

Секция 6
ФИНАНСОВОЕ ПРАВО

**ПРИНЦИПЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ТОВАРНО-ДЕНЕЖНЫХ ОТНОШЕНИЙ**

Забаренко Ю.А.,

*кандидат экономических наук,
Донецкая академия внутренних дел
Министерства внутренних дел
Донецкой Народной Республики*

Бойко Л.Н.,

*Донецкая академия внутренних дел
Министерства внутренних дел
Донецкой Народной Республики*

Признание верховенства права обусловило необходимость правового регулирования общественных отношений, складывающихся в той или иной сфере жизнедеятельности. Не становится исключением и коммерческая деятельность, являющаяся основой экономической системы страны, обеспечение эффективной работы которой формирует необходимость пересмотра сформировавшегося на сегодняшний день представления о правовом регулировании товарно-денежных отношений.

Обзор научных исследований в сфере регулирования товарно-денежных отношений показывает, что данный вопрос ранее изучался многими учеными в сфере юриспруденции и экономики [1], [2], [3].

Научные наработки исследователей имеют большое теоретическое и практическое значение, создают основу для дальнейшего изучения в данном направлении. Однако нужно учесть, что ни одно из них не раскрывает сущность гражданско-правового регулирования товарно-денежных отношений в контексте правовой действительности Донецкой Народной Республики (ДНР). Открытыми остаются вопросы гражданско-правового регулирования товарно-денежных отношений в соответствии со сложившейся экономической конъюнктурой нашей страны.

Согласно исследованию, проведенному И.Ю. Иванисовым, товарно-денежными отношениями целесообразно считать отношения, возникающие по поводу определения права собственности на продукт. Результат товарно-

денежных отношений выражается в изменении статуса владельца того или иного блага [4, с. 41].

В свою очередь Р.И. Бунеева предпочитает рассматривать товарно-денежные отношения как один из видов взаимодействия индивидов в сфере производства и реализации товарных ценностей [5, с. 282].

В свою очередь А.Ю. Олейник [6, с. 18] придерживается мнения, что товарно-денежные отношения являются частью механизма реализации конституционного права человека на осуществление предпринимательской деятельности. Действительно, согласно ст. 27 Конституции ДНР каждый имеет право на «свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности» [7].

Анализируя позиции авторов, можно выделить следующие аспекты сущности товарно-денежных отношений:

– как процесса осуществления товарно-денежных операций, где объектом купли-продажи является специфический товар, а именно: деньги, иностранная валюта, ценные бумаги;

– как торгово-обменных операций, в процессе реализации которых заключаются сделки по купле-продаже или перепродаже товаров и услуг;

– как финансовых операций двустороннего взаимодействия, связанных с осуществлением или обеспечением осуществления платежа между сторонами.

Таким образом, товарно-денежные отношения подразумевают выполнение взаимных обязанностей сторон: первой – произвести и осуществить передачу (поставку) товара, второй, выступающей покупателем ценностей, – оплатить их стоимость.

Наличие взаимных обязанностей формирует договорную основу данного вида правоотношений.

По мнению О.А. Красавчикова, договор как юридический факт формируется и оформляется на основе общей свободной воли сторон договора. В договоре как правоотношении происходит трансформация указанных условий в субъективные права и обязанности сторон, а также реализация этих прав и обязанностей посредством действий сторон. В договоре реализуются также правовые гарантии надлежащего исполнения договора и ответственность за его нарушение [8, с. 156].

Наиболее оптимальное определение видится в мнении О.А. Беликова о том, что договором следует считать письменное или устное соглашение, согласно которому каждая из сторон договора обязуется выполнить конкретное

действие (или действия). Договор формирует обязательственные правоотношения [9, с. 75].

Общие положения договоров, условия и порядок заключения, внесения изменений и расторжения предусмотрены в Гражданском Кодексе ДНР (ГК ДНР) [10].

Раскрывая принципы гражданско-правового регулирования товарно-денежных отношений, стоит обратить внимание на ст. 8 ГК ДНР, согласно которой гражданские права и обязанности возникают из договоров и иных сделок, предусмотренных законом, а также из договоров и иных сделок, хотя и не предусмотренных законом, но не противоречащих ему.

Сделка, как справедливо отметил Е.А. Быстров, является юридическим действием, базирующимся на принципе свободы воли личности. Отсутствие волевого компонента делает сделку недействительной [3, с. 52].

