

СОВРЕМЕННОЕ ИННОВАЦИОННОЕ ОБЩЕСТВО: ОТ СТАГНАЦИИ К РАЗВИТИЮ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ, ПОЛИТИЧЕСКИЕ,
ПРАВОВЫЕ, ОБЩЕНАУЧНЫЕ ЗАКОНОМЕРНОСТИ

материалы международной
научно-практической конференции

(27 июня 2017г.)

Часть 3

**Новосибирск
Краснодар
Тихорецк
Саратов
2017**

УДК 33:31:32:34:101
ББК 65+60+67+71+87+66
С 56

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

д-р. техн. наук, проф., заслуженный деятель науки РФ *А.Г. Вострецов* (председатель)
д-р. философ. наук, доц., зав. кафедрой *Н.Н. Понарина* (отв. ред.)
канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой *С.С. Чернов* (отв. ред.)
канд. экон. наук, доц. *Е.Н. Троянова*
канд. экон. наук, доц. *М.А. Еремеев*

С56 Современное инновационное общество: от стагнации к развитию: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные закономерности: материалы международной научно-практической конференции (27 июня 2017г.). – В 3-х частях. – Ч.3. / отв. ред. Н.Н. Понарина, С.С. Чернов – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2017. – 105 с.

ISBN 978-5-9908096-7-3

Содержание материалов конференции составляют научные исследования, статьи, материалы грантов отечественных и зарубежных ученых, в которых излагаются концепции, теория, методология и практика полученных результатов в различных областях экономики, социологии, управления организациями, философии, политике, праве.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов и студентов вузов.

РЕЦЕНЗЕНТЫ:

д-р. экон. наук, проф., главный научный сотрудник Института аграрных проблем РАН
Семенов Сергей Николаевич,
д-р. экон. наук, проф. кафедры маркетинга, экономики предприятий и организаций
Саратовского социально-экономического института (филиал)
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»
Кублин Игорь Михайлович

ISBN 978-5-9908096-7-3

УДК 33:31:32:34:101
ББК 65+60+67+71+87+66

© ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный технический университет»,
кафедра «Производственный менеджмент и экономика энергетики», 2017
© Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет»
в г.Тихорецке, 2017
© Новосибирский технологический институт (филиал) ФГБОУ ВО
«Российский государственный университет им. А.Н.Косыгина (Технологии.
Дизайн. Искусство)» кафедра «Экономика и управление», 2017
©ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный технологический университет»,
кафедра «Экономическая безопасность», 2017
© Академия управления ООО, 2017
© Авторы статей, 2017

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ

Статья посвящена статистическому анализу занятости населения в Российской Федерации. Анализ выявил изменения в динамике структуры занятости по некоторым видам экономической деятельности.

Сфера рынка труда важная и многоплановая область экономической и социальной жизни общества. Она охватывает как рынок рабочей силы, так и ее непосредственное использование в общественном производстве. На рынке труда получает оценку стоимость рабочей силы, определяются условия ее найма, в том числе величина заработной платы, условия труда, возможность получения образования, профессионального роста, гарантии занятости и т.д. рынок труда отражает основные тенденции в динамике занятости, ее основных структурах, то есть в общественном разделении труда, а также мобильность рабочей силы, масштабы и динамику безработицы [1].

Таблица 1 Динамика структуры занятости населения по видам экономической деятельности в России за 2006-2015 гг. (в %)

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Занятые – всего	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	9,6	8,6	8,3	8,1	7,6	7,5	7,2	6,8	6,6	6,5
Рыболовство, рыбоводство	0,3	0,3	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Добыча полезных ископаемых	1,7	1,9	1,9	2,0	2,0	2,0	2,0	2,2	2,1	2,1
Обрабатывающие производства	18,0	17,4	16,5	15,3	15,2	15,0	15,0	14,8	14,5	14,3
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	3,1	2,9	3,0	3,2	3,3	3,2	3,3	3,2	3,3	3,2
Строительство	6,5	7,0	7,6	7,1	7,2	7,2	7,4	7,6	7,6	7,6
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	15,3	15,6	15,2	15,2	15,6	15,9	16,1	16,1	16,0	15,9
Гостиницы и рестораны	2,0	1,9	2,1	2,1	2,0	2,1	2,1	2,3	2,4	2,5
Транспорт и связь	9,1	9,4	9,3	9,4	9,3	9,4	9,4	9,5	9,5	9,5
Финансовая деятельность	1,6	1,8	1,9	1,8	1,9	2,0	2,0	2,2	2,2	2,2
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	6,1	6,3	6,3	6,5	6,5	6,7	6,6	6,8	7,0	7,2
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	7,1	6,9	7,6	8,0	8,1	7,7	7,5	7,4	7,3	7,4
Образование	9,0	9,1	9,1	9,4	9,4	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	7,2	7,4	7,4	7,9	7,9	7,9	8,0	7,9	7,9	7,9
Предоставление прочих коммунальных, социальных, персональных и других услуг	3,5	3,5	3,7	3,9	3,9	4,0	3,9	4,1	4,3	4,3

Безработица представляет собой макроэкономическую проблему [4], оказывающую наиболее прямое и сильное воздействие на каждого человека. Потеря работы для большинства людей означает снижение жизненного уровня и наносит серьезную психологическую травму. Поэтому неудивительно, что проблема безработицы часто является предметом политических дискуссий. Низкий уровень занятости, в свою очередь, свидетельствует о кризисе в экономике страны, тесно связан с высоким уровнем социальной напряженности и криминальной обстановкой [5]. Трудовыми ресурсами страны является часть населения, обладающая физическим развитием, умственными способностями и знаниями, необходимыми для осуществления полезной деятельности.

Исходя из таблицы 1 можно сделать вывод, что с 2006 по 2015 гг. существенно сократилась доля занятых в сельском и лесном хозяйствах (-32,3 %), что крайне неблагоприятно для агропромышленного комплекса России, а также в обрабатывающих производствах (-20,5%). А в остальные виды экономической деятельности изменялись незначительно [2]. Представленная структура занятости населения России показывает, что наиболее привлекательными для населения являются сферы оптовой и розничной торговли, оказания бытовых услуг населению, обрабатывающих производств, транспорта и связи.

Таким образом, согласно представленным данным уровень занятости в России имеет тенденцию к повышению, что является положительным моментом развития экономики страны. Однако, кризисные явления, международные политические конфликты оказывают существенное негативное влияние на российский рынок труда, ощутимо снижая уровень занятости [4]. Резервом сокращения числа безработных может являться модернизация экономики, автоматизация производственных процессов, развитие новых видов деятельности, которые основываются не на физическом здоровье работника, а на умственном [6]. Данный шаг позволит не только увеличить интенсивность производства за счет автоматизации, но и даст возможность заниматься экономической деятельностью людям с ограниченными возможностями.

Библиографический список

1. Промышленные предприятия России. Предприятия, заводы, промышленность, экономика /<http://ibprom.ru/> / (дата обращения 17.05.2017).
2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики. Труд. // <http://stat.gks.ru/> (дата обращения 17.05.2017).
3. Федеральная служба государственной статистики. Труд и занятость в России – 2016. // <http://www.gks.ru> (дата обращения: 17.05.2017).
4. Соян Ш.Ч., Балзанай С.В. Социально-экономическая статистика: учеб, пособие. Кызыл: РИО ТувГУ, 2015. – 108 с.
5. Соян Ш.Ч. Динамика демографической ситуации в Республике Тыва // *European Social Science Journal*. 2016. № 9. – С. 66-70.
6. Соян Ш.Ч., Соян М.К. Социально-экономическое развитие Республики Тыва: состояние и перспективы роста // *Эко*. 2016. № 12 (510). – С. 101-111.

*Понарина Н.Н., доктор философских наук, доцент, профессор
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

ГРАЖДАНСКОЕ ОБЩЕСТВО В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПОЛИТИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

В статье рассматриваются проблемы функционирования политической системы общества, государственных политических отношений, становления институтов и процессов гражданского общества, взаимодействие общества и власти, демократизации политического пространства.

Категория «гражданское общество» исторически отражает особый срез развития человечества, характеризуемый стремлением мыслящих людей каждого времени создать теоретическую модель идеального общественного устройства, где царили бы разум, свобода, благополучие и справедливость. Формирование гражданского общества, так или иначе, увязывалось с проблемами совершенствования государства, его внутривнутриполитических отношений возвышения роли права и закона [1].

Гражданское общество, это феномен с развитыми экономическими, культурными, правовыми и политическими отношениями между его членами, взаимодействующее с государством, общество граждан высокого правового, социального, экономического и морального статуса, создающих с государством развитые правовые отношения. Только в условиях господства права гражданское общество создает реальные возможности для самореализации личности, установления оптимальной меры государственного воздействия на общественные процессы, воплощения в жизнь прав и свобод человека, обеспечения правопорядка.

Оно выступает в роли демократического компенсаторного механизма, призванного перераспределять власть государства, а политическое общество использует свои властные полномочия для предотвращения деструктивных проявлений как с той, так и с другой стороны.

Таким образом, идея гражданского общества, используемая в качестве методологического принципа, позволяет определить пределы политики, рассматривать государство лишь как надстройку над огромным количеством социальных связей, интересов и организаций, способных существовать самостоятельно, без обязательного политического доминирования и контроля.

Анализируя теоретическую составляющую гражданского общества, как социально-политическую категорию, следует признать, что её ролевое значение в системе государственных политических отношений, безусловно, должно возрастать и состоять в следующем. Во-первых, в активном внедрении в молодёжной среде процесса политической социализации. Общеизвестно, что формирование «гражданина», как субъекта гражданского общества, происходит в процессе политической социализации, когда человек усваивает определенную систему ценностей и ориентации, обретает навыки, необходимые для выпол-

нения политических ролей. Гражданское общество немыслимо без гражданина, участвующего в общественных делах на основе собственного выбора, самостоятельно принимаемых решений, сознательно совершаемых поступков и полной личной ответственности за их результаты [2].

Во-вторых, в воспитании политической культуры как одного из системных элементов политической культуры личности, все компоненты которой зиждились бы на двух базисных нормативно-ценностных ориентирах: этничность и толерантность. Идентичность предполагает развитое этническое сознание и духовное обогащение индивида культурой своего и других народов. Развитое этническое сознание вызывает уважение к иной культуре, являясь базисом толерантности.

В-третьих, в участии институтов и структур гражданского общества в предотвращении и урегулировании этнополитических и социальных конфликтов как наиболее угрожающих факторов для социально-политической стабильности, особенно на стадиях латентного развития конфликта, а также в стадии его урегулирования.

В-четвёртых, гражданское общество для обеспечения политического плюрализма и согласия, должно «конвертировать» социально-политические интересы и требования в политические, переводить противоречия из социальной сферы в социально-политическую. Именно здесь особенно требуются усилия местной власти и локальных общественных организаций.

В-пятых, гражданское общество должно выступать гарантом (как впрочем и Президент РФ) социальных прав и свобод. При помощи разнообразных легитимных средств оно должно защищать права отдельных граждан и социальных групп от административного произвола, проявлений дискриминации на всех уровнях.

В-шестых, в противовес «государственно – механической» интеграцию индивидов, гражданское общество должно культивировать «органическую» солидарность. Консолидируя граждан посредством внесударственных ассоциаций, неформальных объединений, оно препятствует процессам их разъединения, атомизации, взаимоотчуждения, в том числе, по этническому признаку.

В-седьмых, гражданское общество для снижения социально-политической нестабильности должно налаживать и поддерживать социальный диалог в социокультурной и межэтнической сферах. Посредством деятельности в сфере культуры, работы различных конфессиональных, фольклорных, художественных организаций, гражданское общество демонстрирует этническим группам, что существует возможность вести хотя и не очень масштабное, но вполне полноценное цивилизованное, этнокультурное существование, наполненное смыслом и радостями жизни, осуществлять межэтническое общение и взаимодействие в сфере культуры, этнографии, спорта.

К сожалению, несмотря на то, что палитра инициатив формирующегося гражданского общества в России внушительна и может демонстрировать раз-

ные формы и направления деятельности, сегодня у «народной инициативы» есть свои «подводные камни» и целый ряд проблем.

В-третьих, рассматривая коммуникативно-информационную активизацию гражданского общества через СМИ, следует признать тот факт, что телевизионные каналы практически полностью монополизированы официальной властью, которая использует этот инструмент для «укрепления вертикали власти» [3]. В-четвёртых, недостаточная поддержка государства, отсутствие доверия к нему, системная коррупция; неразработанность, противоречия и несвоевременность законодательства.

В-пятых, под знаком плюрализма гражданских позиций и взглядов, в стране сформированы и действуют экстремистские организации; враждебно противостоящие друг другу националистические движения; организована борьба за политическое самоопределение и удовлетворение властных притязаний отдельных политизированных структур, требующих признание нелегитимных целей и насильственных методов, возможности конфронтации с государством и др.

Таким образом, в настоящее время гражданское общество в России в парадигме социально-ориентированной гражданской идеи практически не развивается, что затрудняет реализацию субъектности гражданского общества в обеспечении социально-политической безопасности и устойчивости в полновесных государственно-политических отношениях. Формально потенциал современного формирующегося в России гражданского общества в участии, в предотвращении и урегулировании социально-политических конфликтов, внушительен. Однако реальная практика реализации общественной инициативы сегодня не только имеет негативные и даже опасные формы организации и выражения, но и в позитивном направлении имеет ряд проблем, обрекающих ее на половинчатость и формализм.

Библиографический список:

1. Попова Л.Е. Российское конституционное законодательство: современные проблемы Конституции // В сборнике: Наука и образование в жизни современного общества сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 18 частях. 2013. С. 101-106.

2. Сирик М.С. Конституция РФ и государственная идеология // В сборнике: Современные проблемы социально-гуманитарных и юридических наук: теория, методология, практика Материалы международной научно-практической конференции . под общей редакцией Е.В. Королук. 2017. С. 246-249.

3. Понарина Н.Н. Проблемы взаимосвязи глобализации и государственного нормативного регулирования в социогуманитарном дискурсе // В сборнике: Актуальные концепции развития гуманитарных и естественных наук: экономические, социальные, философские, политические, правовые аспекты материалы международной научно-практической конференции. 2016. С. 52-55.

4. Бондаренко И.А. Новый институциональный порядок российских домохозяйств // Научные труды Донецкого национального технического университета. Серия: экономическая. 2014. № 1. С. 224-233.

ФОРМИРОВАНИЕ СТОИМОСТИ ДИСТАНЦИОННОГО АУТСОРСИНГА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

В статье рассмотрены основные факторы формирования аутсорсером стоимости услуг по ведению бухгалтерского учета. Авторами исследованы действующие тарифы на бухгалтерское обслуживание различных организаций-аутсорсеров и приведены факторы, способствующие росту средних расценок.

В связи с растущей популярностью передачи бизнес-процессов на аутсорсинг, в частности, бухгалтерского учета, целесообразно рассмотреть формирование цен на соответствующие услуги.

Согласно Н.Н. Косиновой и С.М. Раткевич, стоимость бухгалтерского и налогового сопровождения учета аутсорсинговыми компаниями зависит от многих факторов [3, с. 217]:

- размер компании-заказчика;
- применяемая система налогообложения;
- количество обрабатываемых документов;
- наличие необходимости вести банк-клиент;
- количество сотрудников;
- наличие внешнеэкономической деятельности;
- ориентированность заказчика на государственные заказы, участие в различных тендерах и т.д.

Мы считаем, что организациям не следует экономить на выборе аутсорсера бухгалтерского сопровождения, так как предложения с низкими ценами зачастую чреваты негативными последствиями следующего характера [4, с. 12]:

- организация сталкивается с начинающим аутсорсером, находящимся в стадии набора клиентов, которая, как правило, при наборе необходимого количества клиентов поднимет стоимость всех своих услуг;
- стоимость услуг не включает стоимость каких-нибудь операций, без которых невозможно полноценно вести учет, например, сдача отчетности;
- некоторые организации привлекают клиентов низкой ценой на определенную услугу, чтобы потом возместить понесенные потери за счет других услуг, которые в перспективе понадобятся клиенту;
- низкая квалификация сотрудников фирмы-аутсорсера.

Стоит отметить, что при выборе аутсорсера сравнение нескольких предложений должно быть основано на сопоставлении базового пакета бухгалтерского сопровождения. Другими словами, имеет смысл сравнивать тот набор услуг (выполняемых операций, формируемых отчетов), которые аутсорсинговая компания будет выполнять, не требуя дополнительной платы. У аутсорсеров базовый пакет может сильно отличаться, и в итоге вполне вероятно, что компания с самым выгодным предложением будет выполнять минимальный объем

работы, за все остальное сверх этого минимума, что, по мнению заказчика, должно входить в базовую стоимость обслуживания, взимая дополнительную плату. И в результате стоимость аутсорсинга окажется намного больше, чем та сумма, на которую рассчитывала организация-заказчик.

Обычно в традиционный пакет услуг бухгалтерского аутсорсинга входит ежедневный прием и обработка первичной документации клиента, начисление заработной платы, ведение бухгалтерского учета, подготовка отчетности с последующей сдачей в соответствующие инстанции, а также предоставление консультаций по вопросам, возникающим в ходе деятельности организации-клиента. При этом, к примеру, стандартный объем услуг организации, имеющей от 30 документов ежеквартально и 1-2 человек в штате, обходится в среднем от 3000 руб. в месяц. Организациям, имеющим практически нулевой документооборот, а также фирмам, временно не ведущим деятельность и сдающим «нулевую отчетность», ежеквартальное обслуживание в виде приема и обработки документов, подготовки и сдачи отчетности, а также консультации специалиста-аутсорсера, обходится приблизительно от 1000 руб. в месяц.

Наиболее трудоемкую, долгосрочную, комплексную задачу, необходимую для сохранения организации, у которой бухгалтерский учет велся не квалифицированно, либо не велся вообще, представляет собой услуга по восстановлению учета. Аутсорсеры при оказании данной услуги занимаются восстановлением за требуемый период практически всех хозяйственных операций, формируя в итоге полный комплект отчетности, которая сдается в соответствующие инстанции. Оплачивается количество затраченных человеко-часов, которой, соответственно, напрямую зависит от сложности восстановления учета в конкретной компании, связанной с особенностями организации-клиента, а также с объемом первичной документации, подлежащей обработке. На основании этого, с учетом трудоемкости, рассчитывается стоимость восстановления учета.

Мы считаем, что аутсорсерам целесообразно формировать стоимость услуг по бухгалтерскому обслуживанию в зависимости от специализации организации-клиента, количества первичной документации, а также вида программы по автоматизации учета. Поэтому ценообразование должно строиться на основе мониторинга, конкретизации видов и содержания оказываемых услуг и определения их трудоемкости и эффективности. Для определения стоимости аутсорсинговых бухгалтерских услуг в каждом конкретном случае мы рекомендуем аутсорсерам составлять соответствующее техническое задание.

Сравнительный анализ действующих тарифов на бухгалтерские аутсорсинговые услуги, свидетельствует о том, что в среднем цены на услуги аутсорсинговых компаний примерно одинаковы. Для примера в таблице 1 приведены средние базовые расценки аутсорсера.

Таблица 1 – Расценки аутсорсера на бухгалтерские услуги

Количество операций в месяц	Количество сотрудников	Оплата в месяц, руб.		
		общая система налогообложения	упрощенная система налогообложения	
			6%	15%
0-10	1-5	от 3000	от 2000	от 2000
10-25	1-5	от 6000	от 5000	от 5500
25-50	1-5	от 10000	от 9000	от 9500
50-75	1-5	от 14000	от 12000	от 13000
75-100	1-5	от 17000	от 14000	от 15000
100-150	1-5	от 23000	от 18000	от 20000
150-200	1-5	от 27000	от 20000	от 23000
Более 200	1-5	Цена договорная		

К факторам, способствующим росту этих расценок, относится, например, наличие операций по внешнеэкономической деятельности (внешнеторговых операций); разниц налогового и бухгалтерского учета; совмещение, к примеру, упрощенной системы налогообложения с ЕНВД; операции по курсовым разницам; операции с ценными бумагами; торговля акцизными товарами и т.д. Немаловажным фактором в расчете стоимости обслуживания является также количество сотрудников в штате, от которых зависит уровень сложности расчета заработной платы, а также сопутствующих ему отпускных, пособий по временной нетрудоспособности, декретных пособий и т.п. Также при наличии у организации обособленных подразделений усложняется составление отчетности, в частности, по налогу на доходы физических лиц расчет по форме 6-НДФЛ должен предоставляться по каждому подразделению отдельно, в то время как обычно предоставляется один на всю организацию, независимо от количества ее сотрудников.

Устанавливая цены на услуги, аутсорсинговой компании следует принимать во внимание целый ряд факторов: издержки по их оказанию, характеристики рынка сбыта, стратегическую значимость той или иной услуги, как для аутсорсинговой организации, так и для клиента. В основном цены на услуги аутсорсинговой компании должны носить индивидуальный характер и зависеть от специализации бизнеса организации-клиента, количества производимых операций, которое в значительной степени зависит от численности сотрудников и от уровня качества оказываемых услуг. Стоит отметить, что каким бы подробным не был прайс-лист, окончательную стоимость обслуживания в виду ее индивидуальности, озвучить могу только при непосредственном обращении к аутсорсеру.

Библиографический список

1. Аникин Б.А. Аутсорсинг: создание высокоэффективных и конкурентоспособных организаций : учебное пособие / Б.А. Аникин. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 187 с.
2. Воскресенский М. Аутсорсинг бизнес-процессов – основа управления дистанционными продажами / М. Воскресенский // Проблемы теории практики управления. – 2015. – № 1. – С.63–68.
3. Косинова Н.Н., Раткевич С.М. Аутсорсинговые услуги как возможность повышения эффективности деятельности предприятий малого бизнеса / Н.Н. Косинова, С.М. Раткевич // Экономические науки. – 2016. – № 1. – С.216– 221.
4. Молодецкая С.Ф. Экономическая эффективность бухгалтерского аутсорсинга / С.Ф. Молодецкая // Экономика и социум. – 2014. – № 2. – С. 10–17.

Попова Л.Е., кандидат филологических наук, доцент

Сорокин А.А., студент 1 курса

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ЗНАЧЕНИЕ ПРИНЦИПОВ НОТАРИАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЗАЩИТЕ БЕССПОРНЫХ ПРАВ ГРАЖДАН

В статье подчеркивается важное значение принципов нотариального права, связанных как с нотариальным производством, так и с организацией нотариата.

Принципы нотариальной деятельности имеют важнейшее значение. Они выступают в качестве своеобразной несущей основы, на которой строится нормативная база нотариального права. Принципы нотариального права берут начало, прежде всего, из гражданского процессуального и гражданского материального права [1]. Ряд положений нотариального права следуют из конституционного права, отражая ведущее значение Конституции России как основного источника правовых норм [2].

Значение принципов нотариального права подтверждается их характерными чертами. Принципы нотариального права связаны как с нотариальным производством, так и с организацией нотариата, а некоторые из них – например, принцип законности – имеют двойственную природу, отражая как организационные, так и содержательные характеристики нотариата. Принципы нотариального права отражают публично-правовую природу нотариальной деятельности, осуществление нотариусом полномочий, делегированных ему государством. При этом нотариус выполняет государственную функцию независимо и не будучи включенным в иерархию государственных чиновников [3]. Принципы закреплены в содержании Конституции РФ и федеральных законов, прежде всего Основ законодательства РФ о нотариате [4].

Есть принципы, которые непосредственно формулируются в нормах права в виде конкретных нормативных предписаний, например принципы независимости нотариуса в его деятельности, обеспечения тайны нотариальных действий. Это так называемые нормы-принципы. Понятие ряда принципов выво-

дится из содержания целого ряда норм нотариального права, например принципы диспозитивности, самофинансирования. Принципы нотариального права воплощают в себе особенности данной отрасли права с юридической стороны, дополнительно характеризуют специфику организации и деятельности нотариуса.

Значение принципов нотариального права двояко и заключается в том, что они являются ориентиром в нормотворческой деятельности при совершенствовании нотариального законодательства; позволяют нотариусу и судам обеспечить правильное понимание нотариального законодательства и верно его применять в соответствии с действительным смыслом.

Современная система принципов нотариального права отражает и правила организации нотариата, и содержание нотариального производства. Поэтому в нее входят следующие принципы организации нотариата: законности; независимости нотариуса; самофинансирования; национального языка нотариального производства. К принципам нотариальной деятельности относятся: принцип диспозитивности; активной помощи нотариуса в осуществлении прав; беспристрастности нотариуса; обеспечения тайны совершения нотариальных действий; объективной истинности нотариальных актов; предупреждения правонарушений и споров.

Содержание конкретных принципов осуществления нотариальной деятельности и вся их система в целом predeterminedены сущностью института нотариата, его публичным характером, целью его деятельности по обеспечению и защите субъективных прав, а также сферой реализации оказываемой нотариусами квалифицированной юридической помощи.

Библиографический список:

1. Черемных Г.Г. Нотариат как институт превентивного правосудия // Нотариус. 2005. №2. С.113.
2. Конституция Российской Федерации принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 (с учетом поправок, внесенных законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ и от 30 декабря 2008 г. №7-ФКЗ, Законом Российской Федерации о поправке к Конституции Российской Федерации от 5 февраля 2014 года №2-ФКЗ). М.: Кнорус, 2017.
3. Попова Л.Е. Роль нотариуса в реализации гражданских прав граждан // В сборнике: Перспективы развития науки и образования сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 13 частях. 2015. С. 111-114.
4. Основы законодательства РФ о нотариате от 11 февраля 1993 г. N 4462-1 (с изм. от 3 июля 2016 г. N 361-ФЗ// «Российская газета» от 13 марта 1993 г.

*Потапов М.Г., кандидат юридических наук, доцент
Моисеева А.А., Нешто Э.В., студенты НГТУ
Новосибирский Государственный Технический Университет*

ТЕХНОЛОГИИ ЭКО В ПОМОЩЬ ЛЮДЯМ

В статье говорится о том, что в России необходимо принять единый нормативный акт, регулирующий технологии суррогатного материнства и экстракорпорального оплодотворения.

На протяжении многих лет в нашем обществе многие семьи по тем или иным причинам не имеют возможности завести детей. По некоторым данным у нас в стране сейчас около 41 миллиона семей. Из них 48% составляют бездетные семьи (см. рис. 1).

Статистика семей в России

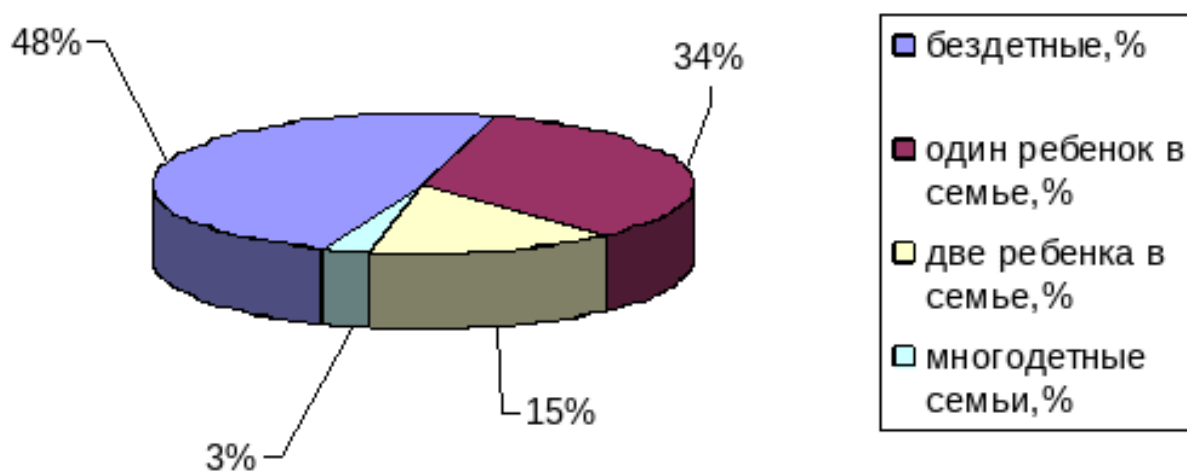


Рисунок 1

Современная медицина нашла решение этой проблемы. И этим решением стало суррогатное материнство. Мужчина и женщина, желающие завести ребенка, предоставляют свой генетический материал женщине, которая согласна его вынашивать.

Согласно п.10 статьи 55 закона «Об основах охраны здоровья граждан РФ» суррогатной матерью может быть женщина в возрасте от 20 до 35 лет, имеющая не менее одного здорового собственного ребенка, получившая медицинское заключение об удовлетворительном состоянии здоровья, давшее письменное информированное добровольное согласие на медицинское вмешательство.[1] Процедура суррогатного материнства регулируется также и другими

законодательными актами. В большинстве стран эта процедура недостаточно доработана, а в некоторых, таких как Германия, Франция, Швеция, Австрия, Норвегия, и вовсе запрещена. В Бельгии, Греции, Испании и Финляндии суррогатное материнство законодательно не регулируется.

В России 27.03.17 сенатор Антон Беляков подготовил законопроект, где предложил запретить суррогатное материнство и ввести за него уголовную ответственность. В пояснительной записке сенатор отметил, что отрывание ребенка от суррогатной матери влечет за собой большой стресс как для новорожденного, так и для вынашивающей его матери. Кроме того, по мнению автора, к услугам такого материнства прибегают иностранные пары вследствие отсутствия законодательных ограничений и возможности сэкономить. И, в-третьих, при оказании таких услуг закон не гарантирует их строгого выполнения.

Некоторые аргументы сенатора ошибочны. Например, законопроект не годен по следующим причинам.

Во-первых, как было отмечено ранее, многие пары не могут иметь детей. Суррогатное материнство является для них единственным выходом. Вполне вероятно, что запрет суррогатного материнства только вытолкнет эти услуги на черный рынок, а вовсе не решит проблемы, связанные с ними. Легальность репродуктивной технологии, напротив, позволит качественно урегулировать эту процедуру и сделать ее безопасной и комфортной. Во-вторых, если говорить о стрессе для сурмамы, да, они испытывают определенные негативные эмоции. Но ведь женщина изначально понимает, на что она идет. Для ребенка эта мать родной не является, т.к. генетический материал предоставляют биологические родители, женщина лишь вынашивает его. Что касается проблемы так называемого "репродуктивного" туризма, представитель специализированной клиники ЭКО «АльтраВита утверждает, что в клинику обращаются в основном россияне, а иностранные пары - лишь раз в месяц. [2] Кроме того, в нашей стране не решена демографическая проблема, а суррогатное материнство - это шаг к ее решению. По мнению ученых, положительная демографическая тенденция в России скоро сойдет на нет. По данным Росстата, 2016 год стал провальным с точки зрения числа родившихся в стране. В прошлом году в стране родилось почти 1,9 млн. человек. Это на 50,8 тыс. меньше, чем в 2015-м. [3]

В чем стоит согласиться с Беляковым, так это в том, что в настоящее время отсутствует целостное регулирование этого важного для многих россиян вопроса.

Так, в соответствии с Семейным кодексом РФ (ч.4 ст. 51) биологические родители могут забрать новорожденного из роддома только после того, как суррогатная мать даст на это согласие. Это часто приводит к тому, что суррогатные матери могут шантажировать биологических родителей, вымогая большее вознаграждение, либо просто не отдавать ребенка. Например, в 2015 году Фроловы обратились в агентство суррогатного материнства. Им нашли суррогатную мать, которой стала Татьяна Суздалева. Процедура прошла успешно. Прижились два эмбриона. Однако, после рождения детей, мать отказалась отдавать их биологическим родителям и записала младенцев на себя, тем самым

нарушив договор с клиникой репродуктивной медицины. Решением суда женщину лишили материнских прав. Но даже после этого Татьяна не отдала детей родителям. Бывает так, что и другая сторона не исполняет своих обязательств. Так и произошло с жительницей Волгограда Ниной Дмитрушковой. Она согласилась стать суррогатной матерью. Незадолго до рождения ребенка, заказчик передумал забирать его, перестал отвечать на звонки. В результате женщина осталась без денег и с новорожденным чужим ребенком на руках.

