

санация та банкрутство підприємств.- К:КНЕУ 2000. - 412с.

4. Хаммер М., Чампи Дж. Рейнжиниринг корпорации: Манифест революции в бизнесе. - Спб.: Изд-во Спб университета, 1997.- 332с.

5. [www.bankruptcu.com.ua](http://www.bankruptcu.com.ua)

6. [www.scourt.gov.ua](http://www.scourt.gov.ua)

/Офіційний сайт Верховного Суду України

// Матеріали розширеного спільного засідання Президії Верховного Суду України, Ради суддів України та колегії Державної судової адміністрації України від 17.03.2004.

Статья поступила в редакцию 25.01.2005

**А.В. КРУГЛЕНЯ,**

*Брестский государственный технический университет*

### **СТРАТЕГИЯ ИНТЕГРАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА В ЭКОНОМИЧЕСКИЙ БЛОК: ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИМПОРТНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН И КВОТ С ЦЕЛЬЮ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ**

Проблема привлечения прямых инвестиций в страны СНГ обсуждается довольно остро. Основная тенденция при этом заключается в развитии теории фритредерства.

Цель настоящей статьи – показать, что: (а) таможенные тарифы и квоты можно использовать в качестве элемента формирования инвестиционного климата; (б) выполнение их возможно при условии достаточности большого рынка сбыта, величина которого может быть увеличена путем экономической интеграции национальных экономик различных государств.

В настоящем исследовании предполагается, что прямой инвестор в случае, если положение в определенной отрасли конкретного региона сулит ему прибыль, готов инвестировать в данный регион. Как частный случай данной ситуации рассматривается поведение прямого инвестора – ТНК – с позиции максимизации прибыли путем максимизации объемов сбыта. Вводя или устанавливая импортные пошлины и квоты, страна может дополнительно стимулировать приток ПИИ.

Теоретически использование импортных таможенных пошлин и квот (ИТПК) в качестве элемента формирования инвестиционного климата рассматривалось в статье [1]. При этом делался упор

на возможность изменения формы прямых инвестиций: сбытовые компании должны в условиях существования высоких тарифных барьеров эволюционировать в производственные фонды<sup>1</sup>. В реальной мировой экономике сложно проследить строго определенную связь между прямыми иностранными инвестициями (ПИИ) и ИТПК, так как на современном этапе экономическая система является многоплоскостной. Ее можно градировать на национальное хозяйство, региональные группировки и мировую экономику в целом, причем мировая экономика представляет собой единство двух первых хозяйств, связанное посредством международных экономических

<sup>1</sup> «Именно из-за ограничений на ввоз импортных автомобилей концерн Volkswagen еще в 1953 г. открыл первый сборочный завод в Бразилии, а позднее, особенно в 90-ые годы, заметно расширил свое производство в этой стране. Аналогичную политику концерн проводит и в КНР» [2]. Примером организации производства в другой стране по причине торгового протекционизма может служить даже белорусский МАЗ, который «проводит активную работу по сборке автомобилей к Западу от Буга, так как после вступления Польши в ЕС пошлины на них возрастут. Таким же образом планируется обойти барьеры и в балтийских государствах» [3].

отношений.

Исходя из этого, для данного исследования необходимо абстрагироваться от обыденного понятия «страна/государство» и понимать под ним не обязательно одну конкретную страну, но и группировки стран, которые имеют полностью согласованную таможенную политику. Согласованность таможенной политики, в свою очередь зависит от степени интеграции национальных хозяйств, входящих в региональную группировку государств.

Выделяют следующие степени экономической интеграции в соответствии с этапами ее осуществления.

Первым этапом интеграции является заключение преференциальных торговых соглашений на двух- или многосторонней основе. Суть таких соглашений — в снижении внутри данной группы стран тарифов<sup>2</sup> по сравнению с тарифами на товары и услуги остального мира.

Вторым этапом интеграции является создание зоны свободной торговли (ЗСТ), где отменяются все тарифы на товары стран — участниц соглашения, но при этом каждая отдельная страна сохраняет автономность своей таможенной политики по отношению к внешнему миру. Иногда снятие таможенной пошлины происходит не на все товары, обычно пошлины остаются на продукты сельского хозяйства.

