

### Список литературы

1. «Альянс цивилизаций» (трудный диалог в условиях глобализации): монография / отв. ред. П.П. Яковлев. - М.: Институт Латинской Америки РАН, 2010. - 208 с.
2. Вопрос национальной идентичности в контексте глобализации / отв. ред. А. Н. Чумаков. - М.: Проспект, 2014. - 144 с.
3. Глобализация в российском обществе: монография / отв. ред. И. И. Елисеева. - М.: Нестор-История, 2008. - 538 с.
4. Глобализация и интеграционные процессы в Азиатско-Тихоокеанском регионе (правовое и экономическое исследование) / И. И. Шувалов, Т. Я. Хабриева, А. Я. Капустин и др. - М.: ИНФРА-М, 2014. - 332 с.
5. Глобализация и проблема сохранения культурного многообразия. - М.: ИФРАН, 2010. - 240 с.
7. Глобалистика. Энциклопедия: монография. - М.: Радуга, 2003. - 993 с.
8. Ильин И.В., Урсул А.Д. Глобальные исследования и эволюционный подход. - М.: Издательство МГУ, 2013. - 568 с.
9. Гусейнов А.А. Диалог культур в глобализирующемся мире. Мировоззренческие аспекты. - М.: Наука, 2005. - 432 с.
10. Воронович А.В. Изменяющаяся Россия в контексте глобализации. - М.: Издательство СПбГУ, Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии, 2007. - 396 с.
11. Малик Халид Доклад о человеческом развитии 2013. Возвышение Юга. Человеческий прогресс в многообразном мире. - М.: Весь Мир, 2013. - 212 с.
12. Рошкетаяев С.А. Мегалополисы как системные субъекты глобализации и локализации на финансовых рынках // Вестник МГИМО. - 2011. - №6. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/megapolisy-kak-sistemnye-subekty-globalizatsii-i-lokalizatsii-na-finansovyh-rynках> (дата обращения: 27.02.2020).

## **ВЛИЯНИЕ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА МЕРКОСУР НА РАЗВИТИЕ СТРАН ЮЖНОЙ АМЕРИКИ INFLUENCE OF THE MERCOSUR TRADE AND ECONOMIC UNION ON THE DEVELOPMENT OF SOUTH AMERICA COUNTRIES**

**А.А. Крылова**

Донецкая Республиканская Малая Академия Наук учащейся молодежи, г. Донецк  
*Научный руководитель:* канд. экон. наук, доц., руководитель секции «Мировая экономика и международные экономические отношения» Шабалина Л.В.

Аннотация. В статье рассматривается влияние торгово-экономического союза МЕРКОСУР на развитие стран Южной Америки. Определено, что развитие интеграционной группировки характеризуется наличием политических, экономических и торговых проблем, которые осложняют и замедляют продвижение интеграции вглубь, а также осуществление необходимых реформ.

Ключевые слова: МЕРКОСУР, торгово-экономический союз, свободная торговля, единый таможенный тариф, общий рынок.

Annotation. The article discusses the impact of the Mercosur Trade and Economic Union on the development of South America. It has been determined that the development of the integration group is characterized by the presence of political, economic and trade problems that complicate and slow down the progress of integration deeper, as well as the implementation of necessary reforms.

Keywords: MERCOSUR, trade and economic union, free trade, common customs tariff, common market.

**Постановка проблемы.** МЕРКОСУР – субрегиональный торгово-экономический союз, в который входят Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай, а также ассоциированные члены – Боливия и Чили. Стратегическая цель данного экономического союза – создание объединения, способного гарантировать экономический рост его участников на основе интенсивной взаимной торговли и эффективного использования инвестиций, а также повышение международной конкурентоспособности экономик субрегиона. МЕРКОСУР является крупнейшим из союзов, созданным в 1991 г., который по размерам и экономическому потенциалу представляет собой второй (после ЕС) таможенный союз [1].

**Анализ предыдущих исследований и публикаций.** Исследованиям торгово-экономического союза МЕРКОСУР посвящено множество научных трудов. Можно выделить следующих авторов: Воловик Н.П. и Изряднова О.И. изучали развитие общего рынка стран Южной Америки, Кудрявцева Е.Ю. рассматривала экономическую интеграцию стран МЕРКОСУР в системе мирохозяйственных отношений и Кошкуль Д.В. проводила исследования МЕРКОСУР, как интеграционного компромисса стран Южного конуса.

**Цель исследования** - выявить, влияние, которое оказывает торгово-экономический союз МЕРКОСУР на развитие стран Южной Америки.

