

АНАЛИЗ ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 1995-1997 гг. В УКРАИНЕ

ISBN 966-7418-41-3

Пенькова И.В., асп. каф. экономич. теории

Автором затронут теоретический аспект внешнеэкономических отношений и экспортно-импортных деятельности и ее значение для государства, региона и предприятия. В статье анализируются результаты и возможности усовершенствования экспортно-импортной деятельности Украины в 1995-1997 гг., исследуются причины потерь при экспортно-импортной деятельности на различных уровнях, то есть для государства и региона.

The author has touched theoretical aspect of the foreign economic relations and export-import activity and its significance for the state, region and enterprise. The author has analyzed outcomes and possibilities of improvement of Ukraine export-import activity in 1995-1997 years, investigated of the reason of losses at various levels in export-import activity, that is for the state and region.

Автор торкнувся теоретичного аспекту зовнішньоекономічних відносин у експортно-імпортній діяльності та її значення для держави, регіона та підприємства. У статті аналізуються результати і можливості вдосконалення експортно-імпортній діяльності України у 1995-1997 рр., досліджуються причини втрат при експортно-імпортній діяльності на різних рівнях, тобто для держави та регіону.

На всех этапах развития Украины экспортно-импортная деятельность играла значительную роль при решении государственных, хозяйственных и экономических вопросов на разных уровнях, то есть народного хозяйства в целом, отдельных регионов и областей, объединений, предприятий и фирм.

В макроэкономике экспорт и импорт подразумевает поток товаров и услуг между государствами и влияет на:

- макроэкономический баланс;
- разделение сфер производства;
- равновесие на мировом рынке и т.д.

Значение экспорта и импорта для государства невозможно переоценить. Экспорт и импорт являются взаимообменом или торговлей между государствами и важными факторами экономического роста государства.

Многие страны, имеющие ограниченную ресурсную базу и узкий внутренний рынок, просто не в состоянии производить с достаточной эффективностью все товары, необходимые для внутреннего потребления. Для таких стран экспорт выступает способом получения желаемых товаров, и поэтому он мо-

жет достигать 25 - 35 процентов или более от них ВВП (валовой национальный продукт).

Другие страны, например, США, обладают богатой и широко диверсифицированной ресурсной базой и емким внутренним рынком и потому менее зависимы от международной торговли.

Понятия экспорта и импорта на уровне непосредственных производителей и потребителей (фирм, компаний, предприятий и т.п.) являются объектом, изучаемым микроэкономикой. Занимаясь внешнеэкономической деятельностью, фирмы преследуют следующие цели:

- выход на мировой рынок;
- снижение издержек при закупке сырья и производстве продукции;
- увеличение дохода и прибыли от продажи товаров и услуг и т.д.

Следовательно, важность экспорта и импорта для фирм-производителей ясна и неоспорима.

Почему же потребители заинтересованы в экспорте и импорте? Значение экспорта несколько косвенно, т.к. от него зависит рост и размер госбюджета, который в свою очередь является одним из показателей уровня жизни в стране (естественно при корректном распределении средств госбюджета). А вот многие импортные товары украинский потребитель приобретает охотнее, нежели отечественные, так как качество более высокое, да и цена зачастую ниже.

Во времена СССР, с которыми сейчас принято сверять развитие украинской экономики, как некогда в Союзе сверялись по 1913 году, главным покупателем в Отечестве было государство.

То немногое, что производилось для удовлетворения нужд граждан, составляло весьма небольшую долю – уж, во всяком случае, не более 20 процентов. Объяснялся столь “высокий” коэффициент полезного действия экономики просто - аппетитами военно-промышленного комплекса и увлечением “стройками века”. Оплачивалось все это великолепие экспортом невозполнимых природных ресурсов (нефти, газа и т.п.).

И вот после обретения независимости Украина оказалась один на один с не самым современным осколком народнохозяйственного комплекса и практически без минерального сырья и топлива.

Предпринимавшиеся в начале 90-х годов попытки поддержать госзаказом обрабатывающие отрасли выливались в ускоряющуюся инфляцию. А начавшаяся не так давно дружба с Международным Валютным Фондом положила конец практике обширного субсидирования производителей. Одновременно была либерализована внешняя и внутренняя торговля.

Внешнеторговый оборот Украины (включая страны бывшего СССР):

- в апреле 1995г. составлял: экспорт - 724.7 млн. долл. США, импорт - 741.3 млн. долл. США;
- в мае 1995г.: экспорт - 881.2 млн. долл. США, импорт - 845.0 млн. долл. США.

