

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ  
ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ  
Государственное образовательное учреждение  
высшего профессионального образования  
«Донецкий национальный университет»  
кафедра мировой экономики и  
международных экономических отношений

**УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ  
ЭКОНОМИК, РЕГИОНОВ, ТЕРРИТОРИАЛЬНО-  
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ,  
ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

*Сборник научных трудов*

Донецк  
2022

УДК 332.14  
ББК У046.1я431  
У 813

**Рецензенты:**

*Поликов Ю.Н.*, д-р экон. наук, проф., заведующий кафедрой математики и математических методов в экономике ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»;

*Петрушевская В.В.*, д-р экон. наук, доц., заведующая кафедрой финансов ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при Главе Донецкой Народной Республики»;

*Семенов А.А.*, канд. экон. наук, доц., заведующий кафедрой международной экономики ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

*Печатается по решению ученого совета ГОУ ВПО «ДонНУ»  
Включён в наукометрическую базу данных РИНЦ*

**У 813 Устойчивое развитие национальных экономик, регионов, территориально-производственных комплексов, предприятий в условиях глобализации** / под общей ред. Е.С. Шилец. – Донецк: ДонНУ, 2022. – 375 с.

В сборник научных трудов вошли научные доклады отечественных и зарубежных экономистов, которые обсуждались на международной научно-практической конференции «Устойчивое развитие национальных экономик, регионов, территориально-производственных комплексов, предприятий в условиях глобализации» 23 ноября 2022 г.

Книга предназначена для научных работников, аспирантов и студентов экономических вузов, а также специалистов-практиков, интересующихся особенностями обеспечения устойчивого развития отдельных хозяйствующих субъектов и национальных экономик в целом.

Публикуется в авторской редакции.

УДК 332.14  
ББК У046.1я431

© коллектив авторов, 2022  
© ГОУ ВПО «ДонНУ», 2022

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>РАЗДЕЛ 1. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ.....</b>	<b>7</b>
<i>Воронина Т.В., Яценко А.Б.</i> Современные направления трансформации региональных торговых соглашений.....	7
<i>Бударина Н.А., Зеленова Е.В.</i> Внешнеэкономическая деятельность российских предприятий в Китае.....	16
<i>Шабалина Л.В., Шавкун Г.А.</i> К вопросу о выборе видов и форм трансфера новых технологий.....	23
<i>Клочкова О.В., Агаркова Н.В.</i> Развитие сотрудничества Вьетнама со странами ЕАЭС на основе зоны свободной торговли.....	32
<i>Кравченко В.А., Горлова Л.А.</i> Анализ товарной структуры взаимной торговли стран ЕАЭС и возможности её диверсификации.....	39
<i>Куделя Л.В.</i> Ключевые принципы и подходы в практике планирования местного экономического развития на современном этапе.....	47
<i>Киосак Я.В.</i> Оценка валовой добавленной стоимости в международной торговле.....	55
<i>Юрина Н.А.</i> Тенденции малого предпринимательства Российской Федерации: статистическая составляющая.....	61
<i>Сокрутенко О.-А.С.</i> Аналитико-оценочная характеристика участия Российской Федерации в международном обмене объектами интеллектуальной собственности.....	70
<i>Кузьменко С.С., Грибань А.С.</i> Совершенствование механизмов функционирования мирового рынка ювелирных изделий в условиях глобализации.....	77
<i>Пятаченко А.М., Козлова М.О.</i> Эффективность национальной экономики Италии как составляющая конкурентоспособности страны в условиях глобализации.....	85
<b>РАЗДЕЛ 2. ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ИННОВАЦИИ В ИНТЕРЕСАХ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ.....</b>	<b>93</b>
<i>Ибрагимхалилова Т.В.</i> Шеринг-экономика как модель циркулярной экономики.....	93
<i>Милько Д.А., Педченко А.П.</i> Оптимизация кормового рациона высокопродуктивных коров.....	99
<i>Велигура А.В., Новиков А.А.</i> Адаптивная модель компетенций специалиста и ее реализация в системе поддержки трудоустройства выпускников ВУЗа....	106
<i>Попова Н.Н., Куницкий А.А.</i> Принципы функционирования цифровых технологий и преимущества их внедрения.....	114
<i>Грузан А.В.</i> Устойчивое развитие инновационной деятельности в условиях цифровизации экономики.....	122
<i>Кравец Е.О.</i> Применение технологии блокчейн в энергетическом комплексе...	128
<i>Концедал И.Н., Фирсюк Н.Д.</i> Перспективные направления использования информационных технологий в таможенном деле.....	134