Необходимо согласиться с авторами, которые говорят о том, что "...в России назрела необходимость принять федеральный закон, который бы объединил все существующие акты в единый документ...." [4]

В нем следует законодательно урегулировать как вышеупомянутые трудности, так и другие вопросы.

Не следует забывать, что вопреки сложившемуся мнению, в этой процедуре могут участвовать не только супруги и суррогатная мать. Современные технологии ЭКО позволяют вовлечь в процесс зачатия пять человек: два заказчика, суррогатная мать и два донора. Доноры-мужчины должны обладать необходимым физическим здоровьем, которое должно быть засвидетельствовано специальной комиссией. Но к сожалению не фиксируются семьи, которые зачали благодаря его генетическому материалу. В связи с этим не исключено появление родственников, даже не подозревающих об этом. Это может приводить к близкородственным бракам. Кроме того, следует в этот закон внести положения о том, что "участниками такого рода процедуры могут быть только разнополые родители, которые не способны иметь детей по медицинским показаниям" [4].

Библиографический список

1. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121895/3b0e0cbbd6f1b1a07c0b0b3d4df406a2ecf108a1/.
2. <https://rg.ru/2017/04/05/reg-szfo/v-peterburge-surrogatnaia-mat-ne-otdala-detej-biologicheskim-roditeliam.html>.
3. http://www.ng.ru/economics/2017-03-07/1_6943_demografy.html.
4. Грухин Ю.А., Зайцева Е.Е. Материалы международной научно-практической конференции "Модернизация общественных наук в эпоху глобальных перемен" ч.1// Суррогатное материнство в России, стр.95.

***Потапов М.Г., кандидат юридических наук, доцент
Сковородкина Е.В., Ершова Н.Д. студентки НГТУ
Новосибирский государственный технический университет***

НЕОБХОДИМО ПОСТАВИТЬ ЗАСЛОН ФАЛЬСИФИКАЦИИ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ

В статье говорится о том, что производители в массовом порядке фальсифицируют продукты питания, поэтому предлагается ужесточить для них наказание.

Как говорил Гиппократ – «Мы то, что мы едим»! По данным «Центра гигиены и эпидемиологии» - питание лежит в основе возникновения, развития и течения около 80% всех известных патологических состояний [1]. Самыми тяжелыми из них являются сердечно - сосудистые заболевания, рак, диабет. В числе основных рисков для состояния здоровья населения России связанные, в том числе с употреблением недоброкачественными продуктами питания. Возьмем, например, всем известный сыр. Белок, который в нём содержится, усваивается лучше, чем белок из свежего молока, кроме того в нем содержится кальций, фосфор, селен и др. Недаром в рацион долгожителей обязательно входит сыр. Однако что же мы видим на прилавках? Согласно техническому регламенту ТР. ТС 032/2013 "О безопасности молока и молочной продукции" 2 июля 2013 г. N 41 [2], сыр - это молочный продукт или составной молочный продукт, произведенный из молока, молочных продуктов или побочных продуктов переработки молока. Сырный продукт - это молоко содержащий продукт, произведенный по технологии сыра. И при его производстве допускается замена молочных жиров на растительные в количестве не более 50 процентов. Согласно информации Россельхознадзора из 91 образца молочной продукции в 23 оказались фальсифицированными. И 78,3% из этих образцов пришлось на долю сыров. По словам помощника главы Россельхознадзора Алексей Алексеенко 80% этих продуктов оказались российского производства. Занижение реального содержания жира по сравнению с заявленным — еще один способ фальсифицировать молочную продукцию и обмануть потребителя.[3] Максимальное наказание за продажу фальсифицированных продуктов для юридических лиц согласно статье 14.4 КоАП РФ даже за повторное нарушение составляет всего пятьдесят тыс. руб. Например, Саранский сыроваренный завод «Сармич» в год выпускает 9 тыс. сыра, 1,5 масла. При таком объеме выпуска продукции - это наказание для них будет практически незаметным. Наиболее часто в рецептуре низкокачественных сыров или сгущенного молока добавляют такой компонент, как пальмовое масло. По последним данным Росстата, импорт пальмового масла в нашу страну в первом полугодии 2015 г. увеличился почти вдвое. И это дает повод предположить, что рост количества подделок на рынке молочных продуктов будет пропорциональным росту импорта пальмового масла. *Вреда для здоровья от употребления качественного пальмового масла не бывает, если только это не плохо очищенное пальмовое масло (техническое), которое содержит злокачественные продукты перекисного окисления жира.* Кроме того в 2002 году отменили обязательный государственный стандарт и дополнительно ввели технические условия на продукты питания. ГОСТы проходят испытания и проверки в сертификационных лабораториях, различные межведомственные согласования, и только потом утверждаются Межгосударственным советом по стандартизации, метрологии и сертификации. ТУ на тот или иной продукт питания разрабатывает само предприятие-производитель исходя из собственных представлений и возможностей. Вводя дополнительные технические условия для производителей продуктов питания, государство надеялось, что производители будут выпускать новую, оригинальную, но качественную продукцию.

А получилось наоборот. Рецепт и технология производства "докторской" колбасы были разработаны в 1936 году. В ее состав, согласно ГОСТ 23670-79, входили натуральные продукты: говядина высшего сорта – 25%; свинина полужирная – 70%; яйца куриные, пряности и т.д. Сегодняшняя "докторская" колбаса, а так же сосиски, сардельки, вареная колбаса, паштеты, пельмени, если и содержит мясо, то в минимальных количествах. Согласно ТУ, даже мизерное количество мяса в таком роде "продукта" заменяется салом, нутряным жиром, свиной шкуркой. А для того чтобы замаскировать в состав добавляются: усилитель вкуса - глутамат натрия, усилитель веса - каррагинан и соевый белок. Питаясь такой "химической" пищей организм рискует заболеть раком. Производители зачастую скрывают истинный состав таких продуктов, нарушая тем самым статью 14.44 КоАП РФ "Недостоверное декларирование соответствия продукции" [4]. Считаем, что необходимо ужесточить наказание для недобросовестных производителей. В части первой увеличить максимальное наказание для должностных лиц до 100 тыс. руб., а для юридических лиц до 1 млн. руб. В части второй увеличить максимальное наказание должностных лиц до 150 тыс. руб., а для юридических лиц до 1,5 млн. руб. В части третьей необходимо предусмотреть для юридических лиц ликвидацию предприятия, а для должностных лиц увольнение с работы.

Библиографический список

1. Федеральная служба по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека [Электронный ресурс]. – режим доступа: <http://www.mossanexpert.ru>.
2. Система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_ESU_19034/.
3. Грухин Ю.А., Яремчук Д.П. К вопросу о качестве молочных продуктов // В сборнике: Актуальные концепции развития гуманитарных и естественных наук: экономические, социальные, философские, политические, правовые, аспекты материалы международной научно-практической конференции. 2016. С. 136-138.
4. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 17.04.2017, с изм. от 23.05.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 18.05.2017).

Потетнева В.В., Кузьмин О.Б., 2 курс

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

О ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО КАЗАЧЕСТВА

Рассмотрена роль казачьих сообществ в современных социально-экономических условиях, приведены статистические показатели основных тенденций развития казачества, определены основные направления деятельности российского казачества и государственная политика в части его поддержки.

На современном этапе развитию казачества уделяется все больше внимания, на уровне государства и его регионов разрабатываются программы, содействующие развитию казачества.

Программы направлены на стимулирование участия членов казачьих обществ к несению службы по охране общественного порядка, обеспечению развития в регионах духовно-культурных основ казачества, семейных казачьих традиций, военно-патриотического воспитания казачьей молодежи, а также использование в образовательном процессе культурно-исторических традиций казачества.

Российское казачество в настоящее время представлено казачьими обществами и общественными объединениями казаков. В Российской Федерации зарегистрировано 1440 казачьих обществ, общая численность членов войсковых казачьих обществ в 2014 году составила более 500 тыс. человек [1]. По данным Минрегиона России, примерная общая численность членов общественных объединений казаков составляет около 20 тыс. человек.

В последние годы в казачьей среде России произошли серьезные изменения, позволяющие рассматривать казачество как один из эффективных инструментов модернизации социально-экономической и политической жизни российского общества [2].

Государственная политика направлена на принятие ряда важных решений по вопросам развития казачества [2]. В том числе «Стратегия развития государственной политики Российской Федерации в отношении российского казачества до 2020 года». В качестве мер по поддержке экономического развития российского казачества стратегия предполагает: а) содействие экономической активности казачьих обществ; б) разработку и принятие мер по стимулированию, поддержке и развитию различных форм предпринимательской деятельности, осуществляемой казачьими обществами; в) оказание казачьим обществам информационной, научной и методической поддержки по вопросам развития экономических условий их деятельности, а также при осуществлении казачьими обществами сельскохозяйственного производства [3].

Представляется, что в основу стратегии экономического развития казачьей станицы должно быть положено казачье хозяйство устойчивого инновационного типа – как общинное, так и индивидуальное хозяйство, составляющие станичную экономическую сеть.

Кроме выполнения производственных функций общинные казачьи предприятия решают задачи по развитию инфраструктуры, участвуют в выполнении государственных функций, принятых казачьей станицей [4].

Экономическая самостоятельность и независимость казачьих хозяйств должна, несомненно, сочетаться с поддержкой их государством. В настоящее время существуют различные формы государственной поддержки индивидуальных казачьих хозяйств.

Предоставление субсидий казачьим обществам позволит реализовать в городе Ставрополе положения Федерального закона «О государственной служ-

бе российского казачества», Концепции в части становления и развития государственной и иной службы российского казачества.

Поддержка казачества на государственном уровне позволит: стимулировать участие членов казачьих обществ к несению службы по охране общественного порядка; обеспечить развитие духовно-культурных основ казачества, семейных казачьих традиций, военно-патриотического воспитания казачьей молодежи, а также использование в образовательном процессе культурно-исторических традиций казачества; упрочить казачьи традиции и культуру [6].

Рассмотренный круг вопросов позволяет с уверенностью заявить, что казачество XXI века способно быть во всех сферах современным, эффективным, востребованным.

Библиографический список:

1. Астанкова Е.Н., Мезенцева Е.В. Роль молодежи в возрождении казачества в регионах традиционного проживания казаков: социологическое исследование // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2014. № S30. С. 6-10.
2. Концепция государственной политики Краснодарского края в отношении кубанского казачества - <http://lawsrf.ru/region/documents/284493/>.
3. Стратегия развития российского казачества до 2020 г. - <http://www.kuban-cossaks.ru/live45.html>.
4. Молодчев Д.В., Королюк Е.В. Политические партии и общественные движения на юге России (на материалах Краснодарского края). - Ставрополь: Ставролит, 2015. – 112 с.
5. Келлер В.Ю., Мезенцева Е.В., Астанкова Е.Н. Социально-экономическое и историческое развитие казачества: от прошлого к настоящему / Монография. - Ставрополь, 2016.

***Пугачёва И.И., старший преподаватель,
Соломенная З.В., старший преподаватель***

*ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли
имени М. Туган-Барановского»*

Соломенный Ф.Ф., старший преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет»

ИННОВАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА СПОРТИВНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ

В истории спорта экипировка играла важную роль. С изменением и развитием науки, появились новые материалы, которые нашли широкое применение в спорте. Они не только способствуют достижениям спортсменов, но и могут сделать тренировки комфортнее и успешнее. В данной статье приведены примеры новейших материалов, исследовано их влияние на спортсменов.

В мире современного спорта возможность двигаться максимально комфортно, не ощущая скованности движений выходит на первый план. Спорт-

сменки больше не ограничиваются в выборе одежды для занятий спортом и могут пользоваться достижениями научной мысли наравне с мужчинами.

За последние 150 лет спортивный костюм претерпевал изменения, и далеко не последнюю роль в истории спортивных достижений сыграла наука. Именно благодаря исследованию ранее неизученных свойств тканей, созданию абсолютно новых переплетений и видов материалов спортсмены могут не только добиваться успехов в спорте, но и устанавливать новые рекорды. То, как сильно наука повлияла на спорт, можно доказать следующим примером.

Компания Speedo, одна из ведущих мировых компаний, занимающихся производством товаров для плавания, в 2008 году представила свою новейшую разработку костюм LZR Racer. Команда Speedo Aqualab выбрала 1200 пловцов, чьи тела были отсканированы в трех измерениях, чтобы точно определить, где костюм может оказать лучшую поддержку и компрессию определенных групп мышц. Были собраны сведения о том, как атлеты чувствуют себя в воде и как это помогает им плыть быстрее. Больше 10 000 часов было потрачено на разработку и тестирование LZR Racer X. Дизайн LZR Racer X сочетает в себе четыре важнейших компонента: компрессию, конструкцию, чувствительность и поддержку, создающих психологически важное ощущение скорости. Это позволяет спортсмену лучше чувствовать себя в воде и может привести к улучшению результата на соревнованиях [1].

Особенностями данного комплекта одежды в сравнении с конкурентами является, во-первых, уникальная конструкция спаянных швов. Перекрещивающиеся линии швов являются единой конструкцией, соединяющей главные мышцы бедра, которые таким образом способствуют стабилизации тела пловца в воде и оптимальному движению ног во время заплыва, не стесняя при этом движений. Во-вторых, эксклюзивный материал. В модели использованы две технологичные ткани: LZR Racer PulseLite имеет дышащую структуру и применяется только в верхних зонах гидрощорт. Отличная поддержка тела в этих зонах сочетается с эластичностью. Ткань LZR Racer ComprеX, используемая в нижних зонах костюма, тянется только в вертикальном направлении. Горизонтальное натяжение гарантирует оптимальную компрессию в тех местах, где это больше всего необходимо – вокруг крупных мышечных групп [1].

Чтобы подтвердить абсолютную уникальность влияния LZR Racer на спортсменов, стоит отметить, что на Олимпиаде 2008 года в Пекине было установлено 25 новых рекордов по плаванию. 23 из них поставили спортсмены, одетые в костюмы LZR Racer компании Speedo. Успех этих спортсменов был настолько показательно-уникальным, что уже в следующем 2009 году Международная федерация плавания (FINA, Federation Internationale de Natation) сформулировала новые требования к снаряжению для пловцов — в них должны использоваться только водопроницаемые ткани, а у мужчин костюм не должен покрывать все тело. Следуя новым требованиям, компания Speedo разработала эластичный костюм LZR Racer Elite (многие спортсмены использовали эту модель на соревнованиях в Лондоне), однако британское подразделение компании — Aqualab — тоже приступило к работе над новым костюмом Fastskin3 System.

Это комбинезон в комплекте с шапочкой и очками, причем компания Speedo впервые серьезно вложилась в исследования и разработки, касающиеся этих аксессуаров [2].

Это абсолютно несминаемая ткань, не пропускающая влагу и удерживающая тепло, невероятно эластичная – неопрен не только обхватывает тело, как вторая кожа, но и фиксирует его. Заниматься дайвингом в экипировке из такого материала приятно и комфортно даже после долгого пребывания в холодной воде. У этого материала есть недостатки, связанные с его теплоизоляцией и водонепроницаемостью – в повседневной жизни, вне водной среды, в одежде из такого материала нельзя находиться более 2-3 часов – тело начинает усиленно потеть, подогреваемое собственным теплом. Однако такой существенный недостаток не помешал неопрену в начале 2010х годов завоевать все модные подиумы – изделия из него держат даже самую геометрическую форму благодаря его плотности.

Новые технологии пришли в спорт с изобретением синтетических материалов [3]. Современную спортивную одежду шьют из разнообразных, но обязательно прогрессивных материалов. Хотя, существует материал, который используется для создания спортивной экипировки на протяжении десятилетий. Это хлопок. Он натурален, гигроскопичен, гипоаллергенен. Но чистый, 100%-й хлопок все же не слишком практичен – быстро мнется и со временем растягивается. Поэтому к хлопку стали добавлять синтетическое волокно (в небольшом количестве). Это совершенно не влияет на положительные качества хлопковой спортивной одежды, но при этом делает ее более долговечной и эстетичной, хорошо сидящей на фигуре. Хороший результат дает использование лайкры, но в количестве не более 10%. Иногда спортивные модели выполняются не целиком из хлопковых тканей, а имеют несколько хлопковых вставок [4].

К экипировке спортсмена также предъявляются различные требования. Например, материал, из которого будет изготовлен спортивный костюм, должен быть воздухопроницаемым, то есть, таким, который позволит телу дышать во время усиленных нагрузок. Он также должен хорошо удалять влагу, выводя её на внешнюю поверхность ткани с последующим удалением.

К некоторым видам экипировки, например, костюмам для плавания, дайвинга и другим, предъявляют особые требования. Такие костюмы должны, к примеру, быть водоотталкивающими или водонепроницаемыми, в случае нужды, – иметь защиту от ультрафиолетовых лучей или быть компрессионными, оказывая давление на какие-либо группы мышц [5].

Сложно переоценить влияние материалов на спортивную экипировку. С началом применения современных материалов не случайно совпали и прорывы в спорте. На Олимпиаде 2008 года в Пекине были побиты 128 рекордов, только благодаря мастерству спортсменов в сочетании с уникальным плавательным костюмом. Результаты испытаний были настолько впечатляющи, что пришлось даже вводить некоторые ограничения в использовании подобного вида экипировки, чтобы не только костюм влиял на успехи в спорте. Конечно, стремление

улучшить, обезопасить, сделать экипировку приятнее не должно превращаться в «гонку вооружений» компаний по производству спортивной одежды.

Современная наука дала нам возможность влияния на качество экипировки, создав новые материалы для её создания. Теперь спортсменам нет нужды страдать, занимаясь теннисом в фланелевых рубашках или плавая в хлопковой одежде, промокающей насквозь и сковывающей движения. Они могут фокусироваться на спортивных достижениях, не отвлекаясь на потоотделение или медленно сохнущую форму – это забота не их, но их экипировке. И кто знает, сколько новых возможностей принесёт спорту новый виток науки.

Библиографический список

- 1 Электронный ресурс. История компании «Speedo». – Режим доступа: [<https://www.proswim.ru/article/speedo-istoriya-kompanii/>].
- 2 Электронный ресурс. Архив журнала «Популярная механика», №119 – Режим доступа: [<http://www.popmech.ru/magazine/2012/119-issue/>].
- 3 Электронный ресурс. Технические новинки, изменившие спорт. – Режим доступа: [<http://mirsporta.com.ua/eto-interesno.html>].
- 4 Электронный ресурс. Ткани, используемые в производстве спортивной одежды. – Режим доступа: [<http://bigpicture.ru/?p=94765>].
- 5 Электронный ресурс. Ткани для спортивной одежды. – Режим доступа: [<http://buyonline.co.ua/article/tkani-dlya-sportivnoj-odezhdy/>].

Романов Р.Е., студент 2 курса

ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского», Арзамасский филиал

КАТЕГОРИЯ НЕБЫТИЯ В ДРЕВНЕИНДИЙСКОЙ ФИЛОСОФИИ

В статье изложено понимание небытия в системе «вайшешика», определены его основные виды, дана их краткая характеристика с реальными примерами.

Рассмотрение одной из категорий реальности стоит начать с изучения истории возникновения ортодоксальной древнеиндийской школы (даршан) философии «Вайшешика». Закладка этой школы связана с деятельностью мудреца Канады (Улука) в III-II веках до н.э. Относительно происхождения своего названия «Вайшешика» имеет две версии:

- 1) индийская - объясняется использованием в ее онтологии категории «вишеша», что означает «особенное», «отличное»;
- 2) китайская - предполагает, что название школа получила за свои претензии быть превосходящей другие системы [1; с.152-156].

Философская теория вайшешики впервые была систематически изложена в труде Канады «вайшешика-сутра». Она состоит из десяти книг, каждая из которых делится на две главы или отдела. Мир наполнен категориями (падартха), воспринимаемыми как объекты. Они имеют две формы выражения: бытие (бха-

ва) и небытие (абхава). Бытие объединяет положительные элементы, существующие в пространстве: 1) субстанции (дравья), 2) качества (гуна), 3) действия (карма), 4) общее (саманья), 5) особенное (вишеша), 6) присущность (самавая). Данные явления мы можем наблюдать в реальности [4].

Небытие есть совокупность несуществующих фактов, отрицательных вещей. Первоначально, мудрец Канада не выделяет небытие в отдельный класс. Абхава как седьмая категория в системе «вайшешика» была добавлена позже, а именно при индийских философах Чандрамати и Гаутамы в 5-6 вв. н.э. [2; с.10-11].

Введение абхавы есть результат доведения до логического предела стремления рассматривать все в качестве объективно существующего. Познание отрицания свидетельствует о чем-либо, находящемся вне его и, следовательно, подразумевает существование отрицания отдельно от познавательного акта [5; с.254-256].

Реальность небытия несомненна. Смотря на ночное небо, мы, равным счетом, уверены в несуществовании там солнца, как и в существовании луны и звезд. Когда я не воспринимаю кувшин на земле, то я воспринимаю небытие или отрицание кувшина там.

Стоит подчеркнуть, что абхава трактуется в учении как конкретное отрицание, которое базируется на 3-х составляющих. Среди них: адьюнкт - то, что отрицается, отношение, из которого отрицаемое исключается, место, где оно отсутствует, - субьюнкт [3; с.55-58].

По характеру отсутствия можно выделить двадцать видов абхавы. Наиболее важными из них являются сансарга-абхава и аньйонья-абхава. Сансарга-абхава подразумевает отсутствие чего-либо в чем-то другом (например, запах у цветка), а аньйонья-абхава означает несовместимость вещей (горшок не является цветком). Сансарга-абхава, в свою очередь, подразделяется на праг-абхаву (предшествующее небытие), дхванса-абхаву (последующее небытие) и атьянта-абхаву (абсолютное небытие).

Праг-абхава - это несуществование вещи до ее возникновения. К примеру, фразу «Дом будет построен из досок» можно растолковать как небытие дома из досок до его постройки. В данном случае отсутствует связь между материалами, необходимыми для постройки. Дом не может существовать до его постройки, так что его прежнее небытие не имеет начала (анади). Но когда он построен, небытие дома прекращается. Отсюда следует, что у праг-абхавы нет начала, но есть конец (анади и санта).

Дхванса-абхава означает небытие вещи вследствие ее разрушения после того, как она была создана. Глиняная скульптура может быть разбита после создания. Ее куски - небытие ранее существовавшего предмета в ходе разбиения. Здесь есть начало (анади), но нет конца (санта). Небытие кувшина не может быть закончено, т.к. кувшин не будет вновь в первоначальном облике.

Атьянта-абхава представляет собой небытие вещей, отсутствие связи в течение всего времени их существования – прошлого, настоящего и будущего.

Оно, в отличие от дхванса-абхавы и праг-абхавы не имеет ни начала, ни конца одновременно. Атьянта-абхава имеет две формы:

- 1) временное небытие предмета (например, кувшин на полу);
- 2) абсолютное небытие (отсутствие цвета у воздуха).

Аньйонья-абхава обуславливает отличие (бхеда) одной вещи от другой. Если одна вещь отличается от другой, они взаимно исключают друг друга подобно столу и стулу. Проще говоря, стул не является столом.

Аньйонья-абхава есть отсутствие одной вещи как другой, а противоположное ей положение есть именно тождественность, схожесть этих вещей. Например: «овца - не собака», «заяц - не волк». Здесь отмечено различие между овцой и собакой, зайцем и волком. Противоположностью этих сочетаний будет следующее: «овца есть собака», «заяц есть волк». Взаимное небытие предполагает отсутствие и начала, и конца.

Таким образом, категория небытия занимает важное место в древнеиндийской философии. Философы-вайшешики пришли к единому мнению о том, что реальность охватывает не только совокупность положительных элементов, отраженных в действительности, но и отрицательные явления. Абхава стала неотъемлемой частью окружающего мира.

Библиографический список

1. Канаева Н.А. Индийская философия древности и средневековья [Текст] / Н.А. Канаева; РАН, Ин-т философии. - М.: ИФРАН, 2008. - 255 с.
2. Лысенко В. Г. Универсум вайшешики (по «Собранию характеристик категорий» Прашастапады) / В.Г. Лысенко. - М.: Вост. лит., 2003. - 486 с.
3. Лысенко В. Г. «Философия природы» в Индии: атомизм школы вайшешика. - М.: Наука, 1986. - 200 с.
4. Чаттерджи С. и Датта Д. Введение в индийскую философию/Пер. с инд. А.Радугина, Е.Тучинской, А.Романенко. - М.: Издательство иностранной литературы, 1955. - 380 с.
5. Чаттопадхья Д. От санкхьи до веданты. Индийская философия: даршаны, категории, история/ Пер. с англ. В.Л. Шишкина, В.П. Липеровского; под ред. В. И. Мельгорского. - М.: Сфера, 2003. - 320 с.

Руднева А.А., студентка 3 курса

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ЦЕННОСТИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Каждому обществу свойственна система нравственных норм и ценностей, являющаяся неотъемлемой составляющей духовной жизни данного социума.

Сегодня российский социум представляется сложным и изменчивым, переживающим утрату целостности и неизменности нормативной системы нравственных ценностей, глобальное преобразование социальных стереотипов и по-

явление новых, связанных с такими явлениями жизни, как рынок, предпринимательство, вариативность политических, экономических, моральных решений в бытии индивидуумов [1]. Основные инновационные этносы общества проявляются в развитии различных социальных групп, между которыми нарастает обособление, обладающих значительными различиями в нормах поведения, идеях, особенностях образа жизни. Трансформация нравственных ценностей вмещает как традиционные представления о нормах и ценностях, так и аксиологические инновации, характеризующие происходящий процесс переоценки ценностей в нашей стране [2].

Многомерность и противоречивость интерпретаций нравственных ценностей, их сущностного наполнения прослеживается не только в социальных группах, упомянутых выше; данное явление характерно для молодого и родительского поколений, мужчин и женщин, образующих специфическое социокультурное состояние общества [3].

Изменения в социальной системе не являются успешными, если не опираются на адекватные изменения в жизненном мире данного общества, который представляет собой совокупность значений, позволяющих наделять действия людей общезначимым смыслом. Жизненный мир создает для участников социального взаимодействия возможность понимать друг друга, обеспечивает их доступ к различным подсистемам общества. Эволюция жизненного мира россиян по своему содержанию соответствует основным трансформационным процессам российского общества: модернизации, архаизации, маргинализации и адаптации [4]. Основные трансформационные процессы современного российского общества, выступающие как равнозначные и взаимодетерминированные факторы, оказывают различное и противоречивое влияние на эволюционирующий жизненный мир. Модернизация сопровождается появлением новых современных ценностей, в то время как архаизация, актуализирующая ценности прежних эпох, делает смысловые структуры жизненного мира несвязными и разомкнутыми [5].

Обновление духовно-культурного пространства в современной России происходит путем формирования современной системы ценностей, а также посредством отказа от прежних целей, ценностей и жизненных стратегий. Процессы социальных трансформаций оказали многофакторное влияние на символические и смысловые структуры жизненного мира россиян, что привело к временному нарушению в функционировании системы индивидуального и коллективного целеполагания.

Процессы модернизации, архаизации, адаптации и маргинализация происходящие на уровне системы оказали свое влияние на жизненный мир россиян. В процессе эволюции жизненный мир россиян был подвергнут колонизации со стороны трансформирующейся социальной системы, что привело к рассогласованию его трех фундаментальных уровней: целей, ценностей и жизненных стратегий и уменьшению его роли в межиндивидуальной коммуникации и снижению уровня социальной и культурной интеграции [6].

Эволюция жизненного мира россиян представляет собой сложный и противоречивый процесс, в целом решающий задачи формирования нового символического универсума и создающий необходимые условия для социальной и культурной интеграции. Одно из наиболее существенных изменений состоит в том, что условия реализации базисных ценностей стали значительно более важны, нежели прежде, ибо появился выбор не только между ценностями, но и между жизненными стратегиями их достижения.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Глобализация как составляющая общемирового процесса // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. № 2. С. 49-51.
2. Бондаренко И.А. Бедность как следствие недоиспользования ресурсного потенциала домохозяйств // Теория и практика общественного развития. 2011. № 5. С. 273-276.
3. Понарина Н.Н. Философское значение глобальных проблем современности // Казанская наука. 2011. № 3. С. 82-85.
4. Федина Н.А., Ярмонова Е.Н., Вирясова Н.В., Кучева Т.В. Проблемы муниципальных выборов // В сборнике: Модернизация общественных наук в эпоху глобальных перемен: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции: в 3 ч. 2017. С. 92-94.
5. Понарина Н.Н. Глобализация как системное социальное изменение: основные тенденции // научное издание / Н. Н. Понарина; М-во образования и науки РФ, Российский гос. социальный ун-т, Армавирский ин-т социального образования. Москва, 2010.
6. Понарина Н.Н. Глобализация и проблемы культуры // Общество: философия, история, культура. 2012. № 1. С. 11-14.

Савельева Е.В., канд. экон. наук, доцент

Сибирский государственный университет водного транспорта

УПРАВЛЕНИЕ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКОЙ ПУТЕМ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ НАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

В статье разбирается понятие налоговой нагрузки, приводятся данные о налоговых ставках разных стран, проводится их сравнение с долей в мировом ВВП и внутри страны по отраслям. Высказывается предположение о зависимости между уровнем условной налоговой нагрузки и долей ВВП как во внешней, так и во внутренней среде. Рассматриваются некоторые проблемы современной налоговой системы и направления налоговой политики России во взаимосвязи с налоговой нагрузкой, а также предлагаются некоторые пути решения проблем в управлении налоговой нагрузкой путем реструктуризации налоговых платежей за счет изменения налоговых ставок в отечественной налоговой системе.

Под налоговой нагрузкой подразумевается соотношение суммы уплаченных налогов и выручки организации для определения доли налоговых платежей в общем объеме полученных доходов.

Методики определения налоговой нагрузки различаются, как правило, в определении:

- структуры налогов, включаемых в расчет налоговой нагрузки;
- состояния учитываемых налогов (уплаченные или начисленные);
- интегрального показателя, с которым сравнивают сумму налогов.

Расчет налоговой нагрузки не только позволяет определить влияние изменения структуры налогов на показатель налогового бремени, поскольку рассчитанная различными методами налоговая нагрузка характеризует налогоёмкость произведенной продукции (работ или услуг), но и дает реальную картину налогового бремени налогоплательщика.

Наиболее адекватно выражает суть данного понятия следующая трактовка: налоговая нагрузка — это обобщенная количественная и качественная характеристика влияния обязательных платежей в бюджетную систему страны на финансовое положение предприятий-налогоплательщиков. Понятие «налоговая нагрузка» трактуется также как «совокупность инструментов государства, позволяющих ему конкретизировать общее бюджетное решение о совокупном объеме доходов, обеспечивающих необходимые расходы общественного сектора» [3]. Может ли налоговая нагрузка выступать объектом управления? Рассмотрим далее обозначенное взаимовлияние в несколько нетрадиционном ракурсе, и для начала приведем сравнительную характеристику налоговых ставок в различных странах.

В каждой стране существуют свои налоговые системы, значительно отличающиеся друг от друга как объектами, так и размерами уплачиваемых налогов. На развитие экономики страны воздействует эффективность системы налогообложения. Попробуем теоретически оценить этот показатель через неординарное сравнение с долей государства в мировом ВВП [1].

Сравнение распределения налоговой нагрузки по основным типам налогов в разных странах мира с их долей в мировом ВВП наглядно показано в таблице 1.

Предположив, что сумма ставок уплачиваемых налогов условно равна налоговой нагрузке страны, проследим ее взаимосвязь с долей в мировом ВВП, не учитывая влияние на последнюю таких основных показателей как население страны, уровень жизни, экономического развития и других факторов. В дальнейшем можно будет провести стохастический (корреляционный) факторный анализ влияния налоговых ставок на величину мирового ВВП.

