

Л.Н. САЛОМАТИНА, д. э. н.,

*Институт экономики промышленности НАН Украины*

## АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ТРАНСФЕРТА ТЕХНОЛОГИЙ В УКРАИНЕ

Необходимость инновационного пути развития Украины обусловлена высоким уровнем старения и износа основных фондов во всех отраслях промышленности, неконкурентоспособностью продукции на внутреннем и внешнем рынках. Сложившаяся ситуация на многих предприятиях промышленного сектора экономики близка к критической: выпускаемая продукция в силу своей материалоемкости, энергоемкости, низкого качества, отсутствия современного дизайна остается невостребованной. Предприятия, сталкивающиеся с такими проблемами, остро ощущают потребность технико-технологического обновления производства на базе современных, прогрессивных технологий.

Однако эти процессы пока еще на украинских предприятиях не стали доминирующими. Более того, за последнее десятилетие в Украине резко сократилось внедрение новых технологических процессов, в 1998 г. оно составило 91,6% по сравнению с 1991 г. Имеющаяся тенденция сокращения новых технологических процессов распространяется на количество предприятий: в 1996 г. 35,0% предприятий внедряли новые технологические процессы, в 1998 г. их количество снизилось до 29,1%. Такая же тенденция сохраняется и в настоящее время.

Для изменения этой тенденции необходимо проанализировать причины снижения технико-технологической активности предприятий. Проведенные исследования показывают, что одной из главных причин низкой инновационной активности в Украине является инновационный риск, который имеет достаточно высокий уровень во всех отраслях

промышленности. Причем он характерен как для предприятий, которые внедряют новые технологические процессы, так и для организационных структур, которые этому содействуют. К последним относятся посреднические коммерческие структуры, внутренние и иностранные инвесторы, стратегические партнеры по бизнесу.

К объективным причинам высокого инновационного риска относятся отсутствие стабильности в политической, экономической и социальной сферах.

Политическая нестабильность в Украине, которая связана с частой сменой правительства, усиливает неопределенность развития экономической ситуации в стране, отрицательно сказывается на инвестиционной деятельности инновационных проектов.

Инновационный риск сопряжен с характером проведения реформ в экономической сфере. Приватизация и реструктуризация, которые осуществляются в промышленном секторе экономики в период стагнации производства, не только не снижают, а наоборот, увеличивают инновационный риск. Это связано с тем, что избранная модель реформирования промышленного сектора не позволяет определить конкретного собственника средств производства, который нес бы ответственность за их состояние и развитие. Создание в процессе приватизации открытых акционерных обществ, где основной формой собственности является коллективная, не изменили отношения к производственным накоплениям, предназначенным для технического перевооружения. Для таких предприятий

реальной стала проблема обеспечения простого воспроизводства, не говоря уже о расширенном воспроизводстве на новой технологической основе.

Политика проведения экономических реформ, когда основная цель принадлежит финансовой стабилизации - сокращению денежной массы в обращении посредством уменьшения совокупного денежного спроса, - привела к тому, что неоплаченным оказался госзаказ, появилась задолженность по заработной плате, на предприятиях реальным фактом стал огромный дефицит оборотных средств. Все это в конечном итоге отрицательно сказалось на технологическом перевооружении предприятий.

Отсутствие финансовой стабилизации также усиливает инновационный риск. Осуществление оздоровления финансовой системы страны путем чрезмерно высоких учетных ставок парализовали инвестиционную активность как отечественных, так и зарубежных инвесторов. В настоящее время реальные процентные ставки за вычетом темпов инфляции составляют более 40% годовых. Для наращивания капиталовложений, обеспечивающих технологическое перевооружение производства, необходимо, чтобы процентные ставки были снижены до 15%.

Тяжелое налоговое бремя оказывает негативное влияние на инновационную активность предприятий в связи с тем, что оно не позволяет накопить материальные и финансовые ресурсы для ее осуществления.

