

## ТЕМА 2. МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА (МРТ).

### ПЛАН

1. Сущность международного разделения труда.
2. Формы МРТ.

1. Появление МРТ связано с развитием производительных сил и НТП. Участие в МРТ позволяет стране полнее удовлетворять свои потребности с наименьшими издержками.

**МРТ** – специализация различных стран (либо отдельных отраслей производства этих стран) на производстве определенных видов товаров для международного обмена.

**МРТ** – сосредоточение ресурсов и усилий отдельных стран на определенных сферах, отраслях хозяйственной деятельности и производствах с учетом внешних потребностей.

**МРТ** - рациональная форма использования общественного разделения труда (это совокупность различных видов производственной деятельности) в рамках народного хозяйства.

МРТ базируется на различиях в природно-климатических, географических условиях, запасах сырья. К **факторам, влияющим на развитие МРТ относят:**

#### 1. Природно-географические факторы:

- а) природно-климатические условия;
- б) природные ресурсы страны;
- в) освоение территории страны;
- г) численность населения;
- д) экономико-географическое положение страны.

#### 2. Социально-экономические факторы:

- а) численность рабочей силы в стране;
- б) уровень развития научно-технического потенциала;
- в) уровень развития производственного аппарата (управления);
- г) масштаб и серийность производства;
- д) производственная и социальная инфраструктура;
- е) особенности исторического развития и экономических традиций;
- ж) социальный тип производства и направление развития внешнеэкономических связей.

#### 3. Факторы НТП:

- а) уровень экономической диверсификации производства (ассортимент продукции);
- б) оптимальные размеры предприятий с точки зрения требований НТП;
- в) экономическая выгодность функционирования предприятий, рассчитанных на крупносерийный и массовый выпуск продукции;
- г) ускорение темпов морального износа оборудования;
- д) уровень и объем НИОКР (научно-исследовательские и проектно-конструкторские работы).

Теория МРТ получила свое обоснование в работах А. Смита, Д. Рикардо, Р. Торренса, Дж. С. Милля. В основу МРТ положена теория сравнительных преимуществ, которая базируется на идее естественного различия экономик стран.

Одни должны развивать промышленность, другие – сельское хозяйство. Взаимный обмен продукцией приведет к повышению всеобщего благосостояния. Нарушение этих условий будет означать существенное повышение национальных издержек производства, его более высокую стоимость по сравнению с зарубежными аналогами. Таким образом, необходимо сосредоточить усилия на производстве товара с наименьшими издержками, а не на всех сразу, так как это позволит по средствам обмен приобрести все другие товары.

В случае, когда с издержками ниже международного уровня не может быть произведен ни один товар, то по какому-то одному товару превышение этого среднего уровня будет наименьшим. На производстве именно этого товара относительно более выгодном и следует специализироваться.

В условиях преимущественного положения страны в производстве нескольких товаров ей следует специализироваться на выпуске лишь тех, по которым это преимущество максимально.

Участие в международном разделении труда дает странам дополнительный экономический эффект, позволяя полнее и с наименьшими издержками удовлетворять свои потребности. Участие в МРТ дает стране **выгоду** от:

- 1) получение разницы между внутренней и международной ценой экспортируемых товаров;
- 2) экономии внутренних затрат при использовании дешевого импорта.

Размер участия страны в МРТ зависит от многих факторов:

- 1) объем внутреннего рынка страны. Чем больше емкость внутреннего рынка, тем меньше степень участия страны в МРТ, так как легче найти факторы производства, товары. При этом повышенный спрос требует производства и реализации новых товаров;
- 2) уровень экономического развития страны. Чем меньше экономический потенциал страны, тем больше необходимость участия в разделении труда;
- 3) обеспеченность страны природными ресурсами;
- 4) удельный вес в структуре экономики базовых отраслей промышленности. Чем больше удельный вес, тем меньше степень участия в МРТ.