Кроме этого, для ее легитимации необходимо соблюдение следующих условий:

– законность содержания сделки, то есть, ее предметом не могут являться ценности, выходящие за пределы правового регулирования;

– способность сторон к совершению сделки, что является важным аспектом в контексте товарно-денежных отношений. Лицо не может выступать стороной соглашения, если оно недееспособно или не имеет права собственности на имущество, являющееся предметом сделки;

– соответствие воли и волеизъявления. Каждый участник правоотношений до момента совершения сделки должен иметь полноценное представление о сущности сделки или ее отдельных элементах и отражать действительные желания и устремления;

– соблюдение формы сделки, которая может быть устной и письменной. Данный аспект регулируется ГК ДНР применительно к конкретному виду товарно-денежных отношений. К примеру, при заключении договора займа согласно ст. 917 ГК ДНР допускается устная форма соглашения, если ценность предмета сделки не превышает 10 000 руб. Кроме этого, форма сделки зависит от субъекта правоотношений. К примеру, юридические лица не могут использовать устную форму оформления соглашений в товарно-денежных отношениях.

Наиболее существенным видится принцип свободы воли, поскольку именно он лежит в основе заключения договора. Никто не может принуждаться к его оформлению вопреки собственной воле.

Стоит уточнить, что слово «свобода» трактуется как «возможность проявления субъектом своей воли на основе осознания законов развития природы и общества» [11, с. 192].

Анализируя изложенное, появляется возможность для формулировки авторской позиции относительно свободы договора как ключевого принципа товарно-денежных отношений. Под данным определением следует понимать право заключать письменные и устные соглашения сторонами правоотношений для обеспечения должного уровня регулирования отношений, не противоречащих законодательству.

Раскрывая принципы регулирования товарно-денежных отношений, следует обратить внимание на одну из работ А.П. Корчагина. Исследователь справедливо отмечает, что в процессе реализации договора поставки важное значение имеет обеспечение гарантий сторон [12, с. 140]. Невыполнение условий соглашений влечет ответственность стороны, признанной виновной на этапе досудебного или судебного разрешения возникающего спора. Отсюда следует, что одним из принципов регулирования товарно-денежных отношений выступает государственное вмешательство с целью защиты интересов одной из сторон.

Обобщая научные мнения относительно принципов правового регулирования товарно-денежных отношений, необходимо отметить, что их сущность основывается на передаче товара с одной стороны и получении оплаты с другой. Эти факторы обуславливают появление договорных принципов, которые должны соблюдаться на всем этапе экономического сотрудничества. Принципами регулирования товарно-денежных отношений следует считать равенство участников правоотношений перед собой и законом, свободу заключения договора, принцип документального сопровождения сделок и операций, связанных с поставкой товара и получения оплаты.

Список использованных источников

1. Астраханкин, А.А. Специфика исполнения договора контракта // Общество и право. – 2010. – № 2(29). – С. 450-454. – Текст: непосредственный.
2. Алимгафарова, А.Р. К вопросу о понятии гражданско-правового договорного регулирования // Вестник ОмГУ. Серия «Право». – 2020. – № 1. – С. 100-107. – Текст: непосредственный.
3. Быстров, Е.А. Договор поставки в предпринимательской деятельности // Вестник Нижегородской правовой академии. – 2017. – № 13(13). – С. 52-54. – Текст: непосредственный.

4. Иванисов, В.Ю. Противоречие товарно-денежных отношений при разработках и пути его разрешения // УЭКС. – 2014. – № 11(71). – С. 41-47. – Текст: непосредственный.

5. Бунеева, Р.И. Коммерческая деятельность. Организация и управление / Р.И. Бунеева. – Москва: Феникс, 2017. – 368 с. – Текст: непосредственный.

6. Олійник, А.Ю. Види реалізації конституційної свободи особи на підприємницьку діяльність // Вісник Чернівецького факультету Національного університету «Одеська юридична академія». – 2020. – № 1. – С. 16-20. – Текст: безпосередній.

7. Конституция Донецкой Народной Республики: принята Постановлением Верховного Совета Донецкой Народной Республики № 1 от 14.05.2014 // Официальный сайт Народного Совета Донецкой Народной Республики. – URL: <https://dnrsovet.su/konstitutsiya/>. – Текст: электронный.

8. Красавчиков, О.А. Гражданские организационно-правовые отношения / О.А. Красавчиков // Антология цивилистики: Сборник статей. – Москва: Статут, 2001. – С. 156-165. – Текст: непосредственный.

9. Беликов, О.А. Договорные отношения // Экспресс-анализ законодательных и нормативных актов. – 2010. – № 5-6(735-736). – С. 74-79. – Текст: непосредственный.

10. Гражданский кодекс Донецкой Народной Республики: принят Постановлением Народного Совета Донецкой Народной Республики № 81-ПНС от 13.12.2019 // – Режим доступа: <https://dnrsovet.su>. – Текст: электронный.

11. Ожегов, С.И., Шведова, Н.Ю. Толковый словарь русского языка / С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова. – Москва: ИТИ Технологии. – Издание 4-е, доп. – 2015. – 944 с. – Текст: непосредственный.

12. Корчагина, А.П. Договор поставки // Символ науки. – 2018. – № 8. – С. 140-145. – Текст: непосредственный.