Сальдо внешнеторговых операций:

- в апреле 1995 г. было отрицательным и равнялось 16.6 млн. долл. США;
 - в мае - положительное и равняется 36.1 млн. долл. США.
- В соответствии с данными Министерства статистики и МВЭСиТ Украины в 1996 г.:
- торговый оборот составил 28.1 млрд. долл. США (на 19% выше, чем в 1995 г.);
 - экспорт товаров и услуг произведен на сумму 13.4 млрд. долл. США, что на 21% превосходит результаты 1995г.;
 - импорт составил 14.4 млрд. долл. США, т.е. на 18% больше, чем в предыдущем году;
 - общее сальдо торгового баланса отрицательное и показывает следующее число - 790 млрд. долл. США, которое выше, чем в 1995г. на 17%;
 - сальдо внешнеторгового баланса = $13.6 - 14.4 = -0.8$ (млрд. долл. США), что на 3% превышает убытки государства по сравнению с 1995г.

Внешнеторговый оборот товарами и услугами в 1997г. составил 3786.1 млн. долл. США, в том числе экспорт - 2712.2 млн. долл. США, импорт - 1073.9 млн. долл. США. Положительное сальдо - 1638.3 млн. долл. США.

Основные показатели внешней торговли Донецкой области и процентное соотношение ее результатов 1997 года к 1996 году можно представить следующим образом (табл. 1):

Таблица 1 - Основные показатели внешней торговли Донецкой области, млн. долл. США

Показатели	1995 г.	1996 г.	1997 г.	1997г.к 1996г.,%
Внешняя торговля товарами				
1. Внешнеторговый оборот	3483.8	3982.2	3583.9	90.0
- уд. вес бартера, %	25.6	16.1	7.1	
2. Экспорт	2454.7	2511.0	2593.2	103.3
- уд. вес бартера, %	19.0	11.8	5.3	
3. Импорт	984.1	1471.2	990.7	67.3
- уд. вес бартера, %	42.0	23.2	11.9	
4. Сальдо	+1470.6	+1039.8	+16-2.5	в 1.5 раза
Внешняя торговля услугами				
1. Внешнеторговый оборот	163.7	203.2	202.2	99.5
2. Экспорт	105.5	134.2	119.0	88.7
3. Импорт	58.2	69.0	83.2	120.6
4. Сальдо	+ 47.3	+ 65.2	+ 35.8	54.8

Следует отметить, что для Украины в целом на данном этапе важнейшей причиной потерь при внешнеэкономической деятельности является несостоятельность внешней и внутренней экономической политики. Это обусловливается нестабильной экономикой и нелегкими преобразованиями в связи с перестройкой внутренней экономики и переходом к рыночной экономике.

В период становления рыночных отношений законодательство страны в сфере внешнеэкономической деятельности, находясь в постоянном процессе доработки и дополнения, не достаточно эффективно и имеет множество слабых мест. Одним из них является налоговая политика и существующая практика НДС, увеличивающая валотные отчисления предприятий в бюджет и влияющая на отечественных производителей.

На импорт вводится все больше ограничений - увеличиваются таможенные пошлины (с 5 до 30%). Это влияет на снижение объемов поставок многих фирм-экспортеров.

Но с другой стороны, таможенное регулирование так же оставляет желать лучшего. В первом квартале 1997 года Государственная таможенная служба Украины, по сообщению ее председателя Леонида Деркача, перечислила 262.600.000 долл. США в бюджет страны. Это сумма не уплаченного НДС и таможенных сборов. Такая ситуация создалась благодаря работникам таможни, "которые не соответствуют предъявляемым служебным требованиям".

Необходимо обратить внимание на высокий уровень инфляции и на неполную конвертируемость нашей валюты. Поэтому расчеты по внешнеторговым контрактам ведутся в долларах США или в порядке бартера, при котором иногда товарообмен производится неэквивалентными товарами. Это также влечет за собой убытки при внешнеэкономической деятельности.

Украина лишена ряда минеральных природных ресурсов таких как нефть и газ. Поэтому страна вынуждена импортировать нефть и продукты ее переработки (бензин, различные виды топлива и т. п.), необходимые как в производственной, так и в транспортной сфере. По данным Управления ВЭС анализ структуры импорта Украины показывает высокий процент импорта дизельного топлива (25.2 процента), что не лучшим образом влияет на сальдо внешнеторгового баланса.

К сожалению, в настоящее время украинская стратегическая внешнеэкономическая политика неэффективна. Упорно финансируемая государством угольная промышленность Донецкой области оказалась и по сей день неконкурентоспособной. Япония выбрала другой путь. Она сосредоточила свои усилия на финансировании технически прогрессивных отраслей хозяйства. В результате она зарабатывает на экспорте товаров этих отраслей намного больше, чем тратит на импорт сырья.