**Основные результаты исследования.** После подписания договора в 1991 г. в странах МЕРКОСУР начался бурный рост внутрирегиональной торговли. Важно отметить, что расширение взаимной торговли происходило в первую очередь за счет обмена промышленными товарами (продукцией автомобильной, химической, металлургической, фармацевтической промышленности). В 1995 г. страны МЕРКОСУР приняли Общую номенклатуру и Единый внешний тариф, способствующий либерализации их экономик. Пошлины Единого внешнего тарифа колеблются от 0 до 35% [3].

Между странами МЕРКОСУР существуют значительные различия. Бразилия является самой крупной экономикой интеграционного объединения, а также страной с самой большой численностью и самой высокой плотностью населения. Второй по величине страной МЕРКОСУР является Аргентина, размер экономики и численность населения которой составляют примерно пятую часть от аналогичных показателей Бразилии. Несмотря на то, что Уругвай - самая маленькая по территории страна в регионе, это самая богатая его страна по ВВП на душу населения. Наконец, Парагвай – самая маленькая страна в регионе как с точки зрения величины ВВП, так и численности населения, а также страна с самым низким ВВП на душу населения (табл.1).

Экономические показатели МЕРКОСУР в значительной степени зависят от показателей Бразилии и Аргентины, на экономику которых в настоящее время приходится 75,1 и 20,8% ВВП, тогда как на Уругвай и Парагвай – 2,4 и 1,7% совокупного ВВП союза соответственно. Процесс региональной интеграции начал замедляться после девальвации бразильской валюты в 1999 г.

и финансового кризиса в Аргентине в 2001 г., и с тех пор торговые споры и другие трения периодически возникают между странами блока. Использование односторонних тарифных и нетарифных торговых барьеров создало напряженность в отношениях между членами интеграционного объединения и выдвинуло на первый план проблемы доступа на рынки, поэтому внутрирегиональная торговля сократилась за кризисный период более чем вдвое в 2002 г. Кризис со всей очевидностью продемонстрировал многие структурные, концептуальные и организационные слабости МЕРКОСУР, что привело страны-члены к решению о необходимости реформировать модель интеграции в целях укрепления союза. В 2002 г. начат пересмотр Единого внешнего тарифа с целью его приведения в соответствие с современными реалиями, проведены переговоры о возможности использования единой валюты.

Таблица 1

Основные характеристики стран-членов МЕРКОСУР [2]

Страна	Показатели					
	ВВП, млрд. долл. США		ВВП на душу населения США		Население, млн. человек	
	1991	2018	1991	2018	1991	2018
Аргентина	248,0	518,1	7420,3	11626,9	33,4	44,6
Бразилия	382,3	1868,2	2522,8	8967,7	151,5	208,3
Парагвай	7,2	41,6	1592,1	5898,8	4,5	7,1
Уругвай	14,2	60,2	4501,8	17164,9	3,2	3,5
МЕРКОСУР	651,7	2488,1	4009,3	10914,6	192,6	263,4

После серьезных экономических и финансовых потрясений, пережитых странами МЕРКОСУР в 2000-2002 гг., с середины 2003 г. их экономики начали восстанавливаться. Процесс восстановления был впечатляющим, особенно в Аргентине – с 9% темпами роста в 2003 г. в сочетании с восстановлением валютной и ценовой стабильности и постепенным возвращением вкладчиков в банковскую систему. Подобные улучшения произошли во всех странах блока. В период с 2014 по 2015 гг. продолжалась работа над различными инициативами по содействию продуктивной интеграции и уменьшению асимметрии между странами-членами.

В 2015 и 2016 гг. Латинская Америка и Карибский бассейн пережили два года подряд экономический спад, что можно объяснить действием двух основных факторов. Во-первых, данные обстоятельства связаны со снижением цен на сырьевые товары, которые преобладают в экспортной корзине региона, поэтому эти государства в значительной степени зависят от мировых цен на данную продукцию. Снижение экспортных поступлений, в свою очередь, привело к сокращению внутреннего потребления и частных инвестиций. Вторая причина спада – ослабление внешнего спроса, главным образом предъявляемого странами с формирующейся рыночной экономикой и особенно Китайской Народной Республикой – из-за замедления роста ВВП в этих странах.

В 2015 г. темпы экономической активности в странах МЕРКОСУР снизились, и в 2016 г. эта тенденция усилилась. В то время как в 2015 г. в Бразилии было зафиксировано падение ВВП, в Парагвае и Уругвае темпы его роста были ниже, чем ранее; Аргентина стала исключением в данном отношении, добившись в 2015 г. увеличения ВВП, обусловленного потреблением и, в меньшей степени, инвестициями. В последние годы наблюдается меньшая синхронизация экономических циклов между странами региона: несмотря на стагнацию крупнейших партнеров МЕРКОСУР, Парагвай и Уругвай демонстрируют энергичный рост, близкий к среднемировому уровню (табл. 2) [2].