К зонам свободной торговли относятся: Европейская ассоциация свободной торговли ЕФТА (Австрия, Финляндия, Исландия, Лихтенштейн, Норвегия, Швеция), созданная в 1960 г.; Европейская экономическая зона ЕЕА (страны Европейского союза, Исландия, Лихтенштейн), существующая с 1994 г.; Балтийская зона свободной торговли (Латвия, Литва, Эстония), созданная в 1993 г.; Центральноевропейская зона свободной торговли (Чехия, Словакия, Венгрия, Польша), действующая с 1992 г.; Североамериканская зона свободной торговли НАФТА (США, Мексика, Канада), существующая с 1994 г.; Соглаше-

<sup>2</sup> Предоставление так называемого режима наибольшего благоприятствования.

ние о свободе торговли стран АСЕАН, заключенное в 1992 г.; Австралийско-Новозеландское торговое соглашение об углублении экономических связей 1983 г. ANZCERTA и Бангкокское соглашение 1993 г. (Бангладеш, Индия, Республика Корея, Лаос, Шри-Ланка).

Третьим уровнем интеграции является образование таможенного союза. Он характеризуется тем, что государства-участники отменяют национальные таможенные тарифы и вводят общую для всех стран-членов систему таможенных пошлин и методов нетарифного регулирования по отношению к третьим странам. Таможенный союз подразумевает беспошлинную торговлю внутри союза и полную свободу перемещения внутри региона.

К таможенным союзам относятся: Ассоциация ЕС с Турцией<sup>3</sup> 1963 г., Арабский общий рынок АСМ (Египет, Сирия, Иордания, Ливия, Йемен, Мавритания, Ирак) 1964 г., Центральноамериканский общий рынок САСМ<sup>4</sup> (Коста-Рика, Сальвадор, Гватемала, Гондурас, Никарагуа) 1961 г., Зона свободной торговли между Колумбией, Эквадором, Венесуэлой<sup>5</sup> 1992 г., Организация восточнокарибских государств<sup>6</sup> (Антигуа и Барбуда, Доминика, Гренада, Монтсеррат, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины) 1991 г.

К четвертому уровню интеграции относится общий рынок. Он предусматривает не только общую таможенную политику и свободу перемещения товаров и услуг, но и свободное перемещение факторов производства: труда и капитала.

К общим рынкам относятся: Совет сотрудничества арабских стран Персидского залива<sup>7</sup> (Бахрейн, Кувейт, Оман, Катар, Саудовская Аравия, ОАЭ) 1981 г., Андский общий рынок<sup>8</sup> (Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу, Венесуэла) 1990 г.,

<sup>3</sup> Обозначим его страной 1.1.

<sup>4</sup> Страна 1.2.

<sup>5</sup> Страна 1.3.

<sup>6</sup> Страна 1.4.

<sup>7</sup> Обозначим его страной 2.1.

<sup>8</sup> Страна 2.2.

Латиноамериканская интеграционная ассоциация<sup>9</sup> LAIA (Аргентина, Боливия, Бразилия, Чили, Колумбия, Эквадор, Мексика, Перу, Уругвай, Венесуэла) 1960 г., Общий рынок южного конуса<sup>10</sup> MERCOSUR (Аргентина, Бразилия, Уругвай, Парагвай) 1992 г. и Карибское сообщество и Карибский общий рынок<sup>11</sup> CARICOM (Антигуа и Барбуда, Багамские Острова, Барбадос, Белиз, Доминика, Гренада, Гайана, Ямайка, Монтсеррат, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины, Тринидад и Тобаго) 1973 г.

Интеграцией пятого уровня является экономический союз. При экономическом союзе кроме общей таможенной политики и свободы движения ресурсов проводится координация макроэкономической политики в ключевых областях, таких как валютная, бюджетная.