Наряду с влиянием макроэкономических условий в реальной действительности инновационный риск тесно связан с риском хозяйственной деятельности и прежде всего со следующими его составляющими:

рыночный риск, обусловленный негативными факторами при реализации продукции на внутреннем и внешнем рынках;

технический риск, связанный с повышением опасности при эксплуатации технического оборудования;

коммерческий риск, на который влияет платежеспособность покупателей;

риск потери прибыли;

валютный риск при осуществлении внешнеэкономической деятельности;

инвестиционный риск;

риск, связанный с осуществлением научно-технической деятельности;

кредитный риск, обусловленный ухудшением финансового положения заемщика.

Уменьшение инновационного риска требует проведения определенных мероприятий, действия которых либо снижали бы, либо нейтрализовали эти факторы как на макроэкономическом уровне, так и на уровне предприятия. На макроэкономическом уровне это прежде всего политическая стабилизация и обеспечение экономического роста. В экономической сфере в 2000 г. наметилась положительная тенденция. Об этом говорят следующие данные. Реальный ВВП в октябре 2000 года в сравнении с предыдущим годом составил 106,1%. За январь - ноябрь 2000 г. объемы производства выросли по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 11,9 процента.

Снижение инновационного риска на макроэкономическом уровне способствует привлечению инвестиций зарубежных и отечественных инвесторов для осуществления инновационной деятельности. Эти инвестиции могут быть как в денежном выражении, так и в виде новых технологий и оборудования.

Для Украины актуальным является привлечение инвестиций для покупки новых технологий за рубежом. Однако международный трансферт технологий - это сложная проблема, которая имеет политическую, правовую, нормативную, экономическую и социальную составляющие.



Политическая составляющая проблемы международного трансферта технологий связана с политикой передачи новых технологий, которую проводят государства, корпорации и частные фирмы. Для выражения своей политики в области международного трансферта технологий созданы различные фонды, организации, ассоциации, разработаны программы, заключены международные договоры. Среди них: Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС - содействует развитию творческой интеллектуальной деятельности и упрощению процедуры передачи технологий, относящихся к промышленной собственности); Европейская ассоциация профессионалов в области трансферта технологий и содействия инновациям (основное назначение - способствовать развитию профессиональных служб содействия инновациям в Европе); Европейская ассоциация венчурного фонда; Международный технологический центр. Среди международных соглашений следует выделить прежде всего ТРИПС - Соглашение по торговым аспектам прав на интеллектуальную собственность. Вопросы трансферта технологий реализуются в международных программах: Европейская стратегическая программа трансферта инноваций и технологий "SPRINT" (совместно с венчурными фондами оказывает финансовую поддержку малым и средним предприятиям); Программа Eurotech capital - стимулирует привлечение венчурных фондов для финансирования больших международных проектов в области высоких технологий, которые реализуются в рамках международных соглашений стран Западной Европы; Программа Velly - финансирует оценку инвестиционных проектов, которые ориентированы на получение венчурного финансирования;

Программа Joint Venture Phare - стимулирует создание совместных предприятий с участием венчурного бизнеса в странах Центральной и Западной Ев-

ропы; Программа Phare - оказывает содействие в развитии венчурных фондов в странах Центральной и Восточной Европы, в том числе в Польше, Венгрии, Чехии, Болгарии, Латвии, Литве, Эстонии. Наиболее крупной коммерческой структурой маркетинга технологического обмена является "Договор Дворковиц энд ассошиэйтс. инк." (США).

