

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ: КРИТЕРИИ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ

Евдокимов Ф.И, проф., д.т.н., Бородина О.А

ДонНТУ

Рассматривается концептуальный методический подход к оценке экономической безопасности предприятия, находящегося в сложных условиях современной экономики.

**Ключевые слова:** экономическая безопасность, значимость, фактор, индикатор, стандарт, предприятие, государство, оценка.

**1. Введение.** Экономическая безопасность предприятия, представляет собой защищенность его производственно-финансовой деятельности от нежелательных изменений в этих сферах. Она призвана выполнять ряд функций, к основным из которых следует отнести: прогнозирование, оценка финансового риска, выявление угроз, сохранение конкурентных преимуществ на рынке, предупреждение и ликвидация экономических последствий проявления неблагоприятных факторов и другие.

В экономической литературе до настоящего времени не существует единого мнения по поводу определения категории экономической безопасности предприятия [1]. Остановимся на некоторых из них. В работе Е.А. Олейникова [2]: «экономическая безопасность предприятия - это состояние наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов для предотвращения угроз и для обеспечения стабильного функционирования предприятия в настоящем и в будущем».

Несколько расширено это определение в работе Института стратегического анализа и развития предпринимательства [3]: «экономическая безопасность предприятия (фирмы) - это такое состояние данного хозяйствующего субъекта, при котором жизненно важные компоненты структуры и деятельности предприятия характеризуются высокой степенью защищенности от нежелательных изменений».

Приведенные определения дополнены и расширены в работе [4]: «экономическая безопасность предприятия - это такое состояние хозяйствующего

субъекта, при котором оно при наиболее эффективном использовании корпоративных ресурсов добивается предотвращения, ослабления или защиты от существующих опасностей и угроз или других непредвиденных обстоятельств и в основном обеспечивает достижение целей бизнеса в условиях конкуренции и хозяйственного риска”.

Несколько иной акцент в определении экономической безопасности предприятия дан М. Бендиковым [5]: “Под экономической безопасностью предприятия (хозяйствующего субъекта) следует понимать защищенность его научно-технического, технологического, производственного и кадрового потенциала от прямых (активных) или косвенных (пассивных) экономических угроз, например, связанных с неэффективной научно-промышленной политикой государства или формированием неблагоприятной внешней среды, и способность к его воспроизводству”.

**II. Постановка задачи.** В приведенных определениях справедливо отмечено, что при обеспечении экономической безопасности предприятия не угрожает опасность или оно защищено как от внешних, так и от внутренних угроз. Однако экономическая безопасность требует решения широкого спектра проблем в различных сферах влияния: инвестиционной, технологической, финансовой, социальной. Иначе говоря, каждая из составляющих экономической безопасности предприятия - это комплекс задач и критериев, требующих оригинального методического подхода для их решения. В этих условиях предприятие следует рассматривать в виде сложной иерархической системы, тесно взаимодействующей с постоянно изменяющейся внешней средой, оказывающей непосредственное влияние на организацию управления предприятием и его экономические показатели. В этих условиях разработка концепции обеспечения экономической безопасности промышленного предприятия приобретает исключительную важность, и в первую очередь потому, что их активно используемый экономический потенциал является стабилизирующим фактором экономического роста и безопасности страны. Перед предприятием возникает проблема внутренней самооценки своей социально-экономической системы и прогнози-

рование ее развития в будущем с точки зрения обеспечения экономической безопасности производства от проявления негативных факторов, воздействующих на потенциал предприятия, построения системы критериев и индикаторов состояния безопасности, обоснования их пороговых значений, принятия профилактических мер противодействия этим угрозам. При таком подходе сущность понятия “экономическая безопасность предприятия” раскрывается в обосновании системы критериев, показателей и пороговых значений. При этом необходимо прежде всего классифицировать факторы экономической безопасности как внешние так и внутренние, имеющие различную природу возникновения, и разработать систему их мониторинга.