На этом уровне интеграции находятся: Европейское сообщество<sup>12</sup> 1957 г., преобразовавшееся в Европейский союз в 1993 г. (Австрия, Бельгия, Великобритания, Дания, Германия, Люксембург, Греция, Ирландия, Испания, Италия, Нидерланды, Португалия, Финляндия, Франция, Швеция, а также страны, включенные в Союз летом 2004 года), Экономический союз — Бенилюкс<sup>13</sup> 1948 г. (Бельгия, Нидерланды, Люксембург), Содружество Независимых Государств СНГ 1991 г. (Армения, Азербайджан, Беларусь, Грузия, Казахстан, Кыргызстан, Молдавия, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Украина, Узбекистан), Союз арабского Магриба 1989 г. (Алжир, Тунис, Ливия, Мавритания, Марокко), Межстрановая инициатива 1993 г. (Бурунди, Коморские Острова, Кения, Мадагаскар, Малави, Мавритания, Намибия, Руанда, Сейшельские Острова, Танзания, Уганда, Замбия и Зимбабве), Лагосский план действий 1973 г. (все страны Африки к югу

к югу от Сахары), Союз реки Ману<sup>14</sup> 1973 г. (Гвинея, Либерия, Сьерра-Леоне), Западноафриканский экономический и валютный союз<sup>15</sup> 1994 г. (Бенин, Буркина-Фасо, Кот-д'Ивуар, Мали, Нигер, Сенегал, Того).

С учетом степени интеграции национальных экономик, т.е. степени согласованности таможенной политики под «страной/государством» можно понимать (1) таможенные союзы; (2) общие рынки; (3) экономические союзы; (4) множество стран, не вошедших в предыдущие группы. Однако следует заметить, что в мире идет постоянный процесс создания и распада экономических союзов; многие из них существуют только на бумаге, а большинство оставшихся отвечают вышеприведенным требованиям не полностью. Так, по данным ГАТТ/ВТО, к середине 90-х гг. в мире насчитывалось более 30 интеграционных объединений различного типа. Отдельные группировки полностью выполнили намеченную программу интеграции и совершенствуют ее отдельные стороны (Австралийско-Новозеландская ЗСТ, Балтийская ЗСТ, Центральноамериканский общий рынок и т. д.). Однако большинство из них еще находится на ранних подступах к поставленным целям (СНГ, Африканское экономическое сообщество и т. д.). Наиболее развитым интеграционным объединением, своего рода моделью, на которой отрабатываются отдельные элементы интеграции, является Европейский союз.

При рассмотрении взаимосвязи ПИИ и ИТПК на региональном уровне возникает проблема совмещения эффектов от влияния ИТПК и искусственного увеличения рынков сбыта (возможности для прямых инвесторов использовать «эффект масштаба»).

Следующее замечание касается «недоиспользования» предполагаемого эффекта от ИТПК в реальной региональной экономике. Во многом это связано с (а) незначительностью поступлений в

<sup>9</sup> Страна 2.3.

<sup>10</sup> Страна 2.4.

<sup>11</sup> Страна 2.5.

<sup>12</sup> Страна 3.1.

<sup>13</sup> Страна 3.2.

<sup>14</sup> Страна 3.3.

<sup>15</sup> Страна 3.4.

бюджет от данных статей, (б) увеличением вероятности возникновения ответных, т.е. защитных мер со стороны мирового сообщества, (в) недостаточной информированностью правительств государств о том, в отношении к какой товарной группе<sup>16</sup> введение/повышение ИТПК действительно приведет к смене формы ПИИ и созданию дополнительных рабочих мест.

Одна из проблем изучения ИТПК на поток ПИИ состоит в том, что некоторые соглашения о региональной интеграции превратились в системы с одним центром и исходящими из него "лучами". Такое происходит, например, если участники таможенного союза подписывают отдельные соглашения о свободной торговле со страной "икс" и страной "игрек", но при этом не заключается торговое соглашение, которое связывало бы напрямую страну "икс" со страной "игрек" – в этом случае таможенный союз является центром, а страны "икс" и "игрек" – исходящими из него "лучами". Такие торговые схемы нарушают структуру ПИИ, потому что появляется дополнительный стимул к разме-

щению ПИИ в центре, откуда можно получить беспопшлинный доступ ко всем трем рынкам, а не на одном из "лучей", поскольку беспопшлинная торговля между "лучами" не предусмотрена.

