

Тема 1 СУЩНОСТЬ, СТРУКТУРА И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ.

ПЛАН

1. Сущность и структура международной экономики.
2. Глобальные экономические проблемы.
3. Глобализация и международная экономика.
4. Принципы систематизации структуры международной экономики.

1. В экономической литературе существуют различные подходы к определению и исследованию международной экономики. Большинство экономистов сходятся во мнении, что под международной экономикой необходимо рассматривать процессы, проходящие в мировом хозяйстве.

Международная экономика (МХ) — это система экономических отношений, функционирующая на национальном и интернациональном уровнях.

Мировое хозяйство — это совокупность национальных хозяйств, взаимосвязанных международными экономическими отношениями с соответствующим механизмом регулирования и управления.

Современное мировое хозяйство — это глобальный экономический организм, совокупность национальных экономик, находящихся в тесном взаимодействии и взаимозависимости, подчиняющийся объективным законам рыночной экономики.

Национальный уровень международной экономики — это национальные экономические отношения, интернациональный уровень международной экономики представляет собой международные экономические отношения.

Из приведенных определений видно, что международные экономические отношения являются формой существования и развития мирового хозяйства, его внутренним механизмом. В предмет международных экономических отношений входит изучение двух важнейших составляющих: собственно международные экономические отношения и механизм их реализации.

Международные экономические отношения включают многоуровневый комплекс экономических отношений между отдельными странами, их региональными объединениями, а также отдельными предприятиями (транснациональными, многонациональными корпорациями) в системе мирового хозяйства. Международные экономические отношения как наука изучает не экономику зарубежных стран, а особенности их экономических отношений. Причем, не любые экономические отношения, а только наиболее часто повторяющиеся, типические, характерные, определяющие отношения.

Механизм международных экономических отношений включает в себя правовые нормы и инструменты по их реализации (международные экономические договоры, соглашения, "кодексы", хартии и т. д.), соответствующую деятельность международных экономических организаций, направленную на реализацию целей по развитию международных экономических отношений.

Таким образом, международная экономика является сложной комплексной системой с четкими границами, количественными и качественными параметрами.

Характерными чертами современной международной экономики являются:

- 1) развитие международного перемещения факторов производства, прежде всего в формах вывоза – ввоза капитала, рабочей силы и технологии;
- 2) возникновение и широкое распространение МНК, ТНК, которые все в большей мере определяют международную промышленную, инвестиционную и торговую политику;
- 3) экономическая политика государств, предусматривающая поддержку международного движения товаров и факторов производства на двусторонней и многосторонней основах;
- 4) возникновение экономики открытого типа в рамках многих государств и межгосударственных объединений;
- 5) создание системы международных организаций, деятельность которых призвана обеспечить стабильное и сбалансированное экономическое развитие: ООН, МВФ, ЕС, ВТО, МБРР, Парижский и Лондонские клубы.

В своем становлении и развитии мировое хозяйство прошло несколько этапов.

1. Этап великих географических открытий XV-XVI веков. Именно эти открытия привели к ускоренному развитию международной торговли драгоценностями, пряностями, благородными металлами, рабами. Однако мировое хозяйство этого периода было ограниченным, оставаясь сферой приложения только купеческого капитала.

2. Этап промышленного переворота, в ходе перерастания капитализма в его монополистическую стадию. Мировое хозяйство конца XIX - начала XX вв. заметно отличается от XIX 60-90-х годов XX столетия. Мировое хозяйство начала XX века в большей степени базировалось на голой военной силе, внеэкономическом принуждении, чем на "силе капитала". В мировом хозяйстве этого периода существовали острые противоречия, делавшие его неустойчивым. Это противоречия между самими империалистическими странами (приведшие к двум мировым войнам), а также между промышленно развитыми и развивающимися странами.

