

Т.Б. САЙГИНА, доцент, ДонНТУ

Я.И. ГЛУЩЕНКО,

Донецкий государственный университет экономики и торговли
им. М. Туган-Барановского

НАЛОГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Система налогообложения предпринимательской деятельности является важным фактором ее эффективности. Используя различные виды налогов и сборов, маневрируя ставками налогов, налоговыми льготами и санкциями, изменяя условия налогообложения, государство воздействует на экономическое поведение предпринимательских структур. На сегодняшний день в финансовых потоках любого предприятия налоговые платежи занимают одно из центральных мест. Практически все финансово-хозяйственные операции прямо или косвенно влияют на базу налогообложения. Необходимость адаптации предприятий к действующей системе налогообложения в условиях трансформации экономики является одним из основных факторов, который определяет значимость разработки налогового планирования на микроуровне.

Проблемы налогового планирования предприятий освещаются во многих журнальных и газетных статьях, книгах, диссертационных исследованиях. В них определены положительные аспекты налогового планирования, рассмотрено влияние налоговых платежей на управляемость финансовых потоков с целью достижения их сбалансированности. Однако, среди специалистов, занимающихся данными проблемами, нет единого мнения относительно трактовки самого понятия «налоговое планирование». В ряде работ налоговое планирование сводится к минимизации налоговых платежей, отсутствует оценка этого вида деятельности с точки зрения управления предприятиями. Так, Евстигнеев Е. трактует налоговое планирование как «за-

конный способ обхода налогов с использованием предоставляемых законом льгот и приемов сокращения налоговых обязательств» [2, с.52], Пеппер Д. как «искусство освобождать капитал от налогов» [6, 11]. Отождествление понятий «налоговое планирование» и «минимизация налогов» прослеживается и в работах Пепеляева С. [5, с.578], Сутырина С., Погорлецкого А. [4, с.119]. Подобное отождествление может привести к негативным последствиям как для государства, так и для самих предприятий. Государство выполняет свои многочисленные функции, в том числе и создание условий для осуществления предпринимательской деятельности в стране, только при наличии надлежащего финансирования. Следствием минимизации предприятиями налоговых платежей могут быть: финансовая необеспеченность таких сфер жизнедеятельности общества, как здравоохранение, пенсионное обеспечение, образование; увеличением налогового бремени, так как государство может компенсировать недостаток бюджетных средств увеличением действующих налогов и сборов или введением новых, и в результате на предприятия, исправно уплачивающие налоги, ляжет дополнительная налоговая нагрузка. Результаты изучения работ по налоговому планированию указывают также на недостаточную разработанность принципов налогового планирования. В работе Евстигнеева Е. принципы налогового планирования представлены высказываниями: «смерть и налоги неизбежны» (Т.Ч. Халибертон); «платить налог нужно, но с умом» (Б.А.Рагозин); платить необходимо только минимальную сумму положенных налогов;

полноценно использовать всю совокупность налоговых льгот; платить налоги необходимо в последний день установленного для этого срока» [2, с.51]. Отечественный ученый Елисеев А. в качестве принципов, на которых базируется налоговое планирование, выделяет: учет действующего законодательства, оперативное отслеживание всех изменений в налоговой системе, использование логических схем уменьшения налоговых платежей, сопоставление при оценке эффективности налогового планирования результатов и расходов, правовой анализ схем налоговой оптимизации и др. [3, с.22].

Представляется, что вышеприведенные формулировки не в полной мере раскрывают те основополагающие правила, на которых должно строиться налоговое планирование предприятия. На современном этапе назрела необходимость формулировки принципов налогового планирования предприятия в соответствии с основными понятиями теории управления сложными экономическими системами, обоснование их взаимосвязи и взаимозависимости.

Цель данной статьи – рассмотреть налоговое планирование, как часть системы управления предприятиями, а также сформулировать и обосновать его принципы.

Согласно теории управления, планирование представляет собой процесс разработки и принятия целевых установок количественного и качественного характера и определения путей наиболее эффективного их достижения. Именно с планирования начинается процесс управления и появляется управленческое решение, с реализацией которого в дальнейшем становится возможной сама управленческая деятельность. От качества подготовки управленческих решений, от их планомерности зависит и качество их реализации, следовательно, предопределяется успех всей управленческой деятельности. Известный ученый А. Файоль отмечал, что управлять – это предвидеть, а предвидеть – это уже почти действовать.

