

из числа тех, кто непосредственно является объектом социальных и иных программ.

5. Структурные изменения в государственном регулировании ценообразования.

Регулирование цен на продовольствие должно осуществляться экономическими методами через систему государственных заказов на основные виды продовольствия с применением государственного кредитования под урожай будущего периода.

Кредитование сельхозпроизводителей коммерческими банками ведет к ежегодному росту цен на продовольствие в размере ставки кредита.

Сейчас нам как никогда необходима четкая концепция, которая позволит определить путь развития нашей Республики на текущий период, период после окончания военных действий и даст возможность перейти к полноценному восстановлению экономики, государственному строительству, а также определить стратегию на длительный период.

УДК 339.92

## **ПОЛИТИКО-ПРАВОВАЯ СРЕДА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ И ПУТИ ЕЕ УЛУЧШЕНИЯ**

***Семенова Т.В.***

ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк  
*anice03@mail.ru*

В условиях военного времени, сложной социально-экономической, политической обстановки в регионе предприятия Донецкой народной республики (ДНР) сконцентрированы на поиске путей и способов своего выживания. Главная проблема – поиск рынков сбыта, границы которых сузились до 1/3 Луганской и Донецкой областей (территория ЛНР и ДНР на сегодняшний день). Отсюда, единственным шансом для предприятий достичь оптимальной загрузки производственных мощностей и тем самым выйти из экономического кризиса является наладить полноценное экономическое сотрудничество, внешнеэкономические связи с другими странами, прежде всего с РФ. Это дало бы возможность предприятиям приобрести новые рынки сбыта, наладить новые каналы поставки сырья, модернизировать производство за счет привлечения инвестиций, а также создать рабочие места, повысить жизненный уровень населения, возродить инфраструктуру городов и районов. Кроме того, это могло бы позволить в будущем отказаться от той гуманитарной помощи, которую сейчас оказывает республикам РФ, и развиваться за счет собственных ресурсов.

На сегодняшний день по данным отчетов Министерства экономического развития ДНР уже 989 предприятий являются участниками

внешнеэкономической деятельности. Их количество с мая 2015 года увеличилось более чем в 30 раз (с 31 компании до 389). А число стран мира, с которыми осуществляются внешнеэкономические связи, возросло за этот период с 35 до 53. В то же время при осуществлении ВЭД у предприятий ДНР возникает много проблем, особенно при осуществлении экспорта. Поэтому можно предположить, что многие из них, задекларировав себя как субъекты ВЭД, на практике ею не занимаются или занимаются в очень небольших объемах. Причина кроется в неблагоприятном характере внешней среды, в которой приходится осуществлять ВЭД. Одни факторы среды носят объективный характер – военные действия, эмбарго, полная социально-экономическая изоляция и блокада, отсутствие каких-либо механизмов взаимодействия и малейшего сотрудничества с украинской стороной, отсутствие международных договоров (во избежание двойного налогообложения, о сотрудничестве и деловом партнерстве и т.п.) и т.д. Но есть факторы и субъективного характера, которые оказывают непосредственное воздействие на практику осуществления ВЭД и связаны с ее государственным и правовым регулированием, т.е. состоянием политико-правовой среды, в которой эта деятельность развивается.

Цель данного исследования – выявить и обобщить основные проблемы, возникающие в процессе осуществления экспортно-импортной деятельности у предприятий ДНР, связанные с состоянием ее политико-правовой среды, и наметить пути их возможного решения.

О том, что состояние политико-правовой среды развития внешнеэкономической деятельности в ДНР на сегодняшний день является неблагоприятным, свидетельствует наличие следующих проблем.

– Неблагоприятная для участников ВЭД налоговая политика – высокие ставки налога на прибыль и налога с оборота, невозможность отнесения на валовые расходы всех понесенных предприятием затрат на ремонт основных средств, двойное налогообложение, стопроцентный аванс налоговых платежей при осуществлении экспортных операций и пр.

Но особенно сдерживающее влияние на ВЭД оказывают высокие таможенные тарифы. Как известно, с принятием изменений, и дополнений во Временное положение о таможенном тарифе, утвержденное постановлением Совета Министров ДНР № 19-29 от 16.10.2015 с 1 января 2016 г. были введены ввозные таможенные пошлины. В результате этой меры у многих предприятий ДНР, работающих на импортном сырье, существенно выросла цена на него, а значит и себестоимость продукции. Особенно эта проблема является острой для предприятий, использующих импортное сырье и экспортирующих затем готовую продукцию в РФ. Продукция, реализуемая из российского сырья, дорожает на 10–20 % только за счет пошлин, что делает ее, учитывая еще и логистическую составляющую, неконкурентоспособной на российском рынке.

