

Легализация этих виртуальных денег в мире является достаточно разнообразной. В США биткоин признан одним из видов платежей в электронной коммерции, а в Германии данная валюта относится к категории частных денег, с помощью которых могут осуществляться многосторонние клиринговые операции. В начале 2017 г. в Вене (Австрия) официально открылся первый в мире биткойн-банк («Bitcoin-Bank»), а в Японии с апреля 2017 г. биткойны стали выполнять функцию полноценной валюты. В Испании готовится открытие 7 тыс. банкоматов для обмена биткойна на евро, 3 тыс. таких банкоматов имеются в Польше. Другая тенденция наблюдается в таких странах, как Россия, Эквадор, Киргизия, где использование биткойна запрещено. В Китае их использование запрещено только для финансовых институтов.

В любом случае криптовалюта - это перспективная электронная технология, и она будет развиваться, несмотря на сопротивление или непонимание. Количество людей, которые доверяют криптовалюте постоянно растет, так же как и количество тех, для кого это стало серьезным бизнесом. На сегодня по Bitcoin можно не только поужинать в ресторане, или приобрести бытовую технику в Интернете, но и купить Lamborghini. И даже на этом этапе развития криптовалюта может составить конкуренцию национальной валюте по надежности или даже международной валютной ликвидности. С другой стороны, сегодня уже работают несколько инициативных групп специалистов мирового уровня по IT-бизнесу, юристов и экономистов, которые разрабатывают соответствующие нормативные инициативы.

#### Литература

1. Багинский А.В. Перспективы использования криптовалюты Bitcoin / А.В. Багинский // Материалы международной научной конференции «Международное научно-техническое сотрудничество: принципы, механизмы, эффективность», (Москва, 14 марта. 2016). - М.: МГУ, 2016. - С. 10-21.
2. Куцевол М.А. Понятие и экономическая природа криптовалюты / М.А. Куцевол, А.А. Шевченко-Наумова. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://ir.kneu.edu.ua:8080/bitstream/2010/16391/1/79-85.pdf>.
3. CryptoCurrency Market Capitalizations. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://coinmarketcap.com>.
4. Арефьев М. Как биткоин превращается из актива в валюту. Что мешает главной криптовалюте стать настоящей валютой // Журнал «Криптовалюты ICO. Академия. Рейтинги. Котировки». - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://ru.insider.pro>.

*Здиховский И.А.  
ГОУВПО «ДОННТУ»  
Научный руководитель:  
Делиева А.П.*

#### СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ

*Аннотация: изучены различные аспекты существования свободных экономических зон (СЭЗ; приведена краткая история возникновения, эволюции, развития и*

*распространения СЭЗ; рассмотрены различные типы СЭЗ сквозь призму их влияния на экономику региона, государства и мира.*

*Ключевые слова: свободные экономические зоны, внешняя торговля, внешнеэкономическая деятельность, экспорт, налоговые льготы, оффшорные зоны, иностранный капитал, экономическая интеграция.*

В наши дни довольно часто приходится сталкиваться с понятием свободных экономических зон (далее – СЭЗ). Очевидно, что эти структуры приобрели немалое значение в современном мире и, вероятно, оказывают влияние не только на региональную и национальную, но и на глобальную экономику. В данной статье мы постараемся осветить разновидности СЭЗ, причины их создания и следствия их функционирования, создать по возможности полное и лаконичное представление о сущности этих структур, чтобы дать пищу для размышлений относительно необходимости их организации в нашем микро- и макрорегионе.

Надо сказать, что у нас понятие СЭЗ появилось с запозданием, после отказа от плановой экономики. Проблему создания этих образований в 1990-е и 2000-е годы изучали такие учёные СНГ, как В.Д. Андрианов, Л.И. Васильев, П.В. Павлов, В.А. Савин. Работы отечественных экономистов на начальном этапе носили обзорный характер, касаясь принципов влияния СЭЗ на экономику региона в целом, а в дальнейшем относились в основном к анализу действия СЭЗ, уже существующих в СНГ, с целью выработать стратегию их наиболее грамотного использования. Впрочем, похоже, что значение свободных экономических зон изучено, что проявляется, как минимум, в достаточно медленном развитии соответствующих проектов, несмотря на довольно очевидную перспективность их разработки.