Все процессы, происходящие на предприятии: производство, снабжение, сбыт или вложение капитала, в той или иной мере связаны с налоговыми платежами. Суммарное воздействие всех налогов и сборов, уплачиваемых предприятием, характеризуется показателем налоговой нагрузки, уровень которой во многом определяет целесообразность и эффективность финансово-хозяйственной деятельности предприятий. Поэтому выработка направленности развития предприятия в условиях рыночной системы хозяйствования должна происходить с учетом налогового фактора.

Исходное начало процесса планирования – предвидение состояний объекта, завершающий этап – разработка методов перевода объекта в новое заданное для него состояние. Важнейшим средством для этого служит прогноз. Необходимо отметить, что прогнозирование и планирование взаимно дополняют друг друга. Формы сочетания прогнозирования и планирования могут быть самыми различными: составление прогноза может предшествовать разработке плана (как и происходит в большинстве случаев); прогноз может следовать за планом (прогнозирование последствий принятого в плане решения); прогноз может проводиться в процессе разработки плана (прогнозирование как составная часть планирования); прогноз может самостоятельно играть роль плана (в случаях, когда невозможно обеспечить точное определение показателей, т.е. план приобретает вероятностный характер и практически превращается в прогноз). Учитывая, что система налогообложения государства динамична, т.е. подвержена корректировкам и изменениям, план налоговых платежей предприятия будет иметь вероятностный характер. Таким образом, налоговое планирование представляет собой синтез процессов прогнозирования и планирования. При этом планирование нацелено на обоснование принятия и практической реализации управляющих решений, а цель прогнозирования – прежде всего, создать

научные предпосылки для их осуществления. Эти предпосылки включают: анализ тенденций, происходящих в системе нало-гообложения; вариантное предвидение ее развития, учитывающее как сложившиеся тенденции, так и намеченные государством цели; оценку возможных последствий изменений для предприятий. Обоснование направлений налогового планирования заключается в том, чтобы, с одной стороны, выяснить перспективы ближайшего или более отдаленного будущего в сфере нало-гообложения, руководствуясь результатами анализа реальных экономических процессов, а с другой – способствовать выработке оптимальной налоговой стратегии и тактики предприятия, опираясь на составленный прогноз и оценку принятого решения с позиций его последствий в прогнозируемом периоде.

Основываясь на вышесказанном, нало-говое планирование можно охарактеризо-

вать как процесс разработки и реализации налоговой стратегии и налоговой тактики на базе моделирования налогооблагаемых баз, сумм налоговых платежей и уровня на-логовой нагрузки предприятия.

Логика налогового планирования опи-рается на закономерности – принципы, яв-ляющиеся основополагающими правилами или другими словами основными требова-ниями, которые должны соблюдаться в процессе налогового планирования пред-приятия.

Критический анализ теоретических разработок, посвященных налоговому пла-нированию предприятий, а также исследо-ование общепринятых принципов планиро-вания позволяют выделить следующие ос-новные принципы налогового планирова-ния, представив их взаимосвязь схемой (см. рис. 1).