**Шабалина Людмила Валериевна**

**канд. экон. наук, доцент, заведующий отделом планирования  
социально-экономического развития территориальных систем,  
ГБУ «Институт экономических исследований», г. Донецк, ДНР, Россия**

Shabalina Lyudmila

Cand. Sc. (Economics), Associate Professor,  
Head of Planning Department socio-economic development of territorial systems,  
Institute of Economic Research, Donetsk, DPR, Russia

**Шавкун Галина Афанасьевна**

**канд. экон. наук, доцент, ст. науч. сотр. отдела планирования  
социально-экономического развития территориальных систем,  
ГБУ «Институт экономических исследований», г. Донецк, ДНР, Россия**

Shavkun Galina

Cand. Sc. (Economics), Associate Professor,  
Senior Research Fellow Planning Department socio-economic development of  
territorial systems, Institute of Economic Research, Donetsk, DPR, Russia

## **К ВОПРОСУ О ВЫБОРЕ ВИДОВ И ФОРМ ТРАНСФЕРА НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ**

### **ON THE CHOICE OF TYPES AND FORMS OF TRANSFER OF NEW TECHNOLOGIES**

***Аннотация.** В статье представлены результаты анализа подходов к выделению видов трансфера технологий и определению формы его осуществления, которые лягут в основу организационного обеспечения трансфера технологий в Донецкой Народной Республике.*

***Ключевые слова:** трансфер, технология, виды трансфера технологий, формы трансфера технологий.*

***Abstract.** The article presents the results of the analysis of approaches to the allocation of types of technology transfer and the definition of the form of its implementation, which will form the basis of organizational support for technology transfer in the Donetsk People's Republic.*

***Key words:** transfer, technology, types of technology transfer, forms of technology transfer.*

**Актуальность темы исследования.** Трансфер технологий как процесс преобразования новых знаний и технологий в источник дохода, прибыли и повышения благосостояния общества был разработан в США и показал себя настолько эффективно, что стал активно использоваться в странах Европейского

союза, Японии, Республике Беларусь, Российской Федерации (РФ) и др. Используя трансфер новых технологий, государства влияют на структуру производства национальной экономики, что позволяет повысить их конкурентоспособность на международном рынке. Для Донецкой Народной Республики (ДНР) трансфер новых технологий является одним из инструментов внедрения результатов интеллектуальной деятельности в экономику, что является стимулом для развития высокотехнологичных отраслей и фактором интеграции в экономику РФ, а также дружественных ей стран на условиях комплиментарности.

**Анализ последних исследований и публикаций.** Выделением видов, а также выбором форм осуществления трансфера новых технологий занимались в своих исследованиях ученые и практики разных стран мира, некоторые результаты их изысканий использовались при подготовке данной работы [1-24]. Однако, не смотря на столь пристальное внимание к затрагиваемой проблеме, она по-прежнему вызывает интерес и требует решения в контексте внедрения результатов интеллектуальной деятельности во вновь созданных территориальных системах.

**Результаты исследования.** Прежде чем перейти к рассмотрению видов и форм трансфера технологий, следует уделить внимание содержанию основных понятий «технология», «новая технология», «трансфер». Наиболее часто в отечественной и зарубежной практике под технологией подразумевают систематизированные знания, необходимые для производства продукции, а также осуществления технологического процесса. Таким образом, технология является связующим звеном между наукой, техникой и производством, ввиду применения накопленного опыта и знаний для эффективного взаимодействия науки с производством. По мнению Перервы П.Г. и Коциски Д. технология – это нематериальный продукт, в связи с чем, она должна относиться к объектам интеллектуальной собственности [1, с. 27]. В данном контексте Степанов В.В. под технологией понимает результат интеллектуальной деятельности, содержащий систематизированные знания, используемые для выпуска соответствующей продукции, для применения соответствующего процесса или оказания соответствующих услуг [2, с. 87].

При этом Данакин Н.С. акцентирует внимание на преобразованиях, которые имеют место при использовании технологии «...заданным методом или совокупностью методов сочетание оборудования, инфраструктуры, инструментов, технических знаний и квалификационных навыков, необходимых для осуществления преобразований в материалах, информации, людях» [3], что свидетельствует о неразрывности технологии и производственных процессов, а также возможности ее переноса другим субъектам хозяйствования. По мнению Бертош Е.В. технология может быть представлена в виде интеллектуального продукта (патент, ноу-хау) или воплощена в форме продукта, процесса, оборудования, услуги [4, с. 68].