Таблица 2

Ежегодный прирост ВВП стран-членов, %.

Страна	Год											
	1991	2002	2003	2007	2008	2009	2010	2015	2016	2017	2018	
Аргентина	10,5	-10,9	9,0	9,0	4,1	-5,9	10,1	2,7	-2,1	2,7	-2,5	
Бразилия	1,0	3,1	1,1	6,1	5,1	-0,1	7,5	-3,5	-3,3	1,1	1,1	
Парагвай	3,5	0,0	4,3	5,4	6,4	-0,3	11,1	3,1	4,3	5,0	3,7	
Уругвай	3,5	-7,1	2,3	6,5	7,2	4,2	7,8	0,4	1,7	2,7	2,1	

В условиях внешней и внутренней экономической нестабильности торговля стран МЕРКОСУР в течение 2015-2016 гг. сократилась. В 2017 г. началось восстановление как ввоза товаров на территорию стран МЕРКОСУР, так и вывоза товаров с их территории (рис. 1).

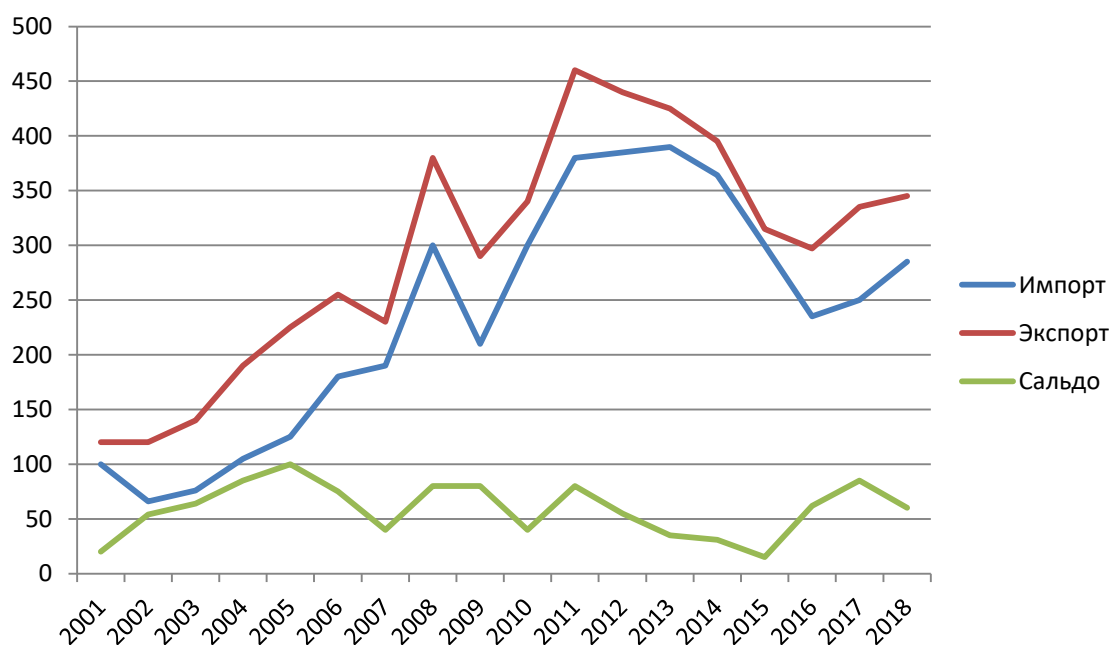


Рисунок 1 – Основные показатели внешней торговли МЕРКОСУР, млрд долл. [2]

Замедление темпов экономического роста в Китае до уровня ниже 7% в год и спад в экономике Бразилии объясняют слабые показатели экспорта МЕРКОСУР. В период с 2015 по начало 2016 гг. наблюдалось сильное снижение цен на основные продукты в экспортной корзине региона, такие как

железная руда и нефть, что затронуло, хотя и в меньшей степени, сою и ее производные. В течение 2016 г. и начале 2017 г. понижательное давление на экспортные товары организации ослабло, что несколько улучшило ее внешнеторговые показатели, но восстановления до уровня 2014 г. не произошло. Данные тенденции оказали сильное влияние на составляющую экспортных цен во всех странах МЕРКОСУР.

