

Министерство образования и науки
Донецкой Народной Республики
ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет»
Инженерно-экономический факультет
Кафедра «Международная экономика»
Учреждение дополнительного образования
«Донецкая Республиканская
Малая Академия Наук учащейся молодежи»



**«Актуальные вопросы мировой экономики»
Материалы II Вузовской научно-практической
конференции учащейся молодёжи**



**18 марта 2020 г.
г. Донецк**

Министерство образования и науки
Донецкой Народной Республики
ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет»
Инженерно-экономический факультет
Кафедра «Международная экономика»
Учреждение дополнительного образования
«Донецкая Республиканская
Малая Академия Наук учащейся молодежи»



**«Актуальные вопросы
мировой экономики»**
**Материалы
II-й Вузовской
научно-практической
конференции учащейся
молодёжи**

18 марта 2020 г.

г. Донецк

Редакционная коллегия:

Шабалина Л. В. – канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой международной экономики ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет»;
Шавкун Г. А. – канд. экон. наук, доцент, доцент кафедры международной экономики ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет»;
Доценко А. В. – ассистент кафедры международной экономики ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет».

Актуальные вопросы мировой экономики [Электронный ресурс]: материалы II-й Научно-практической конференции, г. Донецк, 18 марта 2020 г. / отв. ред. Г.А. Шавкун / ГОУВПО «ДОННТУ». – Электрон. дан. (1 файл: 4,22 МБ). – Донецк : ДОННТУ, 2020. – Систем. требования: Acrobat Reader.

В материалах конференции представлены доклады студентов младших курсов ВУЗов различных профилей подготовки, студентов образовательных учреждений среднего профессионального образования, учащихся муниципальных образовательных учреждений Республики по актуальным вопросам мировой экономики: стратегические интересы стран и структурные сдвиги в экономике; проблемы и перспективы развития «непризнанных» государств; тенденции развития современной мировой экономики; интеграционные объединения мира; развитие страны в мировом хозяйстве.

Для учащихся муниципальных образовательных учреждений, студентов высших учебных заведений, аспирантов, занимающихся проблемами мировой экономики.

Рекомендовано коллективом кафедры «Международная экономика» ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет» протокол № 12 от 30.04.2020 г.

СОДЕРЖАНИЕ

Бабынина А.Д., Шабалина Л.В.	9
ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ «MONDELÉZ INTERNATIONAL»	
Бахаева Н.А., Александрова Ю.Ф.	11
МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОРПОРАЦИИ И ИХ РОЛЬ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	
Белых В.О., Бычкова Е.А.	16
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ФИНАНСОВОГО РЫНКА	
Бодревская А.В, Побережная Д.А, Шабалина Л.В.	19
РОЛЬ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	
Губская А. О., Сокольникова Л. А.	22
ПОЯВЛЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОРПОРАЦИЙ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА МИРОВЫЕ ПРОЦЕССЫ	
Гусаров Э.А., Харченкова О.Н.	28
ЦИФРОВИЗАЦИЯ КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ ЭВОЛЮЦИОННОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
Демьянкова В.И., Доценко А.В.	32
РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ И В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ	
Дмитренко Ю.О., Забавина Е.Ю.	35
СОВРЕМЕННЫЕ ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
Евдокимова А.В., Харченко А.А.	40
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	

Зинченко В.А., Шабалина Л.В.	42
СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ – ИНСТРУМЕНТ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА	
Каналюк Я.И., Харченко А.А.	49
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: СУЩНОСТЬ И ПУТИ РЕШЕНИЯ	
Козаков Б.А., Шабалина Л. В.	52
ПУТИ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	
Козырев А.О., Бычкова Е. А.	57
МИРОВОЙ РЫНОК КАПИТАЛА И ЕГО ДИНАМИКА	
Кривицкий В.Д., Яценко А.А.	60
ГЕОЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОВРЕМЕННОЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ	
Крылова А.А., Шабалина Л.В.	63
ВЛИЯНИЕ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА МЕРКОСУР НА РАЗВИТИЕ СТРАН ЮЖНОЙ АМЕРИКИ	
Лахтин В.Л., Малышко А.В.	70
ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ	
Лобунец Д.Д., Носенко Д.М.	73
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
Малык Н.В., Лисогор Л.Н.	77
ГЛОБАЛИЗАЦИЯ: ЕЁ СУЩНОСТЬ, АСПЕКТЫ И ВЛИЯНИЕ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ	
Маренцева С.С., Рудава Н.В.	79
ТЕНДЕНЦИИ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	

Менякина Е.П., Шабалина Л.В.	85
ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
Николенко С.К., Доценко А.В.	88
ВОЗДЕЙСТВИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА МАСШТАБЫ И РАСПРОСТРАНЕНИЕ БЕДНОСТИ В ОТДЕЛЬНЫХ СТРАНАХ И В МИРЕ В ЦЕЛОМ	
Новиков Н.И., Бычкова Е.А.	93
ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ НА РАЗВИТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
Орлова К.А., Шабалина Л.В.	97
РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ	
Павлыш Т.Е., Бычкова Е.А.	101
ОПЫТ ИНТЕГРАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНАХ МИРА	
Паллон М.Д., Доценко А.В.	106
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
Пашенцева А.В., Бычкова Е.А.	109
ПРИСОЕДИНЕНИЕ РОССИИ К ГАТС: ПОСЛЕДСТВИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ	
Подгорная О.Е., Рудава Н.В.	113
ХАРАКТЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ И ЗНАЧЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	
Пономарёва С.О., Шабалина Л.В.	118
ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
Пронькин В.А., Делиева А.П.	122
ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОМПАНИИ И ИХ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	

Серенькая Ю.С., Бычкова Е.А.	126
АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ ПРОБЛЕМ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
Стороженко М.С., Харченко О.Н.	130
МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА: АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ ПРОБЛЕМ	
Стребков Н.А., Бычкова Е.А.	135
ЦИФРОВИЗАЦИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	
Суханов М.В., Бычкова Е.А.	140
ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ	
Тахтарова А.С., Харченко А.А.	144
ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
Тонян В.Э., Шабалина Л.В.	149
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ	
Траоре Алис-Бако, Забавина Е.Ю.	152
ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ НА РАЗВИТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
Чак Ю.А., Кузина А.О.	156
МЕЖДУНАРОДНЫЕ КЛАСТЕРЫ КАК ИНТЕГРАЦИОННЫЙ ПРОЦЕСС	
Шевченко В.С., Прокопенко О.В.	160
МОБИЛЬНОСТЬ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	
Шомников Э.М., Харченкова О.Н.	166
ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ	

Шпинёва В.В., Малышко А.В.	169
ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В АФРИКЕ	
Щедров В.Р., Гелюх Л.И.	174
ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ С УЧЕТОМ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ ВЛИЯНИЯ	

**ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ «MONDELĒZ
INTERNATIONAL»
EVALUATION OF THE COMPANY «MONDELĒZ
INTERNATIONAL»**

А.Д. Бабынина

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Гимназия №33 г.
Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой международной
экономики ГОУВПО «ДОННТУ» Шабалина Л.В.

Аннотация. В статье проанализирована деятельность транснациональной компании «Mondelēz International». Выявлено, что данная компания является лидером по производству кондитерских изделий в мире и показатели ее деятельности из года в год увеличиваются. Определено, что компания закупает какао-бобы из экологически- и социально-устойчивых источников, что способствует устойчивому развитию поставщиков какао-бобов.

Ключевые слова: Mondelēz International, продукты питания, кондитерские изделия, шоколад, какао-бобы.

Annotation. The article analyzes the activities of the multinational company «Mondelēz International». It is revealed that this company is the leader in the production of confectionery products in the world and its performance indicators are increasing from year to year. It is determined that the company purchases cocoa beans from environmentally and socially sustainable sources, which contributes to the sustainable development of cocoa bean suppliers.

Keywords: Mondelēz International, food, confectionery, chocolate, cocoa beans.

Постановка проблемы. Американская компания «Mondelēz International» - производитель продуктов питания, созданная в 2012 г. в результате разделения компании «Kraft Foods», штаб-квартира которой находится в Дирфилде (США). При этом следует отметить, что более трёх четвертей выручки даёт деятельность вне США. Данная компания вторая по размеру кондитерская компания в мире после компании «Mars» [1]. Впервые о планах разделения компании на международный снековый бизнес (который занимает около 80% оборота компании) и бизнес по производству бакалейных товаров было объявлено 4 августа 2011 г. Название для новой компании предложено сотрудниками в ходе совместного творческого процесса, неологизм «Mondelēz» предложен по ассоциации с французским словом monde — «мир» и испанским delicadeza — «деликатес» [2]. Акционеры компании «Kraft Foods» 23 мая 2012 г. проголосовали за новое название снековой компании - «Mondelēz International», которая стала формальным правопреемником компании «Kraft Foods». В 2014 г. компания «Kraft Foods» стала новой компанией «The Kraft Heinz Company». Приведенные данные свидетельствуют о важности проведения анализа деятельности крупной транснациональной компании «Mondelēz International».

Цель исследования - проанализировать деятельность компании «MondelēzInternational» и выявить ее особенности.

Основные результаты исследования. В 2015 г. активы компании, связанные с производством кофе (торговые марки «Jacobs», «Carte Noire» и «Tassimo»), были объединены с нидерландской компанией «Douwe Egberts Master Blenders» в компанию «Jacobs Douwe Egberts» (JDE). На конец 2017 г. доля «Mondelēz» в «Jacobs Douwe Egberts» составляла 26,5 %. С 2016 г. «Mondelēz International» прекратила деятельность в Венесуэле из-за высокой политической и экономической нестабильности в стране. Списание венесуэльских активов принесло компании в 2015 финансовом году убыток в \$778 млн. [3]. В 2018 г. «Mondelēz International» заняла 117-е место в списке «Fortune 500 крупнейших компаний США по общему доходу» [4]. В том же году компания получила 13-14 % долю в ходе объединения компаний «Keurig Green Mountain» и «Dr. Pepper Snapple Group» (в 2008 г. отделилась от британской «Cadbury Schweppes»). Основным владельцем объединённых компаний стала группа JAB Holding Co, которая является партнером Mondelēz International по Keurig.

В 2019 г. компания «Mondelēz International» и другие международные корпорации заключили партнерство с «TerraCycle», занимающейся переработкой отходов. Инициатива заключалась в создании единого интернет-магазина, где будет продаваться фирменная продукция брендов-партнеров в упаковке, пригодной для переработки и вторичного использования. Данный сервис был запущен в Париже и Нью-Йорке [5].

Компания «Mondelēz International» объявила о своем намерении к 2025 г. полностью перейти на поставки какао-бобов для производства шоколада в рамках программы устойчивого развития поставщиков CocoaLife. Программа CocoaLife дает возможность компании закупать какао-бобы из экологически- и социально-устойчивых источников, увеличивая продуктивность существующих фермерских хозяйств, способствуя укреплению их финансовой стабильности и борясь с уничтожением лесов.

В 2019 г. «Mondelēz International» изготавливала 43% всех брендов шоколада (Milka, Côte D'Or и Cadbury Dairy Milk) из какао-бобов, поставленных в рамках программы. При этом такие бренды как Alpen Gold, Toblerone, Lacta и др. перейдут на данный вид сырья к 2025 г. В списке крупнейших публичных компаний мира Forbes Global 2000 компания «Mondelēz International» заняла 188-е место, в списках Forbes 46-е место среди самых влиятельных брендов и 52-е место среди ведущих инновационных компаний.

Компания «Mondelēz International» имеет представительства в более чем 80 странах мира, продукция, которой производится на 138 предприятиях в 51 стране (из них 57 предприятий в Европе) и продается в 160 странах. Среднее число сотрудников составляет 83 тыс. человек, из них 12 тыс. работает в США и 71 тысяча в других странах. Финансовые показатели компании из года в год увеличиваются (табл. 1). Так, в 2019 г. компания «Mondelēz International» была на третьем месте в списке крупнейших производителей кондитерских изделий в России.

Финансовые показатели компании «MondelēzInternational»

Показатель	Год					
	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Оборот, млрд долл. США	35,30	34,24	29,64	25,92	25,89	25,93
Чистая прибыль, млрд долл. США	2,332	2,201	7,291	1,669	2,842	3,395
Активы, млрд долл. США	72,46	66,77	62,84	61,54	62,95	62,71
Собственный капитал	32,37	27,75	28,01	25,16	26,07	25,71

Выводы. Проведенный анализ свидетельствует о том, что компания «Mondelēz International» имеет долгосрочные планы развития бизнеса и является мировым лидером в кондитерской отрасли, стремится сделать свое развитие устойчивым, основанном на диалоге с потребителями, партнерами и сотрудниками.

Список литературы

1. Планы компании [Электронный ресурс] Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Mondelēz_International (дата обращения: 12.03.2020).
2. Акционеры компании «Kraft Foods» [Электронный ресурс] Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Mondelēz_International (дата обращения: 12.03.2020).
3. Рейтинг [Электронный ресурс] Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Mondelēz_International (дата обращения: 17.03.2020).
4. Доход компании [Электронный ресурс] Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Mondelēz_International (дата обращения: 17.03.2020).
5. Партнерство с «TerraCycle» [Электронный ресурс] Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Mondelēz_International (дата обращения: 17.03.2020).

МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОРПОРАЦИИ И ИХ РОЛЬ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

INTERNATIONAL CORPORATIONS AND THEIR ROLE IN THE GLOBAL ECONOMY

Н.А. Бахаева

ГПОУ «Донецкий промышленно-экономический колледж», г. Донецк
Научный руководитель: преподаватель экономических дисциплин, специалист высшей категории Александрова Ю.Ф.

Аннотация. В статье определена роль международных корпораций в мировой экономике. Рассматриваются формы международных корпораций, их значение и деятельность.

Ключевые слова: транснациональные и многонациональные корпорации, международные корпоративные союзы.

Abstract. This article defines the role international corporations in the global economy. The forms of international corporations, their significance and international corporate unions are considered.

Keywords: transnational and multinational corporations, international corporate unions.

Постановка проблемы. Необходимость возникновения международных корпораций является закономерным результатом развития мировой экономики и международных экономических отношений, с одной стороны, и мощным фактором их развития, с другой.

Международные корпорации возникают при интернационализации производства и капитала, на основе развития производственных сил, которые переходят в национально-государственные границы. Компании создают большое количество своих отделений за границей, и тем самым происходит переход от национальных корпораций в транснациональные корпорации. Большой выбор товаров на рынке, это всё иллюзия, потому что если изучить международные корпорации и их виды, то видно, что такой вид международной корпорации как ТНК (транснациональной корпорации), входит большое количество компаний и соединений этих компаний может привести к монополизации рынка.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Исследованием функционирования международных корпораций занимались такие авторы как: Тулина Ю. Г., Мохова К. А., Голикова Ю. А. [1, 3].

Цель исследования - изучение основной сущности и природы функционирования транснациональных корпораций, как основной движущей силы в мировой экономике.

Основные результаты исследования. Международные корпорации – это крупные финансово-производственные, научно-технические, торгово-сервисные объединения более мелких компаний. Международные корпорации реализуют бизнес-деятельность в стране базирования, в которой была основана и зарегистрирована корпорация и также может, функционировать за рубежом.

Различают две формы международных корпораций.

1. Транснациональные корпорации (transnational corporation) (ТНК) – это крупные компании, основная фирма которых использует один национальный акционерный капитал, принадлежит одному государству, ведёт бизнес через один управленческий механизм и международную сферу деятельности, а дочерние компании расположены по всему миру. К предпосылкам проявления такой формы бизнеса, можно отнести стремление компании жёстко конкурировать и победить в конкурентной борьбе на международном уровне. Кроме традиционной экспортной деятельности, ТНК использует свои филиалы и дочерние компании за рубежом с целью беспрепятственного проникновения на их внутренние рынки.

ТНК контролируют большую часть производства товаров и услуг в мире и почти половину международной торговли. Объем продукции, которую производят на предприятиях ТНК, ежегодно превышает один триллион долларов США. Совокупный штат сотрудников ТНК насчитывает около 73 миллионов сотрудников, то есть каждый десятый человек в мире занятый, работая на крупном производстве, исключая сельское хозяйство.

2. Многонациональная компания (МНК) – это международные корпорации, связывающие национальные компании некоторых государств на производственной и научно-технической основе.

По наибольшему объёму заграничных активов, находящихся в собственности международных компаний (кроме финансового сектора) лидируют европейская ТНК – англо-голландский концерн «Royal Dutch Shell», затем 4 фирмы из США: «Ford», «General Motors», «ExxonMobil» и «IBM» [2].

Причина их успеха заключается в интернационализации производственных мощностей и самого производства, основываясь на развитии производительных сил, превышающих национальные границы. Расширенное воспроизводство капитала имеет характер экспансии бизнеса, путем формирования производственными гигантами собственных отделений и представительств за границей и превращения национальных корпораций в транснациональные. Финансовые трансферты являются важнейшим фактором в процессе формирования и становления международных корпораций. К числу особых факторов появления ТНК необходимо отнести стремление к получению сверхприбыли на более долгой основе. К тому же, конкуренция на международном уровне, необходимость удержать свои позиции способствовали аккумулярованию производства и капитала в международном масштабе и появлению ТНК. Являясь продуктом порождения сформировавшихся экономических процессов, развивающихся в международной экономике, ТНК имеют ряд специфических черт. Они активно участвуют в международном разделении труда, и способствуют его продвижению.

Перемещение капитала ТНК – обязательный элемент системы функционирования крупного бизнеса, независимо от процессов, происходящих в стране базирования корпораций. ТНК формируют систему зарубежного производства, основывающуюся на размещении филиалов, дочерних компаний, отделений в различных странах мира. Транснациональные корпорации прорываются в высокотехнологичные, наукоемкие отрасли производства, которые требуют огромных инвестиций и высококвалифицированного персонала. Также существенно проявляется тенденция к монополизации ряда отраслей ТНК. В середине 80-х годов 75% всей промышленной продукции капиталистических стран производили примерно 2 тысячи международных корпораций. Часть из них выпускали от 50-80% продукции критического импорта. Рассматриваемые ТНК несут основную производственную и инновационную нагрузку и по сей день. Из 500 наиболее развитых ТНК 85 компаний владеют 70% всех заграничных инвестиций. Эти 500 гигантов продают 80% всей производственной продукции, мелкой и крупной электроники и продуктов химической переработки, 95% фармацевтики, 76% продукции машиностроения.

Расширяя свою экспансию, транснациональные корпорации используют разнообразные формы освоения мировых рынков. Эти формы основываются на контрактных отношениях и не связаны с участием в акционерном капитале

других фирм. К числу таких форм транснационального бизнеса обычно относят:

- 1) лицензирование;
- 2) франчайзинг;
- 3) управленческие контракты;
- 4) оказание технических и маркетинговых услуг;
- 5) сдачу предприятий «под ключ»;
- 6) ограничение во времени договора по созданию совместных предприятий и соглашения по осуществлению отдельных операций.

На практике часто трудно провести границу между той или иной формой деятельности транснациональных корпораций. Они используются не дифференцированно и часто переплетаются. Чаще всего ТНК не используют традиционные виды заграничного инвестирования, а дополняют его.

Важная особенность развития этих форм состоит в том, что они используются в значительной степени в отношениях между самими транснациональными корпорациями, выражая усиление центростремительных тенденций.

Особое распространение получили лицензионные соглашения. В 1990 г. объем лицензионных сделок ТНК превысил показатель 1970 г. почти в 10 раз.

Лицензионное соглашение представляет собой юридический договор, по которому лицензиар предоставляет определенные права лицензиату на некоторое время и за определенное вознаграждение. Передача лицензий осуществляется как по внутрифирменным договорам транснациональной корпорации, так и по внешним каналам передачи технологии.

Особой разновидностью лицензионного соглашения является франчайзинг (франшиза).

Франчайзинг – это лицензионное соглашение, рассчитанное на продолжительный срок. При этом франчайзер представляет собой определенные права фирме-клиенту. Эти права включают использование торговой марки или фирменного названия, а так же услуги по технической помощи, повышению квалификации рабочей силы, торговле и управлению за определенную плату.

С конца 80-х годов становится популярной такая форма экспансии транснациональных корпораций, как оказание маркетинговых и управленческих услуг. Договор на предоставление управленческих услуг представляет собой соглашение, по которому оперативный контроль предприятия или фазы его деятельности предоставляется другому предприятию за соответствующее вознаграждение. Функции, выполняемые предприятиями по договору, могут включать управление производством, в том числе назначение и увольнение иностранцев, и обучение местной рабочей силы; маркетинг и финансовое управление.

По контрактам об оказании технической помощи транснациональные корпорации осуществляют технические услуги, имеющие отношение к какому-либо специфическому аспекту деятельности данной фирмы. Чаще всего

подобные договоры связаны с ремонтом и профилактикой машин и оборудования, советами по использованию «ноу-хау», устранением аварий и контролем за качеством.

Широкое распространение получили договоры по сдаче бизнеса «под ключ». В этом случае транснациональная корпорация берет на себя ответственность за осуществление всех (или большей части) видов деятельности, необходимых для планирования или строительства определенного объекта.

Существующие мировые тенденции позволяют утверждать, что ТНК использует многообразные формы международных экономических связей, которые развиваются, как и сам процесс интернационализации финансовых потоков и производства, формируя новые тенденции и подходы.

Наиболее известной формой экспансии международных рынков является создание ТНК инвестиционных компаний. Основная идея формирования подобных структур заключается в инвестициях с их помощью в дочерние и партнерские предприятия ТНК для продвижения продукции на зарубежных рынках. Подобный подход используется многими международными фирмами по продаже напитков «Pepsi-Cola» и «Coca-Cola» в странах Африки.

ТНК стали важнейшими игроками в современном мировом хозяйстве, играя существенную роль, которую трудно переоценить в системе международных экономических отношений.

Многонациональными корпорациями (multinational corporation) обычно понимают корпорации, головная компания которых принадлежит капиталу двух и более стран, а зарубежные отделения также находятся в разных странах. МНК появилось раньше, чем ТНК, но в настоящее время данный вид международной корпорации мало распространен на рынке.

Транснациональные (ТНК) и многонациональные компании (МНК) можно рассматривать как формы существования международных корпораций, а само разделение их на две формы проявления достаточно условно, так как их главным качественным признаком является не то, капитал скольких стран создал головную компанию, а интернациональный характер деятельности компаний.

Международные корпоративные союзы. Для решения крупных экономических задач, международные корпоративные союзы соединяют промышленные, банковские и иные концерны.

Эти союзы организуются в сферах: электронной, электротехнической, химической, нефтяной, авто и авиастроении, информатике.

Выводы. Подводя итоги научного исследования можно сказать, что транснациональные корпорации обладают существенной властью и полномочиями в мировой экономике. Их руководители, зачастую, ведут бизнес с главами государств. Транснациональные корпорации, представлены во многих странах мира, способны влиять на все сферы общественной жизни человечества. А одни из самых могущественных, способны лоббировать свои интересы и избегать экономического и политического контроля.

Список литературы

1. Тулина Ю.Г., Мохова К.А. Международные корпорации в мировой экономике // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2016. №12. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnye-korporatsii-v-mirovoy-ekonomike> (дата обращения: 05.03.2020).
2. Топ 10 самых дорогих и преуспевающих компаний мира (Электронный ресурс) // Сайт uBiznes.ru. Официальный сайт. 2020. URL: <http://ubiznes.ru/company/top-10-samyh-dorogix-i-preuspevayushhix-kompanij-v-mire.html> (дата обращения: 05.03.2020)
3. Голикова Ю. А. Транснациональные корпорации: определение сущности и характеристика деятельности в современных условиях // Вестник НГУ. Серия: Социально-экономические науки. 2010. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/transnatsionalnye-korporatsii-opredelenie-suschnosti-i-harakteristika-deyatelnosti-v-sovremennyh-usloviyah> (дата обращения: 03.02.2020).

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ФИНАНСОВОГО РЫНКА MODERN TRENDS OF DEVELOPMENT OF THE WORLD FINANCIAL MARKET

В.О. Белых

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа №57 г. Донецка», г. Донецк
Научный руководитель: учитель экономики и математики Бычкова Е.А.

Аннотация. В статье изучены аспекты функционирования современного мирового финансового рынка как необходимого глобально-экономического инструментария.

Ключевые слова: конвергенция мирового финансового рынка, рост слияний и поглощений на международном финансовом рынке.

Annotation. The article examines the aspects of the functioning of the modern global financial market as a necessary global economic toolkit.

Keywords: convergence of the global financial market, the growth of mergers and acquisitions in the international financial market.

Постановка проблемы. Мировой финансовый рынок является сложной структурой мировой экономики, динамически меняющийся с учётом глобальной, политической, экономической ситуаций. Однако важность изучения мирового финансового рынка – существенна, так как мировой финансовый рынок – это необходимый инструментарий для глобального экономического пространства, позволяющий эффективным образом перераспределять финансовые ресурсы, обменивать их на товары и услуги, а также является альтернативным источником кредитования и инвестиций не только для малого и среднего бизнеса, а и для крупных транснациональных корпораций.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Состояние изученности проблемы. Определению сущности финансовых ресурсов, особенностям их формирования и различным характеристикам посвящено большое количество работ как западных, так и отечественных экономистов. Среди них: Дж. К. Ван Хорн, З. Боди, Р. Мертон, Р. Брейли, С. Майерс, Г. Б. Поляк, М. В. Романовский, А. Д. Шеремет, Н. В. Колчина и др. [1, 2, 3].

Проблемам, касающимся способов финансирования деятельности организаций, в зарубежной и российской теории уделено достаточно много внимания. Исследования в этом направлении велись такими учеными, как Р. Брейли и С. Майерс, Ю. Бригхэм и М. Эрхардт, Э. Боди и Р. Мертон, В.В. Ковалев, Н.В. Колчина, А.Д. Шерemet и А.Ф. Ионова, В.В. Бочароз и др. [4, 5].

Цель исследования - изучение основных аспектов мирового финансового рынка, состояния и грядущих тенденций его развития.

Основные результаты исследования. Для изучения такого понятия как мировой финансовый рынок рассмотрим понятие «рынок», с точки зрения определения системы функционирования и взаимоотношения контрагентов. Рынок – это взаимодействие продавцов и покупателей на коммерческой основе. Каждый из участников обладает самостоятельностью в своих действиях. Покупателями выступают отдельные физические лица, домохозяйства, фирмы-посредники, которые приобретают товары или услуги для дальнейшей продажи. В свою очередь государственные учреждения также могут выступать покупателями на рынке товаров и услуг. Значение рынка в экономике характеризуется следующими факторами:

- рынок способствует перераспределению ресурсов наиболее рациональным образом;
 - рынок воздействует на объем и структуру производства;
 - рынок обеспечивает оздоровление экономики, освобождает от убыточных неконкурентоспособных предприятий;
 - рынок заставляет потребителя выбирать рациональную структуру потребления;
 - рыночные цены выступают носителями экономической информации.
- Среди разновидностей мировых рынков существуют такие как:
- мировой рынок товаров и услуг;
 - мировой рынок факторов производства;
 - мировой рынок денег и финансов;
 - мировой рынок технологий.

Тенденции мирового финансового рынка стремятся к постепенному стиранию границ между его функциональными секторами. Это происходит благодаря упрощению законодательства различных стран на посреднические операции различных посредников, являющихся игроками мировых финансовых рынков. На сегодняшний день, по своим признакам такие рынки как: мировой валютный, рынок международного кредита, а также мировой фондовый рынок почти не отличаются, в силу унификации условий и принципов функционирования.

Объемы сделок по слиянию и поглощению финансовых институтов на мировом финансовом рынке за последние два десятилетия увеличились в десятки раз. В результате произошла громадная концентрация ресурсов у ограниченного числа глобальных игроков, способных вести крупные операции на глобализованном международном финансовом рынке. В 90-е гг. здесь

обозначилась отличная от предыдущих лет тенденция в области слияний и поглощений.

Тенденция к регионализации на международном финансовом рынке привела к тому, что роль мировых денег на этом рынке в настоящее время выполняют три мировые валюты: доллар, евро, иена.

В последнее время, в тройку существующих мировых валют ворвался и юань, как валюта одной из наиболее мощной и высокоразвитой экономики мира – экономики Китайской Народной Республики.

Остальные национальные валютные системы вынуждены их использовать в качестве резервной валюты и в международных расчетах.

Последние глобальные финансовые кризисы показали отсутствие действенной, эффективной системы регулирования этого рынка. Процесс глобализации только усилил его нестабильность и трудности регулирования. Государство практически утратило свои возможности в регулировании рынка.

В последние десятилетия мировой финансовый рынок (МФР) получил широкое развитие и в настоящее время играет ведущую роль в функционировании международной экономической системы. Среди тенденций развития МФР можно выделить следующие:

- 1) глобализация;
- 2) интернационализация;
- 3) институционализация;
- 4) дезинтермедиация;
- 5) рост международной конкуренции;
- 6) интеграция;
- 7) конвергенция;
- 8) информатизация;
- 9) компьютеризация;
- 10) концентрация мировых рынков.

Финансовый рынок – это совокупность экономических взаимоотношений между продавцами и покупателями финансовых, денежных и их производных ресурсов, а также инструментов образования финансовых ресурсов, с учётом их стоимости и установленной рыночной цены. Финансовый рынок состоит из системы рынков: валютного, ценных бумаг, и ссудных капиталов или денежного.

Выводы. Финансовый рынок представляет собой организованную или неформальную систему торговли финансовыми инструментами. На этом рынке происходит обмен деньгами, предоставление кредита и мобилизация капитала. Основную роль здесь играют финансовые институты, направляющие потоки денежных средств от собственников к заемщикам. Товаром выступают собственно деньги и ценные бумаги. Как и любой рынок, финансовый рынок предназначен для установления непосредственных контактов между покупателями и продавцами финансовых ресурсов.

Список литературы

1. Ван Хорн Дж. К. Основы управления финансами. – М.: «Финансы и статистика», 2003. – 800 с.
2. Брейли Р., Майерс С. Принципы корпоративных финансов. – М.: Олимп-Бизнес, 2008. – 1008 с.
3. Боди З., Мертон Р.К. Финансы. – М.: Вильямс, 2009. – 592 с.
4. Бригхэм Ю., Эрхардт М. Финансовый менеджмент. – Спб.: «Питер», 2009. – 960 с.
5. Ковалёв В.В. Финансы. – М.: «Проспект», 2007. – 640 с.

РОЛЬ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ ROLE OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS IN THE WORLD ECONOMY

А.В. Бодревская, Д.А. Побережная

Донецкая Республиканская Малая Академия Наук учащейся молодежи, г. Донецк
Научный руководитель: канд. экон. наук, доц., руководитель секции «Мировая экономика и международные экономические отношения» Шабалина Л. В.

Аннотация. В статье рассмотрена роль транснациональных корпораций в развитии современной мировой экономики, а также определены их положительные и отрицательные стороны для национальной экономики.

Ключевые слова. Транснациональная корпорация, транснационализация, мировая экономика, международная экономика.

Annotation. The article considers the role of transnational corporations in the development of the modern world economy, and also identifies their positive and negative sides for the national economy.

Keywords: transnational corporation, transnationalization, world economy, international economy.

Постановка проблемы. В настоящее время, в современной мировой экономике стремительно развивается процесс транснационализации, в которой движущей силой выступают транснациональные корпорации (ТНК). В условиях глобализации мировой экономики ТНК являются неотъемлемой частью. Роль ТНК неоднозначна, поскольку это огромные компании, обладающие существенными активами, выручкой и прибылью, превышающими во много раз ВВП небольших африканских государств. На ТНК приходится примерно половина промышленного производства в мире и около 2/3 мировой торговли. В современных условиях, ТНК являются движущей силой не только технологического прогресса, но и инициаторами социальных изменений, чтобы завоевать расположение клиентов.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Анализ последних научных исследований и публикаций. Широкий спектр теоретических и методологических вопросов инвестиционно-инновационной деятельности ТНК исследованы в работах П. Бакли, М. Портера, Р. Вернона, У. Баффета, М. Фридмена, М.Л. Лучко, Т.С. Белоуса, Л.Л. Антонюк, В.С. Савчука,

Ю.В. Макогона, М.С. Ильина, А.С. Филиппенко, О.И. Волковой, О.В. Ореховой, Ю.В. Шигкова и других.

Цель исследования - определить роль транснациональных корпораций в мировой экономике.

Основные результаты исследования. Существуют основные качественные признаки ТНК: особенности реализации; особенности размещения производства; особенности прав собственности. Чтобы фирма смогла иметь статус транснациональной корпорации, ей необходимо иметь хотя бы один из вышеперечисленных признаков. Основной целью ТНК является расширение своих позиций на мировом рынке и увеличении своей прибыли. У каждой корпорации своя сфера деятельности, нет одной определенной, где работали бы все ТНК. Структура ТНК и ее географическое положение позволяют организации быть выше других, менее способных компаний на рынке.

Материнское предприятие (главная компания) – предприятие, контролирующее активы своих юридических лиц в других странах, отличных от страны базирования, посредством владения долей капитала. Существуют также и подразделения, различные по статусу: филиал; дочерняя компания; ассоциативные компании. Система контролируется и управляется из одного центра.

Рассмотрим отраслевую структуру ТНК. Так, в сфере производства 60 % заняты международных компаний, которые они специализируются на электронике, автомобилестроении, химической и фармацевтической промышленности, 37 % - в сфере услуг и 3% - в добывающей промышленности и сельском хозяйстве (табл.1).

Таблица 1

Крупнейшие ТНК мира в 2020 г.

Место	Название ТНК	Страна	Отрасль	Выручка, млн долл.
1	Walmart	США	Ритейл	514,405
2	Sinopec Groupe	КНР	нефтехимическая промышленность	414,649
3	Royal Dutch Shell	Нидерланды - Великобритания	нефтегазовый сектор	396,556
4	China National Petroleum	КНР	нефтегазовый сектор	392,976
5	State Grid	КНР	Электроэнергетика	387,056
6	Saudi Aramco	Саудовская Аравия	нефтегазовый сектор	355,905
7	BP	Великобритания	нефтегазовый сектор	303,738
8	Exxon Mobile	США	нефтегазовый сектор	290,212
9	Volkswagen	Германия	Автомобилестроение	278,341
10	Toyota Motor	Япония	Автомобилестроение	272,612

В современной международной экономике ТНК является одним из ключевых экономических механизмов, которые оказывают огромное влияние, как на отдельные страны, так и на развитие глобальной экономики в целом.

ТНК определяют структуру мировой экономики и уровень конкурентоспособности товаров и услуг на мировом рынке. Так же без внимания не остается международное движение капитала, ТНК имеют способность влиять на уровень экономического развития даже целого региона.

ТНК - важный фактор трудовой миграции. Они способствуют распределению знаний, позволяют обмениваться опытом сотрудникам из разных стран.

ТНК имеют как положительные, так и отрицательные стороны.

Положительные стороны: поскольку сфера деятельности распространяется на несколько стран, что позволяет создавать новые рабочие места, а значит и повышать жизненный уровень местного населения; обеспечивать сотрудников высокой заработной платой и социальной помощью; ускоряется процесс интернационализации.

Рассмотрим также отрицательные стороны: происходит подавление местного производства; устанавливаются монопольные цены на продукцию; происходит загрязнение окружающей среды; осуществляется влияние на государственные интересы.

Выводы. Транснациональные корпорации - это неотъемлемая часть мировой экономики и международных экономических процессов, которые являются необходимой частью повышения производительности труда и жизненного уровня населения мира. Определено, что ТНК имеют, как отрицательные, так и положительные стороны. Сделан вывод о необходимости тщательного рассмотрения принимающей страной ТНК их преимуществ и недостатков на экономическую и политическую систему страны для максимального обеспечения интересов государства и своих граждан.

Список литературы

1. Транснациональная корпорация (ТНК) [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://investprofit.info/tnk> (дата обращения: 13.02.2020).
2. Рейтинг ТНК мира [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://fortune.com/fortune500> (дата обращения: 13.02.2020).
3. Адам Ш. М. Место и роль транснациональных корпораций в современной мировой экономике // Молодой ученый. 2017. №11. С. 183-186. — Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/145/40719> (дата обращения: 03.03.2020).
4. Анализ предыдущих исследований и публикаций [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://studbooks.net/2213274/ekonomika/analiz_investitsionno_innovatsionnoy_deyatelnosti_mire_ukraine (дата обращения: 03.03.2020).

ПОЯВЛЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОРПОРАЦИЙ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА МИРОВЫЕ ПРОЦЕССЫ EMERGENCE OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS AND THEIR IMPACT ON GLOBAL PROCESSES

А.О. Губская

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа №25 с углублённым изучением отдельных предметов», г. Горловка

Научный руководитель: учитель географии высшей категории, учитель-методист Сокольников Л.А.

Аннотация. В работе исследовались причины и время появления транснациональных корпораций в мире, их влияние на мировые процессы, возможное развитие в будущем.

Ключевые слова: транснациональная корпорация, влияние, экономика, политика, государство.

Annotation. This research focuses upon the causes and periods of emergence of transnational corporations in the world, their impact on global processes, and possible future development.

Keywords: transnational corporation, impact, economy, politics, state.

Постановка проблемы. Выбранная нами тема актуальна, поскольку с каждым годом транснациональные корпорации играют всё большую роль в процессе мирового производства. Их деятельность становится определяющим фактором в мировой экономической системе от производственных процессов до операций в инвестиционной, финансовой и торговой политике.

Цель исследования - определить период появления транснациональных корпораций, их значение и влияние на мировые процессы, а также выявить перспективы существования и развития ТНК в будущем.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Транснациональная корпорация (ТНК) — это компания, владеющая производственными подразделениями в нескольких странах. Именно такие ТНК и называют международными корпорациями (МК). Как же они появляются? Фактически, это закономерный результат развития мировой экономики и международных экономических отношений, с одной стороны, и самостоятельного развития каких-либо предприятий, с другой. В международной экономике существует понятие *модель последовательной интернационализации*. Согласно ей, сначала во главе предприятий, выпускающих аналогичную друг другу продукцию, появляются люди со схожими взглядами на менеджмент и использующими идентичные приемы и методы управления. Если предприятия находятся в одной экономической системе, они начинают перенимать опыт друг у друга, у наиболее успешных фирм. Появляются одинаковые факторы деятельности предприятий одной отрасли. Сначала компании действуют на внутреннем рынке, следуя общему правилу снижения риска посредством накопления опыта и знаний. Может появиться случайный экспортный заказ. Затем возникает небольшая торговая дочерняя компания за рубежом, через которую экспорт увеличивается. Идёт активное вовлечение, т.е. активный поиск, адаптация к

иностранным рынкам, приверженность ресурсов и т.д. Возникает производственная дочерняя компания, осуществляется экспорт на экспериментальной основе на культурно близкие рынки. Осуществляется глобальный поиск возможностей экспорта и инвестиций. Позже - экспорт на удаленные рынки. Наличие общих правил действия внутри компании способствует появлению общих схем интернационализации. Фактически ТНК стали появляться во второй половине XX века при усилении процессов интернационализации и глобализации в мире [2].

При ООН действует комиссия по транснациональным корпорациям, которая рассматривает международную корпорацию как компанию:

- имеющую хозяйственные единицы в двух и более странах, независимо от их юридической формы и поля деятельности;
- оперирующую в рамках системы принятия решений, позволяющей проводить согласованную политику и осуществлять общую стратегию через один руководящий центр;
- в которой отдельные единицы связаны посредством собственности или каким-либо другим образом так, что одна или более из них могут иметь значительное влияние на деятельность других и, в частности, делить знания, ресурсы и ответственность с другими.

В современной мировой практике под международными корпорациями понимают лишь действительно крупные компании, оказывающие существенное влияние на мировой рынок товаров и факторов производства. Как правило, к ним относятся лишь те многонациональные и транснациональные корпорации, у которых годовой объем продаж составляет не менее 1 млрд долл., от 1/5 до 1/3 общего оборота приходится на заграничные операции, доля зарубежных активов не менее 25%; филиалы имеются не менее, чем в шести странах [3].

Благодаря своим производственным и финансовым возможностям ТНК имеют все предпосылки для того, чтобы сосредоточить в своих руках наиболее наукоемкие отрасли, из-за чего у них есть возможность влиять на технологическое развитие производства. ТНК определяют динамику, структуру, уровень конкурентоспособности товаров и услуг на мировом рынке, контролируют международное движение капитала и прямых иностранных инвестиций.

Ядро мировой хозяйственной системы составляют около 100 ТНК, сосредоточившие в своих руках практически неограниченную экономическую власть и закрепивших за собой около трети всех иностранных капитальных вложений. Они контролируют примерно 2/3 мировой торговли, причем 40% этой торговли осуществляется внутри ТНК, то есть она происходит не по рыночным ценам, а по так называемым трансфертным ценам, которые формируются не под давлением рынка, а под долгосрочной политикой материнской корпорации; на них приходится около половины мирового промышленного производства. На предприятиях ТНК работает примерно 10% всех занятых в несельскохозяйственном производстве (из них около 60% работают в материнских компаниях, 40% — в дочерних подразделениях). ТНК

контролируют примерно 4/5 всех существующих в мире патентов, лицензий. 70% всех международных платежей, связанных с кредитами и лицензиями, составляют платежи между материнскими компаниями и их заграничными филиалами. 60% международных корпораций заняты в сфере материального производства, 37% - в сфере услуг, 3% - в добывающей промышленности и сельском хозяйстве [1]. Все 100 крупнейших по размерам зарубежных вложений МК (исключая банковские и финансовые учреждения) базируются в промышленно развитых странах. На их долю приходится 15% зарубежных активов, 22% зарубежных продаж и 19% занятых в зарубежных филиалах 60 тыс. ТНК.

Почти все крупнейшие ТНК по национальной принадлежности относятся к «триаде» — трем экономическим центрам — США, ЕС и Японии. Самую большую группу составляют американские корпорации (27 из 100 крупнейших). 17 мест в 100 крупнейших ТНК мира занимают японские компании с совокупным зарубежными активами в 15,7%, объемом зарубежных продаж в 22,8%, и числом занятых в зарубежных филиалах — 10,7%. В последнее время активно и успешно развивают свою деятельность ТНК новых индустриальных стран.

Топ-десятка крупнейших в мире компаний по уровню зарубежных активов (то есть доли иностранных государств в капитале компании), по данным последних лет, следующий [4]:

- General Electric (энергетика, США);
- Vodafone Group Plc (телекоммуникации, Великобритания);
- Royal Dutch/Shell Group (нефтегазовый сектор, Нидерланды/Великобритания);
- British Petroleum Company Plc (нефтегазовый сектор, Великобритания);
- ExxonMobil (нефтегазовый сектор, США);
- Toyota Motor Corporation (автомобилестроение, Япония);
- Total (нефтегазовый сектор, Франция);
- Electricite De France (ЖКХ, Франция);
- Ford Motor Company (автомобилестроение, США);
- E.ON AG (ЖКХ, Германия).

Вообще количество ТНК в мире постепенно возрастает. Причины: конкуренция, которая заставляет компании снижать издержки, увеличивать при этом объёмы производства и внедрять научные разработки. Также это поиск новых рынков и дешёвой рабочей силы, поиск регионов с низким налогообложением для размещения предприятий компании (табл. 1).

Таблица 1

Рост численности ТНК в мире во второй половине XX в. - начале XIX в.

Год	Количество ТНК в мире	Годовой оборот ТНК
1970	7,3 тыс.	626 млн. долларов
1991	36 тыс.	7 млрд. долларов
2012	82 тыс.	30 трлн. долларов

В современных условиях как развитые, так и развивающиеся страны, как правило, одобряют деятельность ТНК на своей территории. Более того, в мире существует конкуренция между странами по привлечению прямых зарубежных инвестиций, в процессе которой ТНК получают налоговые скидки и другие льготы.

С другой стороны, правительства многих стран существенно обеспокоены быстрым ростом ТНК, ведь под их контролем находится 90% рынка пшеницы (что не раз приводило к скачкам цен на неё), кукурузы, лесоматериалов, кофе, железной руды, табака. Под контролем ТНК до 85% рынка меди и бокситов, до 80% – чая и олова, до 75% – бананов, натурального каучука и сырой нефти. Конечно, при таком положении ТНК оказывают давление на местные экономики стран [5].

Желая и далее продвигать свой товар на различные рынки, ТНК влияют и на международную политику. Установить это не слишком сложно. В настоящее время, национальные государства все больше теряют возможность самостоятельно проводить международную экономическую политику, происходит как бы сращивание ТНК и государства, поэтому часто государства выполняют функцию международного регулирования производства и распределения продукции. В докладе экспертов ООН ещё в 1993 г. о ТНК говорилось следующее: что транснациональные корпорации вторгаются в сферы, которые традиционно считались областью государственных интересов. Ещё бы, ведь совокупный оборот некоторых ТНК превосходит показатели ВВП целого ряда государств: оборот компаний «Форд» и «Дженерал Моторс» больше, чем совместный ВВП всех африканских государств южной половины Африки, а суммарный оборот шести ведущих торговых компаний Японии почти равен совокупному ВВП государств Южной Америки. Своей деятельностью ТНК стирают границы между экономикой и политикой, между внутренней и внешней политикой государств. Политическая деятельность ТНК оказывает заметное влияние на государственный суверенитет, размывая его. Например, немецкие инвестиции в сектор СМИ (особенно на телевидение) в Восточной Европе привели к тому, что большая часть прессы и электронных СМИ оказались под контролем крупнейших западных медиахолдингов – а это уже в определенном смысле означает потерю национального суверенитета в данной сфер [6].

Для того чтобы ТНК могли усилить свои зарубежные позиции, администрации большинства развитых стран активно ведут переговоры с развивающимися странами о заключении двусторонних инвестиционных договоров. Цель данных договоров – гарантия режима наибольшего благоприятствования, свобода перевода прибылей, легкая процедура урегулирования споров, льготное налогообложение, дешёвая рабочая сила, обеспечение порядка выплаты компенсаций за национализированную собственность и др. Например, такие договоры США заключили к 1987 с 10 странами, включая Египет, Заир (Демократическая Республика Конго), Панаму.

В конце 80-х США вели переговоры о заключении подобных соглашений еще с 20 странами.

Казалось бы, у ТНК должно быть полное процветание. Но существуют у них и существенные проблемы. Местные производители так или иначе лучше знают свой рынок и могут мобильнее реагировать на изменения в своей стране. Иногда стоящие во главе ТНК люди так увлекаются различными политическими играми, что продукт, казалось бы, уже адаптированный для определённой страны, не может попасть на прилавки магазинов, т.к. местная политэлита или оппозиция начинает действовать вопреки экономическим надеждам ТНК.

Сталкиваются ТНК на новых рынках и с отсутствием у местных специалистов подходящей квалификации, с их высокими требованиями к заработной плате при производительности труда, равной другим регионам или даже меньшей.

ТНК вынуждены учитывать и политику государства, которое может обязать транснациональную компанию платить огромные налоги с прибыли или же запретить какое-то производство на территории конкретного региона. Так, например, представители ТНК, приходящих в Россию, отмечают, что из-за бюрократии открытие филиалов затягивается на многие месяцы [4].

Основные результаты исследования. Подводя итоги, невольно задаёмся вопросом: какие же перспективы ждут мировую экономику? Зачем будущее: за транснациональными корпорациями или за национальными экономиками государств?

1. Процессы глобализации в мире продолжаются, и в будущем и количество, и влияние транснациональных корпораций будет только возрастать. Просматривается тенденция формирования лидеров ТНК по определённым отраслям (например, нефтяная и газовая сферы, выращивание овощей в сельскохозяйственном производстве, электроника, производство автомобилей и т.д.).

2. Благодаря организации филиалов, дочерних компаний, будет продолжаться рост занятости населения в странах, рынок будет наполняться продукцией, необходимой потребителю.

3. Благодаря своим огромным финансовым ресурсам, ТНК будут и в дальнейшем влиять на науку, ускоряя научно-технический прогресс. Но в первую очередь, будут развиваться те научные направления, которые тесно связаны с той или иной деятельностью корпораций.

4. Несмотря на различные трудности, отказываться от экспансии новых территорий ТНК не собираются. Их влияние на политику государств усилится. Они, возможно, будут готовы дестабилизировать обстановку в некоторых странах для достижения своих экономических целей. (Пример: США, вмешиваясь во внутренние дела Украины, всячески настаивают на покупке американского сжиженного газа данным государством, хотя финансово стране, находящейся в Восточной Европе, это не слишком выгодно).

5. Рынков, где ещё не всё возможное пространство принадлежит продукции ТНК, осталось очень много, и корпорации будут действовать всеми силами и средствами для продвижения своих товаров, включая рекламу в подконтрольных им СМИ и социальных сетях интернета.

6. В последнее время человечество озабочено состоянием окружающей среды, и для удержания лидерства ТНК будут влиять и на эту сферу. С одной стороны, высокие нормы по охране окружающей среды со стороны дочерних компаний, установленные ТНК, являются большим плюсом. С другой стороны, они финансово уничтожают конкурентов, которым не по карману установить современные фильтры, построить новые очистные сооружения и т.д.

7. Государства, на территориальное пространство которых нацеливаются ТНК, будут либо содействовать им, получая определённую прибыль от прибытия в страну нового предпринимателя, либо защищаться, вводя политику протекционизма, вызывая тем самым, возможно, недовольство граждан, которые вынуждены, будут приобретать продукцию транснациональных корпораций на других рынках. В первую очередь, государствам мира необходимо учитывать, что ТНК осуществляют свои капиталовложения преимущественно в долгосрочных целях, и им нужна стабильность, как политическая, так и финансовая.

Выводы. Таким образом, ТНК возникли во второй половине XX в. – начале XXI в. в результате как процессов глобализации в мире, так и внутренних процессов развития компаний и предприятий. Влияние ТНК на экономику, научную деятельность, политику государств очень велико. В будущем влияние ТНК будет возрастать, имея как положительные, так и отрицательные стороны. Государствам придётся регулировать свою экономическую и политическую деятельность с учётом развития транснациональных корпораций.

Список литературы

1. Трифонова И.В. Роль транснациональных корпораций в глобализации мировой экономики // Молодой учёный 2013. №9 (56). С. 15-24.
2. Модели интернационализации компании [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.webstarstudio.com/marketing/theor/gos/48.htm> (дата обращения: 03.02.2020).
3. Международные корпорации [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://otherreferats.allbest.ru/international/00147742_0.html (дата обращения: 03.02.2020).
4. Транснациональные корпорации: список крупнейших [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://businessman.ru/transnatsionalnyie-korporatsii-spisok-krupneyshih.html> (дата обращения: 08.02.2020).
5. Влияние транснациональных компаний на международную политику. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://knowledge.allbest.ru/international/2c0b65635b2ac78b5c43a88521206d37_0.html
6. Роль ТНК в мировой политике [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://megalektsii.ru/s24566t9.html> (дата обращения: 08.02.2020).

ЦИФРОВИЗАЦИЯ КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ ЭВОЛЮЦИОННОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ DIGITALIZATION AS A NECESSARY CONDITION FOR THE EVOLUTIONARY TRANSFORMATION OF THE GLOBAL ECONOMY

Э.А. Гусаров

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Гимназия г. Макеевки», г. Макеевка
Научный руководитель: учитель географии и экономики Харченкова О.Н.

Аннотация. Эволюционная трансформация мировой экономики требует корректировки теоретических концепций, описывающих инновационное развитие глобальных процессов. В статье рассматривается магистральный технологический детерминизм цифровых трансформаций, возникающих в современной мировой экономике на основе новейших разработок.

Ключевые слова: эволюционная трансформация, инновационное развитие, цифровая экономика, цифровые трансформации, технологический детерминизм.

Annotation. The evolutionary transformation of the global economy requires the adjustment of theoretical concepts that describe the innovative development of global processes. The article considers the main technological determinism of digital transformations arising in the modern world economy based on the latest developments.

Keywords: evolutionary transformation, innovative development, digital economy, digital transformations, technological determinism.