Из данной таблицы видно, что условная налоговая нагрузка (УНН) выше в тех странах, где доля мирового ВВП низкая, и наоборот.

Необходимо оговориться, что данные предположения не являются научными проработками, а лишь поверхностно выявляют вышеназванную зависимость, но могут быть использованы в дальнейших углубленных исследованиях по данному вопросу, если возникнет необходимость проведения таковых.

Таблица 1 Распределение по видам налоговых ставок и доля стран в мировом ВВП, %.

Страна	Доля стран в мировом ВВП	Сумма налоговых ставок (условная НН)	НДФЛ (подходный налог)	Налог на прибыль пр	НДС С	Налог на богатство	Налог на соц. обеспечение, уплачиваемый работником	Налог на соц. обеспечение, уплачиваемый работодателем
Франция	2,4	164,3	49	33,3	20	1,5	15,5	45
Китай	16,6	162	45	25	17	0	26	49
Аргентина	н/д	136,3	35	35	21	1,3	17	27
Бразилия	3,0	125,8	27	34	25	0	11	28,8
Япония	4,4	122,1	50	41	5	0	12,9	13,2
Турция	н/д	84,7	35	20	18	0	15	30
Мексика	н/д	177,7	28	28	15	0	8	38,7
Индия	6,8	113,4	34	42	12,4	1	12	12
Великобритания	2,4	106,8	40	28	15	0	11	12,8
Германия	3,4	106,3	47,5	15,8	19	0	12	12
Канада	1,5	105,5	46,4	32	13	0	6,7	7,4
Австралия	н/д	96,5	45	30	10	0	2,5	9
Южная Корея	н/д	91,7	36,3	24,2	10	0	7,2	14
Индонезия	н/д	89	35	30	10	0	2	12
США	15,9	94,4	35	34	10	0	7,7	7,7
Россия	3,3	81	13	20	18	0	0	30
Италия	2,0	139,4	42,3	31,4	20	0,7	10	35

Разумеется, данные выводы несколько условны, т.к. на уровень ВВП влияют не только и не столько налоги, а, в первую очередь, количество населения в стране, но, тем не менее, найти рациональное зерно в выявленном влиянии все-таки возможно. Также, скорее всего, необходимо сравнение не в абсолютных, а в относительных величинах, например, на душу населения в стране, но, для данной попытки выявления зависимости применительно уровня условной налоговой нагрузки, данный взгляд является достаточным.

Итак, какова же взаимосвязь суммы уплачиваемых налогов (условной налоговой нагрузки) и доли страны в мировом ВВП, если таковая имеется? Попробуем разобраться по вышеприведенным данным в таблице 1.

Максимальная сумма УНН (164,3%) – во Франции. Общеизвестно, что это страна с высокими налогами. Доля же Франции в мировом ВВП составляет лишь 2,4%.

Минимальная сумма УНН (не учитывая Россию) - 94,4% – в США, а ее доля в мировом ВВП – 15,9% - почти самая высокая, после Китая.

Что же касается взаимосвязи налоговой нагрузки и доли ВВП для других стран, эта зависимость подтверждается, за некоторым исключением (Канада, Россия).

Следуя данной зависимости, можно предположить, и в последствии подтвердить, что для стран, о доли ВВП которых в данной таблице нет данных, ее пропорции можно спрогнозировать по условной НН. Например, доля Турции, Австралии, Южной Кореи, Индонезии будет выше доли Мексики и Аргентины, что можно подтвердить, узнав соответствующую информацию из статистических данных.

Таким образом, выявляется зависимость, что чем больше в стране сумма уплачиваемых налогов, тем меньше доля страны в мировом ВВП. Означает ли это, что высокие налоги снижают производство ВВП? Думается, косвенное влияние, несомненно, имеется.

Также, помимо этой взаимосвязи, необходимо остановиться на *структуре* ставок основных налогов в каждой стране.

Так, для аналитики самой меньшей во Франции и самой большей в США доли ВВП, в структуре налогов обеих стран можно увидеть большую долю подоходного налога (по его максимальным значениям), а также большую долю налогов на социальное обеспечение во Франции и меньшую – в США. Это означает, что завышение процентных ставок по социальному страхованию, а значит, и всей суммы УНН, приводит к падению доли ВВП. Что касается качества социальной сферы в этих двух вышеназванных странах, то можно сказать, что действующая система социального страхования в США является очень гибкой, хотя и весьма сложной, но позволяет с достаточной полнотой и оперативностью учитывать потребности в социальной помощи каждого региона. Франция же переживает реформу социального страхования. Главная цель реформы – расширить спектр услуг социального страхования. Таким образом, в этой стране социальное обеспечение нельзя назвать на сегодняшний день высокоразвитым [10].

Исследуя далее выявленную зависимость, возникает парадоксальный вопрос: почему же, несмотря на самую наименьшую налоговую нагрузку в РФ (81%), доля ВВП России очень мала (3,3%)?

Ответом может быть уже известная всем исследователям риторичность о несовершенстве налоговой системы РФ и современного уровня экономического развития страны, а также большее влияние на уровень ВВП других факторов.

Налоговая нагрузка в России намного меньше, чем в развитых странах мира в первую очередь, по причине плоской, а не прогрессивной шкалы налога на доходы. Во всех странах мира прогрессивная шкала по подоходному налогу увязана с регрессивной шкалой по социальным налогам, а у нас плоскую шкалу – 13% для всех – Минфин дополнил регрессивной шкалой обязательных страховых взносов – в результате, чем беднее человек, тем больше он платит государству в относительных единицах. Если бы в США использовалась наша плоская шкала налогов, то их бюджет сократился бы на 32% [3].

Проблемы налогообложения доходов граждан привлекают особое внимание, так как в России осуществляется пропорциональное (по сути уравнитель-

ное) распределение налоговой нагрузки среди физических лиц без достаточно обоснованного учёта их фактической возможности платить налоги, что является одной из причин стремительной имущественной поляризации населения.

Введение прогрессивной шкалы налогообложения доходов, а также необходимость проведения налоговой реформы, стимулирующей качественный экономический рост, было в очередной раз озвучено и на ПМЭФ-2017 в лекциях А. Клепача и Б. Титова [5, 6].

Ранее на государственном уровне поднимался вопрос о необходимости увеличения налоговой нагрузки в РФ. При этом обсуждались различные механизмы изменения действующей налоговой системы. В том случае, когда государство санкционирует увеличение налоговой нагрузки, очевидно превалирование фискальных интересов в реализуемой налоговой политике.

Возвращаясь к анализу структуры уплачиваемых налогов других стран, можно сделать вывод, что в целом налоговую нагрузку в РФ нужно не увеличивать, а перераспределить структуру ставок уплачиваемых налогов, и, в первую очередь, налогов по оплате труда. Введение прогрессивной шкалы НДФЛ в компенсации со снижением тарифов страховых взносов не приведет к интегральному увеличению налоговой нагрузки, но уменьшит налоговое бремя организаций-работодателей в части уплаты страховых взносов. Также произойдет и реструктуризация налоговых платежей за счет изменения размеров ставок вышеназванных налогов, затрагивающая и сами источники уплаты, такие как личные доходы граждан и собственные средства предприятий.

Остается разобраться – поможет ли такое перераспределение в повышении уровня доли ВВП России, для чего нужно провести детальные исследования в области влияния налоговых платежей на производство ВВП, и это тема не одного серьезного исследования.

Аналогично выявленной зависимости доли ВВП и налоговых ставок, можно проследить эту тенденцию в разрезе структуры отраслей внутри страны.

Так, по некоторым отраслям экономической деятельности за последние годы было проведено сравнение налоговой нагрузки и доли отрасли в производстве ВВП страны [2], что выглядит следующим образом:

Таблица 2 Сравнение налоговой нагрузки и доли ВВП по отраслям

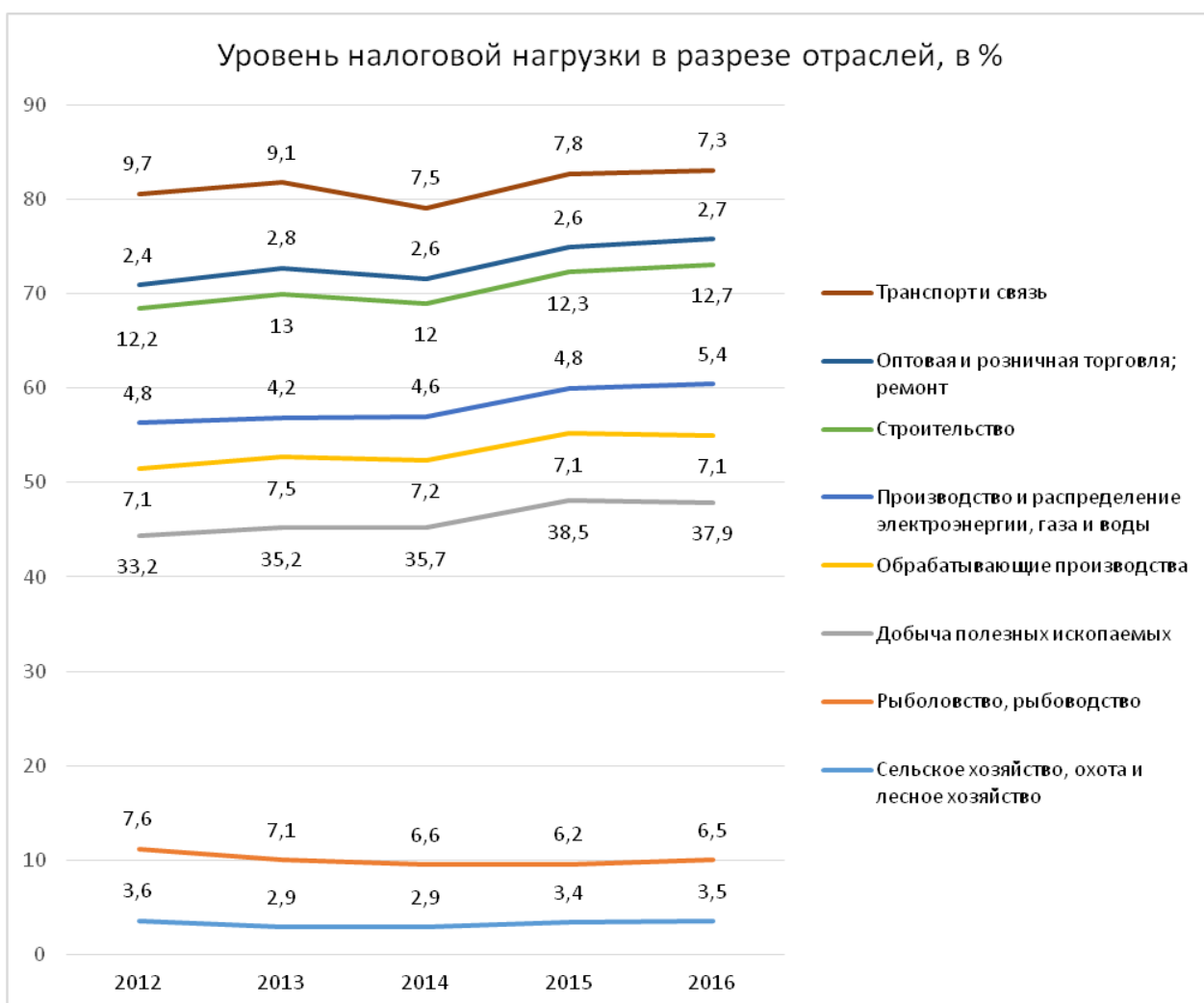
Наименование отрасли	Налоговая нагрузка,%			Доля ВВП,%			НН к ВВП
	2014 г.	2015 г.	Средняя	2014 г.	2015 г.	Средняя	
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	2,9	3,4	3,2	3,48	3,95	3,72	0,86
Добыча полезных ископаемых	37,9	38,5	38,2	7,92	8,79	8,4	4,55
Обрабатывающие производства	7,1	7,1	7,1	11,87	12,73	12,3	0,58
Строительство	12,7	12,3	12,5	5,67	5,32	5,5	2,27
Оптовая и розничная торговля, ремонт	2,7	2,6	2,65	13,99	14,18	14,1	0,19
Транспорт и связь	7,3	7,8	7,6	6,46	6,59	6,5	1,17

По данной таблице можно сделать вывод, что в 66,7% подтверждается та же зависимость налоговой нагрузки и доли производимого отраслью ВВП: чем меньше НН, тем больше доля ВВП. Исключение здесь составляют такие отрасли как сельское хозяйство; транспорт и связь, что может быть обусловлено их небольшой долей в структуре ВВП.

Что касается опять-таки не абсолютных, а относительных единиц измерения, то в последнем столбце таблицы приведен коэффициент отношения средней налоговой нагрузки (НН) к средней доле ВВП, по которому так же видно, в какой отрасли налоговая нагрузка меньше или больше по отношению к доле последней в ВВП. Так, например, столь низкое значение коэффициента в размере 0,19 для отрасли оптовой и розничной торговли объясняется широким применением в ней специальных, упрощенных систем налогообложения, имеющих существенные налоговые преимущества и льготы по сравнению с общей системой налогообложения.

Следуя выявленной тенденции, предполагается, что доля добывающей отрасли может заметно возрасти при столь же заметном снижении налоговой нагрузки на добычу полезных ископаемых в соответствующих пропорциях.

Далее приведен рисунок, иллюстрирующий динамику уровня налоговой нагрузки по отраслям за период 2012 – 2016 годов. [3]



Из данного рисунка и вышеприведенной таблицы видно, что налоговая нагрузка в добыче полезных ископаемых занимает лидирующую позицию и является объектом для ее снижения, а наименьшая налоговая нагрузка ложится на оптовую и розничную торговлю. В динамике это соотношение не меняется.

В целях снижения столь высокой налоговой нагрузки в добывающей отрасли планируется ввести налог на добавленный доход (НДД) в рамках НДС - налога на добычу полезных ископаемых. В начале мая СМИ сообщили о том, что глава «Роснефти» Игорь Сечин предложил ввести его для новых нефтяных месторождений, разрабатываемых в России. Но оценка НДД с точки зрения влияния на экономику в целом неоднозначна. НДД позволит поддержать новые нефтяные месторождения, но его очень трудно администрировать. Глава департамента налоговой и таможенно-тарифной политики ведомства Илья Трунин подчеркнул, что действующая система налогообложения нефтяной отрасли за последние годы пополнилась огромным количеством льготных режимов и был проведен налоговый маневр, который привел к снижению нагрузки на нефтедобычу [4]. Остается ждать результатов.

Также налоговая нагрузка по видам экономической деятельности важна при анализе налоговых рисков.

Изменение налоговых ставок, ежегодное введение новых налоговых условий, а в последнее время, даже с меньшими временными периодами – все это относится к главной проблеме налогообложения - нестабильности российской налоговой системы [7].

Решение проблемы стимулирующего влияния системы налогообложения на экономическую деятельность предприятий, развитие производства и экономическое развитие страны в целом являются в настоящее время одной из первоочередных задач государства.

В период с 2015 по 2017 гг. приоритетным направлением для Минфина РФ является дальнейшее повышение эффективности налоговой системы. При этом Правительство РФ не планирует повышения налоговой нагрузки на экономику в среднесрочной перспективе путем повышения ставок основных налогов. Эта политика будет продолжена и по завершении планового периода - в 2018 г.

В части мер налогового стимулирования в данном вопросе планируется внесение изменений в законодательство о налогах и сборах по следующим направлениям: меры поддержки, связанные с предоставлением льгот по налогу на доходы физических лиц и совершенствование применения имущественных налоговых вычетов по НДФЛ.

Одним из важнейших направлений налоговой политики в долгосрочной перспективе является поддержание такого уровня налоговой нагрузки, который, с одной стороны, не создает препятствий для устойчивого экономического роста и, с другой стороны, отвечает потребностям в бюджетных доходах для предоставления важнейших государственных услуг. Такой приоритет определен в Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года, которая была разработана Минэкономразвития и одобрена

Распоряжением Правительства РФ. В ней определено, что основным стратегическим направлением в сфере налоговой политики является усиление стимулирующего влияния налоговой системы на развитие экономики при одновременном выполнении фискальной функции [9].

Основные направления современной налоговой политики заключаются в снижении налоговой нагрузки на труд и капитал и ее повышении на потребление, включая дорогую недвижимость, на рентные доходы, возникающие при добыче природных ресурсов, а также в новом налогообложении недвижимого имущества [8], в правильности чего также можно убедиться, анализируя налогообложение вышеприведенных стран (табл. 1).

Налоговая нагрузка – такая характеристика, оценку величины которой стоит давать, учитывая множество факторов. Налоги являются наиболее важным источником пополнения доходов государства. Также от их формирования зависит, насколько благополучно будет развиваться общество в целом, и насколько комфортно себя будет чувствовать каждый гражданин страны в отдельности.

Так как развитие теории и практики налогообложения невозможно без определенного понятийного аппарата и единства его применения, представляется необходимым ввести в НК РФ определение понятия «налоговая нагрузка» и закрепить конкретный порядок расчета налоговой нагрузки.

В целях создания комфортных налоговых условий для перехода отечественной экономики на инновационный путь развития, предполагается необходимость дальнейшей модернизации налоговой системы, и, в частности, на основании рассмотренной в данной статье зависимости, рассмотрение вопроса о влиянии на налоговую нагрузку реструктуризации налоговых платежей за счет изменения налоговых ставок.

Библиографический список

1. Международный Валютный Фонд. 2015. Обзор мировой экономики и финансов. Перспективы развития мировой экономики: адаптация к снижению цен на биржевые товары. Вашингтон (октябрь), стр.159. Электронный ресурс. <file:///C:/Users/1/Downloads/text.pdf>.
2. Налоговая нагрузка по видам экономической деятельности в 2016 году. www.nalog.ru / «Концепция системы планирования выездных налоговых проверок» <http://sbs35.ru/buh120516.pdf> Источник: Журнал «Главбух».
3. Поварнин Т.Ю. Налоговая нагрузка в России: проблемы, перспективы, пути оптимизации. Доклад на студенческой научной конференции СГУВТ. Новосибирск, 2017.
4. БЮДЖЕТ.RU — интернет-издание о финансовой жизни страны. <http://bujet.ru/article/276098.php>; <http://bujet.ru/finance/?sr=1005>.
5. Титов Б.Ю. «Экономика роста. Может ли российская экономика расти темпами до 5-6% в год?» Лекция на ПЭМФ 2017. «Росконгресс». Форум vestifinance.
6. Клепач А.Н. «Факторы роста экономики и стимулирующие меры. Изменение баланса сил в мировой экономике». Ответы на вопросы. Лекция на ПЭМФ 2017. «Росконгресс». Форум vestifinance.
7. Савельева Е.В. Основные проблемы налогообложения государства и промышленных предприятий//Материалы международной (заочной) научно-практической конференции «Приоритетные модели общественного развития в эпоху модернизации: экономические, со-

циальные, философские, политические, правовые аспекты» -25.03.16г.: Новосибирск - Тихорецк -Саратов -Краснодар -Армавир.

8. Савельева Е.В. От налоговой оптимизации к налоговому менеджменту: становление и развитие налогового управления в России. /Е.В.Савельева // Социальные науки:social-economic sciences: электронный научный журнал. 2016. № 5 (15). Режим доступа: <http://www.academymanag.ru/journal>.

9. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года. http://edu.mari.ru/ou_respub/sh14/commondocspdf.

10. Система социального страхования в других странах <http://www.studfiles.ru/preview/5276274/page:2/#3>.

*Саегалиева Ф.Ф., кандидат философских наук, доцент,
Казанский государственный аграрный университет*

О ПРОБЛЕМАХ ВОСПИТАНИЯ МОЛОДЕЖИ В ДУХЕ ТОЛЕРАНТНОСТИ

В статье анализируются причины роста ультраправых настроений среди современной российской молодежи: имущественное неравенство, локальные войны, разрушенная система воспитания. Отмечается, что в этих условиях особую актуальность представляет воспитание молодежи в духе толерантности.

В условиях многонациональной и многоконфессиональной России особую актуальность представляет воспитание молодежи в духе толерантности (от лат. *tolerantia* — терпимость).

Распад СССР и последовавшая смена социально-политической и экономической системы страны сопровождалась межэтническими и межконфессиональными конфликтами, что привело к появлению в начале 90-х годов радикальных националистов, неонацистов, фашистов, скинхедов. Жертвами их преступлений становились уроженцы Кавказа, Центральной Азии, Ближнего Востока и Северной Африки, Китая, Вьетнама, Монголии – т.е. практически все люди неславянской внешности.

Социальная напряженность 2000-х годов (война в Чечне, наплыв мигрантов, коррупция, безработица) еще больше усугубила ситуацию. Пик нападений на лиц неславянской внешности пришелся на 2005-2010-е годы, в основном в столице и крупных городах - Москве, Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Ярославле, Воронеже и т.д. К 2010-му году заметно снизилась активность националистических группировок: их члены либо погибли, либо были осуждены на длительные сроки заключения. Но с 2014 года эксперты отмечают заметный тренд – рост ультраправых настроений среди российской молодежи, - это связывают с возвращением из зоны ранее осужденных, а также влиянием внешнеполитических обстоятельств. Если в прежние годы молодежь активно реагировала на войну в Чечне, Югославии, то сегодня - на войну на Украине, в Сирии; - это проявляется в националистических настроениях, в создании различных

организаций профашистского толка, уличном насилии в отношении людей с темным цветом кожи.

Одна из основных причин молодежного увлечения ультраправой идеологией в России - разрушение системы воспитания. В советское время подобных настроений не было именно благодаря концепции параллельного воспитания через коллектив и настрою на интернационализм. В нынешней системе образования отсутствует четкая идеологическая линия интернационалистского воспитания, в том числе в виде школьных и университетских курсов. Выросло целое поколение, которое имеет лишь отрывочные знания о фашизме, об ужасах Второй мировой войны.

Разрушена система внешкольного образования и воспитания. Сокращается доступ молодежи к профессиональному образованию. Сегодня воспитывают главным образом семья и улица. Но может ли привить детям толерантность семья, пережившая социальное унижение в годы реформ? Социологические исследования показывают: именно дети российских мелких и средних бизнесменов являются носителями сильно выраженных националистических идей, чем их сверстники из других социальных слоев [1]. Глубокое недовольство социальной действительностью подростки из этих семей причудливым образом транслируют в расизм и национализм.

Телевидение стало развлекательным, а интернет изобилует экстремистскими сайтами. Кроме того, сокращается доступ молодежи к профессиональному образованию. Социальная несостоятельность, неспособность приспособиться к новым условиям, отсутствие целей в жизни и, как следствие, - обвинение в своей неустроенности людей с другим цветом кожи.

Для недопущения молодежного увлечения фашизмом в России необходимо выстроить хорошо обоснованную систему мер противодействия фашизму, среди которых: ликвидация массовой бедности и сглаживание социального, имущественного разрыва между разными слоями населения, решение проблемы безработицы среди молодежи. Как известно, члены националистических группировок – это физически крепкие подростки со склонностью к риску, удали и славе. Обеспечение свободного доступа к экстремальным видам спорта (альпинизм, парашютный спорт, слалом), музыкальным, зоозащитным, волонтерским и другим молодежным объединениям позволит направить их неуемную энергию в созидательное русло.

Сегодня задача воспитания толерантности должна пронизывать деятельность всех социальных институтов и, в первую очередь тех, которые оказывают непосредственное воздействие на формирование личности подрастающего поколения.

Библиографический список

1. Тарасов А. Горючая смесь с замедлителем // URL: [http:// 2002.novayagazeta.ru/nomer/2002/55n/n55n-s11.shtml](http://2002.novayagazeta.ru/nomer/2002/55n/n55n-s11.shtml) (Дата обращения 05.06.2017).

ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМНОГО ПОДХОДА К МОДЕЛИРОВАНИЮ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

Обсуждаются особенности применения системного подхода к моделированию организаций и их информационных систем. Подчеркивается зависимость соответствующих иерархических структур от трактовки понятия информационной системы, особенностей решаемых ею задач, целей организации.

Управленческая деятельность очень тесно связана с системным подходом. В решении задач управления организациями и их информационными ресурсами системность имеет несколько аспектов приложения, наиболее важные из них: системное представление объекта управления, системное представление субъекта управления, системное представление управления и использование системного метода управления. Несомненно, что эти аспекты пересекаются, но имеют и относительно самостоятельные зоны проявления.

Под управлением [1] мы обычно понимаем воздействие на систему в целях обеспечения ее функционирования, ориентированное на сохранение ее основного качества в условиях изменения среды, либо на выполнение некоторой программы, обеспечивающей устойчивость, гомеостат, достижение определенной цели. Именно необходимость решения управленческих задач заставляет широко использовать системные идеи, переводить их на уровень технологических схем управления. Потребности управления выступают важнейшей двигательной силой развития системного подхода.

Эффективность такого сложного объекта управления, как информационная система (далее ИС) организации и вклад ИС в достижение основных целей организации предполагает корректное описание как структуры, так и целей самой ИС. Для решения этих задач целесообразно применение *системного подхода* [1]. Он позволяет:

- четко выявить особенности функций, выполняемых ИС;
- определить перечень внутренних и внешних факторов, влияющих на решение информационных задач, силу их влияния;
- оценить последствия принимаемых в сфере обработки информации решений.

Системный подход предполагает рассмотрение всей организации как системы, состоящей из взаимосвязанных подсистем и элементов, чье существование направлено на достижение определенных целей. Например, согласно [2], организация может быть представлена следующей иерархической структурой (рис. 1.).

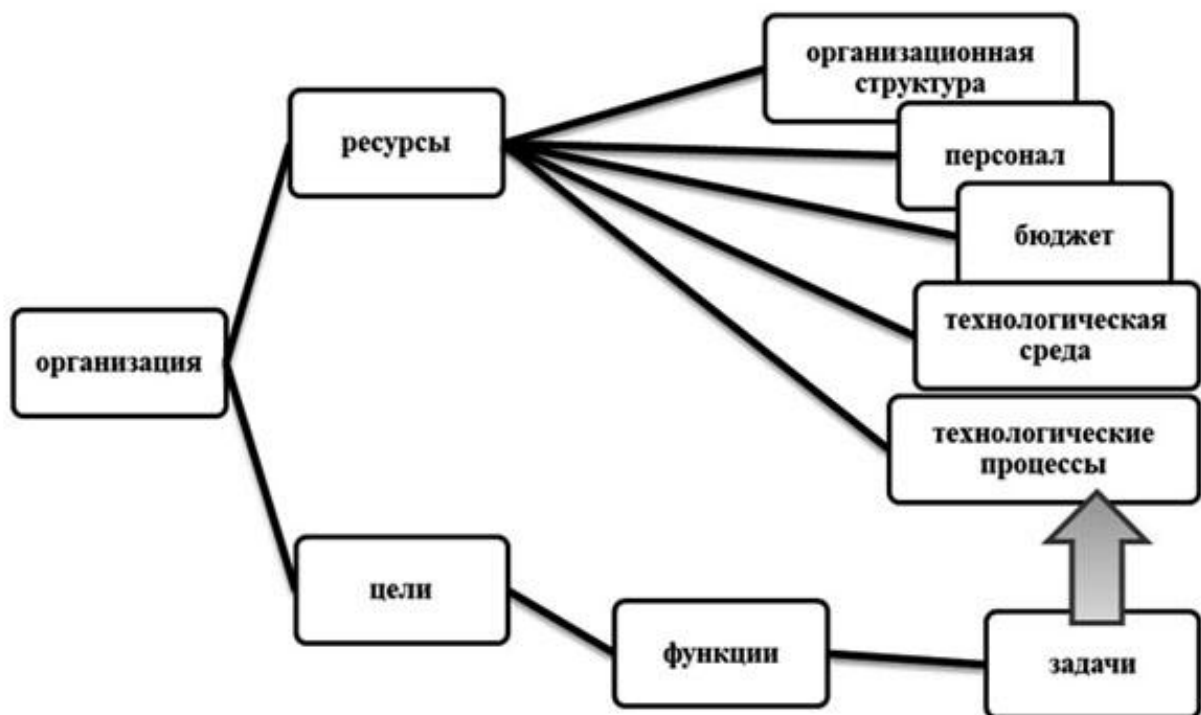
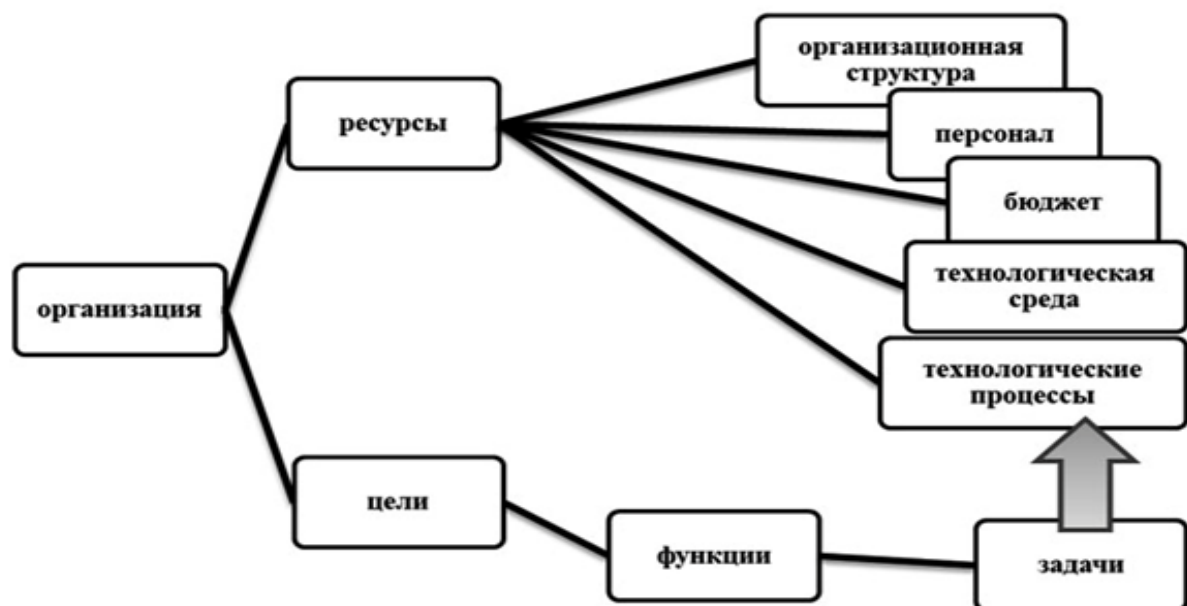


Рисунок 1. Структура организации с точки зрения решаемых ею задач.

Подобное представление может быть применено и к ИС организации. Соответственно, для каждой из компонент возможна дальнейшая детализация с учетом специфики задач и особенностей ИС. Например, технологическая среда ИС включает такие компоненты, как: вычислительные устройства (серверы, клиентские станции), программное обеспечение (системное и прикладное), сети и периферийные устройства (принтеры, сканеры и др.) [2].

В свою очередь, возможна декомпозиция с точки зрения влияния одних составляющих структуры ИС на другие. Например, нижняя цепочка на рисунке 1 означает, что основные цели организации формируют цели ИС, которые определяют выполняемые ею в организации функции. Исходя из функций, вырабатывается перечень решаемых ИС задач (возможно, зависящих от времени и меняющихся условий), напрямую влияющих на применяемые в организации технологии.

Иерархическая детализация подсистем в составе ИС допускает варианты [3] в зависимости от того, насколько широко трактуется само понятие ИС и ее задач. Например, блок «Персонал» применительно к ИС означает, прежде всего, работников соответствующего отдела или подразделения, связанного с обработкой информации (это могут быть сотрудники отдела автоматизации, информационного центра, и т.д.). Но, с другой стороны, в сферу создания, передачи и обработки информации, так или иначе, обычно вовлечен весьма большой процент всех сотрудников организации (иногда – почти все), находящихся в сложных взаимосвязях (в том числе, информационных) между собой, и различающихся как уровнями принятия решений, так и степенью зависимости от ИС.



