

ОБ ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ТЕХНОПАРКОВ

И.Е. Бечвая, аспирант,
ГБУ «Институт экономических исследований»,
г. Донецк

Аннотация. Рассмотрены подходы к оценке эффективности создания технопарков. Раскрыты особенности оценки экономической деятельности технопарков с точки зрения подхода, учитывающего государственные интересы.

Annotation. Approaches to assessing the effectiveness of the creation of technoparks are considered. The features of assessing the economic activity of technoparks from the point of view of an approach that takes into account state interests are revealed.

Ключевые слова: инновационная инфраструктура, технопарк, государственная поддержка, оценка эффективности.

Keywords: innovative infrastructure, technopark, state support, efficiency assessment.

Введение. К числу проблем осуществления инновационной деятельности в Донецкой Народной Республике относится низкий уровень реализации потенциала инновационного развития. В принятии решений о развитии инновационной инфраструктуры, в частности, о формировании технопарков, важная роль принадлежит оценке эффективности их вклада в государственную или региональную экономику. В исследованиях эффективности создания технопарков выделяются несколько теоретико-методологических подходов. Они различаются с учетом того, существует ли у технопарка коммерческий потенциал, какое используется финансирование (бюджетные или частные средства), с позиции кого из участников анализируется результативность, а также с учетом конкретных факторов, воздействующих на реализацию проектов.

В современных исследованиях вопросам оценки эффективности формирования технопарков уделяется значительное внимание. В частности, анализируется взаимосвязь между экономической эффективностью развития региона и особенностями сформированного технопарка (А.В. Трынов), дается количественная оценка влияния созданного технопарка на валовой выпуск в экономике на одного

занятого (А.В. Калина, И.П. Савельева), исследуются показатели по 60 государствам для установления взаимосвязи между формированием технопарков и уровнем экономического развития (А.И. Татаркин, С.Н. Котлярова) и др.

Целью исследования является характеристика подходов к оценке эффективности формирования технопарков.

Результаты исследования. В наиболее упрощенном виде эффективность любого процесса может быть представлена как сравнение полученных результатов с понесенными затратами. Показатели экономической эффективности характеризуют реализацию исследуемой деятельности, с их помощью оценивается производительность использования затрачиваемых ресурсов.

В основе комплексной и системной оценки эффективности создания технопарков, основанных государством в интересах обеспечения его социально-экономического развития за счет бюджетных средств и другого государственного имущества, целесообразно использовать государственный подход, учитывающий государственные интересы. С позиции такого подхода технопарк представляет собой особого вида хозяйствующий субъект, который создан для поддержки разработки и внедрения масштабных инновационных проектов, необходимых для достижения долгосрочных целей экономического развития государства. В связи с этим, оценка эффективности создания технопарков может включать такие три направления:

1. Оценка экономических показателей деятельности технопарков как организаций-субъектов хозяйствования с учетом их предназначения и специфики деятельности.

Такая оценка должна характеризовать способность и готовность технопарка к реализации поставленных перед ним задач. В частности, это касается вопросов внутриорганизационного планирования, важность которых объясняется тем, что инвестиционные проекты, которые претендуют на государственную поддержку, должны соответствовать установленным требованиям. С учетом этого планирование деятельности технопарка должно обеспечивать необходимый уровень качества стратегических планов и стратегий развития, соответствие документов стратегического и бизнес-планирования целям и направленности государственной политики, целевым программам, методическим указаниям и рекомендациям, которые разрабатываются государственными органами исполнительной власти, и другим программным документам [1].

Высокий уровень показателей эффективности технопарка свидетельствует о его готовности к реализации поставленных целей и задач. К числу критериев оценки могут быть отнесены:

- наличие и достаточный уровень ресурсного обеспечения реализации задач, которые определены в документах стратегического и бизнес-планирования технопарка;

- обеспечение оптимального соотношения собственного и заемного капитала при помощи использования эффективных механизмов, управленческих, финансовых и других инструментов;

- достижение запланированных показателей при исполнении бюджетов технопарка [2].

Ключевое значение при определении эффективности технопарка как субъекта хозяйствования принадлежит экономическим показателям его деятельности: экономичности, доходности, рентабельности и другим с учетом отраслевых особенностей и избранной модели функционирования. Кроме этого, в числе его характеристик могут рассматриваться:

- оптимальное соотношение между величиной затрат на собственное содержание технопарка и величиной средств, полученных из бюджета и приравненных к ним;

- соотношение темпов роста доходов технопарка и затрат на его содержание;

- часть расходов государственного бюджета на технопарк, отношение части расходов бюджета на технопарк к объему ВВП.

С позиции оценки результативности работы технопарка представляет интерес динамика соотношения части управленческих расходов и его выручки. В частности, негативно будет оцениваться тенденция превышения темпов роста затрат на содержание технопарка по сравнению с выручкой от его функционирования и чистой прибылью.