Украина проводит политику интеграции в европейское сообщество. Научно-техническое сотрудничество Украины с Европейским Союзом осуществляется в рамках программ INTAS - Ассоциация содействия науки новых независимых государств. В рамках этой программы осуществляется финансовая поддержка научно-исследовательских проектов, которые выполняются совместно учеными стран бывшего СССР и стран Европейского Союза; COPERNICUS - сотрудничество в сфере науки и технологий со странами Центральной и Восточной Европы; TACIS - программа, разработанная Европейским Союзом, для бывших республик Советского Союза за исключением стран Балтии, в целях содействия развитию гармоничных и прочных экономических и политических связей между Европейским Союзом и странами партнерами. TACIS предоставляет субсидии для передачи "ноу-хау", оказывая поддержку процессу перехода к рыночной экономике. "Ноу-хау" передается в форме оказания консультативного содействия в вопросах управления, проведения экспертных исследований и профессиональной подготовки, создания новых и реорганизации действующих институтов.

Цель Программы Комитета науки НАТО "Наука для мира" - поддержка практических проектов науки и техники, которые являются индустриальными, относительно содержания проблем. Она предполагает помогать ученым увеличивать контакты с сообществом науки НАТО, формировать более сильную инфраструктуру науки в их странах.

Названные международные структуры и организации имеют во всем мире свои центры и представительства, в том числе и в Украине. Они оказывают помощь в разработке технологий, привлечении иностранных инвестиций, создании региональных проектов и программ. В частности, Украинский научно-технологический центр известен как организация, которая содействует интеграции украинских ученых и инженеров военно-промышленного комплекса Украины в мировое научное сотрудничество.

На международном уровне активно инновационную политику ведут финансовые структуры. Среди них следует назвать Европейский банк реконструкции и развития, Международный банк лицензируемых технологий (МБЛТ), Международный банк технологий и деловых возможностей (МБТ и ДВ) фирмы "Klenner International" (США), Европейская ассоциация венчурного фонда.

Трансферт технологий может осуществляться в рамках международных договоров: Центральноевропейская инициатива (ЦЕИ) и Черноморский экономический союз (ЧЭС).

Договором ЦЕИ предусмотрено сотрудничество между государствами в вопросах поиска энергоносителей, разработки методов их использования, создания совместных проектов обеспечения стран лекарственными препаратами (в частности с точки зрения обновления бывших поставок на Украину лекарственных препаратов из Польши, стран бывшей Югославии, Венгрии), осуществления фундаментальных научных исследований (в частности, сотрудничество в рамках программы "Эврика"), создания совместных телекоммуникационных систем (используя опыт Польши и Австрии, в частности, например, система компьютерной связи Варшава-Львов). Украина одновременно заинтересована в организации сотрудничества стран-членов ЦЕИ по космическим программам,

обмене исследовательскими работами в области материаловедения, проведении исследований проблем переноса загрязнений окружающей среды через границы.

В рамках договора ЧЭС создана рабочая группа по вопросам науки и технологий. На заседании этой группы рассматриваются вопросы согласования направлений и приоритетов научно-технического сотрудничества в рамках ЧЭС, обговариваются вопросы разработки механизма передачи технологий в Черноморском регионе, формируется перечень совместных проектов, устанавливается кооперация с Балканским центром малых и средних предприятий по вопросам внедрения результатов научно-исследовательских работ. Предусмотрено создать договорно-правовую базу со странами участниками ЧЭС в сфере науки и технологий.

Особое место в активизации международного трансферта технологий принадлежит финансированию и кредитованию. Роль банков в этом процессе хорошо осознали в России, создав Федеральный банк инновационного развития. В Украине пока нет специализированного банка. Однако некоторые из имеющихся банков начинают создавать благоприятные условия для кредитования инновационной деятельности. Показательным в этом направлении является "ПриватБанк". Например, если предприятию понадобилось приобрести недвижимость, автотранспорт, оргтехнику или другое оборудование, "ПриватБанк" предоставляет кредит на приобретение основных средств в рассрочку. Такой кредит позволяет не отвлекать на инновационную деятельность оборотные средства предприятия. Приобретенный объект становится предметом залога (при условии, что 30-50% его стоимости клиент оплачивает за счет собственных средств). За последний год "ПриватБанк" резко снизил процентные ставки по всем видам



кредитования, по некоторым из них - в два-три раза.