Построение эффективных систем представляет все более сложную задачу ввиду постоянного усложнения самих систем. Соответственно, моделирование и проектирование таких объектов требует применения специфических методов и подходов [4], в ходе которых необходимо осуществлять оптимальный выбор соответствующих исследовательских и проектных мероприятий. Последнее объясняет постоянное развитие и совершенствование современного направления в теории систем и системном анализе – системного проектирования.

Библиографический список

1. Блауберг И. В., Юдин Э. Г. Становление и сущность системного подхода. М., 1973.
2. Костров А.В., Александров Д.В. Уроки информационного менеджмента: Учеб. пособие. – М.: Финансы и статистика, 2005, 303 с.
3. Сазанова Л.А. Аналитические системы как инструмент информационного менеджмента / Сборник статей международной научно-практической конференции «Опыт и проблемы реформирования системы менеджмента на современном предприятии: тактика и стратегия. Пенза, 2015.
4. Арский Ю.М., Гиляревский Ю.М., Туров И.С., Черный А.И. Инфосфера: Информационные структуры, системы и процессы в науке и обществе. Диагностические вопросы / М.: ВИНТИ, 1996. С. 27 – 35.

Саитова Т.П., кандидат философских наук, доцент
 ГБОУ ВПО «Пермский государственный медицинский университет
 имени академика Е.А. Вагнера» Минздрава России

ЖЕНСТВЕННОСТЬ: ПРОШЛОЕ И НАСТОЯЩЕЕ

В статье анализируются различные подходы к определению понятия женственность, подчеркивается необходимость многоаспектного подхода к проблеме, рассматривается перспектива развития женственности.

Философский анализ любого явления предполагает рассмотрение его с точки зрения объективности, развития и взаимосвязи с другими явлениями. Женственность или природа женщины не исключение.

Интересный подход к этому вопросу содержится в работе выдающегося русского философа П. Флоренского «Имена». Анализируя имя Елена, автор раскрывает различные аспекты женской природы. «Имя Елена знаменует женскую природу, но не в телесном моменте брака и рождения, как и не в духовном моменте вечной женственности: Елена – вечная женскость». [1]

Под «вечной женскостью» автор понимает особенности душевной организации женщины, а именно преобладание эмоционального начала над рациональным. С точкой зрения П.Флоренского можно соглашаться или не соглашаться. Вопрос в другом, а именно, в многоаспектности рассмотрения феномена женственности. Как минимум можно выделить три момента, характерных для данного автора, это - тело, душа, дух. Телесный аспект это, прежде всего, материнство. Душевный аспект - это особенности эмоционального склада женщины. Духовный аспект связан с высокими сферами бытия человека, а именно, с религией, философией. В начале XX века идея «вечной женственности» была очень популярна в интеллектуальной среде Серебряного века. Достаточно вспомнить мистическую Софию В.Соловьева или Прекрасную Даму А.Блока, прообразами которых были Беатриче Данте и Вечная женственность Гёте.

Из этого следует, что анализ феномена женственности предполагает биологический, физиологический, психологический, психоаналитический, социологический, исторический, культурологический, философский, этический, эстетический подходы.

Определение женственности во многих словарях, как правило, сводится к перечислению этических и эстетических характеристик, которые хотело бы видеть общество у представительниц прекрасной половины человечества. Однако, понятие женственности сродни сущностным характеристикам женщины, которые не должны сводиться к внешним проявлениям этой сущности.

Определив многоаспектность проблемы, необходимо сделать акцент на том, что биологическое, как бы значимо оно не было при анализе женской природы, находится в подчиненном положении по отношению к социальному. Нет единой женской природы на все времена. Любые нравственные и эстетические характеристики, в конечном счете, определяются эпохой и теми отношениями, в которые включен человек. Отсюда, даже внешний идеал женской красоты был различен в разные эпохи и в разных культурах.

Если бросить беглый взгляд на историю человечества, то увидим существенные различия между мужчиной и женщиной с точки зрения их положения в обществе. Человеческое достоинство женщины закончилось с матриархатом. Несмотря на то, что матриархат как организационная структура первобытного общества сегодня вызывает споры и дискуссии, все-таки его существование остается логично обоснованной научной гипотезой. Признание матриархата является серьезным основанием для внимания к исследованиям представителей психоанализа юнгианского толка. Речь идет, прежде всего, о фундаментальном

исследовании женского архетипа К. Эстес. [2] К. Эстес утверждает, что в глубине психики каждой женщины живет дикарка, которая долгие тысячелетия первобытного общества занимала достойное уважения и почитания положение.

Автор предлагает отыскать в современной женщине «Первозданную женщину», связь с которой она утратила за многовековую историю своего униженного положения во времена патриархата. К. Эстес уверена, что если произвести «психоархеологические раскопки», то каждая женщина сможет наладить связь со своей дикой половинкой и возродить свою жизненную силу. Сказки и мифы, по мнению автора, и есть те сокровища, которые пробуждают в душе женщины глубинные инстинкты, которые веками вытравляло общество для того, чтобы успешнее эксплуатировать женщину.

Психоанализ женского архетипа представляет огромный интерес, но нельзя забывать и о других важнейших факторах формирования женственности, таких как общественное устройство, эпоха, культура.

Как было отмечено выше, в определении женственности многие авторы идут по пути перечисления качеств, традиционно ожидаемых обществом от женщин, а именно, эмоциональность, нежность, скромность, верность, жертвенность, сострадательность, милосердие, поглощенность материнством и т.д. Безусловно, качества замечательные! Но возникает вопрос, а почему бы им не быть общечеловеческими, так как они украшают не только женщину, но и мужчину, однако их соотносят преимущественно с женщиной. Возможно, эти качества общество культивировало не столько во благо самих женщин, сколько во благо тех, кто долгие столетия эксплуатировал эти и не только эти замечательные черты женского характера.

К сожалению, подавляющее большинство религиозных конфессий закрепило эксплуатируемое положение женщины в обществе.

Вспомним строчки А.Вознесенского: «Бьют женщину. Веками бьют. Но чист её высокий свет, отважный и божественный, религий – нет, знамений – нет, есть – Женщина!». [3] Необходимо всеми возможными средствами вернуть женщине достойное место в обществе.

Матриархат и патриархат в равной степени являются пережитками прошлого. В войне полов не бывает победителей.

Женственность и мужественность как квинтэссенции женского и мужского гендерного стереотипа в перспективе должны терять свои четкие характеристики. Можно предположить, что понятия идеальная женщина и идеальный мужчина начнут отмирать, а на смену им придет понятие идеальный человек. Действительно, каждый из нас в первую очередь человек, а затем уже мужчина или женщина. Биологические различия никто не отменяет и они останутся с нами навсегда, но они не являются доминантой в социуме. Социальные же различия имеют тенденцию к стиранию. Главным фактором в этом направлении является исчезновение чисто мужских и чисто женских профессий, чисто мужских и чисто женских социальных ролей. Унифицирование одежды, образа жизни также свидетельствуют об этом процессе. Хорошо это или плохо? Скорее всего, ни то и ни другое, а просто объективный процесс, который необхо-

димо принимать как данность. На этом примере прослеживается действие закона диалектики – закона двойного отрицания. Матриархат – это тезис, патриархат – это антитезис, социальное равенство мужчины и женщины в обществе – это синтез.

Таким образом, каждая эпоха вносит свое понимание в толкование женственности и мужественности, как сущностных характеристик человека.

Библиографический список

1. Флоренский П.А. Имена. - Социологические исследования. - 1989.- № 3, стр.115.
2. Эстес К.П. «Бегущая с волками: женский архетип в мифах и сказаниях» М., 2002.
3. Вознесенский А. Лирика. - М. - 2003.с.62.

*Салауатова Д.М. – м.э.н., ст. преподаватель,
Ахметова С.Е. – м.н., преподаватель,
Торжанова Д.А. – м.н., преподаватель
Карагандинский государственный университет
имени академика Е.А. Букетова*

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ТУРИЗМА В КАЗАХСТАНЕ

Данная статья посвящена рассмотрению перспектив развития экологического туризма в Республике Казахстан. Составлен прогноз по развитию ООПТ в стране.

Международный туризм в настоящее время является одной из самых динамично развивающихся отраслей мировой экономики. Туризм в мировой экономике - один из ведущих создателей рабочих мест, так как создает свыше 75 млн рабочих мест во всем мире. Каждый двенадцатый человек работает в сфере туризма [1].

В Казахстане наметилась тенденция снижения туристского потока за рубеж в пользу внутреннего и въездного туризма. Однако закреплению такой тенденции препятствует низкий уровень развития индустрии и инфраструктуры туризма, что является результатом неудовлетворительного качества предоставления туристских услуг при неадекватном ценовом факторе.

При этом Казахстан представляет интерес в туристском плане. Богатейшая история Казахстана, редкостные исторические памятники, самобытная культура, политическая стабильность, открытость республики и ее готовность к сотрудничеству – все это располагает в интенсивному развитию туристской индустрии.

По результатам деятельности практиков выявлены основные проблемы неразвитости туризма – это недостаточный сервис, некачественная транспортная инфраструктура (низкое качество/отсутствие подъездных дорог к туристским объектам), практически вся инфраструктура расположена в городах

и крупных населенных пунктах, несоответствие инфраструктуры международным требованиям, несоответствие статистических данных международным стандартам, отсутствие научно-исследовательской базы, слабый маркетинг, несоответствие цены и качества на туристские услуги, отсутствие образовательной системы, программа подготовки кадров не соответствует реальным потребностям рынка.

Важным звеном туристской деятельности остается турпродукт, т.е. то, что Казахстан может предложить туристам. Главная задача состоит в том, чтобы казахстанский турпродукт полностью соответствовал рыночному спросу и был востребован как на внутреннем, так и на международном рынке. При этом важно, на каких сегментах международного рынка казахстанский турпродукт будет конкурентоспособен, а для этого необходима разработка стратегии маркетинга.

Важно и продвижение казахстанского турпродукта на рынки развитых стран. Рынок международного туризма — это арена жесткой конкурентной борьбы, развернувшейся между странами, для многих из которых иностранный туризм является важнейшей статьёй национального экспорта. Результаты этой борьбы напрямую зависят от конкретных усилий каждой страны по продвижению национального турпродукта.

В современном мире развитие экологического туризма неразрывно связано с охраняемыми природными территориями — национальными парками, природными парками, рефугиумами.

В связи с этим, имея данные о количестве посетителей ООПТ в Казахстане, мы можем составить прогноз его развития на 2017-2019 года.

Число посетителей (по данным предприятий имеющих на своем балансе особо охраняемые природные территории) за 2011-2015 года согласно данным Агентства Республики Казахстан по статистике [2]:

2011 год – 769 927 человек;

2012 год – 811 150 человек;

2013 год – 840 846 человек;

2014 год – 1 046 383 человек;

2015 год – 1 070 360 человек.

Для построения прогноза используем тип экстраполяционной функции - линейная:

$$\bar{Y}t = a + bt, \quad (1)$$

Данные для расчета параметров прямолинейной функции рассчитываем следующим образом:

$$a = \frac{\sum Y}{n}; b = \frac{\sum t \cdot Y}{t^2}, \quad (2)$$

где $\sum Y$ - сумма количества предприятий за анализируемый период,

n - число уровней ряда.

Данные расчетов представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Построение динамических рядов объемов посещающих природоохранные учреждения туристов.

Период	Y	t	t ²	t · Y	$\bar{Y}t$	$(Y - \bar{Y}t)^2$
2011	769 927	-2	4	-1 539 854	740 513,4	865 159 864,96
2012	811 150	-1	1	-811 150	824 123,3	168 306 512,89
2013	840 846	0	0	0	907 733,2	4 473 897 523,84
2014	1 046 983	1	1	1 046 383	991 343,1	3 095 798 472,01
2015	1 070 360	2	4	2 140 720	1 074 953	21 095 649
Всего:	4 538 666	0	10	836 099	4 538 666	8 624 258 022,7
Примечание – Составлено авторами						

Ошибка аппроксимации для прямолинейной формы тренда необходимо вычислить по формуле:

$$\delta_{Yi - \bar{Y}t} = \sqrt{\frac{\sum_{n=1}^n (Yi - \bar{Y}t)^2}{n}}, \quad (3)$$

Коэффициент аппроксимации рассчитывается по формуле:

$$Ka = \frac{\delta_{Yi - \bar{Y}t}}{\bar{Y}} \cdot 100\%, \quad (4)$$

где Yi – фактический уровень ряда динамики,

$\bar{Y}t$ - теоретический уровень ряда динамики, рассчитанный по уравнению Тренда,

n - число уровней ряда,

\bar{Y} - среднее значение показателя по всем уровням ряда.

С помощью коэффициента аппроксимации оценивается устойчивость выявления тенденции развития экономического процесса. Коэффициент аппроксимации должен быть не более 0,2 или 20%.

Ошибка аппроксимации для прямолинейной функции анализируемого Тренда составит: 4,5 %.

Таким образом, при анализе динамики количества туристов, посетивших природоохранные учреждения, выявлена устойчивая положительная тенденция развития данного процесса, о чем свидетельствует рассчитанный коэффициент аппроксимации.

Получив необходимые данные и рассчитав ошибку и коэффициент аппроксимации, построим прогноз на 2017–2019 годы относительно увеличения количества туристов, желающих посетить природоохранные учреждения.

Проведенный нами прогноз показывает, что количество туристов, посещающих природоохранные учреждения, растет ежегодно, что свидетельствует о положительной динамике развития экологического туризма в целом. Так, в 2017 году их количество составит 1 242 172,8 человек, в 2018 – 1 325 782,7 человек, а в 2019 году возрастет до 1 409 392,6 человек.

Библиографический список:

1. <http://strategy2050.kz/ru/news/4909/>.
2. www.stat.gov.kz.

*Свиридов О.О., студент,
Краснопахтова Л.И., кандидат психологических наук, профессор
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина*

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА КАК УСЛОВИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Корпоративная культура способна оказать существенное влияние на успех организации и на психоэмоциональное состояние сотрудников, поэтому грамотное ее построение и использование способно повысить эффективность любого предприятия.

Корпоративная культура – это относительно новая отрасль психологической науки. Главная задача корпоративной культуры – содействие более продуктивной работе сотрудников в организациях, путем повышения личностной мотивации и создания базиса ценностных ориентиров, присущих для конкретного предприятия, а также снижении уровня психоэмоциональной нагрузки, что способствует повышению показателей экономической эффективности и улучшению производительности организации в целом.

По мнению ученых, корпоративная культура организации в первую очередь является мощным стратегическим инструментом управления и способом повышения экономической эффективности, путем системного воздействия на поведенческую модель работников данного предприятия [2]. Создание системы ценностных ориентиров внутри компании и их последующее распространение внутри трудового коллектива является одной из основных задач руководителя, желающего создать эффективную, конкурентоспособную компанию. Первостепенной целью любого руководителя, желающего сознательно создать и на практике реализовать все выгоды корпоративной культуры, является четкая и понятная формулировка основных ценностей компании и определение ее места в окружающей среде. Следует также подчеркнуть, что корпоративная культура есть в любом коллективе, будь то многомиллиардная компания или скромное частное предприятие, и ее действие зачастую может быть незаметным, однако ее влияние сложно переоценить. Поэтому для эффективной работы, менеджеру необходимо знать, в русле какой корпоративной культуры он действует, проводить анализ ситуации, принимать решения, чтобы наиболее эффективно организовать свою управленческую стратегию.

Корпоративная культура также способна быть фактором, способствующим формированию ответных реакций на новые ситуации. Это позволяет организации не только успешно приспосабливаться к внешним условиям, но и достигать своих целей в условиях постоянно меняющегося рынка. Каждый раз организация определяет приемлемые в данной ситуации решения, и выбирает наиболее допустимую, относительно сформированной корпоративной политики, поведенческую модель. Такими ситуациями, требующими выбора, могут быть: необходимость создания общего языка, единой терминологической базы,

используемой внутри организации, облегчающей рабочий процесс; выработка социально-поведенческих норм, регламентирующих неофициальные взаимоотношения между отдельными членами организации; выработка системы оценок, устанавливающих, что в поведении желательно, а что нет; необходимость постановки задач и целей, и последующий выбор наиболее рациональных методов их достижения и др. Решение подобных ситуаций может проходить либо целенаправленно и приниматься всеми сотрудниками, а может, закрепляться документально. Не следует также забывать и о том, что престиж также является немаловажным фактором при формировании преобладающей корпоративной культуры. Значимым психологическим условием, влияющим на формирование и развитие корпоративной культуры сотрудников, не только является престиж организации, ее имидж и деловая репутация ее руководства, но также и осознание персоналом значения данного престижа и репутации в обеспечении эффективности организации. Престиж организации оказывает значимое влияние на ее сотрудников, способствует объективному и субъективному повышению личного статуса, самооценки, консолидирует и сплачивает [3].

Корпоративная культура, как установившаяся форма организационного поведения, отражает поведение сотрудников, участвующих в определенных производственных процессах, которые, с одной стороны, направляются усилиями руководителей всех звеньев управления, а с другой - реализуются в поведении участников этого процесса [4]. Следовательно, организационное поведение проявляется в определенной социокультурной среде фирмы. Эта среда объективно задает те или иные способы поведения руководителей и подчиненных им сотрудников, которые могут быть позитивными (эффективными), направленными на развитие организации, и негативными, разрушающими ее [5]. Кроме того, важной частью организационной детерминанты эффективности деятельности руководителя является система методов корпоративного обучения. Это объясняется, прежде всего, тем, что важнейшей составляющей успешного руководителя является его квалификационные характеристики, имеющиеся профессиональные знания, умения и навыки, которые непосредственно применяются при выполнении основных управленческих задач. Знания и накопленный корпоративный опыт - важные ресурсы, которые увеличивают конкурентоспособность компании в целом.

Однако мало создать корпоративную культуру, способную максимально повысить производственную и экономическую эффективность. Необходимо, чтобы она также отвечала и потребностям, возникающим в современном обществе. И одной из таких потребностей, является потребность в безопасности, так как центральной фигурой является человек — субъект деятельности. Психология корпоративной безопасности решает проблемы и создает условия становления, функционирования и развития механизмов защищенности психической активности субъектов, корпоративного взаимодействия в его целостном состоянии продуктивной деятельности. Она дает возможность увидеть корпоративную безопасность в единстве всех ее общественных взаимосвязей, социальных параметров и оснований, позволяет создать комфортные условия для работы,

снизить психоэмоциональную нагрузку на отдельного индивида, что, в дальнейшем позволит повысить его эффективность, а значит и эффективность всего предприятия в целом [6].

Таким образом, можно говорить о том, что корпоративная культура является одним из важнейших функциональных элементов эффективности любого бизнеса. И для достижения высоких экономических показателей, хороший руководитель обязан лично задавать курс для ее формирования. В тоже время, наряду с экономической эффективностью, корпоративная культура несет на себе не менее важную функцию регулятора социальных отношений в деловой среде [7]. Поэтому на основе исследований ученых можно утверждать, что организация с развитой корпоративной культурой это не только высокоэффективное предприятие, но и возможность организовать деятельность сотрудников в наиболее удобных и психологически комфортных условиях.

Библиографический список

1. Базаров Т.Ю. Психология управления персоналом. Теория и практика // Expert Systems. 2013. Т. 30. №. 4. С. 294-305.
2. Смирнова И.А. Корпоративная культура организации: Психолого-акмеологические основы формирования и развития корпоративной культуры организации. М., 2009.
3. Бушуев С.Д., Харитонов Д.А. Ценностный подход в управлении развитием сложных систем // 2010. №1. С. 32-41.
4. Хусяинов Т.М. Негативное влияние занятости в сети интернет на семейные отношения // Социокультурные корни насилия в современном обществе: Материалы международной конференции. Под общей редакцией З.Х. Саралиевой. 2013. С. 483-485.
5. Салий С.Е., Краснопахтова Л.И. Изучение эффективности применения социально-психологических методов управления // Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам молодых ученых. Ответственный за выпуск А.Г. Коцаев. 2016. С.1103-1104.
6. Краснопахтова Л.И. Особенности управления экономическим потенциалом организаций // Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики. Материалы V международно-практической конференции: в 2-х томах. 2016. С. 192-196.
7. Курнякова Т.А., Краснопахтова Л.И., отраслевые особенности экономического потенциала организаций АПК // Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики. Материалы V международно-практической конференции: в 2-х томах. 2016. С. 192-196.

Середа Л.Д., студентка 3 курса

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ПРОБЛЕМА МОЛОДЕЖНЫХ СУБКУЛЬТУР В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Данная проблема является актуальной и нуждается в рассмотрении, так как молодежь - это огромная часть людей нашего общества.

Для молодежи очень важно быть оригинальной, непростой, такой, чтобы на нее обращали внимание. Она создает свои особенные стили жизни, одежду,

организации, журналы, музыку. Субкультура - часть общей культуры, система ценностей, традиций, обычаев, присущих большой социальной группе. Другое дело культура - массовое явление - присущая большей части общества система ценностей и образ жизни, диктуемый обществом. Все мы похожи и внешне, и по образу жизни, и по своим привычкам [1]. Мы подвергаемся влиянию моды, СМИ, общественному мнению и подчиняемся порядкам. У неформала свой мир и свои правила: когда в моде розовые рюшечки, он одевается исключительно, как хочет он или как принято в его субкультуре.

У современной молодежи отдых и досуг-ведущая форма жизнедеятельности, она вытеснила труд как важнейшую потребность. От удовлетворенности досугом теперь зависит удовлетворенность жизнью в целом. В молодежной субкультуре отсутствует избирательность в культурном поведении, преобладают стереотипы и групповой конформизм (соглашательство). Молодежная субкультура обладает своим языком, особой модой, искусством и стилем поведения. Все больше она становится неформальной культурой, носителями которой выступают неформальные подростковые группы [2]. «Уйти в неформалы» побудили молодых людей внутреннее одиночество, потребность в друзьях, конфликты в школе и дома, наконец, бегство или неприятие социальной действительности вместо ее переустройства и совершенствования. Одним из способов бегства от действительности, или эскапизма, а также реализации стремления походить на взрослых является употребление наркотиков.

Человек, попавший в субкультуру, становится с ней единым целым. Он принимает все порядки, законы нового общества, у него меняется система ценностей и взгляд на мир. Кто-то меняет субкультуры, как перчатки, только ради их внешних проявлений, не вникает в суть и философию, которая в большей или меньшей степени есть в каждом неформальном движении. Даже те, кто верен одной своей неформальной организации, зачастую не понимают ее. Чаще всего таким поверхностным бывает именно молодое поколение [3]. Подростки металлисты могут устраивать массовые драки и беспорядки, хулиганить, хамить старшим и считать, что поступают как истинные металлисты. Им не понять, что это движение основано в первую очередь из-за самой музыки.

Проблемы могут возникнуть в том случае, если еще неокрепшая личность попадает в субкультуры, опасные даже для взрослых. Всегда находится какая-то отрицательная черта субкультуры, которую может перенять подросток. Опаснее всего секты. Например, секта сатанистов. Очень немногие «поступившие» туда, могут вернуться. Она действует словно гипнозом на своих последователей. Подросток, следуя правилам культа сатаны начнет приносить животные, если не человеческие, жертвы, участвовать в развратных действиях. Это губительно действует как на самого человека, так и на окружающих.

Связь социологии молодежи и молодежной субкультуры и молодежной агрессивности очевидна. Тщательные и систематические исследования в области социологии молодежи могут помочь понять причины происходящего в нашем обществе конфликта поколений [4]. Необходимо понять суть молодежных исканий, отрешиться от безусловного осуждения того, что несет с собой моло-

дежная культура, дифференцированно подходить к явлениям жизни современной молодежи.

На самом деле субкультуры - это огромный яркий мир, открывающий нам все оттенки жизни [5]. У каждой субкультуры свой цвет, свой запах, а на вкус и цвет, как известно, товарищей нет, так что оценивайте людей по их поступкам, смотрите в отдельности на каждого человека, а не как на субкультуру в целом. Надеюсь, что и вы нашли или еще найдете место в этой жизни, друзей и необычных людей, которые придутся вам по духу.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Феномен глобализации в интерпретации современных конкретных социогуманитарных наук // Историческая и социально-образовательная мысль. 2011. № 3. С. 97-101.
2. Бондаренко И.А. Последствия трансформации институциональной среды домохозяйств в России // Научные труды Донецкого национального технического университета. Серия: экономическая. 2013. № 3 (45). С. 155-159.
3. Федина Н.А., Ярмонова Е.Н., Вирясова Н.В., Кучева Т.В. Проблемы муниципальных выборов // В сборнике: Модернизация общественных наук в эпоху глобальных перемен: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции: в 3 ч. 2017. С. 92-94.
4. Понарина Н.Н. Философское значение глобальных проблем современности // Казанская наука. 2011. № 3. С. 82-85.
5. Понарина Н.Н. Глобализация современных общественных процессов // Социальные науки. 2016. Т. 1. № 4-1 (14). С. 68-75.

Синицына М.Н., студентка 2 курса

ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И.Лобачевского», Арзамасский филиал

КОНЦЕПЦИЯ «ИНЬ» И «ЯН» В ФИЛОСОФИИ ДРЕВНЕГО КИТАЯ

В статье анализируются основные положения концепции «Инь» и «Ян», выраженной в древнекитайской натурфилософии. Рассматривается специфика взаимодействия полярных сил Инь и Ян, составляющего главное содержание большинства диалектических схем китайских философов.

Концепция Инь и Ян содержится в основе древней китайской философии. Она выражает идею универсальной двойственности мира и распространяется на весьма сложную систему взаимоотношений между человеком и духовным миром. Инь и Ян сопоставляются с неограниченным рядом оппозиций: женское и мужское, темное и светлое, мягкое и твердое, земное и небесное и т.д.

В IV - III вв. до н.э. развитие получает космогоническая концепция, связанная с силами Инь, Ян и пятью первоначалами – водой (шуй), огнем (хо), деревом (му), землей (ту), металлом (цзинь) – усин. В натурфилософской школе Цзоу Яня учение о первоосновах бытия было сведено в единую систему по-

средством сочетания понятий инь, ян и усин. Цзоу Янь считал, что первоначально мир существует как единое (ци), затем благодаря «сущению» ци происходит процесс, во время которого светлые и легкие ци (ян-ци) поднимаются вверх и образуют небеса, а мутные и тяжелые ци (инь-ци) опускаются вниз и образуют землю.

Отношения между двумя силами Инь и Ян лежат в основе взаимопорождения и взаимопреодоления пяти первоначал. В философии древнего Китая «единство противоположных и взаимосвязанных начал инь и ян и строгая закономерность их взаимочередования и смены составляют универсальный закон бытия» [1, с.26]. Меняется также и содержание самих понятий Инь и Ян.

Если в традиционной китайской мифологии силы Инь и Ян считались воплощением женского и мужского начал в природе, то в философских учениях Древнего Китая они являются выражением крайних противоположностей: луны и солнца, тьмы и света, плохого и хорошего и т.д.

По представлениям Цзоу Яня, взаимостолкновение и взаимопреодоление, увеличение и уменьшение сил Инь и Ян и связанное с этим движение первоначал являлись причиной изменений и перемен в мире.

Стихийно-материалистическое представление древних китайцев об окружающем их мире наивно выразилось в учении о космических силах Инь и Ян и пяти первоначал. Концепция Инь и Ян представляла собой убеждение в существовании взаимосвязи вещей и явлений в мире.

Наивно-материалистические представления находят свое проявление в известных комментариях к «И цзин» («Книга перемен») – «Си цы чжуань» (IV – III вв. до н.э.). Главный закон Инь и Ян – дао, то есть их взаимопревращение после достижения определенной фазы развития: «одно инь, одно ян – это и есть дао»[2]. В «Си цы чжуань» место дао в становлении вещей первоначально занимает тай ци («великий предел»). В «Си цы чжуань» это понятие приобретает значение первоматерии, которая должна породить две взаимосталкивающиеся и взаимопроникающие, противоречивые, субстанциональные силы – Инь и Ян.

Создатели «Си цы чжуань» говорили о подчинении мира закону причинности, объясняя закономерности явлений сложными комбинациями связей, в основе которых лежали усложненные качественные определения взаимосталкивающихся Инь и Ян.

Наивно-диалектические представления об Инь и Ян отражены в том, что каждое из этих противостоящих начал содержит в себе силы другого. Такой принцип дуализации реализуется на всех уровнях существования объектов: «внутри инь имеется ян, внутри ян имеется инь»[3].

Инь и Ян определялись в своих слияниях как активно воспринимающие частицы Инь и активно действующие частицы Ян, и наоборот, как слабо воспринимающие Инь, и так же слабо действующие Ян. Графически эти силы изображались при помощи гексаграмм, составленных из различно расположенных сплошных и прерывистых линий.

Древним китайским философам приходилось употреблять совершенно специфические, а именно иероглифические, средства передачи как самых абст-

рактных понятий, так и абсолютно простых и конкретизированных. Но вопреки этому они сумели определить ряд важных материалистических положений:

1. Мир объясняется как вечное становление вещей;
2. Движение является неотделимым свойством объективного реального мира вещей;
3. Нахождение источника этого движения в рамках самого мира в виде постоянного взаимодействия противоположных сил – Инь и Ян;
4. Смена многообразных явлений объясняется причинной закономерностью, подчиненной вечному движению взаимопроникающих субстанциальных сил.

Итак, философы Древнего Китая считали борьбу и взаимные превращения Инь и Ян началом движения, изменения, развития. Если же гармония и равновесие между Инь и Ян нарушается, то нарушается и движение. Также, каждое начало совмещает в себе обе противоположности или дополнения, то есть каждое Инь можно разложить на инь-инь и на ян-инь, и наоборот, каждое Ян можно разложить на ян-ян и на инь-ян.

Таким образом, концепция Инь-Ян раскрывает два основных положения диалектики: все постоянно меняется и противоположности дополняют друг друга. Цель человеческого существования – сохранить баланс и гармонию противоположностей.

Библиографический список

1. Древнекитайская философия: В 2 т. / Сост. Ян Хин-Шун. - М.: ПринТ, 1994. - Т.1. – 363 с.
2. Си цы чжуань («Комментарий к присоединенным изречениям») / пер. В.Е.Еремеева URL: <http://library303.narod.ru/holo/yoga175.htm> (дата обращения: 27.05.2017).
3. Хуан-ди нэй цзин су вэнь («Простые вопросы» «Канона Желтого императора / первоупредака о внутреннем») / Коммент. Ван Бин. Кн. 1, 2. Шанхай, 1955 (переизд.: Пекин, 1956, 1963).

Сирик М.С., кандидат юридических наук, доцент, зав. кафедрой

Кириченко В.С., студент 3 курса

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ПРИНЦИП НЕСМЕНЯЕМОСТИ СУДЕЙ: СУЩНОСТЬ И СТАТИСТИКА ДОСРОЧНОГО ЛИШЕНИЯ ПОЛНОМОЧИЙ

В статье рассматривается принцип несменяемости судей. Анализируются последствия отказа от принципа несменяемости судей, статистика досрочного лишения полномочий судей. Делается вывод, что действие принципа несменяемости должно прекращаться при обнаружении неспособности судьи исполнять возложенные на него функции.

«Несменяемость, – утверждает И.Я. Фойницкий, – есть право оставаться на должности судьи и получать соединенное с ней содержание независимо от желания власти, которой принадлежит назначение судей, будут ли то власть верховная или подчиненная» [1]. В Законе о статусе судей [2] впервые задействована такая мощная гарантия независимости судей как их несменяемость (ст. 12). Несменяемость судей подтверждена и Конституцией РФ [3] (ст. 121). Средством обеспечения независимости судей является установление их несменяемости (ч. 1 ст. 121 Конституции РФ, ст. 1 Федерального конституционного закона «О судебной системе Российской Федерации», ст. 12 Закона РФ «О статусе судей в Российской Федерации» [4]). Судья не может быть назначен (избран) на другую должность или в другой суд без его согласия. Несменяемость судьи означает запрет его перевода на другую должность либо в другой суд без его согласия, а также запрет прекращения или приостановления полномочий помимо оснований и порядка, установленных Законом РФ «О статусе судей в Российской Федерации» (ст. 12-14).

