

Ковалев В.Н., Лысенко С.Н., Атаева Е.А.

## ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ КАК ФОРМА ВЫРАЖЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА

*Аннотация.* Статья раскрывает методологический подход к оценке стоимости интеллектуальной собственности как продукта функционирования интеллектуального капитала в структуре человеческого капитала в среднегодовом исчислении. Рассмотрены также методы расчета стоимости человеческого капитала по трем этапам его формирования и методы расчета экономической эффективности для собственников интеллектуального и физического капитала.

*Ключевые слова:* человеческий и интеллектуальный капитал, интеллектуальная собственность, затраты, капитализация, эффект, производственные отношения.

*Анотація.* Стаття розкриває методологічний підхід до оцінки вартості інтелектуальної власності як продукту функціонування інтелектуального капіталу в структурі людського капіталу в середньорічному обчисленні. Розглянуті також методи розрахунку вартості людського капіталу за трьома етапами його формування та методи розрахунку економічної ефективності для власників інтелектуального і фізичного капіталу.

*Ключові слова:* людський і інтелектуальний капітал, інтелектуальна власність, витрати, капіталізація, ефект, виробничі відносини.

*Annotation.* The article exposes the methodological going near the estimation of cost of intellectual property as a product of functioning of intellectual capital in a human capital structure in an average annual calculation. The methods of calculation of cost of human capital on three stages of his forming and methods of calculation of economic efficiency are considered also for the owners of intellectual and physical capital.

*Key words:* human and intellectual capital, intellectual property, expenses, capitalization, effect, productive relations.

*Постановка проблемы.* Одной из основных задач современного рыночного производства в Украине является инвестиционно-инновационное развитие экономики регионов. При этом немаловажная роль отведена инвестициям в инновационное совершенствование не только физического капитала, но, и повышение профессиональной успешности результативности функционирования человеческого капитала, и в первую очередь его элемента – интеллектуального капитала, продуктом которого является интеллектуальная собственность.

*Анализ последних исследований и публикаций.* Известно не мало работ, в которых рассмотрены вопросы методологии оценки интеллектуальной собственности как продукта функционирования интеллектуального капитала, особенно в последнее десятилетие. Среди исследователей, посвятивших свои

труды раскрытию сущности этой категории и методов определения затрат, стоимости и прибыли от использования интеллектуальной собственности: Э. Бруклинг, В.Ефремов, С. Ильяшенко, В. Иноземцев, Б. Леонтьев, В. Петренко, Й. Русс, Дж. Тис, Л. Эвидсон, С. Альберт, М. Семыкина, Г. Нашкерская, И. Бигдан и др.

Однако в работах Основная часть. Методологический подход к решению данной проблемы определен нами исходя из следующих научных положений:

– Интеллектуальная собственность рассматривается как результат творческой деятельности человека – собственника интеллектуального капитала (знаний, умений, навыков и др. форм его проявления, затраты на формирование которых прошли все стадии капитализации согласно законам рыночного производства) и реализуемый на рынке интеллектуальных услуг в виде товара.

– Интеллектуальный капитал формируется в составе общечеловеческого капитала, уровень которого определяется затратами на его развитие по трем этапам:

допроизводственном (в период от рождения человека до вступления в производственную или трудовую деятельность);

воспроизводственном, в течение которого затраты на жизнедеятельность человека, т.е. на человеческий капитал, определяются из источников: заработной платы и других доходов;

инновационном, в течение которого уровень затрат на интеллектуальный капитал определяется инвестициями со стороны работодателя или самого работника в его профессиональные знания, опыт, навыки.

Методы количественной оценки стоимости человеческого и интеллектуального капитала разработаны нами и опубликованы ранее [1; 2; 3; 4], поэтому в данной работе только приводится формула расчета стоимости человеческого капитала.

1 Процесс капитализации указанных затрат происходит в условиях сложившихся производственных отношений между двумя собственниками: человеком – собственником интеллектуального и человеческого капитала и работодателем – собственником средств труда (если они арендуются в творческом процессе) по поводу образования интеллектуальной собственности, её реализации, распределения, присвоения и использования (потребления).

2 В творческом процессе без привлечения наемных средств труда, принадлежащих работодателю, производственные отношения проявляются во взаимоотношениях между собственником интеллектуального капитала и покупателем интеллектуальной собственности как продукта. Количественное выражение этих взаимоотношений проявляется в прибыли или рентабельности продукта в виде интеллектуальной собственности, которые определяются как разность между ценой и затратами. Минимальным уровнем такой рентабельности может служить народнохозяйственная

рентабельность инвестиций инновационных процессов, т.е.  $E_n = 15\%$ . Более обстоятельное обоснование уровня рентабельности подвержено законам рыночного формирования цены в зависимости от спроса и предложения на интеллектуальную продукцию.

Исходя из указанных выше научных положений стоимость продукта в виде интеллектуальной собственности ( $I_c$ ) может быть оценена по следующей предлагаемой нами формуле:

$$I_c = \left[ \frac{C_{чк}}{365} \times T_p \times \left( 1 + \frac{R_{ис}}{100} \right) \right], \quad (1)$$

где  $C_{чк}$  – стоимость человеческого капитала в среднегодовом исчислении, тыс. грн.;

$T_p$  – время разработки продукта в виде интеллектуальной собственности, дней;

$R_{ис}$  – рентабельность интеллектуальной собственности, %.