### **Виды МРТ:**

1. МРТ общего типа - это разделение труда между странами мирового сообщества по наиболее крупным сферам (отраслям) общественного производства (промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт, связь). Диктуется естественными, природно-географическими условиями производства;

2. МРТ частного типа - это разделение труда между странами внутри одной сферы общественного производства или отрасли экономики (добывающая, металлургическая, энергетическая промышленность). Большое значение приобретают технологические, квалификационные факторы;

3. МРТ единичного типа - это разделение труда между субъектами мирового хозяйства в рамках одной обособленной хозяйственной единицы (СП). Предполагает специализацию на отдельных операциях (детали, узлы, комплектующие) и технологических стадиях.

Тенденции развития международного разделения труда позволяют утверждать, что в перспективе МРТ будет постепенно углубляться, а на его основе опережающими темпами будет расти международный обмен товарами и услугами.

Предполагается, что производство промышленно развитых стран во все большей степени будет ориентироваться на внешних потребителей, а внутренний спрос - на импорт. В развивающихся странах предполагается сравнительно быстрое, по преимуществу экстенсивное, расширение внутреннего рынка. Процесс развития международного разделения труда ставит проблему необходимости его измерения.

Классификация показателей измерения МРТ:

а) удельный вес экспорта в объеме произведенной продукции

где  $E_k$  – удельный вес товара в экспорте страны;

$E_c$  – удельный вес товара в мировом экспорте.

При  $K_p > 1$  отрасль считается международно специализированной.

б) экспортная квота

в) импортная квота

г) индекс товарности

Западные исследования в области **модернизации международного разделения труда** условно можно разделить на две основные группы:

1) концепции возрастания "взаимозависимости";

2) концепции изменения структуры МРТ.

Один из представителей концепции "взаимозависимости" голландский экономист К. Нувенхузе в обосновании своих идей прежде всего обращается к экологическим факторам, общим для всех стран; К ним он относит: 1) неустойчивость окружающей среды; 2) ограниченность и исчерпаемость природных ресурсов Земли. Поскольку, по его мнению, существует зависимость развитых стран от развивающихся в сырье, а развивающихся стран от промышленно развитых - в технике, технологии, то существует взаимная зависимость друг от друга и "взаимное давление".

Другой западный экономист Р. Купер (Гарвардский университет) также обращается к проблеме взаимозависимости, рассматривая ее в разных аспектах. По его мнению, существуют четыре вида взаимозависимости:

1) структурная, когда страны настолько взаимосвязаны, открыты друг другу, что изменения в экономике одной страны непременно сказываются на другой;

2) взаимозависимость целей в области экономической политики;

3) взаимозависимость внешних факторов экономического развития;

4) политическая взаимозависимость.

Основная идея **модернизации** международного разделения труда заключается в том, что развивающимся странам рекомендуют отказаться от политики протекционизма и широко привлекать иностранный капитал в экономику.

Основной смысл заключается в установлении новой отраслевой направленности развивающихся стран. Им предлагается ориентироваться на

производство трудоемких, материалоемких, стандартизированных изделий и на их экспорт для удовлетворения в первую очередь нужд промышленно развитых стран. В свою очередь промышленно развитые страны должны сосредоточить свои интересы на тех отраслях экономики, где велика доля высококвалифицированной рабочей силы и особенно интенсивно протекает научно-технический прогресс.

Происходит процесс перемещения части "грязных" производств в развивающиеся страны. Отраслевая специализация осуществляется по трехступенчатой схеме:

- 1) "новые индустриальные страны" в основном выпускают товары, требующие затрат сравнительно квалифицированного труда и современных технологий;
- 2) менее развитые из числа развивающихся государств делают акцент на производстве трудоемких изделий, поставке сырья на мировой рынок. Наиболее слаборазвитые страны вообще не попадают в эту схему;
- 3) промышленно развитые страны концентрируют усилия на капиталоемкой, высокотехнологичной продукции.

**2** Основными формами МРТ являются международная специализация производства (МСП) и международное кооперирование производства (МКП).