Однако принцип несменяемости судьи способен вызывать в действительности следующую нежелательную для организации правосудия ситуацию: судья прошел все испытания, связанные с замещением должности, а потом обнаруживается, что он недостаточно подготовлен к социальной миссии судьи. Подобная ситуация не носит гипотетический характер, она – объективная реальность, поскольку не существует таких механизмов (как свидетельствуют специальные исследования), которые гарантировали бы той или иной социальной системе защиту от проникновения в нее чуждых ей элементов.

По данным Дисциплинарной коллегии судей при Верховном Суде РФ, на конец декабря прошлого года в России было 33 389 действующих судей. К дисциплинарной ответственности в 2016 году привлекли 226 служащих Фемиды или 0,67% от числа судейского корпуса (в 2015 году этот показатель составлял 0,63%). Досрочно в прошлом году были прекращены полномочия 26 судей, что составляет 11% от числа вынесенных взысканий (в 2015 году было 9%). Предупреждения в прошлом году были вынесены 100 судьям, что на 15,5% меньше по сравнению с 2015 годом. Квалификационные коллегии стали на 14% чаще применять такой вид взысканий, как замечания. При этом наказывать судей стали реже: в прошлом году квалификационные коллегии не стали привлекать к дисциплинарной ответственности 24 судей, в 2015 году эта цифра составляла 22 человека. Всего за прошлый год в Дисциплинарную коллегию поступило 86 жалоб, 23 из них – от судей, досрочно лишенных полномочий. Дисциплинарная коллегия вернула мантии только пятерым [5].

Казалось бы, следует отказаться от принципа несменяемости судей и поставить право на замещение должности судьи в зависимость от периодически проявляемой воли избирателей. Однако подобный подход к принципу несменяемости разрушит судейскую независимость и превратится в тормоз на пути создания той модели правосудия, которая получила закрепление в Конституции РФ, так как угроза быть неизбранным на новый срок может побуждать судью

вступать в компромиссы с лицами, влиятельными на выборах, во вред правосудию.

Частые избрания, по мнению И.Л. Фойницкого, уменьшают вместе с тем и авторитет судей в глазах населения, которые привыкают видеть в них людей сменяемых и потому зависимых [6]. Несменяемость есть гарантия надлежащего исполнения судейских обязанностей, поэтому общество должно смириться с тем, что 3-5% судейского корпуса составляют лица, неспособные к судейской службе, чтобы большая его часть – 97% – была защищена судейской несменяемостью и на самом деле обеспечена независимостью. Действие принципа несменяемости должно прекращаться при обнаружении неспособности судьи исполнять возложенные на него функции, т.е. этот конституционный принцип не должен служить частным интересам конкретной личности, ибо он действует в интересах судебной службы как института публичного порядка. Естественно, законодатель обязан предусмотреть механизм определения неспособности к судейской службе, которая может предопределяться двумя видами причин – физическими и нравственными.

Один из таких механизмов уже существует: судьи, избранные впервые, лишь после 3 лет судейской работы приобретают право баллотироваться на неограниченный срок. Полагаем, что это правильно, другого способа испытать кандидата на должность судьи нет. Даже в Германии, где традиционно высока общая правовая культура, высок уровень юридического образования и профессиональной подготовки будущих судей, не считают возможным сразу же, без проверки делом наделить судью свойством несменяемости.

Там также испытательный срок – 3 года. Однако, поддерживая введение неограниченного срока полномочий, следует задаться вопросом: неужто срок этот и в самом деле не будет иметь никаких границ? Конечно, границы будут, и, прежде всего естественные, – смерть судьи (п. 11 ст. 14). Но при этом возникает очень деликатная проблема удаления в отставку судьи, который из-за своего преклонного возраста уже не в состоянии работать в полную силу. Квалификационным коллегиям судей приходилось решать этот вопрос при отсутствии в законе каких-либо объективных критериев. Теперь такой возраст (70 лет) установлен и в Федеральном конституционном законе от 31.12.1996 № 1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации». Это решение оптимально, оно формализует и тем самым упрощает проблему, позволяет использовать еще один рычаг для сохранения высокого рабочего потенциала судейского корпуса.

Библиографический список:

1. Абдрахманов Р.С. Уголовный процесс : учебник. М: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. С. 74.
2. Закон РФ от 26.06.1992 № 3132-1 (ред. от 03.07.2016, с изм. от 19.12.2016) «О статусе судей в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) // Российская юстиция, № 11, 1995.
3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, № 31, ст. 4398.

4. Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 № 1-ФКЗ (ред. от 05.02.2014) «О судебной системе Российской Федерации» // Российская газета, № 3, 06.01.1997.
5. В 2016 году мантий лишились 26 судей [Электронный ресурс] // Право.ру / <https://pravo.ru/news/view/141164/> (дата обращения 18.06.2017 г.).
6. Фойницкий И.Я. Курс уголовного судопроизводства. СПб., 1896.

***Соломенная З.В. ст. преподаватель,
Пугачева И.И. ст. преподаватель,
Соломенный Ф.Ф. ст. преподаватель***

*ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени
Михаила Туган-Барановского»*

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ СПОРТИВНОЙ ЭКОНОМИКИ

Долгое время спорт и экономика рассматривались как две отдельные самостоятельные отрасли даже на Западе. Считалось, что спорт — это хобби, свободное времяпрепровождение, и он не имеет ничего общего с экономикой, профессией, торговлей. Сегодня все кардинально изменилось. В спорте стало возможным зарабатывать неплохие деньги, разумеется, в условиях жесткой конкуренции, но и традиционные ресурсы спорта становятся все более ограниченными.

За последнее время спорт стал важной отраслью экономики многих стран, в том числе и России. В него вовлечены значительные финансовые средства и большое количество рабочей силы. Постоянно совершенствуются и разрабатываются новые модели управления спортом и его финансирования. Вместе с тем, усиливающиеся тенденции коммерциализации и профессионализации, с одной стороны, а также острая конкуренция вокруг бюджетных средств — с другой, свидетельствуют о том, что спорт должен научиться самостоятельно извлекать прибыль из имеющихся в его распоряжении ресурсов. У населения большинства стран за последние годы значительно возрос интерес как к собственной спортивной активности (активный спорт), так и к пассивному потреблению спорта (спорт для зрителей). Это подтверждается многочисленными фактами: так, например, за 2005–2006 гг. расходы на спорт в частном секторе Германии составили 53 млрд евро, или 3,4% ВВП, и были сравнимы с расходами в сельском хозяйстве. В области спорта прямо или косвенно было задействовано 750 тыс. человек, или свыше 2% всего трудоспособного населения, что соответствовало доли населения, занятого в химической промышленности. Небезынтересно и то, что активный спорт имеет более высокое экономическое значение, чем спорт для зрителей, — на него приходится более 80% всех расходов [1].

Занятие спортом привело к глобализации задолго до нашего времени, этот процесс начался еще в те времена, когда так называемые современные виды спорта (футбол, регби, легкая атлетика, баскетбол и т.д.) стали распространяться по всему миру и появились в большом количестве стран, начиная со

второй половины XIX в. Футбол (соккер) является типичным представителем глобальных видов спорта. Насчитывается 265 млн. зарегистрированных участников, принадлежащих к 207 национальным ассоциациям (федерациям) по всему миру на 2006 г., согласно информации FIFA Big Count. А количество незарегистрированных участников, возможно, вдвое больше [2].

Глобализация спортивных мегасобытий стала следующим шагом на пути развития спорта. Олимпийские игры и Кубок мира по футболу (под эгидой FIFA) имеют статус подлинно мирового события и проводятся один раз в четыре года. Экономический избыток глобальных спортивных событий в странах-организаторах слишком часто является подоплекой для сенсаций и публичной переоценки событий, уходящей своими корнями в методологические уловки или даже в грубые ошибки. Общеизвестно, что, поскольку Лондону было предоставлено право принимать гостей летних Олимпийских игр 2012 г., их реальная цена (затраты) превысила выгоды от проведения олимпиады. Таким образом, мы видим, что определенное экономическое воздействие - иногда даже отрицательное сказывается и на глобальных спортивных событиях [2].

Рынок телевизионного освещения спортивных событий безусловно глобален: большие спортивные события одновременно транслируются на 170—220 стран. Телевещание вызывает или укрепляет дифференциацию, или даже дискриминацию в различных спортивных дисциплинах: например, футбол всегда собирает наибольшую зрительскую аудиторию. При этом множество менее популярных спортивных дисциплин просто исчезает с экранов телевидения. Помните ли вы, когда в последний раз смотрели по телевизору в прямом эфире обычное или водное поло? Фактически, телевидение обостряет все остальные факторы неравного экономического развития различных видов спорта из-за своих рекламных и финансовых интересов, покоящихся в некоторых привилегированных видах спорта [2].

Чем больше зрительская аудитория спортивного события, тем выше цена на размещение рекламы, транслируемой непосредственно перед спортивным репортажем или в ходе него, или в спортивных. Другая важная особенность глобального рынка спортивных телевизионных передач заключается в том, что он работает при несовершенной конкуренции. Все зависит от того, находится ли этот рынок в зоне избыточного спроса или избыточного предложения. Узкая сторона рыночных отношений обычно накладывает свои особые условия сделки на тех, кто соревнуются друг с другом на противоположной широкой стороне рынка [2].

Другой результат глобализации в сфере освещения спортивных шоу и событий посредством телевидения - глобализация спортивного спонсорства. Спонсоры глобальных спортивных событий - это известные мультинациональные компании (Coca-Cola, McDonald's и т.д.) и, конечно, те компании, которые действуют в индустрии спортивных товаров, типа Nike, Adidas, Puma, Asics и т.д. Большая проблема возникла в сфере спортивного спонсорства на этапе построения его отношений с глобальным телевидением, часто приводящих к процветанию паразитического маркетинга.

Новым трендом глобализации спортивной экономики, ускоренно развивающейся в 2000-е гг., является «революция» в области букмекерства, что стало возможным благодаря существованию онлайн-экономики, а именно появлению возможности делать ставки в онлайн-режиме в Интернете. Миллионы людей теперь могут мгновенно делать ставки на исход матчей английской футбольной Премьер-лиги или на результаты любого другого привлекательного спортивного соревнования.

Последним и одним из важнейших последствий глобализации спортивной экономики является быстрый рост сферы производства и продажи спортивных товаров за прошедшие три десятилетия. Самыми захватывающими событиями в этой области являются изменения в сфере международной торговли спортивными товарами и снаряжением, частично подталкиваемые прямыми иностранными инвестициями, направленными на перемещение производства товаров в страны с низкой стоимостью труда со стороны мультинациональных компаний, таких как Nike и Adidas (которые вместе занимают две трети глобального рынка спортивной обуви) и других компаний. В результате главными чистыми экспортерами спортивных товаров являются развивающиеся (неазиатские) и азиатские страны, причем возглавляет список этих стран Китай. Страны NAFTA (Северо-Американского соглашения о свободной торговле: Канада, Мексика, США), 15 стран ЕС и Швейцария в данной ситуации являются чистыми импортерами спортивных товаров[2].

В 2006 г. глобальный рынок всех спортивных товаров и услуг, взятых вместе, оценивался в диапазоне 550-600 млрд евро. Глобальный рынок индустрии футбола оценивался в 250 млрд евро. Рынок всех спортивных товаров составил 150 млрд евро. Стоимость всех прав на трансляцию спортивных соревнований достигла 60 млрд евро, в то время как глобальный рынок спортивного спонсорства оценивался в 18 млрд евро. Глобальный рынок допинга достиг суммы в 6 млрд евро. Однако все эти данные можно рассматривать всего лишь как оценочные, в отсутствие глобального бухгалтерского учета спортивной экономики [2].

Библиографический список

1. Литвин А.В. Особенности маркетинга взаимоотношений в спорте // Маркетинг в России и за рубежом. — 2001. — № 1. — С.65–71.
2. «Спортивная энциклопедия систем жизнеобеспечения». Редактор: Жуков А.Д. Изд.: Юнеско, 2011 год.
3. Игнатов В.Г. и др. Экономика социальной сферы. – М., 2005. – С. 10.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО (МУНИЦИПАЛЬНОГО) ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

В статье исследуется современное состояние государственного (муниципального) финансового контроля, выявляются основные проблемы и направления его совершенствования.

Финансовый контроль является одним из наиболее важных рычагов управления финансовой системой страны. В зависимости от субъектов, осуществляющих внешний финансово-хозяйственный контроль, его подразделяют на: государственный, административный, общественный; независимый (аудит) [1]. В настоящее время государственным (муниципальным) контролем охвачены все направления финансовой деятельности, составление, рассмотрение, утверждение и исполнение бюджетов всех уровней и внебюджетных фондов, финансовую деятельность предприятий и учреждений, банков и других финансовых посредников, успешной реализации государственной финансовой политики, соблюдению законности, рациональности и эффективности использования средств бюджета.

Целью финансового контроля является выявление имеющихся недостатков и правонарушений в области формирования и расходования государственных и муниципальных финансовых средств.

Постоянная планомерная работа, направленная не только на выявление и устранение нарушений финансового и бюджетного законодательства, но и на их предупреждение дает положительный эффект. Из года в год наблюдается устойчивая тенденция к сокращению объема средств, использованных не по целевому назначению [2].

В то же время нельзя не отметить проблемы, имеющие место при осуществлении финансового контроля. Они определены:

- несовершенством законодательной и методологической базы;
- отсутствием единых правил и стандартов контрольной деятельности;
- слабым взаимодействием контрольных органов.

Современное состояние института государственного (муниципального) финансового контроля характеризуется, прежде всего, отсутствием единой трактовки самого термина «государственный (муниципальный) финансовый контроль». В Бюджетном кодексе РФ не содержится определение государственного (муниципального) финансового контроля, не сформулированы задачи такого контроля. Однако термин «государственный и муниципальный финансовый контроль» активно используется в бюджетном законодательстве, в частности [3].

На федеральном, региональном и местном уровнях действует множество нормативных правовых актов, которые в той или иной степени затрагивают во-

просы финансового контроля, однако они разрабатывались и принимались в разное время и не связаны единой концептуальной основой. Многочисленность контрольных органов, отсутствие их взаимодействия и координации приводит к пересечению сфер деятельности, дублированию функций контрольных органов и, соответственно, снижению эффективности проводимых контрольных мероприятий, результативности бюджетирования.

Накопленные проблемы должны решаться путем разработки новых концептуальных подходов к формированию единой системы государственного и муниципального финансового контроля, прежде всего путем принятия специального федерального закона, применения соответствующих правовых норм и механизмов для оценки результативности и эффективности контрольной работы на всех уровнях властной иерархии страны.

Настоятельной потребностью совершенствования государственного (муниципального) финансового контроля является формирование его единой методологической базы, включающей:

- стандарты и методики проведения контрольных мероприятий;
- классификаторы финансовых нарушений и санкций, соответствующих каждому виду финансовых нарушений;
- унифицированные формы отчетности контрольных органов.

Создание единой методологии государственного и муниципального финансового контроля в РФ позволит всем субъектам и объектам контроля получить четкие ориентиры в процессе определения и реализации своих задач, функций, полномочий, а также определить цели, задачи, принципы, этические нормы финансового контроля [4].

В качестве еще одного направления совершенствования государственного и муниципального финансового контроля в России можно назвать расширение практики применения механизмов аудита эффективности. Аудит эффективности отличается от финансового контроля тем, что главной целью здесь является не выявление нарушений финансового законодательства, а комплексная оценка эффективности деятельности структурных подразделений местных администраций и подведомственных организаций по использованию ими муниципальных ресурсов. К основным задачам его проведения относятся: экономичность использования ресурсов; эффективность использования ресурсов; результативность [5].

Таким образом, финансовый контроль, являясь важным способом обеспечения законности и целесообразности публичной финансовой деятельности, отвечает основному сущностному признаку контрольной деятельности в государства в целом. Так же как и любая иная государственная контрольная деятельность, финансовый контроль представляет собой одну из функций государственного управления, является одной из стадий конкретных управленческих действий государства; является формой обратной связи в системе финансово-правового регулирования, представляет собой способ поддержания режима законности и правопорядка в финансовой сфере.

Библиографический список:

1. Грачева И.И. Инюточкина К.Д. Ревизия расчетных операций как метод финансового контроля // Актуальные вопросы развития современного общества: сборник научных статей 5-ой Международной научно-практической конференции (18 апреля 2015 года) / Юго-Зап. гос. ун-т., ЗАО «Университетская книга», Курск, 2015. - С. 87-90.
2. Аветисян И.А. Проблемы повышения эффективности государственного и муниципального финансового контроля в Российской Федерации // Проблемы развития территории. - 2015. - №2. - С. 120-134.
3. Бандурин В.В. Системные проблемы государственного финансового контроля в Российской Федерации // Финансы. - 2015. - № 6. - С. 46-52.
4. Грачева И.И. Анализ развития общественного контроля в РФ // Экономика и управление: ключевые проблемы и перспективы развития: материалы международной научно-практической конференции (г. Тихорецк, 15 апреля 2016 г.) г.Краснодар: Краснодарский ЦНТИ - филиал ФГБУ «РЭА», 2016. - С.58-61.
5. Хромов Е.Н., Чирков Д.А. Муниципальный финансовый контроль: проблемы реализации и перспективы развития // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. - 2015. - №10. - С. 25-29.

Субботина А.С., магистрант 2 курса
ФГБОУ ВПО «Костромской государственный университет»
Институт экономики, управления и финансов

ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН В ОРГАНИЗАЦИИ ОХРАНЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Одним из приоритетных направлений деятельности государства в сфере охраны труда представляется использование достижений зарубежных стран. В этой связи чрезвычайно важным представляется изучение как положительного, так и отрицательного мирового опыта организации работы по улучшению условий и повышению безопасности труда.

В 2006 году на 95-й Международной конференции труда была принята Конвенция «Об основах содействия передовой организации охраны труда на национальном уровне» (№ 187) и «Рекомендация об основах содействия передовой организации охраны труда на национальном уровне» (№ 197).

Суть конвенции заключается в том, что каждая страна - член МОТ постепенно развивает и периодически пересматривает государственную систему обеспечения охраны труда на основе консультаций с представительными организациями предпринимателей и работников [1]. Эта система должна включать законодательные и другие правовые акты; государственные органы или ведомства, отвечающие за охрану труда; механизм для соблюдения требований национальных нормативных актов; соглашения по сотрудничеству между работодателями и работниками на уровне предприятий; национальный трехсторонний консультативный орган, службы гигиены труда и т.п.

Каждое государство разрабатывает и реализует национальную программу по охране труда, претворение в жизнь которой способствует развитию нацио-

нальной профилактической культуры охраны труда, в том числе - за счет обучения работников.

Национальная программа вносит вклад в защиту работников от рисков и опасностей в соответствии с существующим законодательством и практикой в целях предупреждения производственного травматизма, профессиональных заболеваний и гибели людей на производстве; на основе требований безопасности труда и охраны здоровья; она включает задачи, цели и показатели прогресса в сфере охраны труда; может дорабатываться и пересматриваться на основе анализа ситуации в стране в области охраны труда и действенности системы; может дополняться и подкрепляться другими программами и планами [1]. Конвенция рекомендует введение в силу национальной программы высшими органами государственной власти. В Рекомендации об основах содействия передовой организации охраны труда на национальном уровне говорится, что государства-члены МОТ должны принимать меры в целях обеспечения безопасности и охраны здоровья работников, как мужчин, так и женщин, включая меры их репродуктивного здоровья. В процессе содействия национальной профилактической культуре охраны труда государства должны стремиться к повышению уровня сознания работников и понимания общественностью остроты проблемы охраны труда - с помощью проведения национальных компаний, увязываемых как с инициативами на местах, так и на международном уровне; к обучению и подготовке по охране труда работников, руководителей, специалистов, ответственных за проведение работ и других на базе программ основного и дополнительного профессионального образования; содействию разработке на уровне рабочих мест стратегии по обеспечению безопасности и охране здоровья, а также – решению проблем, с которыми сталкиваются средние, малые и микро-предприятия.

Национальная программа охраны труда должна основываться на принципах оценки опасных и вредных производственных факторов и рисков, а также управления ими. Она должна активно помогать претворению в жизнь мер и мероприятий профилактического характера на рабочих местах с участием социальных партнеров.

Вопросы охраны труда и здоровья работников являются неотъемлемой частью стратегий стран Евросоюза, США и Канады. Наиболее интересным представляется опыт Великобритании и США.

Великобритания в 2004 году приняла Стратегию безопасности здоровья на рабочих местах на период до 2010 года и более. Стратегия основана на том, что безопасный труд и здоровье работника являются краеугольным камнем цивилизованного общества и ставит целью снижение к 2010 году уровня смертности и тяжелых травм на производстве на 10%, уровня профессиональной заболеваемости на 20%; потерь рабочего времени по причине заболеваемости на 30%.

Стратегия исходит из понимания того, что со времени принятия в 1974 году Закона об охране здоровья работников и безопасности труда в мире произошли серьезные изменения, соответственно которым необходимо модернизи-

ровать систему управления рисками. В Великобритании стало меньше крупных фирм (менее половины рабочей силы страны заняты в больших организациях) и значительно увеличилось число мелких предприятий – на более чем 90% из 3,5 миллионов предприятий численность занятых менее чем 10 человек; увеличилось число работников, занятых неполное рабочее время; женщины сейчас составляют половину рабочей силы. Сфера услуг стала более значительной, индустриальный сектор подвергается влиянию сильной международной конкуренции и сужает область своего присутствия в стране. Традиционные интервенции в сфере охраны труда не достигают желаемого эффекта в изменившейся экономике и структуре занятости, поскольку уделяют мало внимания здоровью работников на рабочих местах. В этой связи правительством Великобритании ставится стратегическая задача разработать новые пути достижения культуры безопасного и здорового труда в меняющейся экономике с тем, чтобы все работодатели всерьез осознали свою ответственность и работники были полностью вовлечены в управление рисками на рабочих местах [2]. Стратегия направлена на достижение высокого уровня понимания того, что здоровье работников и безопасность рабочих мест является системным элементом современного конкурентоспособного бизнеса.

В США стратегия охраны труда и безопасности рабочих мест является частью Стратегического Плана Министерства труда Соединенных штатов.

В указанном документе отражены основные направления работы федерального ведомства, отвечающего за политику в сфере труда. Содействие безопасным, здоровым и защищенным рабочим местам является третьей из четырех стратегических целей правительства США в сфере труда. Для достижения этой цели Минтруд США намерен разработать новые, инновационные подходы исполнения законов и программ, направленных на защиту здоровья и трудовых прав работников.

В документе отмечается, что со времени принятия в 1970 году федерального Закона об охране труда и профессионального здоровья работников Америка в части достижения третьей стратегической цели встречает новые вызовы, связанные с демографическими изменениями, терроризмом и спросом на природные ресурсы [2]. Наряду с жесткими санкциями за нарушение трудового законодательства по охране труда (штрафы за первое нарушение 250 тыс. долл., за повторное – до 500 тыс. долл.), в стране действуют специальные федеральные программы в сфере охраны труда и здоровья работников (программы стратегического партнерства, программы консультаций, образовательные, тренинговые, грантовые программы и т.д.).

В заключении необходимо отметить, что эффективность трудового законодательства в значительной мере зависит от деятельности инспекции труда (в нашей стране ей соответствует служба охраны труда). Хотя законодательство и предоставляет этой инспекции немало полномочий, на практике инспекция труда зачастую бессильна что-либо сделать. Причин тому много: недостаточны наказания за действия, препятствующие работе инспекторов; сложна процедура применения законодательства. Во многих случаях инспекция труда лишена

права непосредственно привлекать к ответственности виновного предпринимателя. Только в отдельных странах (в Великобритании, Нидерландах, Норвегии) инспекторам труда предоставлено право при чрезвычайных обстоятельствах закрывать предприятия либо издавать обязательные приказы (например, об эвакуации персонала). Но главное даже не в формальных недостатках тех или иных законодательных положений, эффективность надзора ослабляется прежде всего небольшой численностью этой инспекции, недостатками в ее практической работе.

Библиографический список

1. Актуальные проблемы совершенствования законодательства об охране труда http://council.gov.ru/inf_sl/inf_iau/208-15.htm
2. Петренко В.А. Пути совершенствования законодательства об охране труда и практики его применения <http://www.budgetrf.ru/Publications/Magazines/VestnikSF/2003/vestniksf208-15/vestniksf208-15020.htm>

Тодераш В.А., аспирант

*ФГБОУ ВПО «Российский Государственный Университет
нефти и газа (НИУ) имени И.М.Губкина», г. Москва*

ОЦЕНКА РАБОТНИКОВ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ КАРЬЕРЫ. ОТ КОМПЕТЕНЦИЙ К КАРЬЕРЕ

Управление карьерой на предприятии становится актуальнее с каждым годом. Это связано с переходом нефтегазовых организаций к политике удержания и развития высококлассных специалистов внутри собственной структуры.

Во многих случаях карьеру рассматривают как поднятие вверх по иерархической лестнице, увеличение зоны и степени ответственности. Но не нужно забывать, что каждый работник видит свою карьеру по-разному исходя из компетенций, которыми обладает.

Также и в большинстве нефтегазовых организаций, создается так называемый кадровый резерв, но данная группа рассматривает специалистов на замещение исключительно руководящих позиций. Что подразумевает наличие у работников наличие управленческих компетенций. Таким образом, большая часть работников ограничена развитием карьеры до получения «высшей категории».

Мы предлагаем рассмотреть возможность карьерного роста для каждого работника, методом выделения сильных компетенций, потенциальных возможностей и на этой основе определения вектора карьерного роста. [1,3]

Ежегодно проводится 3D-оценка. Данный вид уникален, так как охватывает полный спектр оценки: оценка прямого руководителя, оценка эксперта и оценка самого работника.

Оценка проводится по следующим критериям [2,4]:

1. Результативность. Степень соответствия уровня выполнения основных должностных обязанностей, поставленных задач плановым.

2. Профессиональные компетенции .

2.1. Профессиональные знания, умения, навыки, необходимые для успешного выполнения должностных обязанностей . Профессиональные знания - знания своей профессиональной области, позволяющие успешно выполнять порученную работу, осведомленность о последних достижениях в этой области.

Знание документов, необходимых для профессиональной деятельности, – знание основных документов, предусмотренных должностной инструкцией, соблюдение их в своей работе.

В случае, если это предусмотрено должностной инструкцией - умение разрабатывать положения, регламенты и процедуры работы своего подразделения. Склонность к творческой и аналитической деятельности

2.2. Навыки решения типовых производственных задач, умение решать производственные вопросы. Профессиональные навыки – умения работника, позволяющие ему успешно решать профессиональные задачи, практический опыт в области своей деятельности.

2.3. Знание международных стандартов и специфики отрасли. Теоретическое и практическое знание стандартов ISO 14001 и OHSAS 18001, а также опыта лучших зарубежных фирм в своей профессиональной сфере.

2.4. Владение смежными областями. Знания в смежных областях - знания, выходящие за рамки профессии, специальности, способствующие успешному выполнению профессиональных задач. Способность выполнять работу на смежных участках – знание других участков работы в своем отделе. Наличие необходимых умений и навыков для замещения другого работника Компании на период его отсутствия.

2.5. Управленческие знания, умения, навыки. Управленческие навыки. Умение планировать, организовывать работу - умение организовать свою работу, соизмерять время и средства, необходимые для выполняемой работы, в целях точного соблюдения установленных сроков, обязательное выполнение всех данных обещаний, ответственность за результаты своей работы и работы коллектива. Уровень владения средствами и инструментами реализации управленческой деятельности. Знания в области теории и методов управления, знакомство с управленческими концепциями и подходами. Знания, умения, навыки в области постановки цели, задачи и планирования деятельности, управления временем, распределения и постановки задач и контроля их исполнения.

3. Корпоративные компетенции.

3.1. Инновационность. Постоянный поиск новых более совершенных возможностей, технологий, приемов своей деятельности.

Предложение и внедрение новых способов решения производственных задач;

Открытость изменениям, ориентация на производство нового, умение доводить инновационные процессы до конца.

Распространение передовых методов и технологий работы, обмен опытом с работниками Компании, в том числе с использованием Корпоративной системы управления знаниями (системы, которая обеспечивает выявление и внедрение лучших практик, создает условия для обмена передовым опытом и экспертной поддержки работников при решении проблем и внештатных ситуаций). Умение работать на опережение. Инновационность реализуется посредством проведения различных конкурсов и конференций, доведения передового опыта до всех работников Компании.

3.2. Лояльность. Руководство интересами Компании при принятии решений. Исключение действий, которые могут нанести вред Компании. Представление объективной и достоверной информации о состоянии дел. Создание и поддержание доброжелательного психологического климата в своем коллективе. Лояльность поддерживается посредством реализации единства требований ко всем работникам Компании, независимо от должности, которые отражены в кадровой и социальной политике, через справедливую оценку результатов труда и адекватное вознаграждение.

3.3. Командность. Готовность работать в единой команде для достижения поставленной цели при соблюдении личной ответственности за результаты своей и совместной деятельности. Оказание при необходимости помощи членам своей команды. Открытость обсуждения и информирование о принятых решениях. Уважение и поддержка друг друга.

Командность поддерживается общностью интересов работников и руководителей Компании, разделяющих единые ценности. Командность проявляется посредством реализации помощи тем, кто в ней нуждается, и в создании условий для выполнения трудовых обязанностей работникам с ограниченными возможностями.

3.4. Ответственность. Умение брать на себя ответственность за собственные поступки.

Соблюдение достигнутых договоренностей. Дисциплинированность в соблюдении норм, правил и сроков исполнения.

Порядок на рабочем месте, бережное отношение к имуществу Компании, соблюдение всех требований по промышленной безопасности, охране труда и окружающей среды.

Ответственность проявляется через предъявление единых требований ко всем работникам Компании, подрядным и сервисным организациям. При этом руководители всех уровней являются эталоном отношения к работе. Они определяют собственным примером уровень отношения к работе.

3.5. Адаптивность. Приведение своих методов работы и стиля поведения в соответствие с требованиями Компании, изменившейся ситуацией.

Оперативное переключение с решения одной задачи на другую без потери качества.

Стремление к сохранению эффективности в любых производственных условиях.

Адаптивность обеспечивается системой подготовки и развития персонала, наставничеством. Опыт, обучение и наставничество позволяют адаптировать и включать новых работников в систему взаимоотношений, позволяют Компании развиваться и постоянно совершенствовать все процессы своей деятельности.

Библиографический список

1. Ерёмина И.Ю. - Приоритетность в управлении талантами на международных и отечественных нефтегазовых предприятиях. В сборнике: Перспективы и закономерности модернизации современного общества: новый взгляд (экономические, социальные, философские, политические, правовые общенаучные аспекты) Материалы международной научно-практической конференции . 2014. С. 165-169.
2. Еремина И.Ю. Технологии управления развитием человеческих ресурсов организаций. - Монография /Еремина И. Ю.; Федеральное агентство по образованию РФ, Российский гос. ун-т нефти и газа им. И. М. Губкина. Москва, 2009.
3. Ерёмина И.Ю. Управление развитием менеджерского таланта персонала организации в сфере дополнительных образовательных услуг. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Академия труда и социальных отношений. Москва, 2009.
4. Ерёмина И.Ю. Повышение квалификации как элемент расширенного воспроизводства трудового потенциала руководителей и специалистов нефтегазового комплекса российской федерации. Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Москва, 2001.