**III. Результаты.** Внешнюю среду следует рассматривать как совокупность факторов, находящихся за пределами сферы влияния предприятия, характеризующихся высоким уровнем неопределенности, отсутствием общепринятой системы диагностики ее состояния и прогноза развития. Классификация факторов внешней среды позволяет разделить их на главные и второстепенные, объективные субъективные, контролируемые и неконтролируемые, реально существующие и потенциальные, управляемые и неуправляемые, случайные и детерминированные. Она позволяет выделить наиболее значимые факторы и абстрагироваться от малозначимых, сфокусировать анализ на ключевых факторах успеха [6]. Если использовать такой прием для построения количественных и качественных факторов экономической безопасности предприятия, то в нее следует внести факторы внешней и внутренней среды. В условиях рыночных отношений воздействия внешней среды проявляется в различных формах как положительных, так и отрицательных. Задачей предприятия является контроль воздействия внешней среды и разработка мер оказания влияния на это воздействие, обеспечивающих защищенность от отрицательного влияния внешней среды. В практической деятельности предприятия весьма затруднительно определить все факторы внешней среды, влияющие на экономическую безопасность предприятия и вероятность наносимого ими ущерба. Поэтому среди них следу-

ет выделить те, которые могут контролироваться маркетинговой политикой предприятия, работающего на рынок (рис.1).

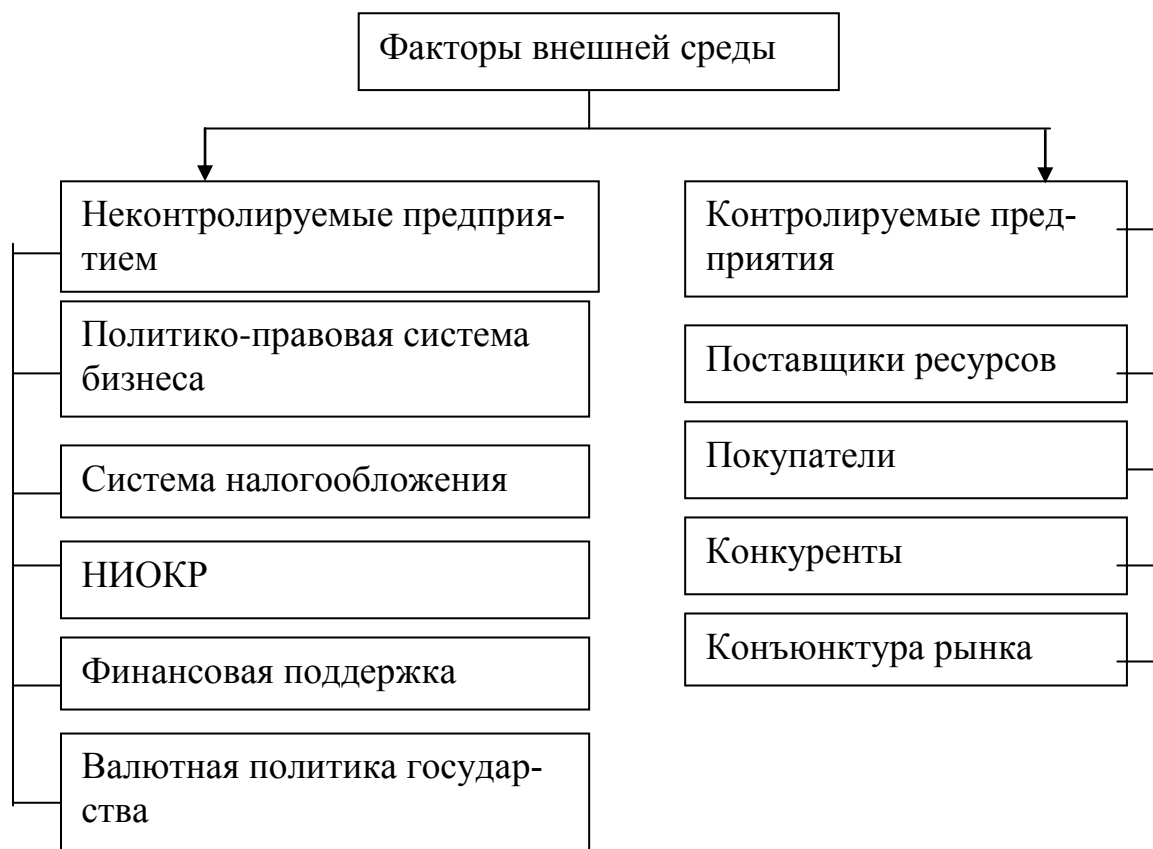


Рис. 1. Основные факторы внешней среды, влияющие на экономическую безопасность предприятия.