Но для финансирования высокотехнологичного производства необходимо его наличие. Однако, при таком слабом и устаревшем промышленном потенциале в Украине, Донецкой области в частности, необходимо потратить

немало средств на приобретение современного оборудования и обучение высококвалифицированных специалистов нового поколения.

Хотя уровень издержек при производстве большинства видов товаров в Украине уже достиг мирового, а порой и превосходит его, антидемпинговые процессы в отношении импорта из страны не стали редкостью.

Во многих западных странах действует антидемпинговое законодательство, которое защищает прибыли производителей и зачастую препятствует ввозу товаров из других стран, предлагаемых по сниженным ценам в связи с их недостаточной конкурентоспособностью.

Наиболее распространенный вид борьбы с демпингом - антидемпинговая пошлина, то есть дополнительная импортная пошлина на товары, экспортируемые по «бросовым ценам». Решение о взимании антидемпинговой пошлины принимается судами, которые определяют нормальный уровень цен, устанавливают ущерб, нанесенный национальным производителям аналогичных товаров, и назначают размер и порядок уплаты пошлины. Судебные разбирательства открываются по обращению национальных производителей и продавцов аналогичных товаров. В 1967 году ГАТТ приняло антидемпинговый кодекс, на основании которого нормы и процедуры относительно взимания антидемпинговой пошлины вносятся в национальные законодательства.

Сегодня в отношении экспортных поставок многих товаров, дающих основную долю валютных поступлений Украины, приняты окончательные антидемпинговые меры, практически закрывшие доступ на рынки Европейского Союза, США, Канады, Мексики.

Главным препятствием, не позволяющим создать необходимые условия для повышения конкурентоспособности отечественной продукции, является практически отсутствие конкуренции на внутреннем рынке, ее незначительная доля и патологическая нетребовательность потребителей. Предприятия не могут производить конкурентоспособную продукцию на внешний рынок, если она низкого качества на внутреннем.

Из-за высокой себестоимости и последствий Чернобыльской катастрофы не пользуется спросом за рубежом также и сельскохозяйственная продукция бывшей житницы.

Следовательно, Украина теряет многие рынки сбыта. Например, если Украине не удастся существенно увеличить квоту на экспорт стали в ЕС, или снизить таможенные пошлины, то вполне вероятно, что украинская металлопродукция станет неконкурентоспособной. Что может привести к потере традиционного рынка сбыта (около 300.000.000 долл. США в год).

Немаловажной причиной является неудовлетворительная работа портов и высокие тарифы на их услуги, признанные Министерством транспорта Украины. Так как в структуре грузооборота портов значительную часть занимают украинские экспортно-импортные операции и только 5 процентов внутренние перевозки, высокооплачиваемые услуги морских перевозок могут уменьшить количество экспортных сделок, требующих транспортных услуг такого рода.

Следует также отметить, что в соответствии с Указом Президента Украины от 18.06.94 №319/94 "Про невідкладні заходи по поверненню в Україну валютних цінностей, які незаконно знаходяться за межами України" на 01.12.96 областним управлінням НБУ оформлено 6.000 справок о декларации валютных ценностей, находящихся за границей. 66 предприятий имеют валютные ценности и имущество за пределами страны на сумму 17 млн. долл. США.

По данным НБУ и ГНИ в III квартале 1996г. было охвачено 93 процента субъектов хозяйственной деятельности (схд), то есть 1133 предприятия, по которым следующие данные:

- выручка от экспорта - 2.6 млрд. грн.;
- прибыль - 947.4 тыс. грн. (зарегистрирована в банках Украины);
- на 01.10.1996г. не возвратились в Украину валютные ценности и импортная продукция на сумму 7 млн. долл. США (из них в национальной валюте на 180000 грн.).

В общей сложности в 1995г. и за девять месяцев 1996г. СБУ выявила 64 субъекта предпринимательской деятельности, имеющих задолженность на 27.200.200 долл. США. По 173 предприятиям выявлены нарушения, связанные с незаконным нахождением валютных ценностей за пределами Украины, к 45 из них применены санкции.

На 05.12.96г. сумма возвращенной валютной выручки 88400 долл. США, 94.800.000 рос. руб. и импортной продукции на сумму 37000 долл. США.

К концу 1996г. эта сумма достигла 22.400.000 долл. США.

В материалах Координационного Комитета по борьбе с коррупцией и организованной преступностью при Президенте Украины от 23.03.1996г. был отмечен ряд государственных промышленных металлургических предприятий, которые имели задолженность своих иностранных контрагентов по результатам выполнения договоров, срок взаиморасчета по которым уже истек.