Постановка проблемы. Возрастающая частота глобальных кризисов на современном этапе развития мировой и национальных экономик, увеличивает значение цифровых технологий для поиска принципиально новых источников наращивания конкурентоспособности экономики отдельных государств. Уровень цифровизации отдельных национальных экономик неравномерен и разрыв продолжает нарастать усиливающимися темпами. Данный процесс обусловлен неравномерным уровнем развития стран, а так же разным осознанием перспективности цифровых технологий. Наличие кризисных явлений в мировой глобальной экономике само по себе способствует в некоторой степени смягчению усиления технологического разрыва, тем не менее, развитие цифровой экономики в отдельных странах нуждается в дальнейшем государственном регулировании и институциональном оформлении.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Рассматривали проблему цифровизации с разных позиций ее влияние на мировую экономику такие исследователи как Глазьев С.Ю., [1], Иванов Н.И. [2], Смирнов Е.Н. [3,4], Сытник А.А. [5] и др. [6].

Цель исследования – изучение процесса цифровизации как необходимого условия эволюционной трансформации мировой экономики.

Основные результаты исследования. Цифровая революция, включая такие технологии, как виртуальная и дополненная реальность, аддитивное производство или 3D-печать, искусственный интеллект, или Интернет вещей, вошел в публичный дискурс во многих странах. Становится все более очевидным, что цифровые изменения становятся ключевой движущей силой в

общественной трансформации. Преобразование к устойчивости должны быть согласованы с угрозами, возможностями и динамикой цифровой революции, целями. В то же время цифровое преобразование коренным образом изменит все аспекты глобальных обществ и экономик и, следовательно, изменит интерпретацию устойчивости национальных экономик.

Цифровизация – это не только «инструмент» для решения проблем устойчивости, но и, с другой стороны, фундаментальный драйвер разрушительных изменений. Цифровая революция предоставляет совершенно новое улучшение потенциала и, таким образом, служит главной силой в формировании как системного контекста трансформационных изменений, так и будущие решения. В то же время она потенциально несет в себе довольно сильную разрушительную силу в обществе, если с ней не обращаться аккуратно.

Негативные последствия и проблемы в будущем, будут характерны для тех стран, которые окажутся лицом к лицу с «цифровым разрывом». Он будет включать в себя как тех людей, которые остались позади во время промышленной революции, так и тех, кто вовремя не сможет осознать магистральный технологический детерминизм цифровых трансформаций в современной глобальной экономике.

Можно выделить несколько предпосылок, необходимых для успешной эволюционной цифровой трансформации:

- процветание;
- социальная интеграция;
- экология;
- устойчивость;
- хорошее управление;
- интеллектуальный потенциал;
- высокий уровень цифровой грамотности.

Цифровое развитие продвигается беспрецедентными темпами, это означает, что для глобальных и национальных лиц, принимающих решения, важно осознать первопричины, движущие силы и тенденции развития цифровых технологий, их детерминирующее влияние на глобальную и национальную экономику в будущем. Правительства должны рассмотреть вопрос об инвестировании ресурсов, чтобы ускорить развитие технологий, которые повысят конкурентоспособность их национальных экономик. Неизбежное уменьшение налоговых поступлений, сопровождающее крупномасштабную цифровизацию, должно быть заменено новыми источниками доходов, при этом особое внимание следует уделять тому, чтобы не препятствовать использованию мягких инновационных ресурсов. Правительства могут рассмотреть вопрос о замене традиционных корпоративных налогов системой акционерного капитала, которая позволит правительству владеть небольшим количеством акций компаний в качестве компенсации за использование общественных благ.

Создание центра талантов, который «продает» услуги местных исследователей и экспертов непосредственно зарубежным центрам роста, может помочь обеспечить сохранение скудных людских ресурсов в стране. Правительства могли бы производить предоставление услуг в качестве концепции «Правительство как услуга» или предоставлять высококачественным глобальным цифровым компаниям сертификаты «качества операций», чтобы распространять правила защиты потребителей на эти сертифицированные компании.

Поскольку маловероятно, что только одна страна или экономическое пространство окажет существенное влияние на работу глобальных цифровых компаний, страны, должны активно содействовать созданию международных норм и правил в этом отношении.

Ясно, что цифровизация – процесс, с помощью которого цифровые технологии используются для изменения методов ведения бизнеса – оказывает огромное влияние на экономику во всем мире, и многие правительства уже инициировали программы по поддержке цифровизации своих отраслей и государственных операций. Поскольку цифровизация продвигается такими беспрецедентными темпами, важно, чтобы лица, принимающие решения на глобальном и национальном уровнях, понимали, что именно является движущей силой развития цифровых технологий. Понимание взаимодействия движущих сил цифровизации необходимо для информирования политиков и предоставления им возможности принимать обоснованные решения.

Глобальная экономика в результате применения цифровых технологий, демонстрирует намного более быстрый рост именно тех отраслей, которые производят, обрабатывают и продают услуги, чем традиционных. Это означает, что цифровые компании, способные улучшить традиционные процессы, являются привлекательным вариантом для инвесторов. Кроме того, как видно из недавней деятельности по приобретению на цифровом рынке, компании больше не только вкладывают свои более высокие доходы в развитие технологий, таких как искусственный интеллект, но также покупают успешные цифровые стартапы для расширения своих портфелей. Существует опасение, что это может привести к централизации капитала, что, в свою очередь, может привести к ультракапитализму, когда все меньше и меньше людей владеют капиталом и получают выгоду от повышения производительности на рынке, что фактически создает новый тип монополии. Поляризация компаний с точки зрения их приверженности цифровизации может также привести к ситуации, когда более традиционным отраслям может быть затруднительно, найти инвестиции для своего дальнейшего развития.

С другой стороны, хотя цифровизация может иметь некоторые негативные экономические последствия, она также способствует успеху небольших компаний, которые могут открыть свои двери для глобальных рынков с относительно низкими инвестициями, требуемыми с их стороны. Одноранговые платформы могут, например, обслуживать потребителей по всему миру с помощью новых бизнес-моделей, не ориентированных на

получение прибыли, в то время как глобальные движения потребителей могут подтолкнуть крупные компании и инвесторов к более этичным способам ведения своего бизнеса. Хотя это нанесет ущерб некоторым компаниям, оно также сделает продукты и услуги доступными для потребителей, которые ранее не имели ресурсов для их покупки на более традиционных платформах.

Выводы. Таким образом, цифровизация и повсеместное внедрение информационно-коммуникационных технологий, является естественным и закономерным условием эволюционной трансформации мировой экономики. Базовой причиной расширения и роста цифрового сегмента, как мировой, так и национальных экономик, является рост транзакционного сектора (государственное управление, информационное обслуживание, консалтинг, финансовые операции, сфера услуг, сфера образования и науки и т.д.) В настоящее время наблюдается слабая корреляция между развитием цифровых технологий и повышением конкурентоспособности экономики страны. Это связано, прежде всего, с тем, что достижения цифровизации способствуют развитию не только экономической системы, но и общественных институтов. Таким образом, для повышения конкурентоспособности отдельным странам, в условиях современной цифровой экономики, необходимо обращать внимание не только на емкость внутренних рынков и факторы инновационного потенциала, но и на институциональное обеспечение цифровых трансформаций.

Список литературы

1. Глазьев С.Ю., Харитонов В.В. и др. Нанотехнологии как ключевой фактор нового технологического уклада в экономике : монография. – М.: Тривант, 2009. – 304 с.
2. Иванова Н.И. Формирование и эволюция национальных инновационных систем. / дисс., докт. экон. наук : 08.00.05, 08.00.14. – М.: ИМЭМО РАН, 2001. – 328 с.
3. Смирнов Е.Н. Механизм инновационного обновления промышленности Европейского Союза в современных условиях// Вестник Университета (Государственный университет управления). – 2013. – № 2. – с. 210-217.
4. Смирнов Е.Н. Противоречия глобального экономического роста, или еще раз об эффективности моделей социально-экономического развития // Эко. – 2015. – №4(490). – С. 93-104.
5. Сытник А.А. Организационно-экономические аспекты развития технологического уклада в формирующейся рыночной экономике. / автореф. дис.,... докт. экон. наук : 08.00.05.
6. Шумпетер Й. Теория экономического развития : монография / пер. с англ. В.С. – М.: Директмедиа Паблишинг, 2008. – 401 с.

РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ И В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

ROLE OF INNOVATION IN THE WORLD ECONOMY AND IN THE ECONOMY OF RUSSIA

В.И. Демьянкова

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк

Научный руководитель: ассистент кафедры международной экономики Доценко А.В.

Аннотация. В научной статье будет рассмотрена роль инноваций в мировом научно-техническом потенциале промышленности и проблема низкого удельного веса организаций, осуществляющих инновационную деятельность в Российской Федерации.

Ключевые слова: цифровая экономика, инновационные технологии, Россия, Интернет, информационная система.

Annotation. The scientific article will consider the role of innovation in the global scientific and technological potential of industry and the problem of the low proportion of organizations engaged in innovative activities in the Russian Federation.

Keywords: digital economy, innovative technologies, Russia, Internet, information system.

Постановка проблемы. За последние десятилетия наблюдается эволюция хозяйственных отношений и использование технологий в большинстве существующих на данный момент отраслей, поэтому объем инвестиций в IT-сферу увеличивается с каждым годом. Стремительное развитие информационно-коммуникативных технологий затронуло не только политическую, культурную и социальную сферы жизни человека, но и экономическую, в особенности такие отрасли и секторы, как финансы, сельское хозяйство и торговля. Так, по итогам заседания наблюдательного совета автономной коммерческой организации «Цифровая экономика» объем финансирования проектов по совершенствованию сквозных цифровых технологий в России к концу 2019 года должен составить более 20 миллиардов рублей [1].

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Впервые термин «цифровая экономика» (digital economy) был употреблён в 1995 году американским учёным Николасом Негропonte в книге «Being Digital» [2], где автор определил вектор развития цифровой экономики в ближайшем будущем и описал мир технологий как отдельную культуру.

Цель исследования состоит в изучении роли инноваций в мировой экономике и в экономике России.

Основные результаты исследования. Главная цель использования технологий на предприятиях – ускорение экономического роста, а также значительное повышение производительности, среди которого выделяют следующие направления:

- 1) рост профессиональной активности;
- 2) инновационные продукты;
- 3) оптимизация процессов;
- 4) открытие доступа к новым рынкам.

Развитие экономики тесно связано с инновациями на предприятиях. Инновация – это новация, внедренная в какую-либо сферу человеческой деятельности (например, в производство). Использование инновационных технологий, включающих в себя и недавно появившиеся формы электронной коммуникации, а также корпоративных знаний влияет на реализацию инновационных задач по качественному преобразованию и реорганизацию системы управления.

Однако в России процессу управления инновациями уделяется недостаточно внимания и зачастую он оказывается неэффективным для предприятий и экономики государства в целом. Причинами неэффективного применения инновационных технологий на предприятиях могут быть трудности в их содержании и применении из-за недостаточной квалификации сотрудников, отсутствия у них необходимых знаний.

Более того, если сравнивать удельный вес организаций, осуществляющих инновации в добывающей промышленности и связи с европейскими странами, то Россия занимает предпоследнее место с показателем 8,3%. Среднее значение по государствам Европы составляет 34,7%, а в сравнении с лидерами технологий (Бельгия, Германия, Швейцария) можно утверждать, что на данный момент у России низкий конкурентный потенциал (табл.) [3, с. 31].

Таблица

Удельный вес организаций, осуществляющих инновации в добывающей промышленности

Страна	%	Страна	%
Бельгия	52,9	Италия	37,0
Швейцария	52,7	Литва	36,8
Германия	52,6	Чехия	35,7
Исландия	50,1	Кипр	33,6
Ирландия	48,8	Словения	33,0
Финляндия	48,3	Мальта	30,7
Нидерланды	47,3	Хорватия	26,9
Норвегия	46,2	Испания	23,5
Португалия	44,8	Эстония	20,8
Австрия	44,4	Словакия	20,3
Швеция	44,3	Венгрия	18,2
Люксембург	42,0	Болгария	17,1
Франция	40,9	Польша	15,8
Великобритания	40,9	Латвия	13,8
Греция	38,7	Россия	8,3
Дания	38,0	Румыния	6,5

«Недостаточный уровень активности предприятий в сфере исследований и разработок влечет за собой снижение качества инноваций и оказывает негативное воздействие на весь инновационный цикл, ведет к деградации научно-технического потенциала промышленности, утрате фирмами самостоятельности в создании нововведений и, как следствие, потере конкурентоспособности в производстве принципиально новой продукции» [4, с. 28-46].

Из факторов, препятствующих инновационной деятельности в России, нужно указать: недостаток материальной поддержки со стороны государства, недостаточной объём знаний у сотрудников, высокий экономический риск и дороговизна нововведений. По мнению автора нужно искоренять данные проблемы для устранения проблемы и придерживаться следующей стратегии:

- поиск новых технологий, идей, решений;
- проверка работоспособности новшеств в деятельности предприятия на его маленьком участке;
- использование технологии на всем предприятии;
- использование способа дисконтирования будущих доходов для объективной оценки окупаемости от использования инновации.

Метод дисконтированных денежных потоков снижает экономический риск и включает в себя следующие этапы:

- 1) выбор модели денежного потока;
- 2) определение длительности периода прогноза;
- 3) прогноз валовой выручки от реализации;
- 4) прогноз и анализ всех расходов;
- 5) прогноз и анализ всех инвестиций;
- 6) расчет объёма денежного потока для каждого года прогнозного периода;
- 7) расчет ставки дисконта;
- 8) определение стоимости в период после прогноза [5, с. 90].

Выводы. В итоге, эволюция хозяйственных отношений привела к повышению роли цифровой экономики и инноваций в мире. Это подтверждается повышением доли инвестиций в цифровую экономику и инновации на предприятиях. Главной целью внедрения новых технологий является ускорение экономического роста и значительный рост производительности.

Однако в России инновации не получили широкого распространения, что в первую очередь связано с высоким экономическим риском, недостаточным финансированием со стороны государства, дороговизной нововведений и отсутствии у сотрудников соответствующих знаний для содержания и управления инновационными технологиями в рамках предприятия. Проблема должна решаться, так как она влияет на научно-технический потенциал во всем мире и может стать одной из причин кризиса в государстве.

Список литературы

1. Инвестиции в развитие сквозных цифровых технологий в РФ в 2019 году превысят 20 млрд руб. / ТАСС. [М], 2019 URL: <https://tass.ru/ekonomika/6064387> (дата обращения: 20.02.2020).
2. Negroponte N. Being Digital. - L.:Hodder Headline, 1995. - 243 С. - ISBN 0-340-64930-5 p 24.
3. Инновационная экономика и менеджмент: Методы и технологии: Сборник материалов II Международной научно-практической конференции, Москва, 26 октября 2017 г. МГУ имени М.В. Ломоносова / Под ред. О.А. Косорукова, В.В. Печковской, С.А. Красильникова. - М.: Аспект Пресс, 2018. - С. 31

4. Гохберг Л. М., Кузнецова И. А. Инновации в российской экономике: стагнация в преддверии кризиса? - М: Форсайт, 2009. - С.28-46
5. Попков В.П., Евстафьева Е.В. Оценка бизнеса. Схемы и таблицы: учеб. пособие - СПб.: Питер, 2007. - 290 с.

СОВРЕМЕННЫЕ ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ MODERN GLOBAL PROBLEMS OF THE WORLD ECONOMY

Ю.О. Дмитренко

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк
Научный руководитель: канд. экон. наук, доц., доц. кафедры международной экономики Забавина Е.Ю.

Аннотация. Статья посвящена современным проблемам мировой экономики. Сформулированы причины их возникновения. Представлена классификация глобальных современных проблем. Определены направления предотвращения возникновения мировых проблем.

Ключевые слова: глобальные проблемы, мировая экономика, развитие, экономические отношения.

Annotation. The article is sanctified to the modern problems of world economy. Set forth reasons their origin. Classification of global modern problems is presented. Directions of prevention of origin of world problems are certain.

Keywords: global problems, world economy, development, economic relations.

Постановка проблемы. В условиях глобализации мировая экономика развивается в направлении все большей целостности. При этом движение к целостности в процессе глобализации происходит дисгармонично и неравномерно в разных областях жизни. Усиливаются традиционные процессы межгосударственной интеграции, целевой функцией которых, становится не столько расширение и либерализация межнациональных рынков, сколько их протекционистская защита и совместное таможенно-тарифное регулирование в рамках глобального экономического обмена. В то же время отмечается нарастание противоречий в экономической, политической, культурной и социальной сферах жизни.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Теоретической базой исследования стали труды отечественных и зарубежных ученых, занимающихся анализом проблем глобализации и трансформации мировой экономики. В их числе ученые - экономисты, политологи, социологи, философы - Бердяев Н., Гречко П., Гусаков Н., Делягин М., Дугин А., Зевин Д., Зиновьева А., Зотова Н, Иноземцев В., Кортунов А.В., Кочетов Э., Красильщиков В., Кузьмин Д., Межуев В., Миролюбова Т., Назарчук А., Неклесса А., Панарин А., Скворцов Д., Смирнова И., Соколенко В., Стрыгин А., Стюарт С., Фурсов А., Цыганков П., Чешков М., Эльянов А., Яковец Ю. и др.

Цель исследования - выявить причины возникновения глобальных проблем мировой экономики, проанализировать их последствия для экономики, предложить направления их решения.

Основные результаты исследования. Мировая экономика – это многоуровневая система национальных хозяйств различных государств всего мира, объединённых международными экономическими взаимоотношениями и общими целями.

С возникновением общества началось формирование деятельности человека в хозяйственной сфере. Её целью считалось удовлетворение растущих потребностей людей. На начальных стадиях изготовление продукции имело натуральные форму и характер. Однако с образованием избытков продуктов началось развитие обмена, а вскоре и возникновение торговой деятельности.

Мировое хозяйство сформировалось ещё в средневековье. Благодаря открытию новых ранее не известных земель и разделению труда произошла активизация международной торговли, которая стала важным компонентом мировой экономики.

Значительно возросли объёмы производимой продукции вследствие развитого механического машинного производства. Произошло формирование целостных рынков товаров и услуг. Благодаря эволюции научных отраслей и совершенствованию технологий интенсифицировалось производство, и повысился уровень международной специализации. Постепенно развивались интеграционные процессы, вследствие чего началось формирование политических ассоциаций, экономических союзов и торговых объединений.

В возникновении проблем, нарушающих баланс в мире, важное место занимает стремительное развитие НТП. Зачастую проблемы мировой экономики – это результат негативного влияния деятельности человека на природу. Благодаря развитию процессов интеграции и унификации экономические проблемы несут мировой характер, то есть оказывают давление на экономики всех стран мира в полном объёме. Основными критериями оценки проблем как глобальных считаются их масштабность и уровень необходимости в объединении усилий всех государств для их устранения.

В целом проблемы мировой экономики можно классифицировать по следующим критериям:

1. Проблемы, которые зависят от политических, социальных, экономических целей и задач людей. Например, сохранение мира, преодоление отсталости стран, согласование интересов социума и предотвращение конфликтов, государственный контроль над всеми сферами жизни общества.

2. Проблемы, раскрывающиеся в трёхкомпонентной схеме «человек – общество – технологии» и учитывающие эффективность воздействия НТП и ликвидацию отрицательного воздействия технологической эволюции на человека. Например, разработка программ, внедрение экологически приемлемых ресурсосберегающих технологий.

3. Проблемы, зависящие от социально-экономических процессов и окружающей среды. Например, перенаселение, голод, загрязнение воздуха, милитаризация экономики, истощение природных резервов, бедность и экономическая отсталость.

Проблема бедности и экономической отсталости стран. В наши дни данная проблема присуща в большей мере развивающимся странам. Проблема бедности и экономической отсталости этих стран характеризуется высоким уровнем нищеты и смертности, которые выступают как индикаторы замедления социально-экономического развития. Эти факторы способствуют нарастанию социальной напряжённости, которая впоследствии отражается в разного рода конфликтах и даже войнах.

Учитывая прогноз секретариата Конференции ООН по торговле и развитию на каждую развитую страну приходится примерно 60 слаборазвитых стран [1]. Предпосылкой недостаточного развития стран является господство неокOLONиализма, то есть системы, при которой происходит эксплуатация развитыми капиталистическими государствами неразвитых стран.

Решением данной проблемы может служить реализация принятой ООН «Программы нового международного экономического порядка» [2]. Она включает в себя:

- принятие в международных отношениях демократических принципов равенства и справедливости;
- международное регулирование процессов развития в отсталых странах;
- перераспределение накопленных богатств и вновь создаваемых мировых доходов в пользу развивающихся государств.

Проблема сохранения мира. Военно-политическое противоборство и гонка вооружений истощают природные резервы и мировое хозяйство. Максимальное расходование ресурсов на военные цели снижает возможность производства потребительских товаров для населения. Военные конфликты приводят к нарушению экономического баланса, ущербу окружающей среды и даже жертвам среди населения.

Противостояние войны и мира – самая сложная проблема современности. Для ведения военных действия требуются большие затраты финансов, технологий, интеллектуальных ресурсов. Военным производством занято 60 миллионов человек. Многие страны процветают благодаря ведению военной политики.

Решением этой проблемы является демилитаризации экономики, что приведёт к повышению финансирования производственного сектора стран и увеличению объёмов изготовления и продаж социально значимых товаров. Мирное сотрудничество стран способствует развитию международных экономических отношений.

Природно-ресурсная проблема. В современном мире невозможно полноценно удовлетворить потребности людей в предметах первой необходимости из-за нехватки природных ресурсов. Деятельность предприятий негативно воздействует на химический состав воздуха, почвы, воды. Также изменение климата напрямую обусловлено предпринимательской деятельностью. Увеличение количества аварий из-за расширения районов добычи нефти приводит к загрязнению воды и суши.

Сейчас решение природно-ресурсной проблемы зависит от изменений спроса, эластичности цен, перехода к альтернативным источникам. Устранить данную проблему – значит рационально использовать ресурсы и прибегать к поиску новых их видов, а также внедрять ресурсосберегающие технологии.

Проблема устойчивого развития стран. Ведущая позиция в определении устойчивого развития стран – это проблема учёта последствий принятия экономических решений на экологию страны в долгосрочной перспективе. Возможно выделить 4 мерки устойчивого развития:

1. Возобновляемые природные ресурсы – не допустить уменьшения их количества в течение некоторого времени, то есть обеспечить существование их простого воспроизводства.

2. Не возобновляемые ресурсы – замедлить истощение их запасов и заменить на возобновляемые ресурсы.

3. Отходы – минимизировать их выбросы за счёт применения ресурсосберегающих технологий.

4. Минимизировать загрязнение природной среды до экологически приемлемого уровня.

Существует два пути устранения данных проблем. Первый подход называется «тотальная очистка». Он ссылается на то, что неправильное ведение хозяйства ведет к деградации условий жизни на Земле. Проблемы могут быть ликвидированы путём реструктуризации, которая не принесёт вред окружающей среде. Второй подход предполагает ограниченное потребление. Он состоит в том, что люди используют чрезвычайно большое количество природных резервов, что приводит к их истощению. Оба подхода основаны на том, что чрезмерное потребление природных благ является основным источником возникновения глобальной проблемы.

Демографическая проблема. В течение длительного времени число населения увеличивалось катастрофически медленно. В XX веке его прирост начал набирать обороты. На данный момент нашу планету населяют 7,7 млрд. человек. Среднегодовой темп прироста населения снижается, что связано с тем, что страны Европы и Азии перешли к простому воспроизводству населения.

Предпосылкой возникновения демографического взрыва считается сложение такого типа воспроизводства населения, при котором сокращение уровня смертности не сопровождается снижением уровня рождаемости. Число смертей в большинстве стран снизилось за счёт проведения мероприятий по борьбе с эпидемиями, а также изготовления и применения новых лекарств.

Обеспечение полной занятости, рациональное использование ресурсов, высокий уровень экономического развития и переход стран к модернизированному типу воспроизводства будут способствовать разрешению данной проблемы.

На наш взгляд, целесообразны следующие направления предотвращения возникновения новых проблем:

1. Относительно политики – снизить вероятность и более того полностью исключить военные конфликты и противостояния, предотвратить насилие и

подчинение отсталых стран развитыми путём неравноправных международных отношений;

2. Относительно экономики и экологии – развить и внедрить принципиально новые ресурсосберегающие и энергосберегающие технологии, стремиться перейти на нетрадиционные источники энергии, а также развить и повсеместно использовать природоохранные технологии и программы;

3. Относительно социальной сферы – прикладывать усилия для сохранения здоровья и благоприятных условий для безопасной жизни людей;

4. Относительно культуры – обеспечить содействие сотрудничеству в сфере образования и науки, защите культурного наследия и развитию форм культурного самовыражения.

Выводы. Несмотря на попытки решения существующих проблем, неизбежно возникают новые, которые не редко принимают глобальный характер. Человек окружён не только политической, экономической, экологической, но ещё и социальной средой. Среди проблем социума особую угрозу предьявляют бедность, безработица, терроризм, рост заболеваемости населения и другие.

Отсрочка в решении глобальных проблем грозит деградацией жизненных условий для цивилизации. Однако их возможно решить благодаря согласованному управлению мирового сообщества процессами, происходящими внутри каждого государства, объединению возможностей стран и недопущению губительного влияния на окружающий мир.

Список литературы

1. Сайт ООН [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.un.org/ru/ga/unctad> (дата обращения: 02.02.2020).

2. Декларация об установлении нового международного экономического порядка [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/econ_order.shtml (дата обращения: 15.03.2020).

2. Проблемы мировой экономики [Электронный ресурс] Режим доступа: https://spravochnick.ru/ekonomika/mirovaya_ekonomika/problemy_mirovoy_ekonomiki (дата обращения: 10.03.2020).

3. Смирнова И.В. Основные проблемы мировой экономики. Начало 21 века [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://works.doklad.ru/view/eWsMq3T48Z0.html> (дата обращения: 10.03.2020).

4. Глобальные проблемы мировой экономики [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/globalnye-problemy.html> (дата обращения: 12.03.2020).

5. РИА Новости Основные параметры, влияющие на погоду и климат. Справка [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://ria.ru/20091102/191617134.html> (дата обращения: 12.03.2020).

6. Миролюбова Т.В., Зубарев Н.Ю. Смертность населения как индикатор замедления социально-экономического развития региона [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/smernost-naseleniya-kak-indikator-zamedleniya-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-regiona/viewer> (дата обращения: 12.02.2020).

7. Глобальные проблемы в мировой экономике и пути их решения [Электронный ресурс] Режим доступа: https://revolution.allbest.ru/international/00506701_0.html (дата обращения: 12.02.2020).

8. Стюарт Смит Американский неокOLONиализм в Африке. – Москва: Изд-во «Прогресс». – 1975. – 344 с.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ MODERN PROBLEMS OF THE WORLD ECONOMY

А.В. Евдокимова

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Специализированная школа с углублённым изучением предметов естественно-математического цикла №135 г. Донецка», г. Донецк
Научный руководитель: учитель экономики Харченко А.А.

Аннотация. Статья посвящена современным проблемам экономики, причинам возникновения данных проблем, их типам, а также возможным способам решений проблем.

Ключевые слова: проблемы, причины, группа, решение.

Annotation. The article is devoted to the modern problems of the world economy, the causes of these problems, their types and possible ways to solve problems.

Keywords: problems, causes, type, solution.

Постановка проблемы. Социальный и экономический прогресс в современном мире зависит от решения глобальных проблем экономики, они возникли в результате качественных изменений в сфере политики, экономики, культуры и др., поэтому трудно рассматривать причину возникновения этих проблем со стороны какой-либо одной науки.

Одной из важнейших причин возникновения глобальных противоречий в истории человечества является накопление производственной мощности, которое способствовало истощению ресурсов Земли. Развитие человечества в последнее столетие сопровождалось погоней за максимальной выгодой, структурными кризисами, увеличением конфликтности и неравномерностью в развитии, что поспособствовало сосредоточению внимания государств на военном поприще, которое и поставило угрозу существованию человека как вида.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Рассматривали в своих исследованиях проблемы мировой экономики и возможные направления их решения многие российские и зарубежные ученые [1-3].

Цель исследования – анализ современных проблем мировой экономики и способов их решения.

Основные результаты исследования. Развитию глобальных проблем экономики поспособствовал и научно-технический прогресс человечества. И если раньше масштабы бедствия рассматривались в пределах регионов, то теперь это проблема всей планеты. Насыщение атмосферы тяжёлыми газами, результатов промышленной деятельности человека, загрязнение почвы и воздуха неразлагающимися и даже радиоактивными веществами, возникновение проблемы переработки отходов и общее загрязнение окружающей среды – всё это принесла нам научно-техническая революция. Помимо вышеперечисленного научный прогресс поспособствовал

возникновению следующих проблем: прекращение гонки вооружений, освоение Мирового океана, космоса.

Особенностью данных проблем является то, что все они не просто влияют на жизнь человечества, но задержка их разрешения несёт гибель всему человеческому виду. Они так же глубоко связаны между собой, в них отражается интернационализация различных сторон общественной жизни, а также углубление мировых связей. Ещё одной особенностью является то, что решение данных проблем возможно, только если человечество будет действовать сообща, так как это будущее каждого человека независимо от национальной принадлежности, страны, пола и социальной прослойки.

Всего глобальные проблемы экономики делятся на 3 группы.

Первый группа включает в себя те проблемы, которые заключаются во взаимоотношениях развивающихся и развитых стран. Такими проблемами является вопросы мира, разоружение и прекращение гонки вооружений: в конце XX века две противоборствующие системы пошли на мирное соглашение и подписали ряд соглашений, благодаря чему удалось сократить вооружение и наложить ограничения и запреты на определённые формы вооружения. Однако на фоне данных событий увеличилось и усилилось количество конфликтов на религиозной, этнической основе, которые грозят или уже превратились в глобальные конфликты и отразились на мировой экономике. Ещё одной проблемой этого рода является увеличение стран с ядерным арсеналом, а так же рост терроризма. В это же время первая группа включает в себя проблему преодоления отсталости развивающихся стран, пути их развития. Данная проблема не может быть решена лишь и изнутри, поэтому развитые страны прибегают к вмешательству во все аспекты жизни развивающихся стран с целью улучшения качества жизни и преодоления разрыва с развитым миром.

Во вторую группу специалисты вносят проблемы системы «человек-общество»: проблема здравоохранения, которая затрагивает судьбу каждого человечества и для решения которой были созданы международные комитеты и организации. А также в данную группу включают продовольственную проблему, которая обусловлена низкой урожайности в развивающихся странах, быстрым ростом населения в мире, миграцией сельского населения в города и как следствие уменьшение числа работников на местах, а также преобладание сферы услуг над сферой производства.

В третью группу включают проблемы вида «общество-природа». Такими оказались экологические проблемы: в результате научно-технической революции возросли масштаб и влияние человека на окружающую среду, что повлекло за собой загрязнение природы, которое человек может прочувствовать на себе уже сейчас. Ещё одной проблемой стало истощение природных ресурсов: более человек не может увеличивать объёмы используемого сырья, теперь ему предстоит найти иные способы выработки энергии и производства. К этим же проблемам можно отнести освоение богатств Мирового океана, освоение космоса.

Данные проблемы человечество, однако, может решить. Прежде всего, это отмена политических программ, которые с целью обогащения истребляют конкурентов, а так же поиск гуманных решений конфликтов, без кровопролития, признание всех народов и наций равными, а так же создание целостного сообщества под лозунгом «все люди – братья». С проблемой истощения природных ресурсов можно справиться путём установления норм для рационального использования ресурсов и ужесточения наказаний для тех, кто эти нормы нарушает. То же самое можно сделать для решения экологической проблемы: поставить переработку мусора, различные фильтры на заводы на первое место с целью сохранения экологии нашей планеты. Разрыв между развитыми и развивающимися странами и проблему сохранения мира можно было бы решить путём перенаправления бюджета развитых стран с милитаризации на снижение уровня бедности, голода и на развитие стран «третьего мира», это помогло бы создать в данных странах более устойчивую систему экономики, и как следствие происходило бы снижение уровня преступности.

Выводы. Данные мировые проблемы экономики устанавливают связь между развитием государства, обстановки в нём, взаимоотношениях с остальным миром, экологическим и демографическим вопросами. Их можно решить, но только если действовать сообща.

Список литературы

1. Сущность, происхождение и характер глобальных проблем [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/globalnye-problemy.html> (дата обращения: 25.02.2020).
2. Мировая экономика и международные экономические отношения учебное пособие /авт. кол. А.И. Комлев, Д.Ш. Сайтгараева, Н.В. Шалина, С.В. Шалагинова. – Киров: филиал НОУ ВПО «СПБивЭСЭП» в г. Кирове, 2012. - 238 с. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://studfile.net/preview/3539137/page:17> (дата обращения: 15.02.2020).
3. Фарукшин Д.Ф., Кандыркин Е.Е. Современные мировые экономические проблемы // Символ науки. – 2015 [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-mirovye-ekonomicheskie-problemy> (дата обращения: 05.03.2020).

СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ – ИНСТРУМЕНТ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА FREE ECONOMIC ZONES - A TOOL FOR WORLD ECONOMY

В.А. Зинченко

Донецкая Республиканская Малая Академия Наук учащейся молодежи, г. Донецк
Научный руководитель: канд. экон. наук, доц., руководитель секции «Мировая экономика и международные экономические отношения» Шабалина Л.В.

Аннотация. В статье рассмотрены основные типы свободных экономических зон, их цель, признаки и возможности использования для развития мирового хозяйства.

Ключевые слова: свободная экономическая зона, мировое хозяйство, льготы, исследовательский парк, научный парк, исследовательский парк.

Annotation. The article considers the main types of free economic zones, their purpose, signs and possibilities of use for the development of the world economy.

Keywords: free economic zone, world economy, benefits, research park, science park, research park.

Постановка проблемы. Одним из важнейших институтов развития мирового хозяйства считается свободная экономическая зона (СЭЗ) – важный институт мирового хозяйства, особая форма международной экономической интеграции. Как правило, это часть национальной территории со специальными льготными внешнеторговыми, таможенными, инвестиционными, валютно-финансовыми и валютными режимами, поощряющими хозяйственную деятельность иностранных участников, привлечение внешних инвестиций и передовых зарубежных технологий. При создании СЭЗ реализуется точечная стратегия ускорения экономического роста: определяются регионы и сферы целевого стимулирования экономической деятельности на основе международного сотрудничества, концентрации ресурсов с использованием благоприятствующих факторов. Данные обстоятельства свидетельствуют о необходимости системного и комплексного анализа процессов свободных экономических зон в мировой экономике.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Изучениями особенностей функционирования свободных экономических зон занимались такие учёные, как: Гурова И.П., Авдокушин Е.Ф., Фролова Т.А., Дергачёва В.А. [2, 3, 4, 6].

Цель исследования - определить влияние свободных экономических зон на развитие мирового хозяйства.

Основные результаты исследования. СЭЗ позволяет достичь совокупность взаимосвязанных целей: экономическую, социальную, производственную и научно-техническую [1].

Экономическая цель СЭЗ реализуется в поддержке стран на пути к развитию, интеграции в глобальное экономическое пространство; привлечении зарубежных и местных финансовых ресурсов; создании условий для формирования совершенной конкуренции на национальном рынке производственных товаров и услуг, поддержания его экономической эффективности; повышении масштабов экспортной деятельности и целесообразности импортной деятельности; росте поступающих финансовых потоков в бюджет государства с целью инвестиций в отечественную экономику или дальнейшего развития СЭЗ.

Социальная цель, которую ставит перед собой СЭЗ, достигается благодаря решению поставленных задач: развитие бизнеса и, как следствие, создание рабочих мест в государстве, повышение степени занятого населения трудоспособного возраста; повышение квалификации, расширение перечня компетенций у работающего населения основываясь на известном мировом опыте; создание высококвалифицированных управленцев высшего звена; повышение достатка и качества жизни социума в государстве; стимулирование

развития инфраструктуры: объектов коммунального хозяйства, инфраструктуры.

Производственная и научно-техническая цели СЭЗ заключаются в создании условий для притока зарубежного и отечественного оборудования и разработке современных технологий; ускорении процедуры внедрения результатов НИОКР; аккумуляции научно-технических кадров, специалистов в научной сфере деятельности, в том числе и заграничных, а также капитала, благодаря успешному функционированию приоритетных направлений; максимальной загрузке и использованию имеющихся производственных мощностей на предприятиях государства; расширении производственно-транспортных сетей и коммуникаций.

Типы СЭЗ, классифицируют согласно различным признакам:

по степени и возможностям решения прикладных задач: транзитные зоны, свободные порты; промышленные и экспортные; зоны научно-технологических разработок, технополисы и технопарки, центры инновационного развития; складские территории; технико-внедренческие комплексные, моно- и многопрофильные СЭЗ;

по размерам зоны: точечные (фирма, склад, терминал); территориально-масштабные (промышленно-экспортные и промышленно-производственные зоны, технополисы, технопарки); чрезвычайно крупные (регионы, территориальные конгломераты);

по специализации и хозяйственным направлениям: предприятия отраслевые, преимущественно отраслевого профиля; секторального (обработка, добыча, услуги), функционального (банковская деятельность, коммерческая, туристическая);

по характеру участвующих сторон и особенностям расположения: международные, приграничные.

Представленная классификация зон свободной торговли объединены особенностями функционирования: использование благоприятных условий для ведения бизнеса, в том числе налогово-финансовых льгот. Основная идея СЭЗ заключается в совокупности решаемых проблем для предприятий при ведении бизнеса, а не в создании льготных механизмов функционирования бизнеса, что, зачастую является ложным суждением. СЭЗ нацелены на ускорение экономического роста, прогресс интеграции хозяйственных процессов, протекающих в экономике страны в глобальную экономику [5].

Определённые виды зон обладают конкретным функционалом и решают специфические задачи для бизнеса.

Беспошлинные торгово-складские зоны (БТСЗ) предполагают формирование условий для выгодной купли-продажи, логистики, хранения, переработки зарубежных грузов. Благодаря БТСЗ экс- импортные товары могут складироваться, приобретаться и реализовываться, по желанию, частично перерабатываться беспошлинно, без уплаты таможенных сборов. На них, в отличие от СЭЗ, действуют меры регулирования государственных органов власти. Подобные зоны значительно облегчают взаимодействие предприятий с

зарубежными рынками. О данном факте свидетельствует опыт Ирландии, когда в 1950-х годах впервые была создана БТСЗ.

Свободные торгово-складские зоны (СТСЗ) являются специфической формой зон ведения бизнеса, так как позволяют улучшать и дорабатывать товары, предоставлять страховые и банковские услуги беспошлинно, а также уплаты НДС, организовываться торги и выставки. Для оказания различных услуг по хозяйственным операциям используется как инфраструктура СТСЗ, так и возможности местных предприятий. Разновидностью СТСЗ являются зоны беспошлинной розничной торговли (*duty free*) в крупных международных аэропортах и таможенных пунктах пересечения границы.

Свободные порты – это СТЗ, где помимо описанных ранее операций реализуется погрузка-разгрузка грузовых кораблей, размещение, хранение транспортируемой продукции на биржевых складах, сервис, ремонт грузовых судов. Свободные порты располагаются традиционно в государствах с движением крупных транзитных потоков товаров и услуг благодаря: железнодорожным узлам, морским, речным и воздушным портам. Однако, именно в СТЗ, по причине их близости к международной буферной сети товарных путей, в дальнейшем стали создаваться производства с импортозамещением и экспортозамещением. С целью эффективного управления и контроля деятельности в этих регионах функционируют специальные административные органы; они находятся удаленно от территории государства, таможенной, границы государства.

Однако свободные зоны, ориентированные только на коммерческую, внешнеторговую деятельность, транзитные товарные операции, не получили широкого распространения из-за ограниченности возможностей. По существу этот тип зон не предполагал создания и развития антиимпортного, экспортного производства, вовлечения национального и иностранного капитала, дополнительных трудовых ресурсов, не оказывал ощутимого влияния на структурные сдвиги в экономике. Возможности мирового хозяйства здесь использовались недостаточно. Неслучайно, свободные торгово-складские зоны (СТСЗ) постепенно преобразовались в свободные промышленные (СПЗ), промышленно-производственные зоны (СППЗ), экспортно-производственные (СЭПЗ).

Свободные промышленные зоны (СПЗ) - территории, в пределах которых действует особый режим, разрешающий создаваемым на этих территориях промышленным предприятиям осуществлять беспошлинный ввоз машин, оборудования, материалов, сырья и полуфабрикатов для производства товаров на экспорт.

Свободные промышленно-производственные зоны (СППЗ) – большие по размеру территории, нацеленные на содействие развитию производства региона, на сбыт продукции на внутреннем и/или внешнем рынках и предоставляющие льготы производственным компаниям.

Свободные экспортно-производственные зоны (СЭПЗ) – представляют собой территориальный анклав, в котором зарубежные фирмы производят для

вывоза за границу промышленные товары и получают прибыль за счет специальных стимулов и привилегий.

Главные характеристики СЭПЗ и их преимущества для сторон:

- сочетается и взаимодействует движение товаров и услуг между странами с международным перемещением факторов производства, что обеспечивает реализацию более эффективных вариантов, формирование тесных и устойчивых экономических связей;

- важным объектом взаимодействия являются также социальная и экологическая сферы;

- внешний инвестор получает дополнительные выгоды с учетом льготного внешнеторгового, таможенного, налогово-финансового режима;

- иностранный участник получает практическую возможность апробировать и реально оценить условия и возможности своей деятельности в данной стране;

- инвестор ограничивается только вложениями в целевой проект (технология, машины и оборудование, сырье, материалы и комплектация), а сооружения, здания и коммуникации предоставляются принимающей страной;

- СЭЗ позволяет международному бизнесу привлекать дешевую рабочую силу необходимой квалификации;

- значительно упрощается решение процедурных, административных вопросов;

- льготы по инвестиционным условиям (организация и прекращение деятельности, репатриация прибыли) значительно выше, чем за пределами зоны.

При создании СЭПЗ в развивающихся странах и странах переходной экономики практикуются различные дополнительные льготы:

- снятие таможенных пошлин и дополнительных формальностей на импортируемые товары для промышленных предприятий;

- исключение из налогооблагаемого дохода затрат на научно-исследовательские разработки и подготовку квалифицированных кадров, подлежащего налогообложению;

- упрощенная процедура получения льготного валютного кредита;

- разрешение на обращение зарубежной валюты;

- ускоренная амортизация основного капитала;

- понижение платежей за хозяйственное использование земли и аренду недвижимости;

- сниженные транспортные тарифы.

Согласно рекомендациям Организации ООН по промышленному развитию (UNIDO) по условиям инвестирования в СЭЗ производства отраслей обрабатывающей промышленности разделены на три группы. Наибольшие льготы имеет первая группа – сборочные производства: радиоэлектронные, точной механики, компьютерной техники, т.е. те, которые нуждаются в новых технологиях, высококвалифицированной рабочей силе. Менее

преференциальная вторая группа – текстильное, швейное производство, требующее много рабочей силы и достаточно быстро окупающееся. Наименьшие льготы у третьей группы – производства некоторых добывающих отраслей, перерабатывающих местное сырье, привлекающих в значительных количествах местную рабочую силу, позволяющих увеличить занятость населения.

В последнее время все большее распространение получают СЭЗ с научно-технологической, исследовательской ориентацией, призванные ускорить и удешевить разработку и внедрение технических новшеств, диверсифицировать производство, создать новые рабочие места, подготовить квалифицированных специалистов, - научно-технологические зоны (НТЗ): технополисы (Япония), технопарки (США), технико-внедренческие зоны, научные парки, технологические и деловые центры. Вне зависимости от конкретных названий по преобладающему направлению деятельности различают три типа НТЗ.

Исследовательский парк – СЭЗ, где новая научно-техническая разработка осуществляется до стадии технического прототипа на основе объединения ряда промышленных фирм, научно-исследовательских и опытно-конструкторских учреждений с приоритетным статусом. Например, в Бостоне при более чем 700 промышленных предприятиях-участниках свыше 2/3 занимаемой территории приходится на научно-исследовательские и опытно-конструкторские организации в области компьютерной техники. К началу XXI в. в Европе, США и Японии действовало почти 450 исследовательских парков [1].

Собственно научный парк (СНП) – достаточно крупные территориальные образования, где располагаются разные по величине наукоемкие предприятия, осуществляющие производство на основе разработок местного исследовательского центра (институт, университет). Это известная «Силиконовая долина» в США со Стенфордским университетом, где сосредоточено компьютерное производство, ТНК «Майкрософт» и «Интел», обеспечивающие 1/5 мирового выпуска компьютерной и вычислительной техники.

Инновационный центр – территориально небольшая НТЗ, в которой расположена малая или средняя фирма, непосредственно занимающаяся разработкой и внедрением новых технологий. На сегодня таких центров очень много в разных странах, особенно в развитых, располагающих высококвалифицированными исследовательскими кадрами.

Сервисные СЭЗ – зоны, концентрирующие банковское и страховое обслуживание на льготных условиях и обычно представляющие особый сектор ЭПЗ, где сосредоточены страховые и финансовые компании, банки и их филиалы, обслуживающие деятельность структур зоны. К этому виду зон также могут быть отнесены СЭЗ по предоставлению услуг отдыха и туризма, способствующие международному личному и деловому общению граждан. К особому виду, рассматриваемому многими специалистами вне СЭЗ, следует отнести офшорные зоны, предусматривающие специальную юрисдикцию регистрации и функционирования иностранных компаний на льготных

налоговых условиях, но запрещающие последним какую-либо производственную деятельность.

Наиболее распространённые на данный момент СЭЗ имеют многофункциональный характер, который сочетает разноплановые виды деятельности. Такие зоны сочетают торговые, таможенные, производственные и научно-исследовательские функции, обеспечивающие для субъектов международного бизнеса, потенциальных инвесторов комплектность и многопрофильность деятельности. Комплексные зоны могут обеспечить совместное предпринимательство. Зоны подобного типа начали создаваться с конца 80-х годов в Китае. Как результат, пять комплексных СЭЗ сформировали до 40% общего объема экспорта страны, ежегодный рост объема промышленного производства составил 70%, осуществлялось внедрение в производство новейших технологий, что сказалось положительным образом на всей экономике КНР.

Своевременным и перспективным являются становление новых типов СЭЗ, в более полной мере отвечающих актуальным условиям глобализации мирохозяйственных связей, когда в их систему непосредственно включаются определенные экономические регионы стран. Это создает новые возможности эффективного внешнеэкономического взаимодействия национальных хозяйств. Речь идет о вариантах международных свободных экономических зон (МСЭЗ), центр тяжести регулирования деятельности которых в соответствующей сфере перемещался бы на региональные внутринациональные структуры. Например, МСЭЗ рыболовства на Дальнем Востоке под эгидой региональных структур России, Японии, Республики Корея. Это помогло бы существенно продвинуть проекты международного сотрудничества, облегчило бы постепенное формирование совместного экономического пространства в рамках согласованной правовой базы.

Выводы. Одним из важнейших институтов мировой экономики являются свободные экономические зоны. Они способствуют развитию устойчивых, взаимовыгодных связей среди стран, активно вовлекают национальные экономики стран в мировое экономическое пространство. Причины преимуществ свободных экономических зон кроются в удобном географическом и транспортном расположении. Данные экономические единицы поддерживаются широкой целевой системой экономических, правовых, организационно-административных льгот.

Список литературы

1. Багудина Е.Г. Экономический словарь. М.: Проспект, 2008. – 450 с.
2. Гурова И.П. Мировая экономика. М: Инфра-М, 2008. – 350 с.
3. Фролова Т.А. Мировая экономика: конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2006. – 326 с.
4. Дергачев В.А. Международные экономические отношения. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. – 365 с.
5. Максаковский В.П. Географическая картина мира. М.: Дрофа, 2007. – 380 с.
6. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. М.: Экономистъ, 2004. – 361 с.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: СУЩНОСТЬ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

MODERN PROBLEMS OF THE WORLD ECONOMY: ESSENCE AND WAYS OF SOLUTION

Я.И. Каналюк

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Специализированная школа с изучением предметов естественно-математического цикла №135 г. Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: учитель экономики Харченко А.А.

Аннотация. В статье рассматриваются современные проблемы мировой экономики в условиях необходимости их решения.

Ключевые слова: мировая экономика, безработица, бедность, военные конфликты.

Annotation. The article deals with the current problems of the world economy in terms of the need to solve them.

Keywords: world economy, unemployment, poverty, military conflicts.

Постановка проблемы. С самого начала возникновения человеческого общества начало формироваться и хозяйственная деятельность человека. Она была направлена на удовлетворения его первостепенных потребностей. На первых этапах производство продукции носило натуральный характер. Позже, с появлением излишков продукции, начал развиваться обмен, а затем возникла торговля.

Мировое хозяйство начало формироваться уже в средние века. В результате великих географических открытий международная торговля, вслед за Европой и Азией охватила другие регионы земного шара. Обмен продуктами между ними привел к образованию мирового рынка. Главная роль в формировании мирового хозяйства принадлежит крупной машинной индустрии.

С развитием машинного производства резко возросли объемы выпускаемых товаров. Начали формироваться единые рынки товаров и услуг, сырья и трудовых ресурсов. Развитие науки и техники способствовало усилению международной специализации. Развивались политические и экономические отношения. Появлялись региональные политические, экономические, торговые и таможенные союзы и объединения.

Ввиду неравномерного экономического и политического развития и распределения природных ресурсов, в экономике часто возникают некоторые проблемы. В связи с развитием интеграционных процессов и тенденцией к глобализации эти проблемы стали приобретать глобальный характер. То есть они стали затрагивать всю мировую экономику. Для их решения требуются взаимодействия всего мирового сообщества.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Изучением современных проблем мировой экономики занимаются исследователи разных стран, но по-прежнему решить их не удалось.

Цель исследования – исследование современных проблем мировой экономики и возможных направлений их решения.

Основные результаты исследования. Мировое сообщество предпринимает попытки решить эти проблемы. Они являются важным объектом исследований в области мировой экономики, социологии, права, биологии, географии, экологии, океанологии и др. Сейчас стала развиваться геоглобалистика, которая предлагает изучение проблем на трех последовательных уровнях – глобальном, региональном, страновом. Обострение глобальных проблем для всего человечества усиливает необходимость согласованных действий по их решению, необходимость совместной выработки вариантов развития. Мировое сообщество способно решить глобальные проблемы, лишь объединив усилия и ресурсы.

Одна из проблем, это проблема бедности и экономической отсталости. Данная проблема характерна для развивающихся стран. Для многих из этих стран характерны высокие уровни нищеты, распространение голода, низкая рождаемость и высокая смертность. Это влечет за собой развитие социальной напряженности. Она проявляется в территориальных и религиозных конфликтах, гражданских войнах.

Развивающиеся страны в меньшей мере, чем развитые страны, способны обеспечить свое население материальными и культурными ценностями, дать хорошее образование, обеспечить работой. Безработица и неполное использование рабочей силы являются проблемой для большинства экономически развивающихся стран. В этих странах наблюдаются миграционные потоки из сельской местности, как в города своей страны, так и в промышленно развитые страны. Миграция населения в этих случаях вызвана стремлением найти более высокооплачиваемую работу. Однако большинство этих ожиданий не реализуется из-за больших масштабов миграции и низкого образовательного уровня в бедных странах.

Наиболее злободневной проблемой современности является война, милитаризации и демилитаризации экономики. Длительные военно-политические конфликты, в основе которых лежат экономические и политические причины. Это привело к накоплению огромного количества боеприпасов, поглотило огромные материальные, финансовые и технологические ресурсы. Военные конфликты и гонка вооружений истребляют ресурсы и экономику стран мира. Расходуя ресурсы на военные цели, правительство уменьшают производство товаров для населения. Военные действия ведут за собой человеческие жертвы, разрушение экономики, наносят ущерб природе. Отказ от милитаризации экономики позволит существенно увеличить финансирование производства товаров, повысит благосостояние населения. Проживание государств в мире только улучшит их экономические и политические отношения [1].

Военным производством занимаются 60 млн. человек. Выражением сверхмилитаризованности мира является наличие у стран ядерного оружия в количестве, достаточном для истребления жизни на Земле. К сожалению, война

не перестала быть вариантом решения конфликтов. Глобальное противостояние сменилось усилением и увеличением числа разного рода конфликтов по поводу территориальных, этнических, религиозных разногласий, грозящих превратиться в глобальные конфликты с вовлечением новых участников.