Толтыкин В.Е., к. ф. н., профессор;

Пигарев С.А., студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»

МОДЕРНИЗАЦИЯ И РЕФОРМИРОВАНИЕ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ В КОНТЕКСТЕ АКСИОЛОГИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ

В статье рассматривается аксиологический подход, являющийся фундаментальной проблемой в становлении российской стратегии образования. Показано, что ценности выполняют функцию перспективных стратегических жизненных целей и главным мотивом поведения и жизнедеятельности учащейся молодёжи.

Фундаментальной проблемой в современной стратегии образовательного процесса является аксиологический (от греч. «аксия» – «ценность») подход. Аксиология – философское учение о структуре мира ценностей, их месте в реальности. Она ставит вопросы о связи ценностей между собой и связи их с природой, культурой, обществом и личностью. Любая деятельность всегда регулируется не только целями, но и ценностями. Ценности выполняют функцию перспективных стратегических жизненных целей и главных мотивов жизнедеятельности. Они определяют нравственные устои и принципы поведения, поэтому любое общество заинтересовано в том, чтобы люди придерживались тех, а

не иных принципов поведения, и человек неминуемо оказывается объектом целенаправленного воспитания. Метод воспитания, принятый и утвердившийся в том или ином обществе, определяется в свою очередь возобладающей в нем системой ценностей.

Процесс образования и особенно непосредственная педагогическая деятельность очень тесно связаны с основами мировоззрения человека, даже если это и не осознается им и не выражается явно. Смысл и ценности образовательной деятельности лежат за пределами любой конкретной педагогической или психологической дисциплины. А положение учителя по отношению к ученикам таково, что в его повседневной деятельности с необходимостью проявляются основные ценности, с одной стороны, личности педагога, а с другой – системы образования. Они могут находиться между собой как в гармонии, так и в состоянии противоречия.

Та система образования, которая сложилась в советский период, и даже, более того, та, которая складывалась в России после петровских реформ – это система так называемого светского образования. Она была ориентирована на западные образцы и основана, прежде всего, на ускорении научных знаний. Фундаментальные науки и их изучение лежат в основе системы современного образования. Вместе с ними неявно принимается и ряд ценностей, которые сопряжены с ценностью научной рациональности и включаются в аксиологический базис образования. Прежде всего это ценность инноваций и творчества, вне которых не существуют фундаментальные науки. Инновации, творчество, креативная деятельность выступают как неотъемлемые характеристики творческой личности, формирование которой и в советское время, и в постсоветское провозглашалось стратегической целью образования. Творческая личность не просто повторяет то, что было сделано до нее, не просто адаптируется к уже сделанному. Она в самом своем бытии неразрывно связана с инновационной деятельностью.

Нельзя не сказать о том, что в наследство от советского строя нам досталась система бесплатного образования, основанного на изучении фундаментальных наук, когда ценился человек образованный, эрудированный, обладающий научными знаниями. Эта система образования готовила людей к такому типу социальной жизни, в которой человек, обладающий знаниями, будет уважаем в обществе, иметь работу, получать соответствующую материальную компенсацию. Поощрение такой человек получал от государства и общества не только материальное, но и моральное, поэтому даже если предприимчивый слесарь-водопроводчик зарабатывал больше, чем ученый, все равно в общественном мнении ученый ценился выше. Но в постсоветской России указанные ценностные ориентации изменились и меняются порой отнюдь не в лучшую сторону.

Создаются опасные предпосылки утраты ранее высокого интеллектуального потенциала страны. Очевидно, что в этих условиях у нас будет мало шансов включиться в мировую экономическую систему как-то иначе, чем в роли страны, обеспечивающей другие страны сырьевыми ресурсами. А этот сце-

нарий вполне вписывается в пресловутую концепцию «золотого миллиарда», согласно которой в глобальном сообществе нам отводится место периферии, призванной подпитываться ресурсами благополучно устроенный центр, представленный экономически развитыми странами.

Но если мы заинтересованы в альтернативном сценарии, где наша страна должна бороться не просто за выживание, а за выход на передовые рубежи постиндустриального развития, то именно с этой стратегией нужно соотносить цели и ценностные ориентации, связанные, прежде всего с качественным улучшением всей системы образовательного процесса. К числу важных и приоритетных ценностных ориентации следует отнести: бесплатность образования, интеграцию научных исследований и образования, научную рациональность и социально-нравственную ориентацию в образовании.

Итак, в основе проводимых базовых реформ в сфере образования должен находиться не только пространственно-временной принцип, а прежде всего, должен учитываться аксиологический подход. Ценность образования определяется, тем насколько оно способствует поступательному развитию экономики, созданию новых высокотехнологических производств, формированию научного мировоззрения, воспитанию социально активной и всесторонне развитой личности.

Задача преподавателя – использовать всю систему образовательных и воспитательных средств в формировании личности с учетом особенностей эмоционально-психологического склада, степени социализации и системы ценностных ориентаций учащейся молодежи.

Здесь важен не столько информативный, сколько методологический аспект преподавания. Поэтому особую значимость приобретает не только содержательная сторона знания, но, прежде всего аспект его интерпретации, соотношенной с искусством понимания в самом широком смысле слова: от понимания другой индивидуальности до понимания другой культуры, способности в контексте истории увидеть, почувствовать созвучие проблемам нашего времени.

Важнейшим методологическим принципом образовательного процесса является учет внутренней взаимосвязи изучаемых наук. Речь должна идти не о рядоположении тем, а об их системе, структурной и содержательной целостности, обеспечивающей концептуальное единство учебного материала.

Разработка методических и методологических основ образовательного процесса, всех его аспектов – одна из важнейших задач аксиологизации и гуманитаризации образования, формирования духовно учащейся молодежи.

На это должна быть нацелена и современная концепция образования. Являясь ключевой проблемой, ценностная ориентация в образовательном процессе должна, во-первых, помочь учащейся молодежи выработать разумные отношения к основным проблемам повседневной жизни и навыки их решения; во-вторых, истинные ценности должны способствовать формированию у учащейся молодежи стратегические жизненные цели и главные мотивы жизнедеятельности; в-третьих, ценностный подход в педагогической работе и образовательной деятельности должен быть направлен на формирование у учащейся молодежи

научного мировоззрения, приобщения их к нравственным нормам и принципам нравственного поведения и, конечно, к законопослушанию и правовой культуре.

Торосян Д.В., студентка 2 курса

ФГБОУ ВО «Армавирский государственный педагогический университет»

АУДИТ ПРОФЕССИОНАЛИЗМА ЗАКАЗЧИКА КАК УСЛОВИЕ УЧАСТИЯ В КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЕ СФЕРЫ ЗАКУПОК

Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее — Закон о контрактной системе), вступивший в силу с 1 января 2014 г., расширил перечень принципов. Одним из новых принципов Закон о контрактной системе называет принцип профессионализма заказчика.

Целью настоящей статьи является рассмотрение сущности данного принципа применительно к сфере закупок, а также определение его специфики по сравнению с трактовкой данного принципа в иных отраслях права.

Применительно к теме настоящей статьи данным институтом является институт контрактной системы в сфере закупок. Принцип профессионализма является основным началом деятельности заказчика, специализированной организации и контрольного органа в сфере закупок по вопросам назначения, распределения, исполнения обязанностей работников данных субъектов правоотношений.

Закон о контрактной системе раскрывает принцип профессионализма заказчика через призму двух составляющих:

1) осуществление деятельности заказчика, специализированной организации и контрольного органа в сфере закупок на профессиональной основе с привлечением квалифицированных специалистов, обладающих теоретическими знаниями и навыками в сфере закупок (ч. 1 ст. 9);

2) принятие мер по поддержанию и повышению уровня квалификации и профессионального образования должностных лиц, занятых в сфере закупок, в том числе путем повышения квалификации или профессиональной переподготовки в сфере закупок в соответствии с законодательством Российской Федерации (ч. 2 ст. 9).

Применительно к первой составляющей целесообразно провести аналогию закона с законодательством, содержащим и устанавливающим принцип профессионализма как один из принципов правового регулирования отдельных институтов права. Так, до принятия Закона о контрактной системе принцип профессионализма установлен в качестве одного из принципов деятельности

государственной гражданской службы, муниципальной службы и т.д. Вместе с тем данная норма закона не раскрывает сущности указанного термина [1].

Так, профессионализм рассматривается как высокая подготовленность к выполнению задач профессиональной деятельности.

Применительно к законодательству о государственной гражданской службе исходя из трактовки термина «профессионализм», обозначенной выше, принцип профессионализма рассматривается с двух сторон.

С одной стороны, данный принцип обязывает гражданских служащих и лиц, претендующих на замещение должностей гражданских служащих, иметь необходимый уровень и вид профессионального образования, соответствующего должностным полномочиям, профессиональный стаж, знания, навыки (уровень квалификации) и т.п. [2].

С другой стороны, авторы Комментария к закону о государственной службе российского казачества указывают, что сущность профессионализма сводится к определению порядка наделения граждан соответствующими полномочиями, а также порядку осуществления ими своих должностных обязанностей, а компетентность в данном случае выступает в качестве одной из форм проявления профессионализма и определяет качественные характеристики деятельности, т.е. то, как реализует должностные обязанности служащий и каких результатов он достиг за определенный период.

Указанное разграничение двух критериев оценки деятельности государственных служащих представляется необходимым и при рассмотрении принципа профессионализма заказчика применительно к сфере закупок.

Второй составляющей принципа профессионализма государственных служащих является осуществление постоянной профессиональной деятельности, т.е. профессии — род трудовой деятельности, занятий, требующий определенной подготовки и являющийся обычно источником существования.

В данном случае осуществление указанной деятельности должно отражать сущность трудовой функции работника [3. с. 128].

Выполнение трудовой функции по той или иной профессии предполагает выполнение ее на регулярной основе как по основному месту работы в течение длительного периода времени.

Государственная гражданская служба является постоянной, единственной или основной деятельностью служащего, т.е. профессией, дающей средства к существованию.

Исходя из общего подхода к трактовке принципа профессионализма, обозначенного выше, можно выделить следующие особенности данного принципа, которые в полной мере должны быть применены и в сфере закупок:

- 1) наличие необходимого уровня квалификации, специальных знаний, навыков, опыта работы в соответствующей сфере;
- 2) осуществление деятельности на профессиональной основе, т.е. по основному месту работы; данный вид деятельности должен быть основной трудовой функцией работника, должен быть предусмотрен трудовым договором;

- 3) постоянное профессиональное повышение квалификации работников соответствующих служб;
- 4) качественное выполнение работником трудовой функции;
- 5) ответственность работников за неисполнение (ненадлежащее исполнение) своих трудовых обязанностей.

Полный перечень участников контрактной системы определен в п. 1 ст. 3 Закона о контрактной системе. Так, в частности, к данным лицам также относятся:

— уполномоченный орган, уполномоченное учреждение, создаваемые в целях централизации закупок в соответствии со ст. 26 Закона о контрактной системе;

— операторы электронных площадок.

Таким образом, считаем, что сфера действия принципа профессионализма необоснованно сужена Законом о контрактной системе. Учитывая основополагающий характер принципов правового регулирования, он должен охватывать всю сферу соответствующего института права, т.е. распространять свое действие на всех субъектов данных правоотношений [4].

Применительно к заказчику принцип профессионализма Законом о контрактной системе реализован через создание контрактной службы либо назначение контрактного управляющего в зависимости от годового объема закупок в соответствии с планом-графиком (ст. 38). При этом Закон не обязывает заказчика создавать специальное структурное подразделение, осуществляющее деятельность в сфере закупок (хотя термин «профессиональная деятельность» предполагает соответствующую специфику работы).

Для работников контрактной службы и контрактного управляющего устанавливается общее требование об обязательном наличии высшего образования или дополнительного профессионального образования в сфере закупок (ч. 6 ст. 38). Иных требований к данным лицам Закон о контрактной системе не устанавливает.

Кроме того, в соответствии с ч. 23 ст. 112 Закона о контрактной системе до 1 января 2017 г. работником контрактной службы или контрактным управляющим может быть лицо, имеющее профессиональное образование или дополнительное профессиональное образование в сфере размещения заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд.

Таким образом, до указанной даты Законом о контрактной системе фактически не установлены требования к уровню профессионального образования работника контрактной службы или контрактного управляющего.

К иным субъектам, осуществляющим деятельность в данной сфере, также относятся:

— комиссии по осуществлению закупок, которые создаются заказчиком для определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (ст. 39 Закона о контрактной системе);

— эксперты, экспертные организации, привлекаемые заказчиком в соответствии со ст. 41 Закона о контрактной системе.

Министерство экономического развития РФ в письме от 8 ноября 2013 г. № ОГ-Д28-15539 по данному вопросу указывает, что «не менее 50 процентов состава комиссии должны пройти профессиональную переподготовку или повышение квалификации в сфере закупок, а также лиц, обладающих специальными знаниями, относящимися к объекту закупки».

В данной связи также представляет интерес разъяснение Министерства экономического развития РФ, предоставленное в связи с запросом по вопросу о квалификационных требованиях к членам комиссии по осуществлению закупок. Так, «по мнению Минэкономразвития России, действие статьи 9 «Принцип профессионализма заказчика» и части 23 статьи 112 Закона распространяется на всех государственных и муниципальных служащих, в чьих должностных регламентах есть обязанности в сфере закупок, в части прохождения ими профессиональной подготовки или повышения квалификации по программам дополнительного профессионального образования в сфере закупок до 1 января 2016 г. Федеральным законом от 28 декабря 2013 г. № 396-ФЗ в ч. 23 ст. 112 Закона о контрактной системе внесены изменения: данный срок заменен на 1 января 2017 г. [5].

Таким образом, можно сделать вывод, что, декларируя принцип профессионализма, Закон о контрактной системе:

- 1) необоснованно сузил круг субъектов, на которых распространяется действие данного принципа [6];
- 2) установил лишь общие требования к квалификации работников контрактной службы заказчика (контрактному управляющему);
- 3) нормой ч. 5 ст. 39 нарушил сущность принципа профессионализма в отношении членов комиссии.

В связи с этим представляется необходимым доработать нормы Закона о контрактной системе с установлением более четких требований к работникам, задействованным в сфере закупок.

Библиографический список:

1. Бахрах Д.Н. Административное право России: Учебник для вузов. М.: НОРМА, 2013. С. 226 — 227.
2. Габричидзе Б.Н., Коланда В.М. Принцип профессионализма в государственной службе // Государство и право. 2015. № 12. С. 19.
3. Бондаренко И.А. Условия и источники благополучия домашних хозяйств в России: региональный аспект. — Актуальные проблемы экономики и права. -2014. - №4(32). —С.126-132.
4. Бондаренко И.А. Издержки и выгоды взаимодействия субъектов российской экономики на рынках экономических ресурсов/Научно-методический электронный журнал Концепт. - Межрегиональный центр инновационных технологий в образовании. -2015.-№14. — С.11.-15.
5. Гапанович А.В. Профессионализм заказчика как принцип контрактной системы в сфере закупок // Юрист. 2014. № 12. С. 16 — 20.

Федина Н.А., к. юр. н., доцент
Рыбаков С.И., студент 1 курса направления «Торговое дело»
Филиал ФГБОУ ВО «КубГУ» в г. Армавире

ОСОБЕННОСТИ НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАВЕЩАНИЮ

В статье рассмотрены основные особенности процесса наследования по завещанию. Проведен правовой анализ законодательных актов, регламентирующих порядок перехода имущества или его части к определенным физическим и юридическим лицам.

В настоящее время в России все заметнее становится тенденция возрастания роли завещания при определении дальнейшей судьбы наследственной массы после смерти ее собственника. Каждый гражданин может оставить по завещанию все свое имущество или часть его (не исключая предметов обычной домашней обстановки и обихода) одному или нескольким лицам, как входящим, так и не входящим в круг наследников по закону, а также государству или отдельным государственным, кооперативным и другим общественным организациям [1]. Заметим, что в силу статьи 1124 Гражданского кодекса РФ, наследователь вправе в завещании лишить права наследования одного, нескольких или даже всех наследников по закону.

Завещание представляет собой волевой акт лица, которое устанавливает правовой порядок перехода всего имущества или его части к определенным физическим и юридическим лицам [2].

В виде общего правила, завещание должно быть удостоверено нотариусом. Эта форма завещания наиболее надежно обеспечивает подлинность и достоверность завещаний. Завещатель может не информировать наследников о том, что в их пользу оформлено завещание. Кроме того, он имеет право требовать от нотариуса сохранения тайны завещания.

В соответствии со ст. 1124 Гражданского Кодекса РФ завещание должно быть составлено письменно с указанием места и времени его составления, собственноручно подписано завещателем и нотариально удостоверено. В соответствии со ст. 35 Конституции РФ право наследования гарантируется государством, при этом все граждане РФ имеют равные права в области наследственного права, независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств [3].

Наследование по завещанию, обладая множеством преимуществ, тем не менее, окружено большим количеством спорных вопросов и законодательных

норм. Несоблюдение таких норм приводит к признанию завещания недействительным.

В законе приведен исчерпывающий перечень случаев, когда завещатель, находясь в особых обстоятельствах, не может обратиться к нотариусу, а также исчерпывающий перечень должностных лиц, которые вправе при таких условиях удостоверить завещание (ст. 1127 ГК РФ).

Каждый гражданин РФ может оставить волеизъявление, но лишь в случае обладания полной дееспособностью в этот период. Дееспособность – способность лица своими действиями приобретать и осуществлять права и обязанности. Согласно ст. 60 конституции РФ в полном объеме дееспособность возникает у лица по достижении им совершеннолетия. Имущество можно оставить любому физическому или юридическому лицу. Такое волеизъявление совершается лично, без каких-либо посредников. Для того чтобы волеизъявление приобрело форму завещания, оно должно обладать определенными юридическими признаками:

Согласно Гражданскому кодексу РФ, завещания классифицируются: по типу юридической оболочки; по конфиденциальности; по событиям, при которых пишется волеизъявление; односторонняя сделка; тайна завещания; строго регламентируемая форма, установленная законом; свобода завещания (нет никаких ограничений по распределению имущества); личный характер завещания (распределение имущества между конкретными лицами). [3]

Завещания бывают двух видов: открытое и закрытое. Открытое завещание. Согласно ст. 1125 ГК открытое завещание – это документ, удостоверенный нотариусом, содержание которого от нотариуса не скрывается. Оно пишется собственноручно завещателем или с помощью нотариуса записывается вручную, допускается использование электронных средств. При его составлении и прочитывании, которое обязательно после акта составления может присутствовать доверенное лицо завещателя или свидетеля. Свидетель нужен обязательно, если завещатель не может подписать свое завещание из-за болезни и по другим причинам. В любом случае, подпись завещателя или его доверенного лица на завещании обязательна, без нее оно не действительно. В случае подписания завещания иным лицом, а не завещателем в документе письменно объясняется, почему это произошло. В данном случае нотариус предупреждает всех участников акта составления завещания о неразглашении содержания завещания.

Закрытое завещание. Закрытое завещание составляется в случае, когда гражданин не хочет, чтобы содержание завещания становилось известным не только другим лицам, но и нотариусу. Основными требованиями к закрытому завещанию является собственноручное написание и подпись завещателя. [4]

Порядок совершения завещания в закрытой форме четко прописан в ст. 1126 ГК РФ. Закрытое завещание передается нотариусу лично завещателем в заклеенном конверте обязательно в присутствии двух свидетелей, которые ставят на конверте свои подписи. После этого нотариус в присутствии тех же свидетелей запечатывает конверт с завещанием в другой конверт, на котором делает надпись, содержащую сведения о завещателе (лице, передавшем

конверт), месте и дате принятия закрытого завещания, а также, о свидетелях (указываются фамилия, имя, отчество и место жительства каждого из них). Все сведения записываются в соответствии с документами, удостоверяющими личность завещателя и свидетелей. Особое, исключительное требование, предъявляемое к закрытому завещанию, - это то, что оно, под страхом недействительности, должно быть собственноручно написано и собственноручно подписано завещателем. О таком требовании, а также о правах обязательных наследников, нотариус предупреждает завещателя и делает об этом соответствующую надпись на втором конверте. Обязательному разъяснению подлежит 2ч. пункта 1149. Далее запись об этом делается на конверте, а завещатель получает документ, подтверждающий свершение факта передачи. В случае наступления смерти завещателя нотариус открывает конверт. К присутствию необходимы два свидетеля, визировавшие конверт, и желающие наследники по закону. Срок для данной процедуры – 15 дней от даты, указанной в свидетельстве о смерти.

В случае отсутствия нотариального заверения к документам равнозначной силы относят 5 категорий: волеизъявление, написанное в местах лишения свободы и завизированное начальником тюрьмы; волеизъявление, участников экспедиции, завизированное начальником исследования; волеизъявление, написанное на судах под флагом РФ, завизированное капитаном; волеизъявление военнослужащих и членов их семей, завизированное командиром части; волеизъявление граждан, проходящих лечение, завизированное главным врачом. [5]

Все волеизъявления должны быть написаны в присутствии визирующего лица и свидетеля, который так же ставит подпись на документе. В остальном к такому документу применяются нормы главы 62 ГК РФ. Любой из видов завещания доступен для реализации гражданами России.

В соответствии со ст. 1113 Гражданского кодекса РФ наследство открывается со смертью гражданина.

На основании п. 1 ст. 1114 Гражданского кодекса РФ временем открытия наследства является день смерти гражданина. При объявлении гражданина умершим временем открытия наследства является день вступления в законную силу решения суда об объявлении его умершим, а в случае, когда днем смерти признан день его предполагаемой гибели, - день смерти, указанный в решении суда.

В основном суды верно определяют предмет доказывания по таким требованиям и правильно распределяют бремя доказывания, исходя из того, что именно истец обязан доказать обстоятельства, свидетельствующие о наличии порока воли у наследодателя при оформлении завещания.

Л.В. обратился в суд с иском к Л.Л., оспаривая завещание, оформленное в 2005 г. его матерью Л.Л.П., умершей в 2008 г. Истец утверждал, что в период оформления завещания Л.Л.П. страдала рядом заболеваний, в том числе, психическими, и не могла понимать значение совершаемых ею действий при

оформлении завещания. Решением районного суда от Л.В. отказано в удовлетворении исковых требований.

Разрешая спор, суд первой инстанции, ссылаясь на статьи 1118, 1119, 1125 Гражданского кодекса Российской Федерации, исходил из того, что завещатель вправе по своему усмотрению завещать имущество любым лицам, а совершенное Л.Л.П. в 2014 г. завещание отвечает по форме требованиям закона. Сам истец не представил доказательств, свидетельствующих о наличии порока воли у наследодателя при оформлении завещания. М. обратилась в районный суд с иском к Б. о признании недействительным завещания, оформленного в 2016 г. ее тетей С. на имя Б., ссылаясь на то, что в связи с заболеванием наследодатель не была способна понимать значение совершаемых ею действий. Решением районного суда оставленным без изменения в кассационном порядке, истице отказано в удовлетворении исковых требований. Разрешая спор, суды сослались на то, что оспариваемое истицей завещание было составлено С. в порядке, установленном законом, и данных о наличии у наследодателя заболеваний, повлиявших на ее волю при оформлении завещания, не имеется.

К. обратился в суд с иском к С.В.П., С.И.Н., С.В.Н. о признании завещания недействительным и признании права на долю в праве собственности на квартиру. В обоснование заявленных требований истец указал, что в 2011 г. умер его сын К.Ю., и после его смерти открылось наследство в виде квартиры. При подаче заявления о вступлении в наследство истцу стало известно, что в 2007 г. К.Ю. оставил завещание на спорную квартиру в пользу своей жены С.В.П. и ее детей от первого брака С.И.Н. и С.В.Н. Истец утверждал, что завещание было оформлено в период обострения психического заболевания, которое имелось у наследодателя.

Решением районного суда от истцу отказано в удовлетворении исковых требований. Определением судебной коллегии по гражданским делам Ростовского областного суда это решение оставлено без изменения. Отказывая истцу в удовлетворении исковых требований, суды указали, что К.Ю. добровольно и осознанно выразил волю при оформлении завещания.

По убеждению судов, наследодатель, в момент составления завещания в пользу своей жены и ее детей, понимал значение своих действий; мог руководить ими, несмотря на имеющееся у него психическое расстройство, а сам по себе факт того, что он страдал психическим расстройством, не является основанием для признания сделки недействительной при отсутствии доказательств порока воли.

В силу абзаца 1 п. 2 ст. 1152 Гражданского кодекса РФ принятие наследником части наследства означает принятие всего причитающегося ему наследства, в чем бы оно ни заключалось и где бы ни находилось. Наследник может принять наследство путем непосредственной подачи нотариусу по месту открытия наследства (статья 1115) своего письменного заявления о принятии наследства или письменного заявления о выдаче свидетельства о праве на наследство. Под неформальным принятием наследства понимается совершение наследником таких действий, которые явно свидетельствуют о его отношении к

наследственному имуществу как к своему и, следовательно, о его намерении приобрести наследство.

К таким конклюдентным действиям закон относит фактическое принятие наследником наследства (п. 2 ст. 1153 ГК РФ). Суды в основном правильно понимают действия, которые следует расценивать как фактическое принятие наследства.

Так, решением районного суда удовлетворено заявление Г. об установлении факта принятия наследства, открывшегося после смерти отца Ф., умершего в 2002 г. Суд сослался на то, что заявительница, проживающая за пределами России, фактически приняла наследство в виде жилого дома, поскольку приняла меры по сохранению этого имущества, защите от посягательств и притязаний третьих лиц, передав наследственное имущество в пользование родственников.

Такой вывод суда следует признать верным, поскольку заявительница совершила действия по распоряжению наследственным имуществом, таким образом, выразив волю на принятие наследства. Так, К.П. обратился в суд с иском к К.В. об установлении факта принятия наследства, открывшегося после смерти матери - К.Н., последовавшей в 2006 г., в виде земельного участка и жилого дома, расположенных в ..., и признании права собственности на долю наследственного имущества.

При этом истец, ссылаясь на факт принятия наследства, указал, что до смерти матери он около 5 лет проживал с ней в спорном доме, оплачивал лечение, операции, ухаживал за ней, проводил в дом газ, осуществлял ремонт жилого помещения, в феврале 2006 г. он вынужден был уехать в ...и о смерти матери он узнал от брата через 8 - 9 месяцев после ее похорон, погасил все имеющиеся долги по коммунальным платежам и налогам.

К.В. иск не признал, утверждая, что истец не совершил действий, подтверждающих фактическое принятие наследства. Суд постановил решение об удовлетворении исковых требований.

Принимая решение по делу, суд первой инстанции, ссылаясь на ст. 218, 1154, 1153, Гражданского кодекса РФ, указал, что оба брата имеют равные права на спорное наследство, так как они являются наследниками по закону первой очереди, и истец никогда от своих прав на наследственное имущество не отказывался, а К.В. при обращении в нотариальную контору скрыл наличие иного наследника.

Суд также сослался на отсутствие неопровержимых доказательств в подтверждение возражений ответчика о том, что истец узнал о смерти матери в августе 2006 г. Суд установил, что истец с 2008 г. и по настоящее время проживает в спорном доме, оплачивает коммунальные платежи и налоги, погасил задолженность по платежам, произвел строительные работы. Таким образом, действия истца, по мнению суда, свидетельствовали о фактическом принятии им наследства.

Определением судебной коллегии по гражданским делам решение районного суда было отменено, а дело направлено на новое рассмотрение. При этом

кассационный суд указал, что, исходя из предмета исковых требований, суд должен был установить: какие действия по принятию наследства совершены истцом в течение 6 месяцев после смерти наследователя, а обстоятельства, установленные судом, в частности: сокрытие сведений о смерти К.Н. и сведений о наличии иных наследников при обращении к нотариусу, не имеет правового значения для решения данного спора.

Подводя итог всему вышесказанному, можно сделать вывод, что завещание – это личное распоряжение гражданина принадлежащим ему имуществом на случай смерти. Назначение завещания состоит в том, чтобы определить порядок перехода всего наследственного имущества или его части к определённым лицам, а также к государству или отдельным юридическим лицам и иным организациям [10]. В этом и заключается отличие наследования по завещанию от наследования по закону, назначение наследников и порядок распределения имущества между ними зависит исключительно от воли завещателя. Также можно отметить, что при составлении завещания воля наследодателя должна формироваться свободно, без влияния посторонних факторов, что обеспечивает соответствие внутренней воле наследодателя и его волеизъявления, выраженного в завещании. Необходимо точное понимание и соответствие всех правил порядка, оформления завещания, чтобы не были ущемлены интересы ни завещателя, ни наследников.

Библиографический список

1. Понарина Н.Н. Многомерный человек в условиях глобализации // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 131-133.
2. Конституция Российской Федерации. М., 2017.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. М., 2017.
4. Абраменков М.С., Чугунов П.В. Свобода завещания в российском наследственном праве // Наследственное право. М.: Юрист, 2010, № 2. С. 10-26
5. Гаврилов В.Н. Особенности нотариально удостоверенного завещания // Нотариус. 2016. N 4. С. 14 - 19.
6. Фастова Т.Ю. Наследование по завещанию // Актуальные проблемы теории и практики применения Российского законодательства: Материалы II Всероссийской заочной научно-практической конференции (25 февраля 2011 г.). Сибай: Изд-во ГУП РБ "СГТ", 2011. С. 280-285
7. Федина Н.А., Ярмонова Е.Н., Вирясова Н.В., Кучева Т.В. Проблемы муниципальных выборов // В сборнике: Модернизация общественных наук в эпоху глобальных перемен: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции: в 3 ч. 2017. С. 92-94.
8. Федина Н.А. Основания прекращения правоотношений из особых завещательных распоряжений // Концепт: электронный научно-методический журнал. № 24.
9. Ярмонова Е.Н. Отдельные аспекты наследования по российскому законодательству: прошлое и современность Бюллетень нотариальной практики. 2008. № 6. С. 31-34.
10. Бондаренко И.А. Новый институциональный порядок российских домохозяйств // Научные труды Донецкого национального технического университета. Серия: экономическая. 2014. № 1. С. 224-233.

*Федина Н.А., к. юр. н., доцент
Савинова О.Л., студент 1 курса
Филиал ФГБОУ ВО «КубГУ» в г. Армавире*

ПРОБЛЕМЫ РАЗДЕЛА ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ В СОВРЕМЕННОМ ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

В данной статье рассматривается бракоразводный процесс как негативное правовое и социальное явление. Затронуты вопросы касающиеся раздела имущества, а также рост числа разводов в России, спад количества регистрируемых официальных браков, в результате появления гражданских браков и их правовых последствий.

Бракоразводный процесс для многих пар является тяжелым периодом, когда окончательно ставится точка на несбыточных надеждах о создании крепкой семьи. И пока обе стороны находятся в переживаниях, а может обдумывают планы на ближайшее будущее, необходимо решать вопросы о судьбе не только детей, но и определять правовой режим совместно нажитого имущества. [1]

Ю.А. Королев определяет семью как «круг лиц, связанных правами и обязанностями, вытекающими из брака, родства и принадлежности к семейному союзу». Ваши чувства к супругу охладели или исчерпали себя вовсе? Ваша семья существует по привычке или ради детей? Вы отдалились друг от друга, в вашем доме воцарилось ледяное равнодушие. Еще вчера влюбленные и счастливые, сегодня они идут подавать заявление на развод. [2]

При разводе все то имущество, которое было приобретено в период брака за доходы мужа или жены включаются в совместно нажитое имущество. Даже в том случае, если работал и зарабатывал деньги только один супруг и за эти деньги приобреталось в период брака имущество, оно все равно будет считаться совместно нажитым. Законодатель рассудил, что работа по дому, уход за ребенком, воспитание детей тоже требует немалых усилий. Если нанимать для этого отдельных работников, то далеко не у каждой семьи хватит на это средств, даже если эти средства будут идти из заработка обоих супругов. Поэтому то, что один из них пожертвовал карьерой ради занятия домохозяйством, рассматривается законодателем именно с такой стороны. И не имеет значения, сознательно принято решение или вынуждено, из-за отсутствия работы.