Следует отметить, что под новыми технологиями понимают инновации, так согласно ФЗ РФ «О науке и государственной научно-технической политике»

инновация – это «введенный в употребление новый или значительно улучшенный продукт (товар, услуга) или процесс, новый метод продаж или новый организационный метод в деловой практике, организации рабочих мест или во внешних связях» [5]. Согласно Закону Республики Беларусь «Об основах государственной научно-технической политики», инновация – это «введенные в гражданский оборот или используемые для собственных нужд новая или усовершенствованная продукция, новая или усовершенствованная технология, новая услуга, новое организационно-техническое решение производственного, административного, коммерческого или иного характера» [6]. В этой связи под инновациями понимаются также и новые технологии, поскольку в хозяйственной деятельности чаще всего сталкиваются с технологическими инновациями – новыми продуктами или новыми технологиями [7, с. 16].

Внедренная технология является наиболее предпочтительной, так как в ходе ее передачи между субъектами хозяйствования происходит движение специфического товара в виде «технологического пакета» (машины, оборудование, патенты, ноу-хау, передовой опыт, техническая документация, промышленные образцы, товарные знаки, знаки обслуживания и др.), что представляет собой понятие «трансфер». По мнению Гибсона Д., трансфер – это движение технологии с использованием каких-либо информационных каналов от одного ее индивидуального или коллективного носителя к другому [8, с. 20].

Федораева С.В. и Белоус-Сергеева С.А. рассматривают трансфер как процесс передачи технологий от науки к производству на уровне НИИ, исследовательских лабораторий, вузов, предприятий и других организаций [9, с. 14; 10, с. 200]. Как отмечает Титов В.В. [11] термин «трансфер» успешно заменил термин «внедрение», которым при плановой экономике характеризовали процессы воплощения в жизнь инновационного предложения. В отличие от внедрения, предусматривающего активное или пассивное сопротивление среды, трансфер заключается не только в передаваемости информации об инновации, но и в ее освоении при активном участии автора изобретения, субъекта инновационной инфраструктуры и потребителя инновации. Поэтому основной акцент при трансфере технологий делается не столько на новом продукте или технологии, сколько на субъектах – участниках данного процесса, так как каждый субъект оказывает влияние на интенсивность передачи и гарантированность доведения разработки до стадии промышленного освоения, внося свой вклад в виде экономических ресурсов, услуг в процесс эволюционного развития технологии.

Основная сложность в трактовке термина «трансфер технологий» состоит в его неоднозначности. Так, Азрилян А.Н. трансфер технологий рассматривает как процесс распространения научно-технических знаний; практическое использование научных знаний, полученных в другой организации; переход от фундаментальных знаний к техническим средствам; приспособление существующей техники к новому использованию [12, с. 120].

В данном исследовании под трансфером новых технологий понимается передача результата интеллектуальной деятельности, обладающего признаками

новизны, практической применимостью, а также способностью приносить экономический или иной положительный эффект от одного лица другому для дальнейшей коммерциализации и масштабирования.

Трансфер технологий предполагает передачу инновационной разработки от одного субъекта к другому посредством применения различных видов трансфера технологий, которых, по мнению Гаврилюка А.В., следует выделять три [13, с. 65]:

1) внутренний, подразумевающий передачу технологии от одного подразделения организации другому;

2) совместный, в ходе которого, движение технологий происходит внутри альянсов, союзов, холдингов, корпораций и других объединений самостоятельных юридических лиц;

3) внешний, подразумевающий процесс распространения технологий на основе участия независимых специалистов, разработчиков и потребителей технологий.

Ходаковский Е.И., Якобчук В.П. и Литвинчук И.Л. выделяют в зависимости от способа осуществления трансфера технологий два его вида: прямой и непрямой [14, с. 189]. Под первым, понимается передача технологии от владельца непосредственно производителю конечной продукции. В данном процессе (патентовании, заключении лицензированного соглашения и т.д.) могут принимать участие, как изобретатели, так и специалисты соответствующего подразделения исследовательского учреждения [15, с. 196]. Как правило, при прямом трансфере условия разработки новой технологии, а также её передача регулируются договором на выполнение НИОКР, согласно которому исполнитель обязан провести исследования (разработать опытный образец, конструкторскую документацию, технологию), а заказчик обязуется оплатить и принять выполненную работу. Непрямой трансфер технологий подразумевает ее передачу от собственника к получателю посредством взаимодействия с посредником, функции которого выполняют, как правило, специализированные организации, а основным документом, обеспечивающим передачу технологии, является договор о посреднических услугах.