В последней трети XX в. среди проблем мирового развития обозначилась проблема нехватки природных ресурсов, особенно энергетических и минерального сырья. В частности, глобальная энергосырьевая проблема представляет собой две очень близкие проблемы. Сейчас энергосырьевая проблема представляется следующим образом. Во-первых, расширение масштабов добычи и использования полезных ископаемых привело к резкому изменению в окружающей среде. Металлургические, химические, нефтеперерабатывающие и другие предприятия, которые до сих пор используют традиционные технологии обработки сырья, плохо воздействует на состояние воздуха, почвы, лесных, водных, биологических ресурсов, приводят к климатическим изменениям, резко меняют условия существования человека. Возрастание числа аварийных ситуаций в районах нефтедобычи, роста морских перевозок нефти, увеличения протяженности нефти – и газопроводов ведет к загрязнению Мирового океана и суши [2].

С XX в. темпы прироста населения резко ускорились. Если своего первого миллиарда население мира достигло в 1820 г., то уже второго миллиарда оно достигает через 107 лет. Среднегодовые темпы прироста мирового населения постепенно ухудшаются. Это обусловлено тем, что страны Северной Америки, Европы (включая Россию) и Япония перешли к простому воспроизводству населения, для которого характерен незначительной естественный прирост или относительно небольшая эмиграция населения.

Современный демографический взрыв начался в 50-60-х гг., главной причиной которого является то, что на современном уровне в развивающихся странах сложился переходный тип воспроизводства населения, при котором снижение смертности не сопровождается уменьшением рождаемости.

Смертность в развивающихся странах снизилась. Это произошло из-за активных мероприятий по борьбе с эпидемиями, использования новых медицинских препаратов, улучшения санитарно-гигиенических условий жизни населения. Главное последствие быстрого роста населения заключается в том, что если в Европе демографический взрыв следовал за экономическим ростом и изменениями в социальной сфере, то в развивающихся странах резкое ускорение темпов прироста населения опередило модернизацию производства и социальной сферы. В связи с этим, одним из главных аспектов глобальной демографической проблемы в современном мире является обеспечение занятости и эффективного использования трудовых ресурсов развивающихся стран [3].

Есть основание предполагать, что по мере повышения уровня экономического развития страны развивающегося мира будут переходить к современному типу воспроизводства, что будет способствовать решению демографической проблемы.

Выводы. В современном мире проблем в мировой экономике становится все больше. Игнорирование проблем, не есть решение этих проблем. Чем больше мы их игнорируем, тем больше усилий придется приложить для их устранения в дальнейшем. Проблемы мирового уровня требуют совместного решения всех стран. Только действуя вместе, проблемы будут решаться, а вскоре могут и уйти.

Список литературы

1. Аксенова И.А., Владимиров И.А. Глобальные проблемы мировой экономики // Проблемы современной экономики : материалы I Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, декабрь 2011 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2011. — С. 59-61. — Режим доступа: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/12/1352/> (дата обращения: 06.02.2020)
2. Основные проблемы мировой экономики. Начало 21 века [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://works.doklad.ru/view/eWsMq3T48Z0.html> (дата обращения: 10.02.2020).
3. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие /авт. кол. А.И. Комлев, Д.Ш. Саитгараева, Н.В. Шалина, С.В. Шалагинова. – Киров: филиал НОУ ВПО «СПБивЭСЭП» в г. Кирове, 2012. - 238 с. Режим доступа: <https://studfile.net/preview/3539137/page:17/> (дата обращения: 12.02.2020).

ПУТИ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ WAYS TO MODERNIZE THE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Б.А. Козаков

Донецкая Республиканская Малая Академия Наук учащейся молодежи, г. Донецк
Научный руководитель: канд. эконом. наук, доц., руководитель секции «Мировая экономика и международные экономические отношения» Шабалина Л.В.

Аннотация. В статье рассмотрены пути обновления российской экономики на основе модернизации. Определены негативные тенденции в экономике РФ препятствующие научно-техническому развитию. Предложены мероприятия, которые позволят активизировать инновационную деятельность предприятий, а также ликвидировать отсталость экономического развития Российской Федерации.

Ключевые слова: модернизация, инновации, технологическое развитие, экономический рост, макроэкономическая политика.

Annotation. The article discusses ways to upgrade the Russian economy through modernization. Negative trends in the Russian economy that impede scientific and technological development are identified. Measures are proposed that will enhance the innovative activities of enterprises, as well as eliminate the backwardness of the economic development of the Russian Federation.

Keywords: modernization, innovation, technological development, economic growth, macroeconomic policy.

Постановка проблемы. Сегодня дискуссия о модернизации экономики Российской Федерации (РФ) актуальна как никогда, поскольку достижения прогрессивных сдвигов в экономике страны, без этого невозможно. В этой связи важно обеспечить более активного участия предпринимателей в коммерциализации научных разработок, внедрении технологических и управленческих инноваций, создании современных товаров и услуг.

Цель исследования – обосновать пути обновления и модернизации экономики Российской Федерации.

Основные результаты исследования. Модернизация экономики является комплексным процессом, охватывающим как технологические, так и организационные преобразования. При этом ключевым направлением для российской экономики является технологическое развитие, так как современная модернизация – это не столько наращивание объемов производства, сколько создание и развитие высокотехнологичного производства, развитие которого невозможно без науки. Необходимо понимание того, что наука РФ – ее национальное богатство, основной фактор экономического роста страны. Потери научного потенциала нельзя будет быстро компенсировать из-за большой инерционности передачи знаний. Существует осознанная необходимость создания параллельного, дополнительного сегмента экономики, основанного на инновациях, который сможет расти и развиваться независимо от количества ресурсов. Следует отметить, что государство не может заниматься развитием инноваций само по себе без активного участия бизнеса, который должен поддерживать все стадии инновационного процесса (образование, создание инновационных предприятий, поддержку начинающих технологических компаний).

В РФ, по данным статистики, чуть более 80% создаваемых передовых производственных технологий являются «новыми в стране» и лишь около 7% являются принципиально новыми, не имеющими аналогов за рубежом, что явно недостаточно для «активной» модернизации и свидетельствуют о том, что в ближайшем будущем принципиально новые технологические решения вряд ли смогут стать основой качественного экономического роста. Причины такого положения кроются в технологической отсталости российской экономики, которая, с одной стороны, не предъявляет спроса на инновации высокого уровня; с другой стороны, отсутствие предложения в свою очередь тормозит формирование спроса. Наиболее активными проводниками модернизации являются венчурные фирмы, которые осуществляют такое технологическое развитие, которое часто приводит либо к модернизации старых, либо к возникновению новых отраслей экономики. Модернизация экономики охватывает и модернизацию управления на основе создания новых типов структур. В настоящее время анализируются и развиваются такие виды структур, как сетевая и виртуальная организации с «внутренними» рынками, многомерная организация, круговые корпорации, интеллектуальные организации, обучающие организации и др.

На сегодняшний день в РФ сложился классический, сырьевой тип экономики, основными характерными чертами которого являются: растущий экспорт сырьевых товаров; доминирование на потребительском рынке импортных товаров и услуг; нарушение баланса интересов и рост противоречий между национальными товаропроизводителями и национальными потребителями. Таким образом, состояние национальной экономики РФ в большой степени определяется действием внешних факторов. В этих условиях

малейшие внешние изменения в экономике, будут отражаться не только на экономической, но и на социальной и внутривластной ситуации в стране. Для того чтобы понять возможности РФ в сложившейся макроэкономической ситуации необходимо разобраться в истинных причинах потери конкурентоспособности отечественной экономики.

Во-первых, российская экономика за счёт инфляции при неизменном валютном курсе «потяжелела» не только в рублях, но и в долларах. Доллароёмкость экономики за последние годы увеличилась минимум в 8 раз, в том числе за счёт инфляции в 4 раза и в 2 раза за счёт реального роста экономики. Данное обстоятельство стало мощным фактором сохранения стабильности мировой финансовой системы, за что РФ заплатила потерей конкурентоспособности национальной экономики.

Во-вторых, если бы в течение последних лет реальная стоимость рубля к доллару была такой же, как и в 2000 г., то только за счёт экспорта страна получила бы дополнительно порядка 200 трлн. руб., что составило бы почти три годовых ВВП или 10 консолидированных бюджетов страны [1, с.185].

В-третьих, главным инвестором любой экономики является, рядовой покупатель, однако, три четверти розничного оборота РФ вследствие ревальвации рубля в настоящее время формируются за счёт импортных товаров, а это более 10 трлн. руб., которые уходят ежегодно из страны на поддержку зарубежных товаропроизводителей, а также утечка капитала - около 100 млрд. долларов в год.

В-четвёртых, не способствует улучшению экономической ситуации в РФ и образование Таможенного Союза с Белоруссией и Казахстаном, так как накануне вступления в Таможенный Союз Белоруссия девальвировала свою национальную валюту в 3 раза и сейчас белорусские товары, особенно продовольственные, вытесняют аналогичные товары российских производителей. Следует отметить, что любой экономический союз может быть взаимовыгодным только при единой валюте, при одном центре денежной эмиссии, а также единых мерах поддержки и защиты интегрированной экономики.

В-пятых, все эти годы российские банки кредитовали экономику РФ под 12-18% годовых, объясняя высокую процентную ставку высокой инфляцией. Аналогичную позицию занял и ЦБ РФ в отношении ставки рефинансирования. Но при этом нужно сказать, что в условиях неизменного валютного курса рубля процентная ставка в рублях была и остается тождественной процентной ставке в долларах США. В итоге доходность банковской системы страны за последние годы возросла как в рублях, так и в валюте почти в 10 раз. А расплатиться за это пришлось ростом производственных затрат, повышением цен на товары и услуги, а главное потерей конкурентоспособности [4, с.205].

В-шестых, уместно в этой связи обратиться к опыту других стран, где мы наблюдаем более гибкую макроэкономическую политику. Например, Китай за короткий период создал вторую по объёму экономику мира с мощным экспортным потенциалом.

В-седьмых, от макроэкономической политики последних лет выиграли не только экспортёры сырья и банкиры, но и простые люди, так как их доходы выросли, догоняя инфляцию не только в рублях, но и в долларах США. Так, рост зарплаты по стране не только в рублях, но и в долларах составил не менее чем 6-8 раз (с 150 до 1 тыс. долл. США в месяц), что произошло не по причине повышения производительности труда в 8-10 раз, а из-за ревальвации рубля, приведшей к выигрышу импортеров оборудования, машин и технологий [5, с.15].

Рассмотри пути выхода экономики с матрицы сырьевого развития на матрицу сбалансированного развития и устойчивого экономического роста:

1. Удешевление рубля необходимо сопровождать комплексом административных и экономических мер по контролю за ценами на товары и услуги (как оптовыми, так и розничными), которые широко применяются в практике экономически развитых стран. Если оптимизировать в экономике РФ издержки на посреднические услуги, администрирование и управление, обеспечение безопасности бизнеса, размер арендных платежей на недвижимость и землю, стоимость услуг многочисленных контролирующих и разрешительных организаций, платежи кредиторам, затраты на доступ к инфраструктуре, а также ограничить потолок рентабельности для всех хозяйствующих субъектов на внутреннем рынке хотя бы на 25%, то можно добиться снижения стоимости на товары и услуги в целом на 30-40%. Данная мера в условиях неизбежного роста цен на импортные товары при девальвации рубля станет серьезным экономическим и социальным амортизатором на потребительском рынке страны.

2. Ставка рефинансирования ЦБ не должна превышать 0,5-1% в год, а в коммерческих банках кредиты выдаваться не более как под 3-5% годовых. В связи со снижением реальной внутренней инфляции (а возможно даже дефляции), нужно пересмотреть ставки по всем ранее выданным коммерческим кредитам (до 3-5%), включая ипотечные, а выданные в валюте - перевести в рублёвые по валютному курсу рубля, действующему на момент выдачи кредита. Действующие при этом меры со стороны государства по субсидированию процентной ставки для отдельных отраслей и хозяйствующих субъектов необходимо отменить, а сэкономленные несколько сотен миллиардов бюджетных средств направить на временное поддержание ставки по депозитным вкладам денежных средств населения.

3. Государство одновременно должно стать мощным драйвером в стимулировании экономического роста и внутреннего спроса за счёт активного направления средств на развитие инфраструктуры и прежде всего автомобильных дорог. При этом необходимо установить контроль за ценообразованием в дорожном строительстве. Так, стоимость современной четырёхполосной дороги, соответствующей всем современным стандартам, не должна превышать три максимум четыре миллиона долларов за 1 километр. Источником финансирования дорожного строительства могли бы стать целевые инфраструктурные займы Центрального банка регионам РФ, которые

окупилась бы в течение 10-12 лет ежегодным ростом ВВП на 4-6% только за счёт качественных дорог [2, с.304].

Вторым направлением экономического роста, стимулируемого государством, должна стать поддержка индивидуального жилищного строительства и сопутствующей инфраструктуры. За счёт умело выстроенной системы взаимодействия и партнёрства между государством, регионами, застройщиками и банками вполне возможно ежегодный объём индивидуального строительства жилья по стране довести до 1 млн. усадебных домов или 130-150 млн. м² в год. [3, с.89].

Поддержав только эти два направления, можно создать мощный мультипликационный эффект экономического роста во всех отраслях на ближайшие 10-15 лет. При этом последствия укрепления социальной стабильности в национальной консолидации российского общества трудно переоценить.

4. Любые действия по стимулированию экономического роста обречены на провал, если на рынке труда нет квалифицированных кадров, что в настоящее время уже становится главным сдерживающим фактором развития российской экономики, не говоря уже о предстоящем росте. Думается, что необходимо провести реформу профессионального образования, максимально адаптировав его под потребности экономики, а для этого надо сбалансировать интересы государства, работодателей, учебных заведений и самих студентов и учащихся, которые сегодня крайне разобщены.

Выводы. Были выявлены основные причины снижения конкурентоспособности российской экономики. Определены основные направления модернизации и реорганизации экономики Российской Федерации, которые позволят стать стране одной из самых быстро развивающихся экономик мира.

Список литературы

1. Арзамасцев Н.В., Валентей С.Д. и др. Научно-технический потенциал России и его использование. – М., 2001. – 240 с.
2. Ясин Е.Г. Модернизация России: доклады для 10 конференций. Кн. 1. – М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2009. – 540 с.
3. Сурков Б.Ю. Модернизация экономики России: от теории к практике: Доклад для Мирового политического форума. Ярославль, 2010 год. – М., 2010. – 129 с.
4. Глазьев С. Ю. Стратегия опережающего развития России в условиях глобального кризиса. – М. : Экономика, 2012. – 287 с.
5. Кудрин А., Сергиенко О. Последствия кризиса и перспективы социально-экономического развития России // Вопросы экономики. – М., 2011. – № 3. – С. 4 -19.

МИРОВОЙ РЫНОК КАПИТАЛА И ЕГО ДИНАМИКА GLOBAL CAPITAL MARKET AND ITS DYNAMICS

А.О. Козырев

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа №57 г. Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: учитель экономики и математики Бычкова Е. А.

Аннотация. Невозможно представить функционирование глобальной экономики без мирового рынка капитала, являющегося частью всей мировой хозяйственной деятельности. В работе рассмотрены виды капитала, находящиеся в обращении международного рынка капитала, сложный экономический процесс функционирования рынка, система рыночных взаимоотношений, в задачи которой входят накопление и перераспределение финансового капитала между регионами и государствами. Изучены современные тенденции развития рынка капитала.

Ключевые слова: международный капитал, инвестиции, стоимость, кредит.

Annotation. It is impossible to imagine the functioning of the global economy without the global capital market, which is part of all world economic activity. The paper considers the types of capital circulating in the international capital market, the complex economic process of market functioning, a system of market relations whose tasks include the accumulation and redistribution of financial capital between regions and states. The current trends in the development of the capital market are studied.

Keywords: international capital, investment, value, credit.

Постановка проблемы. Сравнительно новым понятием, оформившемся в результате высокой степени транснационализации глобальной экономики, является международный капитал. На сегодняшний день международный капитал характеризуется высокой степенью мобильности, позволяющий реализовывать его глобальную миграцию в различных формах. Понятие **международная миграция капитала** характеризуется движением стоимости в форме валюты или любой другой форме из одного государства с целью получения предельно высокой прибыли в страну – импортера капитала.

Сегодня международное перемещение капитала считается главнейшей формой международных экономических взаимоотношений, существенно опережая стоимостные темпы международной торговли. Данная тенденция характерна для стран с высоким экономическим развитием.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Анализом структуры, механизмов функционирования, а также изучением современных тенденций развития мирового рынка капитала занимались такие учёные как Азатян М.О., Ушаков Д.С., Еремина С.Л., Саркисянц А. Г. [1, 2, 3].

Цель исследования – проанализировать мировой рынок капитала и выявить его тенденции и направления развития.

Основные результаты исследования. В процессе реализации товара благодаря экспортной деятельности, который создан в той или иной стране, его стоимость переносится за рубеж для получения прибыли благодаря реализации прибавочной стоимости. Таким образом, присвоение прибыли происходит однократно.

В процессе экспорта капитала за границу происходит, по факту, не перемещение, а инвестирование стоимости с целью извлечения дополнительных выгод в виде прибыли, причем в многократном размере, на систематической основе – до момента, пока капитал находится в стране – реципиенте инвестированного капитала.

Субъекты функционирования международных рынков капитала используют ссудный капитал – финансово-кредитные средства, предоставляемые в форме заём на оговоренный срок для получения кредитором процента по ним.

Международный рынок ссудного капитала делится на две группы операций:

- международный кредит (преимущественно банковский);
- операции с ценными бумагами.

Подобным образом перемещение ссудного капитала реализуется в форме международных займов, кредитов, депозитов в банках, финансовых средств на счетах иностранных институциональных структур.

Различают три основных взаимосвязанных сектора мирового рынка ссудных капиталов:

1. Мировой денежный рынок (краткосрочные депозитно-ссудные операции от 1 дня до года), главным образом между крупными банками. Основные условия международного кредита оговариваются через системы телекоммуникаций и связи. С конца 1950-х годов возник рынок евровалют.

2. Мировой рынок капиталов, который включает два сегмента:

а) традиционные средне- и долгосрочные иностранные кредиты, характеризующиеся единством места и валюты займа;

б) рынок еврокредитов с 1968 г. сроком от 1 года до 15 лет и более.

3. Мировой финансовый рынок (эмиссия и купля-продажа ценных бумаг, а также трастовые операции с ними), с 1970-х годов сформировался рынок евро-финансов.

Между тем в международных масштабах в течение длительного периода времени в качестве ссудного капитала в основном использовался официальный капитал из государственных источников.

Мировой рынок ссудных капиталов имеет свои финансовые центры, исторический выбор их не был случаен. Выгодное географическое положение развитая банковская система, активное участие страны в мировой торговле, либеральное налоговое и валютное законодательство, политическая стабильность и ряд других моментов обусловили выдвижение определённых мировых финансовых центров.

Официальный (государственный) капитал – это средства из государственного бюджета и специальных правительственных фондов, перемещаемые в другие страны или принимаемые из-за рубежа по решению правительств, а также по решению межправительственных организаций (например, международных финансово-кредитных организаций). В эту категорию входят все государственные займы, ссуды, дары (гранты), помощь,

которые предоставляются одной страной другой стране на основе межправительственных соглашений.

Частный (негосударственный) капитал – это средства частных (негосударственных) фирм, предприятий и других негосударственных организаций и объединений, перемещаемые за рубеж или принимаемые из-за рубежа по решению их руководящих органов. В эту категорию входят зарубежные инвестиции частных фирм, торговые и брокерские кредиты, межбанковское и инвестиционное кредитование. Источником происхождения данного капитала являются средства частных фирм, собственные или заемные средства, не связанные с государственным бюджетом.

По цели экспорта капитала и степени контроля над компанией — реципиентом иностранного капитала (шестой критерий классификации) зарубежные инвестиции делятся на прямые и портфельные.

Прямые зарубежные инвестиции — вложение капитала с целью получения долгосрочного экономического интереса в стране — импортере капитала, обеспечивающее контроль иностранного инвестора над объектом размещения капитала. Эти инвестиции практически целиком связаны с вывозом частного предпринимательского капитала, не считая относительно небольших по объему зарубежных инвестиций фирм, принадлежащих государству.

Прямые зарубежные инвестиции могут выступать разновидностью экспорта ссудного капитала (например, предоставление международных кредитов и займов по внутрикорпоративным каналам).

Портфельные зарубежные инвестиции – вложения капитала в иностранные ценные бумаги, не дающие инвестору права реального контроля над объектом инвестирования. Такие инвестиции также преимущественно основаны на частном предпринимательском капитале, хотя государство зачастую выпускает свои и приобретает иностранные ценные бумаги и еврофинансовые инструменты.

Среди существующих критериев выделяют, степень законности международной миграции капитала, благодаря которому осуществляется деление миграции капитала на легальные (законные) и нелегальные (незаконные) способы. Нелегальными способами перемещения капитала считаются те способы, которые расходятся с общими принципами национального и международного права (запрет на экспорт капитала в конкретные страны). В России незаконные способы экспорта капитала называют бегством капитала или его утечкой.

Формы международного движения капитала, которые признаются каждой конкретной страной, обычно устанавливаются в ее инвестиционном и банковском законодательстве и в специализированных документах и материалах (например, в платежном балансе).

Каждая группа капитала делится на подгруппы, которые условно можно считать его экспортом (активы, инвестиции за рубеж) и импортом (пассивы, инвестиции внутри своей страны). Масштабы движения капитала в целом и в

рамках каждой из групп поддаются лишь приблизительной оценке на базе данных консолидированного платежного баланса всех стран мира.

Во второй половине 20-го века получили достаточно широкое развитие так называемые неакционерные формы экспорта капитала (например, сервисные, маркетинговые, инжиниринговые и управленческие контракты, соглашения на условиях «под ключ», лизинг, франчайзинг).

Выводы. Необходимость и значимость существования мирового рынка капитала в глобальном экономическом пространстве неоспорима, так как с его помощью осуществляется движение зарубежных финансовых потоков по всем континентам. Существующие формы движения капитала способствуют развитию экономик многих стран, тем самым повышая уровень и качество жизни населения на планете.

Список литературы

1. Азатын М.О., Ушаков Д.С. Международный рынок капитала: сущность и динамика развития // Достижения науки и образования. - 2018. - №4(26) Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnyy-rynok-kapitala-suschnost-i-dinamika-razvitiya> (дата обращения: 02.03.2020).

2. Еремина С.Л. Международный рынок капитала: понятие и структура // Известия ТПУ. - 2003. - №6. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnyy-rynok-kapitala-ponyatie-i-struktura> (дата обращения: 02.03.2020).

3. Саркисянц А.Г. Мировой рынок капиталов и система его регулирования // Финансы и кредит. - 2000. - №5 (65) Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/mirovoy-rynok-kapitalov-i-sistema-ego-regulirovaniya> (дата обращения: 07.05.2020).

ГЕОЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОВРЕМЕННОЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ GEOECONOMIC ASPECTS OF MODERN GLOBALIZATION

В.Д. Кривицкий

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа №2 им. Героя Советского Союза Ю.М. Двужильного г. Донецка», г. Донецк
Научный руководитель: учитель географии Яценко А.А.

Аннотация. Рассматривается проблема негативных последствий глобализации в пространственно-географическом аспекте.

Ключевые слова: глобализация, урбанизация, ТНК, мировые ресурсы.

Annotation. The problem of the negative consequences of globalization in the spatial-geographical aspect is considered.

Keywords: globalization, urbanization, transnational corporations, world resources.

Постановка проблемы. Глобализация, как процесс, протекающий в мире – это формирование целостного межгосударственного правового, экономического, фискального и культурного пространства, окружённого упрощённым доступом к информации. Глобальные процессы существенно влияют на многие основополагающие сферы социума – экономическое устройство государства, политика, идеологические взгляды, сфера культуры. Таким образом, глобализации является определяющим процессом в развитии

экономики XXI века в мире, стимулирует создание иной альтернативной, ранее несуществующей системы глобальных экономических и политических взаимоотношений.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Анализом предыдущих исследований занимались такие авторы как Гусейнов А.А., Ильин И.В., Воронович А.В. [8, 9, 10].

Цель исследования - выявить проблемы негативных последствий глобализации в пространственно-географическом аспекте

Основные результаты исследования. Определим основные источники глобализационного процесса.

1. Дальнейшее углубление международное географическое разделение труда (МГРТ), когда решающая роль переходит к ТНК.

Глобализация создана на основании возникших факторов всемирного становления экономики, углубления межгосударственного разделения труда, вызванного научно-техническим прогрессом в различных сферах хозяйства: транспорт, логистика и современные коммуникации, минимизируя издержки транспортировки и связи между государствами [12]. Нынешние коммуникационные системы чрезвычайно упрощают организацию процедуры зарубежного инвестирования капитала, сотрудничества кооперации и маркетинга товаров и услуг, благодаря упрощённому доступу к необходимой информации из любой удалённой точки планеты в режиме-online для принятия своевременного стратегического решения. В формате функционирования единого информационного пространства, передача серьёзных массивов информации существенно ускоряется благодаря обмену и заимствованию иностранного и отечественного технологического опыта. Формируются условия для интеграции таких международных хозяйственных процессов, которые до недавнего времени оставались исконно локальными, например, получение образования вдалеке от ведущих научных учебных центров мира [3, 4].

2. Либерализация экономических процессов.

Вторым фактором стимулирования процессов глобализации – это либерализация коммерции и иные формы экономической либерализации, создавшие барьеры для политики протекционизма и обеспечили свободу международной коммерческой деятельности. Как итог – существенные снижения тарифов, упразднены ограничения в сфере торговли товарами и услугами. Либерализационные процессы повлекли за собой движение капитала, трудовых кадров, технологий и других факторов производства.

3. Феномен взаимодействия ТНК и наднациональных международных организаций (МВФ, МБРР и др.)

Источником интернационализации и основополагающим элементом реализации большинства глобальных процессов стал процесс транснационализации, согласно которому отдельная доля производства, потребления, экс- импорта и прибыли государства увязано с решениями международных центров вне государства [11]. В роли существенных сил

выступают транснациональные корпорации (ТНК), которые считаются также и результатом, и основным субъектом процесса интернационализации.

Современный глобальный бизнес, преимущественно занимается реализацией услуг и нематериальных активов в отличие от традиционной реализации товаров ТНК производственного типа. Глобальный бизнес в современных реалиях чаще всего действует рынках информационных услуг, консалтинга и финансов. В процессе формирования единого мирового финансово-информационного пространства, осуществляется объединение подобных рынков. Как результат повышается значимость ТНК и с ними связанных наднациональных экономических, политических структур [1, 2].

Тем не менее, глобализация несет в себе ряд не только позитивных эффектов, но и негативных последствий, имеющих геоэкономическую и геополитическую направленность.

1. Возрастание разрыва между бедными странами (Сомали, Афганистан) и богатыми странами (США, ЕС).

2. Безудержная урбанизация и возрастание проблем крупных городов.

Важным источником напряженностей и конфликтов может стать также массовая урбанизация, связанная с глобальными демографическими, технологическими и структурными изменениями. Города уже становятся ключевыми элементами общества в масштабе стран и мира в целом, а также основными каналами распространения влияния глобализации по ряду причин [7]. Во-первых, снабжение городов продовольствием и энергией зависит во многих странах не от местных источников, а от импортных ресурсов. Далее, города являются основными центрами глобальной стандартизации потребления, культур. В них же транснациональные компании действуют наиболее активно. Урбанизация, видимо, усилит процесс глобализации, а кооперация между крупными городами в политическом и институциональном плане станет новой областью международных отношений.

3. Проблема истощения природных ресурсов, прежде всего – земельных, водных, лесных.

Можно назвать несколько источников будущих конфликтов, которые возникнут в связи с использованием экосистемы. Борьба за водные ресурсы, вероятно, выльется в острые региональные конфликты. Будущее тропических лесов и последствия их вырубki уже стали предметом глубоких раздоров между государствами из-за расхождений в интересах и политических целях. В целом мир уже не может себе позволить бездумно расходовать ресурсы, нанося непоправимый вред среде обитания.

Выводы. Обобщая вышеизложенное, можно констатировать, что глобализация – углубляет, расширяет и ускоряет всемирные взаимосвязи и взаимозависимости во всех сферах сегодняшней общественной жизни. Как видим, глобализация в мировом масштабе имеет как положительные, так и отрицательные стороны, но это объективный процесс, к которому надо приспосабливаться всем субъектам международной жизни.

Список литературы

1. «Альянс цивилизаций» (трудный диалог в условиях глобализации): монография / отв. ред. П.П. Яковлев. - М.: Институт Латинской Америки РАН, 2010. - 208 с.
2. Вопрос национальной идентичности в контексте глобализации / отв. ред. А. Н. Чумаков. - М.: Проспект, 2014. - 144 с.
3. Глобализация в российском обществе: монография / отв. ред. И. И. Елисеева. - М.: Нестор-История, 2008. - 538 с.
4. Глобализация и интеграционные процессы в Азиатско-Тихоокеанском регионе (правовое и экономическое исследование) / И. И. Шувалов, Т. Я. Хабриева, А. Я. Капустин и др. - М.: ИНФРА-М, 2014. - 332 с.
5. Глобализация и проблема сохранения культурного многообразия. - М.: ИФРАН, 2010. - 240 с.
7. Глобалистика. Энциклопедия: монография. - М.: Радуга, 2003. - 993 с.
8. Ильин И.В., Урсул А.Д. Глобальные исследования и эволюционный подход. - М.: Издательство МГУ, 2013. - 568 с.
9. Гусейнов А.А. Диалог культур в глобализирующемся мире. Мировоззренческие аспекты. - М.: Наука, 2005. - 432 с.
10. Воронович А.В. Изменяющаяся Россия в контексте глобализации. - М.: Издательство СПбГУ, Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, 2007. - 396 с.
11. Малик Халид Доклад о человеческом развитии 2013. Возвышение Юга. Человеческий прогресс в многообразном мире. - М.: Весь Мир, 2013. - 212 с.
12. Рошкетаяев С.А. Мегалополисы как системные субъекты глобализации и локализации на финансовых рынках // Вестник МГИМО. - 2011. - №6. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/megapolisy-kak-sistemnye-subekty-globalizatsii-i-lokalizatsii-na-finansovyh-rynках> (дата обращения: 27.02.2020).

ВЛИЯНИЕ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА МЕРКОСУР НА РАЗВИТИЕ СТРАН ЮЖНОЙ АМЕРИКИ INFLUENCE OF THE MERCOSUR TRADE AND ECONOMIC UNION ON THE DEVELOPMENT OF SOUTH AMERICA COUNTRIES

А.А. Крылова

Донецкая Республиканская Малая Академия Наук учащейся молодежи, г. Донецк
Научный руководитель: канд. экон. наук, доц., руководитель секции «Мировая экономика и международные экономические отношения» Шабалина Л.В.

Аннотация. В статье рассматривается влияние торгово-экономического союза МЕРКОСУР на развитие стран Южной Америки. Определено, что развитие интеграционной группировки характеризуется наличием политических, экономических и торговых проблем, которые осложняют и замедляют продвижение интеграции вглубь, а также осуществление необходимых реформ.

Ключевые слова: МЕРКОСУР, торгово-экономический союз, свободная торговля, единый таможенный тариф, общий рынок.

Annotation. The article discusses the impact of the Mercosur Trade and Economic Union on the development of South America. It has been determined that the development of the integration group is characterized by the presence of political, economic and trade problems that complicate and slow down the progress of integration deeper, as well as the implementation of necessary reforms.

Keywords: MERCOSUR, trade and economic union, free trade, common customs tariff, common market.

Постановка проблемы. МЕРКОСУР – субрегиональный торгово-экономический союз, в который входят Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай, а также ассоциированные члены – Боливия и Чили. Стратегическая цель данного экономического союза – создание объединения, способного гарантировать экономический рост его участников на основе интенсивной взаимной торговли и эффективного использования инвестиций, а также повышение международной конкурентоспособности экономик субрегиона. МЕРКОСУР является крупнейшим из союзов, созданным в 1991 г., который по размерам и экономическому потенциалу представляет собой второй (после ЕС) таможенный союз [1].

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Исследованиям торгово-экономического союза МЕРКОСУР посвящено множество научных трудов. Можно выделить следующих авторов: Воловик Н.П. и Изряднова О.И. изучали развитие общего рынка стран Южной Америки, Кудрявцева Е.Ю. рассматривала экономическую интеграцию стран МЕРКОСУР в системе мирохозяйственных отношений и Кошкуль Д.В. проводила исследования МЕРКОСУР, как интеграционного компромисса стран Южного конуса.

Цель исследования - выявить, влияние, которое оказывает торгово-экономический союз МЕРКОСУР на развитие стран Южной Америки.

Основные результаты исследования. После подписания договора в 1991 г. в странах МЕРКОСУР начался бурный рост внутрирегиональной торговли. Важно отметить, что расширение взаимной торговли происходило в первую очередь за счет обмена промышленными товарами (продукцией автомобильной, химической, металлургической, фармацевтической промышленности). В 1995 г. страны МЕРКОСУР приняли Общую номенклатуру и Единый внешний тариф, способствующий либерализации их экономик. Пошлины Единого внешнего тарифа колеблются от 0 до 35% [3].

Между странами МЕРКОСУР существуют значительные различия. Бразилия является самой крупной экономикой интеграционного объединения, а также страной с самой большой численностью и самой высокой плотностью населения. Второй по величине страной МЕРКОСУР является Аргентина, размер экономики и численность населения которой составляют примерно пятую часть от аналогичных показателей Бразилии. Несмотря на то, что Уругвай - самая маленькая по территории страна в регионе, это самая богатая его страна по ВВП на душу населения. Наконец, Парагвай – самая маленькая страна в регионе как с точки зрения величины ВВП, так и численности населения, а также страна с самым низким ВВП на душу населения (табл.1).

Экономические показатели МЕРКОСУР в значительной степени зависят от показателей Бразилии и Аргентины, на экономику которых в настоящее время приходится 75,1 и 20,8% ВВП, тогда как на Уругвай и Парагвай – 2,4 и 1,7% совокупного ВВП союза соответственно. Процесс региональной интеграции начал замедляться после девальвации бразильской валюты в 1999 г.

и финансового кризиса в Аргентине в 2001 г., и с тех пор торговые споры и другие трения периодически возникают между странами блока. Использование односторонних тарифных и нетарифных торговых барьеров создало напряженность в отношениях между членами интеграционного объединения и выдвинуло на первый план проблемы доступа на рынки, поэтому внутрорегиональная торговля сократилась за кризисный период более чем вдвое в 2002 г. Кризис со всей очевидностью продемонстрировал многие структурные, концептуальные и организационные слабости МЕРКОСУР, что привело страны-члены к решению о необходимости реформировать модель интеграции в целях укрепления союза. В 2002 г. начат пересмотр Единого внешнего тарифа с целью его приведения в соответствие с современными реалиями, проведены переговоры о возможности использования единой валюты.

Таблица 1

Основные характеристики стран-членов МЕРКОСУР [2]

Страна	Показатели					
	ВВП, млрд. долл. США		ВВП на душу населения США		Население, млн. человек	
	1991	2018	1991	2018	1991	2018
Аргентина	248,0	518,1	7420,3	11626,9	33,4	44,6
Бразилия	382,3	1868,2	2522,8	8967,7	151,5	208,3
Парагвай	7,2	41,6	1592,1	5898,8	4,5	7,1
Уругвай	14,2	60,2	4501,8	17164,9	3,2	3,5
МЕРКОСУР	651,7	2488,1	4009,3	10914,6	192,6	263,4

После серьезных экономических и финансовых потрясений, пережитых странами МЕРКОСУР в 2000-2002 гг., с середины 2003 г. их экономики начали восстанавливаться. Процесс восстановления был впечатляющим, особенно в Аргентине – с 9% темпами роста в 2003 г. в сочетании с восстановлением валютной и ценовой стабильности и постепенным возвращением вкладчиков в банковскую систему. Подобные улучшения произошли во всех странах блока. В период с 2014 по 2015 гг. продолжалась работа над различными инициативами по содействию продуктивной интеграции и уменьшению асимметрии между странами-членами.

В 2015 и 2016 гг. Латинская Америка и Карибский бассейн пережили два года подряд экономический спад, что можно объяснить действием двух основных факторов. Во-первых, данные обстоятельства связаны со снижением цен на сырьевые товары, которые преобладают в экспортной корзине региона, поэтому эти государства в значительной степени зависят от мировых цен на данную продукцию. Снижение экспортных поступлений, в свою очередь, привело к сокращению внутреннего потребления и частных инвестиций. Вторая причина спада – ослабление внешнего спроса, главным образом предъявляемого странами с формирующейся рыночной экономикой и особенно Китайской Народной Республикой – из-за замедления роста ВВП в этих странах.

В 2015 г. темпы экономической активности в странах МЕРКОСУР снизились, и в 2016 г. эта тенденция усилилась. В то время как в 2015 г. в Бразилии было зафиксировано падение ВВП, в Парагвае и Уругвае темпы его роста были ниже, чем ранее; Аргентина стала исключением в данном отношении, добившись в 2015 г. увеличения ВВП, обусловленного потреблением и, в меньшей степени, инвестициями. В последние годы наблюдается меньшая синхронизация экономических циклов между странами региона: несмотря на стагнацию крупнейших партнеров МЕРКОСУР, Парагвай и Уругвай демонстрируют энергичный рост, близкий к среднемировому уровню (табл. 2) [2].

Таблица 2

Ежегодный прирост ВВП стран-членов, %.

Страна	Год											
	1991	2002	2003	2007	2008	2009	2010	2015	2016	2017	2018	
Аргентина	10,5	-10,9	9,0	9,0	4,1	-5,9	10,1	2,7	-2,1	2,7	-2,5	
Бразилия	1,0	3,1	1,1	6,1	5,1	-0,1	7,5	-3,5	-3,3	1,1	1,1	
Парагвай	3,5	0,0	4,3	5,4	6,4	-0,3	11,1	3,1	4,3	5,0	3,7	
Уругвай	3,5	-7,1	2,3	6,5	7,2	4,2	7,8	0,4	1,7	2,7	2,1	

В условиях внешней и внутренней экономической нестабильности торговля стран МЕРКОСУР в течение 2015-2016 гг. сократилась. В 2017 г. началось восстановление как ввоза товаров на территорию стран МЕРКОСУР, так и вывоза товаров с их территории (рис. 1).

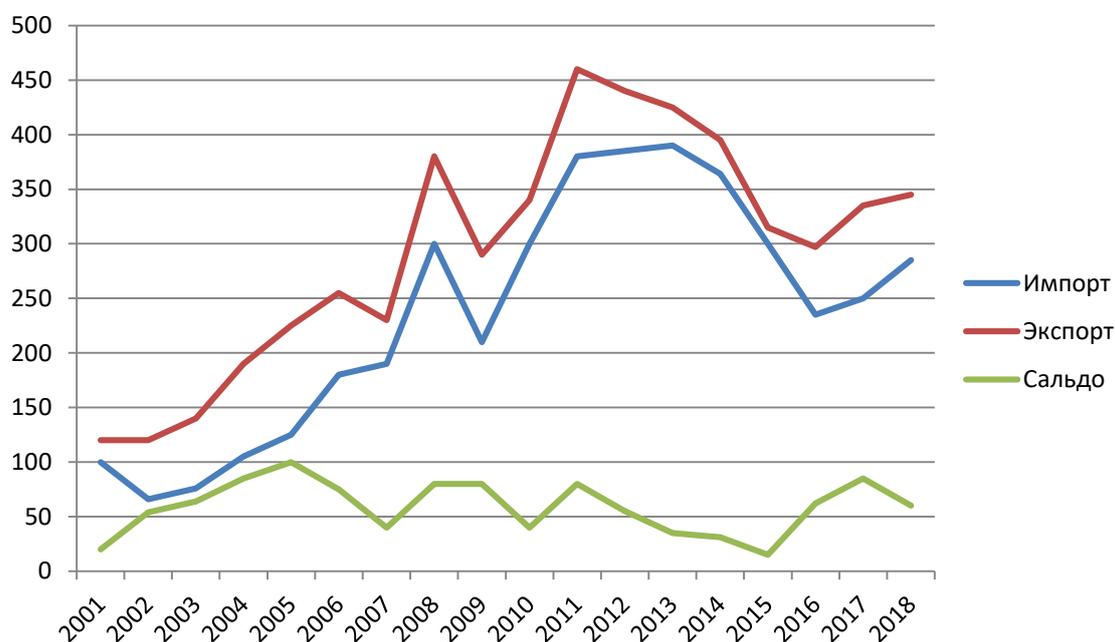


Рисунок 1 – Основные показатели внешней торговли МЕРКОСУР, млрд долл. [2]

Замедление темпов экономического роста в Китае до уровня ниже 7% в год и спад в экономике Бразилии объясняют слабые показатели экспорта МЕРКОСУР. В период с 2015 по начало 2016 гг. наблюдалось сильное снижение цен на основные продукты в экспортной корзине региона, такие как

железная руда и нефть, что затронуло, хотя и в меньшей степени, сою и ее производные. В течение 2016 г. и начале 2017 г. понижательное давление на экспортные товары организации ослабло, что несколько улучшило ее внешнеторговые показатели, но восстановления до уровня 2014 г. не произошло. Данные тенденции оказали сильное влияние на составляющую экспортных цен во всех странах МЕРКОСУР.

Относительная значимость регионального рынка существенно различается среди членов объединения. Так, в 2016 г. в МЕРКОСУР было сконцентрировано более 40% торговли Парагвая, около 30% торговли Уругвая и почти четверть торговли Аргентины, при этом она не достигала 10% торговли Бразилии. Подобная тенденция аналогична как для экспорта, так и для импорта стран-членов МЕРКОСУР. Сокращение торговли внутри блока объясняется в основном снижением внешнеторгового оборота между Аргентиной и Бразилией. Другие страны-члены организации до 2016 г. также сокращали поставки своих товаров на региональный рынок, при этом в 2017 г. началось восстановление внутрорегиональной торговли.

Следует отметить, что торговля внутри МЕРКОСУР характеризуется тем, что некоторые продукты являются конкурентоспособными только при торговле внутри блока и торговля ими за пределами зоны весьма ограничена. В качестве примера можно привести текстильную промышленность Уругвая или энергетическое производство Парагвая, продукция которых в силу определенных причин может покупаться и продаваться только внутри региона (рис. 2).

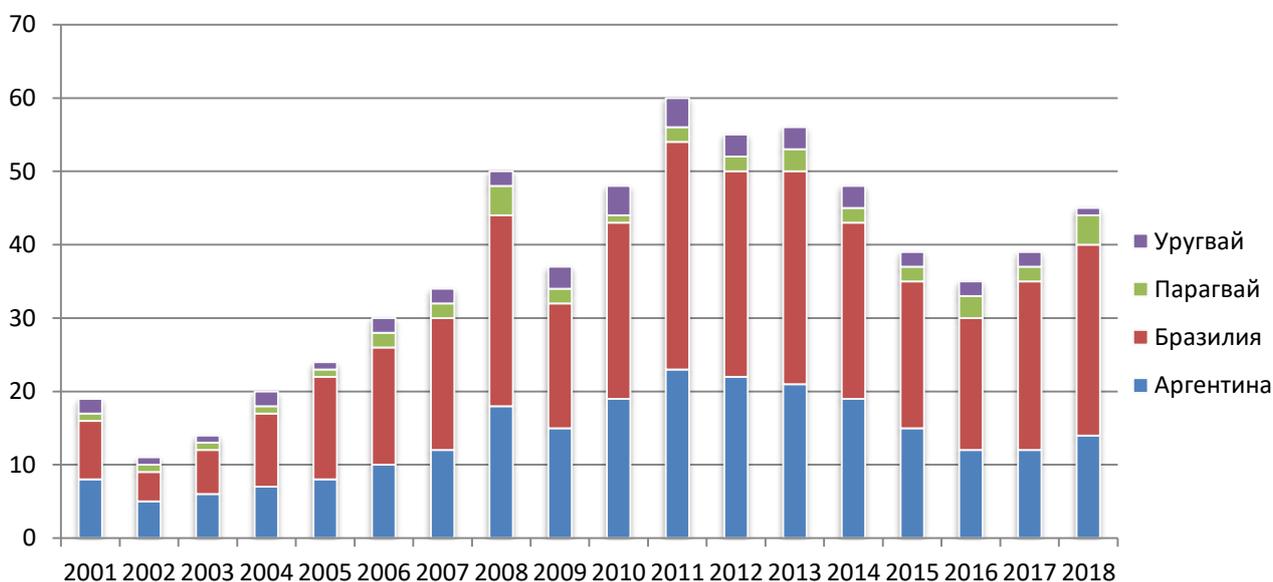


Рисунок 2 – Динамика внутрорегионального экспорта МЕРКОСУР, млрд долл. [2]

МЕРКОСУР был создан в значительной степени для того, чтобы закрепить сближение между Аргентиной и Бразилией, чьи отношения страдали от конкуренции за региональное господство и от взаимного недоверия к экономическим и дипломатическим программам друг друга. Четыре страны согласились ликвидировать таможенные пошлины и ввести общий внешний

тариф, а также принять общую торговую политику в отношении стран за пределами блока. Члены МЕРКОСУР надеялись сформировать общий рынок, похожий на рынок Европейского союза, и даже рассматривали возможность введения единой валюты. Создание общего рынка является логичным шагом для облегчения региональной торговли при одновременной защите чувствительных секторов от внешней конкуренции. МЕРКОСУР добился в этом направлении значительных успехов за последние три десятилетия, открыв свою экономику для иностранной конкуренции и увеличив международную торговлю - как между своими членами, так и с более отдаленными партнерами.

По сравнению с другими крупными интеграционными объединениями торговая политика МЕРКОСУР гораздо сильнее направлена на защиту своих отраслей. Страны-участницы используют целый ряд тарифных и нетарифных барьеров для защиты своих чувствительных секторов и для поддержания своих торговых балансов на равновесном уровне. Так, единый внешний тариф охватывает около 85% тарифных позиций, 15% тарифных позиций, включены в национальный список исключений, который содержит определенное количество продуктов, временно освобожденных от общего режима [2]. Используя эти исключения, Бразилия поддерживает более высокие тарифы, чем ее партнеры по МЕРКОСУР, на некоторые товары, включая сотовые телефоны, телекоммуникационное оборудование, компьютеры и компьютерные принтеры и т.д.

Некоторые отрасли и группы товаров облагаются ставками, в несколько раз превышающими средний уровень единого внешнего тарифа. Прежде всего, это сельскохозяйственная продукция (молочные продукты, табак, алкоголь и кофе). Ставки импортного тарифа на промышленные товары в целом выше, чем на сельскохозяйственную продукцию. Таким образом, тарифная защита в странах МЕРКОСУР остается на достаточно высоком уровне.

При ведении переговоров о торговых сделках МЕРКОСУР тщательно охраняет свои производственные сектора. Бразилия и Аргентина являются основными протекционистскими силами блока, стремясь защитить отечественные автомобильные отрасли от иностранной конкуренции. Страны МЕРКОСУР так и не смогли полностью скоординировать свою торговую политику в отношении третьих стран. Как видно из табл. 3, каждая страна интеграционного объединения для защиты своего внутреннего рынка использует собственный набор нетарифных мер, не согласованных с партнерами по блоку.

Таблица 3

Нетарифные меры стран МЕРКОСУР, в ед. [2]

Страна	СФС	ТБТ	Антидемпинговые меры	Компенсационные меры	Количественные ограничения	Тарифные квоты	Экспортные субсидии
Аргентина	221	407	122				
Бразилия	1464	964	177	3		1	16
Парагвай	27	107					
Уругвай	51	27	1		44		3

Государства-члены МЕРКОСУР на ближайшие десятилетия запланировали либерализовать свою торговую политику. При этом страны отмечают, что этот процесс не будет быстрым. Во-первых, члены блока как часть общего рынка не могут самостоятельно подписывать соглашения о свободной торговле. Если одна страна МЕРКОСУР возражает против аспектов перспективного торгового соглашения, это может значительно задержать подписание сделки. Во-вторых, популистская и протекционистская политика по-прежнему пользуется поддержкой в странах-членах объединения. Это не означает, что либерализация для южноамериканского блока невозможна, но - что заключение им соглашений о свободной торговле с иностранными партнерами будет непростым делом.

Выводы. Проведенный анализ позволил сделать вывод, о том, что цели, поставленные при создании МЕРКОСУР, не были полностью достигнуты, поскольку интеграционное объединение так и не стало таможенным союзом, основной причиной чего является не проведение твердой институциональной политики. В последнее время отсутствие прогресса в коммерческих переговорах с другими блоками, многочисленные нарушения единого внешнего тарифа, а также протекционистские меры привели к ослаблению процесса экономической интеграции в рамках организации.

Список литературы

1. Мировые экономические союзы. Экономические блоки и содружества государств [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.ereport.ru/articles/ecunions/wblocs.htm> (дата обращения: 12.02.2020).
2. Воловик Н.П., Изряднова О.И. Развитие общего рынка стран Южной Америки (МЕРКОСУР) // Экономическое развитие России. – 2019 [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-obschego-rynka-stran-yuzhnoi-ameriki-merkosur> (дата обращения: 20.02.2020).
3. Основные интеграционные объединения, начало XXI в. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://files.school-collection.edu.ru/dlrstore/00000c51-1000-4ddd-517d-3600483aebf5/@001419.htm> (дата обращения: 20.02.2020).
4. Меркосур. Википедия [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Меркосур> (дата обращения: 20.02.2020).
5. Международная интеграция. МЕРКОСУР [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/merkosur.html> (дата обращения: 25.02.2020).
6. Кудрявцева Е.Ю. Экономическая интеграция стран МЕРКОСУР в системе мирохозяйственных отношений / автореф. дисс. на соиск. степени канд. экон. наук. по спец. 08.00.14. – Москва, 2008. – 26 с. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.dissercat.com/content/ekonomicheskaya-integratsiya-stran-merkosur-v-sisteme-mirokhozuyaistvennykh-otnoshenii> (дата обращения: 05.03.2020).
7. Кошкуль Д.В. МЕРКОСУР: интеграционный компромисс стран южного конуса // Финансы: Теория и Практика. – 2015 [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/merkosur-integratsionnyu-kompromiss-stran-yuzhnogo-konusa> (дата обращения: 05.03.2020).

ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

INFLUENCE OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS ON THE WORLD ECONOMY

В.Л. Лахтин

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк
Научный руководитель: канд. экон. наук., доц, доц. кафедры международной экономики Малышко А.В.

Аннотация. Дано определение ТНК и примеры их мощного воздействия на экономику и политику отдельных стран и мира. Сделан вывод о важности анализа и прогнозирования деятельности ТНК.

Ключевые слова: ТНК, влияние, экономика, политика.

Annotation. TNC definition and examples of TNC powerful impact on the separate states' and the global economy and politics were given. Conclusion about the importance of TNCs' activity analysis and prognostication was drawn.

Keywords: TNC, influence, economy, politics.

Постановка проблемы. В современной международной экономике всё больше интереса вызывают международные компании, в особенности потому, что их влияние может распространяться, не только на экономику города или государства, а и всего мира.

Транснациональная корпорация (ТНК) – международная компания, которая имеет свои комплексы в двух или более странах мира и управляет ими с одного или нескольких головных центров, используя принципы контроля, регулирования, распределения ресурсов и технологий; её целью является получение прибыли [1]. Иначе, по упрощенным критериям, к числу ТНК можно отнести те корпорации, которые [2]:

- проводят слаженную политику через один центр принятия решений или через несколько;
- имеют филиалы и дочерние компании в двух и более странах;
- материнская компания контролирует иностранные активы.

Такие компании являются движущей силой мировой экономики: они контролируют международное распределение денег и прямых иностранных инвестиций посредством конкуренции. Им намного легче освоить новое направление производства на мировом рынке, так как в них происходят обороты большого количества капитала. Получилось так, что большая часть денег мира сконцентрирована в руках нескольких крупных корпораций. По статистике, 90% доходов корпоративного сектора в международной экономике принадлежит пару сотням компаний [5].

Таким образом, благодаря активной деятельности ТНК имеют возможность влиять не только на экономику, но и на политику, культуру или военное дело, что выглядит как вмешательство во внутренние дела.