**Міжнародна спеціалізація виробництва (МСП)** – форма розподілу праці між країнами, при якій концентрація однорідного виробництва збільшується на базі диференціації національного виробництва, виділення самостійних технологічних процесів, в окремі галузі виготовлення продукції понад внутрішні потреби.

**Міжгалузєва спеціалізація** – це взаємини між країнами по обміну продуктами різних галузей виробництва.

Специализация предприятий разных стран на изготовлении частичных продуктов связана с современной научно-технической революцией (НТР). Усложнение технологической структуры производства привело к большому росту числа деталей и узлов, используемых в готовом изделии. Например, в легковом автомобиле насчитывается до 20 тыс. деталей и узлов, в прокатных станах - около 100 тыс., в электровозах - до 250 тыс.

Международная специализация производства (МСП) развивается по **двум направлениям**:

- 1) производственному:
  - а) межотраслевую (самолет – автомобиль);
  - б) внутриотраслевую специализацию (грузовой автомобиль – легковой автомобиль);
  - в) специализацию отдельных предприятий.
- 2) территориальному. МСП включает специализации:
  - а) отдельных стран (Бразилия на кофе);
  - б) группы стран (страны ОПЕК на нефти);
  - в) регионов на производстве определенных товаров и их частей для мирового рынка.

К числу основных **видов** международной специализации производства относятся:

- 1) предметная (производство готовых продуктов);

- 2) подетальная (производство частей компонентов продуктов);
- 3) технологическая или стадийная специализация (осуществление отдельных технологических процессов, например, сборка, окраска, сварка, производство отливок, заготовок – сузуки в Венгрии, нокия в Чехии).

**Міжнародна кооперація** – об'єднання зусиль виробників декількох країн у виробництві певних видів товарів для світового ринку.

**Международное кооперирование** – процесс устойчивых производственных связей между самостоятельными предприятиями разных стран.

Объективной основой международного кооперирования производства (МКП) является растущий уровень развития производительных сил, а также процесс устойчивых производственных связей между обособившимися самостоятельными предприятиями независимо от того, происходит ли он внутри страны или на международной арене.

Научно-техническая революция внесла свою лепту в развитие производственного кооперирования, добавив в него такой важный элемент как науку.

МКП позволяет сокращать затраты производства и обращения. МПК носит комплексный характер (производство + НИОКР + сбыт).

**Основные признаки** производственного кооперирования:

1. Родственные связи при кооперировании происходят между разными собственниками.

2. Носит предварительный договорный характер. Заинтересованные независимые субъекты кооперирования (предприятия или фирмы из разных стран) предварительно согласовывают в договорном порядке условия совместной деятельности в определенной сфере по производству отдельных видов изделий, составляющих элементы конечной продукции. На основе намеченных программ распределяют между собой задания, в соответствии с ними перестраивают производственные мощности или осваивают новые, внедряя технологию одного из партнеров.

3. При кооперировании отношения партнеров переносятся на сам процесс производства. Для кооперирования характерно более интенсивное сотрудничество, чем для торговли. Действия сторон носят взаимозависимый характер. В то же время оно тесно связано с внешней торговлей, так как обязательства сторон в конечном счете реализуются через куплю-продажу кооперированной продукции.

4. Наличие долгосрочных производственных связей между предприятиями. В отличие от международной торговли, носящей разовый характер, отношения по кооперированию рассчитаны на длительный период. В соответствии с этим договоры о поставках заключаются на продолжительное время, а сами поставки стабильны и регулярны, что повышает заинтересованность предприятий в этой форме экономического сотрудничества. Примечательно, что кооперированные отношения, как правило, продолжают существовать и после истечения срока действия соглашения о кооперировании.

5. Носит комплексный характер, т.е., охватывает не только само производство, но и научно-исследовательскую работу, и сбытовую деятельность, непосредственно обслуживающих производство. Так, сбыт совместно изготавливаемой продукции может включать в себя согласованные выступления партнеров на рынке, а также

решение вопросов технического обслуживания проданной продукции, ее последующей модернизации с учетом требований покупателя.