При создании региональной экономической группировки стран речь шла об увеличении притока ПИИ в среднем по всем странам экономического сообщества, поэтому необходимо дополнительно рассмотреть предполагаемую линию поведения правительства конкретной страны (в тривиальном понимании этого понятия).

Понятно, что региональное интегрированное хозяйство будет иметь свою структуру, в общем синонимичную структуре мировой экономики, предложенной в источнике [4]. В нем можно будет выделить центр, полупериферию и периферию.

Думается, что конечной целью проводимых трансформаций национального хозяйства можно считать движение от периферии к центру региональной экономики. Для этого правительство любой единицы экономического объединения может пренебречь своими скрытыми обязательствами и создать так называемый «луч», подписывая отдельные соглашения о свободной торговле с третьими странами и стимулируя осуществление ПИИ в свою страну. Дополнительный стимул для прямых инвесторов появляется в силу того, что, как уже подчеркивалось выше, в центре «луча» можно получить беспопшлинный доступ ко всем трем рынкам.

Кроме всего прочего, стратегия интеграции национального хозяйства в экономический блок позволяет продвинуться национальным хозяйствам группировки к центру мировой экономики, который в настоящее время включает в себя развитые страны Запада. К современной полупериферии можно отнести большинство стран с переходной экономикой. В нее входят также «новые индустриальные страны»

<sup>16</sup> Использование ТП возможно, например, в случае, если наблюдается высокая производственная кооперация зарубежного филиала не с местными поставщиками, а с другими зарубежными филиалами компаний-соотечественниц<sup>16</sup>. Так, в Германии фирмы «Фольксваген» и «Мерседес-Бенц» (автомобильная дочерняя компания концерна «Даймлер-Крайслер») покупают каталитические конвертеры выхлопных газов у фирмы «Дегусса». Фирмы предпочитают сохранять партнерство и за рубежом: в Бразилии конвертеры для машин, использующих в качестве топлива газ, поставляются с завода фирмы «Дегусса» в Сан-Паулу на автомобильные филиалы в Сан-Бернарду-ду-Кампу (пригород Сан-Паулу). В конце 90-х гг. компанией «Дегусса» построен аналогичный завод (но для машин, использующих бензин) в соседней Аргентине, где в Буэнос-Айресе также есть заводы концернов «Фольксваген» и «Мерседес-Бенц». В таком случае для страны – сторонника торгового протекционизма – будет получен один из альтернативных эффектов: а) увеличение дохода государства от таможенных пошлин; б) разрушение названной высокой производственной кооперации с зарубежными филиалами компаний-соотечественниц, как следствие – фирма обратит свой взгляд на местных поставщиков.

(НИС)<sup>17</sup>. Периферия мирового хозяйства включает в себя развивающиеся страны (кроме НИС).

Подразумевается, что по мере усиления в мировом экономическом интеграционных процессов страны полупериферии и периферии будут группироваться вокруг тесно взаимодействующих центров мирового хозяйства (США - Канады, Объединенной Европы, Японии).

Изложенная в статье стратегия интеграции национального хозяйства в региональный экономический блок является необходимым условием использования ИТПК для привлечения ПИИ, так как малое государство X, допустим, Республика Беларусь, преобразуется в составную часть большой страны Y, допустим, СНГ-12, которая, в свою очередь, получает возможность влиять на мировую цену товаров. Именно с позиции возможности оказывать влияние на формирование мировой цены в международной экономике выделяют малые и большие страны. Так, страна считается малой, если изменение спроса не приводит к изменению мировых цен [6]. Если же введение ею импортного тарифа может оказать воздействие на уровень мировых цен на данный товар, импортирующая страна является экономически значимой, т.е. большой. Для большой страны ИТПК являются не столько средством защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции, сколько средством улучшения своих условий торговли с внешним миром и дополнительным элементом воздействия на прямых инвесторов. С введением большой страной, допустим, высоких импортных тарифов мировая цена увеличивается по сравнению с внутренней ценой производимых резидентами большой страны товаров. Та же закономерность просматривается и по от-

ношению к издержкам при производстве вне/внутри большой страны.