Относительная значимость регионального рынка существенно различается среди членов объединения. Так, в 2016 г. в МЕРКОСУР было сконцентрировано более 40% торговли Парагвая, около 30% торговли Уругвая и почти четверть торговли Аргентины, при этом она не достигала 10% торговли Бразилии. Подобная тенденция аналогична как для экспорта, так и для импорта стран-членов МЕРКОСУР. Сокращение торговли внутри блока объясняется в основном снижением внешнеторгового оборота между Аргентиной и Бразилией. Другие страны-члены организации до 2016 г. также сокращали поставки своих товаров на региональный рынок, при этом в 2017 г. началось восстановление внутрорегиональной торговли.

Следует отметить, что торговля внутри МЕРКОСУР характеризуется тем, что некоторые продукты являются конкурентоспособными только при торговле внутри блока и торговля ими за пределами зоны весьма ограничена. В качестве примера можно привести текстильную промышленность Уругвая или энергетическое производство Парагвая, продукция которых в силу определенных причин может покупаться и продаваться только внутри региона (рис. 2).

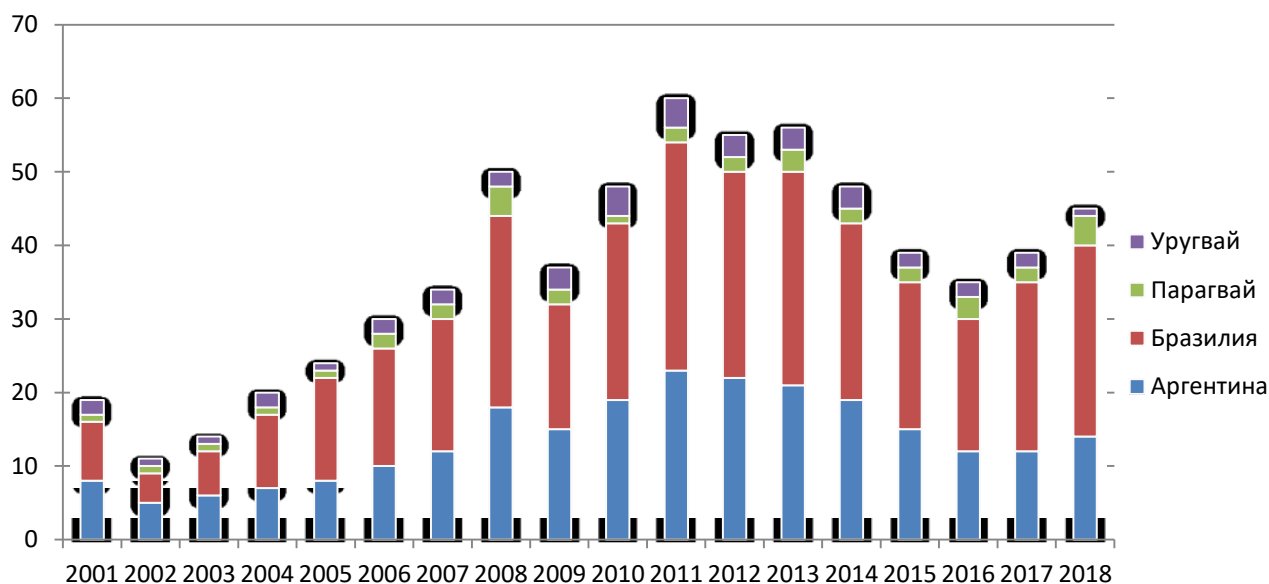


Рисунок 2 – Динамика внутрорегионального экспорта МЕРКОСУР, млрд долл. [2]

МЕРКОСУР был создан в значительной степени для того, чтобы закрепить сближение между Аргентиной и Бразилией, чьи отношения страдали от конкуренции за региональное господство и от взаимного недоверия к экономическим и дипломатическим программам друг друга. Четыре страны согласились ликвидировать таможенные пошлины и ввести общий внешний

тариф, а также принять общую торговую политику в отношении стран за пределами блока. Члены МЕРКОСУР надеялись сформировать общий рынок, похожий на рынок Европейского союза, и даже рассматривали возможность введения единой валюты. Создание общего рынка является логичным шагом для облегчения региональной торговли при одновременной защите чувствительных секторов от внешней конкуренции. МЕРКОСУР добился в этом направлении значительных успехов за последние три десятилетия, открыв свою экономику для иностранной конкуренции и увеличив международную торговлю - как между своими членами, так и с более отдаленными партнерами.

