-кредитной политик, оздоровления финансовых систем, обеспечения главенства закона и борьбу с коррупцией, создание здоровой предпринимательской среды для бедных домохозяйств;

- обеспечение выхода национальных компаний на международные рынки, которые предлагают огромные возможности по обеспечению роста занятости и доходов в сельском хозяйстве, промышленности, сфере услуг. Все страны, которым удалось серьезно сократить масштабы бедности, использовали преимущества международной торговли. Однако процесс открытия рынков должен быть тщательно продуман, и особое внимание следует уделять специфике экономики страны, степени готовности хозяйствующих субъектов вести успешную конкурентную борьбу.

Важную роль в расширении возможностей для бедных могут сыграть рыночные реформы. На переходном этапе необходимы надежные механизмы для обеспечения большего равенства. Важное значение имеет устранение социальных и институциональных препятствий, связанных с разграничением людей по половому, этническому или социальному признакам. Необходимо уделять больше внимания бедным слоям населения при распределении государственных расходов и осуществлении государственных программ (питания, охраны здоровья матери и ребенка, вакцинации и др.). Создание прочных институтов, чутко реагирующих на нужды людей, не только несет выгоды бедным, но также имеет основополагающее значение для общего роста экономики.

Только активными совместными действиями всех заинтересованных сторон может быть достигнут заметный прогресс в борьбе за искоренение бедности в мире. Бездействие же в этом



вопросе может, в конечном счете, очень дорого стоить всем странам, и в первую очередь богатейшим. Достаточно вспомнить усиление исламского фундаментализма в Европе в связи с переселением в нее жителей Северной Африки или Албании, грозящее подрывом основ западной цивилизации.

### Вопросы для самоконтроля

1. В чем состоят отличия между понятиями "развивающиеся страны" и "наименее развитые страны"? По каким критериям страны мира относят к данной подгруппе стран?
2. В чем состоят особенности экономик наименее развитых стран мира? Проанализируйте отраслевую структуру их экономик.
3. Укажите место наименее развитых стран в мировой экономике.
4. Охарактеризуйте основные экономические проблемы, стоящие перед наименее развитыми странами мира в настоящее время.
5. Какие возможные модели экономического развития предлагаются для наименее развитых стран мира? Какие существуют подходы к преодолению бедности?
6. К чему может привести игнорирование проблем беднейших стран мира?

### Литература

1. Економіка зарубіжних країн: Навч. посібник / За ред Ю.Г. Козака, В.В. Ковалевського, К.І. Ржепішевського. – Київ: ЦУЛ, 2003. – С. 342-350.
2. Малкова И.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. – ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – С. 163-80.
3. Ростов Е.Ф. Вся экономика планеты в цифрах и фактах: Справочник / Е.Ф. Ростов. – М.: ООО "Издательство АСТ", 2004. – 575 с.
4. Иллюстрированная энциклопедия "Страны мира". – М.: ОЛМА-ПРЕСС, Образование, 2006. – 640 с.
5. Цивилизационная роль европейской культуры в Африке // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2001. – № 9. – С. 16-19.
6. Экономические модели для развивающихся рынков // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2002. – №9. – С. 3-10.
7. Шишков Ю. Глобализация – враг или союзник развивающихся стран? // МЭиМО. – 2003. – № 4. – С. 3-14.
8. Глобализация и развивающиеся страны // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2003. – № 10. – С. 3-17.

9. Болотин Б. Разрыв в доходах населения: данные мировой статистики // МЭиМО. – 2005. – № 7. – С. 83-99.
10. Эльянов Э. Развивающиеся страны в мировой экономике: тенденции и проблемы развития // МЭиМО. – 2007. – №2. – С. 3-15.
11. Рост мирового неравенства в экономике: 1960-2005 годы // Экономика и управление в зарубежных странах. – 2007. – №1. – С. 12-23.
12. Терина В. Наркобизнес: новое лицо афганской трагедии // МЭиМО. – 2007. – №11. – С. 99-106.
13. Борьба с бедностью. Обзор / Доклад о мировом развитии 2000/2001. – Международный банк реконструкции и развития, 2001.

