

ДИАГНОСТИКА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Рассмотрена сущность понятий «анализ», «оценка» и «диагностика» предприятия. Изучена диагностика платежеспособности предприятия в условиях кризиса.

Актуальность. В условиях рынка важно проводить детальную диагностику предприятия на предмет его платежеспособности с целью выявления направлений устойчивого развития предприятия в текущих и долгосрочных периодах, особенно в условиях мирового кризиса. Существующий кризис платежей приводит к банкротству отечественных предприятий. Для его преодоления необходимо реализовать мероприятия, направленные на восстановление платежеспособности предприятия и стабильности его финансового состояния.

Цель исследования: раскрыть сущность диагностики платежеспособности предприятия и предложить мероприятия по улучшению платежеспособного состояния в условиях кризиса платежеспособности.

Основная часть. В процессе проведенного исследования рассмотрено понятие «диагностика предприятия». Термин "диагностика" в переводе с греческого языка означает распознавание, определение признаков, знание характеристик, распознавание явлений по их симптомам. В свою очередь, термин "анализ" также в переводе с греческого языка означает расчленение, разделение исследуемого объекта на части, отдельные элементы [1].

Цель анализа — улучшить хозяйственную деятельность предприятия на основе использования выявленных резервов и оптимальных управленческих решений. Целью диагностики является установление диагноза исследуемого объекта и предоставление заключения о его состоянии на дату завершения исследования и на перспективу предприятия. Следовательно, диагностика платежеспособности предприятия является важнейшей составляющей системы антикризисного менеджмента.

Также близким по экономическому смыслу к понятиям «диагностика» и «анализ» есть понятие "оценка". Термин "оценка" можно рассматривать с двух позиций. В первом случае оценка выступает как количественная характеристика исследуемого объекта или явления, т.е. как результат проведенного анализа. Во втором случае оценка рассматривается как процесс изучения (оценивание) характеристик и свойств исследуемого объекта или явления. В целом точно можно сделать вывод, что "диагностика" является более широким понятием, чем "анализ" и "оценка", то есть объединяет и содержит их в себе.

Одной из основных групп показателей оценки, анализа, диагностики и финансового состояния предприятия является платежеспособность.

Платежеспособность — это способность предприятия в установленные сроки и в полном объеме выполнять все свои обязательства, не нарушая ведения нормальной хозяйственной деятельности. Если предприятие финансово устойчиво, платежеспособно, то оно имеет преимущество перед другими предприятиями того же профиля в привлечении инвестиций, в получении кредитов, в выборе поставщиков и в подборе квалифицированных кадров. Также под платёжеспособностью предприятия подразумевают его способность в срок и в полном объёме удовлетворять платёжные требования поставщиков оборудования и материальных запасов в соответствии с хозяйственными договорами, возвращать кредиты, производить оплату труда персонала, вносить платежи в бюджет. Возможность регулярно и своевременно погашать

долгосрочные обязательства определяется в конечном итоге наличием у предприятия денежных средств, в свою очередь зависит от того, в какой степени партнёры выполняют свои обязательства перед предприятием. В процессе оборота средств деньги то высвобождаются, то снова направляются как затраты на пополнение необоротных и оборотных активов [2-4].

Диагностика платёжеспособности необходима не только для предприятия с целью оценки и прогнозирования финансовой деятельности, но и для его партнеров по бизнесу, банковских структур. Прежде чем выдавать кредит, банк должен удостовериться в кредитоспособности заёмщика. То же должны сделать и предприятия, которые хотят вступить в экономические отношения друг с другом.

Платёжеспособность оказывает положительное влияние на выполнение планов по производству и реализации продукции, планов по снабжению. Поэтому платёжеспособность направлена на обеспечение равномерного поступления и расходования денежных ресурсов, выполнение расчётной дисциплины.

Главная цель диагностика платёжеспособности — своевременно выявлять и устранять недостатки в финансовой деятельности и находить резервы улучшения финансовых возможностей предприятия.

При этом необходимо решать следующие задачи:

оценка выполнения плана по поступлению финансовых ресурсов и их использованию с позиции улучшения платёжеспособности;

прогнозирование возможных финансовых результатов, экономической рентабельности, исходя из реальных условий хозяйственной деятельности;

разработка конкретных мероприятий, направленных на более эффективное использование финансовых ресурсов.

Диагностикой платёжеспособности предприятия занимаются не только руководители и соответствующие службы предприятия, но и его учредители, инвесторы, например, банки используют информацию о платёжеспособности предприятия для определения степени риска, поставщики — для получения гарантии своевременного поступления платежей, налоговые инспекции — для выполнения плана поступления средств в бюджет страны. В процессе диагностики платёжеспособности предприятия необходимо изучить различные ее виды, которые представлены на рис. 1.



Рис. 1. Классификация платёжеспособности предприятия

Как видно из рис. 1, выделяют четыре основных вида платёжеспособности предприятия. Внутренняя платёжеспособность позволяет своевременно рассчитываться с долгами перед работниками предприятия. Её цель — установить планомерное поступление денежных средств и разместить собственные и заёмные средства. Таким образом, чтобы обеспечить нормальную жизнедеятельность внутри предприятия. Внешняя платёжеспособность оценивается в основном инвесторами, поставщиками ресурсов, контролирующими органами, позволяет установить возможность выгодно вложить средства, чтобы обеспечить максимум прибыли и исключить риски невозврата средств. Текущая платёжеспособность определяется на дату составления баланса.