Одной из причин, порождающих проблемы интеграции Украины в мировое технологическое пространство, является недостаточно разработанное нормативное право защиты интеллектуальной собственности. В зарубежной практике этот вопрос за долгие годы международного трансферта технологий нашел свое развитие как в своей стране, так и на международном уровне.

В основе стратегии охраны интеллектуальной собственности лежат как общие, так и частные вопросы. К общим вопросам следует отнести национальный режим, влияющий на доступность, приобретение и принуждение к соблюдению прав на интеллектуальную собственность. Частные вопросы касаются непосредственно объектов интеллектуальной собственности. Например, необходимо еще до подачи заявки на патент определить:

страны, в которые возможен экспорт продуктов, произведенных с использованием защищаемых патентом технологий;

иностранные фирмы или страны, которые могут быть потенциальными покупателями технологий.

В бывшем СССР существовал механизм, обеспечивающий за счет государства зарубежное патентование изобретений, проведение маркетинга и продажу лицензий. Однако он имел недостатки, главным из которых состоял в стремлении "Застолбить изобретение", т.е. подать заявку на авторское свидетельство как можно скорее. Дальнейшие шаги в лицензировании возлагались на государство, которое не всегда обеспечивало проведение всех процедур международного лицензирования. На схеме 1 указаны укрупненные блоки, раскрывающие механизм зарубежного патентования в бывшем СССР, которые не претерпел существенных изменений в Украине.