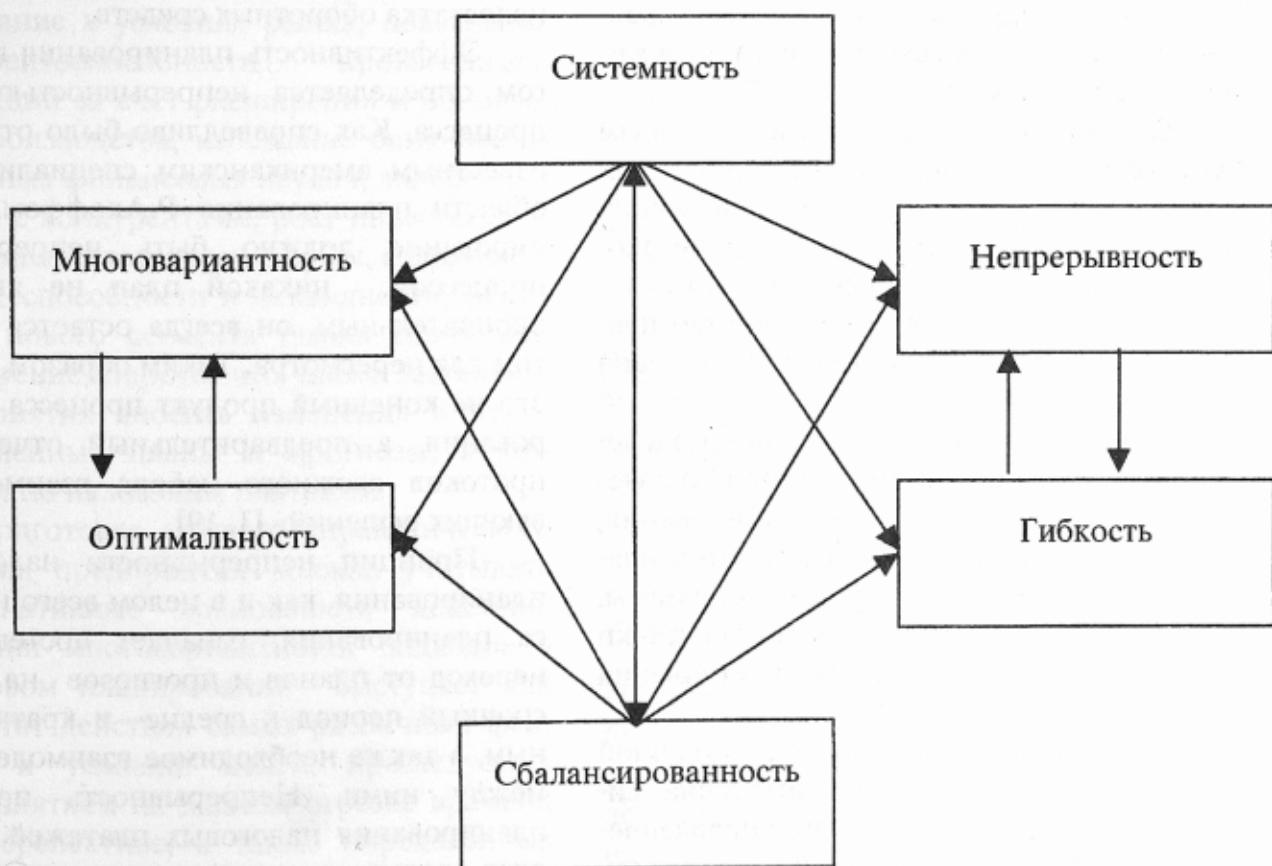


Рис. 1. Принципы налогового планирования

Одним из основных принципов налогового планирования предприятия предлагается считать принцип системности, означающий, что, с одной стороны, цели и задачи налогового планирования должны быть подчинены общим целям предприятия, а с другой, – любое управленческое решение, будь то инвестирование средств, реорганизация, создание филиала, дочерних предприятий, выбор контрагента, должны быть рассмотрено с точки возникающих налоговых обязательств.

Как показывает мировой опыт, одним из факторов успешного развития предприятия в условиях рыночной экономики является четкая формулировка общих целей и приоритетов. Исходя из того, что основная цель любого предприятия состоит в получении максимально возможной прибыли, то важнейшим приоритетом при разработке налогового планирования должно выступать создание условий, способствующих увеличению прибыли за счет скоординированного, комплексного и целенаправленного использования различных режимов налогообложения.

В рыночных условиях, где основным регулятором деятельности выступают равновесие спроса и предложения, превышение доходов над расходами и другие экономические механизмы, предприятия самостоятельно разрабатывают множество планов: от социально-экономического плана развития всего предприятия до планов деятельности отдельных служб и подразделений. Система мероприятий, разрабатываемая в процессе налогового планирования, должна быть взаимоувязана с другими планами предприятия – производственным, планом сбыта продукции, планом поставки сырья и материалов, планом поступления денежных средств и др.

К сожалению, для отечественной практики хозяйствования характерна ситуация, когда при принятии управленческих решений руководители видят конкретные проблемы, отдаленные от множества других сторон деятельности предприятия. Иначе говоря, на практике игнориру-

ется принцип системности в сфере управления налоговыми платежами, что не позволяет скоординировать действия службы налогового планирования с другими функциональными отделами предприятия и в конечном итоге приводит к снижению эффективности налоговой стратегии и налоговой тактики.