– Неправомерная корректировка таможенной стоимости, осуществляемая таможенным органом;

После проведения таможенной проверки таможенным органом часто устанавливается сумма корректировки таможенной стоимости, которая значительно превышает ту, что установлена самим субъектом ВЭД. В результате значительно увеличивается сумма таможенной пошлины, подлежащей уплате. А наряду с другими платежами это опять же значительно увеличивает расходы субъекта ВЭД и снова делает его продукцию неконкурентоспособной на рынке РФ.

Проблема еще и в том, что действия таможенного органа часто неправомерны. Но механизма, который бы позволил предприятию оспорить решения таможенного органа, не существует. Российские или украинские субъекты ВЭД согласно таможенному законодательству могут оспорить решение таможенного органа или в вышестоящем таможенном органе или в суде, но предприятия ДНР этого сделать не могут в силу отсутствия законодательного признания ДНР. Указанные обстоятельства в совокупности представляют угрозу не только для стабильной работы этих предприятий, но и чреватые полным прекращением их деятельности.

– Отсутствие сертификатов СТ-1 и возможности их получения;

В результате участники ВЭД ДНР теряют право на льготное обложение таможенной пошлиной при ввозе товара на территорию стран СНГ. Опять же затраты, связанные с ВЭД, серьезно возрастают.

– Механизм таможенного оформления при ввозе или вывозе товаров сложный и длительный по времени, что не только приводит к большим потерям времени и денег, но и практически делает невозможным экспорт теми предприятиями, которые выпускают продукцию с коротким сроком реализации (например, продукты питания).

Все вышеперечисленные проблемы практически сводят на нет усилия предприятий ДНР по организации своей внешнеэкономической деятельности, а значит, лишают их возможности самостоятельно выйти из экономического кризиса. Поэтому разрешение этих проблем требует определенных немедленных действий со стороны государственных органов управления, компетентных в их решении.

Необходимо:

1. Разработать цельную концепцию развития ВЭД в Республике.

Ее отсутствие приводит к тому, что практически объектом государственного регулирования становятся лишь отдельные аспекты ВЭД (прежде всего, связанные с перемещением товаров через таможенную границу и налогообложением), а основной функцией регулирования является фискальная функция, но никак не регулирующая и не стимулирующая. Отсюда, необходимо скорректировать деятельность государственных контрольных органов, усилить их внимание к реализации, прежде всего, регулятивной функции в целях обеспечения интересов государства и национальных товаропроизводителей.

2. Упростить таможенные процедуры, как для российских предпринимателей, так и для предпринимателей ЛНР и ДНР, а именно

избавиться от ненужной бюрократии, чтобы у таможенников меньше было поводов коррупции.

3. Создать единое таможенное пространство ДНР – ЛНР (например, в виде зоны свободной торговли), а в будущем и ДНР-ЛНР-Российская Федерация.

4. Отрегулировать вопросы, связанные с получением сертификатов СТ-1, или отменить их и принимать сертификаты ДНР и ЛНР.

5. Создать нормативную базу для применения таможенных режимов «переработка на таможенной территории ДНР» и «переработка за пределами таможенной территории ДНР», провести переговоры с российской стороной на получение возможности работы по давальческой схеме.

6. Предоставить предприятиям, занимающимся внешнеэкономической деятельностью, режим наибольшего благоприятствования со стороны государства - дотации, льготное налогообложение, различные инструменты кредитования, упростить бюрократическую процедуру по предоставлению тех или иных документов в Министерстве доходов и сборов, реализовать политику сдержек и противовесов в отношении Центрального Республиканского банка.

1. Официальный сайт Донецкого агентства новостей // <http://dan-news.info/ekonomika/v-2015>
2. Сквозников А.Н. Феномен непризнанных или частично признанных государств и особенности их правосубъектности // Вестник Самарской гуманитарной академии. – № 2 (10). – 2011. – С. 3-12.
3. Тебекин А.В. Совершенствование государственного регулирования внешнеторговой деятельности как инструмент развития национальных формирований: социально-экономические, политические и управленческие аспекты// Российская таможенная академия. – № 4 (21). – 2015. – С. 13-20.

УДК 008

## **ОСНОВЫ ДУХОВНОСТИ ДОНБАССА: МЕЖДУ БУДУЩИМ И ПРОШЛЫМ**

***Чуприна И.И.***

Донецкий республиканский институт дополнительного последиplomного образования  
*avesta93@mail.ru*

Мирное обсуждение культурно-исторических проблем, связанных с интеграционными мировыми процессами, которые активно пропагандировались и внедрялись в общественную жизнь в постсоветский период, для граждан Донбасса внезапно сменилось необходимостью политического самоопределения. Майданные события, развернувшиеся в Киеве осенью 2013 года, обусловили как неизбежность – Русскую весну 2014 года, проведение Референдума в Донецкой и Луганской областях и кровопролитную затянувшуюся войну. Донбасс превратился в горячую точку.