Осуществление супругами полномочий владения, пользования и распоряжения общим имуществом. Право собственности на имущество каждого из супругов. Раздел общей собственности супругов. Исключением из этого является ситуация, возникающая в связи с приватизацией жилых помещений. В соответствии со ст.2 Закона РФ «О приватизации жилищного фонда в РФ» (с последующими изменениями и дополнениями) граждане, занимающие жилые помещения (квартиры) в домах государственного и муниципального жилищного фонда по договору найма или аренды, вправе приобрести эти помещения в свою собственность. [3]

Раздел общего имущества супругов представляет собой прекращение права общей совместной собственности на нажитое во время брака имущество и возникновение в результате раздела права собственности на указанное имущество каждого из супругов.

Согласно п. 1 ст. 38 СК РФ раздел общего имущества супругов может быть произведен как в период брака, так и после его расторжения. Общее имущество может быть разделено между супругами как по соглашению, так и в судебном порядке.

Если раздел имущества производится на основании соглашения, то в этом случае соглашение есть ни что иное, как договор между супругами. СК РФ не содержит специальных правил о форме такого соглашения, однако, на наш взгляд, в данном случае должны применяться общие правила о форме гражданско-правовых сделок. Соглашение о разделе имущества может быть нотариально удостоверено по желанию супругов. Отсутствие в законе требования об обязательности нотариального удостоверения данного соглашения представляется нелогичным: в этом соглашении, как и в брачном договоре, закрепляется договоренность между супругами в отношении имущества. Однако для брачного договора закон предусмотрел обязательность нотариального удостоверения, а для соглашения о разделе имущества – нет.

По соглашению супруги вправе разделить имущество как в равных долях, так и в иной пропорции. Однако если таким разделом ущемляются права третьих лиц, последние вправе оспорить в суде подобную сделку. [4]

При недостижении соглашения общее совместное имущество супругов делится между ними в судебном порядке. В этом случае правом требовать раздела общего имущества супругов обладает любой из супругов, а также кредитор одного из супругов для обращения взыскания на его долю в общем имуществе (п. 1 ст. 38 СК РФ).

Рассматривая требование супруга (супругов) о разделе общего имущества, суд должен исключить из имущества, подлежащего разделу:

- объекты, относящиеся к имуществу каждого из супругов (ст. 36 СК РФ);
- вещи, приобретенные исключительно для удовлетворения потребностей несовершеннолетних детей (абз. 1 п. 5 ст. 38 СК РФ);
- вклады, внесенные супругами за счет общего имущества на имя их общих несовершеннолетних детей (абз. 2 п. 5 ст. 38 СК РФ);
- к имуществу, не подлежащему, разделу суд может отнести вещи и права, приобретенные супругами в период их раздельного проживания при прекращении семейных отношений (п. 4 ст. 38 СК РФ). [5]

Это случаи длительного раздельного проживания супругов, когда фактически семейные отношения между ними прерваны. К ним не относятся случаи раздельного проживания супругов в силу объективных причин: нахождения одного из них в длительной командировке, на учебе, на службе в армии и т.п.

Определив состав общего имущества супругов, суд должен определить размер долей в этом имуществе и стоимость этого имущества.

При решении вопроса об определении долей в общем имуществе супругов суд руководствуется ст. 39 СК РФ, в соответствии с которой доли супругов предполагаются равными. Вместе с тем, суд вправе отступить от равенства долей, исходя из интересов несовершеннолетних детей и (или) исходя из заслуживающего внимания интереса одного из супругов (п. 2 ст. 39 СК РФ).

Под заслуживающими внимания интересами одного из супругов следует, в частности, понимать случаи, когда один из супругов по состоянию здоровья или по иным не зависящим от него обстоятельствам лишен возможности получать доход от трудовой деятельности. Доля одного из супругов может быть уменьшена, если он не получал доходов по неуважительным причинам или расходовал общее имущество супругов в ущерб интересам семьи. [6] Обстоятельства, дающие суду право отступить от начала равенства долей, должны существовать на момент раздела имущества. Например, если дети к моменту раздела имущества достигли совершеннолетия, доля родителя, с которым они проживают, увеличена по этому основанию быть не может. Если суд отступает от начала равенства долей супругов в их общем имуществе, он обязан привести в решении мотивы (п. 17 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 05.11.1998 г. № 15). [7]

Независимо от того, по какому принципу судом произведён раздел совместно нажитого имущества: исходя из принципа равенства долей или с отступлением от начала равенства, суд обязан указать это в решении. Подтверждением сказанного является следующий пример из судебной практики.

Решением Кировского районного суда г. Самары разделено совместно нажитое имущество между бывшими супругами Л. и В. Судебная коллегия по гражданским делам решение отменила, указав следующее. Из материалов гражданского дела следует, что стороны состояли в зарегистрированном браке, решением Кировского райсуда г. Самары от 21.06.2016 года, несовершеннолетняя дочь И. 27.04.2014 года рождения, оставлена на воспитание матери. Удовлетворяя иск в части о разделе имущества, суд в решении указал, что раздел имущества следует произвести следующим образом: гараж кирпичный выделить в собственность В., а все остальное имущество – Л.

Суд передал в собственность Л. имущество на общую сумму 3037430 рублей, а В. передал в собственность кирпичный гараж, но в решении судом не указана стоимость этого кирпичного гаража. Суд в решении указал, что стороны в судебном заседании единогласно решили, что стоимость кирпичного гаража соответствует стоимости всего остального имущества.

Между тем в нарушение требования ст. 39 СК РФ и постановления Пленума Верховного Суда РФ от 05.02.2017 г. № 15 суд в решении не указал, по какому принципу произведен раздел: исходя из принципа равенства долей бывших супругов или раздел имущества произведен с отступлением от начала равенства долей в их общем имуществе. Кроме того, В. то просил суд выделить ему половину имущества, то просил суд учесть, что их совместная несовершеннолетняя дочь воспитывается Л.С учетом изложенного, суду следовало уточнить у В. и Л., требуют ли они раздела имущества исходя из принципа ра-

венства их долей или требуют раздела имущества с отступлением от начала равенства их долей в общем имуществе (и по какой причине они требуют отступить от начала равенства долей), после чего в силу ст. 39 СК РФ суду следовало определить общее имущество сторон, стоимость, а также имущество, передаваемое каждой из сторон с учетом принципа равенства долей или с отступлением от начала равенства долей, с приведением мотивов применения того или иного принципа раздела совместно нажитого имущества. Таким образом, при разрешении данного дела судом были нарушены нормы материального права, что повлекло вынесение незаконного и необоснованного решения. После определения доли супругов в общем имуществе, суд выделяет каждому из супругов определенное имущество. Если раздел конкретных вещей в соответствии с долями невозможен, суд определяет супругу денежную или иную компенсацию.

Супруги вправе требовать раздела всех разновидностей общего имущества, при этом крайне важно установить действительную стоимость имущества с учетом его реальной цены не на момент приобретения, а на день раздела имущества. Здесь во внимание должны быть приняты как степень его износа и утраты потребительской стоимости (автомшины с большим сроком эксплуатации, телевизоры и аудио-видеотехника устаревших моделей и т.п.), так и, наоборот, возможность существенного роста стоимости имущества вследствие инфляции и иных причин (предметы антиквариата, объекты недвижимости, в том числе жилые дома и квартиры, коттеджи и т.п.). На эти обстоятельства было прямо указано Верховным Судом РФ по одному из конкретных дел. [8]

Поскольку в последнее время в числе имущества супругов имеются ценные бумаги, то в литературе особое внимание уделяется разделу акций, облигаций и иных ценных бумаг. [8] Перечисленные объекты должны быть поделены поровну не по их номинальной стоимости, а исходя из стоимости в соответствии с той биржевой котировкой, которую они имеют на момент рассмотрения спора в суде. Номинальная стоимость может быть положена в основу оценки лишь в случае, если те или иные акции не котируются на фондовой бирже. То же относится и к государственным важным бумагам разных видов, а так же выпусков, серий и т.п., дающих разный уровень доходности. Не могут на долю одного супруга быть выделены исключительно ценные бумаги низкой доходности, а на долю другого высокой. В соответствии с п. 2 ст. 292 ГК дееспособные члены семьи собственника, проживающие в принадлежащем ему жилом помещении, несут солидарную с собственником ответственность по обязательствам, вытекающим из пользования жилым помещением.

В обобщениях районных судов не отмечено фактов неправильного определения государственной пошлины при принятии исков данной категории. [9]

Определение объема и стоимости имущества, подлежащего разделу. Выявление всего спорного имущества, подлежащего разделу, и разрешение вопроса о его разделе между супругами в рамках одного судебного процесса является одной из особенностей рассмотрения дел данной категории.

Мировой судья может столкнуться с ситуацией, когда уже после того, как было рассмотрено дело о разделе имущества между супругами (бывшими суп-

ругами), кто-либо из них вновь обратиться с заявлением о разделе общего имущества. Если в этом заявлении будет идти речь о вещах, судьба которых уже была определена ранее состоявшимся решением, вступившим в законную силу, то в принятии заявления следует отказать (п. 2 ч. 1 ст. 134 ГПК РФ). [10]

Так, мировой судья судебного участка N 22 Советского округа г. Липецка определением от 26.12.2015г. прекратила производство по делу по иску Б.Т.Н. к Б.Ю.Ю. о разделе совместно нажитого имущества, установив, что в данном иске истица просила разделить автомобиль «Фольксваген-Джетта», 2007 г. выпуска, стоимостью 280 тысяч рублей, и капитальный гараж в ГК «Сырский», стоимостью 340 тысяч рублей, тогда как определением мирового судьи того же участка от 2.06.2016 г. был принят отказ от иска Б.Т.Н. к Б.Ю.Ю, о разделе того же самого имущества.

Из этого следует сделать вывод: семейные отношения имеют правовой характер и регулируются семейным законодательством. Эти отношения являются, прежде всего, лично правовыми, а затем - имущественными. В Семейном кодексе Российской Федерации раскрываются основные положения о владении и распоряжении имуществом, нажитым супругами в браке, получившим в наследство или приобретенным в результате дарения членам семьи. Семейный Кодекс Российской Федерации предоставляет возможность изменить по средствам заключения брачного договора законный режим имущества супругов и применить к такому имуществу договорной режим. Договорной режим, который устанавливает режим совместной, долевой или раздельной собственности на имущество супругов.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Многомерный человек в условиях глобализации // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 131-133.
2. Гражданский кодекс 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ (с изм. и доп.) // СПС Консультант Плюс 2017.
3. Семейный кодекс: от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 01.05.2017). // СПС Консультант Плюс 2017.
4. Гражданское право. Часть первая / Под ред. А.Г. Калпина, А.И. Масляева. М., Юристь, 2017
5. Шерстнева Н.С. Принципы семейного права. М., 2014.
6. Понарина Н.Н., Хлыстова А.Г. Глобализация и социальные противоречия // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 14. С. 1-5.
7. Титаренко Е.П. Понятие и характеристика соглашений в семейном праве // Семейное и жилищное право. 2014. N 2.
8. Скловский К.И. Права учредителя хозяйственного общества и режим супружеского имущества // Хозяйство и право. 2003. № 3.
9. Бондаренко И.А., Мещеряков Д.А. Домохозяйства в системе отношений экономических субъектов России. Москва, 2015.
10. Злобина И.В. Собственность в семье: Проблемы правового регулирования // Черные дыры российского законодательства. 2012. №2. С.14.

11. Мыскин А.В. Брачный договор: для кого он предназначен? // Юридический мир. 2014. № 2.
12. Федина Н.А., Ярмонова Е.Н., Вирясова Н.В., Кучева Т.В. Проблемы муниципальных выборов // В сборнике: Модернизация общественных наук в эпоху глобальных перемен: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции: в 3 ч. 2017. С. 92-94.
13. Федина Н.А. Основания прекращения правоотношений из особых завещательных распоряжений // Концепт: электронный научно-методический журнал. № 24.
14. Ярмонова Е.Н. Отдельные аспекты наследования по российскому законодательству: прошлое и современность Бюллетень нотариальной практики. 2008. № 6. С. 31-34.

Хакимов Д.И., 3 курс,

Алексеев А.В., кандидат экономических наук, преподаватель

Филиал ФГБОУ ВО Кубанского государственного университета в г. Тихорецке

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

В статье раскрывается сущность импортозамещения, проводится анализ товарных групп сельскохозяйственного производства в регионах Южного федерального округа и рассмотрено влияние политики импортозамещения на устойчивое социально-экономическое развитие макрорегиона.

В настоящее время политика импортозамещения является одной из приоритетных направлений российской экономической политики. Актуальность данной проблемы объясняется неблагоприятной политической обстановкой в Сирии, на Украине и в других местах мира, события в которых прямо или косвенно связано с отношением высшего политического руководства ведущих мировых держав к экономическому, политическому статусу России в мире. Также актуальность проблемы импортозамещения объясняется желанием транснациональных корпораций выйти на новые сырьевые рынки и на национальные рынки сбыта собственной продукции. Ряд ведущих европейских стран ввели санкции в отношении России, что способствовало ускорению процесса импортозамещения, как одного из основных направлений развития российской экономики в долгосрочной перспективе.

Проблема импортозамещения в настоящее время тесно связана с проблемой обеспечения устойчивого экономического развития не только национальной, но и региональной экономики. Решение данной проблемы позволяет повысить конкурентоспособность отечественной продукции за счет стимулирования модернизации технологии производства, повышения его эффективности, расширения ассортимента продукции с добавленной стоимостью [1], что способствует развитию отраслей региональной экономики, повышению качества производимой местными производителями продукции, внедрением экологически чистых, энергосберегательных технологий, что в итоге приводит к сбалансированному развитию региональной социо-экономико-экологической системы.

Процесс управления региональным развитием в целом и отдельных элементов региональной системы в частности подчинен всеобщим тенденциям развития и экономическим закономерностям, отражающим объективные, существенные, внутренние, устойчивые, постоянно повторяющиеся причинно-следственные связи между экономическими явлениями и процессами.

В связи с этим научной основой управления развитием региональной экономики в современных условиях являются объективные особенности и требования к устойчивому региональному развитию, основанные на политике импортозамещения на региональном уровне.

Устойчивое социально-экономическое развитие региона определяется возможностью региона обеспечивать повышение уровня благосостояния населения, использовать для этого расширенное воспроизводство экономических, социальных, экологических возможностей региональной экономики.

Устойчивое социально-экономическое развитие региона предусматривает сбалансированное развитие региональной системы, ее агропромышленного комплекса, определяемое пределами процесса расширенного воспроизводства, предельными значениями экономических, социальных и экологических показателей и критериями [2].

Для регионов Южного федерального округа политика импортозамещения, проводимая на федеральном уровне позволила за последние два года реализовать собственные импортозамещающие проекты. Так, например, предприятия Ростовской области, выпускающих 40% отечественного мяса индейки и 45% мяса утки, полностью отказались от поставок маточного поголовья птицы. В настоящее время Министерство сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области реализует 26 инвестиционных проектов на общую сумму 161,4 миллиарда рублей [3]. Основной задачей реализации проекта по созданию кластера сельскохозяйственного машиностроения является обеспечение рынка современной российской сельскохозяйственной техникой. Реализованы инвестиционные проекты по производству электровозов нового поколения, прицепной техники для грузовых автомобилей, судов река-море и т.п.

Основным направлением реализации региональной политики импортозамещения в Ростовской области является субсидирование части затрат бизнесменов региона на модернизацию предприятий, содействие в организации промышленных кластеров, создание льготных условий для инвесторов и на развитие деятельности коворкингов.

В Краснодарском крае и в Республике Адыгее региональная политика импортозамещения направлена на поддержку предприятий агропромышленного комплекса указанных регионов. Приоритетными направлениями импортозамещения в Краснодарском крае являются производство овощей и фруктов, семян, переработка рыбных и мясных продуктов. При этом главный упор при реализации мероприятий политики импортозамещения делается на развитие малого и среднего бизнеса в Краснодарском крае. В Республике Адыгея приоритетным направлением импортозамещения является создание рыбозавода по разведению осетров.

Как и в Краснодарском крае в Республике Адыгея финансовую поддержку оказывают непосредственно малому и среднему бизнесу в сфере сельскохозяйственного производства. В других регионах Южного федерального округа также акцент в политике импортозамещения делают на развитии АПК региона, одним из направлений которого является развитие сельского хозяйства (таблица 1).

Таблица 1 – Сравнительный анализ товарных групп сельскохозяйственного производства в регионах Южного федерального округа России

Субъект РФ	Товарные группы	Объем производства, тыс. тонн			2016 г. в % к 2015 г.
		2014 г.	2015 г.	2016 г.	
Южный федеральный округ	молоко и молочные продукты	3571,8	3537,3	3568,2	100,9
	мясо и мясные продукты	1436,6	1439,3	1434,3	99,7
	Овощи	3621,2	3863,2	3892,5	100,8
Республика Адыгея	молоко и молочные продукты	115,3	117,9	120,3	102,0
	мясо и мясные продукты	58,6	59,0	32,9	55,7
	Овощи	65,6	66,2	69,4	104,8
Республика Калмыкия	молоко и молочные продукты	88,0	78,9	74,2	94,1
	мясо и мясные продукты	122,5	125,0	124,1	99,3
	Овощи	16,8	17,5	16,6	95,2
Республика Крым	молоко и молочные продукты	286,7	243,3	248,8	102,3
	мясо и мясные продукты	172,6	146,7	140,5	95,8
	Овощи	413,9	354,3	365,6	103,2
Краснодарский край	молоко и молочные продукты	1302,1	1327,6	1341,9	101,1
	мясо и мясные продукты	468,8	495,7	495,6	100,0
	Овощи	766,9	869,8	872,2	100,3
Астраханская область	молоко и молочные продукты	172,0	172,9	173,0	100,1
	мясо и мясные продукты	68,2	69,8	69,8	100,0
	Овощи	832,6	883,8	905,3	102,4
Волгоградская область	молоко и молочные продукты	523,0	511,3	517,1	101,1
	мясо и мясные продукты	221,9	211,8	208,7	98,6
	Овощи	801,3	899,1	923,2	102,7
Ростовская область	молоко и молочные продукты	1079,8	1080,6	1088,1	100,7
	мясо и мясные продукты	322,7	330,3	360,7	109,2
	Овощи	721,1	770,2	737,8	95,8
г. Севастополь	молоко и молочные продукты	4,9	4,8	4,8	99,3
	мясо и мясные продукты	1,3	1,1	2,0	180,0
	Овощи	2,9	2,3	2,4	101,6

Согласно таблицы 1, в целом, по Южному федеральному округу в 2016 г. увеличилось производство молока и молочных продуктов и овощей на 0,9% и 0,8% соответственно. На основе проведенного анализа положительная динамика наблюдается в республиках Адыгея, Крым, Краснодарском крае, Астраханской, Ростовской, Волгоградской областях по такой товарной группе как молоко и молочные продукты. Производство овощей в 2016 г. увеличилось в республиках Адыгея, Крым, Краснодарском крае, Астраханской, и Волгоградской областях, в г. Севастополе. Несмотря на общее сокращение производства мяса и мясных продуктов в 2016 г. по Южному федеральному округу на 0,3%, положительная динамика наблюдается по данной товарной группе в Ростовской области на 9,2% и в г. Севастополе на 80% соответственно. В соответствии с этим можно говорить о сокращении объемов импорта по рассмотренным товарным группам на рынке Южного федерального округа, а, следовательно, и о росте отечественного сельскохозяйственного производства [5].

Рост отечественного производства сельскохозяйственной продукции способствует росту таких отраслей региональной экономики Южного федерального округа как сельскохозяйственное машиностроение, химическая, комбикормовая и микробиологическая промышленность, оптовая и розничная торговля и т.п.

Положительная динамика отраслей агропромышленного комплекса Южного федерального округа стимулирует рост благосостояния населения регионов округа, увеличение объемов как государственных, так и частных инвестиций в отрасли региональной экономики, внедрение технологических инноваций в сферу сельскохозяйственного производства.

Исходя из вышеизложенного, можно свидетельствовать о том, что не только простое, но и расширенное воспроизводство импортозамещающей сельскохозяйственной продукции в ЮФО означает наличие устойчивого развития региональной системы в целом.

Таким образом, политика импортозамещения, проводимая на разных уровнях государственного управления, должна выступать стимулом для развития экономического потенциала Южного федерального округа, увеличения количества рабочих мест, положительного сальдо от внешнеэкономической деятельности предприятий макрорегиона, участвующих в программе импортозамещения и совершенствования отечественного инженерного, гуманитарного, сельскохозяйственного образования. Следовательно, импортозамещение, как элемент экономической региональной политики создает условия для обеспечения устойчивого социально-экономического развития отдельного региона, макрорегиона или страны в целом.

Библиографический список:

1. Федоряк Ф.С. Импортозамещающая стратегия структурных сдвигов в экономике России. – М.: НИЦ Инфра-М, 2014. – 320 с.
2. Щукина Л.В. Теоретические аспекты устойчивого развития региональных социально-экономических систем. // Псковский регионологический журнал. – 2015. – № 21. – С. 38 - 50.

3. Официальный сайт Южного федерального округа // Электронный ресурс / <http://www.ufo.gov.ru> / дата обращения 16.06.2017).

4. Королюк Е.В. Оценка индикаторов социально-экономического развития Краснодарского края в отраслевом разрезе. В сборнике: Экономика и управление: ключевые проблемы и перспективы развития. Материалы V международной научно-практической конференции . под общей редакцией Е.В. Королюк . 2017. С. 104-107.

5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики // Электронный ресурс / [http:// www.gks.ru/](http://www.gks.ru/) (дата обращения 17.06.2017).

6. Бондаренко И.А. Последствия трансформации институциональной среды домохозяйств в России // Научные труды Донецкого национального технического университета. Серия: экономическая. 2013. № 3 (45). С. 155-159.

Чебышева Н.В., кандидат педагогических наук, доцент

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

«ЭЛЕКТРОННЫЙ БЮДЖЕТ» КАК РЕЗУЛЬТАТ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫМИ ФИНАНСАМИ

В статье рассматриваются вопросы развития информационных технологий в сфере управления общественными финансами, связанные с внедрением «Государственной интегрированной информационной системы управления общественными финансами «Электронный бюджет».

Современные достижения в развитии глобальных информационных и коммуникационных технологий привели к формированию глобальной электронной среды для экономической деятельности, что, в свою очередь, открыло новые возможности для бизнеса и других сфер социально-экономической деятельности человека [1].

Система «Электронный бюджет» предназначена для обеспечения прозрачности, открытости и подотчётности деятельности государственных органов и органов управления государственными внебюджетными фондами, органов местного самоуправления, государственных и муниципальных учреждений за счёт формирования единого информационного пространства и применения информационных и телекоммуникационных технологий в сфере управления государственными и муниципальными (общественными) финансами [2].

Программа была одобрена 20 июля 2011 г. распоряжением №1275-р. Правительства РФ. Ответственность за реализацию была возложена на Правительственную комиссию по внедрению информационных технологий в деятельность государственных органов и органов местного самоуправления, а так же на Министерство Финансов РФ.

Главной целью программы «Электронный бюджет» является:

- прозрачность деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления;
- улучшение качества государственного финансового менеджмента;

– качественная организация государственного управления, за счет создания единого информационного пространства.

Практически каждый гражданин нашей страны хоть раз в своей жизни задавал себе вопрос, куда же идут деньги с взимаемых с него налогов? На что они расходуются? С появлением данной системы появляется реальная возможность проконтролировать исполнение бюджета, и любую другую интересующую информацию. Сегодня, разобраться в отчетах, постановлениях, современных законах о бюджете в состоянии лишь профессиональные финансисты. Система «Электронный бюджет» позволит сделать это каждому человеку, имеющему доступ к интернету.

Одним из положительных примеров подобной системы является создание единого портала государственных и муниципальных услуг (www.gosuslugi.ru), реализованного с применением технологии межведомственного электронного взаимодействия и обеспечивающего доступ граждан к государственным и муниципальным услугам вне зависимости от того, какие ведомства задействованы при их оказании [3].

Разработка системы электронного бюджета является частью концепции «Электронное государство». В международной практике существует два подхода формированию информационных систем управления общественными финансами.

Первый подход имеет максимальную централизацию, т.е. принцип унификации и интеграции функциональных областей управления, данный подход используется в Австрии, США, Бразилии. Второй подход, это применение локальных систем, используется принцип, основанный на децентрализации, характерен для Великобритании.

В России планируется, что система «Электронный бюджет» будет функционировать именно на базе создания централизованной информационной системы, которая позволит объединить все данные в одну общую систему.

Как и любая система, «Электронный бюджет» имеет свои плюсы и минусы, к плюсам можно отнести:

- экономия бюджетных средств на обеспечении стоящих сегодня программных обеспечений;
- обеспечение возможности главным распорядителям бюджетных средств осуществлять работу по проектированию и исполнению бюджета совместно с подведомственными им учреждениями и единой для всех базе данных;
- увеличение скорости документооборота, а также применения электронно-цифровой подписи между учреждением и его главным распорядителем;
- возможность полного контроля со стороны граждан за распределением бюджетных средств и др.

Одним из главных минусов является то, что необходимо будет перевести все архивные документы государственных и муниципальных учреждений в электронный вид но, наверное, это уже можно было сделать давно.

Информационные технологии становятся ключевым источником инноваций, которые способствуют развитию смежных отраслей и общей эффективности экономики [4]. Поэтому «Электронный бюджет» это еще один шаг нашего общества в сторону модернизации процесса государственного и муниципального управления, а так же создания благоприятной среды для развития здорового и функционирующего гражданского общества. На данный момент информационный ресурс «Электронный бюджет» работает, но требует дальнейшей модернизации и доработки. По словам Дмитрия Медведева, данная работа должна быть выполнена к 2020 году.

Библиографический список:

1. Витовтова А.А., Чернухина Н.В. Особенности применения интернет-технологий в экономике // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 102-103.
2. Электронный бюджет. Информация официального сайта Министерства финансов Российской Федерации: – URL: <http://minfin.ru/ru/performance/ebudget/#ixzz4iSVMaqMk> (Дата обращения 26.05.2017).
3. Концепция создания и развития государственной интегрированной информационной системы управления общественными финансами «Электронный бюджет» – URL: <https://rg.ru/2011/08/03/elbudget-site-dok.html> (Дата обращения 26.05.2017).
4. Матвиюк В.М. Основные проблемы и перспективы развития информационных технологий в России // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 78-80.

Чихаздинская Ю.Р., 1 курс,

Сердюк И.И., кандидат психологических наук, доцент

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

РОЛЬ НЕФТЯНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОМ КОМПЛЕКСЕ РОССИИ

В статье рассмотрены актуальные проблемы топливно-энергетического комплекса, проанализирована роль нефтяной промышленности в топливно-энергетическом комплексе нашей страны.

Топливо-энергетический комплекс (ТЭК) – это группа отраслей, занимающихся добычей и переработкой топлива, выработкой электроэнергии и доставкой ее потребителю. На развитие ТЭК затрачивается в РФ почти 30% средств, выделяемых государством для промышленности. ТЭК связан с другими межотраслевыми комплексами.

Топливо-энергетический комплекс является основой развития современного общества, одним из ключевых факторов обеспечения жизнедеятельно-

сти страны. От его эффективности в значительной степени зависят благосостояние общества, деятельность других отраслей экономики и позиции страны в мировом сообществе.

В состав ТЭК входят: топливная промышленность (добыча и переработка угля, нефти, газа, сланца и торфа); электроэнергетика; нефте- и газопроводы, образующие единую сеть.

В настоящее время такой вид топлива, как нефть, имеет уникальное и огромное значение для топливно-энергетического комплекса России.

По разведанным запасам нефти и уровню добычи в 2016 г. Россия заняла первое место, обогнав Саудовскую Аравию по добычи нефти, на территории которой сосредоточена треть мировых запасов.

Если учесть низкую степень подтвержденности прогнозных запасов и еще большую долю месторождений с высокими издержками освоения (из всех запасов нефти только 55% имеют высокую продуктивность), то общую обеспеченность России нефтяными ресурсами можно назвать стабильной.

Нефтяная промышленность – это крупный народнохозяйственный комплекс, который живет и развивается по своим закономерностям. Для России, как и для большинства стран-экспортеров, нефть – одно из важнейших источников валютных поступлений. Россия обладает огромнейшими запасами нефти (13% мировых запасов). ТЭК обеспечивает внутренне потребление страны, но также осуществляется и экспорт.

Большие запасы нефти сосредоточены в континентальном шельфе Российской Федерации. Особенно перспективными являются континентальные шельфы на Европейском Севере и Дальнем Востоке [1, 2]. Действующая «Энергетическая стратегия России на период до 2020 г.» утверждена Правительством Российской Федерации в августе 2003 г. и предусматривается обеспечить годовой объем добычи нефти на уровне 450-520 млн. тонн. Ее главной задачей является определение путей достижения качественно нового состояния ТЭК, роста конкурентоспособности его продукции и услуг на мировом рынке на основе использования потенциала и установления приоритетов развития комплекса, формирования мер и механизмов государственной политики с учётом прогнозируемых результатов ее реализации.

Роль нефтяного комплекса России как источника бюджетных поступлений постоянно растет. На экспорт поставляются 2/5 добываемой в стране нефти и 1/3 от производимых нефтепродуктов [3].

Россия располагает значительными запасами энергетических ресурсов и мощным топливно-энергетическим комплексом, который является базой развития экономики, инструментом проведения внутренней и внешней политики. Роль страны на мировых энергетических рынках во многом определяет её геополитическое влияние.

Соответствовать требованиям нового времени может только качественно новый топливно-энергетический комплекс – финансово устойчивый, экономически эффективный и динамично развивающийся, соответствующий экологи-

ческим стандартам, оснащенный передовыми технологиями и высококвалифицированными кадрами.

Таким образом, являясь важнейшей составляющей экономики нашей страны, топливно-энергетический комплекс одним из ключевых факторов обеспечения жизнедеятельности страны, при этом Россия является одним из крупнейших в мире производителем, потребителем и экспортеров нефти и продолжает сохранять важные позиции на мировом рынке, занимая лидирующее место в мире по добыче нефти.

Библиографический список:

1. Королюк Е.В. Рейтинговый анализ условий ведения бизнеса в России. / Научно-методический электронный журнал Концепт. - 2016. - Т. 15. - С. 1451-1455.
2. Сарибекян Т.А., Королюк Е.В. Оценка деятельности и прогнозирование выручки от продаж нефтегазовых транснациональных корпораций в Российской Федерации. Современные научные исследования и разработки. 2017. Т. 2. № 1 (9). С. 455-458.
3. Кузнецова И.В. Влияние рекреационных ресурсов на конкурентоспособность территории // В сборнике: Молодежь и наука: реальность и будущее: Материалы IX Международной научно-практической конференции в 2 томах. Т.1. - 2016. - С. 120-122.

Шапошникова А.Г., студентка 3 курса

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

РАЗВИТИЕ ОБЩЕСТВА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

В статье рассматривается общество и общественная жизнь в современной России - одна из важных и актуальных тем на сегодняшний день.

Переживаемый российским обществом кризис, до сегодняшнего дня так и не завершённый, характеризуется обострением множества социальных проблем, порожденных не только реформированием экономики, но и крушением системы ценностей, падением нравственности.

Разрушение высших, надличностных гуманистических ценностей, определяющих стратегические цели развития, идеалы и смысл как личностного, так и общественного бытия, закономерно приводят к резкому снижению ценности человеческой жизни, личности как таковой, пренебрежению ее честью и достоинством. Моральное саморазрушение общества идет быстрее, чем становление «новых» гуманистических ценностей [1].