Поэтому **цель исследования** состоит в том, чтобы показать примеры такого влияния.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Самый популярный пример – мировой финансовый кризис 2008-2009 гг., которому поспособствовали именно ТНК. Случился циклический перегрев фондового рынка, одной из причин которого выступили спекулятивно высокие цены на сырьё (в особенности на нефть). Со стороны корпораций цены на нефть оставались мощными рычагами давления на мировую экономику.

Вопрос о регулировании международных компаний правительством до сих пор остаётся открытым. Обычно регулированием их деятельности занимается страна, в которой находится материнская компания, хотя есть случаи попыток управления их филиалами внутри государства посредством законодательства. Например, в США ввели доктрину «эффективной связи», которая поясняет национальные правовые порядки на территории других стран. В свою очередь корпорации стремятся минимизировать влияние на свою деятельность, используя различные юрисдикции или выплаты топ-менеджменту. В более мелких странах ТНК могут сами влиять на законодательную деятельность. Например, корпорацию ВНР Billition, филиалы которой находятся в Новой Гвинее, связывают с изменением в праве: в законодательстве появилось положение об уголовном наказании за прошение компенсации через зарубежные суды [4].

ТНК могут создаваться проблемы для политических деятелей всего мира. Более очевидным примером вмешательства ТНК в политику является информация из рассекреченных документов ЦРУ в 2000 г. Компания ИТТ, владевшая оператором сотовой связи в Бразилии, попросила о помощи ЦРУ свергнуть неугодного президента страны, который обещал национализировать активы корпорации. Таким образом, из-за международной компании в стране случился переворот, в ходе которого военные пришли к власти.

Ещё одним примером можно считать деятельность корпорации United Fruit Company в Гватемале, которую можно найти в строчках книги «Исповедь экономического убийцы» Джона Перкинса [3]. В 1954 г. компания имела больше половины сельскохозяйственных земель страны. И в начале 50-х ярый сторонник реформ Хакобо Арбенс был избран в роли президента Гватемалы. Сразу после выборов он преступил к введению земельной реформы, в ходе которой земли раздавались бедным гражданам страны и отбирались у United Fruit Company. Было очевидно, что компании не нравится такой распорядок, поэтому она приступила к действиям. Корпорация осуществила широкую PR-компанию в США, убеждая американское общество и конгресс в том, что Арбенс состоял в сговоре с СССР. После этого столицу стали бомбить американские самолёты. Президент был смещён, и на его место встал жестокий диктатор Карло Кастильо Армас. Таким образом, новое правительство стало всем обязано международной компании: остановило земельные реформы, отменило налоги. Далее оценки историков говорят о том, что последовавшие терроризм и насилие в государстве связаны с союзом, состоящим из United Fruit Company, ЦРУ и армией страны под предводительством полковника-диктатора. В этой ситуации можно проследить, как вмешательство ТНК в политику

напрямую повлияло на переворот в государстве и предопределило будущее страны.

Основные результаты исследования. Сегодня уже нельзя наблюдать таких явных и беззащитных примеров вмешательства корпораций в политику, совершать перевороты в странах из-за недоговорённости с правительством уже нет возможности. США осознало, что, угождая интересам ТНК, они одновременно портят отношения с другими странами, да и развивающиеся государства научились на опыте и стали давать отпор. Поэтому компаниям пришлось искать новые способы влияния на политику. Самым распространённым стала коррупция ввиду того, что ТНК обладают основным мировым капиталом. Менее популярной, но всё же действенной является так называемая «вашингтонская карусель», распространённая в США. Суть её заключается в том, что ТНК принимает в ряды своих сотрудников влиятельных политических деятелей. Так директор ЦРУ Джон Маккон трудоустроился в американскую компанию ИТТ.

Также ТНК могут выполнять функцию вооружённой защиты. Если раньше государство считалось монополистом в сфере легального насилия, то уже сегодня деятельность частных военных компаний (ЧВК) подрывает это утверждение. Организованные в основном ветеранами военных действий, они берут на себя задачи по защите сотрудников и имущества корпораций. Согласно законодательству, им запрещено участвовать в боевых действиях, но часто ЧВК применяют оружие в своих операциях. Так, очищая дорогу для кортежа, сотрудники компании BlackWater в Багдаде убили 37 мирных жителей. Уже сегодня крупные ЧВК приближаются или даже превосходят армии многих стран по масштабу и технике. ЧВК стали востребованы в Ираке даже Пентагоном.

Ко всему этому появление и быстрое развитие информационных технологий позволило ТНК увеличить своё влияние в несколько раз. С приходом таких компаний, как Google, Facebook и Instagram контроль за людьми стал тотальным. Эти корпорации знают о нас больше, чем спецслужбы стран. И здесь международные компании опередили правительство. Не стоит недооценивать эту функцию ТНК. Так, с помощью Google Maps, компания знает, где вы были, сколько времени там провели и на чём передвигались между этими местами. Многие, отключив геолокацию или мобильные данные, будут уверены, что за ними не следят. Однако, если ваш телефон на платформе Android, он передаёт компании Google данные о местоположении устройства, даже если SIM-карта извлечена, а геолокация выключена. Это всё уже не говоря, что, пользуясь поисковиками или отправляя фотографии и сообщения через мессенджеры, люди сами, того не понимая, напрямую сообщают международным корпорациям, чем они интересуются, что и зачем собираются делать.

Ввиду того, что ТНК имеет столько информации о людях, спецслужбы часто обращаются за помощью к ним в ходе расследования. Перед регистрацией в мессенджере WhatsApp, вас уведомляют о том, что ваши

персональные данные будут подлежать обработке в Соединённых Штатах Америки или вашей стране, в которой вы проживаете. Так правительствам намного проще выслеживать преступников и привлекать их к уголовной ответственности.

Выводы. Итак, влияние ТНК на ситуацию в отдельных странах и мировую экономику, и политику настолько велико, что государствам приходится смириться с этим и играть по их правилам, обращаясь к ним за помощью и организовывая государственно-частное партнёрство. Международные компании отнимают у государств часть функций, выполняя их более совершенно. В связи с этим анализ и прогнозирование деятельности ТНК являются важными для оценки и прогнозирования экономической и политической ситуации в мире.

Список литературы

1. Трифонова И. В. Роль транснациональных корпораций в глобализации мировой экономики // Молодой ученый. – 2013. – №9. – С. 243-245. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/56/7687> (дата обращения: 16.03.2020).
2. Ряскина Г.А. Развитие транснациональных корпораций на современном этапе: преимущества и недостатки / Г. А. Ряскина // Интеграционные возможности современной экономики. – 2012. – №1. – С. 97-102.
3. Джон Перкинс. Исповедь экономического убийцы. – М.: ООО «Претекст», 2005. – 330 с.
4. Десятниченко Д.Ю., Десятниченко О.Ю. О необходимости использования в России дифференцированного подхода при применении методов регулирующего воздействия в отношении территориальных образований различных типов // Управленческое консультирование. – 2015. – № 10. – С. 126-132.
5. Доклад о мировых инвестициях 2016. ЮНКТАД. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2016_Overview_ru.pdf (дата обращения: 10.03.2020).

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ MODERN PROBLEMS OF THE WORLD ECONOMY

Д.Д. Лобунец

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа № 21 г. Донецка», г. Донецк
Научный руководитель: учитель географии Носенко Д.М.

Аннотация. Современные проблемы мировой экономики позволяет нам понять проблемы развития международных экономических отношений и пути их решения, овладеть навыками самостоятельного анализа.

Ключевые слова: глобальные проблемы человечества, экологический кризис, экономический кризис, концепция «устойчивого» развития, продовольственные проблемы, проблема войны и мира.

Annotation. Modern problems of the world economy lets up understand problems of development of international economy relations and method of solving them, master the skills of introspection.

Keywords: global problems of the mankind, environmental crisis, economic crisis, the concept of «sustainable» development, problems of war and peace.

Постановка проблемы. Во второй половине нашего столетия человечество столкнулось с огромным количеством проблем, от решения которых зависит будущее планеты. Эти проблемы называются глобальными. К ним относят в первую очередь:

- преодоление экологического кризиса и самых опасных последствий,
- стабилизация демографической цивилизации на планете.

С каждым годом всё острее становятся проблемы охраны здоровья и предотвращения распространения СПИДа, наркомании, употребления табачных изделий и алкоголя. Данная работа представляет собой изучение причин возникновения главных мировых экономических проблем, выявление взаимосвязи между глобальными проблемами современности на экономическом уровне, а также эффективность их решения.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Проблемы мировой экономики рассматриваются многими исследователями [1-4], а развитие научно-технического прогресса вызывает появление новых.

Цель исследования – анализ современных проблем мировой экономики.

Основные результаты исследования. Война стала способом решения международных проблем, несущим за собой массовые разрушения, гибель людей, осуждалась мыслителями-гуманистами всех исторических эпох. Появление ядерного и термоядерного оружия и средств довело роль войны в жизни цивилизации до ее логического конца. Возникла настоятельная необходимость, чтобы законы нравственности, которыми должны руководствоваться простые люди во взаимоотношениях между собой, стали законами международного права. Из известной нам истории лишь около трехсот лет были полностью мирными. Все остальное время в том или ином месте, люди и планета переживали огромное количество войн (таб.).

Для того чтобы остановить военные действия на нашей планете, необходимо предпринять ряд следующих мер [1, с. 4]:

- отношение к человеческой жизни и миру как высшим ценностям человечества;
- признание права народов свободно и самостоятельно выбирать свою судьбу;
- понимание современного мира как взаимосвязанного сообщества людей.

Экологическая проблема обострилась со второй половины XIX столетия по мере индустриализации планеты. За последние 100 лет было уничтожено около 1/4 обрабатываемой земли и около 2/3 лесов нашей планеты. Каждое десятилетие в мире теряется 7% плодородных почв. В настоящее время ежегодно с полей выносятся 26 млрд. т. плодородного слоя. За последние 100 лет было уничтожено около 1/4 обрабатываемой земли и около 2/3 лесов нашей планеты. Каждое десятилетие в мире теряется 7% плодородных почв. В настоящее время ежегодно с полей выносятся 26 млрд. т. плодородного слоя. И если, этот процесс будет продолжаться такими же темпами, то для полного выведения из производства земли не понадобится и 50 лет. Наступление

экологического кризиса происходит с высокой скоростью во всех странах мира, на всех континентах. По существу обострение экологической проблемы означает переход на некачественную продукцию, в результате воздействия человеческой деятельности [2, с. 221].

Таблица

Военные конфликты во второй половине 20 века

Название военного конфликта	Причины ее появления	Путь решения военно-политического конфликта
Ирано-иракская война	Спор Багдада и Тегерана произошел из-за небольшой площади земли на границе этих столиц	Силы сторон иссякли, и в 1988 г. было заключено перемирие. Победителем стал Ирак, хотя проиграли обе страны
Афганская война	В 1979 г. советское руководство решило ввести в соседний Афганистан войска для поддержки режима Амина	Армия морально разлагалась, После ухода союзной армии Кабул еще какое-то время пытался сопротивляться моджахедам.
Вьетнамская война	Война между коммунистами и капиталистами	Вашингтоном было принято решение о выводе своих войск. Фактически это было признанием поражения в войне.
Война в Персидском заливе	Одержав верх в войне против Ирана, иракский диктатор Хусейн загорелся идеей подчинить себе весь Персидский залив	Высокоточное оружие уничтожило большую часть военной техники Ирака. Багдад начал покидать оккупированные земли, уничтожая инфраструктуру, поджигая нефтяные поля и сбрасывая нефть в Персидский залив.

Стоит сказать, что вообще нагрузки на природные ресурсы и системы жизнеобеспечения людей, оказывают отрицательное воздействие на экологию нашей планеты. К сожалению, экологические ситуации из покон веков росли и будут дальше расти и набирать мощь. Связи между окружающей средой и экономикой просматриваются во всех примерах, о которых явно забыли абсолютно все. Так голод в африканских странах к югу от Сахары стал скорее следствием серьезного ухудшения экологического положения, нежели результатом только лишь засухи. Американский ученый Браун, директор вашингтонского института всемирного наблюдения, писал, что разрушение природных обеспечивающих систем и экологические условия представляют угрозу национальной и международной безопасности.

Экологическая проблема одна из наиболее важных задач для человечества. От решения этой проблемы зависит будущее всей планеты. И уже сейчас люди должны понимать и принимать активное участие в борьбе за сохранение мира на всей планете и улучшения экологии. Переход к новой эре означает, что при разработке экономической политики и в ходе ее осуществления необходимо обеспечить гармоничное сочетание между экономикой и окружающей средой. Промышленно развитые города обязаны первыми пойти по пути осуществления перехода к оптимальному и

сбалансированному развитию. Лично я считаю, что люди всего мира должны объединиться в единое целое и исправить экологическую ситуацию на планете Земля.

Международные экономические аспекты продовольственной проблемы:

1. Проблема бедности. Самая первая и наиболее важная проблема всего мира. По своей сути проблема бедности является следствием явных пробелов экономики, включая неспособность правительства к обеспечению своего народа. В ситуации бедности всегда проявлялась большая пропасть между людьми, которые имеют большие средства для существования, и другой категорией населения, которая находится за чертой бедности. Первым решением проблемы может быть международная государственная помощь людям, которые находятся в бедности. Мы должны помогать людям, которые попали в трудную жизненную ситуацию, ведь каждый может очутиться на их месте. Международное сообщество на сегодняшний день старается бороться с этой немаловажной проблемой

2. Основные экологические, природоресурсные проблемы. Земля имеет неисчерпаемые и невозобновляемые ресурсы. Выход из этой проблемы нужно искать в двух направлениях: рациональное использование имеющихся ресурсов. Внедрение ресурсосберегающих технологий; разработки принципиально новых технологий и поиск новых видов ресурсов.

Выводы. В условиях, когда планета становится единым домом человечества, многие противоречия, конфликты, проблемы приобрести глобальный общемировой характер. Но подводя итог, мы можем сказать, сама деятельность человека по мощи и последствиям теперь сопоставима с самыми грозными силами природы. Все мировые проблемы экономически взаимосвязаны. Так решение экологических проблем невозможно без решения экономических вопросов, естественно и решение данных проблем нужно решать всем миром. Каждый должен начать с самого себя.

Список литературы

1. Алферова Л.А., Мезенцева Н.С. Экономика : учеб. пособие. – Томск, 2000. – 156 с.
2. Хасбулатов Р.И. Международные экономические отношения : учеб. – Москва: «Юрайт», 2016. – 910 с.
3. Охрана окружающей среды [Текст] : Справочник / Сост. Л.П. Шариков. - Ленинград : Судостроение, 1978. - 558 с.
4. Быстраков Ю.И., Колосов А.В. Экономика и экология. – Москва: ВО «Агропромиздат», 1992. – 202 с.

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ: ЕЁ СУЩНОСТЬ, АСПЕКТЫ И ВЛИЯНИЕ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

GLOBALIZATION: ITS ESSENCE, ASPECTS AND IMPACT ON THE WORLD ECONOMY

Н.В. Малык

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа № 105 г. Донецка» г. Донецк

Научный руководитель: учитель географии Лисогор Л.Н.

Аннотация. Глобализация мировой экономики — это процесс преобразования мирового экономического, правового и культурно-информационного пространства в единую зону, где свободно перемещаются информация, товары и услуги, капитал. Данный процесс имеет как положительные, так и отрицательные стороны и проявляется во множестве различных отраслях экономики.

Ключевые слова: глобализация, мировая экономика, экономические процессы, интернационализация, экономические отношения, миграция.

Annotation. Globalization of the world economy is the process of transforming the world economic, legal, cultural and information space into a single zone where information, goods and services, and capital move freely. This process has both positive and negative aspects and is manifested in many different sectors of the economy.

Keywords: globalization, world economy, economic processes internationalization, economic relations, migration.

Постановка проблемы. Глобализация — это процесс, в ходе которого мир преобразуется в единую глобальную систему, где значительно возрастают взаимовлияние и взаимозависимость народов и государств. Проще говоря, это переход от экономик отдельных стран к экономике международного масштаба. В связи с этим, преимущества глобализации распределяются крайне неравномерно: в то время как в развитых странах данный процесс приветствуется, в развивающихся - он вызывает большие опасения.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Изучением процесса глобализации занимались и продолжают заниматься исследователи разных стран мира.

Цель исследования – определить сущность глобализации, а также ее положительные и отрицательные стороны.

Основные результаты исследования. Мировая экономика — многоуровневая, глобальная система хозяйствования, объединяющая национальные экономики стран мира на основе международного разделения труда посредством системы международных экономических отношений. Следовательно, глобализация мировой экономики — это преобразование мирового экономического, правового и культурно-информационного пространства в единую зону, где свободно перемещаются информация, товары и услуги, капитал.

Глобализация мировой экономики выражается в следующих процессах:

1. Углубление интернационализации производства. Интернационализация производства - это международное обобществление производства. Проявление:

создание конечного продукта в разных формах и на разных стадиях происходит с участием производителей многих стран мира.

2. Углубление интернационализации капитала. Интернационализация капитала – это процесс переплетения и объединения национальных капиталов. Проявление: рост международного движения капитала между странами, прежде всего, в виде прямых инвестиций.

3. Глобализация производительных сил. Глобализация производительных сил – это производственное сотрудничество, международное перемещение производственных ресурсов. Проявление: обмен средствами производства и научно-техническими, технологическими знаниями, а также в форме международной специализации и кооперации.

4. Формирование глобальной материальной, информационной, организационно-экономической инфраструктуры.

5. Усиление интернационализации обмена на основе углубления международного разделения труда, возрастания масштабов и качественного изменения характера традиционной международной торговли овециественными товарами.

Проявление: все более важным направлением международного сотрудничества становится сфера услуг, которая развивается быстрее сферы материального производства.

6. Увеличение масштабов международной миграции рабочей силы. Международная миграция рабочей силы – это перемещение людей через границы определенных территорий со сменой постоянного места жительства или возвращения к нему в целях поиска работы.

Проявление: выходцы из относительно бедных стран находят применение в качестве неквалифицированной или малоквалифицированной рабочей силы в развитых странах.

7. Растущая интернационализация воздействия производства и потребления на окружающую среду.

Проявление: рост потребности в международном сотрудничестве, направленном на решение глобальных проблем современности.

Теперь, раз уж мы раскрыли понятие глобализации, и выяснили, чем она выражается, самое время поговорить о последствиях этого процесса. Думаю, в первую очередь, следует рассмотреть все положительные стороны. Итак, вследствие того, что возрастает взаимовлияние стран, снижается вероятность вооруженного конфликта. В то же время, для государств открываются новые экономические перспективы, и появляется возможность обеспечить как саму страну, так и человечество в целом, всеми продовольственными, энергетическими и сырьевыми ресурсами, что в будущем позволит увеличить среднюю продолжительность жизни. И, как результат, повышается ликвидность капитала и ускоряется внедрение и распространение технических достижений и современных методов управления.

Однако существуют также и негативные последствия. Например, из-за неравномерности социально-экономического развития стран сильно возрастает

неравенство, и в менее развитых странах идет сильное отставание в развитии здравоохранения и образования. Еще один минус глобализации – неконтролируемый рост населения. Последствием этого является увеличение нелегальной миграции, безработицы и, следовательно, рост числа неграмотных.

Глобализация мировой экономики – довольно неоднозначный процесс. С одной стороны, он имеет важное значение для формирования международных отношений, а также обеспечения человечества продовольствием и энергетически-сырьевыми ресурсами. Однако же, с другой стороны, вследствие неравномерности данного процесса, растет неравенство и зависимость одних стран от других.

Выводы. Итак, анализируя всё выше описанное, следует сказать, что у глобализации есть как положительные, так и отрицательные стороны. Но всё же, в целом, я считаю, что этот процесс положительно сказывается как на самих странах, так и на формировании различных видов отношений между ними.

Список литературы

1. Влияние глобализации на мировую экономику - Проблемы, порождаемые глобализацией [Электронный ресурс] Режим доступа: https://studbooks.net/1723854/ekonomika/vliyanie_globalizatsii_mirovuyu_ekonomiku (дата обращения: 03.03.2020).

2. Глобализация – Википедия [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Глобализация> (дата обращения: 03.03.2020).

3. Введение, определение понятия глобализация. Сущность – Глобализация [Электронный ресурс] Режим доступа: https://studwood.ru/618167/sotsiologiya/opredelenie_ponyatiya_globalizatsiya_suschnost (дата обращения: 03.03.2020).

4. Сущность процесса глобализации [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://students-library.com/library/read/93989-susnost-processa-globalizacii> (дата обращения: 03.03.2020).

5. Глобализация: причины, последствия, проблемы, роль в мировой экономике [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://promdevelop.ru/globalizatsiya-prichiny-posledstviya-problemy-rol-v-mirovoj-ekonomike> (дата обращения: 03.03.2020).

6. Влияние процессов глобализации на мировую экономику [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/264/61294> (дата обращения: 03.03.2020).

7. Глобализация мировой экономики [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://studfile.net/preview/2959465/page:34/> (дата обращения: 03.03.2020).

ТЕНДЕНЦИИ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

THE INNOVATION DEVELOPMENT TRENDS IN THE WORLD ECONOMY

С.С. Маренцева

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа № 12 с углубленным изучением отдельных предметов г. Горловки», г. Горловка
Научный руководитель: канд. экон. наук Рудавка Н.В.

Аннотация. В статье рассмотрены проблемы инновационного развития и определены объективные предпосылки для крупномасштабных изменений в мировой плоскости. Установлено, что инновационная деятельность становится определяющим элементом

международной конкурентоспособности стран, что обеспечивает значительный промышленный прорыв за счет развития высокотехнологичных производств.

Ключевые слова: инновационное развитие, крупномасштабные изменения, международная конкурентоспособность, высокотехнологичное производство.

Annotation. The articles consider problems of development of innovation and determination of objective conditions of change in world economy. A study is made of what innovation active stand as an element of determination of competition in international countries, securing considerable industrial break over counter of untwist high technical production.

Keywords: innovation develops, coarse repute change, competition international, high technical production.

Постановка проблемы. Современное функционирование мировой экономики и ее динамизм определяется условиями наращивания наукоемких производств, что обеспечивает основу устойчивого экономического роста. При этом, новая парадигма развития, как показывают многочисленные исследования, зависит от ряда предпосылок фундаментального характера, где ведущей составляющей выступает наука, система образования, нацеленные на эффективное использование интеллектуальных ресурсов. Исходя из этого, активизация инновационной деятельности является основным содержательным элементом, усиливающим конкурентоспособные позиции, как в целом национальной экономики, так и отдельных стран мира. Это обуславливается такими предпосылками как увеличение темпов экономического развития, ростом уровня занятости населения, переходом на диверсифицированные схемы производства для снижения сырьевой зависимости стран.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. основополагающие элементы теорий инновационного развития стран мира исследовались в трудах многих ученых, среди которых можно выделить Астапова К., Бирюкову О., Бурова М., Кузнецова А, Яковцева Ю., и многих других [1-5]. Многообразная направленность исследований позволила выделить модели преобразований и экономическое содержание инновационной деятельности. Однако, в настоящее время, наблюдается отсутствие единых подходов к способам исследования и внедрения инновационных процессов в экономические системы мира.

Целью исследования является определение роли инновационного развития в мировой экономике.

Основные результаты исследования. Новая волна технологических преобразований значительно усилила роль инноваций в мировой социально-экономической системе. Эти процессы связаны, в первую очередь, с фундаментальными технологическими сдвигами, которые направлены на крупномасштабные изменения в экономическом пространстве.

Развитие новых технологий обеспечивает опережающий рост рынков инновационных наукоемких продуктов по сравнению с мировой экономикой и мировой торговлей в целом (около 10–20% прироста против 4–8% в год). При этом, инновационная модель развития способствует увеличению общей экономической динамики в пределах 2–3% годового прироста ВВП для экономик больших стран на долгосрочном временном интервале. Для

экономических систем относительно небольшого масштаба (например, Финляндии или Ирландии) инновационная модель может давать высокие темпы экономической динамики за счет либо удержания передовых позиций на глобальном рынке в узкой номенклатуре продукции, либо подключения к этапу освоения массового выпуска инновационной продукции на экспорт, как это происходит в ряде стран Азиатско-Тихоокеанского региона [1].

Для ведущих стран мира, характерно развитие технологий, охватывающих смежные области деятельности и, обеспечивающих значительный промышленный прорыв, а именно, разработку новых видов продукции с уникальными возможностями и обладающими универсальными характеристиками (табл.1).

Таблица 1

Расходы на НИОКР в некоторых странах мира в 2017-2018 годы

Страны	Всего, млрд долл., в текущих ценах	Доля, в %ВВП	
		2017	2018
Россия	34,2	1,3	2,7
Бразилия	42,9	1,9	3,8
Индия	51,3	3,1	4,3
Китай	245,8	35,9	40,1
Германия	112,7	2,6	4,2
Италия	23,5	1,1	0,9
Франция	54,9	3,5	3,7
Канада	20,6	1,0	1,3
США	432,8	47,9	51,3
Великобритания	42,6	1,4	1,9

Источник: Росстат

При этом, сфера применения новых технологий может охватывать как традиционные сферы экономики, так и новые – образовательный вектор, здравоохранение. В мировой практике, как правило, это позволяет обеспечить значительные превосходства для бизнес-элит, поскольку предоставляет возможность доступа к новым товарам и услугам, источникам сырья и технологий, новым методам управления и организации производства.

Под влиянием инновационных преобразований происходит смещение приоритетов в области политики обеспечения конкурентоспособности, как на мировой арене, так и национальных экономик, а именно, нацеленность на поддержку основных источников экономического роста (рис. 1).

Это выражается в увеличении значения инновационной компоненты, способствующей системному изменению базовых составляющих и определяющих уровень экономического роста, за счет сочетания широкого спектра возможных технологий, что включает все этапы НИОКР, и обеспечивает дальнейшее взаимодействие между разработчиками, сферой производства и продвижением продуктов к конечным потребителям.

Темпы технологических изменений могут осуществляться двумя путями: 1) на базе старых технологий и действующего технологического базиса; 2) или

инвестирование в создание новых технологий, обеспечивающих прочные конкурентные преимущества и стабильное развитие системы.



Рисунок 1 - Основные направления инновационного развития мировой экономики

Однако следует отметить, что появление новых технологий и видов деятельности приводит к цепной реакции изменений в мировой экономической структуре, сфере образования, перераспределении трудовых ресурсов. Так, для развития инновационного потенциала очень важный исходный базис.

Если основная задача правительства отдельной страны заключается в повышении доли обработки и снижении сырьевой зависимости в создаваемом продукте, то ключевая цель предусматривает формирование правильной оценки возможностей, что находит отражение в глубине изменений. Место стран в мировой экономике все более определяется их удельным весом в глобальной инновационной сфере. Лишь немногие страны занимают в ней ведущие позиции, находясь в центральных (управляющих) точках (табл.2).

В современных условиях выделяют две наиболее значимые тенденции, оказывающие значительное влияние на долгосрочные перспективы инновационной развития в мировой плоскости.

Во-первых, инновационный сектор мировой экономики, становится глобальным, из-за быстрого распространения высоких технологий и роста их удельного веса на международных рынках. Эти процессы непосредственно связаны с разработками инноваций и производством на их основе товаров и услуг, что обеспечивает расширение международной интеграции и является ключевым приоритетом для большинства промышленно развитых стран Западной Европы, США, Японии и стран Юго-Восточной Азии.

Во-вторых, устойчивость спроса на новые товары и услуги обуславливается тенденциями на мировых рынках, и соответствуют сложившемуся многоуровневому характеру конкуренции. При этом, закономерным является результат усложнения преодоления организационных барьеров между различными отраслями экономики. С этой точки зрения принципиальное значение в развитии мировой промышленности приобретают технологии, качественно преобразующие технологический базис. Преобладая рядом феноменальных характеристик технологии нового поколения,

способствуют переформатированию целого комплекса различных отраслей экономики и через это являются формой качественного изменения состояния экономической системы.

В-третьих, это усложнение инноваций, их межотраслевой характер значительно увеличивают расходы на проведение научно-исследовательских работ, и способствует созданию новых интеллектуальных систем развития искусственного интеллекта.

Таблица 2

Характерные особенности инновационного развития ведущих стран мира

Страны	Направления инновационной поддержки государственными структурами
Бразилия	государственная поддержка предпринимательского сектора в сфере разработки инновационных технологий осуществляется путем формирования технопарков, где концентрируются ведущие фирмы, специализирующиеся в области создания новых продуктов и обеспечивающие увеличение роста занятости населения
Малайзия	увеличение экономического потенциала за счет сохранения конкурентной среды и перераспределения ресурсов в пользу коренного населения; инновационная составляющая государственной политики предусматривает реализацию мер на развитие наукоемких видов деятельности с целью ослабления сырьевой зависимости
Сингапур	проведение форсированной модернизации в приоритетных секторах экономики, что позволяет повысить конкурентоспособность продукции и обеспечить достижение устойчивых экономических и политических позиций
Южная Корея	реализация принципа государственно-частного партнерства, что привело к возникновению крупных финансово-промышленных групп, сформированных на базе торговых фирм и компаний различных отраслей для контроля над стратегическими секторами рынка и удержания лидирующих позиций
Китай	стимулирование инновационной активности частных предприятий, сокращение затрат на импорт технологий и обеспечение на законодательном уровне качественно новой защиты интеллектуальной собственности
Швеция	реализация государственных программ, предназначенных для поддержки основных отраслей промышленности, а именно, биотехнологий, автомобилестроения, средств связи, производства вооружений

Источник: авторская разработка

Количественные и качественные характеристики мировой экономики, в большей мере, определяются технологическими сдвигами на основе инноваций, причем основной эффект достигается благодаря широкому распространению и применению новых продуктов и услуг. Так, появляются широкие возможности для возникновения огромного спектра исследований, что расширяет базу для крупномасштабных изменений. В большинстве стран увеличиваются объемы финансирования исследований и разработок (табл.3).

Таблица 3

Структура НИОКР по источникам финансирования в некоторых странах мира
за 2018 год %

Страны	Бизнес	Государство	Международные инвестиции	Высшие образовательные учреждения	Частный некоммерческий сектор
Россия	28,1	68,2	2,7	0,9	0,2
Бразилия	47,5	50,2	-	2,3	-
Китай	78,1	20,0	0,7	0,1	3,3
Япония	78,1	27,7	13,0	1,4	4,9
Германия	65,6	27,9	17,1	-	0,4
Италия	50	38,0	6,2	1,0	2,7
Канада	40,6	33,0	8,3	2,6	3,8
США	62,3	25,1	10,7	5,4	0,7
Франция	54,0	34,8	5,2	4,3	0,9
Испания	45,8	40,9	8,0	3,2	0,8

Источник: Росстат

Так современная идеология инновационного развития постепенно трансформируется, что выражается в обеспечении трансферта знаний из сферы производства в сферу потребления. Исходя из этого, построения эффективной инновационной экономики – одно из приоритетных направлений для многих государств. При этом существование целостной и гибкой национальной инновационной системы возможно только при условии наличия высокого уровня межстрановой кооперации и использования институционального потенциала сотрудничества и интеграции. Важнейшими механизмами институционализации инновационного развития являются программно-целевые методы государственного регулирования при условии смещения вектора инициативы в сторону производства для реального наполнения технологическими решениями инновационных стратегий ведущих секторов и отраслей национальной экономики.

Выводы. Таким образом, вектор современного развития мировой экономики все больше смещается в направлении инновационной модели функционирования хозяйства, основанной на использовании стремительно растущих интеллектуальных ресурсов. То есть, переход на траекторию инновационного развития позволяет обеспечить устойчивый высокий уровень конкурентоспособности стран. Универсальными факторами, стимулирующими инновационную деятельность, являются новые требования к товарам и услугам - к их качеству, безопасности и экологичности, а также глобализация конкуренции и необходимость удержания позиций в технологической гонке.

Список литературы.

1. Астапов К.Л. Законодательные основы государственного регулирования инновационной деятельности // Законодательство и экономика. – 2012.-№ 1. – С.18-28.
2. Бирюкова О.В. Российские наукоемкие услуги в мировой торговле // Проблемы прогнозирования. – 2014. - № 1. – С.99-108.

3. Буров М., Наумова Ю. Особые экономические зоны: территория инновационного развития // Проблемы теории и практики управления. – 2012.-№5. – С.59-67.
4. Кузнецов А.П. Мировое хозяйство в условиях глобализации // География. - 2004. - №34. - С.32–38.
5. Яковец Ю.В. Ускорение научно-технологического прогресса: теория и экономический механизм. - Москва: Экономика, 1988. - 335 с.

ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ GLOBAL PROBLEMS OF THE WORLD ECONOMY

Е.П. Менякина

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Гимназия №33 г.
Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой международной экономики ГОУВПО «ДОННТУ» Шабалина Л.В.

Аннотация. В статье рассмотрены глобальные проблемы мировой экономики, которые связаны с демилитаризацией, бедностью и отсталостью развивающихся стран, а также увеличением численности населения мира. Рассмотрены возможные пути решения данных проблем.

Ключевые слова: мировая экономика, глобальные проблемы, милитаризация, бедность, отсталость, перенаселение.

Annotation. The article discusses the global problems of the global economy, which are associated with the demilitarization, poverty and underdevelopment of developing countries, as well as an increase in the world's population. Possible ways to solve these problems are considered.

Keywords: world economy, global problems, militarization, poverty, underdevelopment, overpopulation.

Постановка проблемы. Глобализация хозяйственной деятельности привела к тому, что на механизм мирового хозяйства все более заметное воздействие стали оказывать проблемы, о которых мировое сообщество впервые заговорило в конце 60-х годов 20 в. Эти проблемы получили название глобальных, а в научный обиход был введен термин «глобалистика». Большинство исследователей сходится в том, что, не смотря на разнообразие глобальных проблем, они обладают общей спецификой, выделяющей их на фоне других проблем мировой экономики.

Такая специфика глобальных проблем заключается в том, что они имеют ряд общих признаков: носят общемировой характер, т.е. затрагивают судьбы всего человечества; угрожают человечеству серьезным регрессом в условиях жизни и дальнейшем развитии производительных сил; нуждаются в сложном и неотложном решении; взаимосвязаны между собой; требуют для своего решения совместных действий всего мирового сообщества.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Глобальные проблемы мировой экономики довольно часто становились и становятся объектом исследования практиков и теоретиков всего цивилизованного мира.

Цель исследования - изучить глобальные проблемы мировой экономики.

Основные результаты исследования. Темпы развития мировой экономики очень ускорились в 20 веке, в связи с этим зародились множество проблем, которые затрагивают интересы большинства стран мира, взаимосвязаны между собой, требуют усилий всех стран мира для их решения. В качестве современных проблем мировой экономики можно рассматривать следующие: демилитаризация, бедность и отсталость стран, а также увеличение численности населения мира.

1. Проблема демилитаризации. Данная проблема, является более острой и связана с войнами и милитаризацией экономики. Длительное военно-политическое противостояние стран всегда было связано со структурой изменений международных отношений, что поглощало большое количество финансовых, материальных и технических ресурсов.

Наикрупнейшими бюджетами на содержание военно-промышленного комплекса мира обладают США (600 млрд долл.), Китай (81,4 млрд долл.), Англия (42,8 млрд долл.), Франция (45 млрд долл.), Япония (44,3 млрд долл.), Германия (35 млрд долл.), Италия (28,1 млрд. долл.), Южная Корея (28,1 млрд долл.), Российская Федерация и Индия (по 21 млрд долл.). Наибольшими по количеству вооруженными силами владеет Китай (2,25 млн чел.), США (1,4 млн чел.), Индия (1,3 млн чел.), Северная Корея (1,1 млн чел.) и Российская Федерация (1 млн. чел.). В Японии более 44 млн. резервистов при том, что количество японских вооруженных сил составляет приблизительно 240 тыс. человек. Большими резервами обладает Российская Федерация (около 20 млн чел.), Северная Корея (4,7 млн чел.), Тайвань (1,6 млн чел.), США (1,3 млн чел.) и Индия (1,15 млн чел.).

В сегодняшних условиях глобальные войны сменилось усилением и наращиванием разного рода инцидентов локального уровня на основе политических, территориальных и религиозных разногласий, которые могут распространиться и вовлечь к себе новых участников, как например, конфликты в Африке, Юго-Восточной Азии, Афганистане, бывшей Югославии, Ираке и т.д. Одним из путей решения данной проблемы является установление контроля над химическим и ядерным оружием, а также сокращение торговли оружием [1,2].

2. Проблема преодоления бедности и отсталости. Сейчас данная проблема больше всего характерна для развивающихся стран, где проживает почти 2/3 населения мира. Борьба с бедностью является одной из острейших проблем, поскольку она порождает такие проблемы как: социально-экономические, политические, образовательные, медицинские и т.д. Наиболее высокий уровень бедности по данным ООН в конце XX века наблюдался в Мадагаскаре – 71,3%, Сьерра-Леоне – 70,2%, Мозамбике - 69,4%. На международном уровне борьбой с бедностью занимается ООН, которая гарантирует принципы равенства и справедливости при распределении финансовых средств для преодоления бедности развивающимися странами, а также международное урегулирование процессов развития данных стран [3].

3. Демографическая проблема. Данная проблема заключается в быстром росте численности населения мира, что приводит к перенаселению в некоторых странах. Один из стремительных темпов роста населения наблюдается в странах Африки, Латинской Америки и Азии. При этом, наблюдается сокращение доли развитых стран в мировой численности населения, что тормозит экономическое развитие, лишая страны возможности осуществлять производственное накопление в сколь-нибудь значительных размерах.

Другой аспект демографической проблемы составляет переход развитых стран к простому воспроизводству населения, также стоит отметить, что во многих странах наблюдается депопуляция – то есть превышение смертности над рождаемостью. Основные демографические показатели – рождаемость, смертность, естественный прирост зависят от уровня развития общества (экономического, социального, культурного и т.д.).

Отсталость развивающихся стран служит одной из причин высоких темпов естественного прироста населения. В тоже время в развивающихся странах усиливается тенденция возрастания социально-психологических факторов демографического поведения при относительном снижении роли естественно-биологических факторов. Поэтому в странах достигших более высокого уровня развития (Юго-Восточная и Восточная Азия, Латинская Америка), проявляется довольно устойчивая тенденция к снижению рождаемости (18% – в Восточной Азии и 44% – в Тропической Африке).

В тоже время по уровню смертности развивающиеся страны мало отличаются от развитых (соответственно 9% и 10%). Все это дает основание предполагать, что по мере повышения уровня экономического развития страны развивающегося мира, будут переходить к современному типу воспроизводства, что будет способствовать решению демографической проблемы.

Выводы. Особый набор специфических признаков, как общемировой характер, угрожающий развитию человечества, срочность и неотложность решения, взаимосвязанность и необходимость принятия мер со стороны всего мирового сообщества, позволили выделить в категорию глобальных проблем, которые связаны с демилитаризацией, бедностью и отсталостью развивающихся стран, а также увеличением численности населения мира.

Список литературы

1. Якобсон А.Я., Максимов И.М. Лекции по мировой экономике: учеб. пособие. - Иркутск: ИрГУПС, 2006. - 87 с.
2. Роскова О.А. Мировая экономика: методические указания для студентов заочной формы обучения. - Вологда: ВоГТУ, 2008. - 48 с.
3. Ципин И.С., Веснин В.Р. Мировая Экономика: учебник. – 2-е изд., доп. и перераб. – Москва: ИНФРА-М, 2016. – 288 с.

**ВОЗДЕЙСТВИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА МАСШТАБЫ И
РАСПРОСТРАНЕНИЕ БЕДНОСТИ В ОТДЕЛЬНЫХ СТРАНАХ И В
МИРЕ В ЦЕЛОМ**
**THE IMPACT OF GLOBALIZATION ON THE SCALE AND THE
DISSEMINATION OF POVERTY IN INDIVIDUAL COUNTRIES AND THE
WORLD IN GENERAL**

С.К. Николенко

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк

Научный руководитель: ассистент кафедры международной экономики

Доценко А.В.

Аннотация. В статье рассматривается обширность понятия глобализации, ее влияние на масштабы и распространение бедности на примере Российской Федерации и в мире в целом. Подчеркивается двойственность определения бедности, приводятся факторы, влияющие на динамику роста абсолютной бедности. Предоставлены три сценария динамики развития бедности в мировых масштабах.

Ключевые слова: глобализация, бедность, мировая экономика, глобализационные процессы, сценарии развития, мировая проблема.

Annotation. The article discusses the vastness of the concept of globalization, its impact on the extent and spread of poverty on the example of the Russian Federation and the world as a whole. The duality of the definition of poverty is emphasized, factors that influence the growth dynamics of absolute poverty are given. Three scenarios of the dynamics of poverty development on a global scale are provided: globalization, poverty, the global economy, globalization processes, development scenarios, and the world problem.

Keyword: globalization, poverty, world economy, globalization processes, development scenarios, world problem.

Постановка проблемы. В настоящее время общество подвергается масштабным изменениям, так называемой трансформации, которая касается всех сфер жизнедеятельности человека. Масштабы трансформации и сложность происходящих процессов становятся причиной постановки сложной задачи их теоретического осмысления. Глобализация становится главной особенностью, наиболее характерным проявлением этих процессов, позволяющим исследовать социальную реальность в данном процессе трансформации. В процессе глобализации на передний план выступают различные социальные феномены, являющиеся результатами глобализационных и интеграционных процессов и затрагивающие многие области человеческой жизни. Такими феноменами стали богатство и бедность, характеризующие дифференциальное подразделение общества по имущественному признаку. Однако данные социальные феномены являются лишь малой частью явлений, вызванных глобализацией, в области экономических, политических, культурных и других отношений, которые подвергаются трансформации в современном обществе. Тем не менее, проблема распространения бедности в отдельных странах и в мировом масштабе заслуживает особого внимания.

Актуальность темы исследования объясняется необходимостью понимания влияния глобализации на феномен бедности. Коренные изменения,

внесенные в социально-экономические процессы многогранной глобализацией, влияют на распространение бедности в отдельных странах и в мире в целом, что становится причиной многих экономических проблем, в особенности мировых и локальных экономических кризисов. Данная проблема требует особого внимания и теоретического осмысления, которое позволило бы перейти от национального уровня к глобальному.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Проблема бедности является традиционной для социальной философии. Данная проблема интересовала античных философов, получила развитие в рамках политической экономии и сегодня исследуется представителями институциональной экономики.

Целостные концепции бедности представлены в трудах Аристотеля, Платона, Фомы Аквинского. Другой исторический пласт исследования проблемы заключен в трудах Адама Смита, Карла Маркса, Давида Рикардо, являющихся классиками политической экономии. Современное же понимание бедности и ее распространения раскрывается в трудах представителей институционализма. Начиная с Т. Веблена, развивается взгляд на бедность как на результат развития системы социального и экономического взаимодействия.

Кроме этого, в современной научной литературе до сих пор не сложилось целостного понимания феномена бедности в период глобализации, что объясняет выбор темы исследования.

Цель исследования – анализ уровня и масштабов распространения бедности в эпоху глобализации.

Основные результаты исследования. Волнение, которое вызывает проблема бедности в мире, объясняется тем, что проблема сдерживает мировое развитие, отвлекает средства от более выгодных, с точки зрения экономической эффективности сфер приложения капитала. В своем нынешнем виде глобализация, которая представляет собой растущую интеграцию обществ, а также рост и распространение глобальных транснациональных корпораций с изменением структуры мирового хозяйства, придает экономике определенную цельность и взаимосвязанность, что обостряет проблему возникновения и распространения бедности в мировом масштабе. На взаимозависимость национальных хозяйств влияют растущие трансграничные потоки товаров, финансового капитала, информации, технологий, рабочей силы, средств труда и других сил.

Глобализация стала причиной обогащения и достижения высоких темпов роста стран с развитой экономикой и бедности стран с развивающейся экономикой и экономикой на этапе перехода на капиталистическую модель развития.

Многие исследователи считают, что она во многом усложнила жизнь общества, а для некоторых государств земного шара создала угрозу остаться в тени от всеобщего развития. Ученые утверждают, что экономика многих районов Африки, прилежащих к пустыне Сахаре, находится в плачевном состоянии, ведь все попытки этих стран выйти на мировую экономическую

арену и вести успешную торговлю являются безуспешными. Раздел мира на зоны богатства и нищеты приводит к опасности взаимосвязи бедности с другими глобальными угрозами: терроризмом, нелегальной миграцией, ростом мировой преступности и т.д.

Ученые выделяют два основных подхода к определению бедности. С точки зрения *экономического подхода* бедность определяется как нужда, связанная с низкими уровнями дохода, а как следствие и потребления индивида или домохозяйства. Согласно *комплексному подходу* бедность рассматривается в социальном контексте и трактуется как отсутствие или же чрезмерная ограниченность доступа к ресурсам, которые напрямую определяют качество человеческой жизни.

Для наименее развитых стран бедность является самой главной проблемой, выражающейся в нехватке или отсутствии жизненных ресурсов, которые обеспечивают биологическое выживание, и элементарных прав человека. Такая бедность определяется как абсолютная. Бедность же в богатых странах – это величина относительная. Она характеризуется неравенством в распределении доходов, серьезными отклонениями от преобладающих в той или иной стране жизненных стандартов и т.д., что не так глобально влияет на уровень, качество жизни, протекание важнейших экономических процессов в государствах.

По мнению экспертов в области экономики, важнейшими факторами, влияющими на динамику абсолютной бедности в ближайшие десятилетия, будут развитие мировой экономики в целом и по отдельным регионам, характер перераспределения ВВП, изменение климата и общей экологической ситуации на Земле, развитие процессов военно-политического, межэтнического и межконфессионального противостояния в мире.

Выделяются три основных сценария мирового развития и динамики бедности в мировом масштабе в зависимости от того, какие тенденции процессов глобализации (негативные или позитивные) будут преобладать в мировой экономике: катастрофический, инерционный и инновационный.

Катастрофический сценарий связан с военными конфликтами в экономически нестабильных зонах, происходящих с использованием оружия массового уничтожения, что приводит к химическому отравлению окружающей среды. Основными последствиями данного сценария могут быть многомиллионные жертвы, превращение густонаселенных районов в пустоши, многократное увеличение мировых масштабов бедности и голода [1, с. 32].

Инерционный сценарий основан на дальнейшем протекании существующих в настоящее время тенденций мирового развития. К таким тенденциям относятся увеличение нестабильности в экономической и социально-политической сферах на мировом уровне; распространение неравномерности социально-экономического развития отдельных стран и регионов; обострение экологического кризиса, обусловленного стремлением предпринимателей к максимизации прибыли [1, с. 33].

Приведенные выше негативные факторы действующей модели глобализации ограничивают возможности решения проблемы бедности в прогнозируемый период, а также способствуют еще более обширному распространению данной проблемы в том случае, если изменения не подвергнутся приоритеты социально-экономической и международной политики мирового сообщества.

Инновационный сценарий мирового развития и динамики бедности строится на изменении вектора мирового социально-экономического и политического развития. Данный сценарий предполагает инноватизацию научно-технической и экономической сфер, общественно-политической и социальной жизни и международных отношений [1, с. 34]. Решение проблемы бедности и голода согласно инновационному сценарию невозможно без прорывов в высокотехнологических областях науки и техники, а также без равных возможностей всех стран и народов к доступу и применению результатов научно-технических достижений. Данный сценарий борьбы с бедностью подразумевает борьбу с неграмотностью и культурной отсталостью, отсутствие дифференциации слоев населения в обеспечении доступа к образованию, а также развитие научно-технического потенциала.

Рассмотрим динамику и причины развития бедности, вызванной процессами глобализации и интеграции в Российской Федерации и возможные сценарии развития данного феномена. Особенностью проблемы бедности в России является переходный характер экономики, что объясняет большой диапазон возможных траекторий развития в будущем.

Переход России к рыночной экономике сопровождался увеличением уровня абсолютной бедности. По оценкам Всемирного банка, в 1993 г. было зафиксировано более 6% населения, которые имеют доход ниже 1.25 долл. в день, более 20% - с доходами менее 2 долл. в день, что подтверждает факт о том, что каждый четвертый россиянин в начале 90-х годов оказался за мировой чертой бедности [2]. В начале 2000-х годов быстрые темпы экономического роста России, связанные во многом с подъемом цен на энергоносители, привели к сокращению бедности.

Основной причиной бедности занятого населения России является низкий уровень заработка. Имеется в виду не только официальная бедность, но и та, которая может присутствовать в обширных секторах экономики России с низкой оплатой труда и высокими рисками возникновения бедности.

В будущем экономическое развитие страны будет зависеть от характера его модели (сырьевая или инновационная). В последние экономика России придерживается сырьевой ориентации. Удельный вес наукоемкой продукции в машиностроении сократился за 1991 - 2007 гг. с 3 до 1.6%. Сырая нефть и газ составляют 80% экспорта страны [3, с. 36]. По оценкам Всемирного экономического форума, внедрение инноваций как фактора национальной конкурентоспособности в России намного слабее, чем в США, Японии, Германии, и в таких развивающихся странах, как Индия, Бразилия и Китай [4, с. 70].

Сырьевая модель экономики пагубно отразится на экономическом секторе страны, поставив его в полную зависимость от импорта оборудования и товаров потребления. В этом случае общая экономическая система распадется на отдельные фрагменты, что приведет к расколу общества. Население регионов, не имеющих ресурсы, будет находиться за чертой бедности, иная же часть общества – процветать [5, с. 54].

Модель инновационного развития дала бы возможность восстановления и эффективного применения научно-технического и творческого потенциала для создания конкурентоспособности Российского производства на мировом рынке посредством финансирования инновационной деятельности, формирования национальной инновационной системы, вложений в развитие предпринимательства [5, с.61].

Выводы. Исследование бедности как результата развития глобализации выходит за рамки чисто экономических вопросов. Она является неотъемлемой частью обширного комплекса проблем, перед которыми оказалась мировая экономика и общество в условиях глобализационных процессов. Ученые ставят на первое место вопросы сохранения окружающей природной среды, предотвращения возникновения ядерной войны и национальных конфликтов, повышения уровня и качества жизни во всех сферах жизнедеятельности человека. Решение этих вопросов можно найти посредством развития технологических уровней, отводя значимую роль в мировом развитии инновациям во всех аспектах человеческой жизни, а также обращая внимание на социокультурные и морально-этические составляющие процессов глобализации, основанные на сотрудничестве и взаимопомощи в интересах всего человечества.

Список литературы

1. Иванов Н., Гоффе Н., Монусов Г. Глобализация и бедность // Мировая экономика и международные отношения. – 2010. - №9. - С. 29-42.
2. Ferreira F.H.G., Ravallion M. Global Poverty and Inequality: A Review of the Evidence. The World Bank Development Research Group Poverty Team. May 2008 WPS4623.
3. Маевский В. О соотношении между инновационной и сырьевой динамикой // Экономист. - 2008. - № 3. - С. 36
4. World Economic Forum. The Global Competitiveness Report 2005-2006. Basingstoke, 2005. P. 70
5. Глобализация, рост и бедность. Построение всеобщей мировой экономики / пер. с англ. – Москва: Издательство «Весь мир», 2004. - 216 с.

ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ НА РАЗВИТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

THE INFLUENCE OF INTERNATIONAL ORGANIZATIONS ON THE DEVELOPMENT OF THE GLOBAL ECONOMY

Н.И. Новиков

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа №57 г. Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: учитель математики и экономики Бычкова Е.А.

Аннотация. На современном этапе мировое хозяйство представляет собой сложную систему экономических отношений и различных взаимосвязей, которые не могут развиваться без определенных «правил», позволяющих сделать развитие мировой экономики наиболее предсказуемым. Международные экономические организации являются наиболее важной составной частью правового регулирования мирового хозяйства.

Ключевые слова: международные отношения, международные организации, глобализация.

Annotation. At the present stage, the world economy is a complex system of economic relations and various interconnections that cannot develop without certain “rules” that make the development of the world economy most predictable. International economic organizations are the most important component of the legal regulation of the world economy.

Keywords: international relations, international organizations, globalization.