3. Этап двух миров. К середине XX века мировое хозяйство было расколото на две части: мировое капиталистическое и мировое социалистическое. В системе мировых экономических связей мировое капиталистическое хозяйство заняло доминирующие позиции: 9/10 всей международной торговли на начало 90-х годов приходилось на товарооборот в рамках мирового капиталистического хозяйства; через каналы международного экономического обмена в конце 80-х годов реализовывалась 1/5 всего совокупного валового продукта капиталистического мира. В социалистических странах производилась 1/3 мирового национального дохода, в том числе в странах СЭВ - 1/4. С 60-х годов в систему XIX вошли развивающиеся страны. К середине 70-х годов среди них заметно выделяются так называемые "новые индустриальные страны" Юго-Восточной Азии (первая волна - 4 "малых дракона" - Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур) и страны Латинской Америки: Бразилия, Аргентина, Мексика.

4. Современное мировое хозяйство. Формирующееся глобальное мировое хозяйство, не являясь однородным, включает в себя национальные экономики промышленно развитых стран, развивающихся стран и стран с экономической системой переходного типа. Мировое хозяйство на рубеже XXI века - глобальное по своим масштабам; оно основывается всецело на принципах рыночной экономики, объективных закономерностях международного разделения труда,

интернационализации производства и капитала. Достигнутая степень единства торговли, производства и кредитно-финансовой сферы промышленно развитых стран служит признаком формирования мирового хозяйственного комплекса (МХК). Его участники, несмотря на наличие государственных границ, функционируют как составные части общей хозяйственной системы. Происходит интернационализация, глобализация хозяйственной жизни. За этими понятиями стоит эффективное функционирование многоуровневой мировой системы хозяйственных связей, объединяющей отдельные страны в глобальный мировой комплекс.

В процессе развития международных отношений выделяют четыре основные концепции развития структуры международной экономики.

1. Концепция системного (межсистемного) подхода. Согласно этого подхода в рамках международной экономики существуют:

- а) национальное капиталистическое хозяйство (НКХ);
- б) мировое капиталистическое хозяйство (МКХ);
- в) национальное социалистическое хозяйство (НСХ);
- г) мировое социалистическое хозяйство (МСХ).

2. Концепция трех миров. Предполагается, что международная экономика делится следующим образом:

- а) мир капиталистический;
- б) мир социалистический;
- в) развивающиеся страны.

3. Концепция центра и периферии. Современная структура мирового хозяйства может также быть передана через понятия „центр“, „полупериферия“ и „периферия“. Центр МХ включает в себя развитые страны Запада. К полупериферии можно отнести большинство стран с переходной экономикой. В нее входят и наиболее „продвинутое“ развивающиеся государства – „новые индустриальные страны“ (НИС). В перспективе зона полупериферии будет и дальше расширяться – в нее может вписаться едва ли не преобладающая часть Латинской Америки, ряд стран Азии. В ближайшее время ряд стран полупериферии может войти в состав центра мирового хозяйства (Республика Корея, Тайвань, Сингапур, Польша, Чехия, Венгрия, Словения, Эстония). По мере усиления в мировом хозяйстве интеграционных процессов страны полупериферии и периферии будут, по-видимому, группироваться вокруг тесно взаимодействующих центров мирового хозяйства (США - Канады, Объединенной Европы, Японии). Возможно и перерастание троцентризма в двоецентрие - Запад (Единая Европа) – Азиатско-Тихоокеанский регион (включая США). Периферия мирового хозяйства включает в себя развивающиеся страны (кроме НИС).

4. Концепция политического противовеса. Различают два вида противовеса:

- а) первый вид - деление на восток и запад: страны Востока и страны Запада;
- б) второй вид - концепция севера и юга: развитые страны севера и развитые страны юга.

Уровни функционирования системы МЭО.

1. Общие уровни функционирования МЭО:

- а) первичные МЭО — отношения, которые устанавливаются между физическими и юридическими лицами, а также отдельными государствами;
- б) вторичные МЭО - устанавливаются между физическими, юридическими лицами и государствами, с одной стороны, и международными организациями, с другой стороны;

в) третичные МЭО - отношения между международными организациями.