Контроль воздействия предприятия на факторы экономической безопасности определяется способностью предприятия оказывать влияние на это воздействие. Предприятие может самостоятельно осуществлять выбор поставщиков ресурсов, средств производства, формы стимулирования покупателей, формировать сегменты и целевой рынок в зависимости от конъюнктуры. Однако оно не в состоянии контролировать решения, принимаемые государством в области налоговой политики, финансовой поддержки предприятий отдельных отраслей промышленности, определения курса национальной валюты. Трудность в оценке влияния контролируемых факторов внешней среды состоит в том, что они, как правило, не поддаются формализации.

Факторы экономической безопасности внутренней среды целесообразно разделить на три группы: производственные, финансовые и социальные.

Факторы производства определяют динамику производства в заданный период времени, уровень освоения производственной мощности, темпы обновления основных производственных фондов, прогрессивность технологии, ритмичность производства, технический ресурс, необходимый объем инвестиций в инновации. Финансовая составляющая экономической безопасности предприятия характеризуется производительностью труда работников, фондоотдачей, рентабельностью производства, издержками, дебиторской и кредиторской задолженностью, уровнем инновационной активности, долей обеспеченности собственными источниками финансирования оборотных средств, материальных и энергетических ресурсов для производства продукции.

Социальные факторы определяются стандартами жизненного уровня населения страны, куда входят уровень и системы оплаты труда, режим труда и отдыха, мотивация труда, структура персонала.

Степень влияния факторов внешней и внутренней среды на экономическую безопасность предприятия определяется системой критериев и показателей оценки этого влияния. Для выработки мер, предупреждающих зарождающиеся угрозы социально-экономической безопасности предприятия необходимо четко определить индикаторы (показатели) социально-экономической безопасности предприятия и их пороговые значения. Целесообразно разделить все индикаторы, необходимые для мониторинга состояния уровня безопасности, разделить на две группы (рис. 2):

регламентируемые государством;                      аналитические (расчетные).

Социально-экономическая безопасность предприятия - многоаспектное понятие, охватывающее различные сферы его деятельности: технологические, финансовые, маркетинговые, социальные, экономические. В каждой из сфер могут быть разработаны и утверждены на различных уровнях стандарты, уровень которых контролируется специальными органами. Требования стандартов, имеющих макроэкономическое значение, могут распространяться на все предприятия вне зависимости от их отраслевой принадлежности и форм собствен-

ности. К таким стандартам могут быть отнесены: уровень оплаты труда работающих, пороговым значением которого должен быть размер не ниже прожиточного минимума, установленного государством; себестоимость продукции, пороговые значения ко торой являются общественно-необходимые затраты, определяемые методикой, используемой в системе бенчмаркетинга; норма прибыли, нижнее значение которой должно обеспечить уплаты регламентированных налоговой службой платежных обязательств; наличие доли рынка (спроса) на поставку продукции в объеме не ниже критического (точки безубыточности); нормы экономических стандартов и другие.



Рис. 2. Индикаторы экономической безопасности предприятия

Регламентируемые индикаторы определяются механизмом системы экономической безопасности и ее обеспечением законодательной политикой государства, которая включает совокупность законодательных актов, правовых норм, методов воздействия на объем с целью соблюдения стандартов безопасности в различных сферах деятельности, в первую очередь, в области социальной ориентации. Многочисленные исследования последних лет фиксируют роль социальной политики как фактор успешного экономического развития. [7].

Социальная ответственность предприятия определена требованиями международного стандарта SA 8000 [8].

Аналитические индикаторы являются расчетными. Их пороговые значения устанавливаются применительно к специфике предприятия и в соответствии с фактическими и нормативными значениями его технико-технических показателей. В зависимости от величины отклонения расчетных значений от пороговых состояние предприятия можно характеризовать как нормальное, когда индикаторы экономической безопасности находятся в зоне пороговых значений, а стратегический потенциал предприятия соответствует заданному уровню; предкризисное, когда хотя бы один индикатор не соответствует пороговому значению, а стратегический потенциал предприятия может быть повышен за счет тактических мер; кризисный, когда не соответствует пороговым значениям несколько основных индикаторов экономической безопасности, а стратегический потенциал предприятия не может быть улучшен. При таком концептуальном подходе, когда экономическая безопасность предприятия определяется количественно путем расчета значений индикаторов, формируемых государством и стратегическим потенциалом предприятия, требует основания методика расчета этих индикаторов. Основным приоритетом в данном случае должна быть “экономическая устойчивость” и “стратегическое развитие” предприятия. Если предприятие экономически не развивается, то это резко сокращает один из важнейших компонентов его экономической безопасности - стратегический потенциал, который представляет собой комплекс возможностей, интегрирующих силу всех видов ресурсов, взаимодополняющих и усиливающих друг друга.