Создание экономического блока позволит крупным фирмам экономить на издержках производства, так как будут устранены барьеры на пути перемещения товаров и услуг между странами. Показательно, что удельный вес ПИИ приходится именно на страны – участницы торговых союзов [7].

Стратегия интеграции национального хозяйства в экономический блок как создание предпосылок для использования импортных таможенных пошлин и квот с целью привлечения прямых иностранных инвестиций ни в коем случае не должна следовать тотальному протекционизму. Необходимо классифицировать протекционизм на (а) селективный (против отдельных стран или отдельных товаров), (б) отраслевой. Дифференцированный подход к пониманию протекционизма используется многими странами, так «Венесуэла, Колумбия, Эквадор, желая развить отечественное сборочное производство автомобилей, договорились об установлении высоких, до 35%, импортных пошлин на готовые автомобили и одновременно поддерживают на низком уровне (3-5%) пошлины на комплектующие изделия» [8].

В заключение хочется указать еще одну причину, почему при исследовании взаимосвязи между ИТПК и ПИИ авторы в основном ограничиваются теоретическим исследованием. Эта причина кроется в том, что в более ранних исследованиях политики использования ИТПК при анализе тарифного барьера используется так называемый средний уровень тарифа, обычно рассчитываемый только для товаров, импорт которых подлежит обложению пошлиной, как средняя ставка импортной пошлины, взвешенная по стоимостному объему импорта товаров, на которые она накладывается. Для данного исследования необходима детализированная статистика по товарным группам, причем не только в виде тарифов и их динамики, но и в виде конкретных данных по импортируемому соответствующим товарам.

<sup>17</sup> Иногда их также называют новыми индустриальными экономиками (НИЭ), с учетом того обстоятельства, что Гонконг и Тайвань являются суверенными государствами. Первый, как уже упоминалось, с 1 июля 1997 г. является особым административным районом КНР, второй признается подавляющей частью мирового сообщества в качестве провинции КНР.

Таблица 1

## Поток ПИИ в интегрированные экономики (млн. долларов)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
страна 1.1	798258,8	886874,5	917208,3	968705,6	1117903	1299468	1418136	1518505	1930672	2392886	2974606	3173417	3501195	4041156
страна 1.2	98,37902	101,2815	105,272	108,64	114,34	119,84	110,5283	124,7443	145,5436	175,1502	198,6392	203,7392	218,2043	383,7923
страна 1.3	2641,436	2849,31	3079,255	4060,051	4569,692	5018,241	5616,934	7171,35	8075,876	8631,513	9024,821	9135,276	10629,94	11739,37
страна 1.4	1,133368	0,666718	1,712411	1,914065	1,738495	1,561552	0,893533	1,826893	1,819493	2,471363	1,904723	1,930666	1,967724	1,799844
страна 2.1	6360,619	6000,863	6933,29	7659,73	6551,956	5619,894	7927,076	7002,568	5378,134	5762,871	7756,381	8846,02	9431,055	11256,41
страна 2.2	2761,936	2980,91	3212,855	4182,651	4694,292	5603,041	6179,734	7795,25	8538,376	9309,513	9559,221	9816,176	11330,34	12590,43
страна 2.3	51342,81	52860,11	55524,92	57681,58	61915,17	65955,55	68913,91	77972,55	86865	94855,99	101524,8	104815,6	111362,9	116408,7
страна 2.4	47469,73	48486,52	49848,88	51091,85	52885,2	55533,43	56751	61542,6	66711,5	70198,7	73485,44	71289,7	75363,71	76369,48
страна 2.5	722,0165	760,8087	813,472	1543,724	1345,358	1680,987	2380,691	2244,374	2250,867	2673,889	2584,072	2732,319	2913,276	3220,372
страна 3.1	797101,8	885690,5	915959,3	967442,6	1116591	1298043	1416601	1516719	1928519	2390088	2970938	3168836	3496148	4035610
страна 3.2	147535,3	165640	176697,2	182764,5	212494,1	253362	281336,1	293288,5	363982,1	431509,9	482220,9	518581,8	549773,1	718502,9
страна 3.3	453	935	1181	1229	1210	1113	992,5	1463,902	710,8746	1105,809	1531,579	1366,471	1318,67	1450,857
страна 3.4	178,6434	260,4182	509,744	675,2635	742,907	803,9821	885,5398	951,0392	1064,398	1246,126	1259,067	1263,767	1325,17	1351,518