В зависимости от классификационного признака Малашенкова О.Ф. и Каминская В.В. выделяют следующие виды трансфера технологий: по носителю технологии; основному источнику притока знаний; организационному взаимоотношению участников трансфера; фазам жизненного цикла технологии, на которых происходит трансфер; инициатору трансфера; добровольности передачи знаний [16 с. 16]. С точки зрения Тереховой С.В. можно выделить такие виды трансфера технологий [17, с. 34]:

– по типу контракта: прямой, классический и опосредованный, который осуществляется исходя из способа возникновения связи между разработчиком (владельцем) и заинтересованным лицом (покупателем);

– по уровню обмена: внутрифирменный (дочерним предприятиям, филиалам компании) и межфирменный (между организационно не связанными хозяйствующими субъектами);

– по масштабу: региональный, межрегиональный и международный (транснациональный);

– по виду передаваемой технологии: уникальной, прогрессивной, традиционной и морально устаревшей.

Акулич М., Быкова О. и Сулова С. в своих работах обращают внимание на коммерческий и некоммерческий трансфер технологий. К объектам некоммерческого трансфера технологий авторы относят [18, с. 50; 19, с. 24]: научно-техническую и учебную литературу, справочники, обзоры, стандарты, описания патентов, каталоги, проспекты и т.п.; международные конференции, симпозиумы, выставки; обучение и стажировку ученых и специалистов на безвозмездной основе или на условиях паритетного возмещения расходов сторонами. Данный вид трансфера, главным образом имеет отношение к непатентованной информации – фундаментальным научным исследованиям, деловым играм, научным открытиям и технологическим изобретениям. Коммерческий трансфер технологий подразумевает коммерциализацию практических результатов (исследований, разработок) из научной сферы в производство с целью получения коммерческой выгоды, и осуществляется с помощью продажи: технологии в овеществленном виде; патентов; лицензий на запатентованную промышленную собственность (за исключением товарных знаков, знаков обслуживания и т.д.); лицензий на являющиеся незапатентованными виды промышленной собственности (ноу-хау, секреты производства) [19, с. 23].

Нурулин Ю.Р. и Нурулин Д.Ю. выделяют два вида трансфера технологий [20, с. 71]:

– внутриотраслевой (территориальный) - реализация технологической инновации путем приобретения технологии и организации на ее основе выпуска новой продукции, тогда как сама технология может быть новой лишь для ее покупателя, но не для ее поставщика;

– межотраслевой - реализация инновации (т.е. выпуск на рынок новой продукции) другой предметной области по отношению к той, где создавалась данная технология.

Таким образом, анализ подходов к выделению видов трансфера технологий позволяет определить виды, подходящие для условий ДНР, а именно по: направлению; количеству участников и степени их участия; подготовке производства; среде распространения; типу контракта; масштабу и виду передаваемой технологии.

Сложность взаимоотношений, возникающих между участниками инновационного процесса, предоставляет возможность для применения разнообразных форм трансферта технологий. Под формой трансфера технологий подразумевается способ передачи от одного субъекта (правообладателя) к другому (получателю) результатов интеллектуальной деятельности и, которая, зависит от содержания (вида) объекта передачи.

Гусев М.А., Дьяконова С.Н., Артыщенко С.В. выделяют семь основных форм трансфера технологий [21, с. 8]: передача или отчуждение

исключительного права на объекты промышленной собственности; использование технологии по лицензии; передача технологической документации; передача технологических сведений, сопутствующих приобретению или аренде (лизингу) оборудования и машин; передача «ноу-хау»; обмен информацией в рамках научных контактов; поиск и привлечение специалистов необходимой квалификации. В то время как в работе Садыковой К.И. формы трансфера технологий выделяются в рамках двух его типов коммерческого и некоммерческого (рис. 1) [22]. Формы коммерческого трансфера предусматривают передачу технологий посредством заключения «лицензионных» договоров, а некоммерческого осуществляются без оформления договорных отношений.



