

центре Евразии (относительно мировой экономики), и на пересечении России и Украины (относительно выгоды в масштабах СНГ), что позволяет нам, как вести торговлю между этими двумя странами, а в последствии стать удобной зоной для введения торговли в крупные страны СНГ через сухопутную, морскую границу (в случае ремонта аэропорта, то воздушную также), так и занять своё место в масштабах торговли на материке, находясь буквально в центре всего оборота.

Ещё немаловажным пунктом стоит то, что наш регион имеет экономические связи, как с Украиной, так и с Россией и число стран, с которыми мы можем вести торговлю должно увеличиваться. При этом это является важнейшим путём к тому, чтобы вся республика смогла стать свободной экономической зоной, ибо торговые отношения и связи очень важны в наше время, особенно с учётом того, что большее число заинтересованных в связях с ДНР стран позволит привлечь больше инвесторов на нашу землю.

В связи с этим, по окончанию конфликта в нашем регионе, стоит перейти на создание большой свободной экономической зоны, дабы в первую очередь, иметь инвесторов для отстройки и дальнейшей модернизации на уровень мировых тенденций, как промышленности, так и всей республики, её инфраструктуры, пострадавшей от войны.

Но всё это невозможным будет, если не произойдёт реформа экономики и торговли, как и рынка в целом. ДНР должна делать упор на создание, как малых, так и крупных предприятий, создавая льготы для развития их. Сначала предстоит привлечь малые предприятия, которым проще создать на готовой земле небольшой бизнес, однако, в последующем, осознавая успешный опыт этих предприятий, мировые компании станут заинтересовываться данной территорией, которая может принести успех их бизнесу, также не стоит забывать и того, что любая крупная индустрия начиналась с малого прилавка.

Выводы. Выводом всей работы послужит то, что за счёт здоровой экономической политики ДНР может стать богатейшим регионом. У неё есть потенциал как ресурсный, так и опыт. Однако всё это предстоит правильно реализовать и от этой реализации зависит то, где мы будем жить в будущем.

Список литературы

1. Павлов П.В. Роль различных типов свободных экономических зон в развитии мировой экономики // Региональная экономика: теория и практика. 2006. №9. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-razlichnyh-tipov-svobodnyh-ekonomicheskikh-zon-v-razviti-mirovoy-ekonomiki> (дата обращения: 13.03.2019).

2. Боброва В. В., Мартынюк Е. А. Свободные экономические зоны динамичные «Островки» мирового хозяйства: их сущность и классификация // Вестник ОГУ. 2011. №13 (132). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/svobodnye-ekonomicheskie-zony-dinamichnye-ostrovki-mirovogo-hozyaystva-ih-suschnost-i-klassifikatsiya> (дата обращения: 13.03.2019).

ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

THE IMPACT OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS ON THE WORLD ECONOMY

К.С. Калмыкова

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Донецк
Научный руководитель: ассистент каф. «Международная экономика», ГОУВПО «ДОННТУ»
А. П. Делиева

Аннотация. В данной статье рассмотрена роль транснациональных корпораций в мировой экономике, а также их позитивные и негативные стороны.

Ключевые слова: транснациональная корпорация, мировая экономика, инновации, инвестиции, мировой рынок.

Abstract. This article examines the role of transnational corporations in the world economy, as well as their positive and negative sides.

Key words: transnational corporation, world economy, innovations, investments, world market.

Постановка проблемы. На сегодняшний день в мире огромный интерес представляют транснациональные корпорации (ТНК), число которых насчитывается более 80 тысяч. Нет ни одного значительного процесса в мировой экономике, который происходил бы без них. Они принимают прямое и косвенное участие в мировом политическом процессе, выступают основной силой, которая формирует современный и будущий облик мира. ТНК выступают как непосредственные участники всего спектра мирохозяйственных связей, как «локомотивы» мировой экономики.

Анализ предыдущих исследований и публикаций. Вопросы деятельности транснациональных корпораций наиболее полно освещены в работах таких авторов, как Ленский Е. В., Цветков В. А., Фенева А. А., Верещагина Т. А., Маевская К. Б. [1, 2, 3].

Цель исследования - изучение влияния транснациональных корпораций на экономику.

Основные результаты исследования. Транснациональные корпорации – это фирмы, которые работают на международном уровне в двух или более странах, а управление этими подразделениями происходит из одного или нескольких центров.