## **ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

"Всё течет, всё меняется", – сказал древнегреческий философ Гераклит. Это в полной мере относится к экономическим системам стран мира. С позиций отдельно взятого человека может показаться, что перемены почти незаметны. В экономике уже много лет неизменно доминируют США и его западные союзники. К концу XX века экономический и политический либерализм, казалось, победил окончательно, что дало основание Френсису Фукуяме – влиятельному американскому философу – заявить о "конце истории".<sup>1</sup>

Однако, как показали события последних лет, пророчества Фукуямы оказались ошибочными. Единый либеральный мир не состоялся. Продолжающаяся экспансия Запада только усугубляет столкновение цивилизаций, а не умиротворяет их. Финансово-экономический кризис 2008-2009 гг. еще раз продемонстрировал, что мировая экономика тяжело больна. Баланс между странами сместился – влияние Запада ослабевает, а влияние других государств, особенно азиатских, усиливается. К началу XXI века появился новый термин "большая пятерка", которым обозначаются крупнейшие страны с формирующимися рынками: Китай, Индию, Бразилию, Мексику и ЮАР. Без их участия не проходит ни одна из встреч мировых лидеров. Кроме того, в последние годы все более уверенным игроком в современном мире становится Россия – полноправный член клуба самых влиятельных и промышленно развитых стран – "большой восьмёрки".

Если обратиться к событиям Новой истории, начало которой знаменует открытие в 1492 г. Нового Света, то можно прийти к выводу, что перемены в мире могут быть радикальными, драматичными и быстрыми. В то время капитализм только начинал свое победное шествие по планете и в Европе доминировали итальянские города-государства. А крупнейшими экономиками мира были некапиталистические страны Востока – Индия и Китай. Затем эстафету капиталистического накопления в Европе подхватила Голландия. Её гегемония была прервана Британией – маленьким ост-

---

<sup>1</sup> Фукуяма Ф. Конец истории? // <http://www.netda.ru/belka/nomipor/fukujama.htm>.

ровом, который с помощью торговли и военной силы сумел вовлечь в сферу своего влияния целый мир и подавить экономическое развитие Востока. Тогда казалось, что ничто не может препятствовать росту могущества Британской империи. Но войны между капиталистическими державами за передел сфер влияния в конечном счете привели к её закату. В мировые лидеры вырвались США, которые покрыли планету невиданной ранее сетью военных баз. Теперь, похоже, настает их черёд отступать, и на передовые позиции опять выходят новые экономические силы. Азиатские и мусульманские цивилизации всё уверенней заявляют об универсальном характере своих культур в противовес западной, которая теряет доверие в связи с навязыванием своих ценностей другим народам, беспорядочным вмешательством в межгосударственные споры, милитаризацией и насилием. В марте 1996 г. премьер-министр Малайзии сказал собравшимся вместе главам европейских правительств: "Европейские ценности – это европейские ценности, азиатские ценности – это универсальные ценности"<sup>1</sup>.

Еще одно знаменательное событие в истории, которое навсегда изменило представление о безальтернативности капиталистического пути развития – Октябрьская революция в России. СССР, при всех ошибках и промахах его руководителей, был опорой многих государств и народов, обеспечивая равновесие мировой глобальной системы, которая была разделена на "первый мир" (Северная Америка, Западная Европа, Австралия и Япония), "второй" (СССР и Восточная Европа) и "третий" (развивающиеся страны Азии, Африки и Латинской Америки). И хотя впоследствии СССР распался, сам факт его существования, а также успешного функционирования на протяжении многих десятилетий стран "второго мира" свидетельствует о наличии иных путей развития. Недаром лидером по темпам роста экономики уже много лет является социалистический (согласно конституции) Китай.

По-видимому, XXI век знаменует начало нового витка экономической истории. Ибо не может быть устойчивым сложившийся теперь экономический порядок, при котором половина населения Земли живет за чертой бедности и разрыв между бедными и

---

<sup>1</sup> Хангтингтон С. Запад уникален, но не универсален // МЭиМО. – 1997. – № 8. – С. 91.

богатыми странами продолжает углубляться, а доминирование одних государств и отставание других основано на силе или угрозе применения силы, двойных стандартах и лицемерии (например, требования следовать политике нераспространения ядерного оружия выдвигаются в отношении Ирана и Ирака, но не Израиля, свободная торговля рассматривается как способ достижения экономического роста, но не для сельского хозяйства слаборазвитых стран и т.д.).

Поэтому новый мировой порядок – это скорее всего не глобалистское единство, а многополярный мир разных цивилизаций, которые будут всё больше интегрироваться вокруг "стержневых стран" и друг против друга ...

"Всё пройдет, и это тоже пройдет". История продолжается.

Вишневська Олена Миколаївна

кандидат економічних наук, доцент,  
доцент кафедри економічної теорії  
Донецького національного технічного університету

**ЕКОНОМІКА І МОДЕЛІ ЕКОНОМІЧНИХ СИСТЕМ  
КРАЇН СВІТУ**

Навчальний посібник

Російською мовою

Ум-друк. арк. 19,25. Обл. друк. арк. 19,0.  
Тираж 100 прим.

ISBN 978-966-2539-02-8

Видавництво ФОП Бабалік А.В.