

ВЕРТЕЛЬ Д.А., ст.гр. 0503Г  
Науч. рук.: Лысенко К.В., к.э.н., доц.  
Донецкий национальный университет,  
г. Донецк

## СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАЗВИТИИ МЕНЕДЖМЕНТА ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ

*Изучены основные тенденции в развитии транснациональных корпораций, определена их роль в развитии экономики, проанализированы объемы привлечения и использования иностранных капиталовложений.*

**Актуальность.** ТНК сегодня – это примерно 90 тыс. основных (материнских) компаний и более 950 тыс. их зарубежных филиалов и аффилированных (зависимых) фирм по всему миру. Они контролируют до половины мирового промышленного производства, более 60% внешней торговли, примерно 4/5 патентов и лицензий на новую технику, технологии и ноу-хау. Занимая, таким образом, центральное место в современной мирохозяйственной системе, ТНК оказывают все большее влияние на международные отношения и мировую экономику в целом, ход которой во многом определяется особенностями их развития, в связи с этим эта тема является актуальной на сегодняшний день.

Значительный вклад в исследование теоретических основ сущности транснациональных корпораций внесли такие отечественные и иностранные экономисты: М. Портер, Н. Кондратьев, В. Геец, Б. Губский, Б. Луцив, З. Луцышин, Ю. Макогон, С. Якубовский, И. Школа.

**Цель исследования.** Рассмотреть тенденции развития ТНК в современных международных экономических отношениях.

**Основная часть.** ТНК инвестируют в мировую экономику около 3,5 трлн долларов. Вывоз прямых инвестиций превышает рост мирового ВВП и мирового экспорта. Сегодня ТНК контролируют 1/3 мирового промышленного производства и дают 1/3 мирового экспорта. Основная часть ТНК и инвестиций принадлежит США, странам Европейского Союза и Японии. Лидерами на рынке мирового капитала являются США, Великобритания, Япония, Германия, Франция и другие страны ЕС, Канада, Гонконг, Австралия, Тайвань. Из 100 наибольших экономических субъектов глобальной экономики лишь 49 являются национальными экономиками. Укажем, что во внимание не принимаются межгосударственные интеграционные объединения с совокупными триллионными ВВП стран-участниц и города – международные финансовые центры со многомиллиардными ежедневными валютными операциями.

Среди основных современных тенденций деятельности этих компаний можно выделить тенденции, связанные с концентрацией и централизацией капитала. Идут интенсивные объединительные процессы слияний и поглощений. Наряду с этим возрастает значение малых и средних ТНК,

особенно в высокотехнологичных отраслях, где основной доход предприятиям дает интеллектуальный капитал. ТНК высокотехнологичных отраслей промышленности образовали “новые экономики”, развивающиеся более интенсивно, чем “старые”, при этом технологический и организационный разрыв между ними становится все ощутимее.

Современный этап стратегии ТНК характеризуется стремлением к образованию сетей внутрифирменных связей регионального, а нередко и глобального масштаба, в рамках которого интегрируются научные исследования и разработки, материальное обеспечение, производство, распределение и сбыт. В частности, проявляется тенденция к распространению инновационной активности ТНК, которая ранее базировалась в материнских фирмах, в страны-реципиенты, причем не только посредством создания в других странах научно-исследовательских лабораторий и технологических парков, но и поглощением местных фирм с высоким инновационным потенциалом.

Закономерности роста международных корпораций значительно отличаются от закономерностей развития национальных фирм стран. Наиболее характерные тенденции этого процесса проявляются:

- в менее значительном сокращении (или в отсутствии сокращения) оборота ТНК в годы кризисов, в относительной независимости международных монополий даже от длительных депрессивных явлений в отдельных отраслях промышленности;

- в меньшем выигрыше международных монополий от улучшения конъюнктуры внутри страны. В годы наиболее быстрого развития национальной экономики заметно отставание развития оборота ТНК от среднеотраслевых показателей. Одновременно наблюдается ориентация ТНК "сильных" отраслей не столько на национальное, сколько на мировое развитие;

- в возможности преуспевания международных монополий вне зависимости от состояния национального хозяйства.

Таким образом, степень финансовой устойчивости ТНК столь значительна, что обеспечивает им защиту от самого широкого спектра трудностей как долгосрочного, так и текущего характера.

Одной из основных современных тенденций, характерных для мирового рынка капитала, является усиление роли развивающихся стран и стран с переходной экономикой как глобальных игроков рынка, и трансформация многих стран этой группы их чистых импортеров капитала в экспортеров ПИИ.

В связи с тем, что мотивы и сильные конкурентные стороны ТНК развивающихся стран и важные для них преимущества месторазмещения по ряду аспектов отличаются от соответствующих параметров ТНК из развитых стран, их влияние на экономику развивающихся принимающих стран также может давать определенные преимущества в сравнении с ПИИ из развитых стран. Так, например, технические и деловые модели ТНК развивающихся стран в целом более близкие к компаниям, которые используются в

принимающих развивающихся странах, что позволяет говорить о более высокой достоверности отладки полезных связей и освоения технологии. Кроме того, для выхода на рынок ТНК развивающихся стран чаще используются инвестиции в новые объекты, а не слияния и поглощения. Характер влияния ПИИ из развивающихся стран на динамику торговли также зависит от мотивов их осуществления. ПИИ, которые ориентированы на повышение эффективности, скорее всего будут стимулировать экспорт с возможным параллельным положительным эффектом в разных формах на местном рынке.

**Выводы.** В связи с тем что ТНК имеет большое влияние на развитие экономики любой страны ТНК, а экономика на месте не стоит, данная тема нуждается в дальнейшем исследовании. Глубокого изучения также требуют проблемы, связанные с ТНК. Это и проблема взаимосвязи деятельности ТНК с национальным интересом, национальной стратегией и волей, и проблема международного права, и проблема глобальной картины мира, в которой деятельность ТНК разворачивается на фоне распределения глобальных ресурсов и глобальных проблем (эксплуатации, ресурсов и т.д.).

Универсальной политики, которую возможно бы было рекомендовать для решения вопросов, связанных с вывозом ПИИ, не существует. Каждой стране необходимо проводить политику, которая бы отвечала конкретным обстоятельствам. Будет ли выигрывать та или другая страна, которая переходит от "пассивной либерализации" к "активному поощрению" вывоза ПИИ, зависит от большого количества факторов, в том числе от возможностей сектора предприятий и связей компаний-инвесторов с остальной частью экономики. Для того, чтобы с успехом реализовать возможности широкого доступа к иностранным рынкам, ресурсам и стратегическим активам, которые позволяет получить вывоз ПИИ, необходим определенный местный потенциал.

### **Библиографический список**

1. UNCTAD. World Investment Report 2001: Promoting Linkages, United Nations, New York and Geneva, 2012.
2. Национальный институт стратегических исследований. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.niis.gov.ua>.
3. Транснациональные корпорации: учеб. пособие / В.А. Белошапка, Д.Г. Лукьяненко, Л.Д. Киреев, Ю.В. Макогон, Т.В. Орехова. – К.; Донецк; Свиштов, 2008. – 205 с.