До конца года по этим предприятиям была ликвидирована дебиторская задолженность на сумму 4.278.200 долл. США. На ноябрь 1996г. внешнеэкономическая задолженность Донецкой области составляет 10.696.730 долл. США.

Итак, наиболее весомые причины потерь при внешнеэкономической деятельности на уровне государства:

- появление новых источников нестабильности на международной арене, которые осложняют внутреннюю политику;
- несостоятельность внешней и внутренней экономической политики и постоянно меняющееся законодательство;
- неадекватная деятельность работников таможни;
- высокий процент импорта нефти и продуктов ее переработки;
- неэффективность внешней политики;
- потеря зарубежных рынков сбыта;
- высокие таможенные пошлины;
- устаревшая производственная база;

- неудовлетворительная работа портов и высокие тарифы на их услуги;
- экономическая преступность в сфере внешнеэкономической деятельности.

Однако общегосударственные потери складываются из региональных.

Внешнеэкономическая деятельность Донецкой области в целом направлена на дальнейшую интеграцию Украины в систему мировых хозяйственных отношений, с основной задачей преодоления внешней неплатежеспособности, обеспечения наиболее эффективной структуры экспорта, формирование импорта с учетом интересов национальных производителей, что соответствует целям общегосударственной программы развития экономики Украины.

Так как Донецкая область является одной из ведущих в сфере экономики, промышленности и технологий, попытаемся выяснить причины уменьшения положительного сальдо внешнеторгового баланса конкретно для нашей области.

Итак, к сожалению, в дополнение к несовершенному законодательству Украины в сфере внешнеэкономической деятельности, постоянному его изменению и доработке, вновь издаваемые приказы, указы и т.д. несвоевременно поступают в региональные органы контроля.

Порой сотрудникам Управления ВЭС приходится "добывать" информацию о новых законодательных актах в прессе, что занимает много времени и отвлекает от непосредственных обязанностей. В свою очередь это влияет на своевременность и точность выполнения постановлений, дополнений к ним и т.д. Не налаженная система информации в рамках Министерство-область снижает эффективность контроля внешнеэкономических сделок.

Немаловажной причиной потерь является отсутствие у местных органов полномочий на оформление и контроль отдельных видов внешнеэкономических контрактов. Например, контракты на сумму более 1.500.000 долл. США подлежат оформлению в Киеве в МВЭСИТ.

Однако, длительность оформления других контрактов оставляет желать лучшего. Отсутствие в органах контроля необходимого количества и качества оборудования (компьютерного и программного обеспечения) приводит к задержке оформления документации (а ее немало), необходимой для совершения сделки. А это играет не последнюю роль в снижении количества экспортных сделок.

В итоге, наиболее существенными причинами потерь на региональном уровне являются:

- не налаженная система связи Министерство-область;
- несвоевременное поступление законодательных актов в регион;
- необходимость поиска информации о новых законах в прессе;
- отсутствие у региональных органов полномочий на контроль отдельных видов внешнеэкономических контрактов;
- недостаток современного оборудования в органах контроля;

- длительное оформление документации для совершения сделки.

Из приведенной информации ясно, что сальдо внешнеторгового баланса, хоть и положительное, но уменьшается с каждым годом. В настоящее время Украина и Донецкая область имеют огромную внешнеэкономическую задолженность, и немало валютных средств и ценностей, находящихся за рубежом, не возвращены в Украину.

Тем не менее, для Украины важнейшей внешнеэкономической целью должна стать активная интеграция в мировое хозяйство, т.е. к экономическому сближению с развитыми странами мира, использованию их опыта и преимуществ хозяйственного взаимодействия с ними в интересах развития экономики Украины и продвижения интеграционных процессов на пространстве СНГ.

Однако речь должна идти об активизации экономического взаимодействия Украины с другими странами с целью использования преимуществ международного разделения труда для скорейшего преодоления отставания от лидирующих стран в развитии экономики и улучшении благосостояния населения.

Литература

1. Джон Д. Дэниэлс, Ли Х. Рабера, Международный бизнес. - М.: Дело ЛТД. - 1994. - С.152-181.
2. Мишель Пebro, Международные экономические, валютные и финансовые отношения. М: Издательская группа "Прогресс", "Универс". - 1990. - С.57-169.
3. Донецкий государственный технический университет, Регион: структурно-инвестиционные аспекты перехода к рынку. Киев: Наукова думка. - 1994. - 278 с.
4. Документация и статистическая информация Донецкого Управления внешнеэкономических связей при Донецкой облгосадминистрации.
5. Україна у цифрах у 1997 році. ст. сб. - К.: - 1998.