Источник: составлено по данным [22].

**Рисунок 1. Формы коммерческого и некоммерческого трансфера технологий**

Бертош Е.В. выделяет такие коммерческие формы передачи технологий, как: франчайзинг, инжиниринг, контракты по созданию «товар-объекта» и «товар-программы», аутсортинг, слияние и поглощение компаний [23, с. 80-81].

Гаврилюк А.В. среди форм передачи наукоемких разработок выделяет [24, с. 16]:

– вертикальный трансфер – межорганизационный процесс, осуществляемый в соответствии со стадиями цикла «исследование – производство»;

– горизонтальный трансфер технологий – внутриорганизационный процесс перемещения информационных данных из одной научной области в другую;

– передача технологий посредством интернет-инструментов – web-сайтов, поисковых систем, электронной почты, интернет-порталов (информационная интернет-сеть позволяет осуществлять поиск сведений о потенциальных инвесторах и стратегических партнерах, а также позиционировать инновационный проект в общедоступном формате).

По мнению Антонец В.А. и Нечаева Н.В. следует выделять две формы трансфера технологий [25]:

1) связана с человеческим и технико-технологическим ресурсом организации и, как правило, не может быть отделена от них: консультационные услуги; специализированные образовательные услуги; технические, аналитические и конструкторские услуги; выполнение заказов на НИОКР;

2) отделима от носителей, поскольку права собственности на этот ресурс могут принадлежать организации и служить источником дохода и средством участия в процессе обмена технологиями. К данной форме относятся: продажа научно-технической и конструкторской документации; лицензирование, т.е. передача прав на различные виды интеллектуальной собственности (патенты, товарные знаки и др.), передача ноу-хау; создание «spin-out» компаний, т.е. компаний создаваемых собственником технологии специально для ее коммерциализации; создание совместных предприятий; производство и продажа продукции.

**Выводы.** Анализ подходов к выделению видов трансфера технологий показал отсутствие единого мнения в данном вопросе, исследователи в зависимости от целей, субъектов и объектов используют различные способы их объединения в классификационные группы. К наиболее часто используемым в научной практике видам трансфера технологий следует отнести коммерческий и некоммерческий трансфер, в рамках которых выделяются основные формы его осуществления.

### **Список литературы:**

1. Перерва П.Г. Трансфер технологий: монография / П.Г. Перерва [и др.]. – Харьков-Мишкольц : НТУ «ХПИ», 2012. – 599 с.
2. Степанов В.В. Правовая охрана технологий / В.В. Степанов. – Санкт-Петербург: Изд-во СПбГТУ, 2001. – 106 с.

3. Данакин Н.С. Теоретические и методические основы проектирования технологий социального управления / Н.С. Данакин. – Белгород: Центр социальных технологий, 1996. – 217 с.
4. Бертош Е.В. Воздействие международного трансфера технологий на национальную экономику: теоретический и практический аспекты / Е.В. Бертош // Вестник Белорусского государственного университета. – Сер. 3. – 2012. – № 1. – С. 67-70. – Режим доступа: <https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/41008/1/67-70.pdf> (дата обращения 12.08.2022).
5. Федеральный закон РФ «О науке и государственной научно-технической политике» от 23 августа 1996 г. №127-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102043112> (дата обращения 28.08.2022).
6. Закон Республики Беларусь «Об основах государственной научно-технической политики» от 19 января 1993 г. № 2105-ХП [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=v19302105> (дата обращения 28.08.2022).
7. Николаев А.С. Технология нововведений: учебно-методическое пособие / А.С. Николаев. – СПб: Университет ИТМО, 2018. – 116 с.
8. Гибсон Д. Трансфер технологий между субъектами рынка. Трансфер технологий и эффективная реализация инноваций. – М., 1999. – 234 с.
9. Федораев С.В. Инновационная система США: организационно-финансовые механизмы и проблемы развития / С.В. Федораев // Экономика и управление. - 2010. - №4(54). – С. 12-17.
10. Белоус-Сергеева С.А. Коммерциализация интеллектуального продукта через трансфер технологий / С.А. Белоус-Сергеева // Проблемы развития внешнеэкономических связей и привлечения иностранных инвестиций: региональный аспект: материалы 16 Международного научно-практического семинара. - Донецк, 2010. – 392 с. – С. 200-202.
11. Титов В.В. Трансфер технологий [Электронный ресурс] / В.В. Титов. – М., 2000. – Режим доступа: <http://www.metodolog.ru/00384/annot.htm> (дата обращения 10.09.2022).
12. Азрилян А.Н. Большой экономический словарь / А.Н. Азрилян. – М.: Институт новой экономики, 1997. – 1028 с.
13. Гаврилюк С.В. Роль трансфера технологий в развитии инновационной экономики / С.В. Гаврилюк // Экономические науки. – 2015. – № 1(122). – С. 63-68.
14. Ходаковский Е.И. Интеллектуальная собственность: экономико-правовые аспекты: учебник / Е.И. Ходаковский, В.П. Якобчук, И.Л. Литвинчук; 3-е изд., перераб. и доп. – К.: Центр учебной литературы, 2017. – 504 с.
15. Лукманова И.Г. Методические основы трансфера технологий в строительной отрасли / И.Г. Лукманова // Вестник Московского государственного строительного университета. – 2012. – № 3. – С. 193-198.
16. Малашенкова О.Ф. Беларусь в современном мире / О.Ф. Малашенкова, В.В. Каминская: материалы XI Международной конференции, посвященной 91-