Начиная с положительной роли, ТНК выступают в качестве модернизаторов мировой экономики. Это отражается в результате постоянного продвижения новых технологий и внедрения инноваций по всему миру. Более 80% регистрации патентов связано с транснациональными корпорациями. Инновации проявляются не только в технологической сфере, но и в медицине, образовании и социальной политике. Транснациональные корпорации предоставляют кредиты бедным странам и инвестируют в них, добиваясь прогресса в которых, нанимают, а затем и обучают людей. Более того, услуги и товары, производимые ТНК, упрощают жизнь людям, а некоторые продукты даже способствуют высокому уровню жизни населения [2].

Ещё одна позитивная роль – такие корпорации способствуют повышению эффективности и росту мировой экономики и глобализации.

Негативная сторона ТНК проявляется в том, что они редко заботятся о благополучии страны, в которой они осуществляют свою деятельность. Главная цель таких корпораций – получить как можно больше прибыли. В большинстве случаев они стремятся продвигать и подчеркивать развитие глобального капитализма.

На транснациональные корпорации приходится половина всего промышленного производства в мире, 70% мировой торговли, 40% из которых – это внутренняя торговля отдельных ТНК. Многие транснациональные корпорации реализуют деятельность в сфере нефтяной и химической промышленности, автомобилестроения и электроники. В этих сферах легко и выгодно создавать международные производственные объединения. Транснациональные корпорации – это монополии, которые контролируют мировые рынки: на 90% пшеничный, кукурузный, кофейный, табачный, лесной и железорудный; 85% по добыче бокситов и меди; 80% чайного рынка и рынка по добыче олова; 75% – нефтяного, каучукового и бананового рынка [1].

Что касается возможностей трудоустройства, то, несомненно, ТНК создают новые рабочие места, но таким образом, они, как правило, платят относительно низкую заработную плату, а также переманивают высококвалифицированных специалистов из многих стран мира. Поэтому вопрос о принятии стран с относительно дешевой рабочей силой и землей из Восточной и Центральной Европы, как правило, очень привлекателен для многих корпораций.

Правительства многих развивающихся стран встревожены динамикой роста транснациональных корпораций, так как в распоряжении ТНК находится огромная

финансовая сила и влияние, поэтому они часто диктуют свои условия и ведут к увеличению зависимости [3].

Еще одна негативная роль транснациональных корпораций заключается в попытке скрыть реальную прибыль и избежать высоких налогов. Поэтому некоторые страны теряют налоговые поступления, которые должны были получить.

ТНК известны созданием условий для неравного распределения богатства в обществе. Поэтому разрыв между промышленно развитыми странами и развивающимися рынками увеличивается.

Иногда многочисленные иностранные инвестиции могут вытеснить внутренние. Следовательно, эффект «вытеснения» оказывает негативное воздействие на экономику развивающихся стран. Кроме того, малые страны теряют свои возможности и шансы быть конкурентоспособными. Поскольку развивающиеся страны редко могут конкурировать с корпорациями, внутренняя активность, вероятно, будет отставать [2].

Успех технологических изменений, которые могут принести ТНК, весьма сомнителен. Бывают случаи, когда вновь созданные заводы не оказывают никакого влияния на урожайность. Нет никакой гарантии положительного роста производительности после вхождения ТНК в принимающую страну. Более того, существует негативное влияние присутствия иностранных инвесторов на принимающую экономику.

Говоря об инвестициях, важно учитывать тот факт, что не все компании инвестируют в развитие тех стран, где они работают. Однако есть некоторые исключения, когда транснациональные корпорации заботятся о социальных проблемах.

Выводы. В заключение следует отметить, что транснациональные корпорации, несомненно, играют важную роль в мировой экономике. Однако в этом вопросе трудно занять определенную позицию. Вопрос о том, оказывает ли их роль положительное или отрицательное влияние на мировую экономику, достаточно сложный. Таким образом, существует множество ограничений, которые следует учитывать, говоря о влиянии ТНК на мировую экономику. Во-первых, каждая транснациональная организация уникальна, их нельзя обобщать. Решение о процентной доле работников, которых они будут нанимать, и о количестве ПИИ (прямых иностранных инвестициях) принимает только корпорация. Кроме того, именно они решают, участвовать ли в каких-либо социальных программах принимающей страны или нет.

Положительные эффекты обычно содержат некоторые негативные последствия для мировой экономики. Однако самая важная роль заключается в обеспечении роста.