Следующим по приоритетности предлагается считать принцип сбалансированности. На сегодняшний день в отрицательном денежном потоке (расход денежных средств) существенную долю составляют налоговые платежи. Любой сбой в балансе поступления и расходования денежных средств отрицательно сказывается на хозяйственной деятельности предприятия. В то же время правильно спланированные и организованные денежные потоки позволяют более экономно и рационально использовать собственные финансовые ресурсы, уменьшая зависимость от внешних источников, что особенно важно в условиях недостатка оборотных средств.

Эффективность планирования во многом определяется непрерывностью этого процесса. Как справедливо было отмечено известным американским специалистом в области планирования Р.Акоффом, «планирование должно быть непрерывным процессом, никакой план не является окончательным, он всегда остается объектом для пересмотра. Таким образом, план – это не конечный продукт процесса планирования, а предварительный отчет. Это протокол сложного набора взаимодействующих решений» [1, 19].

Принцип непрерывности налогового планирования, как и в целом всего процесса планирования, означает постепенный переход от планов и прогнозов на долгосрочный период к средне- и краткосрочным, а также необходимое взаимодействие между ними. Непрерывность процесса планирования налоговых платежей позволяет сделать возможным постоянный контроль, анализ и модификацию планов и прогнозов при изменении как внутренней, так и внешней среды. Ошибка большинства

предприятий заключается в том, что налоговым планированием они начинают заниматься только в процессе текущей деятельности, а задумываться над этим необходимо с момента возникновения идеи об организации бизнеса.

К составлению прогнозов налоговых платежей необходимо подходить с известной долей гибкости. Так, пересмотр со стороны государства действующего налогового законодательства, введение новых и отмена ранее действовавших налогов и сборов, изменение сроков уплаты, все это может оказать существенное влияние на планы финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Кроме изменения внешних условий, меняются и представления предприятия о своих целях и возможностях. Безусловно, стратегической целью деятельности любого предприятия является получение прибыли. Однако вполне вероятна ситуация, когда предприятие решает и такие задачи, как выживание в условиях рынка, повышение конкурентоспособности производимой продукции за счет расширения и обновления производства, избежание банкротства и крупных финансовых неудач, лидерство в борьбе с конкурентами, рост инвестиционной привлекательности фирмы, сохранение платежеспособности и ликвидности, завоевание нового сегмента рынка сбыта или расширение старого, что также заставляет предприятия вносить изменения в ранее составленные планы и прогнозы, в том числе и по налоговым платежам.

Подготовка каждого управленческого решения предприятия должна учитывать альтернативные возможности действий. Принцип многовариантности подходов в налоговом планировании выступает как результат действия самых различных факторов и условий: целей, преследуемых предприятием на данном отрезке времени и в перспективе, а также определенных экономических, правовых и организационно-контрольных мероприятий государства в области налогообложения. Он предполагает выполнение двух основных операций:

формирование множества альтернатив и выбор наиболее оптимальной.

Еще одним, важным принципом, взаимосвязанным с многовариантностью, является принцип оптимальности, состоящий в обосновании наилучшей, с точки зрения возможного минимального размера налоговых платежей и издержек по их исчислению, программы развития предприятия.

Трактовка налогового планирования с позиций управления предприятиями, формулировка и обоснование его принципов на этой основе, позволяют выявить резервы снижения налоговой нагрузки предприятий, возможности равномерного распределения ее по отчетным периодам, а также разработать организационную модель налогового планирования, интегрированную в общую организационную структуру предприятия, с наименьшими затратами.

Литература

1. Акофф Р. Планирование в больших экономических системах / Пер. с анг. Г.Б. Рубальского. – М.: «Советское радио», 1972. – 224 с.
2. Евстигнеев Е. Н. Основы налогообложения и налогового права. – М.: ИНФРА – М, 2000. – 120 с.
3. Єлісєєв А.В. Податкове планування на підприємстві: Автореф.дис.кандидата економічних наук: 08.06.01/ Національний університет “Львівська політехніка”.– Львів, 2003. – 23 с.
4. Налоги и налоговое планирование в мировой экономике / Под ред. Сутырина С.Ф. – СПб.: Изд-во В. А. Михайлова, Изд-во «Полиус», 1998. – 577 с.
5. Налоговое право. / Под ред. С.Г. Пепеляева. – М.: ИД ФБК – ПРЕСС, 2000.– 68 с.
6. Пеппер Джон. Практическая энциклопедия международного налогового и финансового планирования. – М.: ИНФРА – М, 1999. – XII. – 228 с.

Статья поступила в редакцию 15.09.03.