С другой стороны, технопарк, выступая инструментом государственной политики по стимулированию инновационных процессов и развитию инновационной инфраструктуры, предполагает модернизацию высокотехнологичных сфер экономики, привлечение частного капитала на основе реализации государственно-частного партнерства, формирование эффективной инновационной экономики и, в результате, обеспечение экономического роста государства. В таком аспекте ключевым результатом его деятельности представляется все же организация и поддержка реализации таких инновационных проектов, которые соответствуют актуальным запросам общественного развития.

Следовательно, эффективность деятельности технопарков должна анализироваться с учетом воздействия воплощаемых ими инвестиционных проектов, направленных на социально-экономическое развитие государства и его регионов. Эффективность такой деятельности может быть обоснована через изменение характеристик экономического роста или социального развития, непосредственно зависящих от результативности конкретных новшеств, внедряемых и продвигаемых технопарками [1].

2. Выявление вклада технопарка в обеспечение экономического роста, что подразумевает оценку влияния деятельности технопарка на изменение показателей экономического развития государства и региона с учетом возникающих мультипликативных экономических эффектов.

Выявление вклада технопарка в обеспечение экономического роста подразумевает оценку влияния деятельности технопарка на изменение показателей экономического развития государства и региона с учетом возникающих мультипликативных экономических эффектов. Преимущественно используются подходы, предполагающие соизмерение издержек с: а) выгодами, б) полезностью и в) результативностью [3].

Анализ существующих подходов позволил обратить внимание на следующее. Методологическая основа определения эффективности инвестиционных проектов должна характеризовать экономическую сущность результата, возникающего в результате внедрения новшеств. Эффективная реализация инвестиционных проектов подразумевает рост поступающего в распоряжение общества валового внутреннего продукта, который впоследствии будет распределяться между субъектами-участниками проекта. Поступления и осуществленные расходы таких субъектов определяют соответствующие виды эффективности инвестиционных проектов.

В современных теоретических и практических исследованиях выделяются три вида показателей оценки эффективности инвестиционных проектов:

- коммерческой эффективности – учитывают финансовые итоги и последствия реализации проекта для непосредственных участников;
- бюджетной эффективности – характеризуют финансовые последствия реализации проекта для бюджетов разных уровней;
- экономической эффективности – учитывают стоимостную оценку тех расходов и результатов, которые непосредственно связаны с осуществлением проекта [4].

3. Оценка целей и результатов деятельности технопарка.

Для устранения возможности дублирования функций технопарков целесообразно проводить периодическое (например, ежегодное) исследование их официально зафиксированных полномочий в осуществлении целей государственной политики и своевременного размещения стратегических документов и соответствующих отчетов о деятельности в свободном доступе. К примеру, российские ученые И.Г. Дежина и Б.Г. Салтыков предлагают использовать группы индикаторов для определения эффективности технопарков в России:

- по бизнес-процессам: финансирование инвестиционных программ, поддержка экспортного направления, деятельность по внедрению инноваций, поддержка малого и среднего бизнеса, региональная деятельность;

- по операционным показателям развития: удельный вес инвестиционного (кредитного) портфеля, инвестиции в основной капитал, портфель гарантий, размер финансирования поддержки, размер поддержки национальной экономики;

- по долгосрочным показателям: прирост размера инвестиций, создание высокопроизводительных рабочих мест, рост удельного веса продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей экономики в валовом внутреннем продукте [1].

Выводы. В Донецкой Народной Республике еще предстоит сформировать целостную инновационную инфраструктуру, в том числе определить порядок и основания создания технопарка под государственной опекой (за счет прямых государственных инвестиций), который будет способствовать развитию сферы информационных технологий. Для оценки эффективности реализации такого инвестиционного проекта и принятия соответствующего решения со стороны органов государственной власти можно использовать государственный подход, учитывающий государственные интересы.

Перечень ссылок

1. Дежина, И.Г. Механизмы стимулирования коммерциализации исследований и разработок / И.Г. Дежина, Б.Г. Салтыков. – М.: ИЭПП, 2017. – 152с.

2. Мельников, Р.М. Результативность и эффективность российских финансовых институтов развития: подходы к оценке и пути повышения / Р.М. Мельников [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.mspbank.ru/info/press_center/news33/postid/own_news/5828 (дата обращения: 20.04.2022).

3. Оценка эффективности деятельности российских и зарубежных институтов развития: науч. доклад / под ред. И.Н. Рыковой. – М.: Научно-исследовательский финансовый институт, 2018. – 204с.

4. Калабашкина, Е.В. Особенности организации расчетов показателей экономической эффективности инвестиционных проектов / Е.В. Калабашкина // Актуальные проблемы экономики современ. России. – 2014. – №1. – С.89-92.