Негативные последствия проявляются в эксплуатации местных работников, нанесении ущерба окружающей среде, неуплате налогов, разграблении природных ресурсов принимающей страны. Поэтому многие страны, как правило, вводят правила, направленные на создание препятствий для ТНК при осуществлении инвестиций в других странах. Даже если в экономике наблюдаются некоторые позитивные последствия, правительство любой развивающейся страны должно иметь возможность регулировать свою экономику, с тем чтобы эта страна могла извлечь из этого выгоду.

Очевидно, что транснациональные компании нельзя относить, как к полностью отрицательному или полностью положительному фактору экономического развития. Транснациональные корпорации – это данность современной экономической жизни и с ними необходимо считаться, как с экономической реальностью.

Список литературы

1. Ленский Е. В., Цветков В. А. Транснациональные финансово-промышленные группы и межгосударственная экономическая интеграция: реальность и перспективы. М.: АФПИ еженедельника «Экономика и жизнь», 2013.
2. Верещагина Т. А., Маевская К. Б. Транснациональные корпорации в экономике мира // Вестник ЧелГУ. 2005. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/transnatsionalnye-korporatsii-v-ekonomike-mira> (дата обращения: 13.03.2019).

3. Фенева А. А. Транснациональные корпорации в экономике России // Kant. 2014. №2 (11). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/transnatsionalnye-korporatsii-v-ekonomike-rossii> (дата обращения: 13.03.2019).

**СОВРЕМЕННЫЕ СТРАТЕГИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ
КОРПОРАЦИЙ НА МИРОВОМ РЫНКЕ
MODERN STRATEGIES OF ACTIVITY OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS IN
THE WORLD MARKET**

А. О. Кисляк

ГПОУ «Макеевский профессиональный лицей», г. Макеевка

Научный руководитель: преподаватель экономических дисциплин Л. И. Гелюх

Аннотация. В статье анализируется сущность транснациональных корпораций (ТНК) и их роль как феномена современного мирового хозяйства. Выделены основные признаки и организационные формы зарубежных филиалов ТНК. Проведен анализ причин возникновения и распространения ТНК, результатом которого стало выделение положительных и отрицательных сторон корпораций.

Ключевые слова: транснациональная корпорация (ТНК); мировое хозяйство; международное объединение капиталов.

Abstract. The article analyzes the essence of transnational corporations (TNC) and their role as a phenomenon of the modern world economy. The main features and organizational forms of foreign affiliates of TNCs are highlighted. The analysis of the causes of the emergence and spread of TNCs, which resulted in the allocation of positive and negative sides of corporations.

Keywords: transnational corporation (TNC); world economy; international pool of capital.

Постановка проблемы. Появление глобальной экономики, способной функционировать как единая система в масштабах всей планеты, характеризуется быстрым развитием процесса транснационализации производства. Процесс транснационализации производства как феномен современной мировой экономики имеет объективную основу. Кроме того, эти процессы стимулируются необходимостью снижения рисков путем распределения капитала в разных странах, а также стремлением приблизить производство к перспективным рынкам сбыта и рационализировать налоговые и таможенные платежи для транснациональной компании в целом.

Актуальность предыдущих исследований и публикаций. Теоретические и методические направления существования и развития ТНК исследовали в своих работах многие ученые, как зарубежные, так и российские. Так различные аспекты деятельности ТНК представлены в работах: П. Бакли, М. Портера, Р. Вернона, У. Баффета, М. Фридмена, М.Л. Лучко, Т.С. Белоуса, Л.Л. Антонюк, В.С. Савчука, Ю.В. Макогона, М.С. Ильина, А.С. Филиппенко, О.И. Волковой, О.В. Ореховой, Ю.В. Шигкова, С.В. Фомишина, И.Г. Владимировой и других. Несмотря на существующие глубокие исследования аспектов деятельности ТНК, спорным остается вопрос сущности ТНК, недостаточно исследованным остается вопрос современных стратегических направлений их деятельности.

Целью исследования является рассмотрение сущности транснациональной корпорации (ТНК), выделение ее основных признаков, причин возникновения для выявления положительных и отрицательных сторон деятельности таких корпораций.

Основные результаты исследования. Транснационализация – это процесс переноса части воспроизводственных процессов из одной страны в другую (другие) с помощью прямых иностранных инвестиций, к которым, в отличие от портфельных, относят инвестиции, сделанные за границу с целью организации филиалов или установления контроля над иностранными компаниями, которые становятся зависимыми. Эти инвестиции