Рассчитано по источнику [9] как суммарный поток ПИИ в страны, входящие в экономическую группировку в настоящий момент

## Литература

1. Павлючук Ю.Н., Кругленя А.В. Импортные ограничения и таможенные пошлины как элементы формирования инвестиционного климата // Вестник БГТУ. Экономика. – 2004. – №3(27). – С. 63-67.
2. Кузнецов А. Германский капитал за рубежом // Мировая экономика и международные отношения. – 2003. – №10. – С. 32-41.
3. Газета «Советская Белоруссия» / [http://www.export.by/rus/euro/news2.php?n\\_id=323](http://www.export.by/rus/euro/news2.php?n_id=323)
4. Экономика / Мировая экономика и международные экономические отношения / Группы стран в мировой экономике // [http://rudiplom.ru/lekcii/economika/Mirovaya\\_ekonomika\\_i\\_mezhdunarodnye\\_ekonomicheskie\\_otnosheniya/2.html](http://rudiplom.ru/lekcii/economika/Mirovaya_ekonomika_i_mezhdunarodnye_ekonomicheskie_otnosheniya/2.html)
5. Елена Давыденко. Опыт межгосударственной экономической интеграции для содружества независимых государств // <http://beljournal.by.ru/1999/3/11.shtml>
6. Киреев А.Н. Международная экономика. В 2-х ч. – Ч. 1. Международная экономика: движение товаров и факторов производства.– М.: Междунар. отношения, 2001. – 416 с.
7. Пахомов А. Договоренности Уругвайского раунда и эволюция ВТО. // Вопросы экономики. – 2000. – №8. – С. 146-158.
8. Щебарова Н. Государственное регулирование: соотношение свободы торговли и протекционизма // Мировая экономика и международные отношения. – 2003. – №3. – С. 42-48.
9. <http://www.unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=3277&lang=1>

Статья поступила в редакцию 05.01.2005

**В.Л. КАРПЕНКО,**

**М.А. ЙОХНА, к.т.н., доцент,**

*Хмельницький національний університет*

### МЕТОДОЛОГІЧНІ ПІДХОДИ ДО ФОРМУВАННЯ МЕХАНІЗМУ АКТИВІЗАЦІ ІННОВАЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВ

Питання активізації інноваційних процесів для України є надзвичайно актуальним, оскільки саме інновації є підґрунтям загального економічного розвитку. Однак на сьогоднішній день у державі не створено ефективного механізму управління цими процесами. Норми чинної системи оподаткування майже не зацікавлюють підприємства у здійсненні інноваційної діяльності. Навпаки, величезний податковий тягар призвів до неможливості накопичення коштів для інноваційного оновлення матеріально-технічної бази підприємств за рахунок власних джерел.

Можна було б очікувати, що за цих умов керівники вітчизняних підприємств будуть активніше здійснювати інноваційну

діяльність за рахунок залучення коштів внутрішніх інвесторів, зокрема, через емісію акцій. Однак відсутність розвиненого фондового ринку унеможлиблювала залучення коштів цим способом. Позичкові ж кошти виявилися надто дорогими, щоб їх можна було використати для фінансування довгострокових інноваційних проектів, що особливо важливо для промислових підприємств. В результаті їх інноваційна активність виявилася дуже низькою.

Так, аналіз даних Держкомстату України і їх наступне опрацювання показало, що у 2001 р. інноваційну діяльність здійснювало тільки 3,17% промислових

© В. Л. Карпенко, М.А. Йохна, 2005