**Классификация** кооперирования по отдельным родственным группам:

1. По количеству субъектов.

- двустороннее, когда в связях участвуют два предприятия. Носит однонаправленный характер, т.е., один из партнеров производит в согласованных количествах детали или узлы для комплектации конечных изделий, выпускаемых другим партнером;

- многостороннее кооперирование (несколько предприятий).

2. По количеству объектов.

- однопредметное кооперирование;

- многопредметное кооперирование, в случае, когда поставки охватывают несколько объектов.

3. По отраслевой структуре.

- внутриотраслевое (кооперировании в рамках автомобилестроения, станкостроения, тракторостроения, сельскохозяйственного машиностроения. Международное производственное кооперирование получило наибольшее развитие в тех подотраслях машиностроения, где существует высокий уровень частичной специализации. Например, еще в начале 70-х гг. XX века покупные детали и материалы в общей стоимости выпуска автомобилей корпорацией «Дженерал моторс» составляли 51%);

- межотраслевое осуществляется между отраслями, входящими в один род производства. Всего насчитывается пять родов производства: промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт и связь, торговля.

4. По родам деятельности

- между промышленностью и сельским хозяйством;

- между промышленностью и строительством.

В качестве примера могут служить поставки химической промышленностью выпускаемых ею удобрений сельскому хозяйству или поставки металлургической промышленностью специального проката различным строительным фирмам и другие варианты.

5. По территориальному признаку

- внутрирегиональное;

- международное кооперирование, когда кооперированные связи между предприятиями осуществляются в рамках одного международного региона;

- межрегиональное кооперирование;

- внутриконтинентальное кооперирование.

Ее основные формы:

а) международная кооперация труда - объединение трудовых ресурсов;

б) кооперация производства - налаживание прямых производственных связей, совместное производство;

в) кооперация финансовых ресурсов - объединение денежных средств.

Международное кооперирование производства в его развитых формах охватывает различные **сферы сотрудничества**:

1. Производственно-технологическое сотрудничество, включающее:

- а) вопросы передачи лицензий и использование прав собственности;
- б) разработку и согласование проектно-конструкторской документации, технологических процессов, технического уровня и качества продукции, строительных и монтажных работ, модернизацию кооперирующихся предприятий;
- в) совершенствование управления производством, стандартизацию, унификацию, сертификацию, распределение производственных программ.

2. Торгово-экономические процессы, связанные с реализацией кооперированной продукции, а именно: взаимосвязанную продукцию между кооперантами и некоторым третьим лицом в странах-партнёрах.

3. Послепродажное обслуживание техники.

Выделяют три основных метода, которые используются при налаживании кооперационных связей:

1) осуществление совместных программ:

- а) подрядное производственное кооперирование предполагает выполнение определенной работы исполнителем по поручению заказчика. Подрядное соглашение между двумя сторонами обуславливается сроками, объемами, качеством исполнения;
- б) совместное производство.

2) специализация в договорном порядке предполагает разграничение производственных программ между участниками производственного кооперирования. Договаривающиеся стороны стремятся устранить или уменьшить дублирование производства и прямую конкуренцию между собой на рынке. Завданнями договірної спеціалізації є запобігання дублюванню виробництва і прямої конкуренції на ринку між учасниками виробничої кооперації шляхом розмежування виробничих програм і закріплення за кожним учасником певного асортименту кінцевої продукції;

3) создание совместных предприятий. При такой организационной форме объединяется капитал нескольких участников для реализации отдельных, взаимно согласованных целей. Объединение собственности партнеров происходит на паевой основе и дает возможность совместного управления предприятием.