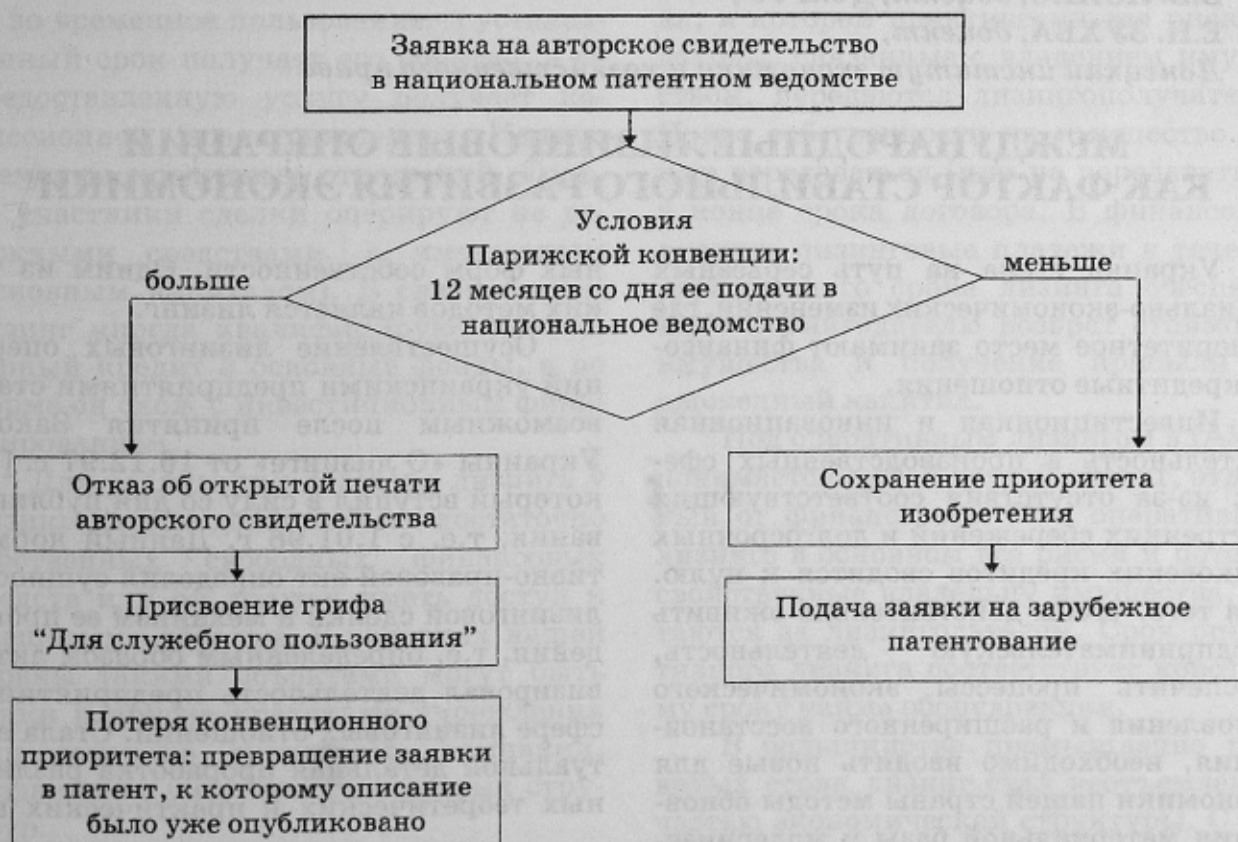


Схема 1. Существующий механизм зарубежного патентования

Согласно механизма международного патентирования, в условиях, когда заявки на патентирование в национальное агентство были поданы более чем 12 месяцев тому назад, заявки на зарубежное патентование в настоящее время не могут быть приняты, а технологии не могут быть запатентованы за рубежом и, следовательно, поставлены на зарубежный рынок. Модификация таких технологий, их доработка с учетом современных требований является единственной возможностью представления таких технологий на зарубежный рынок. Однако для многих разработчиков технологий такой вариант является проблематичным, так как он требует дополнительных финансовых средств, дополнительных затрат материальных и трудовых ресурсов.

Соглашение по торговым аспектам прав на интеллектуальную собствен-

ность (ТРИПС) различает патент на продукт (практически все патенты принадлежат крупным компаниям Германии, США, Великобритании) и патент на процесс производства. Им владеют множество компаний и физических лиц, имеющих право производить один и тот же продукт, но разным путем. Для Украины важным является привлечение в страну как можно больше патентов на производство. Патент на технологический процесс дает возможность организовывать производство новой продукции в стране, создавать новые рабочие места, которые должны быть обеспечены высококвалифицированными кадрами. В Украине в тех областях, где в настоящее время отсутствуют реальные возможности разработки новых технологий, должен быть взят курс на эффективное использование объектов интеллектуальной собственности, переданной из-за рубежа.

**В.В. ЛОЙКО, доцент, ДонГТУ,**

**Е.Н. ЗУХБА, доцент,**

*Донецкий институт экономики и хозяйственного права*

## **МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЛИЗИНГОВЫЕ ОПЕРАЦИИ КАК ФАКТОР СТАБИЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ**

Украина стала на путь серьезных социально-экономических изменений, где приоритетное место занимают финансово-кредитные отношения.

Инвестиционная и инновационная деятельность в производственных сферах из-за отсутствия соответствующих внутренних сбережений и долгосрочных банковских кредитов сводится к нулю. Для того, чтобы действительно оживить предпринимательскую деятельность, обеспечить процессы экономического обновления и расширенного восстановления, необходимо вводить новые для экономики нашей страны методы обновления материальной базы и модернизации основных фондов предприятий раз-

ных форм собственности. Одним из таких методов является лизинг.

Осуществление лизинговых операций украинскими предприятиями стало возможным после принятия Закона Украины «О лизинге» от 16.12.97 г. [1], который вступил в силу со дня публикации, т.е. с 1.01.98 г. Данный нормативно-правовой акт определил сущность лизинговой сделки и механизм ее проведения, т.е. определенным образом активизировал деятельность предприятий в сфере лизинговых отношений. Стала актуальной детальная проработка различных теоретических и практических ас-