Для оценки стоимости человеческого капитала в среднегодовом исчислении может быть использована следующая предложенная нами ранее формула [1, с.92]:

$$C_{чк} = \left( \frac{Z_{дпф}}{T} + \frac{Z_{чкп}}{I_{пц}} + \Delta Z_{чкп} \right), \quad (2)$$

где  $Z_{дпф}$  – затраты на допроизводственное формирование человеческого капитала. В расчет принимается наличный доход на одного жителя (региона, страны);

$T$  – среднее число лет допроизводственного формирования человеческого капитала, лет;

$Z_{чкп}$  – среднегодовые воспроизводственные затраты на человеческий капитал. Принимается на уровне среднегодовой заработной платы работающего, включая отчисления на социальные нужды;

$I_{пц}$  – индекс потребительских цен;

$\Delta Z_{чкп}$  – среднегодовые инвестиции в человеческий капитал на инновационном этапе на профессиональное обучение за счет самого работника, работодателя или спонсоров.

Ввиду отсутствия информационной базы для оценки допроизводственных затрат на человеческий капитал ( $K$ ) можно воспользоваться формулой, предложенной Т.М. Осипчуком [5]:

$$K = \frac{\Pi}{N\%}, \quad (3)$$

где  $K$  – человеческий капитал, тыс. грн.;

П – годовой доход от профессиональной деятельности родителей, тыс. грн.;

N% – процент капитализации (15%).

Расчет  $I_c$  может быть выполнен на примере со следующими условными данными:

$C_{чк} = 42$  тыс. грн./год;  $T_p = 100$  дней;  $R_{ис} = 15\%$ .

$$I_c = \frac{42}{365} \times 100 \times \left(1 + \frac{15}{100}\right) = 13,2 \text{ тыс.грн.}$$

Если для создания интеллектуальной собственности нужны средства производства, принадлежащие работодателю, и результат функционирования интеллектуального капитала представляется в виде опытного образца или другого натурального продукта, в формуле 1 должны быть учтены амортизационные отчисления и стоимость технологической энергии, т.е. стоимость физического капитала, используемая в процессе создания интеллектуальной собственности ( $C_{фк}$ ). В этом случае формула 1 приобретает вид:

$$I_c = \left[ \left( \frac{C_{чк}}{365} + \frac{C_{фк}}{365} \right) \times T_p \times \left( 1 + \frac{R_{ис}}{100} \right) \right], \quad (4)$$

Нашими исследованиями на примере промышленности Донецкого региона установлено, что в структуре трудового потенциала Донецкого региона в 2010г. Физический капитал составил 15%, а человеческий капитал – 85%. Таким образом, удельная величина стоимости физического капитала может быть принята на уровне:

$$C_{фк} = 42,0 \times \frac{15}{100} = 6,3 \text{ тыс.грн.}$$

В этом случае стоимость ( $I_c$ ) составит:

$$I_c = \left[ \left( \frac{42}{365} + \frac{6,3}{365} \right) \times 100 \times \left( 1 + \frac{15}{100} \right) \right] = 15,2 \text{ тыс.грн.}$$

Отсюда доля от реализации интеллектуальной собственности как продукта для работодателя должна составить 2,28 тыс. грн. ( $15,2 \times 0,15$ ), доля собственника интеллектуального капитала – 12,92 тыс. грн. ( $15,2 \times 0,85$ ).

*Выводы.*

### **Література**

1. Ковалев В.Н. Измерение человеческого капитала (аспекты теории и практики) / В.Н. Ковалев, Е.А. Атаева // Труд в XXI веке: Сборник материалов международной научно-практической конференции (20-22 апреля 2011г., г. Москва). Том 1. Тверь: Издательство «СФК-офис», 2011. – С.88-95.
2. Ковалёв В.Н. Теоретические аспекты исследования человеческого капитала / В.Н. Ковалёв, Е.А. Атаева // Вісник Донецького національного університету (науковий журнал). Серія В. Економіка і право, № 1, 2010 – С. 43-48.
3. Ковальов В.М. Методологічні підходи до визначення ефективності використання людського капіталу / В.М. Ковальов, С.М. Лисенко, І.А. Булавіна, О.А. Атаєва // Формування ринкової економіки: Зб. наук. Праць. – Спец. вип.: Т.3. Соціально-трудова відносина: теорія та практика. – К.: КНЕУ, 2010. – С. 148-160.
4. Ковалев В.Н. Современные методы мониторинга состояния интеллектуального капитала / В.Н. Ковалев, В.В. Миусская // Инновационное развитие экономики России: сценарии и стратегии: Пятая международная конференция; М.: МГУ им. М.В. Ломоносова. Сборник статей. Т.1 / Под. Ред. В.П. Колесова, Л.А. Тутова. – М.: ТЕИС, 2012. – С. 696-703.
5. Осіпчук Т.М. Проблеми оцінювання людського капіталу / Т.М. Осіпчук // Вісник Національного університету водного господарства і природокористування: Зб. наук. праць. – Рівне: НУВГП, 2008. – С. 66-72.
6. Ястремська О.М. Інтелектуальний капітал підприємства: проблеми визначення та оцінки / О.М. Ястремська, В.В. Воліков, Д.О. Ріпка // Теоретичні і практичні аспекти економіки та інтелектуальної власності: Збірник наукових праць. – Маріуполь: Аванті, 2010. – Т.1. – С. 47-53.
7. Ильяшенко С. Сущность, структура и методические основы оценки интеллектуального капитала предприятия / С. Ильяшенко // Экономика Украины. – 2008. – №11. – С. 16-26.
8. Бігдан І.А. Оцінка вартості прав інтелектуальної власності в системі управління інтелектуальним капіталом / І.А. Бігдан // Теоретичні і практичні аспекти економіки та інтелектуальної власності: Збірник наукових праць. – Маріуполь: Аванті, 2010. – С. 139-146.