Неизбежно происходит постепенная, медленная, фундаментальная переоценка целей современной цивилизации, переосмысление традиционных ценностей. Высшей ценностью общества официально провозглашается человек – человек вне зависимости от его материального достатка, способности к труду, состояния здоровья, образования, интеллектуальных способностей, семейного положения, пола и возраста, расы и национальности, взглядов и убеждений и т.д. [2]

Государство берет на себя главную ответственность за благополучие каждого гражданина, предоставляя ему определенные права и декларируя их осуществление, но оно поощряет и благотворительную деятельность граждан и организаций, направленную на оказание всесторонней помощи нуждающимся, поскольку благо каждого человека – это забота и государства, и самого человека, и его окружения. Забота о благе каждого и общественном благе должно стать основанием, на котором может быть построено новое общество – общество, где каждая личность будет иметь возможность полной самореализации [3].

Глубокие и сложные процессы в современном российском обществе – социальный кризис, трансформация социальной структуры, политические и духовные изменения, социальные конфликты и т.д. происходят в российском обществе как много лет назад, так и в нынешнее время.

Современная модернизация всего мира имеет высокоскоростной темп развития и соответственно изменением самого общества. НО! Современным может считаться то общество страна которого со значительным уровнем индустриализации, устойчивым экономическим развитием, верой общества в силу рационального научного знания прогресса, изобилием промышленных и пище продуктов доступных разным слоям населения, высоким уровнем и качеством жизни, развитыми управленческими и политическими структурами, развитой профессионально-отраслевой структурой высокоомобильного населения, занятого преимущественно в промышленности, науке и сфере обслуживания, большим удельным весом «среднего класса» в системе социальной стратификации и т.д. [4]

Россия прошла долгий путь становления и развития общества и общественных отношений, и подводя итог можем ли мы назвать современное российское государство и общество капиталистическим, социалистическим, смешанным? Да, это смешанное общество и экономика, но не в скандинавском стиле, а в стиле транзитного, кризисного социума, добившегося в то же время стабильности своего состояния. Эта стабильность, хоть и в кризисном состоянии, является главным достижением. Задача может считаться решенной тогда, когда будет найден эффективный хозяйственный механизм, социальная стабильность на основе решения задачи социальной справедливости (отсутствие сверх разрыва в доходах) и начнет работать социализация на основе модели рационального образа жизни [5].

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Современный человек перед проблемами глобализации // Историческая и социально-образовательная мысль. 2010. № 4. С. 29-35.
2. Понарина Н.Н. Философское значение глобальных проблем современности // Казанская наука. 2011. № 3. С. 82-85.
3. Сирик С.Н., Сирик М.С. Государственная политика противодействия экстремистской деятельности в России // Ретроспективы и перспективы права. 2013. № 5. С. 51-55.
4. Понарина Н.Н. Многомерный человек в условиях глобализации // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты Материа-

лы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 131-133.

5. Федина Н.А., Ярмонова Е.Н., Вирясова Н.В., Кучева Т.В. Проблемы муниципальных выборов // В сборнике: Модернизация общественных наук в эпоху глобальных перемен: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции: в 3 ч. 2017. С. 92-94.

Шляхина Ю.Б., магистрант

Санкт – Петербургский государственный экономический университет

ПРИНЯТИЕ К УЧЕТУ, ЭКСПЛУАТАЦИЯ И ВЫБЫТИЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В БУХГАЛТЕРСКОМ И НАЛОГОВОМ УЧЕТЕ

Учет основных средств является очень сложным участком. Бухгалтеру нужно принимать правильные решения по первоначальному признанию актива в качестве основного средства, правильно определить первоначальную стоимость с последующей оценкой, а так же определить затраты на ремонт и модернизацию при налогообложении.

Главной деятельностью и наиважнейшим условием существования предприятия является наличие материально – денежных ресурсов. И важная роль приходится на основные средства.

Основные средства представляют собой совокупность материально-вещественных ценностей, которые используются в качестве средств труда в процессе производства продукции, при оказании услуг, при управлении организацией в течении периода более 12 месяцев с даты принятия их к учету.

Помимо вышеизложенных определений основных средств, существуют и стоимостные критерии. Так, например, в бухгалтерском учете критерием, отличающего основное средство от других средств, находящихся в обороте, является стоимость имущества, которая составляет 40 тыс. руб., а в налоговом учете стоимостным критерием служит сумма – 100 тыс. руб.

Благодаря бухгалтерскому учету, основные средства носят более детальный характер, т.к в бухгалтерском учете имеется вся аналитическая и синтетическая информация, что значительно упрощает управление процессом хозяйственной деятельности, а так же контролировать выполнение плана по прибыли.

В процессе учета основных средств, важно грамотно их классифицировать.

Благодаря классификации основных средств, можно правильно получить информацию об их стоимостной оценке в зависимости от отрасли: промышленность, строительство транспорта, сельского хозяйства и т.д.

Основные средства так же разделяют на производственные средства основной деятельности и непроизводственные основные средства. Группа производственных основных средств делится на основные средства основной

деятельности, вспомогательных производств, обслуживающих хозяйств и другие.

По интенсивности использования основные средства подразделяются на действующие, т.е. находятся в эксплуатации, и бездействующие (находятся в запасе, на консервации).

По праву собственности основные средства подразделяются на:

- собственные: права собственности на такие основные средства имеет только конкретное предприятие;
- арендуемые (полученные в лизинг): основные средства, которые были взяты за определенную плату у другого предприятия во временное пользование;
- оперативные или хозяйственные: это ограниченные вещные права юридических представителей (не собственников) на ведение, пользование и владение основными средствами, согласно установленному закону;
- безвозмездно полученные: основные средства предприятие может получить как по договору доверия (ст. 572 ГК РФ), так и в качестве пожертвования (ст. 582 ГК РФ).

Особый вид основных средств составляют капитальные вложения на улучшение земель и других объектов, а так же предметы, которые являются предметами аренды.

Особые классификационные признаки выделяются в налогообложении. В налогообложении данная классификация исходит из срока полезного использования основных средств, в соответствии с которым все основные средства подразделяются на 10 амортизационных групп.

Единицей учета основных средств служит инвентарный объект. Это целое законченное устройство со всеми включенными в него приспособлениями, которые позволяют ему выполнять свои функции. Если объект имеет несколько частей с различным сроком полезного использования, то в этом случае каждому инвентарному объекту присваивается личный инвентарный номер. Инвентарный номер не меняется в течении всего срока эксплуатации объекта, а в случае списания данного объекта, этот же номер может быть присвоен новому объекту после исполнения 5 лет.

Не менее важно определить срок полезного использования основных средств, ведь в этот период времени эксплуатация основных средств приносит организации выручку (доход).

Определяется срок полезного использования в зависимости от величины выпускаемой продукции, от объема работ, от оказанных услуг, от технических особенностей основного средства.

Основные средства, по мере использования, утрачивают свои первоначальные качества.

Потеря первоначальных качеств исчисляется с помощью амортизационных отчислений.

В бухгалтерском учете начисление амортизации осуществляется с помощью:

- 1.линейного способа начисления амортизации;
- 2.метода уменьшаемого остатка;
3. начисления амортизации путем списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования;
4. списание стоимости пропорционально объему товаров, работ, услуг.

В налоговом учете используются только два способа:

- 1.линейный способ;
- 2.нелинейный способ.

В 2017 году произошли изменения в учете основных средств. Данные изменения связаны с введением нового Общероссийского классификатора основных фондов ОК 013-2014 (СНС 2008). В постановление Правительства РФ от 01.01.2002 № 1, которым утверждена Классификация основных средств для целей налогового учета, также внесены изменения (пост. Правительства РФ от 07.07.2016 № 640) [13].

С 1 января 2017 года организации определяют амортизационные группы и сроки амортизации для ОС по новому Классификатору основных фондов ОК 013-2014 (СНС 2008) (утв. приказом Росстандарта от 12.12.2014 № 2018-ст).

На сегодняшний день стоит проблема формирования первоначальной стоимости объектов основных средств. Если рассмотреть ситуацию, в которой организация покупает импортное оборудование, его доставили, оборудование готово к эксплуатации. Но проблема возникает в том, что с таким новым оборудованием никто работать не умеет. А чтобы оборудование начало работать, необходимо обучить сотрудников работе. Тогда возникает вопрос: «Можно ли включить в затраты на обучение сотрудников в первоначальную стоимость основного средства».

С одной стороны, в первоначальную стоимость входят все затраты, связанные с покупкой основного средства, а с другой, затраты на обучение сотрудников входят в расходы компании. Точного решения данного вопроса не прописано ни в ПБУ 6/01, ни в МСФО 16. Но в данных документах прописано, что первоначальная стоимость ОС состоит из любых затрат, касающихся доставки объекта в нужное место и приведение его в пригодное для использования состояние. Т.е. это затраты на сам объект, а не его эксплуатацию и обслуживание. МСФО 16 определяет затраты, которые списываются сразу в расходы, и не включаются в стоимость ОС. Сюда относят и затраты на обучение сотрудников. К тому же, МСФО разъясняет, что формирование первоначальной стоимости ОС заканчивается, как только бухгалтер узнает, что основное средство уже может быть использовано по назначению, согласованному с руководством.

После формирования первоначальной стоимости, все последующие затраты уже относятся в расходы компании. И это не зависит от того, приносит данное оборудование на данный момент времени доход или еще нет.

Таким образом, первоначальная стоимость основных средств состоит из расходов, касающихся технической стороны объекта. Все остальные затраты относятся уже к расходам компании.

В 2017 году не должно быть положения, закрепляющего определение сроков полезного использования основных средств, исходя из классификации, утвержденной постановлением Правительства РФ от 01.01.2002 №1 «О классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы»[5].

Таким образом, если в 2016 году организация все еще имела, пусть и формальное, но нормативное основание для такого элемента учетной политики, то с 2017 года оно не может быть действующим в виду противоречия требованиям к бухгалтерскому учету формировать отчетность, предоставляющую возможность принимать на ее основе экономические решения.

Библиографический список:

- 1 Налоговый Кодекс РФ (часть вторая) от 05.08.2000 г. № 117-ФЗ.
- 2 Федеральный Закон РФ от 06.12.2012 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».
- 3 Гражданский Кодекс РФ (часть первая) от 30.11. 1994 г. № 51 – ФЗ.

Штофель Я.Ю., 3 курс

ФГБОУ ВО «Армавирский государственный педагогический университет»

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Исследуется такой вид юридической ответственности в правовой системе, как административная ответственность. Ее сущность, функции, законодательные основы.

Множество научных работ юристов и правоведов посвящено юридической ответственности, как важнейшего элемента правовой системы. До сих пор не существует официально признанного понятия юридической ответственности, но есть большое количество ее определений. Некоторые ученые определяют юридическую ответственность как способность переносить негативные юридические результаты нарушения закона [1].

Понятие административной ответственности многогранное и сложное, так как количество юридических и физических лиц, которые способны претерпевать результаты нарушения закона, намного больше количества субъектов права, которые несут ответственность, так как большинство правонарушений не выявили, или не установили их субъектов, а также возможно истечение сроков давности привлечения их к ответственности. А сроки привлечения к административной ответственности достаточно малы, по общему правилу, установленному в ст. 4.5 КоАП, срок давности составляет два месяца, а если принятие решений относится к компетенции судьи, то 3 месяца [2].

Административная ответственность – это государственная реализация административно-правовых наказаний по отношению к юридическим и физическим лицам, совершившим административное правонарушение. Ее также

можно определять, как правовую ответственность за нарушение закона. Но не стоит упускать, что объектом в таком случае являются общественные отношения в сфере государственного управления. Но с одной стороны административная ответственность устанавливается за посягательства на таможенные, налоговые отношения, а также связанные с охраной собственности, прав и свобод граждан, окружающей среды и т.д., а с другой – она используется за несоблюдение не любой нормы административного права, а лишь тех из них, что содержат распоряжение на административную ответственность.

Административная ответственность употребляется как актуальное средство правоохраны, борьбы с определенным видом нарушений - административными правонарушениями, которые хотя и не так опасны, но встречаются гораздо чаще, чем преступления. Главной функцией административной ответственности считается ее предупредительная функция. Ее сущность состоит в том, что она побуждает юридических и физических лиц к соблюдению законодательства. Правозащитная функция заключается в создании специального правового устройства, которое способно оградить частноправовые интересы граждан от властного произвола государственных органов. Следующая функция административно-правовой ответственности – ограничительная. В большинстве случаев цель административных наказаний заключается в лимитировании результатов ущерба от возможных нарушений закона. К ним, относятся, например, лишения специального права, административный арест, административное выдворение. Однако в отличие от других функций, применение ограничительной функции не всегда эффективно [3]. Законодательные основы административной ответственности – это целостная система нормативно-правовых актов, содержащих правовые нормы, которые устанавливают административную ответственность. Среди данных законодательных источников первостепенная роль Конституции РФ. Она разделяет полномочия федеральных государственных органов и органов власти субъектов федерации в сфере административного законодательства. Административно-процессуальное законодательство находится в совместном ведении РФ и ее субъектов. В данном случае действует то, что законы и другие акты субъектов РФ принимаются в соответствии с федеральными законами и не должны им противоречить. Если же имеется противоречие между федеральными законами, изданными по предметам ведения РФ и по предметам ее общего ведения с субъектами Федерации, то функционирует федеральный закон РФ. Кодекс об административных правонарушениях является ключевым федеральным актом, он устанавливает административную ответственность физических лиц. По своей структуре он состоит из Общей и Особенной частей. Общая часть констатирует основные положения в области административной ответственности, а Особенная дает классификацию административных правонарушений и указывает конкретные виды административных взысканий за их совершение. Ответственность за административные нарушения закона начинается на основании законодательства, действующего в период и по месту совершения правонарушения. Акты, смягчающие или же отменяющие административную ответственность имеют обратную силу, то есть распространяются и на наруше-

ния закона до издания данных актов. Акты, устанавливающие или же усиливающие административную ответственность, обратной силы не имеют.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Современный человек перед проблемами глобализации // Историческая и социально-образовательная мысль. 2010. № 4. С. 29-35.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 17.04.2017, с изм. от 23.05.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 18.05.2017)
3. Федина Н.А. Развитие института альтернативного урегулирования споров в России // В сборнике: Медиация как альтернативный способ урегулирования споров: история и перспективы развития материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2013. С. 57-60.

***Ярмонова Е.Н., канд. юрид. наук, доцент, зав. кафедрой**
Филиал ФГБОУ ВО Кубанский государственный университет в г. Армавире*

ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ИСТОРИЧЕСКОГО ФОРМИРОВАНИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПЕТРОМ I

В статье рассматриваются проблемы правового регулирования благотворительной деятельности Петром I. Особое внимание в статье уделяется созданию государственной системы социального обеспечения.

Благотворительная деятельность в России имеет давнюю историю. Формирование благотворительности было связано а первую очередь с царствующими особами и церковью. Зарождение правового регулирования благотворительности следует связать с зарождением российской государственности и принятием христианства.

Долгое время в качестве органов общественного призрения выступали монастыри. С развитием российской государственности возникла необходимость государственного регулирования и осуществления благотворительной деятельности в России.

Потребность государственного регулирования общественного призрения привела к тому, что Петру I пришлось провести серьезное реформирование в данной сфере. Им было принято решение о том, что во всех губерниях создавались государственные структуры общественного призрения. На попечение Главного магистра и воевод была возложена обязанность «приступить ... к устройению больниц, богаделен, младенцев, домов смиренных и домов прядильных для празднующихся и им подобных» [2, С. 41]. Петром I велась активная борьба с нищенством, так как нищенство было очень распространено и угрожало разрастись еще в большей степени. Только в Москве в соответствии с Указом от 8 июня 1701 г. должны были открыться 60 богаделен для больных, нищих и престарелых людей при приходских церквях. Указом от 15 сентября

1701 г. было установлено требование о переписи всех московских богаделен, людей необходимо было «пересмотреть и разобрать». При Петре I был создан Богадельный приказ с целью постройки новых и расширения старых учреждений. Указ, датируемый 31 января 1712 года, под страхом жестокого наказания запретил просить милостыню. Особенно непримиримо был настроен Петр к тем, кто ее подавал, считая таких людей «вредными для государства». Нищелюбцам за послушание назначался штраф - 5 рублей за первое подаяние и 10 за второе.

Всего Петр I издал около 20 указов, направленных на борьбу с таким социальным явлением, как нищенство [3, С. 326]. Фактически данными указами создавался фундамент для будущей государственной системы социального призрения, формировались предпосылки для профессионализации деятельности в ее учреждениях. В то же время нельзя не заметить, что подавляющее большинство указов Петра I в социальной сфере носило запретительный характер, император не предлагал позитивных способов и мер для решения насущной проблемы нищенства.

Петр пытается вырвать призрение из рук церкви и возложить заботу о нуждающихся на государственные светские структуры: в городах - на губернские и городские магистраты, в деревнях - на помещиков, в свободных землях - на старост или сотских. Центральное управление богоугодными заведениями он сначала сохраняет за Патриаршим и Монастырским приказами, в 1721 году передает его Святейшему Синоду, а в 1724-м - Камер-контуре, то есть финансовому ведомству. Так при Петре I общественное призрение окончательно ушло из ведения духовенства, став предметом государственных забот.

Петр I пытался решить проблему государственной помощи детям, которые были лишены опеки родителей. Им была поддержана инициатива новгородского митрополита Иова, который открыл в 1706 г. приют для призрения покинутых младенцев.

Дальнейшая политика Петра I была направлена на то чтобы организация приютов приобрела государственный масштаб. Именными указами от 31 января 1712 г. и 4 ноября 1715 г. он повелел принимать «засорных» младенцев в специальные «гошпитали», а женам и девкам «отметывающим» детей в разные места, пригрозил смертной казнью [4].

Социальное обеспечение населения в рассматриваемый период ограничивалось строгой целевой направленностью: оно касалось не всех членов общества, а лишь определенных категорий лиц, пользующихся особой защитой со стороны государства.

Подводя итог, следует отметить, что Петр I заложил основы правового регулирования благотворительной деятельности в Российском государстве, придав данной деятельности общегосударственный характер и перевел данную деятельность в светскую сферу.

Библиографический список

1. Кеня, И. А. Правовое регулирование благотворительной деятельности в дореволюционной России //История государства и права. 2014. № 24. С. 3 – 9.

2. О общественном призрении в России. СПб., 1818.
3. Комаров Н.И. Очерки истории права Российской империи (вторая половина XIX – начало XX в.). М., 2006.
4. ПСЗ-I. Т. 4. № 2477; Т. 5. № 2953.
5. Ярмонова Е.Н. Правовой статус древнерусских женщин IX - XV век. Монография. Армавир, 2006.

Ярмонова Е.Н., канд. юрид. наук, доцент, зав. кафедрой
Филиал ФГБОУ ВО Кубанский государственный университет в г. Армавире

ВЛИЯНИЕ ЗОЛОТООРДЫНСКОГО ИГА НА ПРАВОВОЙ СТАТУС РУССКИХ ЖЕНЩИН

В статье рассматриваются проблемы влияние золотоордынского ига на правовой статус русских женщин. Особое внимание уделяется появлению на исторической арене активных политических деятелей из числа женщин из привилегированных сословий.

Во время золотоордынского ига русские женщины легче становились жертвами нападений, грабежа, полона. Перестали заключаться дипломатические браки русских женщин с правителями европейских стран, упал международный престиж некогда могущественной Руси, которая состояла теперь из ряда враждующих между собою княжеств и земель. В русских летописях и литературных памятниках X - начала XIV в. вместо ярких образов волевых правительниц появились образы женщин, являвших собою идеалы верных жен [1, С. 38]. В 1237 г. Рязанский князь по приказанию Батыя был убит. Жена его Евпраксия, узнав о смерти мужа из превысокого храма с сыном на руках «ринулася и зразилася до смерти». Так же как и рязанская княгиня, погибла жена черниговского князя Домникея [2, С. 20].

Но даже в этот тяжелый для Руси период мы видим энергичных и самостоятельных женщин, таких как княгиня Мария, которая фактически управляла княжеством, выступая опекуншей семилетнего князя Бориса. Но не только хозяйственной и административной деятельностью оставила след в истории княгиня Мария, так как это не было исключением. Женщины, пережившие мужа, очень часто, возглавляли семьи, как опекунши. Княгиня Мария написал «Житие» своего отца и летопись Ростова.

На исторической арене появились активные деятельницы - например, княгиня Евдокия, основательница нескольких московских церквей, жена князя Дмитрия Донского. С 1389 года, после кончины своего супруга, Евдокия Дмитриевна фактически стояла во главе Московского княжества, являясь блюстительницей престолонаследия среди сыновей. Была одной из самых образованных женщин своей эпохи. В столице и других русских городах Евфросиния построила большое число храмов и монастырей. Под руководством Евдокии

Дмитриевны собиралось ополчение, чтобы защитить Москву от нашествия Тамерлана.

Жены имели свои собственные печати для утверждения официальных документов, выполняя определенные административные функции[3, С. 274]. Создание целостной картины положения женщины в семье и обществе Древней Руси позволяет глубоко проникнуть в мир средневекового человека, историю семьи, представить общественный, юридический и семейный быт русского общества с X в. до складывания единого Русского государства, проследить постепенную феодализацию быта, изживание доклассовых и догосударственных пережитков или же их трансформацию в новых исторических условиях.

Период золотоордынского ига привел к существенным изменениям в русском обществе. Российское дворянство, кичащееся своим происхождением, получило изрядную порцию татарской крови. Уже в конце XIII века десятки русских князей были женаты на татарках – дочерях золотоордынских ханов и мурз. Когда кончилось монгольское владычество и Россия освободилась от "татарского ига", то, во-первых, бывшие до прихода монголов удельные княжества и отдельные славянские племена во главе с враждовавшими между собою князьями превратились в Московское государство и в один русский народ и, во-вторых, это государство оказалось удивительно похожим на бывшие государства монгольские и вообще на восточные монархии Азии. Московское государство XVI-XVII веков - типичный восточный ханат.

Крупные социальные сдвиги, сопровождавшие смену формаций, влекли за собой изменения и в положении женщин[4, С. 79]. Речь идет не только об усилении классовых различий в положении представительниц различных групп и слоев, но и об изменениях в семейном, правовом, общественном положении всех древнерусских женщин.

Проанализировав положение женщины в период золотоордынского ига, можно прийти к выводу о том, что в это время и произошло складывание нового статуса женщин с целью их защиты и обеспечения как их интересов, так и интересов всего рода к которому они относились.

Библиографический список:

1. Ярмонова Е.Н. Правовое положение женщин на Руси с IX по XV век. Диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Ставрополь, 2004.
2. Кайдаш С. Сильнее бедствия земного. М., 1983.
3. Янин В.Л. Актовые печати древней Руси X-XV вв. Т. 1. М., 1970.
4. Ярмонова Е.Н. Правовой статус древнерусских женщин IX - XV век. Монография. Армавир, 2006.

*Яценко О.Ю., к.п.н., доцент,
Язовских Е.В., к.э.н., доцент
Уральский федеральный университет имени первого Президента России
Б.Н. Ельцина, г. Екатеринбург*

ПЕРЕВОД ПРЕДПРИЯТИЯ НА МАРКЕТИНГОВУЮ КОНЦЕПЦИЮ УПРАВЛЕНИЯ

Актуальность проблемы перевода компании на маркетинговую концепцию управления заключается в постоянном изучении своих потребителей, в возможности наиболее полного удовлетворения их потребностей, в определении стратегического направления деятельности компании, в выявлении рыночных перспектив, а также в достижении эффективности, прибыльности и конкурентоспособности.

В современной предпринимательской практике организационная структура управления маркетингом рассматривается как система взаимосвязанных, согласованно действующих элементов, выполняющих в системе управления компанией функции управления маркетингом. Поэтому при создании организационной структуры на предприятии основным вопросом является выявление условий, обеспечивающих высокий уровень согласованности данных элементов.

Такие условия в первую очередь являются внутренним состоянием самой организации. Эффективность и пропорциональность организационной структуры управления маркетингом зависят в основном от уровня согласованности элементов структуры предприятия, целей и задач подразделений фирмы, стратегических и тактических планов. Другими словами, организационная структура управления маркетингом эффективна, если она выстраивается на основании целеполагания организации и необходимо востребована для решения конкретных задач [1, с. 125].

Существуют три принципа организации службы маркетинга. Первый принцип – это маркетинг для предприятия, а не предприятие для маркетинга [2, с. 58]. Это означает, что служба маркетинга должна постоянно развиваться и подстраиваться под цели, задачи и особенности функционирования предприятия.

Второй принцип: маркетинг – общефирменное дело, то есть эффективность маркетинга зависит от того, насколько весь персонал предприятия включен в маркетинг. Паркам Д. И. отмечает, что эта вторая задача существенно зависит от организации работы службы маркетинга [3, с. 214].

Третий принцип организации службы маркетинга – быть как можно ближе к потребителю, обеспечивать максимальную возможность для контактов всех работников службы с реальными и потенциальными потребителями продукции предприятия.

Маркетинговая концепция управления подразумевает подбор специалистов по маркетингу, распределение задач, прав и ответственности в системе управления маркетингом, создание условий для эффективной работы сотрудников маркетинговых служб, а также организацию эффективного взаимодействия маркетинговых структур с другими службами организации. Стратегия перевода компании на маркетинговую концепцию управления позволит создать потребительскую ценность, которая удовлетворит наиболее полно потенциальных клиентов, а также поможет добиться стратегического преимущества относительно конкурентов.

На современном этапе развития рыночной экономики подавляющее число компаний участвуют в жесткой конкурентной борьбе, происходит интенсивное насыщение рынков, особое внимание уделяется построению системы управления взаимоотношениями с клиентами и стратегическому управлению маркетингом на основе сбалансированных показателей и других современных методов управления. Управление маркетингом позволяет повысить конкурентоспособность компаний.

Можно сказать, что маркетинговая концепция управления современным предприятием в своей основе предполагает ориентацию всех видов деятельности и структурных подразделений компании на обеспечение желаемой удовлетворенности потребностей клиентов. Применение данной концепции подразумевает формирование маркетингового мышления всех подразделений предприятия, организацию их эффективного взаимодействия, выбор соответствующей целям и стратегиям фирмы организационной структуры управления маркетингом, ее построение и совершенствование, распределение задач и ответственностей в системе корпоративного, функционального и инструментального уровней управления маркетингом. Современные предприятия, осуществляющие переход на маркетинговую концепцию управления, начинают ориентироваться на потребителей и их индивидуализированные потребности, разрабатывают комплексные маркетинговые усилия, более эффективные по сравнению с конкурентами и нацеленные на создание потребительской удовлетворенности в качестве основы для достижения своих целей, что способствует повышению эффективности, прибыльности и конкурентоспособности предприятий.

Библиографический список:

1. Данько Т.П. Управление маркетингом, Москва: ИНФРА-М, 2009.
2. Короткова А.В., Синяева И.М. Управление маркетингом, М., 2007.
3. Паркан Д.И. Маркетинг для всех, М.: Экономика, 2007.

Содержание

<i>Ооржак Д.Э.</i> Статистический анализ занятости населения в России.....	3
<i>Понарина Н.Н.</i> Гражданское общество в системе государственных политических отношений.....	5
<i>Попадюк И.Ф., Корниенко Я.С.</i> Формирование стоимости дистанционного аутсорсинга бухгалтерского учета.....	8
<i>Попова Л.Е., Сорокин А.А.</i> Значение принципов нотариальной деятельности в защите бесспорных прав граждан.....	11
<i>Потапов М.Г., Моисеева А.А., Нешто Э.В.</i> Технологии ЭКО в помощь людям.....	13
<i>Потапов М.Г., Сквородкина Е.В., Ершова Н.Д.</i> Необходимо поставить заслон фальсификации продуктов питания.....	15
<i>Потетнева В.В., Кузьмин О.Б.</i> О государственной поддержке социально-экономического развития российского казачества.....	17
<i>Пугачёва И.И., Соломенная З.В., Соломенный Ф.Ф.</i> Инновационные материалы, влияющие на спортивные достижения.....	19
<i>Романов Р.Е.</i> Категория небытия в древнеиндийской философии.....	22
<i>Руднева А.А.</i> Ценности в современном обществе.....	24
<i>Савельева Е.В.</i> Управление налоговой нагрузкой путем реструктуризации налоговых платежей.....	26
<i>Саетгалиева Ф.Ф.</i> О проблемах воспитания молодежи в духе толерантности.....	34
<i>Сазанова Л.А.</i> Применение системного подхода к моделированию информационных систем.....	36
<i>Саитова Т.П.</i> Женственность: прошлое и настоящее.....	38
<i>Салауатова Д.М., Ахметова С.Е., Торжанова Д.А.</i> Перспективы развития экологического туризма в Казахстане.....	41
<i>Свиридов О.О., Краснолахтова Л.И.</i> Корпоративная культура как условие эффективности деятельности организации.....	44
<i>Середа Л.Д.</i> Проблема молодежных субкультур в современном обществе.....	46
<i>Синицына М.Н.</i> Концепция «инь» и «ян» в философии Древнего Китая.....	48
<i>Сирик М.С., Кириченко В.С.</i> Принцип несменяемости судей: сущность и статистика досрочного лишения полномочий.....	50
<i>Соломенная З.В., Пугачева И.И., Соломенный Ф.Ф.</i> Глобализация спортивной экономики.....	53
<i>Ступко Д.А.</i> Современное состояние и проблемы государственного (муниципального) финансового контроля.....	56
<i>Субботина А.С.</i> Опыт зарубежных стран в организации охраны труда на предприятии..	58
<i>Тодераш В.А.</i> Оценка работников нефтегазового комплекса и ее влияние на развитие карьеры. От компетенций к карьере.....	61
<i>Толпыкин В.Е., Пигарев С.А.</i> Модернизация и реформирование современного образования в контексте аксиологических подходов.....	64
<i>Торосян Д.В.</i> Аудит профессионализма заказчика как условие участия в контрактной системе сферы закупок.....	67
<i>Федина Н.А., Рыбаков С.И.</i> Особенности наследования по завещанию.....	71
<i>Федина Н.А., Савинова О.Л.</i> Проблемы раздела имущества супругов в современном гражданском праве.....	77
<i>Хакимов Д.И., Алексеев А.В.</i> Импортозамещение как фактор устойчивого развития региона.....	82
<i>Чебышева Н.В.</i> «Электронный бюджет» как результат развития информационных технологий в сфере управления общественными финансами.....	86

Чихаздинская Ю.Р., Сердюк И.И. Роль нефтяной промышленности в топливно-энергетическом комплексе России.....	88
Шапошникова А.Г. Развитие общества в современной России.....	90
Шляхина Ю.Б. Принятие к учету, эксплуатация и выбытие основных средств в бухгалтерском и налоговом учете.....	92
Штофель Я.Ю. Административная ответственность.....	95
Ярмонова Е.Н. Отдельные аспекты исторического формирования правового регулирования благотворительной деятельности Петром I.....	97
Ярмонова Е.Н. Влияние золотоордынского ига на правовой статус русских женщин.....	99
Яценко О.Ю., Язовских Е.В. Перевод предприятия на маркетинговую концепцию управления.....	101

Научное издание

СОВРЕМЕННОЕ ИННОВАЦИОННОЕ ОБЩЕСТВО: ОТ СТАГНАЦИИ К РАЗВИТИЮ

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ, ПОЛИТИЧЕСКИЕ,
ПРАВОВЫЕ, ОБЩЕНАУЧНЫЕ ЗАКОНОМЕРНОСТИ**

материалы
международной научно-практической конференции
27 июня 2017 г.

Статьи публикуются в авторской редакции

Ответственный редактор
Н.Н. Понарина

Ответственный редактор
С.С. Чернов

Компьютерная верстка
М.А. Еремеев

Подписано в печать 10.07.2017

Формат 60x84 1/16

Бумага офсетная

Уч.-изд. л.

Усл. печ. л.

Тираж 500 экз.

Заказ № _____

Отпечатано в типографии