Актуальность этой теме придаёт как последнее вышеупомянутое обстоятельство, так и тот факт, что в последнее время, в связи с появлением многочисленных идей и проектов, касающихся дальнейшего развития и обустройства стран СНГ и некоторых прилежащих государств, всё чаще звучит мысль о необходимости организации большего количества свободных экономических зон. Считается, что организация таких административно-экономических структур практически по определению должна дать положительные результаты, а именно стремительный экономический рост, как в небольших районах крупных государств (в частности, Российской Федерации), так и в крупных отдельных регионах, к числу которых можно отнести и Донбасс. Именно это, в первую очередь, делает тему особенно актуальной для нас и заставляет обратить внимание на вопрос о сущности и необходимости СЭЗ.

СЭЗ – своего рода искусственное образование в национальной экономике, создаваемое государством. Это определенные территории государства, с экономической точки зрения специализированные и направленные на развитие определённых отраслей, активно взаимодействующие с зарубежьем, в том числе на уровне сбыта, и обладающие особым правовым режимом.

Среди необходимых условий для создания СЭЗ – их наличие в дальнейшем можно назвать и признаками СЭЗ – являются локальность и чёткая

определённость территории, присутствие благоприятных условий для экономической деятельности, желательна определённая хозяйственная специализация региона, организация в регионе специального экономического и правового режимов с предоставлением соответствующих льгот и государственной поддержки.

Первыми СЭЗ можно назвать «коммерческие порты», созданные в далёком 1510 году на Панамском перешейке испанским конкистадором Васко Нуньесом де Бальбоа. Именно здесь впервые в мировой практике был учинен таможенный досмотр. В дальнейшем во многих европейских странах, в том числе в России, организовывались так называемые порто-франко – морские порты с правом беспошлинного ввоза-вывоза товаров.

Такие структуры, впрочем, имели ограниченное распространение. Бум возникновения СЭЗ в современном понимании этого слова возник в середине XX века. Возможно, тенденцию породило создание небольшой зоны в ирландском аэропорту. Её развитие началось с международного туризма и беспошлинной торговли. Здесь также был открыт первый в мире «Duty free shop» [3, с. 27].

Сегодня СЭЗ существуют как в промышленно развитых странах, так и в развивающихся странах и в странах, испытывающих переходный период в экономике. Их распределение по планете, однако, не отличается равномерностью. Динамичнее всего СЭЗ развиваются в развивающихся странах. В 1960 г. в этой группе стран их было всего две, к 1980-му году – чуть менее сотни, а в 90-х гг. уже около тысячи [2, с. 3].

В вышеуказанный период государства проводили политику создания благоприятных условий для осуществления инвестиционной деятельности, защиты внутреннего рынка, повышения конкурентоспособности отечественной продукции, чтобы в конечном итоге сменить импортозамещающую модель экономики на экспортно-ориентированную. Это и привело к созданию так называемых экспортно-производственных зон в развивающихся странах, в первую очередь в новых индустриальных странах Юго-Восточной Азии, что позволило многим из них стать крупнейшими экспортерами мира [1, с. 4].

Как мы видим, задачи создания СЭЗ и результаты их деятельности разнятся, в связи с чем выделяют различные типы этих образований:

- торговые (зоны свободной торговли, свободные таможенные зоны, зоны экспортного производства) – небольшие зоны, освобождаемые от таможенных пошлин и иногда от налогов. К ним можно отнести и порто-франко, и дьюти-фри, и другие, более специализированные, структуры. Торгово-складские зоны часто выполняют роль инфраструктурных узлов транспортных коммуникаций для внешней торговли, участвуя в формировании глобальных логистических систем;

- производственно-промышленные зоны – также пользуются существенными налоговыми и таможенными льготами. К ним относятся, в первую очередь, экспортно-производственные зоны, специализирующиеся на производстве экспортных товаров. Их появление связано с созданием

экспортно-ориентированных отраслей промышленности и с прямыми иностранными инвестициями;

- технико-внедренческие зоны – это технопарки, технополисы и т.п. Их специализация – инновационная деятельность, развитие технологий как таковых, производство наукоёмкой продукции, что особенно способствует «встраиванию» национальной экономики в мировую;

- сервисные зоны представляют собой территории с льготным режимом предпринимательской деятельности для фирм и организаций, в первую очередь, ведущих финансовую, страховую и т.п. деятельность. К ним относятся офшорные зоны и налоговые гавани. Они привлекают предпринимателей благоприятным валютно-финансовым и фискальным режимами, высоким уровнем банковской и коммерческой секретности, лояльностью государственного регулирования. Часто создаются в небольших, но выгодно расположенных государствах, таких как Либерия или Мальта, чтобы увеличить приток иностранного капитала;

- комплексные СЭЗ – самые крупные по масштабам как территориальным, так и производственным. Их функции составляют единое целое: преимущественное развитие международной торговли, импортозамещающего производства, развитие финансового рынка, коммуникаций, туризма. Яркими примерами таких зон являются специальные районы КНР, к которым относятся многие приморские города, в том числе Гонконг и Макао.