Постановка проблемы. Международные экономические организации представляют собой союзы государств или их отдельных органов управления, главное назначение которых укрепление деловых связей в области торговли, финансов и экономической деятельности. Все экономические организации, осуществляя свою деятельность, активно взаимодействуя, друг с другом, образуют единую международную систему. Главное назначение этой системы заключается в оказании содействия ее участникам в вопросах развития экономики, а также в вопросах унификации общих норм регулирования международных отношений.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Среди авторов, работы которых посвящены изучению различных теоретических и практических аспектов деятельности международных экономических отношений, в том числе и деятельности международных организаций, можно выделить следующих российских и зарубежных экономистов: Алиев А.Т., Бугай Н.В., Бородин В.А., Данильцев А.В., Дасени В.Б., Данельян А.А. и др.

Цель исследования – анализ влияния международных организаций на развитие мировой экономики.

Основные результаты исследований. ООН – это самая значимая международная организация, под эгидой которой сконцентрирован блок объединений, занимающихся экономическими вопросами. Ключевые из них – это ЭКОСОС, ЕЭК и МВФ.

Экономический и социальный совет (ЭКОСОС) является узкопрофильным подразделением и основным органом деятельности ООН в сфере международной экономики. Это подразделение было основано в начале 1945 г., а его штаб-квартира с тех пор располагается в Нью-Йорке.

Главное назначение ЭКОСОС заключается в налаживании деловых связей в области экономики и социальных услуг между участниками ООН.

Ключевые функции ЭКОСОС – это увеличение темпов роста международной экономики, способствование снижению уровня безработицы и помощь в сокращении показателей бедности. Также данное подразделение занимается решением проблем гуманитарного профиля.

ЭКОСОС решает вопросы в социальной сфере (образование и здравоохранение), а также контролирует соблюдение прав человека. ЭКОСОС по своей структуре – не только регулирующий, но и контролирующий орган. Он следит за работой пятнадцати структурных подразделений ООН.

Помимо этого, в рамках работы в данном подразделении представители стран-участников обсуждают самые острые вопросы глобальной экономики. Членами ЭКОСОС являются 54 страны. Их избирают на заседании Генеральной Ассамблея ООН. Все решения принимают путем подсчета голосов.

Таким образом, роль Экономического и социального совета в мировой экономике заключается в обеспечении условий устойчивого развития стран-участников.

Европейская экономическая комиссия (ЕЭК) – то еще одно структурное подразделение ООН, которое по своей территориальной принадлежности является региональным и подчиняется ЭКОСОС [1].

ЕЭК была создана в 1947 г. Главное назначение этой организации – достижение эффективного и устойчивого взаимодействия между странами Европы в вопросах, относящихся к сфере экономики. Однако участники Европейской экономической комиссии – это не только страны Европы, но и другие государства (к примеру, США и Канада). Штаб-квартира организации расположена в Женеве.

Главная роль Европейской экономической комиссии ООН заключается в развитии международного экономического сотрудничества. Самой значительной мировой структурой, контролирующей финансовую деятельность, является Международный валютный фонд (МВФ). Это также агентство ООН.

Впервые о необходимости создания такой структуры заговорили еще в 1944 г., – в разгар Второй мировой войны. В то время была подписана известная хартия МВФ, согласно которой в будущем и основана одноименная организация. Однако действовать МВФ начал только в начале 1947 г. На данный момент в состав МВФ входят почти 190 государств [2].

Главная цель, которую преследует данная организация, – это кредитование своих участников под относительно низкие проценты, а также координация международного финансового рынка.

Страна, находящаяся в составе данной структуры, может попросить финансовую помощь у МВФ при условии, что у нее нет достаточного объема денежных средств для того, чтобы покрыть чистые международные платежи (к примеру, для погашения внешнего долга), МВФ имеет в своем арсенале

несколько инструментов – кредитных механизмов, которые отличаются целями и условиями предоставления.

Основные кредитные механизмы МВФ:

- расширенное кредитование на 36 мес.;
- гибкая кредитная линия на 24 мес.;
- компенсационное финансирование;
- «экстренная помощь» и т.д.

Из таблицы видно, что в самом неблагоприятном положении в 2016-2017 гг. находилась экономика Мексики, которой было предоставлено свыше 62 млн. СДР (СДР - специальная валюта МВФ, потенциальное право на часть его денег). По состоянию на декабрь 2017 г. 1 доллар США равен 0,73 СДР [3, с. 63].

Таблица

Договоренности, утвержденные Исполнительным советом МВФ в 2016-2017 гг.

Страна участник	Кредитный механизм	Дата вступления в силу
Босния и Герцеговина	Расширенное кредитование	7 сентября 2016 г.
Колумбия	Гибкая кредитная линия на 24 месяца	10 июня 2016 г.
Египет	Расширенное кредитование	8 ноября 2016 г.
Грузия	Расширенное кредитование	10 апреля 2017 г.
Мексика	Гибкая кредитная линия на 24 месяца	25 мая 2016 г.
Польша	Гибкая кредитная линия на 24 месяца	12 января 2017 г.

МВФ обладает правом ставить перед государствами-заемщиками конкретные условия, а те, соответственно, должны четко их выполнять для того, чтобы получить кредит.

Еще одна важная международная организация в сфере финансовой деятельности – то Всемирный банк, главной целью которого является ускорение темпов развития «отстающих» государств посредством осуществления прямого инвестирования в их экономики, а также путем предоставления тем странам технической помощи.

Важными задачами данной финансовой структуры является устранение в менее развитых государствах мира бедности как социального явления, ведение борьбы с различными заболеваниями, а также решение многих других вопросов экономического и политического направления.

Всемирный банк был сформирован в конце 1945 г., и сегодня в его составе числится 188 стран. Структура Всемирного банка представлена двумя ключевыми элементами банком реконструкции (развития) и ассоциацией развития. Всемирный банк и Международный валютный фонд относятся к категории финансово-банковских международных организаций. Их роль заключается в том, что они помогают «бедным» странам, предоставляя им кредиты на выгодных условиях с минимальными (иногда нулевыми) процентными ставками. Огромную роль данные структуры играют и в экономике нашей страны, участие Российской Федерации в данных организациях дает ей право привлекать финансовые ресурсы, необходимые для модернизации экономики.

Не менее важная организация в области международной экономики – это Всемирная торговая организация (ВТО). Она является одним из самых масштабных мировых экономических союзов. Свою работу ВТО начала вести в начале 1995 г. Ее главная цель – это помощь странам-участникам в преодолении таможенных барьеров, а также в распространении свободной конкуренции по всему миру. Органы ВТО контролируют процессы выполнения странами-участниками всех положений, регламентированных Уставом данной организации.

На данный момент в состав ВТО входят 162 государства, в том числе Россия, которая вступила в эту организацию в середине 2012 г [3].

В современных условиях внешняя торговля является важной составляющей функционирования и развития каждой отдельной страны и мира в целом, так как ни одно государство не способно развиваться без построения эффективной системы хозяйственных связей с экономиками других стран и условиях протекания глобализационных процессов. В контексте международных экономических отношений национальные экономики рассматриваются не как отдельные хозяйственные системы, а как системный комплекс взаимосвязей субъектов хозяйствования на мировом рынке, поэтому роль внешней торговли в развитии национальной экономики страны значительно возрастает.

Положительная роль ВТО в мировой экономике заключается в том, что при снижении торговых барьеров падает цена на импортные товары. Появляется большой выбор товаров и услуг, параллельно качество продукции отечественного производителя растет в борьбе на место на рынке. Также растет количество рабочих мест (особую роль в этом играет именно экспорт).

Как уже было сказано, отдельной категорией международных организаций являются специализированные организации, которые занимаются решением вопросов в конкретной сфере экономики. Одна из самых известных экономических организаций такого типа – это Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК).

Сфера деятельности ОПЕК – это регулирование и координация процессов добычи и экспорта нефти среди ее участников. Свою работу на международном рынке ОПЕК начала в 1961 г. В настоящее время в данной организации числится 13 государств, самыми влиятельными из которых по масштабам добычи нефти являются Саудовская Аравия, Россия и США [4].

Выводы. Резюмируя все вышесказанное, можно отметить, что экономические организации – это очень важное и неотъемлемое звено в системе международных связей. Значение международных организаций в экономической и финансовой деятельности стран велико. Они содействуют сближению стран, их взаимной интеграции, а также позволяют активизировать темпы их экономического роста. Международные организации, осуществляя свою деятельность, стараются устранять таможенные границы между странами, что, бесспорно, благотворно отражается на процессах торговли. Международные организации содействуют улучшению показателей мировой

экономики, развивают финансовые секторы стран-участников посредством вливания в них прямых инвестиций.

Список литературы

1. Ерпылева Н.Ю. Мировые финансовые организации в качестве субъектов международного банковского права // Юриспруденция и экономика. - 2015. - № 11 (240). – С. 57-73.
2. Зубенко В.В., Игнатъева О.В., Орлова Н.Л. Международная экономика и мировые экономические отношения: учеб. пособие. - Люберцы: Юрайт-М, 2016. –333 с.
3. Китиева М.И., Кокурхаева Р.М.-Б., Торшхоева Х.Ю. Международные организации и их роль в мировой экономике // Colloquium-journal. - 2019. - № 2-6(26). - С. 63-66.
4. Смыслов Д.В. Модернизация Международного Валютного фонда: проблемы и решения. Регулятивные аспекты // Деньги и кредит. - 2012 - №1 - С 36-43.

РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ ROLE OF INNOVATION IN ECONOMIC DEVELOPMENT

К.А. Орлова

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Гимназия №33 г.
Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой международной экономики ГОУВПО «ДОННТУ» Шабалина Л.В.

Аннотация. В статье анализируется важность инноваций в экономике. Раскрыты основные функции инноваций. Сделан вывод о необходимости инноваций для развития общества, стран и экономики в целом.

Ключевые слова. Инновации, экономика, общество, условия жизни.

Annotation. The article analyzes the importance of innovation in the economy. The main functions of innovation are revealed. The conclusion is drawn on the need for innovation for the development of society, countries and the economy as a whole.

Keywords. Innovation, economics, society, living conditions.

Постановка проблемы. Инновации – это нововведения (изобретения), предназначенные для улучшения качества жизни людей. Они обеспечивают качественный рост эффективности процессов или продукции, востребованные рынком. Товары или услуги инноваций имеют новые потребительские свойства и качественное повышение эффективности производственных систем. Данные обстоятельства свидетельствуют о необходимости выявления роли инноваций в социально-экономической жизни общества.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Исследованию роли инноваций в экономике посвящено множество статей отечественных и зарубежных деятелей. Можно выделить следующих авторов: В.М. Баутин (инновации – основа современной экономики постиндустриального периода), А.Н. Самолдин (анализ понятийного аппарата инновационной деятельности), В.А. Иванов (методологические основы инновационного развития агропромышленного комплекса), Л.В. Краснюк (сущность и структурные элементы инновационного развития). Иностранные авторы, характеризующие

инновационные системы и подходы разных групп государств и международных организаций к решению вопросов международного инновационного развития: С. Фейнсон, Брюс П. Чедвик, Кристофер Гуннард, Рави Шанкар Чатурведи.

Цель исследования – выявить роль инноваций в развитии экономики и человечества.

Основные результаты исследований. Сущность инновации проявляется в ее функциях, которые отражают ее назначение и роль в производственно-коммерческой деятельности предприятия. Инновация выполняет следующие три функции: воспроизводственную, инвестиционную, стимулирующую.

Воспроизводственная функция означает, что инновация представляет собой важный источник финансирования расширенного воспроизводства. Смысл воспроизводственной функции состоит в получении прибыли от инновации и использовании ее в качестве источника финансовых ресурсов.

Инвестиционная функция представляет собой использование прибыли, полученной за счет реализации инновации, по различным направлениям, в том числе и в качестве капитала, который может направляться на финансирование новых видов инноваций.

Стимулирующая функция предполагает, что когда предприниматель получает прибыль за счет реализации инновации, то она служит стимулом для предпринимателя для внедрения новых инноваций; побуждает его постоянно изучать спрос, совершенствовать организацию маркетинговой деятельности, применять современные методы управления финансами.

Роли инноваций для развития экономики и общества многочисленны. Вот основные направления, которым способствуют инновации.

Экономический рост страны. Нововведения воздействуют на все стороны жизнедеятельности общества, а также и на экономику. Общественное признание нововведений способствует формированию спроса на них, размер которого зависит от требовательности покупателей к качеству товаров. Заинтересованность предпринимателей в инновациях обусловлена долей распределения будущих прибылей от реализации инноваций.

Новые отрасли в экономике. Этому способствуют радикальные инновации, которые предлагают кардинально новые товары и услуги. Они приводят к появлению новых отраслей, которые иногда становятся доминирующими.

Единое рыночное пространство. В настоящее время даже одна инновация способствует созданию единого рынка. Хорошим примером является создание международной сети Интернет, благодаря которой можно осуществить покупки, общаться и многое другое, находясь в любой части света. За счет этого, создаётся единый рынок, границы которого не поддаются измерению.

Стимулирование конкуренции и повышение конкурентоспособности отдельного физического лица, организации, страны. Когда производство имеет инновацию, которая пользуется спросом на рынке, то она будет конкурентным преимуществом для этого производства. Как минимум, она будет оставаться такой до тех пор, пока организации-конкуренты не создадут аналог инновации,

или пока не упадет спрос на данную инновацию. Когда организация обладает конкурентным преимуществом, она может получать высокую прибыль или даже сверхприбыль за счёт создания естественной монополии. Другие же организации, действующие в том же сегменте рынка или смежным с ним, вступят в конкурентную борьбу и будут стремиться «разрушить» образовавшуюся естественную монополию. Для этого они будут разрабатывать собственные инновации в той же сфере, что и организация, которая имеет конкурентное преимущество. Конкуренция начинает с данного момента возрастать, что благотворно сказывается на конъюнктуре рынка в целом.

Инновации способствуют также росту уровня жизни населения. Прибыль инновационной деятельности благоприятно сказывается на доходах отдельных физических лиц. Осуществление потребительских нововведений (например создание бытовой техники), направленных на улучшение условий жизни, необходимо созданию комфортной обстановки жизнедеятельности человека. Изобретение новых средств коммуникаций (в том числе Интернет) позволяет не только расширить круг общения, но и совершенствоваться в культурном и профессиональном плане, путем поиска и анализа большого объёма информации.

Инновации необходимы для объединения культур и экономик разных стран. Так как нововведения, применяемые в многочисленных областях жизнедеятельности общества, способствуют интеграции. Глобализация мировой экономики в условиях формирования новой экономической системы требует новых форм взаимодействия хозяйствующих субъектов родственных отраслей в форме устойчивого партнерства на научно-инновационной и производственно-технологической основе. Так интеграция науки, образования и производства является основой инновационного направления социально-экономического развития отдельного государства и его конкурентоспособности.

Инновации играют ещё важную роль в укреплении обороноспособности страны, её продовольственной, экономической безопасности и так далее. Целостность государства и безопасность граждан являются одним из приоритетных задач функционирования органов власти. Безопасность и целостность невозможны без необходимого уровня обороноспособности. Чтобы обеспечить работу в продовольственной и экономической сфере деятельности должным образом и даже улучшить её, необходимы инновации. Например, в сельском хозяйстве они помогут развить селекцию растений, устойчивых к болезням и приносящих высокий урожай. В обороноспособности же невозможно обойтись без инновационной деятельности, которая активно отражена в создании новых видов вооружений.

Инновации способствуют получению коммерческой выгоды, так как они являются генератором прибыли. Нововведения предоставляют возможность отдельному (юридическому или физическому) лицу получать более высокую прибыль, создавая продукты более высокого качества, увеличивая объём выпуска продукции в единицу времени, снижая себестоимость производства и

так далее. Также, закрепив индивидуальные данные на инновацию, можно заключить лицензионный договор, либо продать исключительно право, что также является источником прибыли.

Благодаря инновациям увеличиваются доли рынка, расширяются круга потенциальных покупателей, завоёвываются новые сегменты рынка, стабилизируются и закрепляются положения на рынке.

Рост количества квалифицированных кадров также зависит от инноваций. Так, например, для работы на новом оборудовании необходимо пройти курс повышения квалификации. Таким образом, повышается как общая, так и специальная профессиональная подготовка кадров.

Инновации повышают качество производимой продукции. Нововведения способствуют производству товаров с новыми или улучшенными свойствами, предоставлению более качественных услуг, которые будут максимально соответствовать потребностям покупателя.

Также инновации способствуют снижению издержек производства за счёт использования более экономичных технологий, позволяющих сократить объём потребления воды, электроэнергии, полезных ископаемых и так далее.

С помощью инноваций люди решают глобальные проблемы человечества, такие как борьба с особо опасными вирусными заболеваниями, загрязнения окружающей среды и многое другое. Многие из проблем нельзя решить, не прибегая к инновационным технологиям и методам. Такие нововведения должны быть доступны населению любой страны мира. Конечно, здесь встаёт вопрос о коммерциализации таких инноваций и потере разработчиком конкурентного преимущества. Но, если учесть, что общество движется по пути создания социальной экономики, то данные вопросы должны уйти на второй план по сравнению с возможностью решить глобальные проблемы человечества.

Выводы. Внедрение новшеств всегда имело большое значение в развитии производства. Инновации выполняют как экономическую, так и социальную функцию, охватывают все стороны жизни общества, затрагивают личностные вопросы. На данный момент они являются активным звеном в жизнедеятельности человека. Представить современный мир без инноваций, которые уже осуществились и стали для нас привычными, невозможно. И мы не можем не думать о будущих нововведениях, которые будут способствовать дальнейшей эволюции. Они превратились в основную движущую силу экономического и социального развития.

Список литературы

1. Инновация [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/152267> (дата обращения: 25.02.2020).
2. Исследователи инноваций [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/innovatsii-osnova-sovremennoy-ekonomiki-postindustrialnogo-perioda> (дата обращения: 25.02.2020).
3. Функции инноваций [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://lektsia.com/4x6dc7.html> (дата обращения: 03.03.2020).

4. Влияние инноваций на экономический рост страны [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.vevivi.ru/best/Vliyanie-innovatsionnoi-politiki-na-yekonomicheskii-rost-strany-ref116614.html> (дата обращения: 27.02.2020).

5. Роль инноваций в современной экономике {Электронный ресурс} Режим доступа: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/10/783> (дата обращения: 25.02.2020).

ОПЫТ ИНТЕГРАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНАХ МИРА EXPERIENCE OF THE INTEGRATION DEVELOPMENT IN SELECTED REGIONS OF THE WORLD

Т.Е. Павлыш

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа №57 г. Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: учитель математики и экономики Бычкова Е.А.

Аннотация. Разница между интеграцией в развитых и развивающихся регионах заключается в возможности выбора стратегии интеграции и разной результативности интеграционного взаимодействия. Более развитые и крупные страны могут выбирать стратегию интеграции и формировать ее в своих интересах.

Ключевые слова: международные отношения, международные организации, глобализация, регионы, опыт интеграционного развития.

Annotation. The difference between integration in developed and developing regions lies in the possibility of choosing an integration strategy and the different results of integration interaction. More developed and larger countries can choose an integration strategy and shape it in their interests.

Keywords: international relations, international organizations, globalization, regions, experience in integration development.

Постановка проблемы. На современном этапе глобализации происходит активизация участия национальных систем в мировых процессах. Возрастает плотность экономических взаимосвязей на региональном уровне. В условиях изменения политической структуры мира и перехода от биполярного мира к деполаризации и многополярности возрастает роль региональных союзов, так или иначе тяготеющих к формирующимся «полюсам» или «центрам силы» и оказывающих влияние на тенденции мирового экономического развития. Современная экономическая ситуация характеризуется неопределенностью перспектив мирового экономического роста на фоне перемещения центра мировой экономической активности с Запада на Восток, из Америки и Европы в Азию, из развитых регионов, в развивающиеся. Соответственно растет влияние крупных развивающихся экономик и региональных интеграционных союзов с их участием.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Исследованиями в сфере международных интеграционных процессов занимались такие авторы как: Дохолян С.В., Яценко М.П., Мичурина О.Ю., Карлина Е.П., Черезов А.В., Рубинштейн Т.Б. и др. [1-9].

Цель исследования – проанализировать опыты интеграционных объединений среди различных стран мира.

Основные результаты исследования. Модель глобализации, сформированная развитыми государствами на принципах равенства, демократии и неолиберализма, в кризисных условиях оказалась нестабильной и малоэффективной для сохранения равномерного прогресса. Постиндустриальные страны вынуждены были использовать все экономические преимущества односторонней глобальной интеграции, направленные на освоение региональных сырьевых и товарных рынков, а также и преимуществ дешевых производственных ресурсов, что стало одной из причин кризиса во многих странах. Поэтому были созданы крупнейшие мировые рынки Северной Америки и Западной Европы, играющие важную роль в запуске процессов регионального объединения и выборе стратегий регионализации. Основываясь на основной идее доклада Всемирного банка, на выбор эффективных способов региональной интеграции оказывает влияние надёжность международных экономических взаимоотношений государств и их близость в расположении от основных мировых рынков.

Наиболее экономически-выгодная интеграция реализуется в регионах, приближённых к глобальным рынкам, Центральной Америке и Карибскому бассейну, Северной Африке, Восточной Европе. Перспективными регионами являются государства, с точки зрения активизации региональных интеграционных процессов, располагающиеся далеко от мировых рынков, но с собственными крупнейшими рынками товаров и услуг. Это такие страны как: Восточная Азия, Южная Азия, Южная Америка, Южная Африка, развивающиеся вокруг Индии, Китая, ЮАР, Бразилии.

Медленнее международной интеграции процессы осуществляются на континентах с территориально-малыми странами, далеко располагающимися от мировых рынков. Это такие части континентов и острова, как: Восточная, Центральная, Западная Африка, острова Тихого океана и Центральная Азия. В основе дальнейшего исследования лежит экономико-географический подход, который является базовым для классификации мировых интеграционных процессов, осуществляемых региональными союзами, созданными развитыми государствами Северной Америки и Западной Европы – НАФТА и ЕС; развивающимися странами, «локомотивами мировой экономики», формирующие следующие интеграционные объединения: МЕРКОСУР, АСЕАН, БРИКС, странами с формирующейся переходной экономикой – СНГ, ЕврАзЭС, Таможенный союз, ЕЭП.

Различие между интеграцией с развитыми и развивающимися странами заключается в возможности поиска и выбора интеграционной стратегии и различных стратегий эффективного интеграционного взаимодействия. Более развитые, страны с продвинутой экономикой имеют возможность выбирать стратегию интеграции и разрабатывать ее согласно своим интересам и приоритетам. С другой стороны, развивающиеся, малые, не имеющие выхода к морским путям страны имеют большую потребность в интеграции со странами региона для формирования совместных региональных институциональных образований в целях увеличения производственной мощи и развития

потенциала, создания региональных благ для социума, противодействия давлению со стороны глобально-экономических и политических организаций и совместного развития элементов инфраструктуры для беспрепятственного доступа к мировым рынкам.

Результаты регионализации экономического пространства также неодинаковы для развитых и развивающихся стран. Положительными результатами региональной экономической интеграции для развитых государств являются: формирование глобальных институтов, влияющих на мировую торговлю и инвестиционные потоки, а также динамику мирового развития; формирование стимулов к экономической конкуренции; формирование моделей регионализации экономического пространства.

В процессе интеграции, развивающиеся страны получают возможности для:

- 1) увеличения внутренних рынков; формирования общих институтов;
- 2) создания региональной инфраструктуры;
- 3) концентрации экономической активности;
- 4) формирования механизмов обеспечения доступа к социальным услугам и базовой инфраструктуре для отстающих регионов;
- 5) увеличения производственного потенциала стран региона.

Рассмотрим существующие в мире модели международной региональной интеграции.

Модели формальной интеграции стран мира

К числу основных, формирующих систему международных экономических отношений относятся процессы региональной интеграции. Различные интеграционные объединения формируются с целью обеспечения наиболее глубоких экономических взаимоотношений между сотрудничающими экономиками. В данном случае оптимизация процессов интеграции в регионах различна по причине нюансов взаимодействия экономик стран в рамках конкретных моделей интеграции.

По мнению автора, текущие процессы интеграции формируются согласно формальным моделям регионализации, отличающихся степенью схожести или диспропорции потенциалов экономик участников процесса интеграции.

Модели общего центра.

На уровне глобального взаимодействия единственной государственной структурой, которая приближается к модели единого центра, считается классическая модель Европейского Союз (ЕС), реализованного в формате конфедерации. Сегодня ЕС – классический случай интеграции на формальном уровне, при котором тесно сотрудничают экономики стран-членов и высокими темпами развивается процесс интеграции «снизу». Институционализированный лоббизм в ЕС на наднациональном уровне – основная составляющая механизма взаимоотношений государств. По отношению к другим регионам мира значительная часть лоббистской активности евро-компаний направлена на органы власти союза.

Модели доминирующего участника.

Среди представленных моделей международной региональной интеграции наиболее характерна практика объединения стран вокруг доминирующего государства для модели односторонней интеграции Северной Америки – НАФТА. Данная модель, чаще всего, рассматривается как пример классического построения структуры интеграционного объединения под воздействием ТНК и МНК Америки. Основная интеграционная группировка региона – это не столько пример многосторонней кооперации, сколько факт укрепления двусторонних американо-мексиканских и американо-канадских взаимоотношений в формате Зоны свободной торговли (ЗСТ) без будущих перспектив к переходу на более высокий уровень интеграционного взаимодействия. Создание подобной зоны свободной торговли и развитие тесных контактов государства и коммерческих структур повлекли за собой резкий рост финансовых вложений американских ТНК в регионе. Отдельным нюансом региональной интеграции является возникновение миграционного потока из Мексики в США.

Модели межправительственных договоров, которая предполагает существование многочисленных центров власти, связанных с конкретными территориями. Данная модель лежит в основе проектов региональной интеграции в Латинской Америке и Юго-Восточной Азии – МЕРКОСУР, АСЕАН. Развитие МЕРКОСУР, в отличие от НАФТА, происходит практически в отсутствие тесных контактов государства и частного бизнеса. Субрегиональная интеграция в Латинской Америке остается на достаточно низком уровне, однако перспективы развития интеграционных процессов в регионе связаны с дальнейшим развитием форм интеграционного сотрудничества и расширением количества участников интеграционного блока.

Современной особенностью АСЕАН является взаимодействие малых и средних стран ЮВА преимущественно в сфере экономики, а также реализация принципов «диалогового партнерства» с региональными и нерегиональными игроками. В настоящее время страны АСЕАН заинтересованы в сохранении особого статуса региона как промежуточного звена между полюсами роста в АТР и активно используют блокирование на групповой основе в диалоге с внешними партнерами. АСЕАН играет ключевую роль в формировании модели юго-восточного и азиатского регионализма. В планах АСЕАН переход к более сложным формам взаимодействия и сотрудничества.

Общим для всех моделей является взаимодействие государств в рамках рыночных механизмов, корректируемое в той или иной степени государственными или межгосударственными структурами. Различия касаются следующих основных факторов сотрудничества: уровня экономического развития стран-участниц.

Уровень экономического развития напрямую связан с качеством управления и институтов. Более однородные экономики заинтересованы в развитии общих институтов и более приспособлены к решению проблемы устойчивости регионального союза – ЕС и НАФТА; количества участников интеграционной группировки. Группировки с различным числом участников

имеют разные шансы на успех. Если число стран велико, то вероятность различий между ними более значительна и выше «издержки переговоров»; равенства или асимметрии качественно однородных или разнородных игроков. Чем более однородны участники интеграционного процесса, тем меньше вероятность формирования торгового режима под давлением более сильного игрока и больше равных условий доступа на мировые рынки – ЕС и НАФТА; наличия «мягких факторов» - этническая идентичность, ментальность и т. п.

Присутствие этих факторов означает более высокую степень «неформального единства» региона и готовность отдельных стран к издержкам – ЕС, МЕРКОСУР и НАФТА; заинтересованности в развитии новых форм сотрудничества и формировании наднациональных органов – ЕС, АСЕАН, МЕРКОСУР и НАФТА. На наш взгляд, ценность опыта мировой интеграции заключается в выявлении зависимости результатов интеграции от влияния тех или иных перечисленных выше факторов и констатации ведущей роли региональных союзов на этапе формирования новой системы международных экономических отношений.

Выводы. Основными элементами эффективной международной интеграции являются: разработанная стратегия развития региональной интеграции на перспективу, последовательный переход к более высоким формам интеграционного взаимодействия, высокий уровень и качество институционального управления на государственных уровнях, возможности для асимметричному по уровню экономического развития региональной интеграции государства формировать однородное, по уровню социально-экономического развития участников интеграционного экономического пространства, возможность для асинхронного развития интеграционных процессов для государств-участников, в рамках единого регионального экономического пространства при условии наличия общей стратегии и институтов интеграции; возможность участия членов интеграционной группировки в международных объединениях для решения коллективных экономических проблем, развитие внутрирегиональной производственной кооперации с целью формирования устойчивых, экономических взаимосвязей, использование принципов геополитической этики и дипломатии для прогресса в развитии международной региональной экономической системы.

Список литературы

1. Дохолян С.В., Петросянц В.З. Региональные интегрированные корпоративные структуры. – М.: Наука, 2008. – 289 с.
2. Яценко М.П. Исторические аспекты глобализации как управляемого процесса // Философия образования. – 2009. – № 4. – С. 265-270.
3. Мичурина О.Ю., Карлина Е.П. Механизмы и формы создания интегрированных структур // Вестник ИНЖЕКОНа. Сер.: Экономика. – 2010. – № 2 (37). – С. 118-124.
4. Черезов А.В., Рубинштейн Т.Б. Корпорации. Корпоративное управление. – М.: Экономика, 2006. – 478 с.
5. Лаптев В.А. Предпринимательские объединения: холдинги, финансово-промышленные группы, простые товарищества. - М.: Волтерс Клувер, 2008. - 94 с.

6. Ключай В.В. Особенности построения систем корпоративного управления в России. – М.: Анкил, 2007. - 240 с.
7. Хейфец Б.А., Либман А.М. Корпоративная интеграция: альтернатива для постсоветского пространства. - М.: ЛКИ, 2008. - 160 с.
8. Криничанский К.В. Рынок слияний и поглощений как среда реализации функции стимулирования предпринимателей и менеджеров // Менеджмент в России и за рубежом. – 2007. – № 3. – С. 43-56.
9. Ливенцев Н.Н., Костюнина Г.М. Международное движение капитала. - М.: Экономист, 2004. – 368 с.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ DEVELOPMENT TRENDS IN THE MODERN WORLD ECONOMY

М.Д. Паллон

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк
Научный руководитель: ассистент кафедры международной экономики
Доценко А.В.

Аннотация. В данной статье рассмотрены различные тенденции в развитии мировой экономики и дан их анализ, описаны риски в мировой экономике и оценены перспективы развития экономики стран.

Ключевые слова: internationalization, globalization, economic integration.

Annotation. This article discusses various trends in the development of the world economy and gives an analysis of them, describes the risks in the world economy and assesses the prospects for the development of the economy.

Keywords: international organizations, functions of international organizations.

Постановка проблемы. Экономика в мире – закономерно развивающаяся и усложняющаяся система взаимодействия национальных экономик различных стран мира. Она проявляется в разнообразных формах международных экономических отношений государств на основе международного разделения труда. Общественно-политические и экономические процессы обуславливают существенные сдвиги в мировой экономике, создавая многообразные и альтернативные этапы ее формирования.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Изучением современных тенденций мировой экономики занимаются ученые разного уровня и в разных странах, данная проблема всегда остается актуальной.

Основные результаты исследования. Поскольку мировое хозяйство функционирует уже достаточно долгое время, то многие закономерности его развития к началу 21 века уже можно проследить и наметить тенденции развития мировой экономики. Главная из таких тенденций – переход от индустриального общества к постиндустриальному. В таком обществе преобладают услуги в производстве и потреблении, образование требуется на высоком уровне, возникает новое отношение к труду, экономика становится социально ориентированной, у общества возникает повышенная потребность в информации, наблюдается расцвет малого бизнеса.

Происходит усиление финансовых взаимосвязей среди развитых стран. Изменяется положение развивающихся стран на мировом рынке товаров, услуг, капитала и рабочей силы. Государства оставляют свои места на продовольственных и сырьевых рынках. Но, с другой стороны, быстро завоевывают новые ниши во всех секторах мирового рынка новые индустриальные страны. Жестокая конкуренция на мировом рынке порождает повышенные требования к качеству выпускаемой продукции. Не всегда страна становится конкурентоспособной из-за устаревшего технологического парка (как оборудование, так и схема выпуска продукции). Хотя, это стимулирует развивать инженерию, а так же вкладывать средства в исследования. Но не каждая страна на это готова. Но, проведенная модернизация, наоборот, сделает государство более весомым игроком на мировом рынке. И то, что окупаемость придется ждать не один год, останавливает многие стран от подобных капиталовложений. Если говорить в общем, то можно отметить, что изменения, происходящие в системе мировой экономике, оказывают противоречивое влияние не только на экономику отдельно взятой страны, но и на сами формы хозяйственных связей в мировой экономике.

В современном мире сохраняется (и будет сохраняться) разрыв в уровнях социально-экономического развития между странами и регионами мира, но состав отстающих и лидирующих по уровню развития стран постоянно меняется. В последнее время нельзя не отметить положительную динамику в интернационализации, которая происходит в связи с деятельностью транснациональных корпораций. А число таких корпораций и сферы их влияния в отраслях хозяйства постоянно расширяются.

Деятельность международных организаций и транснациональных корпораций все больше превращает мировое хозяйство в единый рынок товаров, услуг, рабочей силы и капитала. Это неизбежные процессы – глобализация. Глобализация осуществляется, прежде всего, через регионализацию, когда внешнеэкономические связи страны ориентируются на свой и соседние регионы. На базе регионализации идет международная экономическая интеграция, когда срастаются экономики соседних государств в единый региональный комплекс на основе глубоких и устойчивых экономических связей между их компаниями.

Процесс интернационализации хозяйственной жизни практически всех стран означает сближение и взаимопроникновение национальных экономик на всех стадиях производственного процесса. Нельзя не сказать о либерализации. Либерализация внешнеэкономических связей как тенденция развития мирового хозяйства означает повышение степени открытия национальных экономик для внешнего мира как с точки зрения национальных, так и зарубежных участников мирохозяйственных связей [1]. Снижаются таможенные пошлины на пути международного движения товаров, создается благоприятный инвестиционный климат для привлечения зарубежных инвестиций, менее жесткой становится государственная миграционная политика.

Региональная экономическая интеграция - процесс хозяйственного и политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых связей и международного разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их воспроизводственных структур на различных уровнях и в различных формах. Наиболее значимыми интеграционными объединениями современной мировой экономики являются Европейский Союз (ЕС); Северо-Американская зона свободной торговли (НАФТА) и др.

Интернационализация хозяйственной жизни, взаимопроникновение и переплетение экономик обусловили тенденцию унификации правил хозяйственной жизни и создание системы межгосударственного регулирования мирохозяйственных связей в мировой экономике. Современный мировой экономический порядок охватывает регулирование международных валютных, расчетных, кредитных, торговых отношений, служит основой сделок в сфере международного обмена. Главная роль в формировании современного мирового порядка принадлежит таким международным организациям, как Международный валютный фонд (МВФ), Мировой банк, Всемирная торговая организация (ВТО).

Следующей тенденцией можно считать ослабление экономической независимости стран. Поскольку все больше экономических функций берут на себя международные экономические организации и транснациональные корпорации, перед странами стала другая проблема – проблема экономической безопасности стран в процессе развития их международных связей [2].

На сегодняшний день очень сложно давать однозначные оценки по поводу перспективы развития мировой экономики. Многие ученые, экономические эксперты считают, что мировая экономика будет укрепляться в 2019 году. Однако темпы роста будут ниже, чем большинство предполагало ранее. В странах с переходной экономикой был достигнут прирост ВВП, однако последствия финансового кризиса 2007-2008 по-прежнему оказывают влияние на перспективы этих стран. Кроме того, растет уровень безработицы и неустойчивость государственных финансов. Это на сегодняшний день главные вызовы, с которыми большинство экономик мира сталкиваются в настоящее время. В развивающихся странах, с другой стороны, возможно, все еще придется бороться с высокой неформальной занятостью, уровень которой очень высок и достигает, порой, отметки в 40%-50%.

Многие крупные развивающиеся страны продолжают сталкиваться с непростой макроэкономической средой, так как как вялый уровень активности в их экономиках сочетается с уязвимостью к внешним финансовым факторам. Немаловажным фактором, влияющим на перспективы экономического развития, остается геополитическая напряженность, которая вызывает тяжелые экономические последствия для страны (военный конфликт в Сирии и Украине, санкции для Российской Федерации) [3].

Выводы. На основании всего вышеизложенного, можно прийти к выводу о том, что, в целях ослабления многочисленных рисков и решения различных задач, представляется важным усилить международную координацию политики

и сотрудничество. В частности, макроэкономическая политика во всем мире должна быть нацелена на поддержку быстрого и сбалансированного роста, создание эффективных рабочих мест, а также поддержку экономической и финансовой стабильности в долгосрочной перспективе. Кроме того, международная координация политики и сотрудничество в равной степени важны для разрядки геополитической напряженности и способности справиться с кризисами.

Список литературы

1. Отраслевая структура мирового хозяйства [Электронный источник] Режим доступа: http://geolike.ru/page/gl_4036.htm (дата обращения: 10.03.2020).
2. Отраслевая структура современного мирового хозяйства [Электронный источник] Режим доступа: <https://geographyofrussia.com/otraslevaya-struktura-sovremennogo-mirovogo-hozyajstva> (дата обращения: 10.03.2020).
3. Полоник С.С., Хоробрых Э.В., Литвинчук А.А. Тенденции в мировой экономике и перспективы развития // Экономический вестник университета. Сборник научных трудов ученых и аспирантов. – 2016 [Электронный источник] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/tendentsii-v-mirovoy-ekonomike-i-perspektivy-razvitiya> (дата обращения: 11.03.2020).

ПРИСОЕДИНЕНИЕ РОССИИ К ГАТС: ПОСЛЕДСТВИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ JOINING RUSSIA TO GATS: CONSEQUENCES AND PROSPECTS

А.В. Пашенцева

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа №57 г. Донецка», г. Донецк
Научный руководитель: учитель математики и экономики Бычкова Е.А.

Аннотация. Мировое экономическое хозяйство в последние десятилетия характеризуется возрастающим значением международной торговли услугами, которая, сравнительно быстро развиваясь, оказывает все более существенное влияние на развитие национальных экономик государств и мирового хозяйства в целом.

Ключевые слова: экономическое хозяйство, услуги, международная торговля, экономика, перспективы, ГАТС.

Annotation. The world economic economy in recent decades is characterized by the growing importance of international trade in services, which, developing relatively rapidly, has an increasingly significant impact on the development of national economies of states and the world economy as a whole.

Keywords: economic economy, services, international trade, economics, prospects, GATS.

Постановка проблемы. В настоящее время в сфере услуг создается две трети ВВП промышленно-развитых стран и занято более половины работоспособного населения. Международная торговля услугами составляет около 20% от общего объема мировой торговли. При этом данные показатели по услугам имеют тенденцию к постоянному росту.

Представление об услугах, как о чем-то экономически второстепенном, являющемся придатком производственного процесса, уходит в прошлое. Многие услуги обеспечивают высокий уровень и быстрый рост

производительности, играя большое значение на всех этапах производственного процесса. Услуги присутствуют практически везде, сопутствуя любому виду деятельности. В настоящее время стремительно растет число новых услуг высокого качества по более низким ценам. При этом особенно быстрыми темпами развивается торговля, так называемыми, «деловыми» видами услуг (страховыми, банковскими, управленческими, телекоммуникационными, информационными, консультационными, услугами по изучению рынка и по организации продаж и т.д.), спрос на которые за последние десятилетия значительно вырос [1].

Анализ предыдущих исследований и публикаций. В основу работы легли труды российских и зарубежных ученых, посвященные различным аспектам регулирования международной торговли и проблемам вступления России в ВТО.

Цель исследования – анализ регулирования международной торговли услугами на современном этапе и определение целесообразности присоединения России к ГАТС.

Основные результаты исследования. Главной силой интернационализации в сфере услуг в последние десятилетия стали прямые иностранные инвестиции, основным проводником которых являются транснациональные корпорации и транснациональные банки.

Динамичное развитие международной торговли услугами, ее важная роль в мировой экономике и наметившееся выделение в самостоятельный сектор внешнеэкономических отношений вызвали острую необходимость упорядочения и либерализации международной торговли услугами - выработки универсальной системы ее регулирования. Такая система представлена в Генеральном соглашении по торговле услугами (ГАТС) - в одном из фундаментальных документов Уругвайского Раунда многосторонних торговых переговоров, лежащих в основе Всемирной Торговой Организации (ВТО) [2].

ГАТС было разработано в результате многолетних исследований и споров, путем поиска сложного компромисса. В Соглашении впервые дано определение многим категориям и понятиям сферы услуг на международном уровне. Оно распространило на эту сферу комплекс общепризнанных принципов и правил с целью укрепления дисциплины в области торговли услугами и деятельности иностранных поставщиков услуг для содействия развитию мировой торговли.

Однако международная торговля услугами, как их трансграничное перемещение, а также как их производство и потребление иностранными физическими и юридическими лицами на территории каждой страны-участницы, является сравнительно новым явлением, как мировой, так и особенно российской экономики, недостаточно изученным и требующим глубокого анализа.

Экономическое развитие Российской Федерации в последние годы характеризуется возрастающим значением сферы услуг в экономике страны, отражая общемировую тенденцию. В целом сфера услуг в России по сравнению

с другими отраслями экономики, переживающими глубокий спад, развивается. В связи с проводимыми в стране преобразованиями, демонополизацией экономики и приватизацией государственной собственности в России появляются и быстро развиваются новые виды услуг.

Вступление в ВТО – это присоединение России к сложившейся в мире развивающейся практике правового и административного регулирования международных экономических отношений, к действующим правилам движения товаров и услуг на мировом рынке. В результате законодательство страны, административные правила, техника и практика государственного регулирования всего комплекса внешних экономических связей России будут выведены на современный мировой уровень [3].

Вместе с тем, многие условия вступления в ВТО – это компромисс, вырабатываемый в ходе переговоров; компромисс, достигаемый как комплекс уступок и, часто жестких, условий, их обуславливающих. Перед Россией стала сложная задача – определить национальные экономические интересы и приоритеты, определить пределы уступок и условия, гарантирующие национальную экономическую безопасность, и суметь отстоять их в ходе сложных переговоров в условиях уже проявившегося экономического давления западных стран, попыток добиться от России одностороннего открытия рынков.

Степень готовности России принять ряд обязательств по доступу на внутренний рынок была далеко не одинаковой, и еще до конца не изучена, несмотря на вступление в ВТО. Большую сложность для России, как по степени охвата, так и по специфике обязательств, будут представлять переговоры по присоединению к Генеральному соглашению по торговле услугами.

Проанализировав основные тенденции международной торговли услугами, важнейшие положения Генерального соглашения по торговле услугами и современное состояние сферы услуг в Российской Федерации, можно сделать следующие выводы.

Как отмечают отечественные эксперты, в рамках ВТО перед Россией открываются перспективы для развития ряда отраслей, увеличения притока инноваций из-за рубежа, повышения конкурентоспособности страны на мировой арене.

Еще на этапе вступления в ВТО высказывались надежды на его благотворное влияние, которое станет «стимулом для модернизации экономики, улучшения делового климата, позволит России занять выгодные позиции в системе международного разделения труда» [4], которые на сегодняшний день пока не реализовались. Они перешли в разряд долгосрочных перспектив, во многом, в результате влияния санкций, поэтому взгляды на ВТО в настоящее время становятся все более пессимистичными.

Выводы. Таким образом, промежуточные итоги пребывания Российской Федерации в составе ВТО являются неоднозначными. С одной стороны, Россия приобрела возможность отстаивать свою позицию и разрешать споры в рамках действующего правового механизма, став полноправным членом ВТО.

Россия также находится под защитой права ВТО с момента присоединения на равных условиях с другими странами-членами, что выражается в действии режима наибольшего благоприятствования. В условиях санкций ВТО стало ограничением для партнеров по введению более значительных защитных мер, поскольку теперь Россия может оспаривать меры, явно противоречащие нормам организации. Если бы Россия не была членом ВТО, то торговых ограничений было бы, на наш взгляд, намного больше. С другой стороны, практика инициации споров против Российской Федерации в настоящее время приобретает все более политизированный характер. Равные условия не учитывают специфики экономического положения страны. Возрастают угрозы производственной безопасности страны, поскольку применение отечественных мер фитосанитарного контроля становится невозможным. Вследствие снижения пошлин убытки несет сельскохозяйственная отрасль, машиностроение и автомобильная промышленность.

Однако не стоит считать вступление в ВТО единственной причиной имеющихся внутренних проблем. Практика искусственной изоляции также не дает положительных результатов – происходит существенное отставание от стран, стремящихся к консолидации усилий. Необходимо своевременно адаптироваться к стремительно изменяющимся условиям, стараясь принимать своевременные и обоснованные шаги в поиске баланса между либерализацией и протекционизмом.

Список литературы

1. Исаев А.А. Проблемы регулирования международной торговли услугами и перспективы участия России во всемирной торговой организации : дис. ... канд. экон. наук : 08.00.14 : Москва, 1999. -150 с.
2. Сибатян А.С. Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 в системе многосторонних торговых соглашений ВТО // Российский внешнеэкономический вестник. – 2019. - №3 Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/generalnoe-soglashenie-po-tarifam-i-torgovle-1994-v-sisteme-mnogostoronnih-torgovyh-soglasheniy-vto> (дата обращения: 20.02.2020).
3. Котляров Н.Н. Участие России в ВТО: новые реалии и перспективы после присоединения // Финансы: Теория и Практика. – 2012. - №6. – С. 13-22.
4. Ильина А.Д., Спицина Д.В. Присоединение России к ВТО: предыстория, последствия и возможные перспективы // Ростовский научный журнал. - 2018. - № 10. – С. 6-21.

ХАРАКТЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ И ЗНАЧЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ THE SPECIFIC FEATURES AND THE MEANING HUMAN CAPITAL IN THE WORLD ECONOMY

О.Е. Подгорная

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа № 12 с углубленным изучением отдельных предметов», г. Горловка
Научный руководитель: канд. экон. наук Н.В. Рудава

Аннотация. В статье рассматривается понятие человеческого капитала, как одного из ведущих факторов современного развития мировой экономики. Определены тенденции формирования, условия развития, составные компоненты человеческого капитала, способствующие экономическому росту и конкурентоспособности стран.

Ключевые слова: человеческий капитал, мировая экономика, экономический рост, конкурентоспособность стран, фактор современного развития.

Annotation. The article deals conception human capital as certain basis factor modern develop economy world. Definition model tendentious, human capital structure, contribute economy increase and competition country.

Keywords: human capital, world economy, economy increase, competition country, certain basis factor.

Постановка проблемы. Современная глобализация способствовала формированию экономики нового типа, где доминирующей составляющей является наука, знания, инновации. В последние десятилетие наращивание темпов интеллектуального труда изменили парадигму развития ведущих стран мира и мирового сообщества, где созидательный потенциал людей занял ведущее место в структуре национального богатства. Изменение роли нематериальных ресурсов способствовало превращению их в основной экономической фактор функционирования современного общества. Поэтому, в мировом сообществе концепция развития человеческого капитала приобретает особое значение, как движущая сила экономического роста.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Концептуальные положения теории человеческого капитала рассматривались в научных трудах как отечественных, так и зарубежных ученых среди которых можно выделить Белла Д., Борисову Н., Тоффлера Э., Шумпетера Й., Бадмаева С., Макарова В., и многих других [1-6]. Научно-исследовательские положения ученых внесли значительный вклад в понятие и формирование человеческого капитала, однако, до настоящего времени, отсутствует четкая расстановка приоритетов в исследовании данного определения, что обуславливает различные подходы в его толковании.

Целью исследования является обобщение условий формирования и развития человеческого капитала в мировой плоскости.

Основные результаты исследования. Человеческий капитал, в ведущих странах мира, стал главным экономическим катализатором в сфере создания новых технологий, развитии производства, повышении эффективности

использования научно-исследовательского потенциала, обеспечении безопасности и функционировании социальной сферы. Именно сектор информационных технологий является главной составляющей в комплексе наукоемких отраслей, занятых производством и обслуживанием информационно-телекоммуникационного оборудования, создания и распространения программных продуктов, развития коммуникационных сетей.

Как экономический фактор, человеческий капитал характеризуется неоднородной, сложной внутренней структурой, которая развивается во времени под влиянием следующих направлений:

1) возрастание роли качества подготовки рабочей силы согласно тенденциям исследований в области естественных и технических наук;

2) обеспечение соответствия между элементами в звене цепочки «образование – исследования – венчурные проекты – массовое освоение инноваций»;

3) увеличение институтов, формирующих инновационные компоненты в понятии человеческого капитала.

При этом, отличие этого ресурса от природного, классического понятия труда, состоит в необходимости постоянного роста финансирования и значительного периода времени в сроках окупаемости капитальных вложений. Исходя из этого, усиление совокупного научного потенциала зависит, в ряде крупных стран, от увеличения численности ведущих ученых в области фундаментальных исследований, которые способствуют формированию различных научных школ, что значительно усиливает уровень конкуренции и определяет условия для тесного сотрудничества между ними. В результате, эти процессы обеспечивают рост совокупного интеллекта, и отдачи от него, а также расширяют сферу применения прикладных научных исследований.

Исторический опыт свидетельствует, что именно страны, где был сконцентрирован значительный человеческий капитал, достигли высоких темпов роста ВВП и значительных экономических преимуществ. Человеческие ресурсы, а именно, знания, предприимчивость, духовное и физическое здоровье населения, определяют уровень конкурентоспособности стран и возможности для развития экономики нового типа.

Тенденции мирового развития характеризуются наличием интеллектуальной активности рабочей силы, выражающейся в способностях накапливать, перерабатывать и генерировать новые знания, где инновационный характер предпринимательства, составляет субстанциональную основу человеческого капитала. Так, наряду с наращиванием значения образовательного потенциала, особое место при этом, приобретают каналы перемещения знаний из мест их создания в сферу производства. Экономический рост обеспечивается не за счет наращивания физических объемов выпуска продукции в традиционных секторах экономики, а за счет роста добавленной стоимости продуктов, зависящих от инноваций.

Выработка и использование знаний, генерация новых идей, воплощаемых в инновациях и высоких технологиях, в значительной степени, определяют динамику и качество мирового экономического роста (рис.1).

Поэтому, важное значение имеет формирование глобального рынка труда и понятие глобальной рабочей силы. Постоянная востребованность в высококвалифицированной рабочей силе, обеспечивает новое качество, поскольку ускоряет процессы адаптации к инновационным преобразованиям в рамках международного разделения труда. Следует отметить, что страны создающие высокотехнологические центры, современные подвижные и децентрализованные структуры производства знаний, притягивают человеческий капитал высшей квалификации, что позволяет создать им агломерационный эффект и занять лидирующие позиции во всемирном «мозговом центре».

Анализируя современные представления о структуре человеческого капитала, можно выделить, что основополагающими его элементами являются: во-первых, достижение достойного уровня жизни и развитие человеческого потенциала, основанное на рациональном использовании имеющегося дохода и повышение уровня и качества жизни населения; во-вторых, обеспечение рациональности перераспределения доходов, определяется уровнем роста долголетия при здоровом образе жизни и знаний полученных в процессе развития.



Рисунок 1 – Характерные особенности человеческого капитала на разных уровнях мирового развития

То есть, процесс непрерывного сбалансированного расширения человеческих возможностей зависит от трех главных составляющих:

- 1) долголетие и здоровье населения;
- 2) образовательный и профессиональный рост;

3) поддержание достойного уровня благосостояния.

С этих позиций зарождаются тенденции нового функционирования мировой экономики, а именно, переход от хозяйства, основанного на производстве товаров материального характера, к хозяйству, основанному на производстве и применении знаний.

Исходя из этого, различают два типа стран по роли участия в формировании человеческого капитала. К первому типу относят страны, в которых роль государства определяется созданием государственных и негосударственных институтов, обеспечивающих широкий доступ к образованию, мотивации к осуществлению исследований в различных областях, включая мероприятия по подготовке специалистов в новых отраслях. В этих странах, таких как США, Франция, Канада, Швеция, Австралия основными инструментами поддержки инновационной деятельности являются программные инструменты воздействия и грантовое движение (табл.1).