2. Качественные уровни развития системы МЭО:

Наименование уровня	Содержание уровня развития системы МЭО
Экономические международные контакты	Простые нерегулярные хозяйственные связи между субъектами МЭО
Экономическое взаимодействие	Устойчивые международные экономические связи между субъектами МЭО
Экономическое сотрудничество	Постоянные международные связи между двумя или несколькими субъектами, которые носят длительный характер
Экономическая интеграция	Развитие всесторонних хозяйственных связей во всех отраслях экономики между субъектами МЭО

2 Одним из факторов, способствующих развитию международной экономики как единого цельного образования является наличие глобальных проблем развития. Проблему, возникающую в ходе развития экономики, можно отнести к глобальной в том случае, если она отвечает следующим требованиям: носит всеобщий характер (присуща всем странам) и требует привлечения совокупных средств многих или всех стран, а также международных организаций. К наиболее часто встречающимся проблемам относят:

1) демографическую. Данная проблема вызвана быстрым увеличением численности населения Земли (по прогнозам к 2100 г. численность населения приблизительно будет 10 млрд.чел), неоднородным распределением населения по территории планеты (95% населения это выходцы из Азии, Африки, Латинской Америки);

2) обеспечение человечества энергетическими, сырьевыми и продовольственными ресурсами;

3) экологическая. Данная проблема связана с опасностью ядерных отходов и их захоронения, усиленным, массированным воздействием на здоровье людей, неблагоприятными изменениями климата из-за систематического разрушения атмосферной среды. Для успешного решения данной проблемы необходимо выделение не менее 5% ВВП. В 1983 г. при ООН была создана Всемирная комиссия по развитию окружающей среды (ЮНИСЕД);

4) освоение мирового океана и космоса;

5) разоружение и конверсия военного производства.

Существует тесная взаимосвязь глобальных проблем между собой.

3 Процесс интернационализации предстает как результат прежде всего международной кооперации производства, развития международного разделения труда, как развитие общественного характера производства в международном масштабе. Интернационализация производства и капитала - это понятие в большей степени количества, чем качества. Интернационализация может осуществляться в рамках нескольких стран или же между большинством стран мира.

Этапы интернационализации хозяйства:

1. Международное экономическое пространство (МЭП) – базирующееся на

системе рыночных отношений сферы хозяйственной и прежде всего внешнеэкономической деятельности в рамках согласованных между странами принципов и правил, при сохранении основных национальных правовых актов и норм использования соответствующих механизмов и инструментов (ЕС – Украина).

2. Общее экономическое пространство (ОЭП) – форма достаточно устойчивого и глубокого экономического взаимодействия стран, предполагающего масштабные хозяйственные связи в различных областях экономики. При этом не создаются органы управления, а регулирование проходит на согласованной основе: законы, правовые нормы (Россия, Беларусь, Украина, Казахстан).

3. Единое экономическое пространство (ЕЭП) – совокупность стран, осуществляющих разнообразное, масштабное, интеграционное сотрудничество в экономической, правовой, информационной, культурной и политической сферах. Такое объединение управляется наднациональными структурами. (ЕС).

Процесс глобализации в мировой экономике представляет собой закономерный результат интернационализации производства и капитала. Глобализация в значительной степени предстает как количественный процесс возрастания масштабов, расширения рамок мирохозяйственных связей. Явление (феномен) глобализации можно рассматривать с двух сторон. На макроэкономическом уровне глобализация означает общее стремление стран и отдельных регионов к экономической активности вне своих границ. Признаки таких устремлений: либерализация, снятие торговых и инвестиционных барьеров, создание зон свободного предпринимательства и др. На микроэкономическом уровне под глобализацией понимается расширение деятельности предприятия за пределы внутреннего рынка. Эти процессы обусловлены следующими основными факторами:

- 1) производственно-техническими – увеличение объемов производства, ускорение информации, международные формы осуществления производства;
- 2) экономические – небывалая концентрация и централизация капитала;
- 3) информационные – изменение средств делового общения, что позволяет оперативно и эффективно решать производственные задачи;
- 4) научно-технологические – экономические выгоды использования передового опыта;
- 5) социологические – ослабление роли привычек, традиций, повышение мобильности;
- 6) политические – открытие границ;
- 7) экологические.

Глобализация означает единый подход к освоению мирового рынка.

Глобализация – это объективный процесс, выражающий совокупность условий развития современного мирового сообщества.

