

Библиографический список

1. <http://www.ukrstat.gov.ua/> - Государственный комитет статистики Украины:
2. **Бечко П.К., Лиса Н.В.** Податковий менеджмент: навч. посіб. (для студ. вищ. навч. закл.) / П.К. Бечко, Н.В. Лиса – К.: Центр учбової літератури, 2009.-288с.
3. Податковий менеджмент: підручник / **Ю.Б. Іванов та ін.** - Київ : Знання, 2008. - 525 с.
4. **Ісаншина Г.Ю.** Податковий менеджмент : Навч. посіб. для студ. екон. спец. / Г.Ю. Ісаншина. - К. : ЦУЛ, 2003. - 260 с.
5. **Іванов Ю.Б., Крисоватий А.І., Десятник О.М.** Податкова система. Підручник. – К.: Атака, 2006.- 920 с
6. **Безгубенко Л.М., Безгубенко О.Ю.** Синергійні елементи й ефекти податкового менеджменту// Фінанси України. - 2001. - №10. - С.97-102.

ДОРОНИНА Ю.Ю., ст.гр. ЭФ-08м, ЖУК Э.Н., ст.гр. ЭФ-05а
 Науч. руков.: Мионочкина О.Н., к.э.н., доц.
 Донецкий национальный технический университет,
 г. Донецк

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ НЕСТАБИЛЬНОГО ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ УКРАИНЫ

Рассмотрены основные проблемы, возникающие в финансовом состоянии хозяйствующих субъектов, причины финансовой нестабильности предприятий, а также возможные пути решения данных проблем.

Актуальность. В настоящее время, особенно в условиях экономического кризиса, многие хозяйствующие субъекты сталкиваются с множеством проблем, которые приводят к нарушению стабильного процесса функционирования и развития предприятия. В условиях рыночных трансформаций деятельность предприятий в Украине все более усложняется под влиянием изменений различных факторов окружающей среды. Общесистемный кризис, который охватил большинство промышленных предприятий Украины, привел к снижению их финансово-экономического потенциала.

Цель исследования: теоретическое обоснование причин проблем нестабильного финансового состояния предприятий в экономике Украины в современных условиях.

Основная часть. Нарушение воспроизводственного цикла, являясь одним из проявлений экономического спада, ведет к снижению платежеспособности предприятия, его конкурентоспособности, сужению рынка сбыта продукции, возможностей накопления финансовых ресурсов и т.д. К сожалению, причины данных нарушений не всегда очевидны.

Среди множества деструктивных факторов, имеющих структурные, производственно-технологические, финансовые, управленческие, кадровые и иные корни, в контексте рассматриваемого в статье вопроса выделяются те, которые непосредственно направлены на финансовую устойчивость предприятий и влияют на ее оценку. К ним, прежде всего, следует отнести (рисунок 1):

1. существенное изменение структуры и сокращение спроса, обвальное сокращение государственного заказа и как результат – критическое снижение рентабельности и доходов предприятий, делающее невозможным переориентацию производства без поддержки государства или иных внешних источников стабилизации;
2. постоянный рост издержек производства (вызванный, главным образом,

монопольным ценообразованием в системе хозяйственных связей предприятий, а также обеспечением его материальными, энергетическими, коммуникационными и иными ресурсами);

3. систематическая повышающая индексация стоимости основных фондов предприятий без учета их качества и эффективности, утверждающая тенденцию увеличения стоимости имущества, а, соответственно, и налогооблагаемой базы по налогу на имущество, что в целом крайне неблагоприятно сказывается на финансовом состоянии предприятий;

4. периодические взрывные скачки инфляции, свидетельствующие о нестабильном характере развития экономики, невозможности для предприятий долгосрочного прогнозирования своей стратегии развития, накопления и заимствования средств для инвестирования;

5. отсутствие гибкости в научно-промышленной политике, поддержки отечественных товаропроизводителей на внутреннем рынке государственными мерами тарифного и таможенного регулирования, мерами регулирования цен и тарифов на продукцию естественных монополий, отсутствие эффективных товаропроводящих сетей и финансовых инструментов типа лизинга и т.п., а также другие.



Рис. 1. – Характеристика нестабильного финансового состояния предприятия

Действие этой и иных групп кризисоформирующих факторов сопровождается синергетическим эффектом, усиливающим их общее негативное проявление и затрудняющим меры предупреждения и противодействия им при восстановлении и развитии производства. Причем, необходимо отметить: чем больше различных ограничителей в регуляторах хозяйственной деятельности и сильнее их проявление, тем труднее предприятию осуществить структурную перестройку своего производства, адаптировать его к требованиям рынка и условиям хозяйствования, запустить механизм внутренней самоорганизации.

Проблемы и затруднения, возникающие в финансовом состоянии организации, в

конечном итоге имеют три основных проявления:

1. Дефицит денежных средств и низкая платежеспособность. Экономическая суть проблемы состоит в том, что у компании в ближайшее время может не хватить или уже не хватает средств для своевременного погашения обязательств. Индикаторами низкой платежеспособности являются неудовлетворительные показатели ликвидности, просроченная кредиторская задолженность, сверхнормативные задолженности перед бюджетом, персоналом и кредитующими организациями.