Таблица 1

Масштабы финансирования правительствами стран в развитие человеческого капитала в расчете по покупательной способности национальных валют

Страны	1997	2002	2009	2017
Россия	363,5	1179,3	1855,1	2143,5
Великобритания	2419,4	2396,4	3789,6	3545,6
Германия	426,4	5146,9	6830,2	7421,8
Канада	127,9	1161,8	2283,4	2789,3
Франция	249,3	3295,2	4266,2	4781,2
Япония	825,8	9632,1	10266,7	11352,3

Источник: Росстат.

То есть, государство в сфере развития человеческого капитал действует по принципу партнерства с общественными институтами как единое целое. Главная задача такого сотрудничества определяется:

- 1) условиями обеспечения финансирования стратегических направлений связанных с обеспечением безопасности страны;
- 2) проведением мониторинга и прогноза технологических изменений в секторах экономики.

Поэтому, уровень взаимодействия происходит между всеми заинтересованными негосударственными участниками инновационного процесса в условиях эффективно функционирующей инновационной структуры и коммуникаций, что позволяет перемещать новые разработки в центры «рыночного спроса».

В ряде стран, доминантой в формирование человеческого капитала являются инвестиции в образование, профессиональное обучение и здоровье (табл. 2). Более того, методологическая мировая система образования, ориентирована на проектирование определенного уровня и развития знаний и навыков. Значительные инвестиции в накопление знаний способствуют созданию «знаниеемких» бизнес-серверов, специализирующихся в сфере высокотехнологических услуг.

Таблица 2

Структура инвестиций в развитие человеческого капитала в странах ЕС

Сферы	1970 г.	1980 г.	1990 г.	2018 г.
Образование	50	47	55	60
Здравоохранение	54	65	76	110
Социальное обеспечение	90	102	123	260

Источник: Росстат

Система образования, научно-исследовательская сфера могут эффективно функционировать только при наличии профессионалов высокого уровня, обладающими конкурентоспособными современными знаниями. В условиях активного перехода к новой экономике – экономике знаний, возрастают требования по направлениям подготовки высококвалифицированных специалистов в области новейших направлений науки, технологий, формировании условий для тесного взаимодействия науки и производства, сферы услуг и самостоятельного обретения знаний из различных источников или сфер деятельности.

Именно высокопрофессиональные специалисты являются решающим звеном в процессах глобализации мировой экономики и определяют технические и инновационные преимущества передовых стран мира. Тем самым, страны, которые в политической составляющей смещают приоритеты на увеличение доли населения имеющих высшее профессиональное образование имеют больше шансов добиться экономического успеха на мировой арене (табл. 3).

Таблица 3.

Инвестирование уровня образования различными странами мира

Группа стран	Социальные выгоды от инвестиций по уровню образования, %		
	начальное	среднее	высшее
Бедные страны	20,3	14,9	11,4
Страны со средним уровнем дохода	19,7	13,1	11,1
Богатые страны	12,4	10,2	9,3
Мир в целом	19,8	13,3	10,9

Источник: Росстат.

Человеческий капитал, в мировом аспекте, является необходимым самостоятельным ресурсом и имеет большое значение для обеспечения национальной конкурентоспособности. Разработка концепции развития человеческого капитала, как основного фактора прогресса общества, требование сегодняшнего дня. Центром приложения главных усилий мирового развития должен стать человек. Чем больше возможностей: образовательных, интеллектуальных, информационных, будет иметь каждый член общества, тем выше интеллектуальный ресурс всей нации, тем динамичнее темпы роста экономики, тем значительнее возможности для дальнейшего функционирования общества.

Выводы. Таким образом, человеческий капитал является важнейшим ресурсом для развития новой экономики и имеет определяющее значение в направлениях обеспечения национальной конкурентоспособности. При этом, глобализация научного сотрудничества основывается на развитии и реализации человеческого потенциала каждой отдельной страны и напрямую связана с мобильностью высококвалифицированных специалистов, способных обеспечивать преобразования информации и знаний в материальные инновационные продукты или услуги.

Список литературы

1. Белл Д. Грядущее постиндустриального общества. Опыт социального прогнозирования: пер. с англ. – М.: Academia, 2004. – 944 с.
2. Борисова Н.Н. Инновационно-ориентированное управление человеческими ресурсами. – М.: Креативная экономика, 2014. – 131 с.
3. Тоффлер Э. Третья волна, введение: пер. с англ. – М.: АСТ, 2004. – 345 с.
4. Шумпетер Й.А. Теория экономического развития. – М.: Прогресс, 1982. – 455 с.
5. Бадмаева С.В., Манина Л.Д. Результаты исследования мотивации молодых специалистов к трудовой деятельности // Нормирование и оплата труда в промышленности. – 2015. – № 2. – С. 5-10.
6. Макаров В.Л. Экономика знаний: уроки для России // Вестник Российской академии наук. – 2003. – Т. 73. – № 5. Режим доступа: <https://www.nkj.ru/archive/articles/2874> (дата обращения: 02.03.2020).

ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

ADVANTAGES AND DISADVANTAGES GLOBALIZATION OF THE WORLD ECONOMY

С.О. Пономарева

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Гимназия №33 г. Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой международной экономики ГОУВПО «ДОННТУ» Шабалина Л.В.

Аннотация. В статье проанализировано значение глобализации на мировую экономику. Выявлены ее преимущества и недостатки, как для отдельного человека, так и для страны в целом. Сделан вывод о том, что глобализация несет в себе ликвидацию национальных особенностей стран, рост конкуренции и экономическое развитие территорий.

Ключевые слова. Экономическая глобализация, интеграция, мировая экономика, мировая торговля.

Annotation. The significance of globalization in the global economy was analysed in this article. Its advantages and disadvantages were revealed, both for an individual and for the country in general. The conclusion was made that globalization included the elimination of national characteristics of countries, increased competition and economic development of territories.

Keywords. Economic globalization, integration, world economy, world trade

Постановка проблемы. Экономическая глобализация – это одна из трех основных видов глобализаций, обычно встречающихся странах, две другие –

это политическая и культурная. Экономическая глобализация – это растущая экономическая интеграция и корреляция национальной, региональной и местной экономики по всему миру за счет роста трансграничного перемещения товаров, услуг, технологий и капитала. Данные обстоятельства свидетельствуют о необходимости системного и комплексного осмысления процессов глобализации мировой экономики и выявления её преимуществ и недостатков.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Фундаментальным исследованиям сущности глобализации посвящено множество научных трудов. Можно выделить следующих авторов: Н. Карасев систематизировал научные подходы к пониманию глобализации, В. Власов сформировал категоричный аппарат в области глобализации и глобалистики, О. Билорус сформулировал закон потери экономической конкурентоспособности и независимости странами, которые не станут равноправными участниками мирового сообщества, С. Айтов провел периодизацию формирования экономической глобализации.

Цель исследования – выявить преимущества и недостатки глобализации мировой экономики.

Основные результаты исследования. Впервые появился термин «глобализация» в трудах Карла Маркса. В конце 18 века Великобритания стала главным мировым государством за счет своих колоний, которые позволили создать Британскую империю, а также развития технологий. Поскольку именно в Великобритании впервые были распространены паровой двигатель, промышленный ткацкий станок и другие изобретения. Промышленная революция в Британии стала сильнейшим двигателем мировой торговли.

В связи, с чем первая волна глобализации длилась весь 19 в. и окончилась в 1914 г. В течении века торговые обороты устойчиво возрастали на 3% каждый год, что дало возможность экспорту вырасти с 6% от ВВП в начале 19 в. до 14% на начало Первой мировой войны. При этом к концу 19 в., самые ввязанные в глобализацию и индустриальные европейские страны оккупировали Африку, и к 1900 г. единственной свободной страной была Эфиопия. Помимо этого, такие большие страны, как Индия, Китай, Мексика и Япония, бывшие в прошлом государствами, с которыми нужно было считаться, не смогли освоить глобальные и индустриальные тренды, либо были силой лишены такой возможности. Их развитию препятствовали западные страны или отсутствие у них капитала и технологий. На рабочих в индустриальных странах глобализация также не повлияла благотворно, поскольку на замену их труда пришло новое оборудование, а товары, которые они производили, были вытеснены с рынка импортными аналогами.

Начало Первой мировой войны в 1914 г. остановило глобализацию. Война заняла место торговли, место производства захватила разруха, страны были закрыты друг от друга. В годы между двумя мировыми войнами финансовые рынки, которые все еще были соединены в единую глобальную сеть, отразились негативно на мировой экономике. Так, Великая депрессия в

США прекратила экономический бум в Южной Америке и воздействовала на банки во всем мире. После Второй мировой войны в 1945 г. рост экономики снизился до 5% от ВВП, что демонстрировало самый низкий показатель за более чем сотню лет.

Однако история глобализации продолжалась. В первые десятилетия после окончания Второй мировой войны ЕС и организации свободной торговли под эгидой США содействовали росту мировой торговли. В Советском Союзе торговля переносила схожий подъем несмотря на то, что говорилось о централизованном планировании, а не о свободном рынке. Данный эффект был связан с тем, что торговые показатели вернулись к уровню 1914 г. и в 1989 г. показатели экспорта снова достигали 14% от мирового ВВП. При этом следует отметить, что экспорт рос вместе с доходами среднего класса в западных странах.

После того, как пала Берлинская стена и распался Советский Союз глобализация стала всеобъемлющей. Созданная Всемирная торговая организация призвала страны заключать соглашения о свободной торговле, и многие из них соглашались, включая тех, что только обрели независимость. Даже Китай, который на протяжении 20-го века был изолированной страной с аграрной экономикой, стал членом ВТО в 2001 г. и начал массово производить различные товары.

Третья промышленная революция дала начало Интернету, который напрямую связал людей во всем мире. Интернет привел к глобальной интеграции цепочки добавленной стоимости. Разработка проходила в одной стране, поиск источников финансирования – в другой, производством занимались в третьей, а зона дистрибуции охватывала весь мир. В 2000-х экспорт показал значимый показатель в 25% от ВВП. Торговля, возросла до половины мирового ВВП. В некоторых странах, как, например, Бельгия и Сингапур, на торговлю доводится намного больше, чем 100% от ВВП.

Цифровая экономика, которая находилась в зачатке во время третьей волны глобализации, сегодня является существенной силой, представленной через онлайн-торговлю, виртуальные услуги и 3D-печать. В будущем на ее развитие будет влиять искусственный интеллект, а угрожать – команды хакеров из разных стран и кибератаки.

В то же время глобализация несет в себе и негативные эффекты. Загрязнение в одной части мира приводит к экстремальным погодным явлениям в другой; вырубка деревьев, например, в амазонских лесах оказывает дальнейшее разрушительное воздействие не только на биоразнообразие мира, но и на его способность справляться с выбросами опасных парниковых газов.

Жители многих стран считают, что глобализация привела к экономическому неравенству, социальной нестабильности, а в случае некоторых стран – к массовой миграции, пусть даже сопровождающейся экономическим ростом и снижением цен на товары. Протекционизм, торговые войны и поток мигрантов – это реальность для многих стран мира. Что касается показателей ВВП, продажи по всему миру замерли и даже немного упали.

Глобализация как политическая идеология становится менее популярной. Даже США, страна, которая помогла глобализации достигнуть своего пика, теряет свои позиции в торговле.

Эксперты Всемирного банка сравнивают глобализацию со скоростным поездом, в который страны могут попасть только, если они построят надежную основу для развития. На самом деле это говорит о создании основы, которая обеспечит успешное функционирование страны, включающую в себя имущественные права, верховенство закона, базовое образование и медико-санитарное обслуживание, а также надежную инфраструктуру.

При этом следует отметить, что некоторым странам глобализация пошла на пользу. Так с 1978 по 1989 гг. в Китае реформы привели к снижению количества бедного населения с 250 до 34 млн.; в Индии уровень бедности снизился вдвое; во Вьетнаме удалось сократить в два раза нищету. Вследствие экономической интеграции выросли цены на продукцию фермеров, чья работа оплачивается гораздо лучше, чем другая. В данных странах дети стали посещать среднюю школу, а также улучшилось питание населения.

Другим странам глобализация не помогла. Таким образом большинство африканских стран не получили никакой выгоды от глобализации, поскольку их экспорт по-прежнему сводился к ограниченному перечню основных видов сырья. По мнению экспертов, данные обстоятельства связаны с неэффективной политикой, неразвитостью инфраструктуры, слабостью институтов и коррумпированностью органов власти. Другие эксперты считают, что данные страны не могут влиться в процесс глобального роста вследствие неблагоприятного географического положения и климатических условий. Так, страны, не имеющие выхода к морю, могут испытывать трудности с конкуренцией на глобальных рынках товаров промышленного производства и услуг. Следует отметить, что во многих развивающихся странах имеет место весьма сильная поддержка различных аспектов интеграции, в особенности торговли и прямых инвестиций. Так, в странах Африки к югу от Сахары 75% домашних хозяйств считают, что инвестиции многонациональных корпораций являются положительным моментом.

Изучив исторические факты, выделим преимущества и недостатки глобализации в экономической сфере.

Преимущества глобализации: происходит интеграция государств, которая создает благоприятные конкурентоспособные условия, а также создаются условия для экономического развития.

При этом присутствует больше недостатков глобализации, чем преимуществ.

1. В большинстве случаев существует вероятность подавления национальных особенностей из-за предпочтения одних и тех же брендов (McDonalds, Pepsi, Sony, Microsoft и т.д.) в результате происходит падение национального производства.

2. Превращение земного шара в «мировую деревню», что по идее М. Маклуэна значит информированность людей благодаря СМИ обо всем, что происходит в мире.

3. Ознакомление людей, которые живут на разных континентах к одному опыту. Например, Чемпионат мира по футболу, Олимпийские игры.

4. Знакомство с образом жизни других стран.

5. Формирование языка международного общения, на сегодняшний день – это английский.

6. Распространение унифицированных компьютерных технологий и Интернета.

Выводы. Глобализация является предметом острых дискуссий и баланс позитивных и негативных последствий постоянно изменяется. Однако реальность состоит в том, что глобализация охватывает все сферы жизни общества и в результате мир становится более зависимым от всех его субъектов. Происходит как увеличение количества общих для всех государств проблем, так и расширение числа интегрирующихся субъектов мирового хозяйства. Глобализация – это необратимое явление, и поэтому необходимо уделять внимание как ее негативным, так и позитивным последствиям.

Список литературы

1. Глобализация [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.un.org/ru/youthink/globalization.shtml> (дата обращения: 23.02.2020).

2. Глобализация мировой экономики [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.grandars.ru/college/sociologiya/globalizaciya.html> (дата обращения: 12.02.2020).

3. Глобализация: причины, последствия, проблемы, роль в мировой экономике [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://promdevelop.ru/globalizatsiya-prichiny-posledstviya-problemy-rol-v-mirovoj-ekonomike> (дата обращения: 26.02.2020).

4. Мировая экономика: Глобализация: сущность и порождаемые ею проблемы [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.aup.ru/books/m175/5_1.htm (дата обращения: 12.02.2020).

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОМПАНИИ И ИХ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ TRANSNATIONAL COMPANIES AND THEIR ACTIVITY IN THE WORLD ECONOMY

В.А. Пронькин

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк
Научный руководитель: ассистент кафедры международной экономики Делиева А.П.

Аннотация. В статье рассмотрены предпосылки, способствовавшие созданию транснациональных корпораций. Было дано определение транснациональной корпорации, а также проанализированы положительные и отрицательные стороны влияния транснациональных компаний на экономику стран всего мира.

Ключевые слова: транснациональные корпорации, мировая экономика, финансовые конгломераты.

Annotation. The article considers the prerequisites that contributed to the creation of transnational corporations. A definition of a transnational corporation was given, and the positive and negative aspects of the influence of transnational companies on the economies of countries around the world were analyzed.

Keywords: multinational corporations, the global economy, financial conglomerates.

Постановка проблемы. Для современной мировой экономики характерен стремительный процесс транснационализации. Важнейшая роль в этом процессе отведена транснациональным корпорациям (сокращенно ТНК). Именно они во многом определяют уровень конкурентоспособности товаров на мировом рынке, способствуют распространению современных технологий и являются мощным стимулом в процессе международного движения капитала. Кроме того, размер капитала крупнейших ТНК превышает бюджеты многих современных государств. Этот фактор способствует тому, что современные транснациональные корпорации находятся не только вне контроля органов власти, но и сами оказывают существенное влияние на экономические и политические процессы [1].

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Изучению проблематики влияния транснациональных корпораций на развитие мировой экономики посвящены работы таких авторов, как: Т.А. Верещагиной, В.В. Зубенко, Г.В. Кузнецовой, О.В. Никулиной, А.И. Погорлецкого, А.И. Позднякова, А.Л. Сапунцова, Б.М. Смитиенко, Д. Хелда, П.Д. Шимко, а также К.М. Беликова, А. Березной, А.В. Кузнецов, Ю.В. Макогон, З. Мирзаев и др.

Цель исследования – определить основные тенденции развития ТНК как субъектов мирового экономического процесса. Описать причины, способствующие процессу создания транснациональных корпораций, сформулировать их признаки, а также определить их влияние на мировую экономику.

Основные результаты исследования. Главным и все возрастающим фактором глобализации в современном мире является деятельность транснациональных корпораций. Современному мировому хозяйству характерно не только перемещение между странами результатов производства в виде товаров и услуг, но и перемещение факторов производства. Международное движение факторов производства, и в частности, движение капитала, может замещать движение готовых товаров [2].

Международная миграция капитала, прежде всего, обусловлена следующими причинами:

1. Избыток капитала в одной стране и его дефицит в других странах
2. Уменьшение транспортных и таможенных расходов.
3. Преодоление торговых и политических барьеров.
4. Поиск более дешевой силы и сырья в других странах.
5. Поиск более благоприятных налоговых ставок, что позволяет экономить на налоговых платежах.
6. Расширение рынка сбыта.

7. Политические аспекты.

8. Получение дополнительной прибыли.

Так, в процессе создания филиалов и подразделений в разных странах формируются транснациональные компании, которые в настоящее время являются двигателями мировой экономики.

Комиссия ООН по ТНК рассматривает транснациональные корпорации как предприятия, имеющие отделения в двух или более странах независимо от их юридической формы и поля деятельности, которые действуют в системе принятия решений, позволяющую проводить согласованную политику и общую стратегию через один или более центров. Отдельные единицы связаны по средствам собственности или иным образом так, что одно из них может иметь значительное влияние на деятельность другого [3].

Уровень освоения мирового экономического пространства крупнейшими ТНК поражает. Так американская компания Coca-Cola, являющаяся известным производителем и поставщиком безалкогольных напитков, разместила свои производства в 200 странах из 252 имеющихся в настоящее время. Яркими примерами транснациональных корпораций являются всем известные нефтяные компании – Shell, British Petroleum, автомобильных производителей – Volkswagen и General Motors, банковские группы Citibank или Unicreditbank, производители бытовой техники LG и Samsung, военно-промышленные корпорации ITT Corporation и Kroll Security International. Практически большинство, что мы покупаем в магазинах, производится силами транснациональных корпораций. Mars или Snikers, Sprite или Fanta, Jakobs или Maxwell, кроме того, бытовая техника, мобильные телефоны, автомобили, интернет, который полностью окружил современного человека – что бы мы ни выбрали, прибыль пойдет в одни руки.

Секрет успеха транснациональных корпораций заключается в том, что за счет расширения своей географии, а также различных налоговых режимов, ТНК имеют возможность перемещать свои активы через внутренние механизмы трансфертов, составляющих часть их финансовых систем.

Транснациональные корпорации для многих стран могут или являются и желанными инвесторами и одновременно с тем – поработителями, так как бюджеты многих ТНК вполне сопоставимы с бюджетами небольших государств. Поэтому, когда такие компании внедряются в чужую страну, они, безусловно, создают в ней новые рабочие места, улучшают уровень жизни людей, стимулируют объем продаж, что в свою очередь способствует росту налоговой базы, а еще распределяют достижения НТР в слаборазвитых странах. В тоже время они могут оказывать финансовое давление на местное правительство, вносить изменения в законодательство, игнорировать охрану окружающей среды, коррумпируют чиновников и диктовать условия, ущемляющие интересы страны. Транснациональные корпорации могут вытеснять национальное производство и поглощать национальные организации, тем самым разрушая экономику государства.

Цюрих. Банковская столица планеты. Вышедший из стен Швейцарского технологического института (Swiss Federal Institute of Technology) доклад о мире транснациональных корпораций произвел эффект разорвавшейся бомбы. Ученые составили выборку из 37 миллионов компаний, из которой выделили примерно 43 тысячи транснациональных корпораций и их акционеров. Ученые начинали с конкретной корпорации и отслеживали ее по цепочке присутствия в капитале других компаний. В свою очередь эти другие компании могли иметь долю в третьих по счету фирмах [4].

Проведенный швейцарскими экономистами детальный анализ взаимосвязей 43 тысяч транснациональных корпораций позволил сделать вывод, что существует относительно небольшая группа компаний, оказывающая огромное влияние на мировую экономику. На основании методов моделирования социальных систем, а также анализа полной базы по корпорациям, ученые выявили ядро из 1318 мировых компаний, которые имели больше всего косвенных связей с другими бизнесами. Каждая из 1318 компаний была непосредственно связана с двумя или несколькими другими, а те, в свою очередь, так или иначе, участвовали в структуре собственности еще в среднем 20 компаний. Прямо или косвенно этим компаниям приходится около 60% мирового дохода.

Более углубленный анализ позволил сделать вывод, что эти 1318 компаний в свою очередь коллективно принадлежат 147 финансовым гигантам-собственникам. Результатом колоссальной работы, проделанной экономистами из Цюриха, стал список из 50 транснациональных корпораций, которым, образно выражаясь, принадлежит мир. Таким образом, менее 1% от количества компаний в мире контролируют 40% глобальной сети. Большинство из них – финансовые институты. В список этих компаний входят AXA, UBS AG, Natixis, Goldman Sachs Group Inc.

Любопытно, что в списке лидирующих транснациональных корпораций большинство принадлежит банкам и финансовым конгломератам. Производственных и добывающих предприятий здесь практически нет. Все верхние позиции принадлежат компаниям с британской или американской пропиской.

Первая по степени важности занимает британская корпорация Barclays plc. Ее история насчитывает более трех веков. Barclays (рус. Барклайс) – один из крупнейших в Великобритании и мире финансовых конгломератов с широким представительством в Европе, США и Азии. В списке лидеров находится и американский финансовый холдинг JP Morgan Chase & Co. Его официальный возраст составляет не менее 200 лет. К этому списку можно отнести компанию Nestle, которая в современной экономике занимает ведущие места по производству продуктов питания. Эта компания была основана в 1866 году швейцарским фармацевтом.

Выводы.

1. Вывоз капитала является важнейшим фактором в создании транснациональных корпораций

2. Развитие транснационального бизнеса может принести странам, как колоссальные выгоды, так и определенные проблемы.

3. Некоторые транснациональные компании богаче отдельных государств

4. Большая часть ресурсов мировой экономики сосредоточена в руках одной гигантской суперкорпорации, которая насчитывает в своем составе 147 компаний. Их активы пересекаются друг с другом и, фактически, являются общей собственностью и контролируют 60% мирового дохода.

5. Организационная структура ТНК предполагает наличие 2 составляющих: материнской компании (штаб-квартира, главный офис) и дочерних компаний (зарубежных филиалов), которые подчиняются материнской компании

6. Являются участниками международного разделения труда и способствуют его развитию.

Список литературы

1. Голикова Ю.А. Транснациональные корпорации: определение сущности и характеристика деятельности в современных условиях - Вестник НГУ. Серия: Социально-экономические науки, 2010. – Т. 10. – С.32-39

2. Роль ТНК в современной мировой экономике [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.stud24.ru/economic/rol-tnk-v-sovremennoj-mirovoj-207608-607286-page1.html> (дата обращения: 25.02.2020).

3. Трифонова И. В. Роль транснациональных корпораций в глобализации мировой экономики // Молодой ученый. - 2013. - №9. - С. 243-245 Режим доступа <https://moluch.ru/archive/56/7687/> (дата обращения: 06.03.2020).

4. Ученые вычислили компании, управляющие миром. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://rb.ru/article/uchenye-vychislili-kompanii-upravlyayushhie-mirom/6801867.html> (дата обращения: 25.02.2020).

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ ПРОБЛЕМ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ ANALYSIS OF THE PROBLEMS OF MODERN WORLD ECONOMY

Ю.С. Серенькая

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа №57 г. Донецка» г. Донецк

Научный руководитель: учитель экономики и математики Бычкова Е.А.

Аннотация. В нашем мире очень много проблем такие как: загрязнение, бедность, развитие, безопасность. Глобальные проблемы затрагивают жизненные интересы всего населения планеты и требуют для своего решения совместных усилий всех государств мира.

Ключевые слова: проблема, развитие, человечество, государство, экономика.

Annotation. In our world there are a lot of problems such as: pollution, poverty, development, security. Global problems affect the vital interests of the entire population of the planet and require the joint efforts of all states of the world for their solution.

Keywords: problem, development, humanity, state, economy.

Постановка проблемы. Глобальные проблемы – не соответствия меж более важными планетарными необходимостями и вероятностью их ублажения общими стараниями населения земли в конкретный этап времени – несоответствия меж более важными планетарными необходимостями и

вероятностью их ублажения общими стараниями населения земли в конкретный этап времени

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Деятельность человека оказывает на мировую экономику как положительное, так и отрицательное влияние, в связи, с чем всегда возникает потребность в изучении данного влияния в среде теоретиков и практиков.

Цель исследования – проанализировать проблемы современной экономики и выделить направления их решения.

Основные результаты исследования. Глобальные проблемы человечества – это проблемы, которые затрагивают жизненные интересы всего населения планеты и требуют для своего решения совместных усилий всех государств мира.

В современных условиях к глобальным проблемам относятся:

- проблема Север-Юг;
- проблема бедности;
- продовольственная проблема;
- энергетическая проблема;
- проблема экологии и устойчивого развития;
- демографическая проблема;
- проблема развития человеческого потенциала;
- проблема обеспечения человеческой безопасности;
- проблема освоения Мирового океана.

С самого этапа появления людского общества начала формироваться и домашняя работа человека. Она была ориентирована на ублажения его насущных потребностей. На первых шагах создание продукции имело естественный характер. Позднее, с появлением излишков продукции начал развиваться обмен, а вслед за тем появилась торговля. Крупное хозяйство начало формироваться уже в средние века.

С открытием новых территорий и формированием географического разделения труда активировалась и интернациональная торговля. Она стала необходимой составной частью экономики. С развитием машинного производства быстро выросли объемы выпускаемой продукции. Начали формироваться единые рынки товаров и услуг, сырья и трудовых ресурсов.

Становление науки и техники содействовало интенсификации изготовления, ужесточению интернациональной специализации. Развивались интеграционные процессы в политике и экономике. Появились региональные политические, финансовые, торговые и таможенные союзы и объединения.

Значение глобальных проблем особенно возросло во второй половине XX в. Как раз они оказывали значительное влияние на структуру государственного и мирового хозяйства. Исторически мировое хозяйство как единое целое сформировалось к началу XX в. в итоге втягивания в мирохозяйственные связи большей части государств мира. К данному времени был завершен территориальный раздел мира, в мировой экономике образовалось 2 полюса.

На первом полюсе пребывали промышленно развитые государства, а на втором – их колонии – аграрно-сырьевые придатки. Последние были втянуты в интернациональное деление труда задолго время до развития там государственных рынков.

Вовлечение данных государств в мирохозяйственные отношения практически произошло не в связи с необходимостью их становления, а явилось продуктом экспансии индустриально развитых государств.

Сформировавшееся таким образом мировое хозяйство, в том числе и вследствие обретения независимости бывшими колониями, на долгие годы сохранило единство центра и периферии. Как правило, для решения глобальных задач требуется больше материальных и денежных средств.

Основными критериями отнесения той или иной проблемы к глобальной, является ее масштабность и необходимость общих усилий для ее решения. Военное противостояние и гонка вооружений истощают ресурсы и экономику стран мира.

Расходуя ресурсы и производственные мощности на военные цели, правительства уменьшают производство товаров для населения (кривая производственных возможностей). Военные действия ведут к человеческим жертвам, разрушению экономики, наносят ущерб природе планеты.

Символически всю дилемму деградации вселенской экологической системы, возможно поделить на 2 составные части: деградация находящейся вокруг природной среды в итоге нерационального природопользования и загрязнения ее отходами человеческого труда.

В качестве примеров деградации находящейся вокруг природной среды в итоге нерационального природопользования, возможно, привести обезлесение и истощение земляных ресурсов. Процесс обезлесения выражается в урезании площади под натуральной растительностью и до этого всего лесной. В итоге продолжающегося уже 10 тыс. лет уничтожения лесов их площадь сократилась до 40 млн. км², а средняя лесистость – до 30%.

Деградация земляных ресурсов в итоге расширения земледелия и животноводства происходила на протяжении всего существования населения земли.

По подсчетам научных работников, в итоге нерационального землепользования населения земли уже истощилось 2 миллиардов га прежде продуктивных территорий, что более важно всей плодородной площади пашни. Итогом процесса деградации земли стало выбытие каждый год из крупного сельскохозяйственного оборота около 7 млн га земельных угодий, которые теряют свое плодородие и превращаются в пустоши.

Негативное влияние оказывают на почву водная и ветровая эрозия, а еще химическая (засорение нелегкими металлами, химическими соединениями) и физическая (разрушение почвенного покрова при горных, строительных и иных работах) деградация.

Кроме все перечисленного, влияет на деградацию земли излишнее пастбищное скотоводство, присущее для развивающихся государств. А также

оскудение и вымирание лесных массивов и сельскохозяйственная работа (засоление при орошаемом земледелии).

В табл. представлены глобальные проблемы современного мира.

Таблица

Глобальные проблемы человечества

Название проблемы	Характеристика проблемы	
Экологические	Загрязнение радиоактивное, истощение почв, замусоривание.	
Продовольственные	Зоны массового голода в странах, продовольственная безопасность.	
Демографические	Перенаселение, сокращение численности, миграция.	
Проблемы сохранения мира	Конвенция, модель международной безопасности.	
Пути решения		
Социально-экономические	Политические	Научно-технические

Наконец, следует сказать, что сложившаяся демографическая обстановка в мире на этот момент считается более острой из всех проблем мирового хозяйства. Есть большое количество теоретических направлений ее решения, которые, к сожалению, на практике не всякий раз применимы. Существующая дилемма связана с различиями в правовом регулировании данной проблемы в каждом государстве, что в итоге приводит к невозможности её решения в мировом масштабе, и требует поиска локальных методов, в рамках непосредственно взятого государства.

Выводы. Глобальные проблемы – вызов человеческому разуму. Уйти от них невозможно. Их можно только преодолеть. Причем преодолеть усилиями каждого человека и каждой страны в жестком сотрудничестве ради великой цели сохранения возможности жить на Земле.

Список литературы

1. Аксенова И.А. Глобальные проблемы мировой экономики // Проблемы современной экономики: материалы I Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, декабрь 2011 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2011. — С. 59-61. — Режим доступа: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/12/1352> (дата обращения: 13.03.2020). Проблемы мировой экономики [Электронный ресурс] Режим доступа: https://spravochnick.ru/ekonomika/mirovaya_ekonomika/problemy_mirovoy_ekonomiki (дата обращения: 03.03.2020).
2. Актуальные проблемы мировой экономики [Электронный ресурс] Режим доступа: https://knowledge.allbest.ru/international/2c0a65625b2ac69b4d43b89421316c26_0.html (дата обращения: 03.03.2020).
3. Глобальные проблемы мировой экономики [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/globalnye-problemy.html> (дата обращения: 03.03.2020).

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА: АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ ПРОБЛЕМ WORLD ECONOMY: ANALYSIS OF MODERN PROBLEMS

М.С. Стороженко

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Гимназия г. Макеевки», г. Макеевка

Научный руководитель: учитель географии и экономики Харченко О.Н.

Аннотация. В работе освещены актуальные проблемы, стоящие перед мировой экономикой, показано их влияние на экономики различных стран и предложены пути решения данных проблем.

Ключевые слова: мировая экономика, проблемы мировой экономики, возможности экономики, развитие экономики.

Annotation. The work highlights the current problems facing the global economy, shows their impact on the economies of various countries and suggests ways to solve these problems.

Keywords: world economy, problems of the world economy, economic opportunities, economic development.

Постановка проблемы. По мнению многих экономических экспертов, рост мировой экономики значительно уменьшился. Вернее сказать, мировая экономика не успевает удовлетворить, растущие потребности жителей планеты. Всё дело в том, что за последние, несколько десятков лет население планеты увеличилось в несколько раз. А это значит, что продовольствия и потребительских товаров нужно в несколько раз больше. Мировая экономика не успевает восполнить недостаток необходимых товаров. Причин этому несколько.

С самого момента возникновения человеческого общества начала формироваться и хозяйственная деятельность человека. Она была направлена на удовлетворения его насущных потребностей. На первых этапах производство продукции носило натуральный характер. Позже, с появлением излишков продукции начал развиваться обмен, а затем возникла торговля. Мировое хозяйство начало формироваться уже в средние века. С открытием новых земель и оформлением географического разделения труда активизировалась и международная торговля. Она стала важной составной частью экономики. С развитием машинного производства резко возросли объемы выпускаемых товаров. Начали формироваться единые рынки товаров и услуг, сырья и трудовых ресурсов. Развитие науки и техники способствовало интенсификации производства, усилению международной специализации. Развивались интеграционные процессы в политике и экономике. Появлялись региональные политические, экономические, торговые и таможенные союзы и объединения [1].

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Исследования проблем мировой экономики с точки зрения современной геополитической нестабильности является достаточно принципиальным как для оценки в качестве основных достижений глобализации, так и масштаба вызванных ею проблем. Именно поэтому данные аспекты остаются в поле зрения ведущих экономистов-исследователей.

Цель исследования – провести анализ проблем, с которыми сталкивается мировая экономика.

Основные результаты исследования. Сегодня перед человечеством встал ряд проблем, которые не только требуют безотлагательного решения, но также и представляют угрозу мировому экономическому прогрессу, то есть эти проблемы могут повлиять на дальнейшее будущее многих стран, как развитых, так и развивающихся.

Появляются вопросы: Какие это проблемы? Каким образом их решить? Что для этого нужно? Сколько времени и затрат на это потребуется? Эти самые вопросы и будут рассмотрены в данной статье.

К главным мировым экономическим проблемам относят:

1. Бедность и отсталость в большинстве стран мира.
2. Экологический кризис.
3. Проблемы войны и мира в современных условиях.
4. Проблема голода.
5. Проблема «Север-Юг».
6. Проблема дефицита продовольствия.
7. Международная миграция рабочей силы.

Немного остановимся на каждой вышесказанной проблеме

Бедность и отсталость в большинстве стран мира.

На планете Земля, почти 70% всех жителей проживают в развивающихся странах. На Конференции ООН, где рассматривались торговые отношения, между слабо развитыми и развитыми государствами, соотношение количества одних над другими несколько десятков раз. Так на одну сильную страну приходится более 50 слабых стран. Многие из этих стран, очень запущенные и отсталые. Среди них: Бенин, Сьерра Лионе, Уганда; Гаити, Буркина-Фасо, Руанда, Эфиопия, и многие другие.

Причин тому, что в них так плохо живут люди очень много. Но одна из самых важных причин не равноправное разделение труда, в международном сообществе. По просто говоря, сильные страны не дают заработать слабым государствам. Возьмём, например Иран, страна с богатейшими запасами нефти. А народ живёт не богато. И взять ОАЭ, где запасы нефти не такие большие, зато здесь местному населению доступны все блага мира. А причина этому, вмешательство сильных стран, под предлогом защиты демократии, в суверенные дела свободных государств. Исходя из этих вмешательств, вытекает следующая важная проблема [2].

Экологический кризис как мировая проблема.

Экология — это актуальная проблема не только для экономики. В процессе использования полезных ископаемых, загрязняется природа, ухудшается самочувствие и здоровье людей. Ведётся постоянная борьба, прикрытая политическими лозунгами, за рынки сбыта и земли богатые природными ресурсами. Экономика и экология сильно связаны.

Экологическая проблема имеет многовековую историю, однако она обострилась со второй половины XIX столетия по мере индустриализации

планеты. За последние 100 лет было уничтожено около $\frac{1}{4}$ обрабатываемой земли и около $\frac{2}{3}$ лесов нашей планеты. Каждое десятилетие в мире теряется 7% плодородных почв. В настоящее время ежегодно с полей выносятся 26 млрд. т. плодородного слоя. Кризисная проблема приобрела с конца 50-х – начала 60-х годов нашего столетия. Вот всего лишь несколько цифр, иллюстрирующих масштабы надвигающейся катастрофы. Каждые два года прибавляется 12 млн га опустыненных земель. Интенсифицируется массовое сведение лесов на планете; каждую секунду их площадь сокращается на полгектара, а каждые полгода – на площадь, равную всей Финляндии. И если этот процесс будет продолжаться такими же темпами, то для полного выведения из производства земли не понадобится и 50 лет. Наступление экологического кризиса идет высокими темпами во всех странах мира, на всех континентах.

Масштабы взаимодействия современного общества с природой оказались настолько велики, что возникла реальная угроза нарушения сбалансированности обмена между ними, привнесения серьезных изменений в этот обмен с нежелательными последствиями для человека и мирового развития. По существу обострение экологической проблемы означает переход на качественно новую зависимость населения мирового сообщества от оскудевшей окружающей природы в результате варварского воздействия на нее человеческой деятельности [3].

Проблемы войны и мира в современных условиях

Наиболее важная причина медленного развития мировой экономики, это возможная угроза военного конфликта, вопросы мира и проблемы войны. Ну, здесь всё просто и понятно, какой инвестор будет вкладывать финансы в страну с, возможной угрозой военных действий. И люди в этой стране, вместо того, чтобы работать и поднимать благосостояние страны и мировую экономику, вынуждены брать в руки оружие и защищать свои национальные интересы.

Так в период, после окончания Второй Мировой войны и до конца века, погибло более десяти миллионов человек, принимавших участие в боевых действиях. А это десять миллионов рабочих рук, которые могли поднимать экономику, не только своей страны. А что говорить о многомиллионной армии рабочих, трудящихся на военно-промышленный комплекс многих стран. Да военная промышленность тоже приносит немалые деньги, но в конечном итоге, эти деньги будут служить развалу мировой экономики [1].

Военное противостояние и гонка вооружений истощают ресурсы и экономику стран мира. Расходуя ресурсы и производственные мощности на военные цели, правительства уменьшают производство товаров для населения (кривая производственных возможностей). Военные действия ведут к человеческим жертвам, разрушению экономики, наносят ущерб природе планеты. Отказ от милитаризации экономики позволит существенно повысить финансирование производства социально значимых товаров, повысит благосостояние населения. Мирное сосуществование государств гарантирует углубление международных экономических отношений [4].

Проблема голода. Данная проблема напрямую зависит от решения двух предыдущих проблем. Демилитаризация экономики и повышение уровня экономического развития стран позволит внедрять передовые технологии и высокопродуктивные сорта и породы в сельском хозяйстве. Это даст возможность увеличить объемы производства продуктов и обеспечит надлежащий уровень благосостояния населения.

Проблема «Север-Юг». Так нередко в литературе обозначается тенденция роста экономического отставания стран «третьего мира» от ведущих держав Запада. Крушение колониальной системы империализма в 50-60-х гг. породило оптимистические прогнозы быстрого экономического и культурного возрождения стран, завоевавших политическую независимость. Действительно, до 70-х гг. эти государства сохраняли довольно высокие темпы развития (в первую очередь это относится к так называемым «новым индустриальным» и нефтеэкспортирующим странам). Однако в 80-ые гг. этот экономический рост резко замедлился, падение доли освободившихся стран в мировой торговле выдвинуло их обратиться к внешним займам. Ко второй половине 80-х гг. образовался триллионный долг стран «третьего мира» Западу. Начал увеличиваться разрыв между развитыми странами и развивающимися. Если в 1960 г. соотношение между ними по валовому национальному продукту на душу населения было 26/1, то сейчас оно составляет 40/1. Причин усиления указанной тенденции немало. Одна из них связана с демографической ситуацией в странах «третьего мира». Наиболее быстрыми темпами население увеличивается в менее социально-экономических странах Азии, Африки и Латинской Америки, что резко обостряет в них проблемы жилья, образования, медицинского обслуживания и продовольствия. По данным ООН, ежегодно от голода в мире умирает около 50 млн. человек. Подавляющее большинство приходится на долю развивающихся стран.

Многие ученые считают, что человечество обладает необходимыми интеллектуальными возможностями и материальными ресурсами для преодоления социально-экономического отставания стран «третьего мира». Прежде всего, как показывает опыт последних десятилетий, поддается разумному регулированию рост населения и общая демографическая ситуация на основе постепенного изменения ценностных установок и поведенческих стереотипов в области семейно-брачных отношений. Но главное не в этом. Сокращение гонки вооружения, значительное уменьшение военных расходов даст возможность высвободить значительные средства, которые можно направить на развитие стран «третьего мира». По имеющимся расчетам, одной десятой отчислений от военных расходов достаточно, чтобы обеспечить необходимые капиталовложения в модернизацию экономики развивающихся стран [5].

Проблема дефицита продовольствия. Несмотря на то, что мы живём в 21 веке, и не представляем, что такое голод, во многих развивающихся странах люди страдают от недоедания. И это не проблема бедности, это проблема нехватки продовольствия. Многие нуждающиеся страны подсети на продовольственную иглу стран спонсоров и неплохо выживают. И никто ни задумывается, о том, что лучше было бы, организовать рабочие места, и дать людям возможность зарабатывать на жизнь трудом, а не попрошайничеством.

Но ещё непонятнее обстоят дела в странах Азии и Латинской Америки. Там голодают крестьяне. Вообще не верится, как крестьянин может голодать, оказывается, что причина голода нехватка плодородных земель, для выращивания сельскохозяйственных культур. Печальнее всего тот факт, что большинство голодающих дети. Решить эту проблему, в ближайшие годы обещают учёные. Способ решения проблемы, это изобретение генномодифицированных растений, которые на небольших площадях, без излишка влаги будут давать самые высокие урожаи. Таким способом можно будет решить проблему продовольственного дефицита, однако необходимо доказать безопасность постоянного применения таких продуктов [6].

Международная миграция рабочей силы. Мировой рынок труда формируется в результате двух связанных процессов – миграция рабочей силы между национальными хозяйствами и международная миграция капитала. В первом случае рабочая сила движется к капиталу, во втором случае капитал движется навстречу рабочей силе.

Международная миграция рабочей силы представляет собой процесс перемещение трудовых ресурсов из одной страны в другую с целью трудоустройства на более выгодных условиях, чем в стране происхождения.

Миграция рабочей силы выражается в трех понятиях:

- эмиграция (выезд из страны на постоянное место жительства),
- иммиграция (въезд в страну на постоянное место жительства),
- репатриация (возвращение в страну происхождения ранее выехавших из нее граждан).

Люди, перемещающиеся из страны в страну, подразделяются на пять категорий:

- иммигрантов, легально въезжающих в страну;
- нелегальных иммигрантов, у которых визы оказались просроченными;
- работающих по контракту;
- лиц, просящих убежище в силу тяжелого экономического положения в своей стране, а также по политическим мотивам;
- беженцев.

Международная миграция рабочей силы развивается по мере формирования международного разделения труда и взаимозависимости национальных экономик. Одним из условий международной миграции труда является неравномерность распределения рабочей силы между национальными хозяйствами и регионами [7].

Выводы. Таким образом, можно сделать вывод, что все рассмотренные проблемы оказывают влияние на мировую экономику. Все эти проблемы являются «нитями», которые образуют один общий «клубок» мировых экономических проблем.

Необходимо помнить, что благодаря технологиям и прогрессу люди решили множество проблем, но в то же время и создали новые. Поэтому нужно подходить к решению задач так или иначе связанных с экономикой, очень тщательно, продумывая каждый шаг, учитывая и предугадывая то, чем это может обернуться для человечества, осуществляя должный контроль над происходящим, и самое главное – решать глобальные проблемы всем миром, сообща.

Список литературы

1. Боголюбов Н.Н., Лазенбникова А.Ю. Человек и общество. – Москва: Издательство «Просвещение», 1996. – 350 с.
2. Охрана окружающей среды: справочник / Сост. Л.П. Шариков. - Ленинград: Судостроение, 1978. - 558 с.
3. Экологические проблемы народонаселения [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.studmed.ru/ekologicheskie-problemy-narodonaseleniya_072048a9fe2.html (дата обращения: 02.03.2020).
4. Экономическая география [Электронный ресурс] Режим доступа: https://spravochnick.ru/geografiya/ekonomicheskaya_geografiya (дата обращения: 02.03.2020).
5. Алферова Л.А., Мезенцева Н.С. Экономика: учеб. пособие – Томск, 2000. – 156 с.
6. Тухватулина Л.А. Мировая экономика: учеб. пособие. – Томск: 2002. – 167 с.
7. Мировая экономика. Шпаргалка [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.ref.by/refs/1/29635/1.html> (дата обращения: 22.02.2020).

ЦИФРОВИЗАЦИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ DIGITALIZATION IN THE GLOBAL ECONOMY

Н.А. Стребков

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа №57 г. Донецка», г. Донецк
Научный руководитель: учитель математики и экономики Бычкова Е.А.

Аннотация. В современных условиях значительно возрастает роль диджитализации, которая становится главным фактором развития мировой экономики, поскольку конкурентоспособность отдельных стран обусловлена уровнем реализации инновационных банковских технологий как инструмента создания цифровых финансовых экосистем.

Ключевые слова: цифровая экономика, диджитализация, интернет-технологии, электронная коммерция, цифровизация экономики.

Annotation. In modern conditions, the role of digitalization is growing, which becomes the main factor in the development of the world economy, since the competitiveness of individual countries is determined by the level of implementation of innovative banking technologies as a tool for creating digital financial ecosystems.

Keywords: digital economy, digitalization, internet technologies, e-commerce, digitalization of the economy.

Постановка проблемы. По причине грядущих изменений в глобальном экономическом пространстве, вызванные ускоренным развитием науки и

технологий, научно-технического прогресса, реструктуризацией производства и модернизации хозяйственных процессов, развития цифровых технологий и коммуникаций – реализуются позитивные изменения в отраслях промышленности и сферы услуг. В последнее время, доля цифровой экономики в объёме мирового Внутреннего Валового Продукта (ВВП) составила 10%. Меняющиеся взгляды на решение стратегических задач и более эффективным способом делают освоение инноваций более интересным не только для крупного, но и малого среднего бизнеса. Стабильная модернизация мировой экономики может создать условия для перехода от управления хозяйственными процессами, процессами производства, персоналом, к управлению экономикой баз данных, в совокупности с поддержкой прикладного программного обеспечения и обслуживания сетевых коммуникаций.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Исследованиями процесса перехода экономики Российской Федерации (РФ) в формат цифровой экономики занимались такие учёные как: Халин В.Г., Чернова Г.В., Чернышов А.Г. [5, 6].

Цель исследования - провести анализ растущих тенденций цифровизации в мировой экономике, в контексте перехода РФ в формат цифровой экономики.

Основные результаты исследования. Параллельно с формированием новых тенденций в глобальной экономике появилось такое понятие, как – «цифровая экономика». Сущность данного понятия заключается в способе организации деятельности социума, нацеленного на формирование общественных благ, критически-важных для потребления, связанного с формированием, развитием и адаптацией компьютерных, Internet-технологий, которые обеспечат обработку больших массивов информации и модернизировать различные сервисы (предоставление услуг online, электронные платежи использование альтернативных валют и др.).

Внедрения «цифровых технологий» в экономическую систему России находится пути интеграции и диверсификации. Недостаточный уровень развития технической базы, прикладного программного обеспечения, владения персональным компьютером слоями общества, отсутствие необходимой правовой базы тормозят повсеместное внедрение инновационных технологий и интеграции нового цифрового инструментария в среду бизнеса.

Необходимо выделить роль государственных органов власти РФ, которые вносят значительный вклад для перехода в формат цифровой экономики. Для реализации Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 – 2030 годы, был утверждён Указ Президента РФ от 09. 04. 2017 г. №203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 – 2030 годы». Он нацелен на создание условий для развития знаний в обществе РФ, повышение благосостояния и качества жизни населения благодаря доступности и приемлемому качеству товаров и услуг, произведенных и реализованных в цифровом пространстве благодаря инновационным технологиям. Указ Президента также касается повышения

степени информированности и грамотности населения, улучшения качества государственных услуг, а также их доступности для жителей государства. Аспект кибер-безопасности является актуальным и на законодательном уровне занимает существенное место в формировании будущей повестки завтрашнего дня России [1].

Согласно оценкам Международного союза электросвязи (МСЭ), на конец 2018 года пользователями сети Internet являлись 51,2% мирового населения, что эквивалентно 3,9 миллиарду жителей Земли.

На сегодняшний день, население Земли перешагнуло порог в 50% пользователей сети Internet, что формирует предпосылки к развитию глобальной тенденции перехода экономик многих стран на инновационный путь развития, благодаря «цифровизации». Однако, всё ещё для многих слоёв населения планеты услуги сети Internet до сих пор не доступны. Для решения данной проблематики нужны существенные объёмы межгосударственных инвестиций, с целью создания условий для функционирования глобального высокоскоростного Internet-покрытия по всему миру. Проанализируем процесс привлечения социума в процесс использование различных видов коммуникации (Интернет, мобильная связь и др.).

Анализируя данные МСЭ, среди развитых стран наблюдается медленный рост и доли населения, использующих сеть Internet, с 51,3% в 2005 году до 80,9% в 2018 году. Развивающиеся страны демонстрируют устойчивый рост Internet-пользователей – с 7,7% в 2005 году до 45,3% в конце 2018 года. Существенный рост отмечается в Африканском регионе, где процент населения, пользующийся сетью Internet, повысился с 2,1% в 2005 году до 24,4% в 2018 году. По прогнозам экспертов, регионом с наиболее низкими темпами роста Internet пользователей была Европа – 79,6% и Северная и Южная Америка – 69,6% населения, пользующего интернет. В регионе государств постсоветского пространства (страны СНГ) 71,3% населения пользуется услугами сети Internet; 54,7% в арабских государствах и 47% в Азиатско-Тихоокеанском регионе [4].

Доступ к основным мобильным услугам телекоммуникации становится доминирующим среди Internet-пользователей. Статистика показывает, что в 2018 году число пользователей стационарной телефонной связи продолжает понижаться и составляет 12,4%, а совокупный объём пользователей мобильной связи превысил число абонентов в мире. Существенный рост динамики абонентов мобильной связи в период последних пяти лет наблюдался в странах Азиатско-Тихоокеанского региона и региона Африки. Незначительный рост пользователей мобильной связи наблюдался в странах Америки и стран СНГ. Противоположная картина наблюдалась в странах Европы и арабских странах, где наблюдался спад.

Число использований широкополосного доступа в сеть Internet продолжает расти. В сравнении с количеством пользователей сети благодаря мобильному Internet-подключению, в период 2017 – 2018 годов наблюдалось

больше пользователей фиксированных широкополосных соединений, 1,1 миллиарда, чем фиксированных телефонных соединений (942 миллиона) [3].

Рост числа активных абонентов подвижной широкополосной связи был значительно выше: показатели проникновения увеличились с 4,0 на 100 жителей в 2007 году до 69,3 в 2018 году. Число активных абонентов подвижной широкополосной связи выросло с 268 миллионов в 2007 году до 5,3 миллиарда в 2018 году. В развивающихся странах наблюдается гораздо более быстрый рост числа абонентов подвижной широкополосной связи по сравнению с развитыми странами. В развивающихся странах показатели проникновения в 2018 году составили 61 на 100 жителей, что значительно больше возможностей для дальнейшего роста в ближайшие годы. Наибольший рост числа абонентов подвижной широкополосной связи наблюдался в Азиатско-Тихоокеанском регионе, арабских государствах и Африке [2].

Стоит отметить, что почти все население мира (96%) в настоящее время живет в пределах досягаемости мобильной сотовой сети. Кроме того, 90% населения мира имеют доступ к Интернету через сеть 3G или более высокую скорость.