По сравнению с другими крупными интеграционными объединениями торговая политика МЕРКОСУР гораздо сильнее направлена на защиту своих отраслей. Страны-участницы используют целый ряд тарифных и нетарифных барьеров для защиты своих чувствительных секторов и для поддержания своих торговых балансов на равновесном уровне. Так, единый внешний тариф охватывает около 85% тарифных позиций, 15% тарифных позиций, включены в национальный список исключений, который содержит определенное количество продуктов, временно освобожденных от общего режима [2]. Используя эти исключения, Бразилия поддерживает более высокие тарифы, чем ее партнеры по МЕРКОСУР, на некоторые товары, включая сотовые телефоны, телекоммуникационное оборудование, компьютеры и компьютерные принтеры и т.д.

Некоторые отрасли и группы товаров облагаются ставками, в несколько раз превышающими средний уровень единого внешнего тарифа. Прежде всего, это сельскохозяйственная продукция (молочные продукты, табак, алкоголь и кофе). Ставки импортного тарифа на промышленные товары в целом выше, чем на сельскохозяйственную продукцию. Таким образом, тарифная защита в странах МЕРКОСУР остается на достаточно высоком уровне.

При ведении переговоров о торговых сделках МЕРКОСУР тщательно охраняет свои производственные сектора. Бразилия и Аргентина являются основными протекционистскими силами блока, стремясь защитить отечественные автомобильные отрасли от иностранной конкуренции. Страны МЕРКОСУР так и не смогли полностью скоординировать свою торговую политику в отношении третьих стран. Как видно из табл. 3, каждая страна интеграционного объединения для защиты своего внутреннего рынка использует собственный набор нетарифных мер, не согласованных с партнерами по блоку.

Таблица 3

Нетарифные меры стран МЕРКОСУР, в ед. [2]

Страна	СФС	ТБТ	Антидемпинговые меры	Компенсационные меры	Количественные ограничения	Тарифные квоты	Экспортные субсидии
Аргентина	221	407	122				
Бразилия	1464	964	177	3		1	16
Парагвай	27	107					
Уругвай	51	27	1		44		3

Государства-члены МЕРКОСУР на ближайшие десятилетия запланировали либерализовать свою торговую политику. При этом страны отмечают, что этот процесс не будет быстрым. Во-первых, члены блока как часть общего рынка не могут самостоятельно подписывать соглашения о свободной торговле. Если одна страна МЕРКОСУР возражает против аспектов перспективного торгового соглашения, это может значительно задержать подписание сделки. Во-вторых, популистская и протекционистская политика по-прежнему пользуется поддержкой в странах-членах объединения. Это не означает, что либерализация для южноамериканского блока невозможна, но - что заключение им соглашений о свободной торговле с иностранными партнерами будет непростым делом.

**Выводы.** Проведенный анализ позволил сделать вывод, о том, что цели, поставленные при создании МЕРКОСУР, не были полностью достигнуты, поскольку интеграционное объединение так и не стало таможенным союзом, основной причиной чего является не проведение твердой институциональной политики. В последнее время отсутствие прогресса в коммерческих переговорах с другими блоками, многочисленные нарушения единого внешнего тарифа, а также протекционистские меры привели к ослаблению процесса экономической интеграции в рамках организации.

#### Список литературы

1. Мировые экономические союзы. Экономические блоки и содружества государств [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.ereport.ru/articles/ecunions/wblocs.htm> (дата обращения: 12.02.2020).
2. Воловик Н.П., Изряднова О.И. Развитие общего рынка стран Южной Америки (МЕРКОСУР) // Экономическое развитие России. – 2019 [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-obschego-rynka-stran-yuzhnoi-ameriki-merkosur> (дата обращения: 20.02.2020).
3. Основные интеграционные объединения, начало XXI в. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://files.school-collection.edu.ru/dlrstore/00000c51-1000-4ddd-517d-3600483aebf5/@001419.htm> (дата обращения: 20.02.2020).
4. Меркосур. Википедия [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Меркосур> (дата обращения: 20.02.2020).
5. Международная интеграция. МЕРКОСУР [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/merkosur.html> (дата обращения: 25.02.2020).
6. Кудрявцева Е.Ю. Экономическая интеграция стран МЕРКОСУР в системе мирохозяйственных отношений / автореф. дисс. на соиск. степени канд. экон. наук. по спец. 08.00.14. – Москва, 2008. – 26 с. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.dissercat.com/content/ekonomicheskaya-integratsiya-stran-merkosur-v-sisteme-mirokhozuyaistvennykh-otnoshenii> (дата обращения: 05.03.2020).
7. Кошкуль Д.В. МЕРКОСУР: интеграционный компромисс стран южного конуса // Финансы: Теория и Практика. – 2015 [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/merkosur-integratsionnyu-kompromiss-stran-yuzhnogo-konusa> (дата обращения: 05.03.2020).