Предприятие считается платёжеспособным, если у него нет просроченной задолженности перед поставщиками, по банковским ссудам и другим расчётам. Ожидаемая (перспективная) платёжеспособность определяется на конкретную предстоящую дату путём сравнения суммы его платёжных средств со срочными (первоочередными) обязательствами предприятия на эту дату.

Сегодня более половины предприятий Украины находится в кризисном состоянии, в состоянии неплатежеспособности — неспособности субъекта предпринимательской деятельности выполнять денежные обязательства перед кредиторами после наступления установленного срока их уплаты. Именно, поэтому важной составляющей анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия является диагностика его платежеспособности и выявление на ранней стадии негативных тенденций по ее ухудшению. Ряд предприятий оказываются неплатежеспособными в связи с задолженностью государства перед предприятием.

Для того, чтобы предприятие было платежеспособным, необходимо:

восстановить текущую платежеспособность бизнеса;

предотвратить потери платежеспособности в будущем.

Для решения этих задач в краткосрочном периоде следует:

изучить текущее состояние предприятия;

составить план по восстановлению платежеспособности;

оптимизировать затраты предприятия;

реализовать мероприятий по реструктуризации кредиторской задолженности;

реализовать мероприятий по возврату дебиторской задолженности;

обосновать политику продаж и закупок в части отсрочки платежей;

скорректировать инвестиционные проекты;

составить краткосрочные бюджет движения денежных средств.

Для борьбы с платежным кризисом предложены следующие рекомендации (рис. 2).



Рис. 2. Этапы восстановления платежеспособности предприятия

Как видно из рис. 2, этапы восстановления платежеспособности предприятия осуществляется в три этапа. На первом этапе требуется восстановить свои позиции на рынке сбыта готовой продукции, то есть снизить затраты на себестоимость продукции, привлечь квалифицированные кадры, дополнительные средства для дальнейшего осуществления хозяйственной деятельности, заинтересовать поставщиков и посредников в необходимости поддержания экономических связей. На втором этапе

увеличить производства продукции с целью получения дополнительной прибыли. В будущем необходимости стабилизировать объем производства путем улучшения качества продукции. На третьем этапе следуют погасить возникшую кредиторскую задолженность и недопустить ее роста в будущем.

Вывод. Таким образом, диагностика (оценка, анализ) деятельности предприятия необходима для повышения эффективности реализуемых мероприятий по достижению основной цели предприятия — вырастанию его рыночной стоимости. Диагностика платежеспособности предприятия по различным видам направлена на изучение способности предприятия в установленный срок, выполнить обязательства. В условиях кризиса платежной дисциплины необходимо восстановить платежеспособность на основе разработки и внедрения плановых заданий по рациональному использованию ресурсов, корректировки производственных решений и реструктуризации существенной задолженности. Следует разработать план по оздоровлению экономической деятельности предприятия, проанализировать состояние ресурсов предприятия на текущий момент и возможности предприятия на будущее, оценить возможности получения финансовой или товарной помощи.

Библиографический список

1. Электронный ресурс. — Режим доступа: <http://www.cfin.ru>.
2. **Иванов В.** Концептуальні засоби забезпечення платоспроможності підприємства / В. Іванова // Схід. — 2009. — №9. — с.4–8.
3. Про відновлення платоспроможності боржника або визнання його банкрутом: Закон України від 14.05.1992р. №2343 — XII // Відомості Верховної Ради. — 1992. — №31. — ст. 440. — (зі змінам).
4. Электронный ресурс. — Режим доступа: <http://www.ru.wikipedia.org/wiki>.

ЦАЛОВ М.А., ст. гр. МЭД-06

Науч. руков.: Костюк И.С., к.т.н., доц.

ГВУЗ "Донецкий национальный технический университет",

г.Донецк

ОБОСНОВАНИЕ НЕОБХОДИМОСТИ РАЗРАБОТКИ И ВНЕДРЕНИЯ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ТЕХНИКИ БЕЗОПАСНОСТИ НА ШАХТЕ «РОССИЯ»

Разработаны мероприятия по совершенствованию техники безопасности на шахте "Россия"; рассмотрены проблемы техники безопасности на предприятиях угледобывающей отрасли Украины.

Актуальность. Украина имеет высокий производственный потенциал для своего экономического развития. Однако, не все его элементы сбалансированы, поэтому наряду с большими запасами полезных ископаемых и большими возможностями квалифицированного персонала, ощущается нехватка инвестиций и инноваций. Эта проблема очень актуальна для угледобывающей промышленности, которая требует капитальных вложений даже для поддержания существующего уровня добычи угля и инноваций для дальнейшего развития отрасли. Экономический рост может обеспечить только инновационное развитие отрасли. Поэтому повышение инновационной составляющей экономики — одна из основных задач нашего государства.

Основой перспективного развития Украины является ее энергетическая независимость. В связи с этим необходимо развивать и повышать прибыльность