По оценкам МСЭ, в мире в 2018 году почти половина всех домохозяйств имели, по крайней мере, один компьютер. В развитых странах в 2018 году 83,2% домашних хозяйств имели компьютер, по сравнению с 36,3% в развивающихся странах. Наиболее высокие темпы роста наблюдались в арабских государствах и регионе СНГ. В Африке доля домашних хозяйств, имеющих доступ к компьютеру, возросла с 3,6% в 2005 году до 9,2% в 2018 году.

Доступ в интернет в домашних условиях набирает обороты. По оценкам МСЭ, около 60% домашних хозяйств имеют доступ к интернету дома в 2018 году по сравнению с менее чем 20% в 2005 году. В развивающихся странах почти половина всех домашних хозяйств имеют доступ к интернету дома, что значительно больше, чем в 2005 году (8,4%). Региональные изменения в целом следуют тенденциям, наблюдаемым в домашних хозяйствах, имеющих компьютеры [6].

Страны-лидеры обладают крайне развитой цифровой экономикой и мощной динамикой развития. Они стимулируют внедрение инноваций, эффективно используя свое выгодное положение. Тем не менее, весьма сложно поддерживать высокие темпы роста на протяжении долгого времени, а инновации часто оказываются ненадежным фундаментом для расширения экономического влияния. Чтобы не потерять своих позиций, эти страны должны создавать новый спрос, а разработка инновационных решений должна идти в них полным ходом. В противном случае они рискуют перейти в разряд замедляющихся стран.

Страны с замедляющимися темпами роста обладают развитой цифровой экономикой, но теряют динамику развития. Пять стран в нашем рейтинге с наиболее высокими оценками (Норвегия, Швеция, Швейцария, Дания и Финляндия) находятся в этой категории, что показывает, как непросто

сохранить темпы роста. Чтобы преодолеть «цифровое плато», этим странам придется приложить сознательные усилия к переосмыслению своей экономической модели, поставить все на те цифровые технологии и технологические сферы, в которых они лидируют, и устранить любые препятствия на пути инноваций. Тому, как поддерживать инновационное развитие, они могут поучиться у стран-лидеров. Используя свой опыт, масштаб и сетевой эффект, страны с замедляющимися темпами развития могут преобразиться и снова начать расти [5].

Перспективные страны в настоящий момент находятся на низком уровне цифровизации, но стремительно развиваются. Существенная динамика развития и большой потенциал могут сделать их очень привлекательными для инвесторов. Их сдерживают неразвитая инфраструктура и низкое качество институциональной среды. Лучшее решение для них – создавать новые качественные институты, которые помогли бы стимулировать внедрение инноваций. Перспективные страны обладают потенциалом для того, чтобы стать лидерами будущего. Возглавляют эту группу Китай, Малайзия, Боливия, Кения и Россия.

Проблемные страны находятся на низком уровне цифровизации и обладают низкой динамикой, что создает для них большие трудности. В некоторых из них темпы цифрового развития и вовсе снижаются. Некоторые из проблемных стран креативно подходят к проблемам существенной нехватки инфраструктуры, институциональных ограничений и неискушенности потребителя. Самым надежным способом увеличить динамику развития для них будет улучшение доступа населения к интернету за счет сокращения разрыва в использовании мобильного интернета, то есть разницы между количеством мобильных телефонов и мобильных телефонов, подключенных к сети.

Стоит отметить, что государственная политика определяет успешность цифровой экономики. Для решения проблемы «торможения» экономического развития необходимо законодательным путем обеспечить: государственно-частное сотрудничество в области цифровых инноваций; более активное использование автоматизации, информационных потоков и новых технологий в экономике; вложение в профессиональную переподготовку кадров и обучение студентов в школах навыкам и мышлению для успешного существования в цифровом мире; улучшение доступа к инфраструктуре капиталовложений и цифровой инфраструктуре и сокращение неравенства; разумные правовые нормы, которые идут в ногу с меняющимися правилами конкуренции и демонстрируют динамичный подход к защите интересов потребителей без замедления внедрения инноваций.

Выводы. Нарастающие тенденции перехода стран мира на «рельсы» цифровой экономики могут увенчаться как существенным успехом, гарантирующим процветающее будущее всему человечеству, так и провалом, оказавшись авантюрой, к которой большинство стран глобального экономического пространства попросту не были готовы. Причиной к

формированию подобного тезиса послужил факт существования явных барьеров, на пути становления цифровизации. Мотивы, подталкивающие страны к переходу на путь цифровизации, влекут за собой существенные экономические выгоды, позволяющие перенаправить колоссальный объём финансовых ресурсов государства из традиционных отраслей экономики в стратегические отрасли экономики, нуждающиеся в инвестициях. Помимо этого, большинство стран мира стремятся к цифровизации экономики, так как именно цифровая экономика способна повысить совокупный объём ВВП государства. Поэтому за цифровой экономикой стоит не только будущее отдельных государств, но и мирового экономического пространства в целом.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 №1632-р «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации»» // Официальный сайт. 2017. 31 июля. Режим доступа: <http://government.ru/docs/28653/> (дата обращения: 01.03.2020).
2. ITU, global and regional ICT estimates [Электронный ресурс] // Official web-site. 2018. 07 of December. Режим доступа: <https://www.itu.int/en/mediacentre/Pages/2018-PR40.aspx> (дата обращения: 01.03.2020).
3. Digital Planet [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://sites.tufts.edu/digitalplanet/files/2017/05/Digital_Planet_2017_FINAL.pdf (дата обращения: 01.03.2019).
4. Digital Evolution Index [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://newsroom.mastercard.com/ru/press-releases/mastercard-и-школа-права-и-дипломатии-им-флетче/> (дата обращения: 01.03.2020).
5. Халин В.Г., Чернова Г.В. Цифровизация и ее влияние на российскую экономику и общество: преимущества, вызовы, угрозы и риски // Управленческое консультирование. - 2018. - №10(118). Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-i-ee-vliyanie-na-rossiyskuyu-ekonomiku-i-obschestvo-preimuschestva-vyzovy-ugrozy-i-riski> (дата обращения: 09.03.2020).
6. Чернышов А.Г. Цифровизация и технологизация общественной жизни как социально-политическая проблема: сохранение идентичности и роль государства в условиях развития глобальных сетей // Вестник Томского государственного университета. Философия. Социология. Политология. - 2017. - №40. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-i-tehnologizatsiya-obschestvennoy-zhizni-kak-sotsialno-politicheskaya-problema-sohranenie-identichnosti-i-rol> (дата обращения: 09.03.2020).

ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

THE IMPACT OF INTERNATIONAL CORPORATIONS ON THE GLOBAL ECONOMY

М.В. Суханов

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа №57 г. Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: учитель экономики и математики Бычкова Е.А.

Аннотация. В статье рассматривается влияние транснациональных компаний на экономику стран, их положительные и отрицательные стороны, приводятся примеры транснациональных компаний, материнская компания которых находится вне России. Так же рассматривается список крупнейших мировых компаний Forbes Global 2000 и выявляется основная направленность крупнейших компаний в России.

Ключевые слова: Газпром, нефтегазовые компании, транснациональные компании, прямые иностранные инвестиции.

Annotation. This article provides examples of multinational companies that are located outside of Russia. Forbes Global 2000 and reveals the main focus of company services in Russia.

Keywords: Gazprom, oil and gas companies, multinational companies, foreign direct investment.

Постановка проблемы. В сложившейся экономической ситуации в мире значительный интерес представляют транснациональные корпорации (ТНК). Это достаточно большая и сложная структура, которая может охватывать разные отрасли. Нельзя не отметить огромное влияние таких структур на экономику, как отдельного государства, так и мира в целом. ТНК являются регуляторами мирового производства и распределителями товаров. Высокая степень и быстрый процесс интернационализации производства у крупнейших ТНК повлияли на установление ими лидерства на международных рынках.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Изучением влияния транснациональных корпораций на экономики стран и в целом на мировую экономику занимались и занимаются исследователи всего мира.

Целью исследования является выявление значимости ТНК на мировом рынке и роли российских ТНК.

Основные результаты исследования. Транснациональные корпорации – это фирмы, которые работают на международном уровне в двух или более странах, а управление этими подразделениями происходит из одного или нескольких центров.

К ТНК XXI века относится большое количество компаний сфер производства компьютеров и программного обеспечения (Apple, Microsoft, IBM, Oracle, Google, Intel, Samsung electronics, Qualcomm, Canon, EMC и другие), машиностроения (Ford motor, Honda motor, Volkswagen, Toyota motor, BMW, Nissan motor и другие), добычи нефти и газа, металлургии, фармацевтической продукции, пищевой промышленности и другие [1].

ТНК имеют большую динамику роста: в 1970 г. их число составляло 7,3 тыс. ТНК с оборотом около 626 млрд долларов. На начало 90-х гг. их насчитывалось 37 тыс. с оборотом в 7 млрд долларов, а в 2012 г. в мире было уже около 82 тыс. ТНК и их оборот составлял более 30 трлн долларов [2].

Сегодня насчитывается более 60 тыс. материнских компаний и более 500 тыс. зарубежных филиалов. По некоторым оценкам, ТНК осуществляют более половины внешнеторгового оборота.

Центр всей мирохозяйственной системы образуют примерно 2 тыс. крупнейших ТНК из разных стран мира, годовой объем продаж каждой из которых до финансового кризиса превышал 1 млрд долл., а капитализация, как правило, составляла свыше 2 млрд долл [3].

Из представленных выше примеров можно увидеть, что практически все ТНК являются зарубежными, то есть имеют управляющее звено в Германии,

Великобритании, Франции и других странах, и все они имеют большой разброс специализации.

В России же транснациональные компании в большинстве случаев принадлежат природно-добывающему сектору. Примерами таких компаний являются «Газпром», «Лукойл», но есть и компании в пищевой промышленности, которые вышли на международный рынок, например, «Вимм-Билль-Данн» [3].

ТНК, по определению ООН, являются компании, которые:

- работают в двух и более странах;
- имеют центр, через который происходит управление;
- каждый филиал связан с остальными и оказывает влияние на них.

Транснациональная корпорация влияет на мировую экономику посредством конкуренции. Так как ТНК представляет собой большое объединение, то в ней оборачиваются большие средства. Из-за этого освоить новое направление такой большой компании легче, чем выйти на рынок новой. За счет уже существующих направлений деятельности, которые приносят доход, корпорация способна сделать новый товар конкурентоспособным. Она может снижать цены и этим вытеснять конкурентов в виде новых компаний.

Главным «минусом» существования ТНК в стране является возможность монополизации определенной отрасли из-за огромных масштабов. Если этому не препятствовать, то компания будет все больше и больше расширяться, освоит новые технологии и перейдет в другие отрасли. И это может привести в идеальной ситуации для компании, к тому, что большая часть отраслей будет принадлежать только одному игроку.

Чтобы такого не происходило, существует регулирование деятельности ТНК. Но вопрос регулирования остается очень сложным, так как у корпорации существуют как центр, так и филиалы.

Обычно деятельность ТНК регулирует та страна, в которой находится материнская компания, с помощью законодательства о корпорациях. При этом существуют попытки применить такое же законодательство определенной страны к филиалам, находящимся в других странах. Например, США создали доктрину так называемой «эффективной связи» и теорию «транснационального права», которые применяются для объяснения правомерности действия национального права на территории других государств.

Что касается российских ТНК, то они образовались относительно недавно. В конце 2009 г., по данным ЮНКТАД, сумма отечественных прямых инвестиций за рубежом составляла 20,1 млрд долл. Россия находилась только на 29-ом месте в мире, что не соответствовало потенциалу страны. Однако, как отмечает большинство исследователей, в последнее время ситуация значительно изменилась. К началу 2011 г. по накопленной сумме экспортированных ПИИ Россия поднялась на 15-ое место в мире, причем происходящие сдвиги отражают не просто рост финансовых потоков, а кардинальные изменения в экономике России. В стране началась интернационализация бизнеса почти всех без исключения ведущих отечественных компаний, что привело к их постепенному

превращению в «полноценные» транснациональные корпорации. Большинство российских промышленных предприятий создали значительные производственные дочерние компании за границей почти по всему миру. По оценкам аналитиков, на конец 2011 г. зарубежные внеоборотные активы 50 самых крупных российских нефинансовых ТНК составили около 67 млрд долл., увеличившись за год приблизительно на 22 млрд долл., т. е. почти в полтора раза [3].

Ввоз ПИИ в Российской Федерации упал до 9,8 млрд долл. из-за того, что новые ПИИ почти перестали поступать в условиях свертывания операций и серии сделок по выводу инвестиций. Экономический кризис и изменения законодательства в стране также привели к сокращению масштабов и объемов вывоза ПИИ. Хотя в 2013-ом году приток ПИИ был равен 79 млрд долл. И Россия находилась на третьем месте по данному показателю [4].

Выводы. Подводя итог, можно с уверенностью сказать, что развитие транснациональных корпораций оказывает большое влияние на мировую экономику отдельных государств и развитие международных экономических отношений. Касательно отечественных компаний хочется отметить, что они, образовавшись сравнительно недавно, уже смогли завоевать большую долю мирового рынка, оказывая воздействие на все международные процессы в экономике. Российские корпорации способствуют продвижению интересов государства за границей, лучшему пониманию зарубежных рынков, экономической и политической ситуации в других странах. Таким образом, транснационализация способствует реализации внешнеполитических интересов страны.

Также из вышесказанного следует отметить, что в России созданы благоприятные условия для развития сырьевых ТНК. Это можно увидеть по динамике объема реализации продукции ПАО «Газпром».

Современный мир невозможно представить без глобальных процессов интеграции, а значит, и без существования транснациональных компаний. В связи с этим анализ их деятельности и прогнозирование являются важными составляющими для оценки экономической ситуации в стране и ее положения на мировом рынке. Чтобы усилить влияние российских ТНК на мировую экономику, необходимо также изучать опыт стран, которые добились высоких результатов по транснационализации своих компаний.

Список литературы

1. Влияние ТНК на экономику развивающихся стран [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://studopedia.ru/21_77908_vliyanie-tnk-na-ekonomiku-razvivayushchih-sya-stran.html (дата обращения: 21.02.2020).
2. Трифонова И.В. Роль транснациональных корпораций в глобализации мировой экономики // Молодой ученый. – 2013. – № 9. – С. 243-245.
3. Бодиенкова В.С., Кондюкова Е.С. Влияние транснациональных корпораций на мировую экономику // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2017 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-transnatsionalnyh-korporatsiy-na-mirovuyu-ekonomiku-2> (дата обращения: 21.02.2020).
4. Гомон И.В., Юрков Д.Д. Анализ прямых иностранных инвестиций в экономике России // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019 [Электронный

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ GLOBALIZATION OF THE GLOBAL ECONOMY

А.С. Тахтарова

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Специализированная школа №135 г. Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: учитель экономики Харченко А.А.

Аннотация. В статье рассматриваются современные проблемы и аспекты глобализации мировой экономики.

Ключевые слова. Глобализация мировой экономики, мировая экономика, глобализация

Annotation. The article discusses current issues and aspects of globalization of the global economy.

Keywords. Globalization of the world economy, world economy, globalization

Постановка проблемы. Одним из главных процессов развития мировой экономики является прогрессирующая глобализация, т.е. новый этап в развитии интернационализации хозяйственной жизни.

В результате международной кооперации производства, развития международного разделения труда, внешней торговли и международных экономических отношений в целом происходит усиление взаимосвязи и взаимозависимости национальных экономик, нормальное развитие которых невозможно без учета внешнего фактора. После появилась международная экономическая интеграция, объективно обусловленная углублением международного разделения труда, интернационализацией капитала, глобальным характером научно-технического прогресса и повышением степени открытости национальных экономик и свободы торговли.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Отношение к глобализации, как специалистов, так и всех жителей нашей планеты очень неоднозначное, а порой и противоположно. Это связано с разными точками зрения на последствия глобализационных процессов, в которых одни усматривают серьезную угрозу мировой экономической системе, а другие видят средство дальнейшего прогресса экономики. Конечно, последствия глобализации могут быть как позитивными, так и негативными, однако альтернативы ей нет, в связи, с чем всё время уделено исследованию опасностей (угроз), которые несут эти процессы, и возможностей, и выгод, возникающих в процессе глобализации.

Цель исследования – проанализировать современные проблемы и аспекты глобализации мировой экономики.

Основные результаты исследования. Международная экономическая интеграция – это достаточно высокая, эффективная и перспективная ступень развития мировой экономики, качественно новый и более сложный этап

интернационализации хозяйственных связей. На этой ступени происходит не только сближение национальных экономик, но и обеспечивается совместное решение экономических задач. Процессы экономической интеграции идут как на двусторонней, так и на региональной или на глобальной основе.

Глобализация стала важнейшей реальной характеристикой современной мировой системы, одной из наиболее влиятельных сил, определяющих ход развития нашей планеты. Процессы глобального развития, в рамках которых структуры национального производства и финансов становятся взаимозависимыми, ускоряются в результате увеличения числа заключенных и реализованных внешних сделок. Глобализация, охватившая все регионы и секторы мирового хозяйства, принципиально изменяет соотношение между внешними и внутренними факторами развития национальных хозяйств в пользу первых. Ни одна национальная экономика независимо от размеров стран (крупные, средние, малые) и уровня развития (развитые, растущие или переходные) не может больше быть самодостаточной, исходя из имеющихся факторов производства, технологий и потребности в капитале. Ни одно государство не в состоянии рационально формировать и реализовывать экономическую стратегию развития, не учитывая приоритеты и нормы поведения основных участников мирохозяйственной деятельности.

Хотя понятие «глобализация» является в последнее время наиболее часто встречающимся в экономической литературе, до полной ясности этого термина, как в концептуальном плане, так и в практическом, еще очень далеко. Глобализационные процессы оцениваются неоднозначно. Приведем лишь две точки зрения. Профессор социологии Калифорнийского университета (США) М. Кастельс определил глобализацию как «новую капиталистическую экономику», перечислив в качестве основных ее характеристик следующие: знания и информационные технологии являются главными источниками роста производительности и конкурентоспособности; эта новая экономика организуется преимущественно через сетевую структуру менеджмента, производства и распределения, а не отдельных фирм, как раньше; и она является глобальной.

Процесс глобализации охватывает разные сферы мировой экономики, а именно: внешнюю, международную, мировую торговлю товарами, услугами, технологиями, объектами интеллектуальной собственности; международное движение факторов производства (рабочей силы, капитала, информации); международные финансово-кредитные и валютные операции (безвозмездное финансирование и помощь, кредиты и займы субъектов международных экономических отношений, операции с ценными бумагами, специальные финансовые механизмы и инструменты, операции с валютой); производственное, научно-техническое, технологическое, инжиниринговое и информационное сотрудничество.

Прогнозируется, что в видимой перспективе глобализация повлечет за собой: интенсификацию интеграционных региональных процессов; большую открытость экономических систем государств, в настоящее время еще не

полностью осуществивших либерализацию хозяйственной деятельности; беспрепятственный доступ всем участникам на любые рынки; универсализацию норм и правил осуществления торговых и финансовых операций; унификацию регулирования и контроля за рынками; стандартизацию требований к перемещению капитала, инвестиционному процессу и всемирной платежно-расчетной системе.

Установлено, что характерной чертой глобализации в экономике становится сочетание процессов автономизации и интеграции. Это нашло отражение в «парадоксе Нейсбитта»: «Чем выше уровень глобализации экономики, тем сильнее ее мельчайшие участники» Дж. Нейсбитт отмечает движение, с одной стороны, к политической независимости и самоуправлению, с другой, – к формированию экономических альянсов. Следовательно, парадокс глобализации в том, что чем богаче и крепче внутренние связи общества, тем выше степень его экономической и социальной консолидации, и чем полнее реализуются его внутренние ресурсы, тем успешнее оно способно использовать преимущества интеграционных связей и адаптироваться к условиям глобального рынка [1].

Учитывая неравномерность распределения преимуществ глобализации, безусловно, и негативные последствия глобализационных процессов в конкретной стране существенно будут зависеть от места, которое эта страна занимает в мировой экономике. В связи с этим выделим три группы угроз, опасностей, потенциальных проблем, возникающих на современном этапе развития интернационализации хозяйственной деятельности, в зависимости от того, на какие страны они могут распространиться. Наиболее болезненные последствия глобализации могут ощутить на себе менее развитые страны, относящиеся к так называемой мировой периферии. Основная масса из них, участвуя в интернационализации в качестве поставщиков сырья и производителей трудоемкой продукции (а некоторые из них – поставщиков деталей и узлов для современной сложной техники), оказываются во всесторонней зависимости от передовых держав и имеют доходы, во-первых, меньшие, во-вторых, весьма нестабильные, зависящие от конъюнктуры мировых рынков [1].

Как уже отмечалось, наибольший выигрыш от участия в глобализации имеют промышленно развитые страны, получающие возможность снижать издержки производства и сосредоточиваться на выпуске наиболее доходной наукоемкой продукции, перебрасывать трудоемкие и технологически грязные производства в развивающиеся страны. Но и промышленно развитые страны могут пострадать от процессов глобализации, которые, если с ними не совладать, увеличат безработицу, усилят нестабильность финансовых рынков и т.д.

Существенной проблемой является то, что неравномерность распределения преимуществ от глобализации наблюдается не только по отдельным странам, но и в разрезе отдельных отраслей. Отрасли, получающие выгоды от внешней торговли, и отрасли, связанные с экспортом, испытывают больший приток капитала и квалифицированной рабочей силы по сравнению с

рядом отраслей, которые значительно проигрывают от глобализационных процессов, теряя свои конкурентные преимущества из-за возросшей открытости рынка. Такие отрасли вынуждены прилагать дополнительные усилия, чтобы приспособиться к изменившимся не в их пользу хозяйственным условиям, в них наблюдается отток капиталов, сокращение рабочих мест. В качестве угрозы многие называют деиндустриализацию экономики, поскольку глобализационные процессы ассоциируются со снижением занятости в обрабатывающих отраслях, как в Европе, так и в США. А деиндустриализация является причиной возникновения депрессивных регионов, усиливает социальное расслоение общества. Действительно, доля обрабатывающих отраслей в экономике промышленно развитых стран резко снижается, но надо отметить, что это снижение перекрывается быстрым ростом удельного веса сферы услуг, включая финансовый сектор [2].

Растущая глобальная интеграция рынков капитала угрожает экономической политике отдельных стран, так как иностранный капитал в виде прямых или портфельных инвестиций таит в себе определенную угрозу для национальной экономики в связи со способностью исчезать из страны столь же быстро, как и появляться. Глобализация уменьшает способность правительств к маневру. Вскоре они будут поставлены перед необходимостью объединить усилия для контроля над международной деятельностью, информационными и финансовыми сетями ТНК.

В качестве угрозы можно отметить, в частности, потенциальный рост безработицы в результате перевода компаниями стран с высокой стоимостью рабочей силы части своих производственных мощностей в страны с низкой оплатой труда. Экспорт рабочих мест может оказаться нежелательным для экономики ряда государств. Но чаще всего в подобных условиях компании развитых стран прекращают выпуск убыточной продукции и переходят к производству товаров, требующих использования высококвалифицированного персонала. Происходит перераспределение рабочей силы. Следующую угрозу связывают с мобильностью рабочей силы.

Массовая миграция населения, приобретающая глобальный характер, превращается в серьезный источник обострения социально-экономической обстановки в мире. Дестабилизирующими факторами являются новые формы занятости (индивидуализация условий найма, временные контракты) и глобализация рынка рабочей силы. Приток дешевой рабочей силы извне обострил конкуренцию на рынке труда развитых стран, что привело к осложнению межэтнических отношений и росту национализма в этих странах [3].

Негативные последствия свободы перемещения рабочей силы уже давно признаются в качестве потенциальной опасности, а сегодня во многих странах она считается вполне реальной. Поэтому почти все государства ввели те или иные формы контроля над свободным перемещением рабочей силы. Но следует отметить, что наиболее подготовленная и представляющая высокую ценность рабочая сила отличается большей мобильностью и способна эффективно отыскать свою рыночную нишу.

В условиях глобализации все страны попытаются привлечь талантливых специалистов и квалифицированных работников, охотно предоставив им визы и впустив на свой рынок. Возникновение межстранового перелива рабочей силы приведет к глобальному повышению производительности, поскольку будет достигнут оптимум в распределении трудовых ресурсов.

Одной из проблем глобализации является потенциальная глобальная нестабильность из-за взаимозависимости национальных экономик на мировом уровне. В результате локальные экономические колебания или кризисы в одной стране могут иметь региональные или даже глобальные последствия.

Выводы. Негативные аспекты глобализации связывают с потенциальными конфликтами, которыми она чревата, хотя их можно смягчить путем развития глобального сотрудничества на основе соглашений политического характера или создания новых международных институтов. Однозначно ответить на этот вопрос практически невозможно, ведь баланс позитивных и негативных последствий постоянно изменяется. Однако «реальность состоит в том, что глобализация представляет объективное и совершенно неизбежное явление современности, которое можно притормозить средствами экономической политики (что и происходит в ряде случаев), но нельзя остановить или «отменить», ибо таково императивное требование современного общества и научно-технического прогресса». Странам необходимо адекватно реагировать на глобализационные процессы, чтобы адаптироваться к новым условиям и воспользоваться шансами, которые предоставляет интернационализация мировой экономики.

Список литературы

1. Думная Н.Н. Существует ли угроза деглобализации? // Мир новой экономики. – 2011 [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/suschestvuet-li-ugroza-deglobalizatsii> (дата обращения: 10.03.2020).
2. Тейт А. Глобализация – угроза или новые возможности для Европы? // Проблемы теории и практики управления. - 1998 - №5 [Электронный ресурс] Режим доступа: http://vasilieva.narod.ru/12_5_98.htm (дата обращения: 12.03.2020).
3. Владимирова И.Г. Глобализация мировой экономики: проблемы и последствия // Менеджмент в России и за рубежом. – 2001. - №3 [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.cfin.ru/press/management/2001-3/10.shtml> (дата обращения: 10.03.2020).

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

PROBLEMS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL TRADE

В.Э. Тонян

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Гимназия №33 г.
Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой международной
экономики ГОУВПО «ДОННТУ» Шабалина Л.В.

Аннотация. В статье определено место международной торговли в системе международных экономических отношений, определены основные проблемы, связанные с ее развитием. Рассмотрена роль международных организаций в регулировании взаимоотношений между странами по поводу экспортных и импортных операций.

Ключевые слова: международная торговля, экспорт, импорт, международные организации, иностранная валюта.

Annotation. The article defines the place of international trade in the system of international economic relations, identifies the main problems associated with its development. The role of international organizations in the regulation of relations between countries regarding export and import operations is considered.

Keywords: international trade, export, import, international organizations, foreign currency.

Постановка проблемы. Мировое экономическое хозяйство в последние десятилетия характеризуется возрастающим значением международной торговли услугами, которая, не очень быстро развиваясь, оказывает все большее влияние на развитие национальных экономик государств и мирового хозяйства в целом. В ходе научно-технического прогресса и дальнейшего углубления разделения труда, под воздействием закона возрастающих потребностей услуги начинают играть важнейшую роль в обеспечении конкурентоспособности экономики государств. Рост инвестиций и увеличение объемов международной торговли, приобретают все большую и большую зависимость в социальной жизни стран, повышая уровень благосостояния народа, решая проблему трудоустройства работников, уходящих из сферы материального производства. В настоящее время в сфере услуг создается две трети ВВП промышленно-развитых стран и занято более половины трудоспособного населения. Международная сфера услуг и ее торговля составляет около 20% от общего объема мировой торговли. При этом приведенные выше показатели по услугам имеют тенденцию к постоянному росту [1].

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Томас Мэн, Антуан де Монкретьен и Уильям Стаффорд стали основоположниками исследований в сфере международной торговли и ввели понятие меркантилизма. Адам Смит сформулировал теория абсолютных преимуществ, Давид Рикардо выявил преимущества стран с помощью теории сравнительных преимуществ.

Цель исследования - рассмотреть проблемы и перспективы развития международной торговли.

Основные результаты исследования. Рассмотрим основные проблемы, связанные с развитием международной торговли [2].

1. **Время и расстояние.** Поскольку компания может использовать много времени с момента подачи заявки иностранному поставщику и до момента получения товара, то большая часть времени ожидания приходится на перевозку, что приводит к рискам в международной деятельности.

2. **Кредитный риск.** Для экспортеров возникает вероятность неуплаты задолженности по кредитным обязательствам в оговоренные договором купли-продажи сроки. Компании, которые занимаются экспортом товаров, обычно предоставляют кредит на оплату на более длительное время, чем требуется для поставок товаров внутри страны. Поэтому при наличии большого числа иностранных дебиторов возникает необходимость получения дополнительного оборотного капитала для их финансирования.

3. **Валютный риск.** Иностранная валюта тоже может оказать огромное влияние на работу компании на мировом рынке, поскольку существует риск потери прибыли из-за валютных колебаний. Одной из проблем импортера является необходимость получения иностранной валюты для осуществления платежа, а у экспортера может возникнуть проблема обмена полученной иностранной валюты на валюту своей страны.

4. **Решения правительства,** которые касаются регулирования импорта и экспорта. Например, может быть запрещен экспорт некоторых видов товаров. Однако более вероятен запрет импорта некоторых товаров, которые могут составить конкуренцию отечественным производителям. Также правительственные постановления относительно импорта могут касаться: законодательных стандартов безопасности, качества или спецификаций на товары, которые продаются внутри страны, стандартов по здравоохранению и гигиене, упаковки товаров и объема информации, приведенной на ней.

Рассмотрим перспективы международной торговли. Современная международная торговля развивается существенными темпами, которые превосходят развитие производственных отраслей. На каждые 10% роста мирового производства приходится около 17% увеличения объема мировой торговли. Основными направлениями развития международной торговли является развитие электронной коммерции, где более 200 млн. пользователей. Происходит изменение товарной структуры мирового рынка в сторону увеличения инновационных товаров [3].

Высокая значимость международной торговли для развития мирового хозяйства обусловила создание мировым сообществом специальных международных регулирующих организаций, усилия которых направлены на выработку правил, принципов, процедур осуществления международных торговых сделок и контроля за их исполнением государствами – членами этих организаций. Особую роль в регулировании международной торговли выполняют многосторонние соглашения, действующие в рамках: Генеральное

соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ), Всемирная торговая организация (ВТО), Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС), Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).

Рассмотрим функции данных международных организаций [4].

1. ГАТТ признает в качестве единственно приемлемого средства регулирования международной торговли таможенные тарифы, которые итеративно снижаются. В настоящее время их средний уровень составляет 3%-5%. Но и здесь есть исключения, позволяющие использовать нетарифные средства защиты (квоты, экспортные и импортные лицензии, налоговые льготы). К ним отнесены случаи применения программ регулирования сельскохозяйственного производства, нарушения платежного баланса, осуществления программ регионального развития и помощи. ГАТТ содержит принцип отказа от односторонних действий и принятия решений в пользу переговоров и консультаций, если такие действия могут привести к ограничению свободы торговли.

2. ВТО не входит в сферу деятельности ООН, что позволяет ей проводить собственную независимую политику и контроль над деятельностью стран-участниц по соблюдению принятых соглашений.

3. ГАТС включает в себя три части: рамочное соглашение, определяющее общие принципы и правила регулирования торговли услугами; специальные соглашения, приемлемые для отдельных сервисных отраслей, и список обязательств национальных правительств по ликвидации ограничений в сервисных отраслях. Таким образом, из поля деятельности ГАТС выпадает только один, региональный уровень. Соглашение ГАТС направлено на либерализацию торговли услугами и охватывает следующие их виды: услуги в области телекоммуникаций, финансов и транспорта. Из сферы его деятельности исключены вопросы экспортной продажи кинофильмов и телепрограмм, что связано с опасениями отдельных государств (страны Европы) потерять самобытность своей национальной культуры.

Выводы. В ходе исследования проблем, были рассмотрены основные проблемы мировой торговли, а также изучено перспективы ее развития и регулирования. Особое значение уделено международным организациям, регулирующим международную торговлю.

Список литературы

1. Проблемы регулирования международной торговли услугами и перспективы участия России во всемирной торговой организации [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.dslib.net/economika-mira/problemy-regulirovanija-mezhdunarodnoj-torgovli-uslugami-i-perspektivu-uchastija.html> (дата обращения: 15.02.2020).

2. Проблемы международной торговли [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://prodawez.ru/biznes/uspeh/problemy-mezhdunarodnoj-torgovli.html> (дата обращения: 15.02.2020).

3. Перспективы развития международной торговли [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://studfile.net/preview/6304010/page:25> (дата обращения: 25.02.2020).

4. Регулирование международной торговли [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/regulirovanie-mezhdunarodnoy-torgovli.html> (дата обращения: 25.02.2020).

ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ НА РАЗВИТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

INFLUENCE OF INTERNATIONAL ORGANIZATIONS ON THE DEVELOPMENT OF THE WORLD ECONOMY

А.-Б. Траоре

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк
Научный руководитель: канд. экон. наук, доц. кафедры международной экономики
Е.Ю. Забавина

Аннотация. На сегодняшний день создана довольно обширная сеть международных экономических организаций, основное предназначение которых направлено на укрепление взаимосвязей между странами в сфере торговли и иных сферах экономики. Принимая во внимание тенденции постепенной глобализации мировой экономики, значимость подобных организаций станет планомерно увеличиваться. В статье проанализированы главные цели и основные направления деятельности важнейших международных экономических организаций, выявлены их роль и значение для мировой экономики.

Ключевые слова: международные организации, экономика, глобализация.

Annotation. Today, there is a fairly extensive network of international economic organizations, the main purpose of which is to strengthen relations among different countries in the field of trade and other areas of the economy. Taking into account the tendencies of gradual globalization of the world economy, the importance of such organizations will gradually increase. The article analyzes the main goals and main areas of activity of the most important international economic organizations, reveals their role and significance in the global economy.

Keywords: international organizations, economy, globalization.

Постановка проблемы. Актуальность исследования данной проблемы играет большую роль в нынешней экономике всех стран мира. Международные финансовые организации считаются одним из основных факторов мировой экономики. Также финансовые организации значимым источником финансовых ресурсов, необходимых странам для дальнейшего развития.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Учитывая, что деятельность международных экономических организаций носит глобальный характер, а их влияние на мировую экономику определяет характер политико-экономических отношений между странами, исследование основывается на основных положениях теорий международного разделения труда А. Смита (теория абсолютных преимуществ), Д. Рикардо (теория сравнительных преимуществ), модели Э. Хекшера и Б. Олина (факторная модель). Основные направления влияния международных организаций на мировую экономику стали объектом исследования Ананьева А., Баркина Дж., Вертелло И., Буториной О., Веселицы В., Вильямсона Дж., Глазьева С., Косолапова Н., Рыбалкина В., Смитиенко Б., Тоффлера Э., Щербанина Ю.

Цель исследования заключается в выявлении объективных предпосылок взаимодействия и тенденций влияния международных организаций на международные экономические процессы.

Основные результаты исследования. Международные экономические организации предполагают собою союзы стран либо их отдельных органов управления, основное предназначение которых усиление деловых связей в сфере торговли, финансов и экономической деятельности [1].

Все без исключения экономические организации, исполняя свою деятельность, стремительно взаимодействуя друг с другом, формируют общую международную систему. Основное предназначение данной системы состоит в оказании помощи ее участникам в вопросах развития экономики, а кроме того в вопросах унификации общих норм регулирования международных отношений.

Организация Объединённых Наций – это наиболее важная международная организация, под эгидой которой сконцентрирован блок объединений, занимающихся экономическими вопросами. Основными организациями являются ЭКОСОС, ЕЭК также международный валютный фонд. [2].

Экономический и социальный совет считается узкопрофильным подразделением и главным органом деятельности Организация Объединённых Наций в области международной экономики. Данное подразделение было основано в начале 1945 года, а его штаб-квартира с тех времен находится в Нью-Йорке. Основное предназначение ЭКОСОС состоит в налаживании деловых взаимосвязей в сфере экономики и социальных услуг между участниками Организации Объединённых Наций. Основные функции ЭКОСОС – это повышение темпов роста международной экономики, способствование уменьшению уровня безработицы и помощь в уменьшении показателей бедности. Кроме того, это подразделение занимается решением проблем гуманитарного профиля, решает вопросы в социальной сфере, контролирует соблюдение прав человека. ЭКОСОС по собственной структуре не только регулирующий, но также контролирующий орган. Он следит за работой 15 структурных подразделений Организации Объединённых Наций. Кроме этого, в рамках работы в данном подразделении представители стран-участников обсуждают наиболее острые проблемы всемирной экономики. Членами ЭКОСОС являются 54 страны. Их избирают в заседании Генеральной Ассамблеи ООН. Все постановления принимают путем подсчета голосов. Таким образом, значимость Экономического и социального совета в мировой экономике состоит в обеспечении условий стабильного развития стран-участников.

Европейская экономическая комиссия, еще одно структурное подразделение ООН, которое согласно собственной территориальной принадлежности считается региональным и подчиняется ЭКОСОС. Данная комиссия была сформирована в 1947 году. Основным предназначением данной организации было достижение эффективного и стабильного взаимодействия между странами Европы в вопросах, относящихся к сфере экономики. Тем не

менее члены Европейской финансовой комиссии – это не только лишь страны Европы, но и прочие государства. Штаб-квартира организации находится в Женеве. Основная роль Европейской экономической комиссии ООН состоит в развитии международного экономического сотрудничества.

Наиболее существенной мировой структурой, контролирующей финансовую деятельность, считается Международный валютный фонд. В первый раз о потребности формирования такой структуры заговорили еще в 1944 году в разгар Второй Мировой войны. В тот момент была подписана Хартия, в соответствии с которой основали организацию. Но функционировать международный валютный фонд стал только лишь во начале 1947 г. В этот период в его состав входят практически 190 государств. Основная задача, которую преследует организация, это кредитование своих участников под относительно низкие проценты, а также координация международного финансового рынка. Страна, пребывающая в составе данной структуры, имеет возможность просить финансовую поддержку у международного валютного фонда в предоставлении краткосрочных и среднесрочных кредитов в иностранной валюте.

Международный валютный фонд входит в систему ООН в качестве специализированного учреждения, он практически служит институциональной основой мировой валютной системы. От его решений о предоставлении или, наоборот, не предоставлении кредитов или отсрочек по выплатам, а также от его рекомендаций зависит экономическое состояние целых стран, судьба реформ или программ социального развития, к которому государства, то есть члены Фонда могут прибегать. Кредитно-инвестиционная деятельность МВФ ориентирована на активизацию долговременного увеличения международной торговли, а также поддержание сбалансированности платежных обязательств. Международные финансовые организации устанавливают крайне жесткие требования при выделении средств, а также строго следят за их соблюдением. Происходит так, что реальная помощь оказывается значительно меньше декларируемой. В целом можно утверждать, что кредиты предоставляются вплоть до тех пор, пока кредиторы считают это выгодным. Таким образом, во взаимоотношениях с финансовыми организациями значимыми остаются проблемы следования национальным приоритетам, в том числе достижению финансовой выгоды от привлечения их денежных средств в национальную экономику, а также финансовой стабильности и международной платежеспособности.

Всемирная торговая организация начала осуществлять работу в начале 1995 года, ее основной задачей была помощь странам-участникам в преодолении таможенных барьеров и распространении свободной конкуренции по всему миру. Аппараты ВТО контролируют процессы исполнения странами-участниками абсолютно всех положений, регламентированных уставом этой организации. Сейчас в состав ВТО входят 162 государства, в том числе Российская Федерация, которая вступила в данную организацию в 2012 году. В нынешних условиях внешняя торговля считается значимой составляющей

функционирования и развития каждой отдельной страны и мира в целом, так как ни одно государство не способно развиваться в отсутствие построения эффективной системы хозяйственных связей с экономиками других стран в условиях глобализации. В контексте международных экономических отношений национальные экономики рассматриваются не как отдельные хозяйственные системы, а как системный комплекс взаимосвязей субъектов хозяйствования на мировом рынке, по этой причине значимость внешней торговли в развитии национальной экономики страны существенно возрастает. Позитивная значимость ВТО в мировой экономике состоит в том, что при уменьшении торговых барьеров падает стоимость на импортные товары. Возникает огромный выбор товаров и услуг, одновременно качество продукции отечественного производителя повышается в борьбе за долю рынка. Кроме того, увеличивается число рабочих мест, особую роль в этом играет именно экспорт.

Выводы. Подводя итоги исследования, можно заключить, что международные организации - это весьма важное и уже неотъемлемое звено в системе международных связей. Значение международных организаций в экономической и финансовой деятельности стран обширно. Они способствуют сближению стран, их обоюдной интеграции, но кроме того дают возможность активизировать темпы их экономического роста. Международные организации, направленные на либерализацию международной торговли, стремятся ликвидировать таможенные границы между странами, что, безусловно, хорошо отображается на процессах торговли. Международные организации способствуют улучшению показателей мировой экономики, развивают финансовые секторы стран-участников с помощью вливания в них прямых инвестиций.

Список литературы

1. Китиева М.И., Кокурхаева Р-М.Б., Торшхоева Х.Ю. Международные организации и их роль в мировой экономике [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnye-organizatsii-i-ih-rol-v-mirovoi-ekonomike/viewer> (дата обращения: 02.03.2020).
2. Сайт ООН [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.un.org/ru> (дата обращения: 02.03.2020).
3. Ерпылева Н.Ю. Мировые финансовые организации в качестве субъектов международного банковского права // Юриспруденция и экономика. - 2015. – № 11 (240). – С. 57–73.
4. Зубенко В.В., Игнатъева О.В., Орлова Н.Л. Международная экономика и мировые экономические отношения: учеб. пособие – Люберцы: Юрайт–М, 2016. – 333 с.
5. Полонкоева Ф.Я., Китиева М.И., Орцханова М.А. Роль внешней торговли для национальной экономики // Colloquium-journal. - 2018. - № 4-3(15). - С. 31-32.
6. Смыслов Д.В. Модернизация Международного Валютного Фонда: проблемы и решения. Регулятивные аспекты // Деньги и кредит. – 2012. – №1. – С.36–43.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ КЛАСТЕРЫ КАК ИНТЕГРАЦИОННЫЙ ПРОЦЕСС INTERNATIONAL CLUSTERS AS AN INTEGRATION PROCESS

Ю.А. Чак

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Школа № 80 города
Донецка», г. Донецк

Научный руководитель: учитель географии, экономики Кузина А.О.

Аннотация. В данной статье рассмотрены понятия организационных форм экономической интеграции, выделены крупные сети предпринимательства – кластеры и особенности их деятельности. Дано определение «международные кластеры». Приведена статистика международного опыта промышленно-инновационных международных кластеров.

Ключевые слова: экономическая интеграция, сетевая организация, кластер, международный кластер.

Annotation. The concepts of organizational forms of economic integration are defined, large networks of entrepreneurship are identified - clusters and features of their activities. The definition of «international clusters». The statistics of the international experience of industrial-innovative international clusters are given.

Keywords: economic integration, network organization, cluster, international cluster.

Постановка проблемы. Развитие интернационализации производства порождает новые организационные формы, которые позволяют преодолеть препятствия, создаваемые государственными границами. Важнейшей из таких форм стала экономическая интеграция, которая представляет собой широкое межгосударственное объединение, действующее в соответствии со специальными соглашениями и обладающее своей организационной структурой, представленной руководящими и иными учреждениями. В рамках объединения на территории стран-участниц развертываются определенные виды хозяйственной деятельности на особых, льготных по сравнению с остальными странами условиях.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Исследование термина «интеграция» указывает на то, что ключевым в определении значения является наличие взаимосвязи. Рассматривая тип привязанности членов сообщества, Аристотель указал на ситуационный характер интеграционных взаимодействий, утверждая, что «...каждому типу сообщества соответствует определенный тип привязанности между его членами...». Понятие «экономическая интеграция» рассматривается с различных точек зрения. В учебниках для вузов по экономической теории можно встретить следующее определение:

Экономическая интеграция – это процесс объединения элементов национальных экономик, высшая на современном этапе степень интернационализации хозяйственной жизни. Между участниками этого процесса углубляется международное разделение труда, ведется интенсивный обмен товарами, услугами, капиталами, рабочей силой. Растет уровень обобществления производства на основе целенаправленного, планомерного регулирования экономических процессов в масштабе интеграционных

объединений [5, с. 474].

Цель исследования - проанализировать одну из разновидностей крупных сетей предпринимательского типа – кластеры, как отдельную категорию интеграции, а также международный опыт кластеризации и выделить преимуществ и особенностей кластеров.

Основные результаты исследования. В различных регионах земного шара сложились несколько интеграционных объединений. Они существенно отличаются друг от друга по характеру складывающихся между странами-участниками отношений, по используемым организационным формам и результатам деятельности. На современном этапе интеграционных процессов стремительно развиваются сетевые организации.

Первым описал концепцию кластерного развития новых производственных сетей М. Портер. Кластер – это сконцентрированная на определенной географической территории группа взаимосвязанных компаний и сотрудничающих с ними организаций, которые взаимодействуют в определенном виде бизнеса. Такое объединение позволяет привлечь иностранные инвестиции, обучить широкий круг предпринимателей, развивать малый и средний бизнес (основу рыночной экономики), повысить гибкости и мобильности компаний, создать широкий спектр сетевых структур. Кластеры позволяют оптимизировать коммуникации между фирмами, эффективно использовать кооперацию, осуществлять различные виды экономической деятельности, используя совместное планирование между фирмами-участницами. Также кластеры можно рассматривать как форум. Так как при таком виде сетевой структуры происходит плотное сотрудничество между деловыми, правительственными и научными организациями, которое способствует развитию конкурентоспособности страны. Таким образом, в быстро меняющейся внешнеэкономической среде кластер стимулирует адаптацию внутренних структур и внешних взаимосвязей.

Развитие кластерной концепции возможно на любой территории и в любой сфере экономической деятельности. А достижение успеха базируется на целом ряде преимуществ, которые получают разрозненно действующие организации, объединяясь в кластер [2].

Интеграционные процессы обусловлены не только внутренними обстоятельствами, но и экономическими и политическими тенденциями внешнего порядка. Такая тенденция связана с резким увеличением масштабов международной конкуренции. Фирмы в условиях раздробленности национальных рынков, несогласованности мирохозяйственной политики, ограниченности финансовых и технологических ресурсов узкими рамками национальной экономики не в состоянии эффективно противостоять мощному натиску конкурентов. Логика развития межнациональных производственных сил приводит все страны и континенты к новому миропорядку.

Центральное звено интернационализации хозяйственной жизни – международное производство под контролем транснациональных корпораций, которые занимаются предпринимательской деятельностью на территории более

чем одной страны. Они существенно модифицируют как структуру мирохозяйственных связей, так и механизм функционирования воспроизводственных комплексов, что и является катализатором для развития международной кластерной инициативы [5, с. 476].

Под определением «международный кластер» можно понимать устойчивое взаимодействие широкого круга взаимосвязанных, взаимозависимых и взаимодополняющих участников, локализованных на территориях двух и/или более стран, функционирующих в смежных отраслях и обладающих сходным уровнем развития навыков и технологий, занимающихся совместным созданием товаров и/или услуг, что обеспечивает эффективную деятельность в развитии соответствующих территорий и слияния инноваций между ними.

Кластеры характеризуются как совместное размещение производителей, представителей услуг, научных и исследовательских организаций, финансовых институтов и других частных и государственных структур, имеющих связи разного рода. Кластеры различаются в зависимости от стадии развития и жизненного цикла: одни являются сетями организаций малого и среднего бизнеса, другие формируются вокруг крупных фирм, третьи концентрируются вокруг университетов

Выделяют две группы международных кластеров – трансграничные и транснациональные. Транснациональный кластер представляет собой интеграцию участников, которые расположены в двух и (или) более странах, преимущественно не имеющих общих границ. Членами такого кластера могут быть отдельные региональные кластеры и (или) широкий круг самостоятельных хозяйственных единиц. Членами трансграничного кластера являются субъекты хозяйствования, расположенные в приграничных территориях соседних стран [3, с. 175].

Согласно данным «Платформы по кластерному сотрудничеству», на 2013 г. в Балтийском регионе насчитывается 369 организованных кластеров, из которых международных – менее 8 %. Дания и Швеция участвуют в 19 международных кластерах в Балтийском регионе, Германия – в 10, Норвегия и Финляндия – в 6, Польша и Литва – в 2. В скандинавских странах и странах норвежского региона международные кластеры составляют 20% от общего числа государств. В прибалтийских странах и Польше анализируемый показатель меньше 7 %. В Швеции 70% всех кластеров являются международными. Процент кластеризации Германии среди международных кластеров макрорегиона немного ниже. Число кластеров Германии превышает 300 организованных структур, в том числе международных. Примером может быть «БиоДолина» организованная в результате сотрудничества Франции и Швейцарии.

Процентное соотношение трансграничных и транснациональных кластеров при участии Германии составляет 60% и 40% соответственно. Из представленных 28 международных кластеров в Балтике 75% являются трансграничным и 25% – транснациональными. Наиболее динамическое развитие тенденции кластеризации демонстрируют юридические лица из Дании

и Швеции. Успешными примерами взаимовыгодного результата международного сотрудничества двух государств являются кластеры «Медиконовая долина» и «Кластер 55». Такие страны, как Финляндия и Норвегия принимают участие в 6 интернациональных кластерах макрорегиона. На текущий момент времени функционируют 13 Кластерных партнерств, созданных под патронатом Европейской комиссии [2].

Около половины международных кластеров макрорегиона задействованы в инновационных отраслях экономики и почти все связаны с внедрением инновационных решений. Среди ведущих направлений: науки о жизни – включая фармацевтику, био- и медицинские технологии; научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; нанотехнологии; экотехнологии; транспорт и логистика; промышленность. Науки о жизни в качестве ключевого направления международного кластерного сотрудничества доминируют практически во всех странах, за исключением Финляндии, которая в большей степени ориентирована на промышленное производство.

Государство играет ключевую роль в организации благоприятной для создания международных кластеров среды, что выражается в появлении соответствующих рамочных условий хозяйствования и упрощении системных межорганизационных взаимодействий между институциональными сферами разных стран. В приграничных регионах с наличием успешных международных кластеров на подготовительном этапе были подписаны соглашения о сотрудничестве, облегчающие и упрощающие процессы кадровой и финансовой мобильности; сформированы единые трансграничные регионы с соответствующими комитетами по содействию активной социально-экономической интеграции.

Кластеры позволяют эффективно осуществлять передачу новых знаний, научных открытий, с последующей реорганизацией их в инновации. Что очень востребовано на рынке, так как инновационные технологии дают конкурентные преимущества и формируют устойчивые экономические отношения между участниками кластера. Эффективное производство, улучшение качества производимой продукции, применение инновационных энергосберегающих технологий, удовлетворение интересов участников, плодотворное регулирование совместной деятельности является неотъемлемой частью кластерной концепции. Экономические отношения между структурными звеньями кластера характеризуются высоким уровнем согласования интересов, позволяют получить максимальный синергетический эффект за счет образования единого интегрированного субъекта [4, с. 355].

Выводы. Развитие кластерной интеграции позволяет достичь серьёзного социально-экономического развития. Что положительно влияет на развитие страны, так как способствует увеличению производительности и инновационного потенциала, конкурентоспособности экономики и повышает ее значимость в мировом хозяйстве. Необходимо разрабатывать и внедрять меры поддержки кластеров не только в стране, но и в отдельном регионе.

Список литературы

1. Асаул А.Н. Организация предпринимательской деятельности: учебник – СПб.: АНО ИПЭВ, 2009. - 336 с.
2. Михайлов А.С. География международных кластеров в Балтийском регионе // Балтийский регион. - 2014. - №1 Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/geografiya-mezhdunarodnyh-klasterov-v-baltiyskom-regione> (дата обращения: 07.03.2020).
3. Михайлов А.С., Михайлова А.А. О возможностях российского участия в формировании трансграничных инновационных кластеров на Балтике // Экономика, управление, финансы (II) : матер. междунар. заоч. науч. конф. (г. Пермь, декабрь 2012 г.). Пермь, 2012. - С. 171 – 178.
4. Михеев, А.А. Развитие кластеров в региональных экономических системах: преимущества, проблемы, пути поддержки // Проблемы современной экономики. – 2008. – № 3. – С. 355–358.
5. Экономическая теория / под ред. А.И. Добрынина, Л.С. Тарасевича, 3-е изд. - СПб.: Изд. МпбГУЭФ, Изд. «Питер», 2004. - 544 с.