Глобализация характеризует растущую взаимосвязь и взаимозависимость отдельных национальных экономических систем. В этой связи процесс глобализации приобрел ряд новых черт:

- 1) либерализация внешнеэкономических связей и международных расчетов;
- 2) активно проявляется тенденция к унификации и стандартизации. Все шире применяются единые для всех стран стандарты на технологию, экологию, деятельность финансовых организаций, бухгалтерскую и статистическую

отчетность. Стандарты распространяются на образование и культуру;

3) международные экономические организации внедряют единые критерии макроэкономической политики, происходит унификация требований к налоговой политике, к политике в области занятости. В частности, в системе управления мировым сообществом и мировой экономикой утрачивается прежняя роль ООН. Ее функции переходят к правительствам стран "большой семерки". Управление мировой экономикой начинает концентрироваться в новой триаде: Всемирной торговой организации - Международном валютном фонде - Всемирном банке.

Глобализация укрепляет позиции, в первую очередь, индустриально развитых стран, дает им дополнительные преимущества. Конечно, глобализация мировой экономики создает определенные предпосылки, дает шанс для приобщения к достижениям цивилизации тех стран, которые отстали в своем развитии, но полны желания поправить свое положение. Однако процесс глобализации несет и отрицательные последствия. К их числу относятся следующие проблемы.

1. Обострение противоречий между тенденциями усиления глобальной взаимозависимости и нарастание дисбаланса в мировом развитии. С одной стороны экономический, технический, информационный прогресс, с другой – разрушение человеческих отношений (падение культурных стандартов, терроризм, техногенные катастрофы).

2. Явное обнаружение не просто различной интенсивности развития разных стран, но и его разнонаправленности. Общая цель – рост уровня жизни, благосостояние населения, но для каждой страны свое понимание этих показателей и различные способы достижения.

3. Проблема унификации мировых правил ведения хозяйства. Неудачи в деятельности международных организаций.

4. Концентрация ключевых страновых ресурсов. При перемещении ресурсов в большем объеме выпрыгивают развитые страны, а не те, которые этот капитал создавали (формально им владеют).

5. Проблема двойных стандартов в экономической политике развитых стран. Таможенные барьеры, замаскированные под антидемпинговую политику, миграционные фильтры, ограничение на допуск нерезидентов к эксплуатации и владению национальными природными ресурсами.

6. Формирование однополярного мира в экономике. Формирование нового мирового экономического порядка и нового мирового порядка (международные организации не столько действуют на основе норм международного права, сколько оформляют своими решениями силовую политику стран-лидеров). *Однополярный мир* – мир, в котором существуют страны лидеры, а двустороннее сотрудничество стран подвергается влиянию со стороны третьих стран.

4 При первом рассмотрении мировое хозяйство выглядит как конгломерат из примерно 230 государств и территорий. Они весьма существенно различаются по размерам территории, населению, экономической мощи, уровням жизни и технологического развития.

Основные принципы систематизации структуры международной экономики.

1. По структуре производства:

а) промышленно развитые страны (ПРС) (экономически развитые). Это такие государства, у которых объем промышленного производства превышает 50% ВВП;

б) аграрные страны (АС), у которых удельный вес сельскохозяйственного производства в ВВП превышает 50%;

в) промышленно-аграрные страны (ПАС), у которых удельный вес промышленности в общем объеме производимой промышленной и сельскохозяйственной продукции превышает 50%;

г) аграрно-промышленные страны (АПС), у которых удельный вес сельскохозяйственной продукции в общем объеме производимой промышленной и сельскохозяйственной продукции превышает 50%.

2. По уровню экономического развития:

а) экономически развитые страны. Это – группа из 25 государств. В них проживает 1,2 млрд. человек (23% всего населения мира). Они сосредоточивают около 70% мирового ВВП, и дают 70-75% мирового промышленного производства. ВВП на душу населения колеблется в этих странах от 10 до 25 тыс. долл. На них приходится около 70% мирового внешнеторгового оборота. Большие капиталовложения в науку (2-3% ВВП) и внедрение ее достижений в производство определяют высокий интеллектуальный уровень труда. Для этих стран характерно падение роли «нижних» этажей индустрии (традиционно добывающие отрасли) и одновременно наращивание производства в «верхних этажах» за счет развития отраслей высоких технологий. По роли в мировой политике и экономике эти страны можно подразделить на три группы:

1. «Большая семерка» - США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия и Канада;

2. Государства с высоким уровнем социально-экономического развития (Австрия, Бельгия, Дания, Нидерланды, Швеция - 14 стран). Они нередко выступают в качестве связующего звена в экономических и политических взаимоотношениях стран первой группы. Отдельные страны этой группы занимают весьма заметные позиции в мировой торговле и политике;

3. Страны «переселенческого капитализма» (Австралия, ЮАР, Израиль);

б) новые индустриальные страны (НИС) - это экономические государства, которые интенсивно используют современные достижения НТР с целью повышения эффективности общественного производства. Первая волна после второй мировой войны - Южная Корея, Гонконг, Сингапур, Тайвань. Вторая волна - Филиппины, Малайзия, Индонезия, Таиланд, Бразилия, Аргентина, Чили.

НИС Азии взяли на вооружение экспортно-ориентированную стратегию индустриализации (первостепенное внимание образованию, высокий уровень национальных сбережений, государственная политика содействия экономическому росту, ставка на международную промышленную специализацию и кооперацию). Эти страны оказались для ТНК привлекательными прежде всего дешевизной рабочей силы и возможностью ее более интенсивного использования. Налажен выпуск самой разнообразной продукции - от товаров широкого потребления до компьютеров, сверхбольших интегральных схем, автомобилей, судов и самолетов. Главной „визитной карточкой“ азиатских НИС являются сейчас производство бытовой электроники и компьютерная индустрия. Произведенная продукция идет в первую очередь на экспорт в промышленно развитые страны. По совокупной

стоимости вывоза НИС Азии (вместе взятые) сейчас уступают в мире лишь США и Германии, причем доля промышленных изделий в их экспорте составляет от 71 (Таиланд) до 96% (Тайвань).

Латиноамериканские НИС осуществляли индустриализацию через замещение импорта внутренним производством;

в) развивающиеся страны. Большинство стран Азии, Африки и Латинской Америки. Они представляют собой группу государств, отличающихся колониальным прошлым и связанной с этим многоукладностью хозяйства, быстрый рост численности населения, его нищету, неграмотность. Им свойственны аграрная минерально-сырьевая специализация экономики и соответственно слабое развитие обрабатывающей промышленности, узость внутреннего рынка, подчиненное место в системе мирового хозяйства. По абсолютным масштабам экономики среди них выделяется так называемая „большая семерка Юга“ (КНР, Индия, Бразилия, Индонезия, Мексика, Республика Корея, Таиланд).

Можно выделить пять групп развивающихся стран:

1. Наиболее развитые страны Латинской Америки (Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Мексика, Уругвай), а также некоторые из «новых индустриальных стран» Азии (Сингапур, Южная Корея, Тайвань, Гонконг);

2. Нефтеэкспортирующие страны (Катар, Кувейт, Бахрейн, Саудовская Аравия, Ливия, ОАЭ, Ирак). Их характерные признаки: высокий доход на душу населения, солидный природно-ресурсный потенциал развития, важная роль на рынке энергетического сырья и финансовых средств, выгодное экономико-географическое положение;

3. Страны со средним уровнем общеэкономического развития, средним размером ВВП на душу населения (около 1 тыс. долл.). Сюда входят Колумбия, Гватемала, Парагвай, Тунис;

4. Индия, Пакистан и Индонезия – страны с огромными территориями и населением, природно-ресурсным потенциалом и возможностями экономического развития.

5. Наименее развитые страны мира (Афганистан, Бангладеш, Бенин, Сомали, Чад). Некоторые из них не имеют выхода к морю и слабо связаны с внешним миром. В этих странах чрезвычайно низкий доход на душу населения (например, в Эфиопии – 120 долл.), повсеместно преобладают доиндустриальные формы труда, а в экономике господствующие позиции занимает сельское хозяйство.