летию образования Белорусского государственного университета, 30 октября 2012 г. / редкол.: В.Г. Шадурский [и др.]. – Минск: Изд. центр БГУ, 2012. – 359 с. – С. 15-24.

17. Терехова С.В. Трансфер технологий как элемент инновационного развития экономики / С.В. Терехова // Экономика региона: проблемы и перспективы развития. – 2010. – Вып. 4(50). – С. 31-36. – Режим доступа: <http://www.vscs.ac.ru/files/journal/issues/pdt-2010-2-50-bcb148df5f--ru.pdf> (дата обращения 02.09.2022).

18. Акулич М.В. Трансфер технологии в инновационном промышленном маркетинге / М.В. Акулич // Маркетинг: идеи и технологии. – 2015. - №8. – С. 49-55. – Режим доступа: <https://rep.bntu.by/bitstream/handle/data/22990/%d0%a1.%2049-55.pdf?sequence=1&isAllowed=y> (дата обращения 15.07.2022).

19. Быкова О. Логистический трансферт технологий как метод диффузии инноваций / О. Быкова, С. Сулова // Логистика. – 2011. – № 8. – С. 23-25. – Режим доступа: [http://www.logistika-prim.ru/sites/default/files/23-25\\_2.pdf](http://www.logistika-prim.ru/sites/default/files/23-25_2.pdf) (дата обращения 21.08.2022).

20. Нурулин Ю.Р. Технологии нововведений / Ю.Р. Нурулин, Д.Ю. Нурулин. – СПб.: СПбГПУ, 2012. – 114 с.

21. Гусев М.А. Значение и основные формы трансфера технологий в современной науке Современные исследования в области бизнеса и управления / М.А. Гусев, С.Н. Дьяконова, С.В. Артыщенко: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции, 20 июня 2020 г. – Санкт-Петербург: Профессиональная наука, 2020. – 55 с.

22. Садыкова К.И. Сравнительный анализ свойств рынка инноваций и товарного рынка с позиций трансфера технологий / К.И. Садыкова // Экономика и управление: теория, методология, практика: сборник материалов XIV Международной научно-практической конференции, посвященной 100-летию Республики Башкортостан, 110-летию Башкирского государственного университета и 15-летию кафедры «Инновационная экономика» (г. Уфа, 28 ноября 2019 года) / под ред. Л.С. Валинуровой, Э.И. Исхаковой, О.Б. Казаковой, Н.А. Кузьминых, Д.И. Машкиной. – Уфа: РИЦ БашГУ, 2019. – 292 с. – С. 222–225.

23. Бертош Е.В. Механизм международного трансфера технологий / Е.В. Бертош // Журнал международного права и международных отношений. – 2010. – № 2. – С. 79-83.

24. Гаврилюк А.В. Сущность, формы реализации и функциональное назначение трансфера технологий / А.В. Гаврилюк // Экономические науки. – 2018. – № 161. – С. 15-20.

25. Антонец В.А. Основы коммерциализации технологий: учебно-методический материал по программе повышения квалификации «Инновационная деятельность в научно-технической сфере. Коммерциализация результатов исследований и разработок» / В.А. Антонец, Н.В. Нечаева. Нижний Новгород, 2007. – 108 с.