МОБИЛЬНОСТЬ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ MOBILITY OF HUMAN CAPITAL AS FACTOR OF DEVELOPMENT OF WORLD EKONOMY

В.С. Шевченко

ГПОУ «Донецкий транспортно-экономический колледж», г. Донецк

Научный руководитель: преподаватель экономических дисциплин Прокопенко О.В.

Аннотация. Статья посвящена выявлению ключевых тенденций формирования трудовой мобильности и применению на практике модели человеческого капитала в разных странах.

Ключевые слова: человеческий капитал, мобильность, миграция, мировое хозяйство.

Annotation. The article is devoted to identifying key trends in the formation of labor mobility and the practical application of the model of human capital in different countries

Keywords: human capital, mobility, migration, world economy.

Постановка проблемы. Основные тенденции, которые складываются в экономике современного мира, определяют перспективы экономического развития любой страны. В условиях глобализации мировой экономики значение развития человеческого капитала как фактора социально-экономического развития неуклонно возрастает. Человеческий капитал занял ведущее место в национальном богатстве (до 80% у развитых стран). Главным препятствием для экономического обновления страны является недостаточный уровень развития человеческого капитала [1]. Исследование человеческого капитала и влияние его мобильности на мировую экономику является целью исследования.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Впервые термин «человеческий капитал» использовал Теодор Шульц. Чем отличается человеческий капитал от трудовых ресурсов? Под трудовыми ресурсами понимают совокупность всех людей, которые способны к труду (и квалифицированному и неквалифицированному).

Человеческий капитал – это более широкое понятие. Экономистами человеческий капитал понимается как образованная часть трудовых ресурсов, включающая инвестиции в образование, науку, здоровье, качество жизни. Другими словами человек в экономическом смысле сравнивается с вещественным капиталом, который используется в производстве, а образование рассматривается как форма инвестиций.

Гэри Беккер, наиболее цитируемый из ныне здравствующих Нобелевских лауреатов, обосновал эффективность вложений в человеческий капитал. Он ввел понятие специальных и общих инвестиций в человека. При общих инвестициях в человека работник получает знания и навыки, которые могут быть использованы им при работе по разным направлениям (например, обучение навыкам пользования ПК). Специальные инвестиции дают возможность работать в какой-либо специфической сфере.

Нобелевский лауреат Саймон Кузнец одним из первых раскрыл роль человеческого капитала в качестве фактора экономического роста. Он подчеркивал, что самым большим капиталом страны являются люди с их мастерством, опытом и побуждениями к полезной экономической деятельности [2].

Цель исследования – изучение мобильности человеческого капитала как фактора развития мировой экономики.

Основные результаты исследования. Трудовая мобильность является одним из элементов накопленного человеческого капитала, показателем конкурентоспособности носителя человеческого капитала на рынке труда. С понятием мобильности человеческого капитала тесно связано понятие миграции. Миграция предполагает любое территориальное перемещение людей с целью смены постоянного или места жительства или временного пребывания на территории для учебы или трудовой деятельности. Она является важнейшим фактором перераспределения трудовых ресурсов в мировой экономике. Человеческий капитал, как экономический фактор производства, является мобильным.

В современном мире люди часто меняют место жительства в поисках работы и лучших условий жизни. Будучи одним из основных факторов производства, человеческий капитал мобилен и в рамках отдельно взятой страны, и в глобальном смысле. Рациональность мобильности определяется соотношением моральных и денежных издержек при переезде. Модель человеческого капитала рассматривает добровольную мобильность как инвестиции, при которых краткосрочные затраты осуществляются с целью получения долгосрочных выгод.

Различие в экономическом уровне развития отдельных стран наряду с наличием безработицы в некоторых, прежде всего слаборазвитых странах, является причинами экономического характера для принятия решения переезде или смене работы. Чем моложе человек, тем больше выгод он может получить. Поэтому у молодых людей выше отдача от любых инвестиций в человеческий капитал, в том числе и при переезде в другую страну.

Различие рынков труда в Европе и США привело к возникновению двух моделей мобильности человеческого капитала: американской и европейской. Европейская модель трудовой мобильности направлена на приобретение работниками специфического человеческого капитала, способствует инвестициям в человеческий капитал. Европа имеет низкую мобильность человеческого капитала. Европейский союз препятствует перемещению человеческого капитала извне Европы.

При американской модели мобильности работники приобретают общий человеческий капитал. Она направлена на снижение напряженности на рынке труда, поощряя высокую активность поиска работы. В США место работы является первичным, жилищные условия и социальные условия вторичны. В США работник добровольно, свободно и быстро перемещается по рынку труда, в поиске востребованности своей профессии, человеческого капитала, оценивая стоимость своего труда. Мобильность американских работников очень высока, они постоянно живут с идеей трудовой мобильности, они постоянно проходят переподготовку для получения новых рабочих мест при низких инвестиционных затратах.

Миграция стала сегодня глобальным явлением. Она имеет как положительные, так и отрицательные стороны. Положительная роль миграции на мировом уровне заключается в [3]:

- выравнивании уровня жизни и уровня оплаты труда;
- снижении безработицы;
- устранении дефицита рабочей силы в регионах и отраслях;
- взаимообогащении этнокультурного потенциала.

Отрицательное влияние миграции состоит в:

- демпинге на рынке труда и снижении заработной платы местных работников;
- усилении конкуренции за рабочие места;
- приток мигрантов провоцирует рост безработицы в стране;
- мигранты оказывают нагрузку на социальную инфраструктуру страны;
- массовые экономические и уголовные правонарушения;
- возникновение проблемы с внедрением трудосберегающих технологий
- отток средств из экономики принимающей страны.
- скопления мигрантов могут пытаться навязать свою собственную культуру.

Анализ международных миграционных потоков на нынешнем этапе позволяет выявить основные страны-реципиенты (центры сосредоточения иммигрантов) и страны-доноры (центры оттока иммигрантов). На развитые богатые страны приходится 68% всей трудовой миграции. Большинство выезжающих пока предпочитает развитый Запад: половину всей иностранной рабочей силы в мире делят поровну Северная Америка и Европа. Лидером по иммиграции в мире является США. В 2017 Центр исследований иммиграции опубликовал году данные о численности иммигрантов в США. В 2016 году иммигранты (легальные и нелегальные) составляли 13,5% численности

населения США. Если еще в 1980 году только один из 16 жителей был иностранцем, то в 2016 - каждый восьмой житель США является иммигрантом. Это самый высокий показатель за 106 лет (рис. 1) [4].



Рисунок 1 – Страны, где больше всего проживает мигрантов

На первом месте по привлекательности для иммиграции в Европе – Германия. Около 20 % населения ФРГ являются либо мигрантами, либо их потомками. По данным Организации экономического и социального развития, около 69 % европейских мигрантов по состоянию на 2012 год имели работу, из них 34 % были заняты высококвалифицированным трудом. Занятость среди мигрантов растет одновременно с безработицей и недовольством среди местного населения. В ответ власти ужесточают миграционную политику. С другой стороны, технологическая революция сокращает потребность в рабочей силе.

В результате в передовых экономиках темпы притока трудовых мигрантов постепенно замедляются и иммиграционные потоки перемещаются в страны со средней экономикой. В последнее десятилетие крупным мировым центром притяжения иммигрантов выступает и Россия. Приток переселяющихся иммигрантов составляет более 0,2-0,4 млн. человек в год (рис. 2).

Динамика трудовой миграции может оказать огромное влияние на социально-экономическую ситуацию в странах-донорах, страна-реципиентах и в целом в мировой экономике ввиду ее глобализации. Почти 90% трудовых мигрантов – люди в возрасте от 25 до 64 лет. Следовательно, некоторые страны теряют самую продуктивную часть работоспособного населения, что может оказать неблагоприятное воздействие на их экономику. Об этом предупреждает Всемирная организация труда. Формирование человеческого капитала требует значительных затрат. И, следовательно, страны-доноры, затрачивая усилия на формирование человеческого капитала, инвестируя в него посредством образования и воспитания, значительно теряют ввиду миграции.

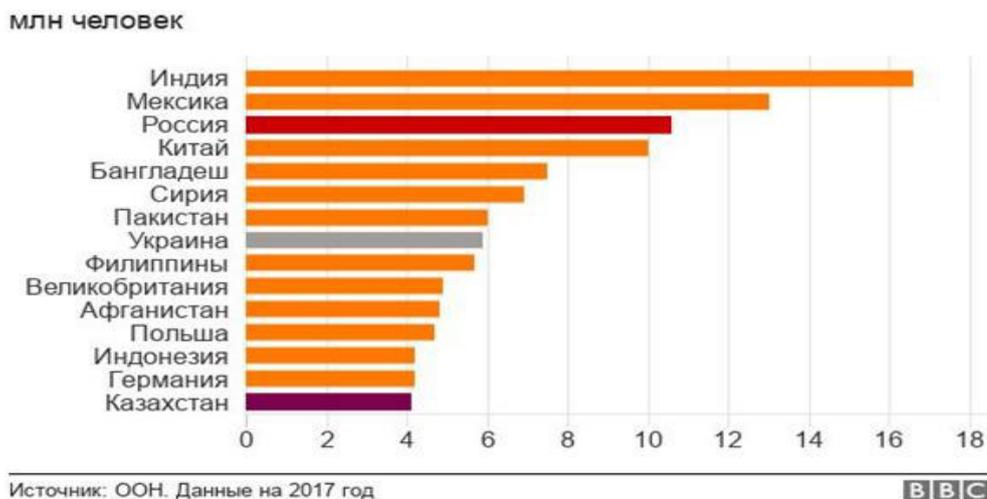


Рисунок 2 – Страны с крупнейшими диаспорами за границей

Процесс массовой миграции, когда из страны выезжают ученые, специалисты и высококвалифицированные специалисты, называется утечкой мозгов. Страны-доноры в этом случае наносят весьма значительный экономический ущерб, а принимающие страны, наоборот, приобретают огромный и дешевый человеческий капитал

Эмиграционный поток из России имеет высокие показатели качества человеческого капитала. Причинами эмиграции по данным социологических исследований являются неудовлетворенность перспективами роста материального благосостояния, социального статуса, личной и экономической безопасности. На основании сравнения уровня образования эмигрантов и иммигрантов в России можно сделать вывод, что сальдо качества человеческого капитала не в пользу экономики страны (рис. 3).

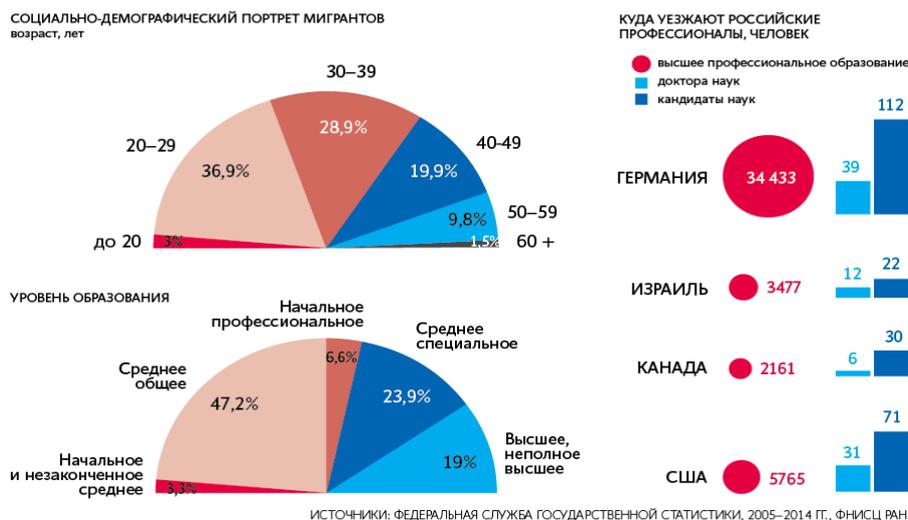


Рисунок 3 – Квалификационная структура мигрантов в России

С другой стороны, мигранты часто переводят заработанные деньги на родину, чем помогают бедным странам справиться с хронической нехваткой

валюты. Около 12 миллиардов долларов США денежных переводов украинские трудовые мигранты перечислили из-за рубежа в 2019 году. НБУ считает, что именно стабильно высокие объемы поступлений от трудовых мигрантов определяли благоприятную ситуацию на валютном рынке. Это позволило удержать и даже снизить курс иностранных валют в 2019 году.

Кроме того, использование трудового потенциала эмигрантов, вернувшихся на родину после обучения или получения трудового опыта, во многом способствует развитию экономики. Например, 90% технопарков Китая укомплектовано теми китайцами, которые учились и жили за рубежом. Индийцы, эмигрировавшие из страны, активно участвуют в экономической жизни Индии через инвестиции в венчурные проекты. Они вкладывают деньги в экономику, оказывают интеллектуальную поддержку через создание софтов для индийских компаний, даже не возвращаясь на родину. В Индии эмигрантов, обосновавшихся в других странах, называют ангелами венчурного капитала. У них не то чтобы много денег, а есть опыт, знания.

Такая циркуляция мозгов в некоторых случаях лучше, чем возвращение мигрантов на родину. Поэтому многие страны сейчас меняют стратегию и начинают активно работать с диаспорами за рубежом [5].

Положительные моменты от эмиграции страна «убытия» получает лишь в том случае, если создает условия по привлечению мигрантов к развитию экономики. Примером является Израиль, где после принятия закона о возвращении и закона, стимулирующего научные исследования, разработки и инвестиции в высокотехнологические сферы во многом за счет возвратившихся мигрантов произошла технологическая трансформация. Правильная миграционная политика усиливает положительные моменты миграции и ослабляет ее негативные социально-экономические последствия.

Выводы:

1. Человеческий капитал и трудовая мобильность неразрывно связаны между собой.
2. Мобильность более высока среди молодежи и образованных людей.
3. Миграция, как составляющая мобильности, имеет как положительные, так и отрицательные стороны.
4. При сохранении стабильно высокой иммиграции в США и Германию, растут темпы иммиграции в страны со средним доходом.
5. Миграция выступает в качестве своеобразного барометра уровня жизни в регионах.
6. Использование трудового потенциала эмигрантов, вернувшихся на родину после обучения или получения трудового опыта, во многом способствует развитию экономики.
7. Правильная и рациональная миграционная политика может уменьшить отрицательное влияние и способствовать положительному эффекту от миграционных процессов.

Список литературы

1. Люльчак Е. Человеческий капитал// РБК daily. – 2008. – 234с.
2. Корицкий А.В. Введение в теорию человеческого капитала: учеб. пособие – Новосибирск: СибУПК, 2000. – 95 с.
3. Международная Организация по Миграции (МОМ) [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – The migration agency, 1951. – Режим доступа: <http://www.iom.org> (дата обращения: 10.02.2020).
4. Раковская В.С., Соловьёва Н.Н., Туманова И.А. Трудовая миграция: последствия для стран-доноров и стран-реципиентов // Современные проблемы науки и образования. – 2013. - № 3.; URL: <http://science-education.ru/ru/article/view?id=9443> (дата обращения: 02.03.2020).
5. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник для академического бакалавриата / под редакцией Р.К. Щенина, В.В. Полякова. – Москва: Издательство Юрайт, 2015. – 446 с.

ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ INFLUENCE OF INTERNATIONAL CORPORATIONS ON THE WORLD ECONOMY

Э.М. Шомников

Муниципальное общеобразовательное учреждение «Гимназия г. Макеевки», г.
Макеевка

Научный руководитель: учитель географии и экономики Харченкова О.Н.

Аннотация. Международные корпорации (ТНК) все более влияют на мировую экономику. Они диктуют свои условия не только конкурентам по бизнесу, но и даже государствам. Это стало возможным благодаря их возросшему финансовому могуществу и политической протекции на самом высоком уровне. В статье рассматриваются проблемы развития транснациональных корпораций и их влияния на мировой рынок и национальные экономики отдельных государств.

Ключевые слова: корпорации, транснациональные корпорации, мировой рынок, мировая экономика.

Annotation. International corporations (TNCs) are increasingly affecting the global economy. They dictate their terms not only to business competitors, but even to states. This was made possible thanks to their increased financial power and political patronage at the highest level. The article discusses the problems of the development of transnational corporations and their impact on the world market and national economies of individual states.

Key words: corporations, transnational corporations, world market, world economy.

Постановка проблемы. В эпоху в развития международного предпринимательства на первое место вышли международные корпорации и банки. Сотрудничество между корпорациями и странами уменьшает вероятность наступления экономического кризиса.

Международные корпорации оказывают влияние на экономику и политику принимающих стран и противоречат экономическими интересами этих стран. Данные противоречия особо ощутимы международными корпорациями в моменты обострения политических отношений, международных и внутренних экономических кризисов. В такие периоды правительства государств направляют свои усилия на поддержку только национальных компаний.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Влияние транснациональных корпораций на мировую экономику всегда находится в поле зрения исследователей разных стран и не теряет своей актуальности.

Цель исследования – изучить влияние международных корпораций на мировую экономику.

Основные результаты исследования. Крупнейшие международные корпорации своим капиталом и накоплениями превосходят некоторые страны и тем самым они влияют на международные отношения.

В развивающихся государствах влияние международных корпораций на экономику непрерывно усиливаются путем нахождения филиалов и дочерних компаний. По данным ООН, всего 15 корпораций контролируют 70% мирового экспорта каучука и нефти, более 80% меди, бокситов и олова, свыше 90% древесины и железной руды. Международные корпорации контролируют до 40% всего промышленного производства развивающихся стран. ТНК пытаются максимизировать свои выгоды, используя всю свою мощь в экономике, перемещая свой бизнес в менее развитые регионы и эксплуатируя дешевую рабочую силу. Но в большинстве случаев от присутствия международных корпораций экономика развивающихся стран только выигрывает: снижается безработица в стране, отпадает необходимость в импорте, развивается экспорт и укрепляются внешнеторговые позиции страны, т.е. повышается конкурентоспособность страны. Но если принимающая страна ослабит контроль за деятельностью международных корпораций, то они могут поглотить местные компании.

Транснациональные корпорации обеспечили мировой экономике миллионы рабочих мест. В промышленных компаниях ТНК работает более 73 млн. человек, которые своим трудом ежегодно производят продукции более чем на трлн. долл. Если учитывать смежные отрасли, транснациональные корпорации обеспечивают работой сто пятьдесят миллионов человек. В финансовой сфере влияние корпораций не менее велико. Господствуя на международных и национальных рынках капитала, транснациональные банки могут совсем переменить взаимный паритет любых национальных валют и повлиять мировой валютный рынок.

Рассмотрим ряд проблемы, которые возникают в результате деятельности международных корпораций:

1. Рост зависимости всех стран от международной конъюнктуры и динамики цен на сырьё.

2. Прежде передача негативных импульсов из одного региона в другой происходила в первую очередь по каналам внешней торговли, то в настоящее время в связи с ростом мобильности капиталов важнейшим механизмом такой передачи становится финансово-кредитная сфера. Многократно возрастают опасности возникновения и глобального расползания финансовых кризисов.

3. Широкое распространение западных моделей социально экономического развития. Именно поэтому в последнее время многие

развивающиеся страны активно выступают против глобализации и интеграции мировой экономики.

4. Возникает необходимость в создании специфических правовых форм, которые позволили бы международным корпорациям функционировать в мировом хозяйстве.

5. Международные корпорации монополизуют национальный рынок и уничтожают государственный суверенитет.

Крупнейшие мировые корпорации оцениваются по четырём показателям – выручка, чистая прибыль, активы за последние 12 месяцев и рыночная капитализация корпорации. Среднее арифметическое занятых в четырёх списках мест выбирается в качестве интегрального показателя, согласно которому корпорации и расположены в итоговом рейтинге.

Предлагаю взглянуть на компании (табл.), которые имеют самую большую прибыль согласно данным рейтинга Global Top 100, ежегодно публикуемый аудиторской сетью PricewaterhouseCoopers (PwC).

Таблица

20 компаний с самой большой прибылью по данным Forbes за 2019 год (в млрд долл.)

№ п/п	Место компании	страна	Прибыль в день \$
1	Sfudi Aramco	Саудовская Аравия	304,039,726
2	Apple	США	163,098,630
3	Industrial&Commercial Bank of China	Китай	123,293,973
4	Sfmsung Eltctronics	Южная Корея	109,301,918
5	China Construction Bank	Китай	105,475,068
6	JPMorgsn Chase &Co	США	88,969,863
7	Alphabet	США	84,208,219
8	Agricultural Bank of China	Китай	83,990,411
9	Bank of America Corp	США	77,115,068
10	Bank of China	Китай	74,589,589
11	Royal Dutch Shell	Великобритания/Нидерланды	63,978,082
12	Gazprom	Россия	63,559,178
13	Wells Fargo	США	61,350,685
14	Facebook	США	60,580,822
15	Intel	США	57,679,452
16	Exxon Mobil	США	57,095,890
17	AT&T	США	53,068,493
18	Citigroup	США	49,438,356
19	Toyota Motor	Япония	46,526,027
20	China Development Bank	Китай	45,874,795

Sfudi Aramco - самая прибыльная компания мира, которая зарабатывает по миллиону долларов каждые 4,7 минуты и контролирует около 260 млрд баррелей нефти, или 99% запасов этой страны.

Значительную долю в этом списке занимают банки из Китая и США и технологические гиганты США.

Второе и четвертое место занимают производители смартфонов, и в двадчатку смог попасть только один производитель автомобилей, и всего одна компания из России – Газпром. Низкая доля научно-технической продукции в

российском экспорте – главная причина относительно ограниченного объема реализации продукции отечественных ТНК. В настоящее время формирование российских ТНК фактически только разворачивается, причем самое активное участие в этом процессе принимает государство. В связи с этим важнейшей проблемой является создание крупных корпораций при поддержке государства, способных конкурировать в условиях международного рынка и мировой экономики.

На международные корпорации приходится около половины мирового промышленного производства, которые контролируют 80% рынка технологических нововведений и ноу-хау.

Международные корпорации действуют за пределами своей «родной» страны оказывают значительное влияние на мировую экономику в целом, превращая её в международное производство.

Выводы. Таким образом, можно сделать вывод, что многомиллионные прибыли, доходы превышающие объемы национального дохода многих государств мира, создание миллионов рабочих мест в разных странах, все это позволяет назвать некоторые корпорации экономическими «государствами». Теоретическое представление о том, что максимальные изменения в структуре экономической системы не могут обеспечиваться исключительно действием «невидимой руки» рынка и нуждаются в целенаправленных действиях государства, нашло свое подтверждение.

Список литературы

1. Бархатов В.И. Особенности капитализации корпораций в условиях финансового кризиса // Вестник Челябинского государственного университета. – 2011. – № 34. – С. 195-201.
2. Брейли Р., Майерс С. Принципы корпоративных финансов. – 2-е изд. – М. : Олимп-Бизнес, 2008. – 1008 с.
3. ЦЭФИР Центр экономических и финансовых исследований и разработок в Российской экономической школе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cefir.ru> (дата обращения: 15.02.2020).
4. Гурьева И.С. Влияние корпораций на мировую экономику [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.shgpi.edu.ru/files/nauka/vestnik> (дата обращения: 15.02.2020).

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В АФРИКЕ INTEGRATION PROCESSES IN AFRICA

В.В. Шпинёва

ГУВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк

Научный руководитель: канд. экон. наук, доц., доцент кафедры международной экономики Мальшко А.В.

Аннотация. Дано определение экономической интеграции и примеры её реализации в Африке. Очерчены вопросы нового африканского регионализма, сделан вывод о неприменимости западных рецептов интеграции в Африке.

Ключевые слова: Африка, экономическая интеграция, САКУ, САДК.

Annotation. The definition of economic integration and examples of its realization in Africa were given. The issues of the new African regionalism were outlined; conclusion about inapplicability of the Western economic integration recipes in Africa was drawn.

Keywords: Africa, economic integration, SACU, SADC.

Постановка проблемы. Для начала необходимо понять, что же такое экономическая интеграция.

Экономическая интеграция – стандартизация экономической политики между различными странами через частичную или полную отмену тарифных и нетарифных ограничений в торговле, происходящую среди них до их интеграции [1].

Уже с рубежа 1950-1960-х гг. появляется стремление к сплочению африканских стран, когда после провозглашения политической независимости создается первые интеграционные объединения. Тогда экономическая интеграция представлялась как инструмент преодоления экономических проблем, раздробленности и увеличения значимости континента в мировой экономике. Однако на реализацию поставленных задач негативное влияние оказали разрыв в уровнях ресурсного обеспечения, этническая пестрота, наличие государств как островных, так и не имеющих выхода к морю, что вело к межгосударственным разногласиям в интересах и к акценту на политике уважения суверенитета и территориальной целостности.

Существенное значение в формировании интеграционных соглашений в африканском регионе имеет Экономическая комиссия ООН для Африки. В результате, которой страны начали проводить политику импортозамещения с целью сокращения зависимости от остального мира и ускорения экономического развития.

Первым интеграционным объединением считается Южноафриканский таможенный союз, САКУ. В него входили английские колонии – Южная Африка, Ботсвана, Свазиленд и Лесото. Однако после достижения самостоятельности появилась необходимость подписания нового договора, что произошло в 1969 г. Позднее к ним присоединилась Намибия. В рамках пяти стран-участниц осуществляется свободная торговля товарами, действует общий таможенный тариф, проводится общая торговая политика по отношению к третьим странам и свободный транзит грузов.

Однако в 1960-70-х гг. на континенте из-за преобладания дезинтегрирующих факторов, таких как низкая степень экономического развития, монокультурность, отличия между странами по макроэкономическим показателям, маленький объем налоговых поступлений, даже начальный уровень экономической интеграции – «зона свободной торговли» – не был достигнут. Хороший пример такой неудачи – создание в 1967, распад в 1977 и воссоздание в 2000 году Восточноафриканского сообщества из Кении, Танзании и Уганды [2]. Это является проблемой.

Поэтому **цель исследования** состоит в том, чтобы на основе примеров африканской экономической интеграции показать вопросы, которые надо

решить для успешной экономической интеграции на этом континенте в будущем.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Последующий этап интеграционных процессов охватывает период 1980-х гг., характеризуется созданием новых объединений с огромным количеством стран-участниц или активизация интеграционных процессов в ранее созданных объединениях. Впервые появляется Сообщество развития Юга Африки (САДК), Межправительственная организация по развитию, Союз арабских стран Магриба и другие. Тогда полагали, что запуск интеграционных процессов на субрегиональной основе – это гораздо более легкий путь расширения прав и свобод граждан в регионе через торговое и инвестиционное сотрудничество.

В 1991 г. африканские государства заключили договор Абуджа, заложивший основу для создания по истечении 34 лет Панафриканского экономического сообщества. В его основу легла реализация следующих целей [4]:

1. Ввод единого таможенного тарифа в пределах таможенного союза.
2. Повышение благосостояния общества.
3. Осуществление свободного перемещения товаров и факторов производства для общего рынка.
4. Формирование экономического союза или сообщества.

В начале 2000-х гг. новым африканским планом экономического развития становится «Новое партнерство для развития Африки» - НЕПАД, созданное для взаимопомощи торгово-инвестиционным связям, на контроль над национальной экономической политикой. Состоит НЕПАД из двух программ: План Омега и также Программа партнерства по оживлению экономического развития Африки в новом столетии. Если задача первой состоит в первую очередь в развитии сельского хозяйства, образования, инфраструктуры, то вторая нацелена на решение межгосударственных конфликтов, оказание финансовой помощи, разрешение проблем внешнего долга и привлечении инвестиций.

Соединение двух данных программ послужило причиной реализации общей программы - Новая Африканская Инициатива, которую ратифицировали 22 июля 2001 года на саммите глав стран-участниц «Организации африканского единства». К 2015 году было решено осуществить следующие установки:

- построение траекторий выхода из бедности более половины населения;
- обучение детей, достигших школьного возраста;
- установление равенства между полами для получения среднего и начального образования;
- снижение показателя детской смертности на 2/3;
- реализация национальных стратегий развития с учетом сохранения экологических ресурсов и экосистем.

Для воплощения в жизнь намеченных целей обязателен темп экономического роста как минимум 7% каждый год в течение 15 лет. Тем более, нужно применять такие меры как сохранение мира на всем континенте, развитие человеческих ресурсов, сельского хозяйства, привлечение

зарубежного капитала, получение доступа на мировые рынки и уменьшение разницы в уровнях развития инфраструктуры.

Уже в 2000-х гг. все африканские группировки достигли начального уровня экономической интеграции – зоны свободной торговли – в полной мере, хотя по плану эта цель должна была быть достигнута только к 2017 году.

Мы можем заметить, как за регионализмом в Африке закрепляется новое значение, но существуют конкурирующие представления о целях и структуре региональных интеграционных механизмов.

С одной стороны, есть те, кто утверждает, что из-за плохой истории региональной экономической интеграции африканские страны должны забыть теоретические схемы panaфриканского типа или неокOLONиальный тип. Надо заменять их более простыми, дешевыми, более производительными и более экономичными моделями интеграции через проекты – выбор приоритетных секторов для развития и определение конкретных проектов в каждом секторе, которые должны осуществляться на общинной основе при возможной финансовой поддержке извне.

С другой стороны, среди сторонников определенного регионализма есть скептики, которые нацелены на содействие торговле, активное участие частного сектора в рамках «легких» институциональных структур. Наконец, существует традиционная модель африканского регионализма «сверху-вниз», поддерживаемая Организацией Африканского Единства и одобренная главами африканских государств, которая имеет прочную основу и в значительной степени политическое значение [4].

Всё это идёт на фоне переориентирования Африки на активное экономическое взаимодействие с Китаем и Индией при изменении характера и масштабов её связей с традиционными партнерами – государствами Европейского Союза и США. Как отмечает известный российский африканист Л.Л. Фитуни, «Африка превратилась в приоритетную территорию геостратегического соперничества Китая и США», а бывшие метрополии (Франция, ЕС в целом и особенно Великобритания) стремятся «отвоевать несколько утерянные позиции» в Африке [5].

Основные результаты исследования. Чтобы новые региональные группировки в Африке могли играть определенную роль в решении проблемы продовольственной безопасности, их необходимо поставить на более прочную основу. В рамках нового регионализма должны быть рассмотрены следующие вопросы, которые частично объясняются плохим прошлым:

1. Пересекающийся членский состав конкурирующих групп, с тем, чтобы обеспечить четкую политическую приверженность конкретным группам стран.

2. Для того чтобы общий рынок мог функционировать своими членами, по крайней мере, необходимо быть в состоянии мира. Войны и конфликты в ряде африканских регионов, которые разрушили транспортные сети, связь и другую базовую инфраструктуру, необходимо урегулировать мирным путем.

3. Необходимо найти пути вовлечения частного сектора в процесс интеграции. Не следует ожидать, что все группы частного сектора будут

выступать за региональную интеграцию. В некоторых странах фермеры могут опасаться ценовой конкуренции со стороны других стран региона и могут занять протекционистскую позицию.

4. С учетом различий в экономической важности, существующих между членами некоторых группировок, необходимо найти новые инструменты политики для устранения опасений экономической поляризации, например, многосегментные механизмы (позволяющие более слабым членам проводить либерализацию), компенсационные схемы, региональные инвестиционные банки или фонды.

5. Необходимо укреплять механизмы урегулирования споров и изыскивать пути обеспечения доверия к политике. Инвесторы должны быть уверены в том, что меры по интеграции не будут отменены и что барьеры на региональных рынках не будут восстановлены одновременно.

Выводы. Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод, что африканская интеграция появилась в первую очередь как результат обретения независимости от метрополий. Из-за данной ситуации основные экономические проблемы так и не были решены. Более того, экономическая интеграция в своем изначальном виде также не была достигнута, так как главная цель - передача части функций руководителя другим управляющим для достижения конкретных целей организации - не была достигнута. Использование на практике западных концепций не было возможным в силу их непригодности для условий континента. Однако с 1980-х гг. стали осуществляться «исконные» африканские теории экономической интеграции, которые имели бóльший успех.

Список литературы

1. Костюнина Г.М. Интеграционные группировки в Африке/Международная экономическая интеграция: учеб. пособие под ред. Н.Н. Ливенцева. – М.: Экономистъ, 2006. – 420 с.
2. Долгов К.Д. Причины неудачи региональной интеграции в Восточной Африке в 1970-х годах XX столетия // Конфликтология / nota bene. – 2017. – № 3. – С. 50 - 66 Режим доступа: https://nbpublish.com/library_read_article.php?id=23908 (дата обращения: 15.02.2020).
3. Абрамова И.О., Фитуни Л.Л. Экономика Африки в условиях надвигающейся второй волны экономического кризиса [Электронный ресурс] // Проблемы современной экономики. - 2012. - №4. - С. 105–112 Режим доступа: <http://www.m-ecopomy.ru/art.php?nArtId=4302> (дата обращения: 01.03.2020).
4. Костюнина Г.М. Интеграционные процессы в Африке: история и современный этап // Российский внешнеэкономический вестник. - 2016. - № 4. - С. 34-50.
5. Морозенская Е.В. «Новый регионализм» в Африке: форма приспособления к глобализации или попытка противодействия современному неокOLONIALИЗМУ? // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. – 2019. - Т.12. - №4. - С. 209–227.

**ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ С
УЧЕТОМ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ ВЛИЯНИЯ
FEATURES OF THE DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL TRADE
TAKING INTO ACCOUNT ECOLOGICAL INFLUENCE FACTORS**

В.Р. Щедров

ГПОУ «Макеевский строительный центр профессионально-технического
образования имени Ф.И. Бачурина», г. Макеевка

Научный руководитель: преподаватель экономических дисциплин Гелюх Л.И.

Аннотация. В статье проанализировано воздействие экономических процессов на окружающую среду в развитых странах мира и мероприятия, которые осуществляются для его уменьшения. Страны мира применяют различные направления экономического и экологического характера для уменьшения вредного воздействия. Экологический мониторинг в большинстве стран отмечается широкой разветвленностью и применением автоматизированных систем наблюдений. Представлены особенности развития международной торговли с учетом экологических факторов влияния и направления улучшения этого развития.

Ключевые слова: окружающая среда, развитые страны мира, международная торговля, экология, экономика, природные ресурсы.

Annotation. The article analyzes the impact of economic processes on the environment in developed countries of the world and the measures that are being taken to reduce it. Countries of the world apply various directions of economic and environmental nature to reduce the harmful effects. Environmental monitoring in most countries is marked by wide branching and the use of automated observing systems. Features of the development of international trade are presented taking into account environmental factors of influence and directions for improving this development.

Keywords: environment, developed countries of the world, international trade, ecology, economy, natural resources.

Постановка проблемы. В настоящее время к ухудшению состояния мировых природных экосистем привело ускоренное развитие цивилизации. Сейчас приходится признавать тот факт, что экосистемы различных уровней и земная биосфера имеют ограниченные возможности, для обеспечения своего нормального функционирования в условиях большого влияния человеческой деятельности на них. Такой глобальный характер экологических проблем (сохранение озонового слоя, биоразнообразия, климата, чистая окружающая среда и т.д.) требует реализации и разработки согласованной международной политики.

Актуальность предыдущих исследований и публикаций. Анализ исследований и публикаций по проблемам экологической глобализации показал, что им занимались такие ученые как А. Пигу, Н.Калдор, Дж. Хикс., К. Эрроу, А. Бергсон, П. Самуэльсон, Дж. Ролз, В. Нордхауз, Дж. Тобин, Г. Дали, Дж. Коб и Л. Осберг.

Среди отечественных ученых, которые уделяли значительное внимание изучению показателей человеческого развития и охраны окружающей среды с экономической точки зрения следует отметить следующих ученых: Э. Либанова, В. Мандыбура, Т. Фертикова, В.Бочкарева, В. Римашевская,

Ю. Иванов, А. Некипелов, Л. Клепиков, А. Сафиуллин.

Однако не все аспекты данной темы еще выявлены и требуют дальнейшего рассмотрения и уточнения.

Целью исследования является обобщение особенностей развития международной торговли с учетом экологических факторов влияния для разработки рекомендаций по улучшению направлений развития.

Основные результаты исследования. Количество народонаселения и его материальные потребности растут достаточно высокими темпами, несмотря на то, что ресурсы земной биосферы имеют границы. В то же время быстро увеличиваются негативные антропогенные нагрузки на природу, загрязняются внутренние водоемы, моря и площади лесов, истощаются минерально-сырьевые и биологические ресурсы. Отсюда следует объективная необходимость взаимосвязи производственной деятельности любой страны с требованиями ресурсно-экологической безопасности ее существования, а также учет потребностей будущих поколений в жизненных ресурсах [1, с. 321].

Стремительный, фактически нерегулируемый рост производительных сил, в том числе населения Земли, приводит к негативным последствиям антропогенной деятельности. Особенно это касается регионов Южного полушария. При этом нужно учитывать, что к отрицательным результатам приводит не только рост производительных сил сам по себе, что усиливает нагрузку на природу более допустимых пределов, но и обусловленное им форсирование добычи исходных продуктов природы, накопление производственных отходов, а, следовательно, негативного воздействия на биосферу. Воздействие на окружающую среду в развитых странах мира представлено на рис. 1 [2].

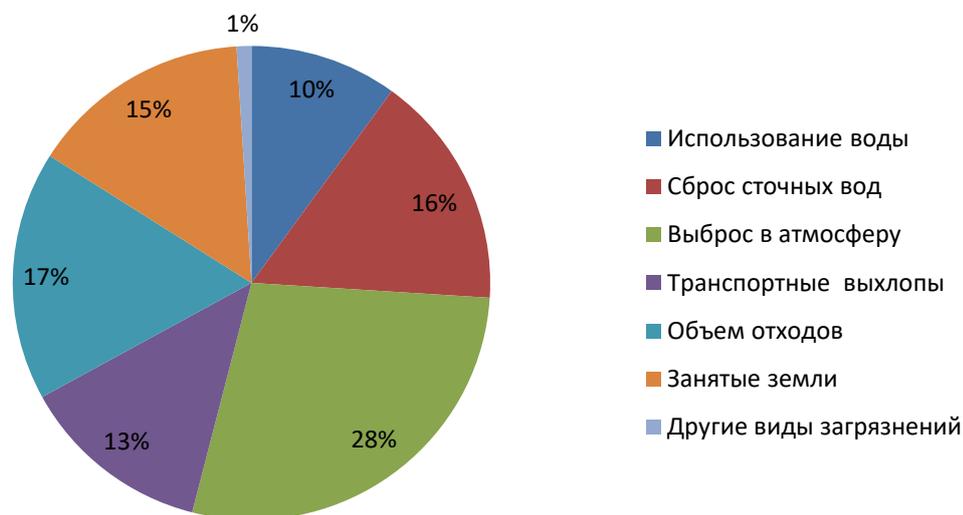


Рисунок 1 – Воздействие на окружающую среду в развитых странах мира, 2018 г.

Анализ рисунка 1 показывает, что самый большой вред страны мира наносят выбросами в атмосферу - 28% от общего количества различных видов загрязнений. Объемы отходов, сбросы сточных вод, занятые земли – эти виды

воздействия человека на планету отличаются на 1% друг от друга – соответственно 17%, 16%, 15%. Т.е. они имеют достаточно высокий уровень влияния на окружающую среду, что может привести к ухудшению природных ресурсов – земли и воды. Следующим показателем по уровню загрязнения являются транспортные выхлопы – 13%. Развитие транспортной отрасли в мире приводит к тому, что выхлопы являются дополнительной негативной нагрузкой на среду обитания человека.

Использование воды на данном рисунке 1 имеет 10% от общего числа проблем, но это не уменьшает значимость данной проблемы. Сейчас ситуация позволяет использовать пресную воду человечеству еще 50 – 100 лет, а затем они могут истощиться и это станет проблемой человечества номер один. Также на рисунке 1 – 1% составляют другие виды загрязнений человечества, которые еще можно сказать не приобрели глобальных составляющих, но они есть и возможно в будущем приобретут глобальные масштабы.

Загрязнение окружающей среды стало одной из основных проблем в США, связанной с экономическим ростом. В 70-е гг. XX в. были введены стандарты качества окружающей среды. Однако, создав необходимый экономический механизм, американцам удалось не только приостановить дальнейшее загрязнение окружающей среды, но и улучшить его качество. В США целевые меры охраны окружающей среды устанавливает федеральное Агентство по охране природы, а каждый штат отдельно предлагает конкретные меры по их реализации, связывая с планами развития отраслей. Эффективным средством контроля над выбросами является введение Агентством по охране окружающей среды США «разрешений» на допустимое количество загрязняющих веществ, который является меньшим, чем установленный для них лимит на продажу своих прав другим фирмам.

Загрязнение окружающей среды в развитых странах мира по удельному весу отраслей производственной деятельности в 2018 г. представлено на рис. 2.

Как показал анализ рис. 2 наибольший удельный вес в общем загрязнении окружающей среды имеет выпуск продуктов химических и близких к ним предприятий – 62% от общего количества отраслей. На втором месте металлургическое производство, которое составляет 12%. Остальные виды производства незначительно отличаются по уровню загрязнения и составляют от 3% до 5%. При этом выделяют добычу нефти и газа, металлообрабатывающую промышленность, непроемственные отходы, электротехническое и электронное оборудование, транспорт, целлюлозно-бумажное производство и другое. Остальные виды производственной деятельности вместе наносят можно сказать на общем фоне незначительный вред окружающей среде и составляют 4% от всех видов производственной деятельности человечества.



Рисунок 2 – Загрязнение окружающей среды в развитых странах по удельному весу отраслей производственной деятельности в 2018 г. [2]

Экологический мониторинг в большинстве стран отмечается широкой разветвленностью и применением автоматизированных систем наблюдений. Экологические нормативы и стандарты качества среды есть двух типов: качества среды; выбросов вредных веществ в среду.

Исследователи для воздушного бассейна устанавливают предельные допустимые концентрации вредных веществ в приземном слое атмосферы; стандарты на выбросы вредных веществ в атмосферу стационарными источниками; стандарты на качество топлива (зольность, содержание серы) стандарты на выбросы автотранспортом. Для водных ресурсов - показатели качества речной воды; показатели качества воды озер, водоемов; показатели качества морской воды; показатели концентрации или запрет на наличие в водной среде особенно опасных для здоровья человека веществ; показатели качества питьевой воды. Особое внимание уделяется стандартам, регламентирующим шум и вибрацию, неприятные запахи [3].

В Японии внедрены стандарты озеленения новостроек, стандарты затенения (для новостроек - не более 2 ч в сутки), стандарты препятствий радиоволнами.

В США стандарты на сброс сточных вод действуют для 40 отраслей и 550 подотраслей промышленности. В случае, когда технологические стандарты не способствуют улучшению качества воды, в штатах устанавливается приоритетность видов пользования водой и для каждого вида по нескольким параметрам, согласно справочнику «Критерии качества воды» определяются стандарты качества вод [3].

В ФРГ разработана и введена в эксплуатацию система наблюдения за смогом и сбора данных для составления картотеки загрязнителей на территории более 4 тыс. км². Она имеет три организационных уровня. Такой непрерывный

контроль на нескольких уровнях обеспечивает существенное сокращение расходов энергии, материалов и совершенствования технологического оборудования, но требует значительных затрат на приобретение оборудования и эксплуатацию сложного измерительного комплекса.

Таким образом, экологические проблемы развивающихся стран можно разделить на два типа:

1. Глобальные проблемы человечества, которые характерны для всего мира. К ним можно отнести загрязнение атмосферы техническими отходами, химизация среды, угроза изменения климата и т.д.;

2. Специфические проблемы, обусловленные особенностями развития этих государств.

В зарубежных странах, а также в последние годы и в странах СНГ первостепенное значение приобретают экономические методы воздействия на охрану окружающей среды, включая плату за природные ресурсы. Экологическое регулирование осуществляется за счет нормирования качества элементов окружающей среды; нормирования качества топлива; нормирование выбросов вредных веществ; лицензирование производственной деятельности; планирование и деления территории на зоны [4, с.56].

Внедрение платы за загрязнение приводит к существенному уменьшению природоохранных расходов, поскольку предприятия с низкой стоимостью ликвидации загрязнений стремятся к максимальному их сокращению, а при высокой стоимости природоохранных мероприятий загрязнения, хотя и поступают высокие штрафы, зато позволяют государственным органам концентрировать значительные ресурсы для природоохранных целей.

Плата за землю обязывает каждое предприятие учитывать полную цену хозяйственного проекта, а также территорию как ресурс, использование которого отражено в издержках производства. Плата за городские территории устанавливается в зависимости от величины города и расстояния от его центра и тому подобное. Подобную плату вводят и за пользование водными и другими природными ресурсами [5].

Причина неспособности глобальной экономики решать экологические проблемы кроется в том, что сама глобализация осуществляется под лозунгами экономической либерализации на основе рыночных механизмов. Парадокс заключается в том, что, будучи, безусловно, системой, которая стимулирует эффективное использование ресурсов, рынок в условиях глобальной экономики дает совсем другие результаты. Пытаясь оптимизировать производство, более сильные участники глобального рынка, благодаря либерализации, устанавливают контроль над мировыми ресурсами, лишая слабых перспектив дальнейшего развития. Например, население США, составляющее 5% населения Земли, потребляет 29% всех энергетических ресурсов, добываемых в мире, что обеспечивает им возможности сверхпотребления. А именно 86% всех товаров и услуг в мире потребляется жителями западных стран [6].

Экономисты и экологи сходны во мнениях, что конкуренция за мировые ресурсы стимулирует разъединение человечества для решения экологических

проблем, а не объединение. Многие исследователи считают, что происходит регионализация мировой экономики.

Развитые западные страны имеют мощную экономику и научно-технологический потенциал. Они желают обеспечить своему населению высокий уровень жизни и при этом отгораживаются от остального мира, замыкая свои экономики на себе. Так им удалось существенно уменьшить зависимость от поставок сырья и энергоносителей. С 1980 по 1997 гг. потребление нефти и газа в расчете на 1 долл. ВВП снизилось в США на 29% [6].

В ближайшие годы потребности экономик США и ЕС в природных ресурсах должны уменьшиться в 10 раз - с 300 кг на 100 долл. ВВП в 1996 году до 31 кг в 2021 г. Региональную закрытость развитых стран демонстрирует и тот факт, что их товарные и инвестиционные потоки все больше замыкаются на их внутреннем экономическом пространстве. Так, в 1953 г. индустриально развитые страны направляли в страны такого же уровня развития 38% своего экспорта, в 1963 – 49, в 1973 – 54, в 1996 – уже 76%. В конце XX в. постиндустриальные государства импортировали из слаборазвитых стран товаров и услуг на сумму, составляла 1,2% их общего ВВП. В 1970-1990 гг. компании Великобритании, Японии, Канады, Франции, Германии, Швейцарии и Нидерландов обеспечивали 85% всех инвестиций в США и получали более 60% всех американских инвестиций за рубежом [6].

Следует отметить, что процессы глобализации вместо того, чтобы создать механизмы решения ресурсных и экологических проблем человечества, фактически стали катализаторами раскола и усиления конкуренции на мировой арене, а либерализация и формирование глобального рынка создали механизмы для перераспределения мировых ресурсов.

Так основные «угрозы» глобализации можно выделить следующие: установление глобального контроля над движением мировых ресурсов и мировым доходом и его перераспределение при активном участии транснациональных корпораций в пользу развитых стран; осуществления постепенной «капитализации ресурсов цивилизации», их предварительное обесценивание с целью дальнейшего установления контроля над правом собственности.

Выводы. Таким образом, именно рыночные механизмы создают возможности для перераспределения мировых ресурсов в пользу сильнейших. Президент парижского центра по наблюдению за процессами глобализации Джордж Сьюзан утверждает, что «нерегулируемые, основанные на свободной конкуренции, экономики, все же приносят больше всего выгоды людям, которые стоят на вершине. Вслед за либерализацией и дерегуляцией улучшают свое положение верхние 20%». Поэтому в условиях современного глобального экологического кризиса идеи либерализма и свободного рынка должны пройти критическое переосмысление с целью недопущения господства индивидуальных частных интересов над общечеловеческими.

Список литературы

1. Изменение климата: последствия, смягчение, адаптация: учебно-методический

- комплекс / М.Ю. Бобрик и др. // УО «Витебский государственный ун-т им. П. М. Машерова». – Витебск: ВГУ им. П. М. Машерова, 2015. – 423 с.
2. Кругосвет. Энциклопедия. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.krugosvet.ru> (дата обращения: 02.02.2020).
3. Our Common Future: Report of the World Commission on Environment and Development. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.un-documents.net/wced-ocf.htm> (дата обращения: 02.02.2020).
4. Рюмина Е.В. Ущерб от экологических нарушений: больше вопросов, чем ответов // Экономика природопользования. – 2017. – № 4. – С. 55-65.
5. GATT, Industrial Pollution Control and International Trade [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.wto.org> (дата обращения: 04.02.2020).
6. Steuer N., Marcs N. Local Wellbeing: Can we Measure it? Nef. September 2008 [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.neweconomics.org> (дата обращения: 04.02.2020).

Электронное издание

Сборник материалов
II-й Научно-практической конференции учащейся молодёжи
«АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ»
18 марта 2020 года
г. Донецк

Ответственный редактор
Шавкун Галина Афанасьевна

*Редакционно-техническое оформление,
компьютерная вёрстка, дизайн обложки А. В. Доценко*

Подписано к размещению на сайте 30.04.2020 г.
Объём данных 4,22 МБ

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет»
Кафедра международной экономики
283001, г. Донецк, ул. Артёма, 96, 3-й корпус, аудитория 116
тел.: +38(062) 301-03-51
+380713099361
ieconomy@mail.ru

**На кафедре «Международная экономика»
Вы можете получить квалификацию:**

БАКАЛАВРА

**по профилю «Менеджмент
внешнеэкономической деятельности
промышленных предприятий»
(на базе среднего специального
образования)**

Профильные дисциплины:

- актуальные проблемы международного менеджмента;
- экономика зарубежных стран;
- международные экономические отношения;
- международный бизнес;
- международные финансы;
- международный маркетинг;
- международная инвестиционная деятельность;
- транснациональные корпорации.

**по профилю «Международный
бизнес в производственной сфере»
(на базе среднего образования)**

Профильные дисциплины:

- конкурентоспособность
- международного бизнеса;
- международная экономика;
- международная логистика;
- международная экономическая деятельность:
- международный бизнес;
- управление международными проектами;
- финансовые системы зарубежных стран;
- мировые финансовые рынки;
- таможенное дело.

МАГИСТРА

по магистерской программе «Международный менеджмент»

Профильные дисциплины:

- международные закупки;
 - международное частное право;
 - международные стратегии;
 - деловые переговоры
- в
- международном бизнесе;
 - управление цепями поставок;
 - риск-менеджмент.

Уникальная программа

**одновременного получения двух
дипломов:**

- Донецкого национального технического университета;
- Уральского федерального университета имени первого Президента России Б.Н. Ельцина (УрФУ, г. Екатеринбург).

Возможности участников программы:

- участие в международных летних и зимних школах УрФУ;
- практика на предприятиях
- корпоративных партнерах УрФУ;
- получение образования без выезда с территории ДНР.

Контактная информация

Кафедра «Международная экономика»

Заведующая кафедрой

к. э. н., доцент Шабалина Людмила Валерьевна

050-959-22-48 (WhatsApp, Viber), 071-309-93-61

Куратор магистерской программы

к. э. н., доц. Шавкун Галина Афанасьевна

071-460-78-24



Роль ТНК
в мировой экономике



«АКТУАЛЬНЫЕ
ВОПРОСЫ МИРОВОЙ
ЭКОНОМИКИ»

ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ
КАФЕДРА МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

«АКТУАЛЬНЫЕ
ВОПРОСЫ МИРОВОЙ
ЭКОНОМИКИ»

«АКТУАЛЬНЫЕ
ВОПРОСЫ МИРОВОЙ
ЭКОНОМИКИ»



«АКТУАЛЬНЫЕ
ВОПРОСЫ МИРОВОЙ
ЭКОНОМИКИ»