3. По степени развития рынка:

а) страны с развитой рыночной экономикой;

б) страны с рыночной экономикой;

в) страны с переходной экономикой, движущиеся к рынку. К этой группе относят государства, которые осуществляют переход от административно-командной (социалистической) экономики к рыночной. Это 12 стран Центральной и Восточной Европы, 15 стран — бывших советских республик, а по некоторым классификациям к ним также относят Монголию, Китай и Вьетнам. Здесь есть страны, добившиеся значительных успехов в экономическом развитии: Польша, Венгрия, Чехия, Словакия, Словения, Хорватия, Литва, Латвия и Эстония. Другие государства, такие как Болгария, Румыния, Украина, Албания, Македония находятся в стадии

трансформации всей экономической системы, и им еще только предстоит решение довольно сложных проблем переходного периода. Есть и такие страны, которые испытывают застой и уже перестали двигаться в сторону рыночной ориентации. К ним, например, относится Беларусь, Сербия, Черногория, Босния и Герцеговина;

г) страны с командной централизованно управляемой экономикой (Куба и Северная Корея).

4. По интеграционным объединениям, групп государств:

- а) Европейский союз;
- б) Европейская ассоциация свободной торговли;
- в) Латиноамериканская ассоциация свободной торговли;
- г) Североамериканское интеграционное объединение «НАФТА» (США, Канада, Мексика);
- д) Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР);
- е) страны-экспортеры нефти (ОПЭК);
- ж) Черноморское экономическое сотрудничество (ЧЭС).

5. Термин „постиндустриальное общество“ был предложен американским социологом Дэниелом Беллом еще в 1965 г. По его мнению, термин „постиндустриальное общество“ соотносится с „доиндустриальным“ и „индустриальным“.

Доиндустриальное общество в основном добывающее, его экономика основана на сельском хозяйстве, добыче угля, энергии, газа, рыболовстве, лесной промышленности.

Индустриальное общество – в первую очередь обрабатывающее, в котором энергия и машинная технология используются для производства товаров.

Постиндустриальное общество - это организм, в котором телекоммуникации и компьютеры выполняют основную роль в производстве и обмене информацией и знаниями.

Если индустриальное общество основано на машинном производстве, то постиндустриальное характеризуется интеллектуальным производством. И если капитал и труд являются основными структурными чертами индустриального общества, то информация и знания являются таковыми для постиндустриального общества.

По уровню цивилизационного развития:

- а) страны научной эпохи — государства, в которых постоянно внедряются в производство последние достижения НТП (Япония, США);
- б) страны технологической эпохи, которые периодически внедряют в производство последние достижения НТП;
- в) страны производственной эпохи, которые используют в производстве традиционные технологии.

6. По уровню среднегодовых доходов на душу населения. Страны, где среднегодовые доходы на душу населения составляют по статистике ООН:

- а) более 11 тыс. дол. (Швеция, Норвегия, Австрия, АОЭ, Бруней, Швейцария);
- б) до 11 тыс. дол. (США, Германия, Италия, Франция);
- в) до 7 тыс. дол. (НИС);
- г) до 2 тыс. дол. (развивающиеся страны);
- д) до 700 дол. (отдельные слабо развитые государства и страны с переходной

экономикой).

МБРР различает три группы стран:

- а) низкий уровень доходов – не более 765 долл. (49 стран);
- б) средний уровень доходов – от 766 до 9385 долл. (58 стран);
- в) высокий уровень доходов – 9386 долл. и выше (26 стран).

7. По индексу развития человеческого потенциала (ИРЧП – индекс человеческого развития). Это интегральный показатель, состоящий из трех компонентов: 1) средняя ожидаемая продолжительность жизни людей; 2) уровень образования; 3) реальная величина средних доходов жителей. При этом образование населения измеряется комбинацией из двух величин: а) доля грамотных среди взрослых людей старше 15 лет (в %); б) средняя продолжительность обучения (количество лет). Доля грамотных при расчете общего уровня образования учитывается с коэффициентом $2/3$, а продолжительность обучения – $1/3$.

Исходя из рангов стран по ИРЧП выделяют 3 группы стран:

1) страны с высоким уровнем развития человеческого потенциала (Канада, Франция, Норвегия, США, Исландия, Финляндия, Нидерланды, Япония, Новая Зеландия, Швеция);

2) страны со средним уровнем развития человеческого потенциала. Россия занимала 72-е место (между Оманом и Эквадором);

3) страны с низким уровнем развития человеческого потенциала.