Если в начале развития СЭЗ преследовались чисто экономические цели (приток капитала для страны, избавление от налогов для функционирующих внутри СЭЗ компаний), то в период массового развития вместе с экономическими задачами функционирования особых зон рассматриваются вопросы социального характера (создание новых рабочих мест и т. п.) [3, с. 25]. Возвращаясь к случаю с ирландским аэропортом, следует вспомнить, что правительство островного государства решило испробовать подобную модель в качестве средства борьбы с эмиграцией и безработицей. Как выясняется, наличие СЭЗ действительно крайне благоприятно влияет на состояние занятости вне её в связи с перенаправлением товарных потоков. Одно рабочее место в СЭЗ создаёт не менее 45-ти мест за её пределами. В наши дни создание рабочих мест является, пожалуй, главной целью государства при создании СЭЗ.

Одни государства, создавая СЭЗ, пытаются решать с их помощью проблемы конкретных регионов, связанные с ликвидацией безработицы, низкого уровня социально-экономического развития, защитой интересов как производителей, так и потребителей. В других странах свободные экономические зоны используются в общественных интересах в качестве интегрального экономического механизма, эффективного средства накопления и распространения передового зарубежного опыта хозяйствования и управления, повышения конкурентоспособности собственного производства.

Задачи создания СЭЗ также разнятся в зависимости от уровня развития конкретной страны. В развивающихся странах и странах с переходной экономикой главными задачами являются обеспечение экономического роста

страны, достижение более высокой степени индустриализации, включение страны в мировое хозяйство и торговлю. В странах же с рыночной экономикой основными направлениями развития ОЭЗ являются и экономическое укрепление деятельности регионов (депрессивных или отставших в экономическом развитии), отраслей или конкретных предприятий [4, с. 251].

Подводя итог, следует отметить, что создание СЭЗ, как показывает мировая практика, может нести положительные результаты для государства независимо от направления развития его экономики. Если государство ставит цель интегрировать экономику глубже в мировую, наличие СЭЗ как нельзя лучше будет соответствовать ускорению этого процесса; если же такая цель не ставится, можно, тем не менее, использовать их для создания притока иностранного капитала и экономического роста в чистом виде.

### Литература

1. Кархова И. Ю., Кунаков Д. А. Особые экономические зоны как инструмент повышения конкурентоспособности и диверсификации национальной экономики // Российский внешнеэкономический вестник, 2007. – №. 9. – С. 3-14
2. Муминов Н. Г. Свободные экономические зоны. – Ташкент: Национальный университет Узбекистана им. Мирзо Улугбека, 2005. – 218 с.
3. Неучева М. Ю. Особые экономические зоны как фактор стимулирования занятости населения // Экономическое возрождение России, 2010. – №. 2. – С. 24-30.
4. Неучева М. Ю. Функционирование особых экономических зон в различных социально-экономических системах // Проблемы современной экономики, 2011. – №. 2. – С. 248-251.
5. Павлов П. В. Особые экономические зоны как механизм эффективного развития международной инвестиционной и инновационной деятельности // Мировая политика, 2013. – №. 1. – С. 51-144.
6. Приходько С. В., Воловик Н. П. Особые экономические зоны. // Консорциум по вопросам прикладных экономических исследований, Канадское агентство по международному развитию [и др.]. – Москва: ИЭПП, 2007. – 268 с.

*Зинченко И.А.  
ГОУВПО «ДОННТУ»  
Научный руководитель:  
Доценко А.В.*

## СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ПОТОКОВ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Аннотация: рассмотрены прямые иностранные инвестиции (ПИИ) как один из основных факторов экономической глобализации и развития современной мировой экономики.*

*Ключевые слова: прямые иностранные инвестиции, инвестирование, вложение капитала, экономический кризис.*

В течение многих лет Россия рассматривалась как наиболее перспективная для инвестирования страна, обладающая огромной потребительской базой, квалифицированными кадрами и природными