**Специализация в договорном порядке.** Этот метод предусматривает, что заказчик поручает фирме-исполнителю выполнение определенных работ в соответствии с заранее достигнутой договоренностью относительно сроков, объемов, качества и других условий исполнения. Подрядное кооперирование имеет две разновидности: *классический подряд* по выпуску продукции и подряд по проектированию и изготовлению узлов, аппаратов и другого оборудования. При классическом подряде фирма-подрядчик производит промежуточные продукты по поручению заказчика по его чертежам и спецификациям под его ответственность и за его счет. Она может осуществлять сборку узлов или агрегатов из компонентов, производимых заказчиком или его другим подрядчиком, а также выполнять технологические операции по поручению заказчика с целью превращения полуфабрикатов в готовые комплектующие изделия и другую деятельность. В качестве *примера классического подряда* можно рассматривать размещение шведским концерном «Вольво» заказа на псковском ОАО «Авар» на производство блоков

управления для грузовых автомобилей. От подрядчика требуется лишь обеспечить высокий уровень качества изготавливаемых изделий и строгое соблюдение сроков поставок.

Напротив, при применении *подряда по проектированию* и выпуску узлов, агрегатов и другого комплектующего оборудования заказчик предоставляет подрядчику лишь самые общие параметры требуемой техники. Подрядчик проектирует, разрабатывает и изготавливает образцы новых технических изделий и передает заказчику всю документацию о них. С этого момента и начинают развиваться между ними кооперированные отношения. Нужно сказать, что подобное кооперирование выгодно партнерам: заказчик получает новое оборудование в короткие сроки и по более низкой цене, чем при собственном изготовлении, а проектировщик может к своей выгоде продавать новые изделия не только заказчику, но и другим покупателям. В связи с этим дополнительным преимуществом подрядное кооперирование по проектированию и изготовлению новых агрегатов и других комплектующих получило широкое распространение во многих машиностроительных отраслях.

**Взаимная частичная специализация** на основе использования индивидуальных ресурсов партнеров и поставки изделий друг другу для создания собственного конечного продукта. Этот метод обычно применяется между фирмами, которые по характеру своей деятельности находятся в прямой двусторонней производственной зависимости. Партнеры договариваются об условиях взаимной специализации производства и в соответствии с этим обмениваются комплектующими компонентами для сборки финального изделия самостоятельно. Метод взаимной частичной специализации и международного производственного кооперирования на основе реализации партнерами совместной программы используется и для создания единого продукта, начиная со стадии его проектирования и кончая сбытом и техобслуживанием. Наибольшее развитие он получил в аэрокосмической промышленности, атомном, машино- и судостроении. Это обусловлено тем, что разработка и производство продукции в этих отраслях требуют значительных затрат, а техническая способность объектов, состоящих из многих тысяч деталей и подсистем делает невозможным их создание и производство без налаживания широкого научно-технического кооперирования головных фирм.

Минским АО «Пеленг» разрабатываются и производятся *прицельные комплексы для бронетанковой техники*. Прицельный комплекс состоит из трех компонентов: оптического прицела, тепловизионного прицела и лазерного дальномера.

Аналогичная продукция выпускается и известной французской фирмой «Сажем». В 1997 году между АО «Пеленг» и фирмой «Сажем» было подписано соглашение о сотрудничестве в области производства прицельных комплексов, в соответствии с которым фирма «Сажем» поставляет для АО «Пеленг» тепловизионные прицелы, а АО «Пеленг» поставляет фирме «Сажем» оптические прицелы и лазерные дальномеры. Поставляемая по кооперации продукция используется для производства собственных марок прицельных комплексов.



**Международные консорциумы.** Они возникли во многих сферах экономики, полностью зависят и подотчетны партнерам-учредителям. Показательным *примером* реализации такой формы является франко-российский проект по созданию учебно-тренировочного самолета нового поколения МиГ-АТ. Для разработки и производства этой машины был создан консорциум, в который вошли с российской стороны МАПО «МиГ», а с французской - фирмы SNECMA (производитель авиационных двигателей) и Sextant Avionique (производитель современной авионики).