Тогда интегральный показатель экономической безопасности предприятия можно представить следующим выражением:

$$I_{ЭБП} = \sum_{i=1}^n g_i \cdot \sum_{j=1}^m \alpha_j \cdot \bar{O}_i, \quad (1)$$

где  $I_{ЭБП}$  - интегральная количественная оценка уровня экономической безопасности;

$g_i$  - индикатор, свидетельствующий о соблюдении регламентированных стандартов экономической безопасности предприятия. Его значение принимается равным единице соблюдении стандартов, нуль - в противном случае;

$n$  - количество индикаторов регламентируемых стандартов;

$m$  - количество аналитических индикаторов;

$\alpha_j$  - уровень значимости (ранг)  $j$  - го индикатора

$\bar{O}_j$  - средняя балльная оценка  $j$  - го индикатора, выраженная в баллах.

Для установления значимости индикаторов, вошедших в интегральную оценку экономической безопасности смогут быть использованы различные методы: корреляционный и регрессионный анализ, метод главных компонент, метод расстановки приоритетов, матрицы смежности и другие. Для количественной оценки индикатора относительно его порогового или нормативного значения может быть применен метод идеальной точки или шкала Р. Лайкерта. Метод идеальной точки применим в случае, когда четко определены пороговые значения индикаторов. В этом случае среднюю оценку индикатора можно рассчитать по формуле:

$$\bar{O}_j = \sum_{i=1}^N d_i | O_i^{\Phi} - O_i^H |,$$

где  $d_i$  - значимость  $i$ -го частного показателя, входящего в состав значимого индикатора;

$O_i^{\Phi}$  и  $O_i^H$  - фактическая и оптимальная (нормативная) оценка показателя, входящего в состав значимого индикатора, оцениваемая в баллах. Балльные оценки задаются экспертами, согласованность действий и компетентность которых определяется коэффициентом конкордации и проверяются по критерию «хи-квадрат». Для оценки качественных индикаторов, не имеющих прямых единиц измерения, может быть применена шкала Р.Лайкерта, основанная на степени согласия экспертов с определенным утверждением.

Механизм расчета интегральной оценки экономической безопасности предприятия при таком методическом подходе приведен на рисунке 3. Слож





Рисунок 3. – Алгоритм оценки экономической безопасности предприятия

ность вызывает получения объективной информации и расчет аналитических индикаторов экономической безопасности предприятия. Последние существенно зависят от отраслевой особенности предприятия и поэтому требуют проведения дальнейших исследований.

**IV. Вывод.** Предложенный методический подход определения экономической безопасности представляет собой новый концептуальный подход к оценке этого показателя, что расширяет область использования и повышает объективность оценки.

#### **Литература.**

1. Г.В. Козаченко, В.П. Пономарев, О.М. Ляшенко Экономическая безопасность предприятия: сущность и механизм обеспечения: .-К: Лібра, 2003.-280с.;
2. Основы экономической безопасности (государство, регион, предприятие, личность) / Под ред. Е.А. Олейникова.- М.: ЗАО «Бизнес-школа»м «Интел-Синтез», 1997.-288с.;
3. Стратегия бизнеса: Справочник / Под ред. Г.Б. Клейнера.- М.:КОНСЭКО, 1998.;
4. Грунин О., Грунин С. Экономическая безопасность организации.-СПб: Питер, 2002.-160с.;
5. Бендииков М. Экономическая безопасность промышленного предприятия (организационно – методический аспект) // Консультант директора.- 2000.- №2(110).-С. 7-13;
6. Губанов С. Темпы роста и воздействия на них государства // Вопросы экономики.- 2003.- №3.- С. 14-32;
7. И.Соболева Социальная политика как фактор устойчивого развития // Проблемы теории и практики управления.- 2003.- №3.- С. 67-73;
8. Фиглин Л. Модель управления качеством социальной ответственности организации // Проблемы теории и практики управления.- 2003.- №2.-С.86-91.