2. Недостаточная отдача на вложенный в предприятие капитал (недостаточное удовлетворение интересов собственника, низкая рентабельность). На практике это означает, что собственник получает доходы, неадекватно малые своим вложениям. Возможные последствия такой ситуации: негативная оценка работы менеджмента организации, выход собственника из компании. О недостаточной отдаче на вложенный в предприятие капитал свидетельствуют низкие показатели рентабельности. При этом наибольший интерес проявляется к рентабельности собственного капитала как индикатору удовлетворения интересов собственников организации.

3. Низкая финансовая устойчивость. На практике низкая финансовая устойчивость означает возможные проблемы в погашении обязательств в будущем, иными словами - зависимостью компании от кредиторов, потерей самостоятельности. О недостаточной финансовой устойчивости, то есть риске срывов платежей в будущем и зависимости финансового положения компании от внешних источников финансирования, свидетельствуют снижение показателя автономии ниже оптимального, отрицательная величина собственного капитала компании. Также индикатором недостаточного уровня финансирования текущей деятельности компании за счет собственных средств является снижение чистого оборотного капитала ниже оптимальной его величины.

Можно выделить две глобальных причины проблем и затруднений, возникающих в финансовом состоянии предприятия:

1. Отсутствие потенциальных возможностей сохранять приемлемый уровень финансового состояния (или низкие объемы получаемой прибыли);

2. Нерациональное управление результатами деятельности (нерациональное управление финансами).

Проблемы с платежеспособностью, финансовой независимостью, рентабельностью имеют единые корни: либо компания имеет недостаточные результаты деятельности для сохранения приемлемого финансового положения либо компания не рационально распоряжается результатами деятельности.

Выяснение того, какая из указанных выше причин привела к ухудшению финансового состояния предприятия, имеет принципиальное значение. В зависимости от этого осуществляется выбор управленческих решений, направленных на оптимизацию финансового положения организации.

Определить, в какой из перечисленных областей лежит причина снижения финансовых показателей - не означает провести полноценный финансовый анализ. Необходимо дальнейшее уточнение причин - до уровня конкретных действий предприятия или внешней среды. Также необходимы управленческие рекомендации по улучшению состояния предприятия.

Необходимость повышения уровня управляемости предприятием предполагает решение ряда сложных задач в области производственного и финансового менеджмента. На практике эти задачи сводятся к построению такой системы финансового управления предприятием, которая минимизирует издержки, формирующие себестоимость продукции. Сделать это достаточно сложно: как правило, на крупных предприятиях, имеющих разветвленную структуру и сеть филиалов, отсутствует четкая система сбора,

обработки и учета финансовой информации, а также низка степень автоматизации этих процессов. Непрозрачность, неопределенность и фрагментарность данных о финансовых потоках влекут слабую достоверность управленческой информации. В результате на таких предприятиях отсутствует не только система оперативного контроля над деятельностью структурных подразделений, но и затруднен выбор общей стратегии развития, адекватной сложившейся ситуации.

Улучшение качества управления требует развития и совершенствования методологического и методического обеспечения анализа финансового состояния предприятия и планирования его деятельности. Основные факторы, ослабляющие возможность стабилизации работы многих украинских предприятий, связаны, с одной стороны, с плохой предсказуемостью макроэкономических показателей и несоответствием их динамики нормальным рыночным циклам, а, с другой, - с недостатками методического обеспечения стратегического управления этих предприятий. Неотъемлемой частью стратегического управления предприятием является анализ его текущей деятельности и оценка перспектив развития. Действующие в настоящее время нормативные документы по оценке производственно-финансовой деятельности не устраняют существующее противоречие между теорией управления и хозяйственной практикой, что свидетельствует о неэффективности инструментария оценки финансового состояния предприятий (или слабости его применения менеджментом), его неадекватности условиям хозяйствования и адаптационным возможностям предприятий. Методическое обеспечение для такой оценки, вполне успешно используемое в стационарных рыночных экономиках, должно учитывать ряд особенностей, связанных со спецификой современной украинской экономики, особенностями протекающих в ней процессов, носящих непостоянный и противоречивый характер. Указанное обстоятельство требует соответствующей трансформации в методике оценки финансовой состоятельности и устойчивости.

4. Выводы. Таким образом, производственно-экономическая и финансовая деятельность любого предприятия невозможна без возникновения проблем. Главное – определить причины, которые их вызвали, и своевременно найти подходы к их устранению. Стремясь решить конкретные вопросы и получить квалифицированную оценку финансового положения, руководители предприятий все чаще начинают прибегать к помощи финансового анализа. Очевидно, чтобы экономическая деятельность предприятия обладала высокой степенью результативности, в менеджменте следует придерживаться стратегии, направленной на повышение его финансовой устойчивости и платежеспособности.

Библиографический список

1. Остапенко В., Подъяблонская Л., Мешков В. Финансовое состояние предприятия: оценка, пути улучшения//Экономист. — 2000. — № 7.
2. Лігоненко Л.О. Антикризове управління підприємством: теоретико-методологічні засади та практичний інструментарій. – К., 2000. – 390 с.;
3. Матвійчук А.В. Діагностика банкрутства підприємства в умовах трансформаційної економіки // Економіка України. – 2007. - №4. – С.20-28;
4. Бригхем Ю., Гапенски Л. Финансовый менеджмент: Полный курс. В 2-х т./Пер. с англ. - СПб.: Экономическая школа, 2004.
5. Панагушин В., Лапенков В., Лютер Е. Диагностика банкротства: возможна ли оценка неплатежеспособности по двум показателям.//Экономика и жизнь. - 2003.- № 8.